

Джон Грэшем Брайан Трейси Правила богатства. Брайан Трейси



Аннотация

Желание стать богатым и успешным посещает практически каждого человека. Однако как этого добиться, знают далеко не все. Брайан Трейси – воплощение успешного человека, сильной личности – знает об успехе не понаслышке. В этой книге каждый сможет найти ответ на волнующий вопрос. Основные концепции и мысли, незаменимый опыт автора позволят вам стать на шаг ближе к заветной цели.

Будьте готовы к тому, что путь к успеху полон взлётов и падений, которых невозможно избежать. Но эта книга подскажет вам, как справиться с превратностями судьбы. Внимательно прочитав каждую из глав, вы получите бесценный опыт, способный помочь в различных ситуациях.

Брайан Трейси, Джон Грэшем Правила богатства. Брайан Трейси

Об авторе

Брайан Трейси – настоящий мастер ораторского искусства, педагог, консультант, глава учебной и консалтинговой компании «Brian Tracy International», расположенной в Калифорнии. Брайан является миллионером, заработавшим свои деньги самостоятельно. И досталось это ему не так легко.

Он ушёл из средней школы, так и не закончив её, таким образом, лишил себя аттестата. После этого шага он несколько лет трудился на разных неквалифицированных работах. Мытье посуды, погрузка, бурение скважин, укладка прессованного сена – это далеко не полный список работ, где успел отметиться себя Брайан Трейси.

В 25 лет он стал торговым агентом. Именно на этой должности Трейси и начал делать первые успешные шаги в бизнесе, постепенно взбираясь по ступенькам карьерной лестницы. Год за годом Брайан изучал различные идеи, методы и приёмы, которые впоследствии немало ему помогли. Так он проделал путь от торгового агента к главному операционному директору строительной компании. На тот момент стоимость активов этой фирмы составляла 265 миллионов долларов. Согласитесь, это очень даже неплохо для молодого человека в полном расцвете сил.

В тридцать с небольшим Брайан Трейси поступил учиться в университет и получил

экономическую ученую степень. За это время бизнесмен уже поработал в двух десятках компаний разных отраслей, что немало ему помогло в дальнейшей жизни. В 1981-ом году он стал рассказывать о принципах достижения успеха на лекциях и семинарах, которые постепенно завоёвывали популярность в Штатах. Сегодня его труды востребованы по всему миру: книги и учебные материалы на разных носителях переведены на 20 языков; права на распространение проданы в 38 стран.

Основная мысль, которую пытается донести до читателей и слушателей Трейси, заключается в следующем: среднестатистический человек обладает огромным потенциалом. Трейси уверен, что вы можете идти быстрее вперёд по пути к достижению намеченной цели, если изучите и будете применять ключевые приёмы и методы, которые используют другие успешные и богатые люди. Они отправились в этот путь раньше вас, поэтому имеет смысл поучиться у них.

С момента, когда Брайан начал выступать профессионально в качестве оратора, он смог донести свои бизнес-идеи до миллионов людей по всему миру. Более 500 корпораций пользовались его консультационными и преподавательскими услугами.

Жизнь по принципам, изложенным в данной книге, – это и есть жизнь Брайана Трейси. Каждая мысль здесь стала основой поступков и действий автора. Но он помог не только себе, но и множеству других людей справиться с разочарованиями и не упустить возможности найти путь к процветанию и успеху.

Автор называет себя «эkleктичным читателем», то есть не академическим исследователем, а накопителем полезной информации. Ежегодно Брайан уделяет сотни часов на чтение самых разнообразных газет, книг, журналов и иных познавательных материалов. Кроме того, он регулярно прослушивает многочасовые учебные аудиолекции, посещает семинары и изучает видео на интеллектуальные и психологические темы. Он накапливает знания даже с помощью радио и прочих средств массовой информации.

Большой опыт и знания помогают автору использовать вместе и рекомендации известных проверенных источников, и собственное мнение. Чужие идеи не противоречат собственной интуиции Брайана, поскольку идут параллельно с его жизненным опытом. Они после тщательного анализа становятся частью его выступлений и печатных работ.

Сегодня Трейси счастливо женат и растит четверых детей. Его дом находится в Сан-Диего. Он проводит не менее 100 выступлений ежегодно перед публикой разных масштабов. Сегодня Брайан Трейси входит в список самых авторитетных личностей по вопросам успеха, богатства и путей его достижения.

Особенности концепций

Ещё подростком, когда я рос в калифорнийском городке Помона, я имел мечту – в 30 лет стать миллионером. И почему-то я уверен, что далеко не один я такой мечтатель. Однако спустя время, когда я достиг заветного возраста, мой кошелек был пуст. Впрочем, и в 20 лет моя жизнь не преподносила мне приятных сюрпризов.

И вот тогда я задумался: почему одни люди более успешны и благополучны, чем другие. Особенно меня мучил вопрос, как так получается, что отдельные личности начинают свой путь без гроша в кармане, а в итоге становятся миллионерами. Именно с этого я и приступил к поиску ответов, которыми я готов поделиться со своими читателями.

Центром моего внимания стали миллионеры, сами заработавшие свои деньги. Ведь именно они демонстрируют особые качества и элементы поведения, которые можно изучать и измерять. Начав с нуля, они сначала достигли отметки в один миллион долларов, но не остановились на этом. Они раз за разом совершенно определённым образом делали совершенно определённые действия.

Вот что я узнал: чтобы достичь большого успеха в жизни, вы должны превратиться из заурядного «белого воротничка» в человека особого склада ума. Для этого большинству потребуется немало времени, чтобы развить в себе такие качества и умения, которыми не

обладает среднестатистический человек.

Основным фактором в нелёгком деле достижения большого финансового успеха являются вовсе не деньги. Кажется нелепо, не правда ли? Но на самом деле главный упор нужно делать на саморазвитие личности. Ведь именно от этого зависит, сможете ли вы заработать такие огромные деньги и держаться на данном уровне в течение многих лет.

Представленные «Правила богатства» представляют собой ключи к огромному успеху в каждой сфере жизни. Они настолько мощные, что их можно использовать не только для заработка миллионов, но и для достижения практически любой цели, к которой вы стремитесь всей душой. Многие приёмы могут показаться знакомыми, и это неспроста. На протяжении сотен лет они многократно представали перед человечеством в том или ином свете. И вот теперь у каждого есть возможность изучить самую суть обогащения, используя для этого весь потенциал и знания.

Материал, который находится перед вашими глазами, способен изменить всю вашу жизнь. Идеи, озарения и стратегии уже стали успешным напутствием к финансовым достижениям миллионов людей по всему миру. Мужчины и женщины, молодые и пожилые, богатые и бедные – все способны изучить основные концепции, изложенные здесь. Значительным плюсом этих принципов является их простота, которая в понимании и применении доступна каждому. Они уже множество раз были доказаны на практике не только автором, но и обычными людьми, такими как вы. Воспользоваться реальным шансом проще, чем щёлкнуть пальцами.

В современном мире нет ничего невозможного. Богатыми становятся, начав с нуля, при этом количество таких людей постоянно растёт. Уже сегодня количество миллионеров больше, чем это можно представить! К примеру, в Америке порядка семи миллионов миллионеров. И это не предел. К слову, большая часть этих людей заработала свой капитал самостоятельно. Количество таких же богачей растёт ежегодно на 15–20 процентов от общего количества американцев. Первый миллион превращается в два, десять, а потом и в сотни миллионов долларов. Да-да, такие люди реально существуют! Они смогли заработать такие суммы без чьей-либо помощи. Почему бы не попробовать и вам?

Настало время для самой интересной новости. Практически каждый богач, о которых шла речь, начинал с нуля. И это уже можно назвать тенденцией, поскольку 90 процентов материально обеспеченных людей стартовали с пустыми карманами. Если верить статистике, то каждый миллионер по 2–3 раза побывал на стадии банкротства. Но это отнюдь не странно, ведь большинство состоятельных людей сталкивались с неудачами, прежде чем найти ту золотую жилу, которая приведёт к успеху. То, с чем справились уже сотни тысяч людей, ставших миллионерами, может сделать богатым и вас.

Закон причины и следствия – вот мощнейший действующий закон, простой по своей сути и при этом очень весомый. Он говорит о том, что у каждого следствия есть своя определённая причина, а для каждого действия есть своё последствие. Что же мы из этого получаем? Финансовый успех – это не дело случая, это результат того, что вы ежедневно раз за разом выполняете определённые, вполне конкретные действия. И происходит это до тех пор, пока вы не достигнете желаемых горизонтов. В данном случае речь идёт о финансовой независимости.

Природа нейтральна сама по себе. Ведь естественный мир абсолютно равнодушен к отдельному человеку, так же как и человеческое общество, и потребительский рынок. Так вот, закон причины и следствия говорит о том, что, повторяя шаги, которые делают другие преуспевающие люди, вы в конечном итоге получите тот же результат. Это закон, и он действительно работает.

Что же произойдёт, если вы не станете этого делать? Ничего. Это не приведёт ни к чему хорошему, ведь ваши действия идут вразрез с работающей стратегией. Однако указанный закон провозглашает, что после изучения секретов успеха личностей, которые сами заработали свои миллионы, вы обязательно получите соответствующее вознаграждение. Ваши результаты выйдут за рамки того, что вы успели достичь до сих пор.

Перед тем как отправиться в этот путь, важно запомнить одну важную вещь. Никто не лучше вас и не умнее. Это нужно запомнить раз и навсегда. Все остальные мысли нужно выкинуть из головы, поскольку именно чувство неуверенности в себе воздействует напрямую на ваш успех. Говоря другими словами, вы слишком дёшево «продаёте» себя. Вы считаете, что другие люди действуют лучше и сами по себе лучше вас? Это неправда, и в этом достаточно просто убедиться, просто перестроив своё мышление.

Один из фактов, который уже был упомянут, состоит в том, что миллионеры, заработавшие свои деньги собственным трудом, в большинстве своём – обычные люди. Некоторые могут жить с вами по соседству, ездить на подержанном автомобиле. Но их кажущееся преимущество в том, что они смогли разобраться, каким образом действуют другие финансово обеспеченные люди. И они стали делать раз за разом те же самые вещи, пока не получили тех самых желанных результатов. Никакого чуда или везения здесь нет. Просто обычные люди и обычные ситуации. Когда вы начнёте делать то же, будете получать те же материальные богатства, как и миллионеры. Так работает закон причины и следствия.

Существует несколько так называемых правил богатства, которым следуют успешные люди. Если соблюдать каждое из них, то вы сможете присоединиться к этой категории и станете материально независимым. Неспособность или нежелание использовать хотя бы один из них может свести на нет все ваши шансы достичь процветания и финансового благополучия.

Многokrатное повторение каждого из этих принципов поможет вам принять их так же естественно, как ежедневные вдохи и выдохи. Этому невозможно научиться, как и езде на велосипеде. Вы сможете изучить принципы богатства миллионеров, которые сами заработали свои деньги. Здесь нет пределов, за исключением тех, которые вы сами перед собой воздвигли.

Итак, вы держите перед собой эту книгу. Вы хотите добиться успеха и заработать свой первый миллион. Все правила, о которых я расскажу вам, помогут вам быстрее раскрыть свои возможности и продвигаться к намеченной цели в жизни. Желаю вам приятного путешествия!

Правило первое: мечтайте о великих целях

Как говорили в древности, только великие мечты способны затронуть людские души. Первая стратегия миллионеров, которые смогли заработать деньги собственным трудом, довольно проста: мечтайте о великих свершениях. Надо позволять своему воображению делать эту работу, представлять ту жизнь, которую вы бы хотели вести. Представьте, сколько денег вам хочется заработать и иметь в кошельке.

Именно это является началом вашего пути к достижению поставленной цели. Все великие люди стартуют с мечты о более значительном будущем, чем у них есть сегодня. Хочешь, чтобы великая мечта сбылась – нужно, чтобы она у тебя была. И это не пустые слова, а наставление для каждого человека.

Только представьте, что нет ничего, что могло бы ограничивать вас в том, кем вы можете стать и чем заниматься по жизни. Даже одного мгновения достаточно, чтобы вообразить, что у вас есть и время, и деньги, и желанное образование, и друзья, контакты – в общем, всё, что необходимо для достижения поставленных жизненных целей. Так вот, что бы вы захотели создать для себя лично или своей семьи, если бы ваш потенциал был ничем неограничен?

Подобные мысли помогут достичь высот, оказывая удивительное воздействие на разум и поведение человека. Каким же образом работает данный метод, спросите вы? Для этого вам нужно перенести себя на пять лет вперёд. Представьте, что эти годы прошли, и ваша жизнь стала идеальной. Что же она из себя представляет? Чем вы занимаетесь: работаете или путешествуете по миру? Сколько денег вы получаете? Какая сумма лежит про запас на

банковской карте?

Ответив на эти вопросы, вы сможете создать перспективную картину своего будущего в долгосрочном периоде. Чем ярче и яснее вы увидите образ здорового, счастливого и процветающего самого себя, тем скорее вы начнёте двигаться к этому. Соответственно, движение начнётся и в вашу сторону. Как только вы нарисуете чёткую картину того, чего хотите добиться в жизни, вы будете более мотивированы. Творческий потенциал, заложенный от природы, станет работать на вас, и вы создадите множество идей, позволяющих вашей мечте осуществиться.

В каждом человеке присутствует мотивирующая сила двигаться в направлении своих главных мечтаний и образов. Осуществляя такую мысленную тренировку, вы не просто развиваете воображение, но и повышаете свою самооценку, укрепляете чувство собственного достоинства. Таким нехитрым способом вы начинаете нравиться самому себе и возвращаете уважение к собственной персоне. Подобные мечтания воодушевляют, стимулируют личность действовать более эффективно и быть лучше, чем когда-либо ранее.

Важнейший вопрос, который вы должны вновь и вновь задавать себе, состоит в следующем: какова та единственная вещь, о которой вы можете мечтать при условии, что возможность провала исключена? Ответ на вопрос должен быть чётким и прямым. Какой была бы цель, если достижение её обеспечивается полной гарантией успеха? Ответ заставляет задуматься, не так ли?

Теперь, не зависимо от того, как вы решили для себя эту дилемму, запишите на бумагу свой выбор и представьте, что эта великая цель достигнута. С первого раза может и не получиться, но пробуйте ещё. Как только вам удалось, вернитесь в то положение вещей, в котором находитесь сегодня. Что же отделяет вас от желаемой цели? Какие шаги вам нужно предпринять для этого? От чего отказаться, к чему прийти и кто должен быть рядом?

Мечтать о великом – вот та отправная точка для достижения вашей главной цели, которая заключается в финансовом благополучии. Почему же множество людей на земле никогда не приходят к конечному пункту? Причина проста и кроется в следующем: эти люди никогда не представляли, что смогут добиться желаемого. Результат довольно плачевный – они даже не могут попробовать свои силы. Что касается денежных вопросов, то такие личности растрачивают всё, что получают, а чаще всего – живут не по доходам.

Однако как только вы поставите перед собой великую цель и начнёте к ней стремиться, то одновременно будет меняться и ваше восприятие окружающего мира. Понемногу вы станете совершать другие поступки, тем самым поворачивая свою жизнь к успеху. Совершить первый шаг к финансовому благополучию поможет список дел, которые нужно сделать, чтобы достичь успеха. Выберите одно из них и начните немедленно действовать.

Выработайте ощущение направления к намеченной цели

«Человек с ясной целью будет продвигаться даже по самой тяжкой дороге. Человек безо всякой цели не продвинется и по самой гладкой дороге», – писал Томас Карлейль. Это высказывание значительно глубже, чем кажется на первый взгляд. Попробуйте взять свои воздушные мечты и превратить их в конкретные, зафиксированные на бумаге цели. Возможно, самое великое открытие состоит в том, что вы получите то, чем больше всего занят ваш разум. Факторы, оказывающие наибольшее влияние на всё, что случается с вами в жизни, кроются в ваших мыслях: о чём вы думаете и как вы об этом думаете.

Вот представьте, что преуспевающие люди большую часть времени размышляют о своих целях. Трудно поверить? Но результат не заставляет себя ждать: они непрерывно движутся к целям, а те, в свою очередь, движутся к ним. О чём бы вы ни думали значительную часть своего времени, ценность этой вещи в вашей жизни будет обязательно расти и распространяться на все сферы вашей жизни. Начнёте постоянно думать о своих целях и говорить о них – вероятность их достижения будет увеличиваться с каждым днём. В отличие от среднестатистического человека, который постоянно думает только о заботах и

проблемах, вы сможете добиться реальных успехов!

Существует несложная методика, которая поможет правильно поставить и достичь вашей главной задачи – стать миллионером. Эта процедура включает семь этапов:

Первый. Решите, чего вы хотите получить в каждой сфере своей жизни. Особенно это касается финансового вопроса. Запомните, это очень важно!

Вторым шагом должна стать запись целей на бумаге. Как только мысли обретут выражение в письменной форме, вы сами почувствуете изменения.

Третий этап – установите каждой цели конкретный срок исполнения. Для более серьезных задач (покупка яхты, трёхкомнатной квартиры и прочих) можно добавить промежуточные сроки. Ставьте конкретные даты и цифры, чтобы почувствовать течение времени.

Четвёртый. Составьте список действий, которые необходимо осуществить для достижения каждой из представленных целей. Появились дополнения – не надо стесняться, пишите! Добавляйте в список действия до тех пор, пока он не примет окончательную форму.

Пятый. Трансформируйте список в план конкретных действий. Определите первоочередные задачи и те, которые можно отложить на потом. Это поможет вам решить, что в приоритете по важности, а что – нет.

Шестой. Приступите к конкретным действиям. Прямо сейчас! Не откладывайте дела на потом, иначе вы рискуете провалить заранее намеченный план. Грустно наблюдать, как блестящие перспективы рушатся из-за банальной лени или задержек.

Седьмой, последний, этап, возможно, самый важный из всех перечисленных. Его суть в том, чтобы ежедневно делать какие-либо вещи, которые приблизят к достижению основной цели. Выработав привычку заниматься этим каждый день, вы сможете в дальнейшем использовать её для любых начинаний.

Для начала вы можете заняться простым упражнением. Вам понадобится блокнот или просто лист бумаги, на котором нужно обозначить сегодняшнюю дату и подписать большим громким заголовком «Цели». Затем сформируйте список, включающий 10 пунктов, которые следует осуществить в ближайший год. Важно: пишите свои цели в настоящем времени, словно этот год уже прошёл и вы достигли своих замыслов. Ещё одно условие, которое нужно соблюсти, – формулируйте каждую из записанных целей от первого лица. «Я покупаю машину», «я выстроил дом». Это позволит придать вашей цели личностную характеристику.

Печально осознавать, что большая часть населения земли ни разу в жизни не составляла списка личных целей. Особенно отчётливо это видно по американскому обществу, где всего три процента человек из взрослого населения делают это. Остальные даже не задумываются о возможных последствиях, которые могут принести славу, успех, богатство.

Когда вы составите список из десяти целей, внимательно просмотрите и изучите его.

Определите, какая из позиций, представленных в этом перечне, окажет наибольшее позитивное влияние на вашу жизнь. Ответ может быть различным, но вы поймёте, когда определитесь с приоритетами. Обведите указанную цель и поставьте на первое место в списке: это будет ваша основная цель на будущие двенадцать месяцев. Не забывайте ежедневно делать что-либо, что поможет приблизиться к поставленной цели.

Начиная с этого момента, ваша жизнь круто изменится, и вы заметите это уже в ближайшее время. Не забывайте о поставленной цели, думайте о ней и придумывайте новые шаги, которые помогут её достичь. Если вы действительно жаждете получить желаемое, то данное упражнение придаст дополнительные силы и стимулирует ваш творческий потенциал. Не сдерживайте себя, смело идите вперёд, и вы получите свою награду!

Правило второе: считайте, что работаете только на себя

Вы и только вы – хозяин своей жизни. Не зря говорят, что наша судьба – в наших

руках. Прямо сейчас возьмите на себя стопроцентную ответственность за все свои поступки и решения. Это поможет вам перестать оправдываться перед самим собой и сваливать вину на других по поводу и без. Зачем жаловаться кому-то на вещи, которые вы делаете через силу? Это касается и привычки критиковать других людей за их собственные поступки. Важно осознать, что только вы и никто другой несёте ответственность за свои проблемы и недостатки. Вы чем-то недовольны – измените это так, чтобы вам это нравилось. Вещи, которые вам не по нраву, можно заменить на подходящие для вас. Научитесь отвечать за свои поступки.

Помните, мы говорили о трёх процентах американцев, которые составляют списки? Так вот, эти же люди твёрдо уверены, что работают на себя, даже если их зарплатой распоряжается кто-то другой. Самая большая ошибка с точки зрения успеха заключается в убеждении человека в том, что он работает на дядю, а не на себя. Но на самом деле вы работаете только на себя и ни на кого больше! Вы словно управляющий собственной корпорации по оказанию единоличных услуг самому себе. Не зависимо от того, где вы работаете в настоящее время, вы всегда трудитесь только на себя.

Если вы придерживаетесь мнения, что работаете только на себя, то в вас постепенно развивается менталитет предпринимателя, независимой и ответственной за свои поступки личности. Такой человек не ждёт, когда цепь событий приведёт его к успеху, он творит эти события сам. Посмотрите на себя как на хозяина собственной жизни. Это несложно, стоит лишь раз обратить на этот вопрос внимание. Посмотрите на себя: кто несёт ответственность за физическое здоровье, материальное благополучие, карьеру, вашу частную жизнь и другие аспекты жизни? Конечно, вы! С таким настроем и начинают свой путь к богатству сегодняшние миллионеры, достигшие успеха своими силами.

Люди, которые берут за себя ответственность, определённым образом ориентированы на результат. Используя различные приёмы, они добиваются поставленных целей. Разумеется, не обходится без инициативы и новшеств. Таких личностей не нужно уговаривать взяться за сложную работу, их не пугает ответственность в отличие от большинства среднестатистических работников. Итог очевиден – именно ответственные люди занимают лучшие рабочие места, становятся самыми ценными и уважаемыми сотрудниками. Непрерывная подготовка к ещё большей ответственности позволяет им получать властные полномочия без особых сложностей.

Это можно сказать про вас? Нет? Тогда начните поступать точно так же уже сегодня! Подумайте, если бы вас прямо сейчас назначили президентом личной корпорации и передали все ответственные полномочия, какое изменение вы решили бы провести в обязательном порядке? Даже если вы думаете, что это несущественная мелочь, запишите свою мысль на бумагу. Это даст вам толчок реализовывать действие, которое способно полностью поменять вашу жизнь.

Делайте то, что вам нравится делать

«Выбери себе работу по душе, и тебе не придётся работать ни одного дня в жизни» – это высказывание Конфуция не теряет своей актуальности и сегодня. Занимаясь любимым делом, человек получает сразу всё, что можно получить от работы. Именно это правило финансового успеха позволяет испытать наслаждение и одновременно иметь денежный доход. Кроме того, получая вдохновение, вы можете делать свою работу максимально эффективно, что определённо влияет на материальное вознаграждение.

Миллионеры, заработавшие свои деньги собственным трудом, отличаются тем, что они смогли найти сферу, где их способности и сильные стороны оказались наиболее востребованными. Если человек имеет возможность применить свои навыки для достижения желаемых результатов, значит, он сделал правильный выбор. Множество миллионеров, которые сами заработали свои деньги, уверенно утверждают, что ни одного дня в жизни не занимались скучным делом.

Это напрямую касается и вас. Вы должны найти такую сферу, которая поможет без лишних усилий сосредоточенно и увлечённо работать. В этом случае ваш труд станет естественным выражением ваших талантов и способностей в данном конкретном виде деятельности. Ведь когда вы любите то, что делаете, вы испытываете постоянный прилив сил и воодушевления. Ваши энергетические мощности зашкаливают и выливаются в творческий порыв. А теперь задайтесь вопросом: если бы завтра вам достался миллион долларов, остались бы вы на прежнем месте работы?

В этом вопросе и кроется разгадка удовлетворённости вашим занятием. Задумайтесь, что бы вы стали делать, если бы имели в распоряжении время и деньги для жизни. Если бы миллионер получил такую сумму, он бы продолжил делать то, чем занимается сегодня. Единственная разница лишь в том, что такой человек постарался перейти или на более высокую позицию, или стал бы работать немного по-другому. Однако причин бросать любимую деятельность не возникло бы.

Одна из важнейших задач, которую каждый человек решает по-своему, представляет собой выбор дела, которым хотелось бы заниматься с любовью. Разнообразие вариантов профессий и карьеры может поставить в тупик, однако к этому делу нужно подойти со всей серьёзностью и размышлениями. Найдите то, что действительно любите делать и что никто не может сделать вместо вас, и вы станете счастливым и преуспевающим на всю оставшуюся жизнь.

Третье правило: посвятите себя совершенству

Качество вашей жизни определяется, прежде всего, тем, насколько глубоко вы посвятили всего себя совершенству. И вид вашей деятельности здесь совершенно не важен. Если уже сегодня вы примете решение получить звание лучшего работника в выбранной специальности, то станете настоящим профи. Поставьте перед собой цель достигнуть самых верхних позиций в своём секторе. Добиться высокого уровня мастерства в своём деле – это шаг, способный изменить вашу жизнь кардинальным образом. Преуспевающие люди не только привлекают внимание, но и признаются компетентными в выбранной области.

Вам нужно осознать, что нет никого, кто мог бы делать вашу работу лучше. Нет тех, кто был бы умнее и сообразительнее в решении вопросов, которыми занимаетесь вы. Задумайтесь на минуту: те, кто сегодня находится на вершине, когда-то начинали с самого низа. Каждый преуспевающий сейчас бизнесмен в своё время еле-еле держался на плаву. Это касается любого человека, который взобрался на самую высокую гору успеха. Вы не хуже других, поэтому способны сделать то, что сделало бесчисленное количество человек до вас.

Одно из великих правил успеха и богатства заключается в том, что ваша жизнь изменится в лучшую сторону только после того, как лучше станете вы сами. Так как нет предела совершенству человека, то невозможно определить границы, которые сдерживают вашу жизнь. Сознательный выбор достичь высот в профессии и войти в элиту выбранной сферы деятельности станет поворотным моментом в вашей карьере и общем восприятии. Вот ключ к настоящему успеху!

Помимо материального повышения вы также сможете достичь высокого уровня самоуважения, чувства собственного достоинства и гордости за сделанное. Как только человек достигает мастерства в чём-либо, он совершенно справедливо начинает думать о себе в лучшем ключе. Совершенство в овладении профессией действует положительно не только на личность, но и взаимоотношения с остальными людьми. Естественное чувство гордости делает вас счастливым.

Один из главных вопросов, касающихся карьерной лестницы и жизни в целом, который необходимо задать себе, звучит так: в чём заключается ваш единственный навык или умение, развив который, можно добиться совершенства? Какое умение окажет наибольшее позитивное воздействие на жизнь? Естественно, каждый понимает, что добиться сразу

заявленной планки невозможно, особенно если речь идёт о нескольких отраслях. Однако хотя бы одно умение, где вы проявляете недюжинные способности, есть у каждого. И у вас, разумеется. С его помощью можно добиться огромных высот, выложив все душевные и физические силы на его развитие.

Сделайте целью именно улучшение главного навыка. Не забудьте написать его на бумаге и установить сроки исполнения. Далее – всё по плану: ежедневная работа над тем, чтобы стать как можно лучше в своей области. Будьте уверены, вы сильно удивитесь, увидев, как сильно затронули всю вашу жизнь эти изменения. Одно обстоятельство может повести вашу карьеру в гору и сделать вас миллионером.

Работайте не покладая рук

Сегодня практически каждый осознаёт, что без постоянной работы невозможно получить желаемое. Однако работа работе рознь. Выбирая любимое дело, вы сможете часами заниматься им без усталости и желания поскорее покинуть рабочее место. То же можно сказать и о миллионерах, которые очень упорно трудятся. Они не просто занимаются делом, а работают дольше и больше всех. Поэтому они и приобрели репутацию людей трудолюбивых и опытных в своей области.

Формула «40+» поможет реализоваться в качестве успешного работника. Она подразумевает, что 40 часов в неделю необходимо трудиться для выживания, а сверхнорма этого времени – это фундамент вашего успеха. Если вы еженедельно работаете около сорока часов, то выживание станет единственным, чего вы сможете добиться. При таком раскладе вы не сможете двигаться дальше, завоёвывать новые горизонты, открывать резервы. Большой финансовый успех не придёт к вам просто так, если вы будете ограничиваться стандартным графиком работы.

Вы хотите настоящего уважения со стороны коллег? Вас интересует достижение поставленных целей? В таком случае приготовьтесь работать более упорно. Каждый час плюсом к сорока, которые выделены для выживания, становится инвестицией в ваше будущее. Не существует иной альтернативы сверхнорме: либо вы работаете, либо нет. Вы можете самостоятельно подсчитать и прикинуть с большой долей вероятности, где вы окажетесь через 5 лет, если будете работать еженедельно больше установленной нормы часов.

Для американских миллионеров, зарабатывающих своим потом и кровью, нормальной считается работа не менее пятидесяти девяти часов в неделю. Многие даже повышают эту планку до семидесяти и восьмидесяти часов, что особенно характерно для начальных этапов карьеры. Шесть дней в неделю и длинный рабочий день – это норма для целеустремлённых людей, которые шагают по пути к богатству и успеху. Если вы хотите обсудить дела с миллионером, самостоятельно заработавшим такие немалые деньги, вы можете смело звонить ему перед рабочим днём или уже после окончания смены. Как правило, такой человек находится на своём месте и решает важные вопросы.

Существует ещё одна ключевая мысль, касающаяся распределения рабочего времени. Не тратьте его впустую! Как только вы пришли на работу, занимайтесь только важными делами и не отвлекайтесь на мелочи, пустые разговоры и другие факторы. Время – это важнейший инструмент, которым нужно уметь пользоваться.

Такой напряжённый график совершенно не говорит о том, что нужно перестать заниматься домашними заботами, общаться с друзьями или коллегами. Нет, это было бы абсолютно недопустимо для человека, живущего в социуме. Но вам нужно понять, что во время работы нужно обязательно заниматься важными делами. Начните прямо сейчас! Сегодня же примите решение добиться репутации человека, который максимально использует свои возможности и интенсивней всех работает в выбранной фирме. Это не только расширит ваш круг знакомств, но и позволит привлечь внимание тех людей, которые помогут вам в построении карьеры.

Для того чтобы усвоить это правило, можно составить план, увеличивающий количество рабочих часов без вреда вашему физическому и психологическому здоровью. Решите для себя, что вам нужно приходить в офис раньше на час и сразу же приступать к работе. Если вы смогли выкроить время на обеденном перерыве, не тратьте его понапрасну. По возможности оставайтесь на час позже после обязательного рабочего дня. Только лишь эти действия удвоят вашу отдачу, добавив лишь два часа к основному графику.

Учение – свет, не ученье – тьма

У каждого человека есть практически неограниченные возможности познания окружающей реальности различными методами. Учиться, учиться и ещё раз учиться – вот что позволит достичь совершенства в выбранной области деятельности. Возможно, не все знают, что человек использует свой интеллект не полностью. Даже если заниматься саморазвитием всю жизнь, мозг всё равно не израсходует весь свой потенциал. Вы значительно умнее, чем можете себе представить. И не существует такого препятствия, которое бы могло стать помехой для вас. Нет таких целей, которых вы не можете достигнуть, если используете всю силу своего интеллекта в зависимости от ситуации.

При этом важно понимать, что развитие и укрепление мозга происходит подобно развитию мускулатуры человека. Чем чаще вы его подвергаете нагрузке, тем быстрее и эффективнее он решает поставленные задачи. Чем больше вы учитесь, тем больше способны познать. То же самое касается и спорта: занимаясь определённой спортивной деятельностью, человек лучше усваивает её правила, основы и тренирует своё тело. Чем в большей степени вы посвятите себя выбранному пути, постоянно изучая что-то по теме, тем легче вы справитесь с последующими учебными задачами.

Лидеры умеют и любят учиться. Двадцать первый век – век информации, которой не пользуется только ленивый. Именно непрерывное обучение является залогом успеха и достижения богатства. Кажется, что это очень сложно, однако пожизненная учёба входит в список минимальных требований для реализации своего потенциала в работе. Хотите становиться лучше и лучше в выбранной сфере деятельности – выбирайте путь обучения.

Для того чтобы всю жизнь учиться, достаточно соблюдать всего три ключевых правила.

Ежедневно минимум 30–60 минут читайте материалы, касающиеся вашей сферы деятельности. Напомню, что для ума такая зарядка подобна физическим упражнениям для тела. Если вы будете придерживаться подобного распорядка, то сможете еженедельно изучать примерно одну книгу, что даст около 50 книг в год. Это позволит вам получить колоссальное преимущество перед коллегами и конкурентами. Из среднестатистического работника вы превратитесь в одного из самых востребованных и компетентных профессионалов. Соответственно, ваши доходы также вырастут. И для этого всего лишь нужно читать каждый день. Кажется несложным, не правда ли, а какой результат.

Второй ключ – это прослушивание специальных учебных записей в вашем плеере или авто. Где бы вы ни находились, используйте своё время в пути с пользой. Согласно статистике, каждый американец сидит за рулём от пятисот до тысячи часов в год. Этот период эквивалентен трём – шести рабочим месяцам! Воспользовавшись возможностями современной акустики, превратите каждую поездку в обучающую лекцию.

Стоит отметить, что многие миллионеры стали таковыми, используя обычные наушники и познавательные кассеты. В связи с этим аудиообучение уже признано самым крупным переломным моментом в области образования со времени изобретения печатной машинки.

Третий ключ – в посещении потенциально доступного для вас учебного курса или семинара, с помощью которого вы сможете улучшить свои профессиональные качества. Все эти компоненты вместе дают возможность сэкономить сотни часов и тысячи долларов, гарантируя успех. Долгие годы целенаправленного труда не пройдут даром – вы сможете

увидеть это сами, когда достигнете того уровня финансового успеха, который является для вас наиболее приемлемым.

Возьмитесь за своё обучение уже сегодня! Вы сами удивитесь, насколько эффективна эта простая схема. Ваша карьера сдвинется с мёртвой точки и уверенно пойдёт в гору. Пожизненная учёба может стать серьёзной подвижкой в сторону формирования сознания миллионера, а также поможет вам заработать свой первый миллион.

Правило четвёртое: в первую очередь платите себе

«Если вы не умеете экономить деньги, то в вас не заложены семена величия», сказал Уильям Клемент Стоун и был абсолютно прав. Уже сегодня для достижения успеха и процветания на протяжении всей жизни вам нужно не только зарабатывать, но и откладывать определённую долю полученных денег. Немаловажную роль играют вложения. Даже 10 процентов от дохода, которые вы будете систематически откладывать на накопительный счёт, сделают вас миллионером к выходу на пенсию. Откладывая всего по сто долларов ежемесячно, вы убедитесь в результате. Отсюда следует вывод: каждый способен стать миллионером, для этого достаточно выработать привычку сбережения.

Развить привычку экономить деньги и разумно инвестировать капитал может быть нелегко, особенно в начале пути. Здесь вам помогут такие качества, как целеустремлённость и сила воли. При отсутствии таковых необходимо их выработать, иначе у вас ничего не получится. Возьмите листок бумаги и запишите себе в качестве цели накопление денег. Так вы сможете составить план и будете стремиться его реализовать шаг за шагом. Как только вы будете готовы выработать привычку, финансовый успех вам гарантирован.

Бережливость и снова бережливость – вот что поможет вам достичь богатства. Не разбрасывайтесь деньгами, будьте внимательны, когда совершаете дорогостоящие покупки. Подвергая сомнению любые траты, вы избежите лишних расходов, которые вам в большинстве случаев не нужны. Попробуйте откладывать важное решение о покупке на длительный срок, и вы убедитесь: чем дольше вы ждёте, тем лучшим будет ваш выбор и, соответственно, выгоднее стоимость покупки.

Основная причина, по которой люди достигают пенсионного возраста в бедности, состоит в том, что все они делают покупки импульсивно. Они видят вещь, которая им нравится, и сразу её покупают. Никаких раздумий, всё просто – возьмите мои деньги.

Большинство людей страдает от закона Паркинсона, говорящего о том, что расходы растут пропорционально доходам. Говоря другими словами: неважно, сколько вы зарабатываете, вы потратите все эти деньги и даже немногим больше. Двигаясь в данном направлении, вы никогда не добьётесь успеха и не продвинетесь в деле сбережения ни на йоту.

Однако это может и не касаться вас, если вы способны откладывать хотя бы 10 процентов своего заработка. Начните экономить прямо сейчас, и вы почувствуете результат уже в ближайшее время. Суммы кажутся непосильными – откладывайте хотя бы пять процентов или даже один процент от заработка. Ежемесячно переводите на свой сберегательный счёт указанную сумму, важно сделать это до погашения счетов, долгов и кредитов. В противном случае у вас ничего не получится, как бы вы ни старались. Как только вы будете укладываться в свои 99 процентов от дохода, поднимите планку сбережений до двух процентов и так далее.

Возможно, когда-либо вы сможете откладывать 15 или 20 процентов от заработной платы, не будучи ущемлённым в собственных средствах. В это же время ваш инвестиционный счёт станет значительно больше и будет постоянно расти. Вы сможете рассчитаться с долгами без ущерба для себя. Как правило, в течение одного года – двух лет каждый способен взять свою финансовую жизнь под полный контроль и начать двигаться в направлении богатства и успеха. Подобная тенденция позволит вам встать на путь

миллионера, который сам планирует свой бюджет и зарабатывает деньги. Попробуйте сами, и вы убедитесь в этом на собственном примере.

Как решиться на такой ответственный шаг? – спросите вы. В первую очередь, откройте специальный счёт для накопления средств и сразу внесите на него какой-нибудь депозит. Особой роли не играет, какая сумма там будет, важно, чтобы она была. Затем ищите любую возможность пополнять открытый счёт: изучайте личные доходы и расходы, чтобы понять, как выделить больше средств на накопления. Не помешает изучить статьи и книги по финансам, которые написаны экспертами в данной отрасли. Ни на минуту не останавливайтесь, пока не почувствуете свою материальную независимость и уверенность.

Постигайте в своём деле каждую деталь

Когда достигнете вершин в том, чем занимаетесь, ничто не помешает вам получать больше. Рынок позволяет получать значительное вознаграждение за высокое качество работы и повышенную производительность. Среднестатистический рабочий, который выполняет свою работу на среднем уровне, получает заработную плату в соответствующем объёме. Те, кто опускается ещё ниже, оставляют для себя меньшую зарплату, клеймо неудачника и разочарования от выбранной деятельности.

Ваша цель состоит в том, чтобы стать настоящим экспертом отрасли, в которой вы работаете. Изучая каждую деталь, вы сможете решать поставленные задачи всё лучше с каждым разом. В этом вам поможет чтение специальных журналов, о которых уже упоминалось в предыдущей главе. Специализированная литература, написанная современниками, позволит быстрее адаптироваться к меняющимся условиям и скоростному рабочему ритму. Посещайте всевозможные курсы и семинары. Не забывайте общаться с экспертами в вашей области.

Согласно закону суммарной сложности, индивидуум, способный в любой области работать с максимальным количеством информации, может достичь в этой области вершин. Таким образом, если вы занимаетесь продажами, то вам необходимо тщательно изучить эту сферу. Станьте вечным студентом, который всю жизнь изучает процесс продаж. Для сравнения: верхние двадцать процентов торговых агентов и иных специалистов по продажам зарабатывают на порядок больше тех, кто находится внизу. При этом формально они выполняют одну и ту же работу. Лучшие профессионалы, которые входят в 10 процентов, зарабатывают самый максимум.

Для тех, кого интересует менеджмент, существует множество способов стать выдающимся профессиональным управленцем. Открываете свой бизнес – изучайте стратегии и тактики известных предпринимателей, а также общие концепции. Не бойтесь испытывать на практике новые идеи и подходы. Мельчайшие детали помогут воссоздать общую картинку вашей карьеры. Так что не прекращайте искать новые пути. Экспериментируя, пробуя новое, вы придёте к желанной цели!

Будьте честны с собой и с окружающими

Порядочность и честность – это самые уважаемые качества, которые характеризуют человека. Если вы сможете действовать открыто и честно во всём, то не поставите свою репутацию под сомнение. Это касается не только коммерческой деятельности, но и житейских дел. Никогда не попадайте в компрометирующие ситуации, которые могут пошатнуть вашу порядочность в глазах других людей. Когда речь идёт о бизнесе и всех сопутствующих отношениях, ваше слово – это ваш фундамент, на котором вы сможете построить всё остальное.

Любая успешная деятельность имеет под собой в качестве основы доверие. Ваш успех и благополучие непосредственно связаны с количеством людей, которые доверяют вам и хотят работать именно с вами. Они готовы оценить ваши достоинства, дать вам денег в долг,

приобрести предлагаемые товары и услуги.

Первый шаг к порядочности и честности – искренность с самим собой. Это правило должно касаться любых аспектов вашей жизни. Если вы не можете сейчас полностью быть искренним с собой, вам стоит практиковаться в этом. Ведь только личность, способная адекватно оценивать свои поступки и дела, может делать свою работу наилучшим образом. Внутренняя порядочность видна и внешне, что проявляется в качественном труде.

Второй шаг к порядочности и честности заключается в искренности перед всеми остальными людьми, с которыми вы живёте, работаете или общаетесь. Если вы способны с каждым вести себя честно, значит, вы способны вести добропорядочную жизнь. Всегда живите в соответствии с высочайшими стандартами, которые вам знакомы. Задайте себе вопрос: как бы изменился окружающий мир, если бы каждый стал таким же честным, как я?

Данный вопрос вынуждает нас устанавливать для себя высокие стандарты и постоянно поднимать планку выше и выше. Ведите себя так, словно за вами постоянно наблюдают, а ваши действия служат примером для подражания. При появлении сомнений поступайте правильно, независимо от цены, которую придётся заплатить за правду.

Правило пятое: установите наивысшие приоритеты и ориентируйтесь на них

Как только вы разовьёте в своём сознании привычку устанавливать приоритеты и концентрироваться на них, вы обретёте способность добиваться всего, что бы вы ни захотели. Эта базовая стратегия стала основной причиной, благодаря которой миллионы людей достигли высоких доходов, а вместе с тем – финансовой независимости.

Способность выбрать для себя наивысшую цель и идти по направлению к ней до самого конца – основное испытание не только силы воли, но и твёрдости характера. Выработать у себя подобную привычку трудней всего, однако без неё вы не сможете добиться подлинного успеха.

Существует простой и чёткий план для реализации этой тактики. Прежде всего, вам необходимо составить подробный список всех задач, которые нужно выполнить в установленные сроки. После этого пронумеруйте эти действия в порядке их приоритетности по отношению к главной цели. В этом вам помогут четыре вопроса.

Первый вопрос: какие из представленных в списке действий составляют для меня лично наибольшую ценность? Вы должны определить, что из проделываемого вами имеет большее значение для работы и бизнеса по сравнению с остальными.

Второй вопрос: какую конкретную задачу вы ставили перед собой при поступлении именно на эту работу? Вы должны сконцентрировать своё внимание на конечных результатах, не отвлекаясь на промежуточные цели организации.

Третий вопрос: какую именно вещь, способную принести разительные перемены в случае успеха, могу сделать только я? Здесь вы должны определить конкретную задачу, которая под силу только вам. То есть в случае невыполнения вами она так и останется нерешённой. Можете ли вы назвать такую задачу, которая принесёт существенные перемены в бизнесе или вашей личной жизни?

Четвёртый вопрос: что в данный момент является наиболее полезным при распределении времени? Для каждого момента есть только один ответ на этот вопрос. Вы должны уметь распределять своё личное время, чтобы не упускать ценные возможности. Это позволит приступить к первоочередной задаче – постичь финансовый успех, который невозможен без высокой производительности труда.

Итак, что вам нужно сделать – это посвятить всё своё время работе над наиболее важной задачей до тех пор, пока вы не завершите её на все 100 процентов. Помните, терпение и труд всё перетрут. Ни в коем случае не позволяйте своей лени поглотить вас! Упорно действуйте в одном направлении, не отвлекаясь на какие-либо другие неважные

дела. Пока поставленная работа не будет выполнена до конца, нельзя останавливаться.

Хорошая новость состоит в том, что раз за разом устанавливая себе новые приоритеты и добиваясь поставленных ценных задач, вы разовьёте у себя привычку заниматься высокопроизводительной работой. Она позволит вам автоматизировать ваш труд и гарантирует большой успех в жизни. Уже только это может сделать вас миллионером, способным своим трудом и упорством заработать деньги.

Для того чтобы развить это качество, вы можете воспользоваться следующим упражнением. Определите самую важную задачу, которую можно решить прямо сейчас и которая более всех остальных способна помочь в достижении наиболее важных вам целей. Занимайтесь данной задачей согласно всем пунктам плана и завершите её только, когда будете уверены в результате на 100 процентов. Способность выполнять все намеченные дела до конца способна изменить вашу жизнь в лучшую сторону.

Работайте на свою репутацию

Делайте свою работу, но не только, а чуть больше этого. Тем самым вы покажете свою щедрость, поскольку время сегодня – самая ценная валюта. Все постоянно спешат, бегут и пытаются купить вещи с мгновенной скоростью. Люди с каждым днём становятся всё менее терпеливыми, и это касается абсолютно всего. Ранее лояльные клиенты неожиданно меняют поставщиков, если другие способны обслужить их хотя бы немного быстрее. Долгосрочные отношения уже потеряли такой вес, какой имели ранее. Даже мгновенное удовлетворение спроса перестало быть достаточно быстрым для современных потребителей.

В связи с этим вашей основной задачей становится следующее: выработать репутацию не просто быстрого человека, а высокоскоростного, способного мгновенно ориентироваться в происходящих изменениях. Для этого вам непременно потребуется развить шестое чувство – так называемое «чувство срочности». Быстро откликайтесь на появляющиеся возможности, это поможет вам дать людям то, в чём они нуждаются быстро и без промедлений. В противном случае вы рискуете остаться без клиентов и заказчиков, а соответственно, и дохода.

В тот момент, когда начальник или заказчик просит вас о чём-либо, немедленно отвечайте на просьбу положительно и стремитесь осуществить её в кратчайшие сроки. Для этого можно даже пожертвовать иными делами, чтобы поразить всех своей скоростью. Хотите, чтобы задание было выполнено – поручите его занятому человеку. Люди с репутацией мобильных и быстрых в своих решениях имеют больше возможностей и шансов проявить себя. Судьба зачастую подкидывает им удобные случаи выполнять всё больше и больше различных задач, которые они способны сделать быстрее других людей. Как только вы сможете сочетать в себе способность выбирать наиболее приоритетную задачу, обязуясь сделать её не только быстро, но и представить в лучшем виде, вы увидите результат.

Цитаты от Мастера

Бизнес

Чтобы летать с орлами, не паситесь с индюками.

Для того чтобы добиться успеха в выбранном направлении деятельности, вы должны видеть перед собой яркий пример успешного человека. Только общение с миллионерами позволит вам понять, в чём заключается их сила и воспользоваться живым примером для становления и развития личности.

* * *

Шансы на успех обычно приходят облачёнными в рабочую одежду.

Сегодня практически каждый осознаёт, что без постоянной работы невозможно получить желаемое. Однако работа работе рознь. Выбирая любимое дело, вы сможете часами заниматься им без усталости и желания поскорей покинуть рабочее место. То же можно сказать и про миллионеров, которые очень упорно трудятся. Они не просто занимаются делом, а работают дольше и больше всех. Поэтому они приобрели репутацию людей, трудолюбивых и опытных в своей области.

* * *

Никто не лучше вас. Никто не умнее вас. Просто они раньше начали.

Чем раньше вы задумаетесь, как изменить свою жизнь, тем быстрее начнёте свой путь в выбранном направлении к богатству и успеху. Все великие люди когда-то тоже начинали с нуля, просто они уже преодолели падения и разочарования, которые ждали их. Каждый человек обладает природным потенциалом, который можно и нужно развивать.

* * *

Целью стратегии является отыскание такого пути, который требует наименьшего расхода времени и энергии и даёт возможность достичь наибольшего успеха.

Открываете свой бизнес – изучайте стратегии известных предпринимателей, а также общие концепции. Не бойтесь испытывать на практике новые идеи и подходы. Мельчайшие детали помогут воссоздать общую картинку вашей карьеры. Путём экспериментов вы придёте к желанной цели.

* * *

Если у вас нездоровый и неряшливый вид человека, с которым неприятно иметь дело, то наверняка никто из клиентов не захочет у вас ничего покупать. Если у вас болезненный вид, вы плохо одеты, то это может сказаться на всей вашей карьере.

Внешность играет немаловажную роль для человека, который занимается продажами. Это определяет и наличие строгого дресс-кода у большинства работников данной сферы, особенно менеджеров по продажам. Вы должны в первую очередь «продать» себя, чтобы обратить внимание потенциального клиента на предлагаемую продукцию.

* * *

Благополучные люди в течение всей своей жизни овладевают умением создавать, укреплять и поддерживать целые сети высококачественных взаимосвязей.

Для успешного человека, соблюдающего все правила ведения бизнеса, не составит труда поддерживать взаимоотношения с такими же влиятельными миллионерами. Это на протяжении всей жизни позволяет достигать поставленных целей значительно быстрее.

* * *

Успех в торговле – это ожидаемый результат, имеющий конкретную причину. И он в

большой степени предсказуем.

Предсказуемость результата в торговле можно определить, исходя из того, как работает менеджер по продажам. Основная причина кроется в том, как был подан товар и каким образом настроен продавец. «Почувствовав» своего покупателя и уделив ему достаточное количество времени, можно добиться удивительного эффекта.

* * *

Вы должны узнать, как клиент определяет ожидаемое качество, прежде чем воспользоваться оценкой качества товара как аргументом в разговоре.

В зависимости от того, как видит товар ваш потенциальный покупатель, вы можете воздействовать на его покупательскую способность. Даже если этот товар или услуга не являются необходимыми, при помощи определённых рычагов воздействия можно получить желаемый результат.

* * *

Отличительное качество настоящего профессионала – это признание того факта, что «дьявол находится в мелочах». Мелочи решают вопрос об успехе или поражении, и так было всегда.

Успех состоит из мелочей, и это действительно так. Даже самые маленькие шаги в сторону результата приближают человека к заветной цели. Акцентируйте своё внимание на каждой мелочи, и это воздастся вам.

* * *

Ничто не произведёт на клиента большего впечатления, чем сознание того факта, что вы потратили на него своё время и усилия, чтобы собрать информацию о его ситуации и способах решения его проблем.

Каждый человек любит внимание к своей персоне. Особенно это касается покупателей, которые планируют что-то приобрести и ищут поддержки, совета или просто стимула для покупки. Если вы поможете клиенту найти ответы на интересующие его вопросы, он ваш.

* * *

Потребность логична и измерима. Жажда обладания чем-то определяется эмоциями, а они зачастую неуловимы. Чтобы довести дело до покупки клиентом товара, вы должны так представить своё предложение, чтобы желания и потребности клиента совпали.

Зачастую процесс покупки происходит стремительно, по воле желаний. Именно поэтому хороший продавец – тот, который способен донести до потенциального покупателя необходимость именно этой вещи. Этап проработки предложения является важнейшим, который поможет вам ориентировать покупателей на свой товар.

* * *

Если хотите иметь лучших сотрудников, вы должны быть лучшим начальником.

Для того чтобы стимулировать сотрудников к труду, необходимо в первую очередь показывать на личном примере, как нужно работать. Оставайтесь на работе дольше, приходите раньше – и тогда ваши подчинённые будут вести себя соответствующим образом.

* * *

Если делать то, что делают другие преуспевающие люди, то в конечном счёте вы придёте к тем же результатам, которых достигли эти преуспевающие люди.

Закон причины и следствия говорит о том, что, повторяя шаги, которые делают другие успешные люди, вы в конечном итоге получите тот же результат. Это закон, и он действительно работает. Не будете действовать – ничего не произойдёт.

* * *

Если у клиента есть финансовые возможности и видно, что он может купить столько же или больше, чем несколько более мелких покупателей, вы должны посвятить ему всё своё время и старания.

Для успешной торговли основное значение имеет прибыль. Хотите получать больше – ориентируйтесь на состоятельных клиентов. Это позволит вам, работая только с одним покупателем, более эффективно распределить своё время и получить значительную сумму от него.

* * *

Потенциальный клиент может не воспринять всерьёз ваше предложение, пока не убедится, что вы настроены дружелюбно и заботитесь о его интересах.

Для продавца важно настроить клиента на себя. Как только человек почувствует себя «в своей тарелке», он сможет более раскрепощённо разговаривать о том, что ему интересно. Вот здесь вы и сможете поразить его уникальным предложением своей компании, от которого ему будет сложно отказаться.

* * *

Лучшие продавцы придерживаются пропорции 70/30. На презентацию и вопросы оставляют 30 процентов времени беседы, а 70 процентов времени внимательно выслушивают клиента.

Умение слушать является важным для любого продавца. Ведь именно в такой беседе клиент может выразить свою предрасположенность к какому-либо товару, рассказать о том, что ЕМУ нужно. Кроме того, человеку важно, чтобы его слушали – на чём и может сыграть опытный продажник.

* * *

Единственная цель телефонного разговора – условиться о встрече .

Беседы по телефону, которые длятся больше пары минут, становятся скучными и утомительными. Именно поэтому для того чтобы быть уверенным в том, что клиент согласится на встречу, важно во время звонка не перегрузить информацией. Пары фраз будет достаточно, чтобы уговорить потенциального покупателя продолжить разговор лично.

* * *

Каждый из участников сделки готов прийти к согласию тогда, когда будет убеждён, что в её результате дела его пойдут лучше, чем прежде.

В рыночных отношениях никто не собирается упускать возможности, равно как и идти на уступки. Если сделка кажется выгодной обеим сторонам, то она состоится в обязательном порядке. Задача опытного продавца показать всю выгоду от приобретения своего товара, чтобы покупатель действительно убедился в этом. То же касается и любого другого вида деятельности человека.

* * *

Риск сегодня – главный составляющий элемент торговли.

Без риска в современной экономике невозможно обойтись. Это касается как внутренних, так и внешних рынков. Важным условием является определение минимальных рисков, где можно получить максимальную выгоду.

* * *

В основе каждой успешной сделки лежит доброжелательное отношение к клиенту.

Без взаимодействия продавца с покупателем невозможно вести дела. Грамотный подход к клиенту позволит увидеть, насколько важен он и его мнение относительно продукции. Приятное общение располагает потенциального покупателя, позволяя ему более лояльно отнестись к предлагаемому товару.

* * *

Когда Бог хочет сделать Вам подарок, он заворачивает его в проблему. И чем больше подарок, тем в большую проблему он его заворачивает.

Через тернии – к звёздам. И у этого выражения есть важная основа: для того чтобы добиться успеха, важно пройти трудный путь. Вас ждут взлёты и падения, без которых не происходит становление миллионера.

Саморазвитие

Мир полон людьми, ожидающими, не появится ли кто-нибудь в их жизни, кто сможет превратить их в то, какими они хотели бы себя видеть. Однако помощи ждать неоткуда – они стоят на автобусной остановке, но по этой улице автобусы не ходят.

Только Вы сами ответственны за свои поступки и действия, которые влияют на формирование Вас как личности. Никто не вложит сознательность или какие-либо личностные качества в вашу голову. Саморазвитие – это дело, которое полностью ложится на Ваши плечи. От того, насколько сильно вы стремитесь изменить свою жизнь, напрямую зависят Ваши действия.

* * *

Вы с неизбежностью притягиваете к себе людей и обстоятельства, которые гармонируют с преобладающими у вас мыслями.

Мысли материальны. Это высказывание имеет множество реальных подтверждений, поэтому данному высказыванию невозможно не поверить. На практике это работает следующим образом: чем больше вы думаете о финансовом благополучии, тем более притягиваете к себе его.

* * *

Если хочешь получить то, что никогда не имел, стань тем, кем никогда не был.

Изменение сознания и поведения, несомненно, приводит к изменению благополучия человека. Действуя, как богатые люди, вы с большей вероятностью присоединитесь к их рядам, чем если будете применять стратегию бедняка.

* * *

Измени мышление, и ты изменишь свою жизнь.

Я мыслю, следовательно, существую – аналогичное высказывание уже всем знакомо. Одно вытекает из другого. Как только Вы начнёте думать, как богатые и сильные мира сего, увидите, насколько изменятся ваши дела в лучшую сторону.

* * *

Отсутствие позитивной установки равнозначно установке негативной.

Если человек не настраивается на позитивный лад, он автоматически принимает все негативные эмоции и следует аналогичным действиям.

* * *

Нет смысла надеяться, что другие оценят вас за ваш характер и личность, не обратив внимания на то, как вы выглядите.

Для того чтобы обратить внимание человека на свои внутренние характеристики, в первую очередь нужно его заинтересовать. Как говорится, встречают по одежке, поэтому умение стильно одеваться в соответствии с обстановкой в бизнес-сфере чрезвычайно важно.

* * *

Всё, что мы делаем – это или актив, или пассив. Каждое правильное решение может быть записано на сторону «есть», а каждая глупость и бессмыслица обременит страницу «должен».

Все наши действия можно разделить на активные и пассивные. Соответственно, правильные и результативные относятся в первую категорию, в то время как несущественные и глупые отправляются к пассивным. Цель успешного человека – избавиться от ненужных и бессмысленных движений по намеченному пути.

* * *

Время – это подлинная валюта XXI века.

Только время имеет ценность. Не стоит тратить свои ресурсы напрасно, ведь их можно расходовать на достижение финансовых целей и самосовершенствование.

* * *

У каждого человека есть способности, благодаря которым он может достичь фантастических результатов в определённой сфере деятельности.

Каждый среднестатистический человек имеет явный и скрытый потенциал. Возможности мозга настолько велики, что они не успевают расходоваться на протяжении жизни. Не стоит тратить время на псевдоцели, когда можно настойчиво идти к намеченному результату.

* * *

Непрерывное обучение – ключ к успеху в XXI столетии. Пожизненная учёба – это минимальное требование для успеха в вашей (а также в любой другой) сфере деятельности.

Постоянное изучение новых идей, концепций и теорий поможет в любой сфере деятельности, в которой вы работаете. Причём это касается и повседневных забот, которые затрагивают каждого.

Деньги

Единственное, чем вы можете полностью управлять, – это ваши мысли. Пользуйтесь ими правильно.

Мысли человека – это мощный инструмент, которым каждый управляет самостоятельно. Материальные возможности мозга позволяют как приблизить нас к успеху, так и отдалить от него навсегда. Думайте себе во благо.

* * *

Если ваш выбор за высшими ценностями, то это может вам стоить дорого и даже очень.

В различных ситуациях человеку приходится делать выбор: возвышенные или низшие ценности. В зависимости от того, что вы выбираете, вы оставляете определённую плату. Для низших благ плата меньше, а для высших – наоборот. Когда человек делает выбор, это показывает, что для него на самом деле имеет вес.

* * *

В среднем каждый миллионер, сам заработавший свои деньги, три раза бывал банкротом или почти банкротом.

Путь к успеху труден, и это особенно хорошо известно тем, кто уже заработал свой первый миллион. Взлёты и падения неразделимо связаны друг с другом, поэтому неудивительно, что каждый успешный бизнесмен не раз получал от жизни жестокие уроки.

* * *

Хорошо сформулированные вопросы – эффективное средство, которое можно использовать на каждом этапе продажи.

Если вы хотите продать товар, вам обязательно предстоит вести диалог с потенциальным покупателем. Задавая правильные вопросы, вы можете не только узнать интересующую информацию о клиенте, но и ненавязчиво подвести его к процессу покупки.

* * *

Продажа – это процесс, во время которого вы должны убедить вашего собеседника в том, что ваш товар имеет для него большую ценность, чем та цена, которую он должен за него заплатить.

Первое, на что обращает внимание покупатель, – это цена товара. Ваша задача состоит в том, чтобы этот фактор сыграл не решающую, а несущественную роль при покупке. Ведь хороший продавец сможет представить свой товар в лучшем свете так, что его качества станут значительно важнее, чем его цена.

* * *

Наиболее важным фактором в деле достижения большого финансового успеха являются вовсе не деньги, не первичный капитал. Главное – какой личностью вы должны стать, чтобы заработать такие огромные деньги и затем держаться на этом уровне.

Для того чтобы заработать свой первый и последующие миллионы, Вы не должны отталкиваться от стартового капитала. Важную роль играет именно осознание себя миллионером и следование этой стратегии успеха.

* * *

Желанный успех каждый раз требует оплаты сполна и заранее. А как же узнать, заплачена ли полная цена успеха? Это просто: как только за всё уплачено сполна, успех возникает прямо перед вами, и каждый может почувствовать его. Это закономерность.

Как только вы захотите стать успешным человеком, вам предстоит заплатить за это определённую цену. И ваш путь будет требовать всё больше и больше усилий, средств и ресурсов. Узнать, когда это кончится, вы сможете только тогда, когда успех будет в ваших руках. Только в этом случае вы сможете осознать себя успешным, и никак иначе.

* * *

После двадцати пяти лет исследований и опытов я пришёл к выводу о том, что успех равен цели, всё остальное – домыслы.

Бессмысленно тратить столько же времени, чтобы понять: ваша конечная цель – это именно осознание себя успешным человеком. Вместе с этим вы получите и финансовую независимость, и радость от достигнутых высот.

Счастье

Ваш потрясающий мозг может поднять вас из нищеты до богатства, превратить вас из одиночки во всеобщего любимца, вывести из депрессии, сделав счастливым и радостным, – если вы правильно воспользуетесь им.

Удивительна работа мозга человека, знающего, чего он хочет и как этого добиться. Те личности, которые занимаются самобичеванием, нытьём и постоянно думают о проблемах, не могут стать счастливыми из-за собственных мыслей. Успешные люди никогда не позволяют себе и своим мыслям расслабиться – они стремятся сосредоточиться на своих целях.

* * *

Если ты способен улыбаться жизни, жизнь всегда улыбнётся тебе в ответ.

Позитивно настроенный человек воспринимает всё происходящее с собой адекватно и старается направить эти сведения себе на пользу. Таким образом, отдавая положительную эмоциональную волну, такие люди получают обратно аналогичную энергию.

* * *

Вы не властны над тем, что с Вами происходит, но Вы властны над своим отношением к происходящему. И именно это отношение и определяет, кто кого контролирует – события Вас или Вы эти самые события.

Для успешных и счастливых людей характерна такая особенность, как постоянный контроль и управление событиями. Сильные характером, они не пускают жизнь на самотёк и способны действовать решительно. Это позволяет им быть уверенными в дальнейших событиях.

* * *

Вы не можете подарить то, чего у вас нет; вы не можете сделать счастливыми других, если сами несчастливы.

Несчастливый человек неспособен дарить радость окружающим себя людям. Поэтому для того чтобы попытаться это сделать, вам предстоит поработать над собой. Изменение сознания позволит получить желаемое, но на это может уйти немало времени.

* * *

Личный стратегический план работы – важнейшее условие достижения поставленной цели.

У вас есть план – тогда вы сможете действовать и не ошибётесь на полпути. Имея чёткое руководство к действию, вы с минимальными потерями доберётесь до конечной цели.

* * *

Те, кто преуспевают, всегда решительны, и они пытаются совершить гораздо больше действий, чем другие люди.

Решительность – это черта успешных людей, которые не боятся ошибиться и стремятся

только вперёд. Они способны получить от жизни больше, чем те, кто постоянно не уверен в себе или пытается пойти другим путём. В отличие от большинства такие люди быстрее приходят к успеху.

* * *

Чем больше количество людей, которых вы знаете и которые знают вас с хорошей стороны, тем больше вы будете преуспевать и тем быстрее станете продвигаться вперёд.

Большая часть вероятности успеха определяется отношениями с людьми, с которыми человек планирует вести совместную рабочую деятельность или личную жизнь. Чем больше знакомств вы заводите с успешными людьми, тем быстрее будете развиваться и расти в выбранном виде деятельности.

* * *

Вы там, где вы есть, и тот, кто вы есть, из-за того, как вы себя воспринимаете. Измените мнение о себе, и вы измените вашу жизнь.

Сильные люди не пугаются перемен. Они всегда готовы отправиться в долгий путь, который приведёт к успеху или провалу. Если вы способны изменить мнение о себе, то вы увидите, как быстро изменится ваша жизнь к лучшему.

Заключение

Успех – это не вопрос удачи, а умение выбрать обстоятельства. Применяя на практике усвоенные принципы, вы сможете идти далеко вперёд по карьерной лестнице. Чувство преимущества перед другими людьми позволит вам оставаться в числе элиты многие годы.

Вы хозяин своей судьбы. Творить её можно без каких-либо ограничений: кем стать, что делать и с кем строить своё дело. Изменить своё сознание просто! Вы ничем не хуже остальных людей, которых вы будете встречать на своём пути. Потенциал, заложенный в каждом человеке, является движущей силой для достижения новых горизонтов. Если вы осознаете это, то станете успешным в любом деле.