27578

27578

БИБЛІОТЕКА
Ученаго Комитета Мин. Фин.

33420

КУРСЪ МЕЖДУНАРОДНОЙ ХЛѢБНОЙ ТОРГОВЛИ.

А. Ф. Волкова.

Библиотека НКФ СССР

С.-ПЕТЕРБУРГЪ.
Типографія Редакціи періодическихъ изданій Министерства Финансовъ.
1910.

84739

ПРЕДИСЛОВІЕ.

Предлагаемый курсъ международной хлѣбной торговли имѣетъ своею задачею хотя бы въ малой степени удовлетворить пробудившійся интересъ къ этому предмету среди учащейся молодежи. Мнѣ неоднократно приходилось бесѣдовать и давать нѣкоторыя указанія молодымъ людямъ, желающимъ посвятить себя изученію этой почтенной отрасли народнаго труда, или практической дѣятельности на этомъ поприщѣ. Но несистематичность и отрывочность бесѣдъ, а главное, полное отсутствіе въ литературѣ соотвѣтствующаго пособія, дѣлало наши бесѣды или мало продуктивными, или же моимъ собесѣдникамъ приходилось затрачивать массу труда и времени на собираніе крайне скудныхъ и повсюду разбросанныхъ источниковъ и матеріаловъ. Этими строками я позволяю себѣ объяснить названіе моей книги «курсомъ».

Въ Западной Европѣ правительства, а также и различныя общества, содѣйствующія коммерческому образованію, озабочены введеніемъ въ высшихъ и среднихъ коммерческихъ учебныхъ заведеніяхъ особой каѳедры по хлѣбной торговлѣ, объявляютъ конкурсы на составленіе учебниковъ и курсовъ, дѣятельно ищутъ подходящихъ спеціалистовъ и вообще проявляютъ много энергіи въ дѣлѣ поднятія общаго уровня освѣдомленности среди будущихъ хлѣботорговцевъ. Само собою разумѣется, доказывать пользу подобнаго просвѣщенія у насъ не представляется надобности, такъ какъ Россія занимаетъ одно изъ первыхъ мѣстъ по снабженію хлѣбомъ міровыхъ рынковъ.

Изъ появившихся на Западѣ руководствъ по хлѣбной торговлѣ особеннаго вниманія заслуживаютъ: E. Fridrichowicz—Die Technik des internationalen Getreidehandels и Arm. Deutschländer und W. Kunis,—Der Handel mit Getreide seine Einrichtungen und Grundlagen in allen massgebenden Ländern der Erde. Существуетъ, конечно, много и другихъ пособій, изъ коихъ нѣкоторыя указаны въ обзорѣ литературы. Упомянутые первые два труда положены въ основу моей книги, а именно у Дейчлендера и Куниса взято стастико-экономическое описаніе экспортирующихъ и импортирующихъ странъ, а у Фридриховича—

юридическая конструкція договоровъ. Другіе источники и пособія указаны въ соотвѣтствующихъ мѣстахъ.

Трудность изученія хлѣбной торговли замѣчается не только у насъ, но и на Западѣ. Въ предисловіи къ своей книгѣ Фридриховичъ сообщаетъ, что занимаясь около 20 лѣтъ изученіемъ затронутаго вопроса, онъ поставилъ цѣлью имѣть по возможности болѣе общенія съ людьми практики, причемъ скоро убѣдился, что только такимъ путемъ можно достигнуть какихъ либо результатовъ. Это заявленіе я поддерживаю въ полномъ объемѣ и настоятельно рекомендую молодымъ людямъ избрать именно этотъ надежный путь практическаго знакомства съ изучаемымъ предметомъ. Биржевые комитеты, кооперації и общества хлѣботорговцевъ, сельскохозяйственныя товарищества, съѣзды различныхъ наименованій, многочисленныя земскія учрежденія, банки, желѣзнодорожные, земскіе, общественные элеваторы и пр., и пр. съ нетерпѣніемъ ждутъ просвѣщенныхъ работниковъ. Такое сотрудничество принесетъ неисчислимыя выгоды для нашей хлѣбной торговли, и только тогда можно серьезно говорить о правильной и планомѣрной ея организаціи.

Въ настоящее время наше правительство принимаетъ всѣ зависящія отъ него мѣры къ улучшенію и облегченію условій, въ коихъ производится хлѣбная торговля. Навстрѣчу этимъ мѣропріятіямъ правительства весьма охотно идутъ представители хлѣбной торговли и вообще представители торга и промысла, имѣющіе общіе съ ней интересы; съ поразительною быстротою учреждаются хлѣбныя биржи, съѣзды, сельскохозяйственныя товарищества и общества и пр.; съ живѣйшимъ интересомъ принимается участіе въ правительственныхъ совѣщаніяхъ, коммисіяхъ и т. п. Слѣдовательно, теперь крайне необходимо въ созданныя уже формы влить соотвѣтствующее содержаніе, т. е. путемъ широкаго привлеченія образованныхъ и практически освѣдомленныхъ лицъ заняться кропотливой, можетъ быть не совсѣмъ замѣтной, работой, въ дѣлѣ дальнѣйшаго упроченія и развитія внутренней организаціи созданныхъ учрежденій и новыхъ условій. Наша хлѣбная торговля сильно нуждается въ просвѣщенныхъ дѣятеляхъ, во всякомъ случаѣ сильнѣе, чѣмъ въ привлеченіи, правда, также необходимыхъ ей и капиталовъ. Не слѣдуетъ забывать правила, что люди создаютъ капиталы, а никакъ не наоборотъ.

Предлагаемый курсъ, конечно, не обнимаетъ всего вопроса о хлѣбной торговлѣ въ полномъ объемѣ. Здѣсь изложены, главнымъ образомъ, статистико-экономическія свѣдѣнія и матеріальная часть торговаго права постольку, поскольку она касается хлѣбной торговли, т. е. договоры купли-продажи, страхованія, банкирскія сдѣлки, договоры о транспортѣ, правила и обычаи, примѣняемые въ той или иной странѣ.

Вторая часть курса, именно описаніе различныхъ организацій, вѣдающихъ хлѣбную торговлю, какъ-то: биржи, синдикаты, кооперативы сельскихъ хозяевъ по сбыту хлѣба, устройство биржевыхъ и третейскихъ судовъ, экспертизы, котировки цѣнъ, организаціи мукомоловъ, судовладѣльцевъ, желѣзнодорожныхъ союзовъ, торгово-промышленныхъ палатъ и пр. должны составлять предметъ особаго изслѣдованія.

Третья и послѣдняя часть курса хлѣбной торговли должна имѣть своимъ предметомъ подробное описаніе положенія внутренней и внѣшней торговли Россіи, а главное необходимо изложить важнѣйшія проблемы политики въ дѣлѣ снабженія Россіею міровыхъ рынковъ хлѣбомъ въ зернѣ или перемолочными продуктами, тщательно изслѣдовать таможенно-торговые договоры, заключаемые нами съ конкуррирующими государствами и освѣтить вопросы о возможности заключенія союза Россіи съ Сѣверо-Американскими Соединенными Штатами и Аргентиной по совмѣстному сбыту своихъ сельскохозяйственныхъ продуктовъ. Эта часть курса самая трудная и едва-ли возможная для выполненія единоличнымъ трудомъ.

Освѣщеніе нѣкоторыхъ вопросовъ въ этомъ направленіи впервые сдѣлано было покойнымъ Александромъ Ивановичемъ Чупровымъ. Александръ Ивановичъ Чупровъ не только занималъ каѳедру политической экономіи и статистики въ Московскомъ Университетѣ, а распространялъ съ помощью печатныхъ трудовъ и отчасти черезъ своихъ учениковъ неотразимое вліяніе на всю хозяйственную жизнь нашей страны. Вопросамъ сельскаго хозяйства, хлѣбной торговли, а главное—политикѣ желѣзнодорожныхъ тарифовъ, Александръ Ивановичъ много посвятилъ трудовъ, времени и неугасимой энергіи. Благодаря его вліянію, у насъ впервые было обращено серьезное вниманіе на упорядоченіе хлѣбной торговли, на разработку ститистическихъ данныхъ и пр. и пр.

Въ заключеніе долженъ сказать, что предлагаемый курсъ, конечно, содержитъ много сырого матеріала, имѣетъ нѣкоторые недочеты, пропуски и т. п., но я буду весьма счастливъ, когда этимъ предметомъ займется болѣе опытное лицо и дастъ болѣе совершенный трудъ. Мнѣ же пока остается повторить давно извѣстныя слова Горація: quod potui feci, faciant meliora potentes!...

А. Ф. Волковъ.

С.-Петербургъ.
19 февраля 1910 г.

ГЛАВА I.

Предварительныя замѣчанія.

Введеніе.—Оцѣнка урожая и результатъ урожая.—Опредѣленіе качества хлѣба.—Статистическія данныя о международной хлѣбной торговлѣ.—Развитіе культуры хлѣбныхъ злаковъ съ 1880 г.—Потребленіе хлѣба съ 1880 г.

Введеніе.

Хлѣбная торговля въ прежнее время не переступала опредѣленнаго территоріально-ограниченнаго круга, и только по мѣрѣ развитія путей сообщенія и увеличенія народонаселенія она вышла за предѣлы этихъ узкихъ границъ. Съ развитіемъ желѣзнодорожнаго и пароходнаго сообщеній, хлѣбная торговля обнимала все большее число странъ и пріобрѣтала теперешнее міровое значеніе.

Дешевыя тарифныя ставки даютъ возможность перевозить хлѣбъ на большія разстоянія, чѣмъ прежде *). Мѣстное производство не удовлетворяло потребности все растущаго населенія, вслѣдствіе чего приходилось прибѣгать къ ввозу хлѣба изъ другихъ странъ. Такимъ образомъ, мало по малу мѣстная хлѣбная торговля превращалась въ міровую.

Въ современномъ движеніи хлѣбныхъ грузовъ, въ которомъ участвуютъ различныя страны свѣта, большую роль играетъ освѣдомительная часть. Чѣмъ подробнѣе и точнѣе статистическія свѣдѣнія, тѣмъ надежнѣе данныя для заключенія торговыхъ сдѣлокъ.

Въ виду этого, образованіе цѣнъ на хлѣбъ не зависитъ больше, какъ прежде, отъ мѣстнаго урожая, а обуславливается положеніемъ мірового рынка. Всякій, посвящающій себя въ настоящее время хлѣбной торговлѣ, или занимающійся покупкой и продажей хлѣба, долженъ принимать во вниманіе много разнаго рода условій, чтобы имѣть правильный взглядъ на дѣло. При обсужденіи положенія рынка, прежде всего надо различать положеніе за день или за недѣлю и, такъ на-

---

*) Расходы по перевозкѣ 1000 кило пшеницы исключительно воднымъ путемъ, по линіи Чикаго—Ливерпуль въ 9000 километровъ составляли въ 1872 году 63½ германск. марокъ, а въ 1900 г. всего 15,90 мар.; въ іюнѣ 1895 г. этотъ тарифъ былъ даже въ 7 марокъ (Ruhland).

зываемое годовое положеніе рынка. Движеніе цѣнъ со дня на день и съ недѣли на недѣлю опредѣляется, преимущественно, запасами хлѣба въ рукахъ торговцевъ. Образованіе цѣнъ на хлѣбъ зависитъ теперь, почти исключительно, отъ количества запасовъ хлѣба, которыми располагаютъ торговцы. При увеличеніи запасовъ, цѣны понижаются, при уменьшеніи — цѣны повышаются и при томъ такъ, что въ общемъ каждое измѣненіе запасовъ на 1% вызываетъ измѣненіе цѣнъ, по крайней мѣрѣ, на 10%. Весьма важно знать заранѣе, хотя бы приблизительно ожидаемое въ будущемъ измѣненіе количества запасовъ въ ту или другую сторону. Этому способствуетъ, такъ называемая, статистика движенія хлѣба, поставки сельскихъ хозяевъ, движеніе наличныхъ запасовъ, вывозъ моремъ и сухимъ путемъ и т. д. Для мірового рынка играетъ извѣстную роль количество хлѣбныхъ грузовъ, направляемыхъ моремъ въ Европу, ибо они служатъ показателемъ того, имѣется ли достаточное количество товара для потребленія. Кромѣ того, имѣетъ нѣкоторое значеніе ходъ полевыхъ работъ, такъ какъ, особенно въ странахъ, экспортирующихъ хлѣбъ, а отчасти, и въ странахъ, потребляющихъ хлѣбъ, довольно большое количество его поступаетъ на рынокъ непосредственно съ поля.

Всѣ эти изслѣдованія помогаютъ намъ распознавать измѣненіе цѣнъ со дня на день, или съ недѣли на недѣлю; для болѣе же продолжительныхъ періодовъ времени приходится, конечно, обращаться къ другимъ средствамъ. Сюда относятся результаты урожаевъ мѣстнаго и мірового, далѣе, запасы, которые поступаютъ отъ стараго урожая въ новый урожайный годъ, тѣмъ болѣе, что міровому хлѣбному рынку приходится считаться не съ однимъ урожаемъ въ году, но въ теченіе почти всего года, все съ новыми урожаями, въ зависимости отъ положенія страны въ сѣверномъ или южномъ полушаріи, а также съ хлѣбомъ на корню и съ видами на будущій урожай (отчеты о состояніи посѣвовъ). Къ этому надо прибавить количество урожаевъ въ отдѣльныхъ странахъ и общую массу урожаевъ, измѣненія въ тарифахъ и другихъ расходахъ по перевозкѣ, задержки въ грузовомъ движеніи, вслѣдствіе забастовокъ въ портахъ, недостатки подвижного состава и т. д., измѣненія на денежномъ рынкѣ, правительственную торговую политику (таможенныя ставки, запрещеніе вывоза и т. д.), и наконецъ, чрезвычайныя политическія событія, какъ, напримѣръ, война и т. п.

Кромѣ того, играютъ извѣстную роль настроеніе и состояніе наличныхъ капиталовъ у сельскихъ хозяевъ и торговцевъ, настроеніе рынка и движеніе товаровъ на сроковомъ рынкѣ и, наконецъ, то обстоятельство, что при высокихъ цѣнахъ потребленіе уменьшается. Всѣ эти факторы, не вліяя на цифровыя данныя о спросѣ и предло-

женіи, о запасахъ и потребленіи, все же имѣютъ такое громадное значеніе, что игнорировать ихъ при обсужденіи положенія рынка, значитъ идти на вѣрную ошибку въ 9 изъ 10 случаевъ. Изъ этого видно, что при современной хлѣбной торговлѣ надо знать и принимать во вниманіе большое количество фактовъ и условій.

Оцѣнка урожая и результатъ урожая.

Оцѣнка ожидаемаго урожая и выясненіе его результата имѣютъ большое значеніе для міровой хлѣбной торговли.

Правительства отдѣльныхъ государствъ заботятся о томъ, чтобы торговцы были своевременно освѣдомлены оффиціальнымъ путемъ о результатѣ ожидаемаго урожая. Эти цифры весьма важны при установленіи цѣнъ на хлѣбъ.

Въ Германіи данныя по этому вопросу собираются корреспондентами Имперскаго статистическаго бюро; во Франціи отчеты о состояніи посѣвовъ составляются профессорами сельскохозяйственныхъ институтовъ и опытныхъ станцій и направляются затѣмъ въ министерство земледѣлія. Въ Сѣверной Америкѣ эти справки наводятся черезъ постоянныхъ и спеціальныхъ корреспондентовъ департаментомъ земледѣлія въ Вашингтонѣ. Въ Венгріи королевское министерство земледѣлія опубликовываетъ свѣдѣнія, собранныя корреспондентами на мѣстахъ. Въ Испаніи инженеры-агрономы (ingenieros agronomos) обязаны увѣдомлять Министерство Торговли и Земледѣлія о состоянія посѣвовъ. Въ Россіи отдѣльными административными учрежденіями даются свѣдѣнія о состояніи посѣвовъ и о результатѣ урожая Центральному Статистическому Комитету при Министерствѣ Внутреннихъ Дѣлъ.

Подобнымъ же образомъ эти свѣдѣнія собираются и въ другихъ странахъ.

Дѣятельность правительства въ этомъ направленіи находится подъ наблюденіемъ и контролемъ заинтересованныхъ сферъ. Такъ, напримѣръ, крупныя американскія биржи имѣютъ своихъ собственныхъ корреспондентовъ и статистиковъ, которые не только добросовѣстно оцѣниваютъ урожай, но и слѣдятъ все время за состояніемъ посѣвовъ и опубликовываютъ, отъ времени до времени, происшедшія перемѣны.

Кромѣ того, отдѣльныя спеціальныя газеты весьма подробно останавливаются на важномъ вопросѣ объ оцѣнкѣ урожая: напримѣръ, въ Англіи «Evening Corn Trade List», издаваемая Beerbohm'омъ «Floating Cargoes List» Дорнбуша—обѣ въ Лондонѣ и «Corn Trade News», издаваемая George J. S. Broomhall въ Ливерпулѣ; въ Сѣверной Америкѣ «Cincinnati Price Current», «Bradstreet» и «American Agriculturist», во Франціи «Bulletin des Halles»; въ Германіи «Der Getreidemarkt»; въ

*

Аргентинѣ «El Diario»; въ Россіи—«Торгово-Промышленная Газета», издаваемая Министерствомъ Финансовъ.

Свѣдѣнія, касающіяся состоянія посѣвовъ, являются основаніемъ для оцѣнки ожидаемаго урожая.

Въ Сѣверной Америкѣ самое благопріятное состояніе посѣвовъ обозначается цифрой 100 и состояніе ихъ въ каждый данный моментъ выражается въ доляхъ сотни. Для полнаго пониманія этихъ цифръ, конечно, необходимо знать площади посѣва, свѣдѣнія о которыхъ также опубликовываются.

Такъ оцѣнка «Agricultural Departements» въ мартѣ мѣсяцѣ 1902 года содержала слѣдующія данныя:

Площадь посѣва озимой пшеницы равняется 34.070.510 акрамъ.

Состояніе посѣвовъ: 99,7.

Площадь посѣва ржи равняется 1.242.993 акрамъ.

Состояніе посѣвовъ: 98,1.

Въ Германіи состояніе посѣвовъ означаютъ цифрами отъ 1—5; ихъ значеніе: 1—очень хорошо, 2—хорошо, 3—посредственно, 4—плохо, 5—очень плохо. Отмѣтки выражаются дробями. Такъ мы находимъ въ августѣ 1903 г. слѣдующее извѣстіе: пшеница—2,4; рожь—2,7; ячмень—2,8; овесъ—2,5.

Во Франціи 100 значитъ очень хорошо, 80—хорошо, 60—довольно хорошо, 50—удовлетворительно, 30—посредственно, 20—плохо.

При опредѣленіи результата урожая имѣютъ значеніе 2 обстоятельства, а именно:

1. Сколько собрано урожая на одной единицѣ площади и всего?
2. Каково качество урожая?

На первый вопросъ мы получимъ отвѣтъ, если помножимъ площадь посѣва на среднее количество урожая, полученной на одной единицѣ площади.

Положимъ, напримѣръ, что площадь посѣва пшеницы въ Румыніи весной равняется 1.486.485 гектар. (хотя метрическая система и введена оффиціально, но все же употребляются и старыя мѣры: погонъ = 0,499 гектол. и фальчъ = 1,41 гектар.). На основаніи полученныхъ изъ разныхъ частей страны извѣстій мы знаемъ, что каждый гектаръ въ среднемъ далъ 18,1 гектол. пшеницы; такимъ образомъ, весь урожай дастъ приблизительно 26.905.397 гектол. Эта цифра, конечно, можетъ еще измѣниться до дѣйствительнаго сбора урожая, ибо приходится считаться съ перемѣнчивостью погоды, въ связи съ которой можетъ погибнуть здѣсь и тамъ часть хлѣба на корню.

Въ Сѣверо-Американскихъ Соединенныхъ Штатахъ считаютъ урожай кукурузы, наприм., въ 20 бушелей на акръ, площадь посѣва равняется 18.200.000 акрамъ. Весь урожай составитъ 36.400.000 бушелей.

Газеты и другія изданія даютъ оцѣнку безъ указанія площади посѣва въ слѣдующихъ выраженіяхъ: «Результатъ урожая пшеницы въ Румыніи въ этомъ году опредѣляется въ 18,1 гектол.»

«Въ Сѣверо-Американскихъ Штатахъ ожидаютъ урожай кукурузы въ 20 бушелей. Урожай пшеницы въ Россіи равняется 8 четвертямъ (8 четвертей на десятину)».

Эти сообщенія даютъ возможность вычислить общее количество урожая, такъ какъ ко времени ихъ опубликованія извѣстна уже площадь посѣва. Сообщенія, опредѣляющія урожай въ вѣсовыхъ единицахъ (клгр., фунтахъ и т. д.) на единицу площади не безусловно вѣрны, ибо они упускаютъ изъ виду натуральный вѣсъ зерна, который бываетъ весьма различенъ.

Цифровыя данныя, выраженныя въ различныхъ мѣрахъ, могутъ быть сравниваемы при переводѣ ихъ на однообразную мѣру (гектол и гектар.). Проще всего это сдѣлать при помощи цѣпнаго правила.

Соединенные Штаты Сѣв. Америки.		Россія.	
X гектол.	1 гектаръ	X гектол.	1 гектаръ.
0.4047	1 акръ	1.0925	1 десятина.
1	20 бушел.	1	8 четверт.
1	35.238 литровъ	1	2.0991 гектол.
X—17.414 гектол.		X—15.37 гектол.	

Въ Германіи, Австріи, Франціи, Италіи, Венгріи, Бельгіи, Голландіи, Швейцаріи, Даніи, Швеціи употребляются въ оффиціальной и торговой жизни гектолитры, между тѣмъ, какъ въ Испаніи, Португаліи, Румыніи, Сербіи торговцы пользуются кромѣ того и старыми мѣрами.

Статистическія данныя о запасахъ на отдѣльныхъ хлѣбныхъ рынкахъ, о подвозѣ хлѣба на рынки и о величинѣ экспорта изъ наиболѣе важныхъ странъ, имѣютъ большое значеніе. Эти данныя публикуются въ спеціальныхъ газетахъ. Наиболѣе важныя свѣдѣнія касаются: доставки хлѣба сельскими хозяевама на 8 главныхъ хлѣбныхъ рынкахъ Соединенныхъ Штатовъ (Чикаго, Мильвоке, Толедо, Детроа, Клевелендъ, Ст. Луи, Миннеаполисъ, Дулутъ), запасовъ въ общественныхъ складахъ (элеваторахъ) Соединенныхъ Штатовъ, запасовъ въ Россіи, вывоза хлѣба изъ Соединенныхъ Штатовъ, Россіи, Аргентины, Индіи, Австраліи и т. д., количество хлѣбныхъ грузовъ, прибывающихъ въ Англію. Эти свѣдѣнія даются въ бушеляхъ или въ квартерахъ (480 англ. фунт.).

Для перевода цифръ на другія мѣры слѣдуетъ пользоваться таблицами, приведенными въ концѣ этой книги.

Согласно «Corn Trade Circular» отъ 21 сентября 1903 г. видимые запасы Соединенныхъ Штатовъ 11 сентября 1903 г. равнялись

14.200.000 бушелей пшеницы. По таблицѣ можемъ легко вычислить количество въ гектолитрахъ.

14.000.000	бушелей	=	4.933.337	гектолитрамъ.
100.000	»	=	35.238	»
100.000	»	=	35.238	»
14.200.000	бушелей	=	5.003.813	гектолитрамъ.

Въ теченіе недѣли съ 12—18 сентября 1903 г. въ Лондонѣ прибыло изъ портовъ Чернаго моря 36.363 квартера пшеницы.

35.000	квартеровъ	=	101.773	гектолитрамъ.
1.300	»	=	3.780,20	»
63	»	=	183,19	»
36.363	квартеровъ	=	105.736,39	гектолитрамъ.

Опредѣленіе качества хлѣба.

Качество хлѣба, не говоря о внѣшнемъ его видѣ, можетъ быть распознано также путемъ взвѣшиванія опредѣленнаго количества его. Количество это опредѣляется какой нибудь мѣрой, наприм., гектолитромъ, литромъ и вѣсъ этого количества хлѣба является важнымъ показателемъ его качества. Чѣмъ больше натуральный вѣсъ, тѣмъ лучше хлѣбъ.

Служащія для опредѣленія качества хлѣба мѣры объема и вѣса различны въ разныхъ странахъ. Онѣ указаны въ законѣ, въ виду того что при заключеніи сдѣлокъ, качество продаваемаго товара опредѣляется такимъ именно способомъ.

Въ настоящее время употребляются наиболѣе часто слѣдующія пробы хлѣба *):

1. Метрическая проба. Въ этой пробѣ мѣрой объема служитъ гектолитръ, а мѣрой вѣса, которымъ выражается качество хлѣба, килограммъ. Она употребляется въ Южной Германіи, Австріи, Венгріи, Швейцаріи, Бельгіи, Голландіи, Италіи, Испаніи, Португаліи и Франціи, кромѣ Марселя.

2. Голландская проба. Мѣрой объема является старая, голландская мѣра, «Цакъ» (43,44 лит.), вѣсъ же опредѣляется старымъ «Troy Pfund», (492.2 грамма). Этой пробой пользуются теперь только въ русскихъ портахъ Балтійскаго моря (Либавѣ, Ревелѣ и Ригѣ) и въ Даніи. Нѣмецкіе порта, въ особенности въ Балтійскомъ морѣ, Кенигсбергъ и Данцигъ, Гамбургъ, Бременъ, Штеттинъ пользовались этой пробой до 1888 года въ транзитной торговлѣ.

*) Менѣе употребительныя указаны при обозрѣніи отдѣльныхъ странъ.

3. Марсельская проба. Въ Марселѣ и въ Алжирѣ, поддерживающемъ оживленныя торговыя сношенія съ этимъ городомъ, употребляется старая французская мѣра—«Charge» (160 литровъ), а мѣрой вѣса для опредѣленія качества хлѣба является килограммъ.

4. Русская проба. Въ Россіи натуральный вѣсъ хлѣба выражается въ пудахъ на 1 четверть, а также съ помощью голландской пробы.

5. Турецкая проба. Вѣсъ «Киле» Константинопольскаго (равно Смирнскаго, Салоникскаго, Варнскаго и т. д.), выражается въ «Окахъ».

6. Англійская проба. Въ этой пробѣ взвѣшивается квартеръ (Imperial Quarter), или бушель (Imperial Bushel) хлѣба и вѣсъ выражается въ англійскихъ фунтахъ. Эта проба употребляется въ Англіи, Аргентинѣ, Остъ-Индіи и вообще повсюду, гдѣ при торговлѣ хлѣбомъ примѣняются англійскіе торговые обычаи. Она встрѣчается также въ экспортирующихъ хлѣбъ портахъ Балканскаго полуострова. (Румыніи, Болгаріи).

7. Въ Соединенныхъ Штатахъ Сѣверной Америки и въ Канадѣ качество хлѣба опредѣляется американской пробой, въ основаніи которой лежитъ американскій или Винчестерскій бушель и англійскій фунтъ.

8. Берлинская проба. Эта проба наиболѣе цѣлесообразна и мы поэтому, остановимся на ней подробнѣе.

«Старая берлинская проба» примѣнялась до 1872 года. Вѣсъ шеффеля (50 литр.) выражался въ нѣмецкихъ фунтахъ ($^1/_2$ клгр.). Въ 1872 году появилась «Новая Берлинская проба». Въ ней вѣсъ одного литра хлѣба выражается въ граммахъ, причемъ вѣсъ помножается на установленные Берлинской нормальной провѣрочной комиссіей коэффиціенты наполненія (Füllungskoëffiziente).

Коэффиціенты эти были признаны необходимыми, ибо опытъ показалъ, что слои хлѣба дѣлались плотнѣе по мѣрѣ увеличенія мѣры объема. Въ бо́льшей мѣрѣ верхніе слои хлѣба оказываютъ бо́льшее давленіе на нижніе, чѣмъ въ маленькой, гдѣ помѣщается меньше хлѣба. Болѣе сильное давленіе уменьшаетъ разстояніе между отдѣльными зернами, они укладываются гораздо плотнѣе и потому въ большой мѣрѣ (гектол.) помѣщается сравнительно гораздо большее коли, чество зеренъ, чѣмъ въ маленькой (литрѣ). Такимъ образомъ, при одномъ и томъ же способѣ наполненія и сглаживанія, натуральный вѣсъ, установленный съ большей мѣрой объема, будетъ сравнительно больше, чѣмъ при пользованіи маленькой мѣрой.

Произведенное путемъ вычисленій сравненіе натуральнаго вѣса, установленнаго разными пробами, ариѳметически правильно, но фактически результатъ сравненія невѣренъ, такъ какъ мѣры въ разныхъ

пробахъ различной величины и поэтому результаты, вслѣдствіе упомянутыхъ коэффиціентовъ плотности и наполненія будутъ безусловно различны, не говоря уже о способѣ наполненія и сглаживанія, которые далеко не однообразны.

Четверть равняется 2,0991 гектолитр. и поэтому эта мѣра больше гектолитра (или литра). Вслѣдствіе болѣе сильнаго давленія верхнихъ слоевъ, въ четверти помѣщается сравнительно больше зеренъ, чѣмъ въ гектолитрѣ и зерна эти не уложились бы въ 2 отдѣльныхъ гектолитрахъ и еще 0,0991 гектолитра.

Берлинская нормальная провѣрочная коммисія послѣ продолжительныхъ опытовъ установила тотъ фактъ, что разница въ наполненіи только въ мѣрахъ, превышающихъ 20 литровъ, такъ мала, что можетъ игнорироваться въ торговлѣ.

Поэтому пробы хлѣба, устанавливаемыя мѣрой меньше 20 литровъ, показываютъ не дѣйствительный натуральный вѣсъ, ибо онѣ не принимаютъ во вниманіе коэффиціенты наполненія. Эти коэффиціенты по испытаніямъ берлинской нормальной провѣрочной коммисіи равняются:

для пшеницы	1,036
» ржи	1,047
» ячменя	1,049
» овса	1,074

Цифры эти, какъ было сказано, вводятся въ видѣ поправки въ новую берлинскую пробу.

Съ 1892 года вышеприведенные коэффиціенты наполненія уже включены въ вѣсовыя гири. Эти гири, употребляемыя хлѣботорговцами при взвѣшиваніи $^1/_4$ или 1 литра, не представляютъ собой дѣйствительныхъ частей килограмма, но являются такъ называемыми пропорціональными гирями, которыми уравниваются коэффиціенты наполненія, такъ что мы въ этой пробѣ получаемъ дѣйствительный натуральный вѣсъ хлѣба.

Проба эта распространена въ Сѣверной Германіи. Берлинская нормальная провѣрочная коммисія составила 2 таблицы, въ которыхъ сравнивается отношеніе вѣса, полученнаго въ этой пробѣ, съ результатами другихъ пробъ. Таблицы эти составлены не только для пшеницы, но и для ржи, ячменя и овса, такъ какъ коэффиціенты наполненія различны въ каждомъ сортѣ зерна.

Что касается способа полученія этихъ цифръ можно сказать слѣдующее: изъ цифръ, полученныхъ въ метрической пробѣ, были выведены цифры другихъ пробъ, причемъ предполагается, что способъ наполненія и сглаживанія вездѣ одинаковъ.

Если предположить, что »B» изображаетъ натуральный вѣсъ по метрической пробѣ, X—неизвѣстный натуральный вѣсъ (въ предлагаемомъ примѣрѣ—вѣсъ голландской пробы), то мы получимъ:

X Troy Pfd.	1 Цакъ ржи
1	83.44 литра
100	«B» килогр.
0.4922	1 Troy Pfd.

X=1.6954 «B».

Предположивъ, что «B» = 71 клгр., мы получимъ, что натуральному вѣсу 1 гектолитра ржи въ 71 клгр. соотвѣтствуетъ по голландской пробѣ 120,4 голл. Troy Pfd.

Въ концѣ книги имѣется таблица для перевода натуральнаго вѣса отъ $^1/_2$—1 клгр., полученнаго на основаніи метрической пробы, въ натуральный вѣсъ другихъ важнѣйшихъ пробъ.

Такъ какъ все, касающееся качества хлѣба, весьма важно для хлѣбной торговли, мы приведемъ еще нѣсколько примѣровъ, въ которыхъ пользованіе таблицами невозможно.

1. Мюнхенскій пивоваренный заводъ желаетъ купить ячмень. Онъ получаетъ, между прочимъ, предложеніе изъ Бургаса въ Восточной Румеліи. Тамъ въ экспортной торговлѣ качество опредѣляется англ. фунтами въ бушелѣ. Предложенъ ячмень съ натуральнымъ вѣсомъ въ 450 фун. Каковъ вѣсъ этого ячменя по метрической пробѣ?

X клгр.	1 гектол.
1	100 литр.
36.37	1 бушель (Imp. Bushel)
1	450 фун.
1	0.4536 клгр.

X=56.12 клгр., что указываетъ на очень низкое качество ячменя.

2. Ливерпульскому хлѣбному маклеру дано порученіе пріобрѣсти значительное количество овса. Онъ обращается въ Данію и ему предлагаютъ партію овса натур. вѣса 78 голл. фун. Онъ хочетъ предложить этотъ товаръ своему коммитенту и долженъ указать натур. вѣсъ въ англ. фунтахъ въ бушелѣ (Imp. Bushel) или въ квартерѣ (Imp. Quarter).

X фун.	1 бушель	X фун.	1 квартеръ
1	36.37 литр.	1	8 бушелей
83.44	1 Цакъ	1	36.37 литр.
1	78 голл. фун.	83.44	1 Цакъ

1	0.4922 клгр.	1	78 фун. голл.
43.36	1 фун.	1	0.4922 килгр.
X=36.9 фун.		45.36	1 фун.
		X=292.5 фун.	

или

X фун.	1 квартеръ
1	290.8 литр.
83.44	1 Цакъ
1	78 фун. голл.
1	0.4922 клгр.
45.56	1 фун.
X=292.5 фун.	

Итакъ, предлагается овесъ съ натуральнымъ вѣсомъ въ 37 фун. или 293 фун. При этомъ надо замѣтить, что хлѣбъ во время перевозки уменьшается въ вѣсѣ*). Уменьшеніе натуральнаго вѣса опредѣляется въ каждомъ отдѣльномъ случаѣ при заключеніи сдѣлки. Если же по поводу этого не было особаго соглашенія, то примѣняются мѣстные торговые обычаи.

Статистическія данныя о международной хлѣбной торговлѣ.

За послѣднее время все рѣзче и рѣзче раздѣляются страны на ввозящія и вывозящія хлѣбъ. Рабочій, ремесленникъ, промышленникъ, купецъ, чиновникъ, крестьянинъ,—всѣ почти въ равной мѣрѣ заинтересованы обстоятельствами, имѣющими отношеніе къ положенію на рынкѣ этого перваго по важности предмета торговли. Важнѣйшими злаками міровой торговли являются: пшеница, рожь, ячмень, овесъ, кукуруза, рисъ и просо.

1) Пшеница потребляется главнымъ образомъ въ Англіи, Франціи, западной и южной Германіи и нѣмецкой Австріи.

2) Рожь служитъ продуктомъ потребленія въ сѣверной Германіи, во всей восточной Германіи, въ Даніи, въ большей части Россіи и въ славянской и мадьярской Австріи.

3) Ячмень имѣетъ сбытъ въ южной Скандинавіи и Финляндіи.

4) Овесъ составляетъ главный продуктъ сбыта въ Англіи, сѣверной Скандинавіи, въ сѣверной Россіи и въ сѣверной части Сибири.

5) Кукуруза составляетъ главную пищу въ Румыніи, на Балканскомъ полуостровѣ, въ южной Азіи и всей Америкѣ.

6) Рисъ—предметъ потребленія во всей восточной Азіи.

---

*) Опытъ указываетъ на слѣдующее уменьшеніе:

пшеница, рожь } 1.0% объема.

ячмень, овесъ } 2.0%

7) Просо составляетъ главный продуктъ потребленія въ Остъ-Индіи и во всей Африкѣ.

Изъ этихъ семи злаковъ не войдутъ въ предметъ нашего изслѣдованія послѣдніе три, вслѣдствіе ихъ ничтожнаго вліянія на міровой рынокъ. Страны, гдѣ упомянутые три злака воздѣлываются для мѣстнаго потребленія, могутъ вывозить лишь небольшое количество въ тѣ страны, гдѣ они стали необходимыми въ качествѣ пищи для человѣка, напр., рисъ, или въ качествѣ корма для скота, напр., кукуруза. Совсѣмъ иначе дѣло обстоитъ съ другими злаками. Главнымъ образомъ, благодаря необычайно сильному приросту населенія, отчасти и благодаря неудовлетворительной защитѣ сельскаго хозяйства (Англія), государства Западной Европы больше не въ состояніи удовлетворять свои потребности въ хлѣбѣ, почему торговля имъ и составляетъ нынѣ столь важный для всѣхъ вопросъ. Не проходитъ почти и мѣсяца, чтобы какая нибудь входящая въ круговоротъ міровой торговли страна не собирала жатвы, такъ что теперь міровой рынокъ постоянно пополняется все новыми и новыми запасами. Этимъ обстоятельствомъ у сельскихъ хозяевъ отнята возможность не продавать запасовъ при низкихъ цѣнахъ во время урожая, потому что слѣдующія черезъ самое непродолжительное время предложенія другихъ странъ все равно не дадутъ цѣнѣ подняться. Даже въ тѣхъ мѣстностяхъ, гдѣ расходы по унаваживанію и обработкѣ почвы весьма незначительны вслѣдствіе ея неистощенности, сельскій хозяинъ часто съ трудомъ возвращаетъ свои издержки, благодаря низкимъ цѣнамъ. Паденіе цѣнъ увеличивается еще тѣмъ, что потребляющія страны, благодаря высокимъ таможеннымъ ставкамъ, всего сильнѣе отзывающимся на экспортирующихъ странахъ, держатъ цѣны на извѣстной высотѣ.

По заинтересованности въ отмѣнѣ покровительственныхъ пошлинъ Англія стоитъ наравнѣ со странами экспорта, такъ какъ отъ подобной мѣры въ ней наблюдалось бы необыкновенно сильное уменьшеніе количества посѣянныхъ злаковъ. Изъ всѣхъ входящихъ въ предметъ нашего изслѣдованія злаковъ, наиболѣе важное значеніе для всемірнаго рынка имѣетъ пшеница.

Статистическія данныя относительно мірового урожая и потребленія *пшеницы* въ 1905 году слѣдующія:

Государство.	Собрано.	Потреблено.	Не хватило.	Остатокъ.
	Въ милліонахъ двойныхъ центнеровъ			
Великобританія. .	17	73	56	—
Франція	84	98	14	—
Германія	37	57	20	—
Австрія	13	28	15	—
Италія	43	52	9	—
Голландія.	1	6	5	—

Государство	Собрано.	Потреблено.	Не хватило.	Остатокъ.
	Въ милліонахъ двойныхъ центнеровъ.			
Швейцарія	1	5	4	—
Бельгія	3	17	14	—
Данія	1	2	1	—
Швеція	1	4	3	—
Испанія	30	35	5	—
Португалія	2	3	1	—
Греція	2	4	2	—
Египетъ	4	5	1	—
Венгрія	46	32	—	14
Россія	150	130	—	20
Румынія	22	12	—	10
Болгарія	11	6	—	5
Сербія	4	3	—	1
Турція	18	15	—	3
Остъ-Индія	75	65	—	10
Соед. Шт. С. А. .	184	158	—	26
Канада	27	16	—	11
Аргентина	42	14	—	28
Австралія	15	13	—	2
Алжиръ	6	5	—	1
Всего . . .	839	858	150	131

Такъ какъ въ 1904 г. былъ остатокъ въ 34 милл. двойныхъ центнеровъ, то недостающее въ 1905 г. было взято изъ запасовъ; не смотря на это осталось къ 1906 г. еще 15 милл. двойныхъ центнеровъ.

Статистическія данныя относительно мірового урожая и потребленія *ржи* въ 1905 г. слѣдующія:

Государство	Собрано.	Потреблено.	Не хватило.	Остатокъ.
	Въ милліонахъ двойныхъ центнеровъ.			
Франція	14	15	1	—
Германія	93	102	9	—
Австрія	19	23	4	—
Голландія	3	6	3	—
Бельгія	5	6	1	—
Данія	4	6	2	—
Швеція	6	8	2	—
Норвегія	—	3	3	—
Испанія	4	5	1	—
Венгрія	14	11	—	3
Россія	200	202	2	—
Румынія	3	2	—	1
Болгарія	4	2	—	2
Турція	5	4	—	1
Соед. Шт. С. А. .	8	7	—	1
Всего . . .	382	402	28	8

И здѣсь была возможность недостающіе 20 милл. дв. центн. покрыть излишками 1904 г., такъ что на новый годъ не оставалось запасовъ. Необходимо еще упомянуть, что Россія была въ состояніи экспортировать 13 милл. дв. центн., такъ какъ имѣла запасъ въ 15 милл. дв. центн. Изъ странъ импорта Германія имѣла запасъ въ 3 милл. дв. центн., Австрія — въ 2 милл. дв. центн. Обѣ страны съ удобствомъ могли покрыть недостающее изъ Россіи и Венгріи.

Статистическія данныя относительно мірового урожая и потребленія *ячменя* въ 1905 г. слѣдующія:

Государство.	Собрано.	Потреблено.	Не достаетъ.	Остатокъ.
	Въ милліонахъ двойныхъ центнеровъ.			
Великобританія . .	15	28	13	—
Франція	10	12	2	—
Германія	29	45	16	—
Австрія	14	15	1	—
Голландія	1	3	2	—
Бельгія	1	4	3	—
Норвегія	1	2	1	—
Венгрія	14	10	—	4
Россія	63	46	—	17
Румынія	4	2	—	2
Болгарія	3	2	—	1
Турція	10	8	—	2
Соед. Шт. С. А. .	33	30	—	3
Канада	10	9	—	1
Всего . . .	208	216	38	30

Снова мы видимъ, что и на этотъ разъ недостающее покрывалось вполнѣ запасами прошлаго года.

Статистическія данныя относительно мірового урожая и потребленіе *овса* въ 1905 г.:

Государство.	Собрано.	Потреблено.	Не достаетъ.	Остатокъ.
	Въ милліонахъ двойныхъ центнеровъ.			
Великобританія. .	23	34	11	—
Франція	41	42	1	—
Германія	70	76	6	—
Австрія	15	19	4	—
Швейцарія	1	2	1	—
Швеція	10	11	1	—
Венгрія	13	10	—	3
Россія	116	120	4	—
Румынія	2	1	—	1
Турція	5	4	—	1
Соед. Шт. С. А. .	148	149	1	—
Канада	26	24	—	2
Всего . . .	469	491	29	7

Здѣсь снова запасами прошлаго года было можно покрыть недостающее. Великобританія имѣла въ запасѣ 2 милл. дв.—центн., Германія—5, Австрія—1, такъ что недостающее покрывалось этими запасами. Кромѣ сего, Россія была въ состояніи экспортировать 7 милл. дв. центн., такъ какъ имѣла большой запасъ въ 11 милл. дв. центн., Соед. Штаты Сѣверной Америки и Канада имѣли въ запасѣ по 2 милл. дв. центн. Благодаря этому потребность въ импортѣ уменьшилась на 13 м. дв. ц. и увеличилась возможность экспорта на 8 м., такъ что въ концѣ концовъ образовался даже небольшой остатокъ.

Попробуемъ теперь на основаніи вышеприведенныхъ цифръ, составить себѣ понятіе объ участіи въ 1905 г. отдѣльныхъ государствъ въ международной хлѣбной торговлѣ.

Мы сопоставимъ сперва тѣ государства, которыя покупали на міровомъ рынкѣ; надо замѣтить, что цифры не всегда сходятся съ потребностями, если государство имѣло остатокъ отъ 1904 года.

Куплено на міровомъ рынкѣ въ милліонахъ двойныхъ центнеровъ:

Государство.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Всего.
Великобританія . .	53	—	13	9	75
Франція	11*)	—	2	1	13
Германія	20*)	6	14	1	41
Австрія	15*)	3	1	3	22
Италія	9*)	—	—	—	9
Голландія	5	3	2	—	10
Швейцарія	5	—	—	1	6
Бельгія	14	1	3	—	18
Данія	1	2	—	—	3
Швеція	3	2	—	1	6
Испанія	5	1	—	—	6
Португалія . . .	1	—	–	—	1
Греція	2	—	—	—	2
Египетъ	1	—	—	—	1
Норвегія	—	3	1	—	4
Всего . . .	145	21	35	16	217

Въ процентахъ предлагаемая таблица даетъ слѣдующіе результаты:

На 100 м. дв. центн., проданныхъ на міровомъ рынкѣ, купили:

---

*) Упомянутыя государства выступили на міровой рынокъ въ качествѣ покупателей, причемъ Франція, Германія и Австрія съ 2 м. дв. ц. запаса, Италія и Швейцарія съ 1 м. дв. центн. Дѣло въ томъ, что эти государства сами экспортируютъ очень много пшеницы и притомъ въ видѣ муки—Франція изъ Руана и Тулона въ Англію, Испанію и Португалію; Австрія черезъ Тріестъ на Балканскій полуостровъ и Египетъ; Италія и Швейцарія черезъ Геную въ Испанію.

Государство.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Всего.
Великобританія .	36	–	37	57	36
Франція	8	—	3	6	6
Германія	14	27	40	6	21
Австрія	11	14	3	19	11
Италія	6	—	—	—	4
Голландія	3	14	6	—	4
Швейцарія	3	—	—	6	2
Бельгія	10	5	8	—	8
Данія	1	10	—	—	1
Швеція	2	10	—	6	2
Испанія	3	5	—	—	2
Португалія . . .	1	—	—	—	—
Греція	1	—	—	—	1
Египетъ	1	—	—	—	—
Норвегія	—	15	3	—	2

Между государствами, закупающими пшеницу, на первомъ мѣстѣ стоитъ Англія; она покупаетъ больше одной трети всей пшеницы на міровомъ рынкѣ, въ и 2½ раза больше, чѣмъ слѣдующая по количеству покупаемой пшеницы—Германія, которая покупаетъ на $^3/_{10}$ больше Австріи; за Австріей слѣдуетъ Бельгія, Франція. Кромѣ этихъ государствъ, какъ покупающая страна, принимается во вниманіе только Италія; остальной хлѣбъ распредѣляется небольшими количествами. Интересную и поучительную картину даетъ намъ слѣдующее сопостановленіе:

Государство.	Милл. двойн. центнр. пшеницы.	
Англія	53	Движеніе по сѣвернымъ частямъ Атлантическаго океана.
Франція	9	
Германія	18	
Голландія	5	
Швецарія	5	
Бельгія	14	
всего	104 = 72%	
Испанія	1	Движеніе по границамъ; изъ нихъ 17—12% по Дунаю.
Германія	2	
Австрія	15	
всего	18 = 12%	
Франція	2	Движеніе по Средиземному морю; весьма разнохарактерно, но во многихъ отношеніяхъ схоже съ движеніемъ по сѣвернымъ частямъ Атлантическаго океана.
Италія	9	
Испанія	4	
Греція	2	
Египетъ	1	
всего	18 = 12%	
Данія	1	Движеніе по Балтійскому морю, схоже съ движеніемъ по сѣвернымъ частямъ Атлантическаго океана.
Швеція	3	
всего	4 = 3%	

Отдѣльно стоитъ Португалія—1=1%, движеніе сходно съ движеніемъ по сѣвернымъ частямъ Атлантическаго океана.

Въ общемъ, мы изучимъ движеніе пшеницы, если будутъ извѣстны средства и формы перевозки по сѣвернымъ частямъ Антлантическаго океана и по Дунаю; это дастъ намъ возможность доподлинно узнать движеніе для 84% и, приблизительно, для 15%. Сообщеніе черезъ границу между Испаніей и Франціей въ большинствѣ случаевъ происходитъ берегомъ моря и во многихъ отношеніяхъ похоже на движеніе по сѣвернымъ частямъ Антлантическаго океана, такъ что вполнѣ достаточно познакомиться съ двумя вышеупомянутыми формами и средствами международнаго сообщенія, чтобы вообще имѣть ясное представленіе о движеніи грузовъ пшеницы, если, конечно, не принимать во вниманіе внутренняго сообщенія по рѣкамъ, каналамъ, и желѣзнымъ дорогамъ; во всякомъ случаѣ, этому послѣднему движенію мы, позднѣе, удѣлимъ свое вниманіе. Остается еще покончить съ сообщеніемъ черезъ границу изъ Германіи въ Голландію и Швейцарію. Такъ какъ движеніе грузовъ пшеницы вдвое сильнѣе движенія всѣхъ остальныхъ злаковъ, то въ случаѣ знакомства съ первымъ, мы можемъ смѣло утверждать, что знакомы съ движеніемъ хлѣбныхъ грузовъ вообще.

По покупкѣ ржи, гдѣ Англія вовсе отпадаетъ, Германія стоитъ на первомъ мѣстѣ, причемъ, однако, выдѣляется не такъ, какъ Англія при покупкѣ пшеницы. Покупаетъ она немного больше одной четверти всей появляющей на международномъ рынкѣ ржи; количество это вдвое больше количества, покупаемаго слѣдующими за ней Норвегіей, Австріей и Голландіей. По покупкѣ ржи разсматриваются еще только Швеція, Данія, Бельгія и Испанія, причемъ послѣднія два государства покупаютъ вдвое меньше первыхъ двухъ; Испанія является единственнымъ государствомъ южной и Западной Европы, потребляющемъ рожь въ большомъ количествѣ. Желѣзныя дороги при отправкѣ ржи играютъ гораздо большую роль, чѣмъ при отправкѣ пшеницы. Несмотря на то, что желѣзныя дороги играютъ роль еще и при отправкѣ по рѣкамъ и черезъ границу, большая часть ржи все же доставляется къ мѣсту назначенія моремъ.

Значительная часть ячменя на міровомъ рынкѣ покупается Германіей и Англіей; всѣ остальныя государства, вмѣстѣ взятыя, покупаютъ немного менѣе половины количества покупаемаго каждой изъ двухъ поименованныхъ странъ отдѣльно. Желѣзныя дороги, рѣчное сообщеніе и переправка черезъ границу имѣютъ значеніе при транспортѣ ячменя; однако, и здѣсь больше половины всего количества доставляется къ мѣсту назначенія моремъ. Большая часть овса покупается Англіей; кромѣ нея, какъ значительный покупатель, принимается во вниманіе

только Австрія, покупающая лишь третью часть того, что покупаетъ Англія, Франція, Германія, Швейцарія и Швеція не покупаютъ и третьей части того, что покупаетъ Австрія. При транспортѣ овса играютъ роль желѣзныя дороги, рѣки и отправка черезъ границу, однако, и здѣсь отправка моремъ опять перевѣшиваетъ.

Все вышеизложенное приводитъ къ тому заключенію, что Англія и Германія на міровомъ рынкѣ покупаютъ около $^3/_5$ всего зерна и что кромѣ нихъ, какъ покупатели, играютъ роль еще Австрія и Бельгія, тогда какъ всѣ остальныя государства покупаютъ только четвертую часть зерна. Разсматривая движенія хлѣбныхъ грузовъ, мы увидѣли, что сѣверная часть Атлантическаго океана является болѣе важнымъ путемъ сообщенія для злаковъ вообще, чѣмъ для пшеницы въ частности; такъ какъ по Атлантическому океану перевозится круглой цифрой ¾ всего зерна, то въ дальнѣйшемъ изложеніи онъ будетъ предметомъ особаго изслѣдованія.

Обратимъ наше вниманіе на страны экспорта; и здѣсь не всегда цифры согласны съ излишкомъ, потому что во многихъ случаяхъ имѣлись остатки отъ 1904 года.

Продано на міровомъ рынкѣ въ милл. двойн. центн.

Государство.	Пшеница.	Ячмень.	Рожь.	Овесъ.	Всего
Венгрія	14	3	5	3	25
Россія	31	13	20	7	71
Румынія	10	1	2	1	14
Болгарія	5	2	1	—	8
Сербія	1	—	—	—	1
Турція	3	1	2	1	7
Остъ-Индія	10	—	—	—	10
Соед. Шт. Сѣв. Ам.	28	1	4	1	34
Канада	11	—	1	3	15
Аргентина	29	—	—	—	29
Австралія	2	—	—	—	2
Алжиръ	1	—	—	—	1
Всего .	145	21	35	16	217

Въ процентахъ прилагаемая таблица даетъ слѣдующіе результаты:

На 100 милл. дв. центн., предложенныхъ на міровомъ рынкѣ, доставили:

Государство.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Всего.
Венгрія	10	14	14	19	11
Россія	21	62	57	44	32
Румынія	7	5	6	6	7
Болгарія	3	9	3	—	4

Государство.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Всего.
Сербія	1		—	—	—
Турція	2	5	6	6	3
Остъ-Индія	7	—	—	—	5
Соед. Шт. Сѣв Ам.	19	5	11	6	16
Канада	8	—	3	19	7
Аргентина	20	—	—	—	14
Австралія	1	—	—	—	1
Алжиръ	1	—	—	—	—

По экспорту хлѣба на первомъ мѣстѣ стоятъ Россія, Сѣверо-Американскіе Соединенные Штаты и Аргентина, за ними слѣдуютъ, имѣющія еще нѣкоторое значеніе, Венгрія, Румынія, Остъ-Индія и Канада.

Развитіе культуры хлѣбныхъ злаковъ съ 1880 года.

Международная хлѣбная торговля сравнительно недавняго происхожденія,—ея начало относится къ 1880 г. До того времени хлѣбная торговля ограничивалась тѣмъ, что остзейскія провинціи Россіи, часть Пруссіи, Мекленбургъ и нѣкоторые штаты Сѣверной Америки отправляли хлѣбъ въ Лондонъ и Ливерпуль. Приводимыя ниже таблицы имѣютъ цѣлью показать развитіе культуры хлѣбныхъ злаковъ съ 1880 года.

Изъ странъ, импортирующихъ хлѣбъ, больше всего поднялись сборы въ Испаніи. Однако, принимая во вниманіе интенсификацію и увеличеніе площади земледѣлія, мы должны признать, что изъ странъ импортирующихъ, земледѣліе въ своемъ развитіи сдѣлало больше всего успѣховъ въ Германіи. Земледѣліе въ Германіи, какъ нигдѣ, съумѣло воспользоваться оказываемымъ ему покровительствомъ для цѣли увеличенія производительности и площади обрабатываемой земли; въ этомъ направленіи было сдѣлано все возможное. Обыкновенно, указывая на громадное развитіе индустріи со времени основанія имперіи, забываютъ упоминать о томъ, что сборы хлѣба за это время, въ среднемъ, увеличились на 50%. Урожаи Германіи не достигаютъ, конечно, тѣхъ цифръ, что достигаютъ сборы въ странахъ, пользующихся преимуществомъ болѣе плодородной почвы, или болѣе интенсивной культуры, относительно все же стоятъ на первомъ мѣстѣ въ ряду странъ со средними сборами, несмотря на довольно значительную, сильно уменьшающую среднія цифры, часть неудобной земли; сборы Германіи превосходятъ даже сборы нѣкоторыхъ странъ съ болѣе плодородной почвой. На относительные сборы въ Швеціи, напримѣръ, вліяетъ только то, что для земледѣлія выбираются исключи-

тельно удобнѣйшія земли; въ другихъ странахъ къ этому присоединяется еще другое обстоятельство, обусловливающееся тѣмъ, что сельское хозяйство прибѣгаетъ къ скотоводству и залежной системѣ. Главная черта послѣдней системы заключается въ томъ, что въ одномъ и томъ же полѣ злаки сѣются только разъ въ продолженіи нѣсколькихъ лѣтъ, остальное же время земля отдыхаетъ и подвержена естественному удобренію. Исходя изъ того соображенія, что сборы другихъ странъ, превосходящіе, относительно, германскіе, являются слѣдствіемъ примѣненія двухъ вышесказанныхъ системъ, мы можемъ смѣло утверждать, что Германія занимаетъ первое мѣсто по культурѣ земледѣлія. Крупные успѣхи земледѣльческой техники за такой короткій промежутокъ времени отнюдь не являются предѣломъ возможнаго развитія и показываетъ лишь, что въ этомъ направленіи сдѣлано все возможное, и что земледѣліе въ Германіи за послѣдующіе 25 лѣтъ способно совершить такіе же успѣхи. Это, однако, не должно означать того, что Германія современемъ будетъ въ состояніи удовлетворять свои потребности исключительно собственнымъ хлѣбомъ;—такое явленіе невозможно, такъ какъ увеличеніе сборовъ все время будетъ сопровождаться непрерывнымъ ростомъ населенія и потребностей. Наоборотъ, количество ввезеннаго хлѣба будетъ все время увеличиваться абсолютно и относительно. Успѣхи земледѣлія другой импортирующей страны—Швеціи въ значительной степени объясняются интеллигентностью и энергичностью сельскихъ хозяевъ. Однако, техника шведскаго земледѣлія, имѣвшая въ началѣ указаннаго періода болѣе совершенныя формы, чѣмъ германская, теперь значительно отъ послѣдней отстала, но все же, за исключеніемъ достигшей предѣла въ своемъ развитіи культуры ячменя черезъ 25 лѣтъ способна пройти такой же этапъ въ развитіи, какой пройденъ ею съ начала восьмидесятыхъ годовъ. Въ Голландіи сборы ячменя и пшеницы за указанный періодъ времени уменьшились, но за то сборы ржи и овса значительно увеличились. Такимъ образомъ, и здѣсь земледѣліе шло неуклонно впередъ; особенно это будетъ ясно, если принять во вниманіе, что, съ одной стороны, ячмень и пшеница играютъ тамъ незначительную роль, а, съ другой,—рожь и овесъ служатъ главнымъ питательнымъ продуктомъ населенія и знаменитаго голландскаго скота; это развитіе тѣмъ болѣе слѣдуетъ отмѣтить, что мѣстныя условія не представляютъ возможности государству оказывать земледѣлію покровительство. Дальнѣйшее увеличеніе сборовъ въ Голландіи почти невозможно, такъ какъ, напримѣръ, культура ржи, достигшая высшей степени интенсификаціи и захватившая всѣ удобныя земли, можетъ увеличиться только за счетъ площади, занятой пшеницей и ячменемъ. Меньшіе успѣхи оказало земледѣліе въ Австріи, несмотря

*

на полную возможность увеличить интенсификацію и общую площадь обрабатываемой земли; особенно это относится къ Богеміи, Моравіи, Силезіи и Галиціи. Сейчасъ развитіе земледѣлія въ Австріи задерживается болѣе дешевымъ хлѣбомъ Венгріи, но впослѣдствіи, когда культура послѣдней страны поднимется до уровня первой, возможно будетъ совмѣстное развитіе земледѣлія въ этихъ двухъ странахъ. Увеличеніе сборовъ въ Италіи встрѣчаетъ препятствіе въ лицѣ невѣжественности сельскихъ хозяевъ, хотя и увеличивающихъ общую площадь обрабатываемой земли, но нисколько не заботящихся объ улучшеніи техники; тамъ, такимъ образомъ, земледѣліе стоитъ на низкой ступени развитія. Французскій крестьянинъ чуть не невѣжественнѣе итальянскаго и нельзя не удивляться незначительности сборовъ со столь плодородной земли. Во Франціи не увеличивается общая площадь обрабатываемой, а, наоборотъ, уменьшается, такъ какъ менѣе удобная земля бросается. Французскій крестьянинъ использовалъ покровительство государства не для того, чтобы развить земледѣліе, а для того, чтобы подъ его сѣнью въ то время, когда все живетъ и развивается, можно было держаться рутины. Сказанное относительно Франціи ни въ какомъ случаѣ не относится къ сосѣдней Бельгіи, населеніе которой, будучи также романскаго происхожденія, по интеллигентности и энергичности далеко позади оставило за собой французовъ. Техника земледѣлія здѣсь стояла и стоитъ на необходимой высотѣ, несмотря на то, что въ этомъ маленькомъ государствѣ, преобладающимъ занятіемъ котораго является обрабатывающая промышленность и скотоводство, земледѣлію не можетъ быть оказываемо покровительство въ ущербъ другимъ отраслямъ народнаго хозяйства. Въ Бельгіи, какъ въ маленькомъ государствѣ, обрабатывающая промышленность только и можетъ быть главнымъ занятіемъ, на удовлетвореніе потребностей котораго и должны идти сельскохозяйственные продукты. Площадь обрабатываемой земли уменьшается во избѣжаніе еще большей интенсификаціи. Культура земледѣлія въ Даніи стоитъ даже нѣсколько выше, чѣмъ въ Бельгіи, потому что, кромѣ довольно развитой техники, ей способствуютъ весьма благопріятныя естественныя условія въ видѣ климата и плодородной почвы. Посѣвы ржи увеличиваются, но общая площадь подъ злаками, культура которыхъ достигла высшей степени интенсификаціи, уменьшается, такъ какъ сырой климатъ и другія неблагопріятныя обстоятельства заставляютъ переходить къ скотоводству и посѣвамъ другихъ находящихъ сбытъ растеній. Данія, какъ маленькое государство, не оказывала особаго покровительства земледѣлію по причинѣ того, что увеличивающаяся зависимость отъ другихъ странъ, вслѣдствіе уменьшенія площади подъ злаками, не представляла особаго значенія. Техника земледѣлія въ

Англіи всегда стояла и стоитъ на одномъ изъ первыхъ мѣстъ, такъ что, собственно, не сельское хозяйство само по себѣ является причиной громадной потребности въ импортѣ, а общая политика страны, которая, оставляя сельскому хозяйству только наиболѣе удобныя земли и увеличивая относительныя сборы, уменьшаетъ абсолютное количество производимаго страной хлѣба. Насколько такая политика является правильной и цѣлесообразной можно судить по тому, что должно произойти, если Англія будетъ втянута въ міровую войну; до такой войны ей, конечно, и не придется считаться съ послѣдствіями своей политики, и только будущность должна показать, можно ли всецѣло народное продовольствіе ставить въ зависимость отъ торговли.

Что касается странъ экспортирующихъ, то земледѣліе больше всего развивается въ Аргентинѣ. Но несмотря на увеличивающуюся площадь посѣвовъ, земледѣліе и сейчасъ тамъ стоитъ еще на низкой ступени развитія. Техника земледѣлія въ Канадѣ, достигшая уже въ началѣ разсматриваемаго нами періода довольно высокой степени развитія, все время непрерывно развивалась и въ развитіи своемъ опередила многія страны, такъ что теперь она стоитъ на одномъ изъ первыхъ мѣстъ. Площадь обрабатываемой земли все время непрерывно увеличивалась. Впродолженіи ближайшихъ десятилѣтій сборы Канады могутъ значительно увеличиться, такъ какъ ни увеличеніе площади земледѣлія, ни его техника не достигли еще предѣла; преобладаніе англиканскаго элемента въ земледѣльческомъ населеніи также служитъ тому порукой. Въ Венгріи уже въ началѣ періода технику земледѣлія нельзя было назвать примитивной, въ послѣднее же время она, за исключеніемъ культуры ячменя сдѣлала значительные успѣхи въ своемъ развитіи. Еще сильнѣе увеличилась площадь обрабатываемой земли; исключеніе опять составляетъ площадь подъ ячменемъ. Причину уменьшенія сборовъ ячменя нужно искать въ измѣненіи торговой политики Германіи, бывшей дотолѣ главнымъ покупщикомъ ячменя. Въ общемъ можно предвидѣть, что въ ближайшія десятилѣтія земледѣліе Венгріи сдѣлаетъ немалые успѣхи въ своемъ дальнѣйшемъ развитіи. Совсѣмъ иную картину по отношенію къ увеличенію сборовъ представляетъ Австралія, поставленная здѣсь на четвертомъ мѣстѣ только по причинѣ ея низкихъ сборовъ въ началѣ періода;— земледѣліе и сейчасъ находится тамъ въ плачевномъ состояніи. Сухой климатъ и почва являются непреодолимымъ препятствіемъ къ выступленію Австраліи на міровомъ рынкѣ въ качествѣ опаснаго конкуррента. Увеличеніе сборовъ въ Румыніи, нисколько не обязанное интенсификаціи земледѣлія, исключительно зависитъ отъ увеличенія площади обрабатываемой земли. До тѣхъ поръ, пока румынское крестьянство будетъ въ такомъ безправномъ положеніи, современное со-

стояніе земледѣлія не измѣнится. Еще меньше успѣховъ въ смыслѣ увеличенія сборовъ сдѣлала сосѣдка Румыніи—Россія, являющаяся на міровомъ рынкѣ опаснымъ конкурентомъ только по причинѣ непомѣрнаго увеличенія площади обрабатываемой земли. Техника же земледѣлія въ этой странѣ до того жалка и примитивна, что надо только удивляться, какъ великолѣпнѣйшій черноземъ даетъ самые ничтожные сборы. Невѣжественность русскаго крестьянина является очень выгоднымъ для Германіи. Обыкновеніе ставить американскаго сельскаго хозяина въ примѣръ нѣмецкому, является правильнымъ развѣ только по отношенію къ употребленію машинъ, и то тутъ необходимо принять во вниманіе неровную поверхность Германіи, сильно затрудняющую дѣйствіе этихъ послѣднихъ; во всемъ же остальномъ, напримѣръ, въ тщательности обработки, американцамъ слѣдуетъ брать примѣръ съ нѣмцевъ. Относительные сборы С.-А. С. Ш. поэтому ниже, чѣмъ въ Германіи, несмотря на менѣе благопріятныя естественныя условія въ послѣдней. Только культура овса и ячменя въ Америкѣ значительно развилась за послѣднее время. Въ С.-А. С. Ш. сдѣлано кромѣ того слишкомъ мало въ смыслѣ увеличенія площади обрабатываемой земли, такъ что это, въ связи съ незначительными успѣхами въ области земледѣльческой техники, совершенно не соотвѣтствуетъ распространенному о дѣятельности и практичности американцевъ мнѣнію. Въ Алжирѣ и Остъ-Индіи въ области земледѣлія замѣтенъ регрессъ.

Въ концѣ концовъ является вопросъ: долго ли еще придется ограждать земледѣліе культурныхъ странъ таможенными пошлинами отъ вліянія низкихъ міровыхъ цѣнъ, и скоро ли эти послѣднія будутъ соотвѣтствовать затратамъ во всѣхъ странахъ? Положительно отвѣтить на этотъ вопросъ затруднительно. Довольно высокія міровыя цѣны сейчасъ—явленіе временное, объясняющееся случайными климатическими условіями и внутренними смутами въ нѣкоторыхъ экспортирующихъ странахъ; черезъ нѣкоторое время на міровой рынокъ опять устремятся большія массы дешеваго хлѣба, и цѣны, по крайней мѣрѣ впродолженіи 25—50 лѣтъ, будутъ опять низки. Наступитъ ли время болѣе равномѣрныхъ цѣнъ? Не рѣшаемъ ли мы этимъ вопросомъ задачи будущаго? Каждое поколѣніе имѣетъ свои задачи, и политическая экономія, являясь наукой исторической, не рѣшаетъ проблемы будущаго.

Кромѣ того, возникаетъ еще вопросъ: могутъ ли при теперешнихъ обстоятельствахъ цѣны въ отдѣльныхъ странахъ подняться до крайне высокихъ предѣловъ? Въ импортирующихъ странахъ цѣны могутъ подняться черезмѣрно при соотвѣтствующемъ положеніи мірового рынка, а въ экспортирующихъ странахъ и независимо отъ мірового

рынка,—необходимы только соотвѣтствующія мѣстныя условія, такъ какъ измѣнить обыкновенный путь торговли и направить хлѣбъ въ страны дотолѣ экспортировавшія черезвычайно затруднительно. Теперь, значитъ, насъ интересуетъ еще вопросъ, могутъ ли цѣны на міровомъ рынкѣ подняться до крайности? На основаніи опыта настоящаго времени, приходится отвѣтить на этотъ вопросъ утвердительно. Главныя экспортирующія страны, съ одной стороны, политически такъ незрѣлы, что внутреннія неурядицы могутъ всегда имѣть сильное вліяніе на экономическую жизнь,—съ другой же стороны, техника земледѣлія въ нихъ такъ примитивна, что случайныя климатическія условія могутъ вызвать громадную разницу въ количествѣ сборовъ. Случайное совпаденіе этихъ двухъ обстоятельствъ въ какой нибудь одной экспортирующей странѣ, какъ, напримѣръ, сейчасъ въ Россіи, конечно, не исключаетъ чрезмѣрнаго поднятія цѣнъ на міровомъ рынкѣ, но все же вліяніе этого совпаденія должно быть очень велико, чтобы имѣть возможность оказать надлежащее воздѣйствіе. Только одновременное совпаденіе такихъ обстоятельствъ въ нѣсколькихъ экспортирующихъ странахъ можетъ сильно вліять на міровой рынокъ. Съ другой стороны, для сильнаго пониженія цѣнъ также необходимо совпаденіе урожайныхъ лѣтъ въ нѣсколькихъ экспортирующихъ странахъ, такъ какъ урожай въ одной странѣ можетъ и не оказать надлежащаго дѣйствія. Урожаи импортирующихъ странъ и подавно не могутъ имѣть вліянія на міровыя цѣны, такъ, напримѣръ, въ Германіи не разъ случалось, что при высокихъ міровыхъ цѣнахъ былъ урожай и наоборотъ. Въ общемъ за послѣднее время наблюдается очень рѣдкое уклоненіе цѣнъ отъ нормальнаго положенія.

Абсолютные урожаи пшеницы.

СТРАНЫ.	Сборы въ 1000 двойн. цент.					
	1880 [6]).	1885.	1890.	1895.	1900.	1905 [5]).
Бельгія.	5.000	4.720	6.115	5.148 [1])	3.752	3.200 [2])
Данія	1.389	1.395	1.027	944	981	1.200 [3])
Германія	23.453	25.993	28.309	31.718	36.047	37.000
Франція	77.046	85.192	89.734	92.424	88.599	84.000
Великобританія . .	25.000	22.581	21.543	10.858 [2])	15.400	17 000
Италія	36.000	32.170 [2])	36.130	32.369 [2])	36.761	42.500
Голландія	1.440	1.678 [3])	1.438	1.144	1.242	1.250 [3])
Австрія.	10.774	12.833	11.673	10.977	11.139	12.500
Венгрія.	24.000	32.675	42.486 [3])	46.777 [3])	41.432	45.720
Румынія	—	—	14.748	18.929 [3])	19.200	21.500
Россія	—	—	—	112.483	115.110	150.000 [4])
Швеція.	985	1.087	1.113	1.005	1.497	1.400
Испанія	—	—	21.414	28.632	27.407	30.000
Алжиръ	—	6.614	7.755	7.071	7.000	6.000
Аргентина	—	—	—	12.360	20.350 [2])	42.026
Австралія.	8.582	7.400 [2])	8.938	6.834 [2])	14.936 [7])	15.406
Канада.	—	10.352	10.181	13.445 [3])	11.794 [2])	27.000 [3])
Капландія.	—	—	765	614	500	450
Остъ-Индія	80.000	70.303	64.076	54.667 [2])	72.968	75.200 [2])
Японія	6.146 [3]) [8])	3.363	3.419 [2])	5.533	5.901	4.628 [2])
С.-А. С. Ш. . . .	135.765	97.204 [2])	108.679 [2])	127.145	142.130	184.000

[1]) Въ 1892 г. былъ заключенъ бельгійскій торговый договоръ.
[2]) Неурожай.
[3]) Особенно благопріятный урожай.
[4]) Особенно увеличились сборы съ 1902 г.; урожай 1905 г. менѣе благопріятенъ, чѣмъ въ 1904 г.
[5]) По большей части первая оцѣнка.
[6]) Нѣкоторыя данныя приблизительны.
[7]) Особенно увеличились сборы съ 1899 г.
[8]) Обрабатываемая площадь была очень велика.

Площадь подъ пшеницей съ 1880 г.

СТРАНЫ.	Площадь въ 1.000 гектар.					
	1880.	1885.	1890.	1895.	1900.	1905.
Бельгія	276	275	322	280	169	169
Данія	57	52	45	36	37	41
Германія	1.815	1.914	1.960	1.931	2.049	1.927[1])
Франція	6.880	6.957	7.062	7.002	6.864	6.400
Великобританія	1.225	1.020	1.000	580	760	720
Италія	4.450	4.425	4.407	4.593	4.720	5.160
Голландія	86	85	85	62	64	54
Австрія	994	1.194	1.147	1.064	1.065	1.115
Венгрія	2.250	2.902	3.166	3.361	3.564	3.742
Румынія	—	—	1.400	1.500	1.600	1.958
Россія	—	—	—	17.000	17.500	23.700
Швеція	60	65	70	71	78	70
Испанія	—	—	3.200	3.800	3.700	3.850
Алжиръ	—	1.315	1.303	1.322	1.300	1.300
Австралія	1.350	1.355	1.415	1.512	2.360	2.664
Канада	—	850	932	840	1.080	1.550
Остъ-Индія	11.000	11.000	10.500	9.000	8.000	8.000
Японія	479	396	454	443	468	455
С.-Ам. Соед. Штаты	15.200	13.700	14.500	13.600	16.600	19.000

Относительные урожаи пшеницы.

СТРАНЫ.	Съ 1 гект. собрано въ килогр.					
	1880.	1885.	1890.	1895.	1900.	1905.
Бельгія	1.814	1.880	1.900	1.840	2.221	1.844
Данія	2.430	2.700	2.290	2.610	2.650	2.930
Германія	1.290	1.360	1.440	1.640	1.870	1.920
Франція	1.097	1.224	1.270	1.320	1.470	1.310
Великобританія	2.040	2.210	2.150	1.910	2.030	2.350
Италія	810	730	819	702	780	823
Голландія	1.675	2.050	1.755	1.900	1.750	2.315
Австрія	1.130	1.110	1.050	1.075	1.040	1.121
Венгрія	1.070	1.130	1.340	1.400	1.170	1.220
Румынія	—	—	1.050	1.260	1.200	1.100
Россія	—	—	—	660	660	633
Швеція	1.640	1.670	1.560	1.425	1.900	2.000
Испанія	—	—	670	750	740	780
Алжиръ	—	595	766	695	640	560
Австралія	630	550	630	470	645	600
Канада	—	1.220	1.090	1.600	1.090	1.740
Остъ-Индія	725	640	610	610	910	950
Японія	1.280	850	750	1.250	1.270	1.020
С.-Ам. Соед. Штаты	900	700	750	935	860	965

[1]) Общая площадь въ 1901 г. уменьшилась больше, чѣмъ на 20%, но потомъ опять начала увеличиваться.

Абсолютные урожаи ржи.

СТРАНЫ.	Сборъ въ 1.000 дв. центн.					
	1880 [3]).	1885.	1890.	1895.	1900.	1905 [1]).
Бельгія	4.600	4.566	5.087	5.347	5.043	5.000
Данія	4.856[4])	4.647	4.415	4.776	5.181[4])	4.500
Германія	49.525	58.201	58.681	77.249	85.507	93.000
Франція	18.693	17.389	17.332	18.247	15.088	13.750
Италія	1.400	1.134	1.139	1.031	950	900
Голландія	2.700	2.892	2.776	3.207	3.394	3.300
Австрія	15.951	19.623	20.173	16.515	13.936[2])	19.000[2])
Венгрія	10.000	11.284	13.396[4])	11.880	10.793[2])	13.550[4])
Румынія	—	—	1.216	2.381[4])	1.541[2])	2.600
Россія	—	—	—	203.516	233.704	200.000[2])
Швеція	5.007	5.253	5.399	4.729[2])	5.932	6.200
Испанія	—	—	—	4.461	5.442	5.580
Алжиръ	—	2.611[2])	3.929	2.424	1.200	незнач. сб.
Японія	2.947	5.303	3.695[2])	9.126	9.749	8.750
С.-Ам. Соед. Штаты	6.233	5.486[2])	6.554	6.915	6.095	8.000

Площадь подъ рожью.

СТРАНЫ.	Площадь въ 1.000 гект.					
	1880.	1885.	1890.	1895.	1900.	1905.
Бельгія	278	278	288	283	245	265
Данія	265	275	283	289	289	273
Германія	5.921	5.827	5.820	5.894	5.955	6.145
Франція	1.848	1.673	1.589	1.534	1.420	1.300
Италія	160	140	141	137	140	140
Голландія	200	204	204	210	214	216
Австрія	1.851	2.001	2.007	1.815	1.706	1.930
Венгрія	1.200	1.252	1.201	1.142	1.114	1.184
Румынія	—	—	167	217	164	161
Россія	—	—	—	24.000	24.500	28.000
Швеція	360	375	390	404	411	430
Испанія	—	—	—	600	728	780
Алжиръ	—	392	463	371	200	незначит.
Японія	352	522	590	666	693	700
С.-Ам. Соед. Штаты	715	820	870	790	650	750

[1]) По большей части первая оцѣнка.
[2]) Неурожай.
[3]) Нѣкоторыя данныя приблизительны.
[4]) Особенно хорошій урожай.

Относительные урожаи ржи.

СТРАНЫ.	Съ 1 гект. собрано въ килогр.					
	1880.	1885.	1890.	1895.	1900.	1905.
Бельгія	1.656	1.650	1.896	1.926	2.057	1.900
Данія	1.840	1.650	1.560	1.650	1.800	1.650
Германія	840	1.000	1.010	1.320	1.440	1.510
Франція	1.012	1.039	1.091	1.190	1.062	1.060
Италія	850	810	810	753	680	645
Голландія	1.350	1.420	1.360	1.530	1.590	1.530
Австрія	860	981	1.005	910	1.060	988
Венгрія	830	900	1.115	1.040	970	1.145
Румынія	—	—	700	1.100	940	1.615
Россія	—	—	—	850	955	715
Швеція	1.390	1.400	1.210	1.470	1.440	1.470
Испанія	—	—	—	745	750	720
Алжиръ	—	665	850	880	600	—
Японія	840	1.020	630	1.370	1.430	1.250
С.-Ам. Соед. Штаты	870	670	750	875	940	1.070

Абсолютные урожаи овса.

СТРАНЫ.	Сборъ въ 1.000 дв. центн.					
	1880 [1].	1885.	1890.	1895.	1900.	1905 [2].
Бельгія	4.000	4.129	4.944[3]	4.833	5.687 [4]	4.000 [5]
Данія	6.103[3]	6.036[3]	6.636[3]	7.134	7.151	7.000
Германія	42.281	43.424	49.135	62.445	70.919	70.000
Франція	38.124[3]	38.916	42.604	43.169	41.413	41.000
Великобританія	27.000	26.536	28.333[3]	28.676	27.314	23.250 [6][8]
Италія	3.000[3]	2.709	3.049	3.078	3.200	3.500
Голландія	1.900	1.948	1.978	2.353	2.657	3.700 [7]
Австрія	14.768	14.991	16.702	18.267	17.142	15.000 [8]
Венгрія	10.000	9.156	8.771	11.159	11.061	11.690
Румынія	—	—	1.216	1.663	1.396	2.200
Россія	—	—	—	113.128	123.903	116.000 [8]
Швеція	8.248	8.724	9.682	10.492	10.594	10.500
Испанія	—	—	—	1.421	2.385[10]	3.100
Алжиръ	—	394	500	755	800	950
Австралія	1.469	2.088	2.278	2.388	3.559[10]	3.129
Канада	5.000	8.940	8.060[8]	15.568[12]	14.298 [8]	26.500 [12]
Капская земля	—	—	141	146 [5]	60[13]	400
С.-Ам. Соед. Штаты	60.676	91.390	16.030 [5]	119.709	117.446	148.000

[1]) Нѣкоторыя данныя приблизительны. [2]) По большей части первая оцѣнка. [3]) Особенно хорошій урожай. [4]) Какъ разъ съ этого года сборы сильно увеличились. [5]) Очень неурожайный годъ, сборъ достигъ только половины обычнаго. [6]) Площадь подъ овсомъ была по сравненію съ прошлыми годами незначительна. [7]) Особенно увеличились сборы съ 1904 г. [8]) Неурожай. [9]) Особенно увеличились сборы съ 1901 г. [10]) Безъ измѣненій съ 1896 г. [11]) Безъ измѣненій съ 1899 г. [12]) Безъ измѣненій съ 1891 г., особенно увеличились сборы съ 1902 г. [13]) Почти полнѣйшій неурожай.

Площадь подъ овсомъ.

СТРАНЫ.	Площадь въ 1000 гект.					
	1880.	1885.	1890.	1895.	1900.	1905.
Бельгія.	249	250	250	249	253	261
Данія.	397	415	429	437	440	433
Германія	3.743	3.777	3.904	4.029	4.123	4.182
Франція	3.474	3.690	3.781	3.969	3.941	3.900
Великобританія . .	1.680	1.700	1.650	1.800	1.670	1.711
Италія	432	443	453	474	450	425
Голландія.	114	115	115	131	131	145
Австрія.	1.796	1.829	1.874	1.9[illegible]0	1.899	1.830
Венгрія.	1.130	1.150	1.090	1.050	1.082	1.108
Румынія	—	—	179	271	255	373
Россія	—	—	—	14.000	14.750	18.200
Швеція.	700	725	800	827	825	825
Испанія	—	—	—	250	379	450
Австралія.	160	240	250	275	310	354
Канада.	—	650	860	1.150	1.150	1.700
С.-Ам. Соед. Штаты	6.420	9.100	10.600	11.200	10.000	11.220

Относительные урожаи овса.

СТРАНЫ.	Съ 1 гект. собрано въ килогр.					
	1880.	1885.	1890.	1895.	1900.	1905.
Бельгія.	1.600	1.650	2.000	2.000	2.250	1.540
Данія	1.540	1.450	1.550	1.630	1.625	1.620
Германія	1.130	1.150	1.260	1.550	1.720	1.670
Франція	1.100	1.060	1.169	1.118	1.050	1.050
Великобританія . .	1.600	1.560	1.710	1.600	1.630	1.360
Италія	700	635	680	650	735	820
Голландія.	1.670	1.700	1.720	1.800	2.030	2.745
Австрія.	835	820	891	937	900	870
Венгрія.	885	800	800	1.060	1.020	1.055
Румынія	—	—	680	615	550	590
Россія	—	—	—	810	805	640
Швеція.	1.180	1.210	1.210	1.270	1.290	1.280
Испанія	—	—	—	570	615	690
Австралія.	920	870	910	870	1.150	885
Канада.	—	1.375	940	1.355	1.245	1.560
С.-Ам. Соед. Штаты	945	1.000	710	1.070	1.070	1.320

Абсолютные урожаи ячменя.

СТРАНЫ.	Сборъ въ 1000 дв. центн.					
	1880 [1].	1885.	1890.	1895.	1900.	1905 [2].
Бельгія	700	848	1.019 [3]	859	1.036 [3]	700 [7]
Данія	5.889 [3]	4.892	5.495	5.106	5.349	5.700
Германія	21.456	22.606	22.834	27.940	30.022	29.000
Франція	14.460 [3] [4]	12.713	12.525	12.421	9.194	10.000
Великобританія	21.000	20.410	19.237	17.862	16.314	15.000
Италія	2.500	2.108	2.530	1.716 [7]	2.400	2.400
Голландія	1.000	1.163 [3]	881	916	980	800
Австрія	11.379	11.555	12.389	13.391	13.386	14.000
Венгрія	15.000 [3]	12.897	12.534	12.378	12.362	13.430
Румынія	—	—	3.812	5.168	3.374 [5]	3.500 [7]
Россія	—	—	—	55.048	51.592	63.000 [6]
Швеція	3.383	2.791 [7]	3.272 [3]	3.093	3.117 [3]	3.400
Испанія	—	—	—	9.922	12.348	13.700
Алжиръ	—	11.405 [3]	9.953 [3]	8.412	8.000	7.000
Австралія	630	600	606	638	803 [3]	615 [7]
Канада	—	3.842 [5]	3.238 [7]	3.862 [3]	4.332	9.050 [8]
Капская земля	—	—	117 [7]	149 [7]	100 [7]	200
Японія	6.567 [7]	6.138 [5]	6.108 [7]	9.625	9.750	10.150
С.-Ам. Соед. Штаты	9.818 [3]	12.704	14.621 [7]	18.955 [3]	12.830 [7]	33.000 [8]

Площадь подъ ячменемъ.

СТРАНЫ.	Площадь въ 1000 гект.					
	1880.	1885.	1890.	1895.	1900.	1905.
Бельгія	35	40	40	38	38	38
Данія	315	306	293	282	280	281
Германія	1.624	1.740	1.664	1.691	1.670	1.633
Франція	1.052	1.058	878	891	757	800
Великобританія	1.080	1.000	950	940	900	810
Италія	338	300	332	297	300	300
Голландія	46	50	42	39	38	31
Австрія	1.080	1.166	1.116	1.194	1.234	1.200
Венгрія	1.050	1.116	1.074	1.076	1.080	1.093
Румынія	—	—	518	553	439	529
Россія	—	—	—	6.240	7.000	10.000
Швеція	224	223	221	220	218	225
Испанія	—	—	—	1.150	1.389	1.400
Алжиръ	—	1.447	1.426	1.435	1.400	1.250
Австралія	61	51	60	42	54	59
Канада	—	260	300	250	300	500
Японія	590	604	643	647	645	650
С.-Ам. Соед. Штаты	750	1.150	1.250	1.350	1.200	2.020

[1]) Нѣкоторыя данныя приблизительны.
[2]) По большей части первая оцѣнка.
[3]) Особенно хорошій урожай.
[4]) Временами посѣвы ячменя сильно увеличивались.
[5]) Временами посѣвы ячменя сильно уменьшались.
[6]) Особенно увеличились сборы съ 1892 г.; по сравненію съ 1904 г. урожай 1905 г. весьма плохъ.
[7]) Неурожай.
[8]) Съ 1901 г. сборы сильно увеличились.

Относительные урожаи ячменя

СТРАНЫ.	Съ 1 гект. собрано въ килогр.					
	1880.	1885.	1890.	1895.	1900.	1905.
Бельгія	2.000	2.120	2.500	2.250	2.725	1.840
Данія	1.870	1.600	1.870	1.800	1.900	2.030
Германія	1.320	1.300	1.370	1.680	1.800	1.775
Франція	1.385	1.200	1.235	1.218	1.210	1.250
Великобританія	1.940	2.040	2.000	1.900	1.810	1.860
Италія	740	700	760	580	800	800
Голландія	2.175	2.325	2.100	2.350	2.710	2.590
Австрія	1.050	1.000	1.110	1.022	1.080	1.165
Венгрія	1.430	1.110	1.165	1.150	1.145	1.230
Румынія	—	—	735	935	770	660
Россія	—	—	—	880	740	630
Швеція	1.510	1.250	1.480	1.400	1.430	1.500
Испанія	-	—	—	860	890	980
Алжиръ	—	790	700	585	570	560
Австралія	1.030	1.180	1.010	1.040	1.500	1.050
Канада	—	1.480	1.040	1.545	1.480	1.810
Японія	1.110	1.020	950	1.490	1.530	1.560
С.-Ам. Соед. Штаты	1.300	1.155	1.170	1.400	1.070	1.630

Процентное измѣненіе обрабатываемой площади съ 1880 г. по 1905 г.

СТРАНЫ.	Пшеница.	Рожь.	Овесъ.	Ячмень.
Бельгія	— 39	— 5	+ 5	+ 9
Данія	— 27	+ 3	+ 11	— 11
Германія	+ 6	+ 4	+ 11	+ 0
Франція	+ 6	— 30	+ 13	— 24
Великобританія	— 41	—	+ 2	— 24
Италія	+ 16	— 12	— 2	— 12
Голландія	— 28	+ 8	+ 29	— 31
Австрія	+ 12	+ 5	+ 2	+ 11
Венгрія	+ 66	— 1	— 2	+ 4
Румынія	+ 65	+ 0	+ 120	+ 6
Россія	+ 50	+ 24	+ 50	+ 130
Швеція	+ 16	+ 20	+ 18	+ 0
Испанія	+ 55	+ 100	+ 220	+ 180
Алжиръ	+ 0	— 100	—	— 16
Австралія	+ 97	—	+ 120	+ 60
Канада	+ 95	—	+ 200	+ 100
Остъ-Индія	— 27	—	—	—
Японія	— 5	+ 100	—	+ 10
С.-Ам. Соед. Штаты	+ 23	+ 5	+ 72	+ 170

Относительное измѣненіе сборовъ съ 1880 г. по 1905 г. въ процентахъ:

СТРАНЫ.	Пшеница.	Рожь.	Овесъ.	Ячмень.
Бельгія	+ 2	+ 35	— 4	— 8
Данія	+ 30	— 10	+ 5	+ 9
Германія	+ 60	+ 88	+ 50	+ 26
Франція	+ 20	+ 5	— 5	— 9
Великобританія	+ 15	—	— 15	— 4
Италія	+ 2	— 18	+ 17	+ 8
Голландія	+ 40	+ 14	+ 41	+ 20
Австрія	— 1	+ 14	+ 4	+ 11
Венгрія	+ 14	+ 38	+ 15	— 14
Румынія	+ 10	+ 30	— 25	— 6
Россія	— 5	+ 20	— 20	— 20
Швеція	+ 22	+ 6	+ 9	± 0
Испанія	+ 45	± 0	+ 38	+ 23
Алжиръ	± 0	—	—	— 20
Австралія	— 5	—	— 4	+ 3
Канада	+ 45	—	+ 10	+ 50
Остъ-Индія	+ 30	—	—	—
Японія	— 20	+ 50	—	+ 41
С. Ам. Соед. Штаты	+ 7	+ 23	+ 40	+ 25

Абсолютное измѣненіе сборовъ съ 1880 г. по 1095 г. въ процентахъ:

СТРАНЫ.	Пшеница.	Рожь.	Овесъ.	Ячмень.
Бельгія	— 36	+ 9	± 0	± 0
Данія	— 14	— 7	+ 16	— 4
Германія	+ 57	+ 87	+ 33	+ 36
Франція	+ 9	— 28	+ 8	— 31
Великобританія	— 32	—	— 15	— 29
Италія	+ 21	— 36	+ 18	— 4
Голландія	— 13	+ 23	+ 95	— 20
Австрія	+ 17	+ 19	+ 2	+ 24
Венгрія	+ 86	+ 90	+ 17	— 11
Румынія	+ 80	+ 130	+ 65	± 0
Россія	+ 42	+ 33	+ 45	+ 26
Швеція	+ 42	+ 34	+ 21	± 0
Испанія	+ 125	+ 110	+ 210	+ 150
Алжиръ	± 0	— 100	+ 215	— 45
Аргентина	+ 320	—	—	—
Австралія	+ 85	—	+ 120	— 2
Канада	+ 170	—	+ 230	+ 300
Остъ-Индія	— 6	—	—	—
Японія	— 24	+ 200	—	+ 50
С.-Ам. Соед. Штаты	+ 36	+ 30	+ 145	+ 235

Потребленіе хлѣба съ 1880 года.

Настоящая глава, являющаяся до нѣкоторой степени дополненіемъ предыдущей, должна насъ познакомить съ тѣмъ, гдѣ находило сбытъ все увеличивающееся количество собираемаго хлѣба, и какимъ образомъ цѣны могли такъ высоко подняться въ настоящее время и въ началѣ девяностаго года.

На продовольствіе скота и населенія приходилось пщеницы на одного жителя въ килограм.:

Страны.	1880.	1885.	1890.	1895.	1900.	1905.
Германія	53,7	52,1	60,9	80,7	82,3	89
Франція	231	211	233	221	200	219
Великобританія .	145,0	174,5	161,6	185,9	153.8	166
Италія	123	123	123	123	139	131
Австро-Венгрія .	—	90.28	101,87	112,08	97,62	105
Россія	—	—	13,2	49,6	38,3	79
С.-А. С.. Ш. . .	93	143	126	96	63	150

Итакъ, потребленіе пшеницы на одного жителя измѣнилось съ 1880 г. по 1905 г. слѣдующимъ образомъ:

Страны.	Процентъ.
Германія	+ 50
Франція	— 5
Великобританія . .	+ 14
Италія	+ 6
Австро-Венгрія. . . .	+ 30
Россія	+ 100
С.-А. С. Ш.	+ 60

Увеличеніе потребленія пшеницы въ Германіи показываетъ намъ, почему сельское хозяйство не могло удовлетворить потребностей страны, несмотря на всѣ старанія. Какъ видно, для удовлетворенія потребностей пришлось бы ежегодно увеличивать сборы на 5%;—цифра эта настолько высока, что при всемъ желаніи нельзя будетъ соотвѣтствующимъ образомъ поднять производительность сельскаго хозяйства.

На продовольствіе скота и населенія приходилось на одного жителя ржи въ килограм.:

Страны.	1880.	1885.	1890.	1895.	1900.	1905.
Германія	109,3	113,8	113,1	153,0	144,6	150
Франція	43	38	38	40	32	32
Австро-Венгрія . .	—	64,08	66,30	52,89	43,56	58
Россія	—	—	108,7	128,0	147,6	126
С.-А. С. Ш. . . .	8	9	9	8	5	8

Такимъ образомъ потребленіе ржи на одного жителя измѣнилось съ 1880 г. по 1905 г. въ слѣдующемъ процентномъ отношеніи:

Страны.	Процентъ.
Германія	+ 40
Франція	— 25
Австро-Венгрія . . .	— 7
Россія	+ 50
С.-А. С. Ш.	+ 0

Сказанное выше относительно потребленія пшеницы въ Германіи имѣетъ силу и для потребленія ржи, такъ какъ это увеличеніе въ первомъ и второмъ случаѣ мало другъ отъ друга отличается. Въ общемъ теперь мы можемъ сказать, что увеличеніе населенія, съ одной стороны, и увеличеніе потребностей каждаго жителя, съ другой, являются факторами, уменьшающими съ каждымъ годомъ значеніе сборовъ ржи и пшеницы въ Германіи для мѣстнаго потребленія.

На продовольствіе скота и населенія приходилось ржи и пшеницы на одного жителя въ килограм.:

Страны.	1880.	1885.	1890.	1895.	1900.	1905.
Германія	163	165,9	174	233,7	226,9	239
Франція	274	249	271	261	232	251
Великобританія. .	145,0	174,5	161,6	185,9	153,8	166
Италія	123	123	123	123	139	131
Австро-Венгрія .	—	154,36	168,17	164,97	141,18	163
Россія	—	—	121,9	177,6	185,9	205
С.-А. С. Ш. . .	101	152	135	104	68	158

На одного жителя потребленіе ржи и пшеницы съ 1880 г. по 1905 г. измѣнилось:

Страны.	Процентъ.
Германія	+ 45
Франція	— 8
Великобританія . . .	+ 14

Страны.	Процентъ.
Италія	+ 6
Австро-Венгрія . . .	+ 15
Россія	+ 65
С.-А. С. Ш.	+ 57

По количеству потребляемой ржи и пшеницы Франція стоитъ на первомъ мѣстѣ, несмотря на нѣкоторое общее уменьшеніе потребленія. За ней идетъ Германія, потребленіе которой съ каждымъ годомъ все ближе и ближе подходитъ къ французскому, такъ что со временемъ можетъ даже стать на первомъ мѣстѣ; (нужно при этомъ замѣтить, что въ потребленіи пшеницы на второмъ мѣстѣ стоитъ Англія). За Германіей слѣдуетъ Россія, увеличившая свое потребленіе настолько, что вмѣсто послѣднихъ мѣстъ стоитъ теперь на одномъ изъ первыхъ. За Россіей слѣдуетъ Англія; достаточное потребленіе ржи и пшеницы въ низменныхъ мѣстахъ Англіи относится къ стародавнимъ временамъ. За Англіей слѣдуетъ Австро-Венгрія, временами потреблявшая даже больше первой. На послѣднемъ мѣстѣ изъ числа европейскихъ государствъ стоитъ Италія. Наконецъ, по отношенію къ С.-А. С. Ш. приведенныя цифры мало характеризуютъ народное питаніе по причинѣ употребляемой въ большомъ количествѣ кукурузы, которой цвѣтное населеніе отдаетъ предпочтеніе. Бѣлое населеніе употребляетъ въ среднемъ 180 klg. ржи и пшеницы на одного жителя, причемъ необходимо замѣтить, что на югѣ и бѣлое населеніе употребляетъ въ пищу кукурузу. Для бѣлаго населенія сѣвера потребленіе можно считать равнымъ 200 klg.

На продовольствіе скота и населенія приходилось на одного жителя овса въ килограм.:

Страны.	1880.	1885.	1890.	1895.	1900.	1905.
Германія	85,2	82,9	89,5	120,7	116,9	117
Франція	98	93	99	103	96	92
Великобританія. .	—	84,65	85,69	85,94	85,65	72
Австро-Венгрія .	—	47,30	49,98	57,12	51,13	48
Россія.	—	—	48,3	61,3	63 1	76
С.-А. С. Ш. . .	101	136	96	14,3	120	164

Слѣдовательно, потребленіе овса на одного жителя съ 1880 г. по 1905 г. измѣнилось такимъ образомъ:

Страны.	Процентъ.
Германія	+ 38
Франція	— 6

Страны.	Процентъ.
Великобританія . .	— 14
Австро-Венгрія . . .	+ 0
Россія	+ 100
С.-А. С. Ш.	+ 63

Замѣчательно то, что въ С.-А. С. Ш., въ началѣ періода потреблявшихъ уже больше всѣхъ овса, такое громадное потребленіе не только не уменьшилось, но увеличилось и увеличилось такъ значительно, какъ ни въ какой другой странѣ. За С.-А. С. Ш. по количеству потреблявшаго овса слѣдуетъ Германія, перегнавшая въ этомъ отношеніи Францію. Во Франціи потребленіе нѣсколько уменьшилось. Значительно уменьшилось потребленіе особенно за послѣднее время въ Англіи. Сильно увеличилось потребленіе въ Россіи, цифра которой, вначалѣ весьма незначительная, превосходитъ теперь англійскую.

На продовольствіе скота и населенія приходилось на одного жителя ячменя въ килограм.:

Страны.	1880.	1885.	1890.	1895.	1900.	1905.
Германія	48,6	51,4	56,6	73,6	69,5	70
Франція	35	27	32	32	21	28
Великобританія. . .	—	73,70	69,76	72,15	56,67	62
Австро-Венгрія . .	—	44,90	38,89	42,26	38,63	45
Россія.	—	—	15,7	24,2	28,4	32
С.-А. С. Ш. . . .	20	22	20	21	11	34

Потребленіе ячменя на одного жителя измѣнилось съ 1880 г. по 1905 г. слѣдующимъ образомъ:

Страны.	Процентъ.
Германія	+ 44
Франція	— 15
Великобританія . . .	— 16
Австро-Венгрія . . .	+ 0
Россія	+ 100
С.-А. С. Ш.	+ 70

За послѣднее время сильнѣе всего увеличилось потребленіе ячменя въ Германіи; особенно выдѣляется это увеличеніе по причинѣ уменьшенія цифры потребленія для Англіи. За Англіей слѣдуетъ

Австро-Венгрія, очень непостоянная цифра которой измѣняется все-таки въ извѣстныхъ предѣлахъ. Дальше слѣдуютъ С.-А. С. Ш., Россія и Франція, при чемъ цифра Франціи нѣсколько уменьшилась.

Общее уменьшеніе потребленія замѣтно во Франціи и Англіи; въ послѣдней исключеніе составляетъ потребленіе пшеницы. Потребленіе Австро-Венгріи увеличилось главнымъ образомъ за счетъ пшеницы. Изъ всѣхъ странъ общее потребленіе увеличилось больше всего въ Россіи, затѣмъ въ С.-А. С. Ш. и, наконецъ, въ Германіи.

ГЛАВА II.

Страны экспортирующія хлѣбъ.

Россія, Венгрія, Румынія, Болгарія и Восточная Румелія, Сербія, Турція, Британская Остъ-Индія, Соединенные Штаты Сѣверной Америки, Канада, Аргентина, Уругвай, Чили, Австралія, Сѣверная Африка: Алжиръ, Тунисъ, Марокко.

РОССІЯ.

Организація скупки хлѣба на внутреннихъ рынкахъ.—Дезорганизація экспортной торговли.—Отзывы иностранцевъ о русской хлѣбной торговлѣ. — Борьба биржевыхъ комитетовъ съ недобросовѣстностью экспортеровъ.—Сорта хлѣба.—Правила биржевой торговли хлѣбомъ.

Организація скупки хлѣба на внутреннихъ рынкахъ [1]).

Въ строѣ внутренней хлѣбной торговли Россіи за послѣднія 30 лѣтъ произошли существенныя видоизмѣненія, обусловленныя, главнымъ образомъ, развитіемъ желѣзнодорожной сѣти и выразившіяся, вслѣдъ за этимъ въ децентрализаціи торговли, въ пониженіи значенія крупныхъ рынковъ. Только въ Поволжьѣ и Прикамскомъ краѣ хлѣбная торговля еще во многомъ не утратила прежняго характера, на остальномъ же пространствѣ Россіи она распредѣлилась по желѣзнодорожнымъ станціямъ и перешла изъ рукъ крупныхъ капиталистовъ къ мелкимъ промышленникамъ, коммисіонерамъ и агентамъ, ведущимъ дѣло съ незначительными оборотными средствами и, обыкновенно, въ кредитъ. Прежнія основанія торговли—заготовка партій, ихъ сортировка, очистка, выжиданіе цѣнъ—уступили мѣсто новому порядку, который обезпечиваетъ и меньшимъ капиталамъ достаточную прибыль, путемъ возможнаго увеличенія числа оборотовъ коммисіонной и учетной операціи. Зерно, какъ товаръ, утратило свое первенствующее значеніе и при сдѣлкахъ является преимущественно обезпеченіемъ денежнаго обязательства или предметомъ коммисіонной продажи. Стремленіе къ увеличенію числа оборотовъ капитала повлекло за собою сокращеніе періода скупки зерна до 6—8 мѣсяцевъ, въ продолженіе которыхъ торговля совершается съ небывалою прежде по-

---

[1]) Извлечено изъ приложенія къ запискѣ Министерства Финансовъ: «Значеніе правильной организаціи хлѣбной торговли, условія которымъ она должна удовлетворять и мѣры къ постепенному введенію въ Россіи организованной хлѣбной торговли», изданной въ 1903 году).

спѣшностью. Менѣе всего потерпѣла измѣненій первоначальная стадія хлѣбной торговли—закупка зерна мѣстными ссыпщиками, партіонщиками, прасолами и другихъ наименованій скупщиками, хотя и здѣсь вмѣсто агентовъ немногихъ крупныхъ фирмъ, все увеличивается армія мелкихъ скупщиковъ; условія же дальнѣйшаго слѣдованія хлѣба къ портамъ или внутреннимъ рынкамъ измѣнились кореннымъ образомъ. Взамѣнъ прежнихъ крупныхъ торговцевъ-капиталистовъ, въ рукахъ которыхъ сосредоточивалось все дѣло, теперь на каждой желѣзнодорожной станціи работаетъ нѣсколько коммисіонеровъ, занимающихся отправкой и продажей хлѣба. Это все агенты, преимущественно работающіе на экспортеровъ. Рѣдко закупая товаръ, они обыкновенно принимаютъ на коммисію у мѣстныхъ торговцевъ зерно партіями или вагонами, подъ дубликатъ желѣзнодорожной накладной выдаютъ 10-дневную ссуду въ размѣрѣ до 95% стоимости зерна и отправляютъ его въ портъ спекулянту или экспортеру. Накладная тотчасъ же учитывается въ банкѣ, банкирскихъ конторахъ и отдѣленіяхъ, и капиталъ вновь пускается въ оборотъ; мѣстами—эти, такъ сказать, внутренніе экспортеры закупаютъ зерно, большею частью, по будущимъ цѣнамъ, съ выдачею задатковъ и перепродажею зерна до пріемки его или непосредственнымъ сбытомъ на портовомъ рынкѣ. Качество зерна при такой системѣ отходитъ на второй планъ; дисконтеру или скупщику качество нужно лишь для опредѣленія цѣны, но онъ беретъ зерно какого бы то ни было достоинства, иногда даже предпочитая сорное зерно, которое даетъ ему болѣе поводовъ для прижимки продавца и обезцѣненія товара. Опредѣленіе качества производится грубо, по такъ называемымъ пуркамъ, которыя служатъ скорѣе для обмана производителей; сухость, цвѣтъ, сортъ и т. п. условія, опредѣляющія достоинство зерна, почти не принимаются въ разсчетъ. Только въ волжскомъ раіонѣ, работающемъ преимущественно на внутреннее потребленіе, качество зерна имѣетъ въ хлѣботорговыхъ сдѣлкахъ важное значеніе. Тѣмъ же грѣхомъ,—игнорированіемъ вопроса о качествѣ поставляемаго продукта,—страдаютъ и наши портовые рынки, совершенно не выполняющіе своей прямой задачи—высокой очистки и сортировки зерна; не говоря о мелкихъ экспортерахъ, которые сознательно отпускаютъ неудовлетворительное зерно, даже крупныя и солидныя фирмы не заботятся о добротѣ товара. Играетъ тутъ несомнѣнно крупную роль зависимое положеніе русскаго экспортера отъ иностранныхъ покупателей зерна. Во многихъ случаяхъ экспортеры и не могутъ смотрѣть за качествомъ, такъ какъ зачастую зерно грузится на суда непосредственно изъ баржъ и вагоновъ, безъ предварительной пріемки экспортною фирмой. Для гарантіи отъ убытковъ на качествѣ, экспортеры выработали систему, основанную на отправкѣ заграницу образцовъ не выше средняго качества зерна и сдабриванія худшихъ партій лучшими. При такихъ условіяхъ, экспортеръ, естественно, предпочитаетъ покупку средняго качества зерна, а во многихъ случаяхъ нарочно требуетъ зерно средняго и ниже качества, такъ какъ зарабатываетъ на дальнѣйшей обработкѣ—просушкѣ и очисткѣ зерна. Несомнѣнно, что такое отношеніе къ качеству зерна содѣйствуетъ пониженію цѣны нашего хлѣба на заграничныхъ рынкахъ, *деморализуя, вмѣстѣ съ тѣмъ, торговлю и сельское хозяйство.* Скуп-

щикъ не покупалъ бы всякій хламъ, если бы зналъ, что его не возьмутъ въ порту, или дѣлалъ бы большую скидку за недоброкачественность,— тогда какъ теперь цѣна опредѣляется именно недоброкачественнымъ зерномъ, а за добротное даютъ лишь нѣсколько дороже. Такой невыгодный для нашей хлѣбной торговли строй преобладаетъ на нашихъ внутреннихъ рынкахъ, лишь немного отличаясь по отдѣльнымъ раіонамъ, къ характеристикѣ которыхъ въ главнѣйшихъ чертахъ мы и перейдемъ.

Балтійскіе порты, за исключеніемъ С.-Петербурга, собираютъ зерно, главнымъ образомъ, въ губерніяхъ сѣверо-черноземнаго рынка, а также въ западныхъ и прибалтійскихъ. Въ сѣверныхъ черноземныхъ губерніяхъ культивируются преимущественно сѣрые хлѣба, которые отпускаются крупными количествами и къ портамъ, и на внутреннее потребленіе; пшеница разводится сравнительно въ небольшихъ размѣрахъ и является продуктомъ преимущественно мѣстнаго потребленія. Почти лишенный водяного сообщенія, раіонъ этотъ испыталъ особенно значительныя перемѣны въ условіяхъ хлѣбной торговли подъ вліяніемъ развитія желѣзнодорожной сѣти. Преобладаніе мелкаго землевладѣнія въ краѣ отразилось въ мѣстной хлѣбной торговлѣ обиліемъ мелкихъ торговыхъ посредниковъ,—ибо вообще, чѣмъ мельче производитель, тѣмъ больше число посредствующихъ рукъ проходитъ его зерно, пока дойдетъ до потребителя. Зерно крестьянъ и другихъ мелкихъ производителей скупается мелкими торговцами-ссыпщиками, работающими преимущественно на базарахъ—въ уѣздныхъ городахъ, крупныхъ селахъ и при крупныхъ желѣзнодорожныхъ станціяхъ. Часто ссыпщики выѣзжаютъ далеко на-встрѣчу крестьянскимъ обозамъ, чтобы перенять ихъ и совершить сдѣлку до базара. Набравъ вагонъ—два, ссыпщикъ передаетъ тотчасъ же зерно болѣе крупнымъ торговцамъ, имѣющимъ уже значительные амбары въ городахъ или на станціяхъ. Эти торговцы, не пренебрегая и непосредственной ссыпкой крестьянскаго хлѣба,—при помощи такъ называемыхъ сводчиковъ-кулаковъ, — ведутъ главнымъ образомъ сношенія съ болѣе крупными уѣздными производителями, закупая у нихъ хлѣбъ или на мѣстѣ въ имѣніи, или въ городѣ по образцамъ. Покупается почти исключительно наличный хлѣбъ, но иногда заключаются соединенныя съ выдачей авансовъ сдѣлки съ хлѣбомъ будущаго урожая или на поставку. Купленный хлѣбъ или складывается въ амбаръ купца, или до пріемки продается на мельницу, винокуренный заводъ, или нагружается въ вагонъ для отправки въ Москву, на другіе внутренніе рынки и въ порты. Въ Москву зерно продается черезъ коммисіонеровъ, а сдѣлки на вывозъ въ порты совершаются чрезъ посредство агентовъ портовыхъ, экспортныхъ или банкирскихъ фирмъ, имѣющихъ отдѣленія и агентуры во всѣхъ крупныхъ пунктахъ этого раіона; на всѣхъ сколько-нибудь значительныхъ станціяхъ имѣются, кромѣ того, евреи-коммисіонеры, работающіе за свой счетъ, главныя операціи которыхъ сводятся къ сношеніямъ съ хлѣботорговцами. При отправкѣ въ портъ, зерно погружается въ вагонъ отъ имени хлѣботорговца на предъявителя; подъ дубликатъ накладной еврей-коммисіонеръ выдаетъ хлѣботорговцу ссуду, дубликатъ немедленно закладывается въ банкѣ, обществѣ взаимнаго кредита или банкирской конторѣ, полученныя деньги

тотчасъ пускаются въ новый оборотъ, а квитанція банка отсылается портовому коммисіонеру, задача котораго—отыскать покупателя. Получивъ съ покупателя деньги, портовый коммисіонеръ, за удержаніемъ коммисіоннаго вознагражденія, куртажа, почтовыхъ и другихъ расходовъ, остальную сумму высылаетъ внутреннему экспортеру, который и производитъ окончательный разсчетъ съ отправителемъ. Весь рискъ коммиссіонеровъ относится на счетъ отправителя и банковъ. Небольшое пониженіе цѣнъ отражается на отправителѣ увеличеніемъ въ его счетѣ накладныхъ и иныхъ расходовъ, въ случаѣ же сильнаго паденія цѣнъ коммисіонеры, какъ и скупщики, работающіе за свой счетъ, прямо бросаютъ зерно банкамъ, которымъ они перезаложили дубликаты. Качество хлѣбовъ, кромѣ пшеницы, имѣетъ весьма небольшое значеніе. Въ портахъ овесъ покупается по пробамъ, рожь по натурѣ, иногда съ отвѣтственностью, т. е. покупатель назначаетъ maximum натуры, но за излишекъ надбавки въ цѣнѣ не дѣлаетъ. Такой порядокъ влечетъ за собою то, что внутренніе экспортеры обращаютъ вниманіе только на натуру зерна и не стѣсняются сдабривать партію. Въ свою очередь и скупщики, составляя партію, опасаются оставлять слишкомъ натурное зерно. Оживленіе хлѣбной торговли начинается съ поступленіемъ первыхъ партій на рынки, обыкновенно въ началѣ августа; въ это время цѣны, независимо отъ направленія портовыхъ цѣнъ, падаютъ; помимо общихъ причинъ, въ смыслѣ пониженія вліяетъ нужда крестьянъ въ деньгахъ для уплаты податей, взноса арендной платы и другихъ потребностей обихода. Наибольшаго оживленія торговля достигаетъ зимою, съ установленіемъ саннаго пути, и въ началѣ весны, когда спѣшатъ воспользоваться послѣднимъ зимнимъ путемъ. Затѣмъ торговля затихаетъ, вновь оживляясь послѣ Пасхи, когда Москва начинаетъ дѣлать заготовки. Лѣтомъ, съ истощеніемъ запасовъ, наступаетъ здѣсь, какъ и въ прибалтійскихъ портахъ, мертвый сезонъ.

Въ западномъ раіонѣ, тяготѣющемъ къ балтійскимъ портамъ и частью къ потребительнымъ центрамъ Привислинья, скупка хлѣбовъ не имѣетъ такой силы и значенія, такъ какъ хлѣбные избытки здѣсь менѣе значительны, чѣмъ въ центральныхъ черноземныхъ губерніяхъ. Спросъ здѣсь также не имѣетъ оптоваго характера. Больше всего изъ этого раіона отправляется ржи, затѣмъ овса и ячменя, причемъ весь этотъ хлѣбъ собирается небольшими количествами. Скупкою крестьянскаго зерна занимаются мелкіе скупщики, содержатели мельницъ, постоялыхъ дворовъ или непосредственно, или чрезъ еще болѣе мелкихъ факторовъ,—забѣжчиковъ, которымъ наканунѣ базара выдаются мелкія суммы для оборота. Купленое зерно почти тотчасъ же перепродается или болѣе крупному скупщику, или идетъ на мельницу. У землевладѣльцевъ зерно обыкновенно покупается по образцамъ или на мѣстѣ крупными скупщиками и прасолами, а также съемщиками урожая; задатокъ выдается тотчасъ же, а остальныя деньги по мѣрѣ пріемки зерна, которая должна быть окончена въ условленный предѣльный срокъ. Съемщики урожая, которыми въ послѣднее время нерѣдко являются агенты заграничныхъ экспортныхъ фирмъ, закупаютъ зерно преимущественно на корню, выдавая авансъ, за который высчитываютъ проценты. Купленное зерно, если оно не предназначено для перепродажи по мелочамъ на мѣстѣ или для поставки интендантству, отпра-

вляется въ портъ; подъ дубликатъ накладной берется въ банкѣ или у дисконтеровъ ссуда для дальнѣйшаго оборота; для удобнѣйшихъ операцій съ зерномъ дубликатъ пишется на предъявителя, а отправка совершается спеціальнымъ коммисіонеромъ. Отправки хлѣбныхъ грузовъ водою значительно уступаютъ здѣсь желѣзнодорожной перевозкѣ. Наиболѣе значительными водными путями является Западная Двина и Нѣманъ. Заготовка хлѣба совершается обыкновенно зимою, сплавляется же зерно весною, съ открытіемъ навигаціи. Скупщики покупаютъ товаръ преимущественно у землевладѣльцевъ, обыкновенно наличный, но часто и на поставку; въ послѣднемъ случаѣ сдѣлка совершается лѣтомъ—по цѣнамъ, какія будутъ существовать во время сдачи, при спускѣ на воду, или осенью — въ ноябрѣ-декабрѣ; лѣтомъ же выдается задатокъ, за который взимается 0/0. Нерѣдко, здѣсь какъ и въ другихъ раіонахъ, особенно въ юго-западномъ, въ Малороссіи и пр. скупщикъ хлѣба есть вмѣстѣ съ тѣмъ и поставщикъ нужныхъ помѣщику и особенно крестьянину предметовъ, мѣстный лавочникъ, факторъ, который ссужаетъ и средствами въ счетъ будущаго зерна, или прямо обмѣниваетъ зерно на товаръ. Здѣсь устанавливается обыкновенно кредитная зависимость продавца отъ покупателя, происходитъ невыгодная мѣновая сдѣлка, словомъ создается рядъ неблагопріятныхъ вліяній, отражающихся на условіяхъ сдѣлки, цѣнѣ продукта и т. п.

Въ прибалтійскихъ губерніяхъ наиболѣе разводится ржи и ячменя, меньшее значеніе имѣетъ овесъ и пшеница; первое мѣсто по размѣрамъ иногородняго сбыта занимаетъ ячмень, благодаря его хорошему качеству. Столичные пивовары посылаютъ сюда ежегодно для закупки товара своихъ приказчиковъ, которые ведутъ непосредственныя сношенія съ производителями. Крестьянское зерно сбывается, главнымъ образомъ, на мельницы, винокуренные заводы и въ лавки купцовъ, торгующихъ крестьянскимъ товаромъ. Кромѣ того, въ городахъ оно берется и крупными купеческими и экспортными конторами. Существуютъ и скупщики крестьянскаго хлѣба по мелочамъ для немедленной перепродажи, но здѣсь они не имѣютъ преимущественнаго значенія, такъ какъ крестьянское населеніе болѣе зажиточно, не такъ нуждается въ наличныхъ деньгахъ и имѣетъ много другихъ путей для сбыта своего товара. Владѣльческое зерно покупается представителями конторъ и приказчиками заводовъ, которые ѣздятъ по экономіямъ, осматриваютъ хлѣбъ на мѣстѣ и тутъ же заключаютъ сдѣлки. Значительно распространилась въ послѣднее время и скупка евреями-коммисіонерами, которые выдаютъ задатки съ условіями доставки хлѣба продавцомъ въ извѣстный срокъ въ городъ. Ко времени поставки подыскиваютъ покупателя и тогда производятъ окончательный разсчетъ. Здѣсь зерно покупается исключительно наличное, ссуды и авансы практикуются рѣдко.

Въ Привислянскомъ краѣ хлѣбная торговля въ экспортномъ отношеніи тяготѣетъ къ Данцигу и частью Кенигсбергу. Внутренній спросъ имѣетъ здѣсь большое значеніе, благодаря значительному внѣземледѣльческому населенію городовъ и мѣстечекъ, а также широкому промышленному развитію края. Въ виду этого, мѣстные рынки требуютъ значительнаго привоза зерна изъ другихъ губерній, главнымъ образомъ, изъ сосѣдней Волынской и находящихся въ раіонѣ

юго-западныхъ и московско-брестской желѣзныхъ дорогъ. Крестьянское зерно большею частью потребляется на мѣстѣ. Закупается оно мелкими торговцами, исключительно евреями, которые тотчасъ же перепродаютъ его болѣе крупнымъ торговцамъ въ пекарни или на мельницы, а часто и отъ себя размалываютъ зерно, продавая его уже въ видѣ муки. Затѣмъ зерно покупается у крестьянъ содержателями мучныхъ лавокъ, пекаренъ и мельниками. Болѣе крупные производители продаютъ зерно въ большинствѣ случаевъ торговцамъ-евреямъ. Крупные хлѣботорговцы покупаютъ зерно черезъ своихъ агентовъ, а кромѣ того, даютъ ссуды мелкимъ торговцамъ, которые уже за свой счетъ скупаютъ зерно, разъѣзжая по имѣніямъ, а затѣмъ перепродаютъ его также крупнымъ хлѣботорговцамъ. Нерѣдко землевладѣльцы отправляются съ образцами хлѣба въ города, гдѣ отыскиваютъ покупателей съ помощью факторовъ. Скупленное зерно большею частью тотчасъ же перепродается и до потребителя—мукомола или заводчика—проходитъ нѣсколько рукъ, но нерѣдки и непосредственныя сношенія землевладѣльцевъ съ мукомолами и заводчиками. Довольно распространены выдачи задатковъ или авансовъ, а также сдѣлки на поставку. Заграницу зерно отправляется преимущественно агентами иностранныхъ фирмъ, которые покупаютъ какъ непосредственно, такъ и чрезъ евреевъ-факторовъ или крупныхъ евреевъ-торговцевъ; послѣдніе иногда и отъ себя отправляютъ зерно заграницу. Нерѣдко агенты выдаютъ авансы производителямъ, съ окончательнымъ разсчетомъ по сдачѣ зерна. Зачастую агенты дѣйствуютъ и какъ коммисіонеры, предлагая производителямъ лишь посредничество по отправкѣ хлѣба заграничной фирмѣ. Мелкіе торговцы, а часто и факторы, также выступаютъ въ роли экспортеровъ, посылая заграницу нѣсколько вагоновъ, подъ которые берется ссуда въ банкирскихъ учрежденіяхъ и которые на заграничныхъ рынкахъ продаются чрезъ коммисіонеровъ. Иногда и коммисіонеры выдаютъ ссуды подъ отправленный хлѣбъ.

Въ губерніяхъ юго-западной окраины — Бессарабской, Подольской, Херсонской, Кіевской, а также Полтавской,—тяготѣющихъ, главнымъ образомъ, къ черноморскимъ портамъ, сельское хозяйство имѣетъ по преимуществу промышленный характеръ. Больше всего сѣется пшеницы, затѣмъ ржи и ячменя, а въ Бессарабской губерніи—кукурузы. Преобладаетъ крупное землевладѣніе, придавая и хлѣбной торговлѣ крупный, оптовый характеръ. Обильные избытки хлѣба, притомъ наиболѣе ходкаго — пшеницы, вызвали здѣсь особенно значительный наплывъ скупщиковъ, которые смотря по обстоятельствамъ, работаютъ за свой счетъ принимаютъ зерно на коммисію, выступаютъ коммисіонерами или агентами торговой фирмы. Въ хлѣботорговыхъ сдѣлкахъ широко распространены ссудныя операціи, на почвѣ которыхъ скупщики конкуррируютъ между собою. Промышленный характеръ внѣшняго сельскаго хозяйства требуетъ и большаго оборотнаго капитала, почему землевладѣльцы большею частью нуждаются въ деньгахъ на уборку хлѣба; къ услугамъ производителя является торговецъ, который ссужаетъ его деньгами съ условіемъ отдачи долга хлѣбомъ или предоставляетъ кредитору исключительное право реализаціи урожая. Подобными операціями занимаются почти всѣ экспорт-

ныя и портовыя фирмы черезъ своихъ агентовъ, спекулянты и болѣе крупные коммисіонеры и скупщики. Нерѣдко успѣхъ конкурренціи портовъ между собою находится въ связи съ условіями ссудной операціи. Скупка крестьянскаго хлѣба, въ общихъ чертахъ, мало чѣмъ разнится въ этомъ раіонѣ отъ закупокъ въ другихъ мѣстностяхъ Европейской Россіи. Наиболѣе характерною особенностью является выдающееся значеніе ярмарокъ и базаровъ, а также то, что зерно покупается преимущественно на базарной площади. Владѣльческое зерно продается или съ пріемкою покупщикомъ на мѣстѣ, или съ доставкою въ складъ покупателя, или же присылкою въ портъ на коммисію; въ первыхъ двухъ случаяхъ продавецъ имѣетъ дѣло съ торговцами и конторами, въ третьемъ—съ коммисіонерами; часть денегъ выдается впередъ въ видѣ задатка или какъ ссуда за извѣстный процентъ. Своеобразный характеръ имѣетъ скупка владѣльческаго зерна на сроки, которая носитъ оттѣнокъ хлѣботоргово-банковскихъ операцій; сюда входитъ—выдача аванса подъ будущій урожай, продажа хлѣба на срокъ съ выдачей задатка и выдача ссудъ подъ наличный товаръ — непосредственно или въ связи съ коммисіонной операціей. Всѣ эти сдѣлки весьма популярны въ этомъ раіонѣ, и большая часть хлѣба продается этимъ путемъ. Первыя сдѣлки съ будущимъ урожаемъ обыкновенно совершаются на кіевской, срѣтенской (контрактовой) ярмаркѣ, имѣющей выдающееся значеніе въ хлѣбной торговлѣ всего раіона. Вообще въ этомъ краѣ ярмарка играетъ важную роль какъ для производителей, такъ и для покупателей: первые съѣзжаются, чтобы достать денегъ на расходы, нанять рабочихъ, сдѣлать сельскохозяйственныя закупки; покупатели пользуются ярмарками для закупокъ большихъ количествъ зерна въ короткій срокъ и составленія болѣе или менѣе однородныхъ партій. Скупленный на базарахъ и ярмаркахъ хлѣбъ, если не поступаетъ въ амбаръ скупщика, тотчасъ же погружается въ вагоны или барки для отправки на мельницу, или въ портъ, но не непосредственно, а черезъ руки коммисіонеровъ-дисконтеровъ, выдающихъ скупщикамъ ссуды подъ дубликаты накладныхъ, которыя отправляются затѣмъ въ портовыя конторы. На коммисіонно-ссудныхъ основаніяхъ устроены и работающія въ этомъ краѣ коммерческія агентства юго-западныхъ желѣзныхъ дорогъ, русскаго общества пароходства и торговли и нѣкоторыхъ банковъ. На ряду съ желѣзнодорожнымъ передвиженіемъ хлѣбныхъ грузовъ въ этомъ раіонѣ крупную роль играютъ и отправки зерна по воднымъ путямъ—Днѣпру и Днѣстру. Грузы, слѣдующіе къ портамъ по Днѣпру, при болѣе дешевомъ фрахтѣ, несутъ на себѣ, однако, крупные накладные расходы въ видѣ перегрузки въ морскія баржи, съ неизбѣжною при этомъ убылью зерна, страховки, простоя и т. п.

Въ губерніяхъ южнаго степного раіона—Екатеринославской, Таврической, области войска Донского, а также Харьковской—производится главнымъ образомъ пшеница, особенно яровая, затѣмъ рожь и ячмень. Характерною особенностью этого раіона является значительность внутренняго спроса на нужды мукомольнаго производства, работающаго для многочисленнаго заводскаго населенія. Крупный производитель для продажи своего хлѣба обращается къ посреднику-маклеру, который находитъ покупателя или же закладываетъ зерно банкамъ

или экспортнымъ фирмамъ. Кромѣ чисто посреднической дѣятельности, крупные маклера работаютъ и выдачею авансовъ. Здѣсь, однако, преобладаютъ продажи наличнаго хлѣба. Мелкіе производители сбываютъ хлѣбъ амбарщикамъ, т. е. лицамъ, ведущимъ торговлю на свой рискъ—но въ большинствѣ случаевъ зерно предварительно проходитъ чрезъ руки мелкихъ маклеровъ сводчиковъ, привлекающихъ, путемъ различныхъ ухищреній, крестьянскіе обозы къ амбарщику, у котораго работаютъ; достигается это, обыкновенно, предложеніемъ высокой цѣны, которая затѣмъ регулируется обмѣромъ и обвѣсомъ. Мѣстные мелкіе скупщики непосредственно покупаютъ хлѣбъ у производителей, работая на занятый, преимущественно у экспортеровъ, капиталъ. Иногда сами амбарщики передъ уборкою хлѣба или съ началомъ молотьбы объѣзжаютъ производителей и скупаютъ зерно, выдавая задатки, подъ условіемъ поставки товара черезъ одинъ—два мѣсяца, причемъ ссудная операція и самая торговля нерѣдко ведется амбарщикомъ также на занятый у экспортныхъ фирмъ капиталъ. Вообще личный кредитъ второстепеннымъ и даже очень мелкимъ хлѣботорговцамъ здѣсь весьма развитъ. Составивъ партію, амбарщикъ перепродаетъ ее или высылаетъ въ портъ экспортной конторѣ—непосредственно или черезъ маклера, часть денегъ выдается конторою тотчасъ же и немедленно пускается въ новый оборотъ. Окончательный разсчетъ экспортной фирмы съ амбарщикомъ или скупщикомъ совершается по пріемкѣ всей партіи. Самое горячее время въ хлѣбной торговлѣ зимнее—съ начала августа по октябрь—ноябрь, т. е. до закрытія навигаціи; затѣмъ торговля затихаетъ до весны; при благопріятныхъ видахъ на урожай дѣятельностью отличаются и лѣтніе мѣсяцы.

Въ нижне-волжскихъ губерніяхъ наибольшее значеніе принадлежитъ пшеницѣ и ржи, воздѣлываніе которыхъ носитъ вполнѣ промышленный характеръ. Крестьянское хозяйство является преобладающимъ. Внутренній спросъ имѣетъ большое значеніе, въ виду обширнаго мукомольнаго производства. Первенствующее значеніе въ перевозкѣ хлѣбныхъ грузовъ имѣютъ рѣки. Осеннія и лѣтнія закупки на низовыхъ пристаняхъ преобладаютъ надъ зимними; на низовыхъ пристаняхъ Волги и ея притокахъ, гдѣ производятся исключительно зимнія закупки, спросъ на внутреннее потребленіе также превышаетъ экспортныя заготовки. Преобладаніемъ внутренняго спроса, а также воднаго передвиженія надъ желѣзнодорожнымъ, обусловливается относительное постоянство мѣстнаго строя хлѣботорговли, которая здѣсь остается, по преимуществу, капиталистической. Торговцевъ средней руки и посредниковъ здѣсь значительно меньше, чѣмъ въ другихъ рынкахъ Россіи, несмотря на преобладаніе мелкаго землевладѣнія. Большая часть оборотовъ совершается чрезъ приказчиковъ, довѣренныхъ или агентовъ фирмъ и мукомоловъ, наѣзжающихъ сюда къ открытію періода хлѣбной торговли. Торговля здѣсь идетъ ровнѣе, спокойнѣе. Качество хлѣбовъ продолжаетъ еще играть роль. Оно опредѣляется по совокупности нѣсколькихъ признаковъ и не служитъ только для расцѣнки зерна; во многихъ случаяхъ покупатели отказываются закупать не вполнѣ добротное зерно; впрочемъ, сортируется сушится и очищается торговцами лишь зерно, предназначенное для мельницъ; зерно же, идущее въ портъ, погружается такимъ же, какимъ

привезено, такъ какъ экспортеры считаются не съ качествомъ зерна, а съ котировками иностранныхъ биржъ. Въ послѣдніе годы, и здѣсь отмѣчается постепенное вытѣсненіе высшихъ сортовъ зерна низшими. Зерно большею частью подвозится прямо къ пристанямъ; только особенно крупныя партіи осматриваются на мѣстѣ, но и онѣ покупаются съ доставкою къ пристани. Сельскихъ базаровъ, куда бы стягивалось зерно предварительно, очень немного; поэтому раіоны пристаней достигаютъ значительныхъ размѣровъ. Особеннаго оживленія достигаетъ подвозъ и торговля зимою, когда устанавливается санный путь и переѣздъ черезъ Волгу. Покупателями выступаютъ мѣстные купцы-партіонщики и довѣренные мукомоловъ, иногородныхъ и экспортныхъ фирмъ; зачастую эти фирмы прибѣгаютъ къ услугамъ мелкихъ скупщиковъ-кулаковъ, приказывая имъ закупить опредѣленное количество хлѣба. Въ случаѣ ограниченности подвоза и оживленности спроса покупатели выѣзжаютъ навстрѣчу обозамъ, но это является скорѣе исключеніемъ. На нѣкоторыхъ пристаняхъ ловля продавцовъ замѣняется закупкою зерна по жребію между наличными покупателями, по назначенной съ общаго ихъ согласія цѣнѣ. Обыкновенно, въ числѣ покупателей имѣются и мелкіе ссыпщики, такъ называемые «мартышки», которые участвуютъ въ жеребьевкѣ лишь для немедленной перепродажи доставшагося имъ хлѣба. Зерно на пристаняхъ всегда покупается за наличныя деньги; разсчетъ производится по ярлыкамъ, послѣ чего покупатели стараются оказать продавцамъ-крестьянамъ возможное «уваженіе», въ формѣ угощенія. Сдѣлки на поставку здѣсь довольно распространены; особенно часто встрѣчаются сдѣлки «на воду», которыя совершаются зимою по будущимъ цѣнамъ, съ небольшимъ задаткомъ. Встрѣчается продажа зерна въ кредитъ, на сроки отъ 4 мѣсяцевъ до 1 года, исключительно только въ сдѣлкахъ съ мукомолами или крупными купцами, торгующими на внутренніе рынки. Партіонная скупка производится въ конторахъ и на домахъ скупщиковъ, куда представляются продавцомъ образцы предлагаемаго товара. Купленное зерно поступаетъ въ амбаръ, а лѣтомъ и осенью грузится прямо въ баржи,—иногда послѣ просушки и провѣтриванія. Иногородныя фирмы имѣютъ свои амбары, а частью нанимаютъ ихъ. Зимою партіи зерна складываются на берегу въ бунты, сгружаясь въ баржи по открытіи навигаціи. Съ отплытіемъ хлѣба уѣзжаютъ и купцы и ихъ довѣренные. При отправкѣ хлѣба желѣзнодорожнымъ путемъ практикуются и ссудныя операціи, частью при посредствѣ коммерческихъ агентовъ, но главнымъ образомъ съ помощью мелкихъ банкирскихъ конторъ или частныхъ дисконтеровъ *).

---

*) Одна изъ крупныхъ поволжскихъ пристаней — село Балаково, Самарской губ., Николаевскаго уѣзда имѣетъ хлѣбную биржу. Благодаря иниціативѣ и содѣйствію Комитета этой биржи, въ 1907 г. издано нижеслѣдующее обязательное постановленіе для покупки и продажи съ возовъ хлѣбныхъ продуктовъ въ с. Балаковѣ на Волгѣ.

1. Покупка и продажа хлѣбныхъ продуктовъ должны производиться на предназначенныхъ для сего площадяхъ с. Балакова и на Балаковской хлѣбной биржѣ; строго воспрещается покупка и продажа съ возовъ хлѣбовъ въ другихъ, кромѣ означенныхъ площадей, мѣстностяхъ, а въ особенности по улицамъ и постоялымъ дворамъ въ с. Балаковѣ и внѣ его по всѣмъ дорогамъ.

Въ бассейнѣ Камы главнымъ продуктомъ хлѣбной торговли являются овесъ и рожь. Крупные оптовые обороты происходятъ только съ овсомъ, такъ какъ рожь поступаетъ въ оборотъ почти исключительно мукою, что зависитъ прежде всего отъ обширности мѣтнаго потребительнаго спроса. Скупка хлѣба въ раіонѣ имѣетъ преимущественно мелочной характеръ, въ виду сильнаго преобладанія крестьянскаго землевладѣнія. Крестьянское зерно скупается по базарамъ, на пристаняхъ, ярмаркахъ и по деревнямъ. Покупателями выступаютъ, главнымъ образомъ, мелкіе мѣстные торговцы, которые изъ мелкихъ ссыпокъ составляютъ партіи, продаваемыя затѣмъ иногороднымъ купцамъ, приказчики и коммисіонеры которыхъ ежегодно пріѣзжаютъ

ведущимъ въ Балаково. причемъ послѣ 1 часа дня покупка и продажа хлѣбовъ съ возовъ нигдѣ не должна производится.

2) Покупка и продажа на площадяхъ производится ежедневно, кромѣ праздничныхъ дней:

съ 1 октября по 1 февраля съ 8 ч. до 10 ч. утра.
съ 1 февраля по 1 апрѣля съ 7 ч. до 9 ч. утра.
съ 1 апрѣля по 1 октября съ 6 ч. до 8 ч. утра.

3. Предъ началомъ торговли на площадяхъ, Биржевымъ Старостой долженъ быть поднимаемъ флагъ. безъ чего никакія торговыя дѣйствія (какъ-то: осмотръ хлѣбовъ, собираніе пробъ, хожденіе по базару и пр.) не должны начинаться. По окончаніи указаннаго для биржи времени флагъ опускается.

4. Послѣ закрытія базара продажа и покупка должны производиться на Балаковской хлѣбной биржѣ ежедневно, кромѣ праздничныхъ дней:

съ 1 октября по 1 февраля съ 10 ч. утра до 1 ч. дня.
съ 1 февраля по 1 апрѣля съ 9 ч. утра до 1 ч. дня.
съ 1 апрѣля по 1 октября съ 7 ч. утра до 1 ч. дня.

5. На хлѣбной площади пшеница перородъ-бѣлотурка и пшеница русская должна находиться на особо указанныхъ мѣстахъ: сѣрые же хлѣба, какъ-то: рожь. овесъ. ячмень и масличныя сѣмена должны продаваться на другой площади.

6. При продажѣ на площадяхъ долженъ находиться полностью весь продаваемый хлѣбъ и мѣста должны заниматься, примѣнительно къ § 5, по мѣрѣ прибытія хлѣба на площадь.

7. Хлѣбныя продукты, продаваемые съ осланокъ или другого рода посудъ (баржей) могутъ продаваться по пробамъ на биржѣ, причемъ покупатель обязанъ осмотрѣть товаръ въ посудахъ. Срокъ пріемки долженъ быть назначенъ по обоюдному согласію покупателя и продавца и указанъ въ покупномъ ярлыкѣ. Въ случаѣ же обнаруженія при пріемкѣ подмѣси или несходства съ пробой, надлежитъ поступать примѣнительно къ § 13 настоящихъ правилъ.

8. При продажѣ продавецъ получаетъ покупной ярлыкъ лица или фирмы, сдѣлавшей покупку, съ указаніемъ въ таковомъ количества и цѣны купленнаго хлѣба.

9. Если продавецъ будетъ уличенъ въ перепродажѣ зерна послѣ полученія покупного ярлыка, то онъ долженъ платить въ двойномъ размѣрѣ излишекъ. полученный имъ при перепродажѣ въ пользу биржи.

10. Покупка должна производиться лицами и фирмами, имѣющими надлежащія промысловыя свидѣтельства или ихъ довѣренными и служащими; послѣдніе должны имѣть при себѣ покупные ярлыки лицъ или фирмъ, у которыхъ они состоятъ на службѣ и отвѣчающихъ за нихъ, въ случаѣ недоразумѣнія.

11. Покупка хлѣбовъ и масличныхъ сѣмянъ путемъ жеребьевки не допускается.

12. При покупкахъ надлежитъ осматривать весь покупаемый хлѣбъ и собирать генеральную пробу.

13. По обнаруженіи во время ссыпки хлѣба подмѣси или несходства ссыпаемаго хлѣба съ генеральной пробой. приглашается Биржевой Староста и не менѣе двухъ экспертовъ, по указанію дежурнаго Биржевого Старшины. Въ случаѣ установленія присутствія подмѣси или же несходства съ генеральной

осенью на главнѣйшія пристани. Нерѣдко въ скупкѣ играютъ видную роль сводчики, кулаки и т. п. мелкіе посредники. Конторы иногороднихъ фирмъ открываются постепенно съ осени. Подвозы прекращаются съ распутицей—и тогда на пристаняхъ начинается очистка, просѣвка, сортировка партій и упаковка зерна въ кули. Съ уходомъ каравановъ конторы закрываются, и хлѣбная торговля пріобрѣтаетъ чисто мѣстный характеръ. Довольно значительныя сдѣлки съ хлѣбомъ совершаются на ярмаркахъ, изъ которыхъ наибольшее значеніе,—впрочемъ, постепенно все болѣе ослабѣвающее,—имѣетъ мензелинская. Покупается преимущественно наличный хлѣбъ, рѣже на поставку по зимнему пути; въ этомъ случаѣ при заключеніи сдѣлки выдается задатокъ, а окончательный разсчетъ производится по цѣнѣ для сдачи съ извѣстною скидкой. Продажи въ Рыбинскѣ совершаются большею частью на векселя съ расплатою на нижегородской ярмаркѣ. Помимо экспортныхъ оборотовъ, крупныхъ размѣровъ достигаетъ и внутреннее передвиженіе зерна въ раіонѣ, обусловливаемое потребностями многочисленнаго горно-заводскаго населенія. Перевозка хлѣбныхъ грузовъ совершается, главнымъ образомъ, по рѣкамъ.

Въ промышленномъ и пріозерномъ раіонахъ хлѣбъ производится въ количествѣ, достаточномъ лишь для удовлетворенія нуждъ крестьянскаго населенія; городское же и фабричное населеніе нуждается въ привозномъ хлѣбѣ. Только овесъ производится въ количествѣ, превышающемъ мѣстныя потребности, и является предметомъ вывозной и экспортной торговли, направляясь почти исключительно

пробой, покупатель имѣетъ право отказаться отъ дальнѣйшей пріемки, разчитавшись за принятый товаръ по покупной цѣнѣ, а продавецъ обязанъ возвратить выданные ему покупные ярлыки; остальной товаръ можетъ принять уже по цѣнѣ, опредѣленной по соглашенію съ продавцемъ; если же экспертами будетъ установлено, что товаръ соотвѣтствуетъ генеральной пробѣ, то покупатель обязанъ немедленно принять купленный хлѣбъ.

14. При покупкахъ покупатель обязанъ произвести разсчетъ по принятіи товара.

Отсрочка разсчета допускается по обоюдному согласію покупателя и продавца, о каковомъ должно быть указано въ покупныхъ ярлыкахъ.

15. Продавецъ обязанъ доставить хлѣбъ къ мѣсту пріемки и сдать по вѣсу въ амбаръ или ларь на Волгѣ; остальныя работы, какъ-то: тасканіе на баржу, зашивка въ мѣшки, укладка въ бунты и проч. работы покупатель обязанъ производить за свой счетъ; причемъ продавецъ можетъ брать своихъ ссыпщиковъ. Чтобы не было задержки въ ссыпкѣ купленнаго товара, покупатели обязаны высылать на пріемку товара къ амбарамъ и къ ларю на Волгѣ пріемщиковъ черезъ часъ послѣ поднятія флага на базарной площади; причемъ пріемщикъ обязанъ безпрерывно вести пріемку и закончить таковую въ теченіе дня.

16. Всѣ недоразумѣнія при продажахъ, покупкахъ или разсчетахъ разбираются на мѣстахъ Биржевымъ Старостой и по желанію заинтересованныхъ сторонъ переносятся имъ на разрѣшеніе Арбитражной Коммисіи при Балаковскомъ Биржевомъ Комитетѣ.

17. Лица и фирмы, уличенныя въ недобросовѣстныхъ продажахъ, покупкахъ или разсчетахъ, лишаются, по постановленію общаго собранія Балаковскаго биржевого общества, принимаемому закрытой баллотировкой, права посѣщать Балаковскую хлѣбную биржу временно или навсегда.

18. Для наблюденія за исполненіемъ вышеизложенныхъ правилъ Балаковскимъ Биржевымъ Комитетомъ назначается особый Биржевой Староста и одинъ помощникъ такового.

(Отчетъ Балаковскаго Биржевого Комитета на Волгѣ за 1907 г.).

въ С.-Петербургъ, какъ желѣзнодорожнымъ такъ и водными путями, На пристаняхъ зерно заготовляется зимою. Скупается овесъ по мелочамъ отъ крестьянъ и небольшими партіями отъ землевладѣльцевъ мѣстными торговцами-гуртовщиками, болѣе состоятельными крестьянами, лавочниками, трактирщиками и т. п. Правильная базарная ссыпка существуетъ только въ городахъ. Кромѣ базаровъ, овесъ подвозится прямо къ желѣзнодорожнымъ станціямъ, гдѣ всегда имѣется нѣсколько скупщиковъ, на пристани или къ постояламъ дворамъ. Скупается преимущественно наличное зерно. Скупщики ведутъ торговлю овсомъ за свой счетъ, отправляя зерно въ порты на коммисію, или перепродаютъ партіями болѣе крупнымъ скупщикамъ. Ссудныя операціи играютъ крупную роль; разсчеты съ продавцами производятся обыкновенно съ помощью обмѣна желѣзнодорожнаго дубликата на банковую залоговую квитанцію (такъ называемую «собачку»), которая и отправляется затѣмъ портовому коммисіонеру. Иногда землевладѣльцы непосредственно направляютъ въ С.-Петербургъ вагонъ—два овса своего хозяйства, прикупая, въ случаѣ необходимости, для пополненія партіи, зерно у окрестныхъ производителей. Для продажи товароотправители сами пріѣзжаютъ въ С.-Петербургъ, подыскивая покупателя по образцамъ ко времени прихода груза. Экспортныя конторы рѣдко покупаютъ зерно, прибывшее по мелочамъ по желѣзной дорогѣ; идущій на экспортъ овесъ подвозится преимущественно водою. На нѣкоторыхъ пристаняхъ петербургскія конторы имѣютъ своихъ агентовъ-скупщиковъ, на другихъ онѣ покупаютъ черезъ мѣстныхъ купцовъ, иногда выдавая съ осени задатки.

Гораздо большее значеніе въ этомъ раіонѣ, чѣмъ сбытъ зерна, имѣетъ хлѣбное снабженіе. Въ этомъ отношеніи первое мѣсто принадлежитъ Рыбинску, какъ распредѣлительному центру. Значеніе Рыбинска создалось подъ вліяніемъ выгоднаго его географическаго положенія и торговыхъ условій всего Приволжья. Здѣсь зерно, идущее водою, перегружается изъ большихъ судовъ въ меньшія для дальнѣйшей транспортировки; естественною остановкою хлѣба зерновладѣльцы пользуются для выясненія условій спроса въ отдѣльные раіоны, снабжаемые привознымъ хлѣбомъ; наконецъ, Рыбинскъ является центральнымъ рынкомъ, облегчающимъ торговыя сношенія обширнаго волжскаго раіона и регулирующимъ хлѣбное движеніе волжскаго, камскаго и частью окскаго бассейновъ. Сюда ежегодно въ маѣ стекается множество торговцевъ-скупщиковъ съ низовыхъ пристаней, покупателей съ верхняго Поволжья и изъ сѣверныхъ губерній, представителей экспортныхъ фирмъ. Хлѣбный караванъ начинаетъ прибывать съ апрѣля, главнымъ образомъ подходитъ въ маѣ, затѣмъ въ іюнѣ и іюлѣ и незначительная часть въ августѣ и октябрѣ. Часть хлѣба поступаетъ уже помѣщеннымъ, остальной—частью продается въ Рыбинскѣ, а непроданный идетъ для продажи далѣе; незначительное количество остается на зимовку и сбывается съ открытіемъ навигаціи. Изъ Рыбинска хлѣбъ отправляется, главнымъ образомъ, по Шекснѣ и Маріинской системѣ въ С.-Петербургъ и Олонецкую губернію, затѣмъ по рыбинско-бологовской желѣзной дорогѣ, вверхъ и внизъ по Волгѣ и по Мологѣ. Желѣзнодорожный путь избирается преимущественно для грузовъ срочныхъ и послѣдняго осенняго рейса. Въ С.-Петербургѣ

центромъ сдѣлокъ для мѣстной продажи является Калашниковская биржа, а для экспортнаго торга—общая, такъ называемая, голландская биржа. Кромѣ С.-Петербурга, крупнымъ потребительнымъ центромъ въ раіонѣ является Москва. Другіе потребительные центры раіона имѣютъ болѣе второстепенное значеніе.

Дезорганизація экспортной хлѣбной торговли.

Такимъ образомъ, въ отношеніи земледѣлія и потребленія хлѣба Россію можно раздѣлить на три главныхъ раіона:

1) раіоны, требующіе привоза изъ другихъ областей;

2) раіоны экспортирующіе хлѣбъ, и

3) раіоны, могущіе удовлетворить только свои потребности.

Къ первому району относится весь сѣверъ, Литва, Бѣлоруссія, промышленный раіонъ съ Москвою и Остзейскія провинціи. Ко второму району относится весь югъ Европейской Россіи отъ австрійской и румынской границы до Урала, отъ пятидесятой параллели до Чернаго моря, Кавказа и Каспійскаго моря; этотъ раіонъ главнымъ образомъ экспортируетъ пшеницу и ячмень въ южную и Западную Европу. Къ этому же раіону относится экспортирующія рожь и овесъ верховья Дона, часть бассейна Волги и часть Заволжья до Уральскихъ горъ. Къ третьему нейтральному раіону относятся Финляндія и Азіатская Россія.

Такъ какъ средняя полоса должна не только удовлетворять свои потребности, но также и потребности другихъ раіоновъ Россіи и, кромѣ того; еще экспортировать, то сами собой опредѣляются основныя направленія русской хлѣбной торговли. Во-первыхъ, для отправки въ южную и западную Европу хлѣбъ идетъ на югъ, въ порты Чернаго моря—Одессу, Ростовъ и Николаевъ. Во-вторыхъ, третья часть хлѣба идетъ на западъ для удовлетворенія нуждъ промышленныхъ раіоновъ и, въ меньшей степени, для экспорта въ Германію и Голландію. Въ третьихъ, меньшая часть,—направляется на сѣверъ для удовлетворенія потребностей сѣверныхъ округовъ, съ одной стороны, и для экспорта въ Швецію и Шотландію—съ другой. По первому пути направляется, главнымъ образомъ, пшеница и ячмень, а по второму и третьему—рожь и овесъ. Цѣны на пшеницу и ячмень устанавливаются въ зависимости отъ американской конкурренціи; цѣны же на рожь и овесъ зависятъ отъ собственнаго урожая, главнымъ образомъ, около Волги, гдѣ, какъ и во всѣхъ случаяхъ низкой культуры злаковъ, урожаи весьма непостоянны. Урожаи на 30% выше или ниже средняго не рѣдки, предыдущій урожай можетъ быть вдвое больше или меньше послѣдующаго. Въ случаѣ неурожая не только могутъ вывозить, но въ ввозѣ прямо

нуждаются; эта необходимость наталкивается на серьезныя затрудненія, потому что торговля производится всегда въ обратномъ направленіи. Кто знаетъ, какъ трудно предъявлять хлѣбной торговлѣ исключительныя требованія, тотъ пойметъ, какъ быстро во время неурожая могутъ подняться въ упомянутыхъ мѣстахъ цѣны, тогда какъ въ остальной Россіи это обстоятельство можетъ имѣть лишь небольшое значеніе. Цѣны обыкновенно поднимаются не только въ неурожайномъ округѣ, но и во всей остальной средней и сѣверной Россіи, да кромѣ того еще въ Германіи и Голландіи, нуждающихся въ привозѣ изъ Россіи. Съ другой стороны, если въ упомянутомъ раіонѣ будетъ хорошій урожай, то для того, чтобы цѣны были низки, всѣ болѣе западные раіоны могутъ имѣть и недородъ, потому что избытки восточной Россіи всегда покроютъ недостатки. Если же одновременно будетъ нормальный урожай и въ восточной и въ западной Россіи, то въ восточныхъ раіонахъ хлѣбъ идетъ на кормъ скоту или же, хотя весьма рѣдко, оставляется до будущаго года. Въ Западной Европѣ, благодаря болѣе высокой культурѣ почвы, такія рѣзкія колебанія въ количествѣ собираемаго хлѣба, со всѣми связанными послѣдствіями, являются весьма рѣдкими. Остатки отъ урожайныхъ лѣтъ въ Россіи рѣдко хранятся крестьянами; только окончательная невозможность продать хлѣбъ, хотя бы за полцѣны, заставляетъ ихъ дѣлать запасы. Обыкновенно, въ урожайные года излишки растрачиваются, несмотря на то, что въ неурожайные года придется голодать. Виной такихъ непорядковъ въ значительной степени является организація хлѣбной торговли, такъ какъ все до сихъ поръ сдѣланное для ея урегулированія только палліативъ. Необходимо признать, что задача, которую предстоитъ рѣшить Россіи, очень трудна. Во первыхъ, нужно принять во вниманіе, что, благодаря очень быстро развившемуся экспорту, торговыя организаціи не имѣли достаточно времени для того, чтобы приспособиться къ все растущимъ требованіямъ. Во вторыхъ, у быстро развившейся международной торговли болѣзненно ощущается отсутствіе прошлаго и готовыхъ формъ; въ Западной Европѣ, напр., международная хлѣбная торговля очень медленно развилась изъ окружной, въ свою очередь развившейся изъ мѣстной торговли. Кромѣ этого, развитіе экспорта, хлѣба совпало въ Россіи съ развитіемъ промышленности и внутренней торговли.

Принимая во вниманіе всѣ вышеприведенныя обстоятельства, мы не такъ ужъ удивимся дезорганизаціи, царствующей въ большей части русской хлѣбной торговли. Для ея организаціи необходима была цѣлая армія надежныхъ и опытныхъ агентовъ; необходимо было строить желѣзныя дороги, сдѣлать судоходными рѣки, въ центральныхъ пунктахъ строить зернохранилища, необходимо было бы, однимъ словомъ, въ

самое короткое время, согласно требованіямъ, произвести полный переворотъ въ средствахъ и путяхъ сообщенія; необходимо было выработать торговое право, обычаи; необходимо было бы организовать въ союзы участвующіе въ торговлѣ округа, а эти союзы необходимо было бы развивать. Что же приведено въ исполненіе? Желѣзнодорожная сѣть въ 60.000 съ лишнимъ верстъ построена; съ одной стороны это очень внушительная цифра, особенно если принять во вниманіе то непродолжительное время, въ продолженіе котораго она строилась; съ другой стороны, при громадномъ пространствѣ, занимаемомъ Россіей, сѣть желѣзныхъ дорогъ слишкомъ незначительна. Послѣднее обстоятельство сильно уменьшается тѣмъ, что Россія обладаетъ удобными по направленію внутренними водными путями въ такомъ количествѣ, въ какомъ не имѣетъ ихъ ни одна страна. До 200 зернохранилищъ, изъ которыхъ половина съ приспособленіями для очищенія зерна, выстроено по протяженію хлѣбовозныхъ дорогъ. Государственнымъ банкомъ, желѣзными дорогами и частными банками предоставлена возможность не продавать запасовъ всѣмъ, въ такой продажѣ заинтересованнымъ, такъ что на дѣлѣ русская хлѣбная торговля могла, по крайней мѣрѣ передъ японской войной и внутренними неурядицами, въ нужное время уже прекращать предложенія. Вопросъ о желѣзнодорожныхъ тарифахъ былъ урегулированъ благодаря тому, что правительство заставило желѣзныя дороги перевозить зерно розсыпью по очень дешевому тарифу. Положены основанія для организаціи торговцевъ хлѣбомъ и предоставлена полная свобода внутренней въ нихъ автономіи биржевой организаціи. Усилія правительства привели уже къ тому, что во всѣхъ важныхъ пунктахъ существуютъ развившія дѣятельность хлѣбныя биржи; онѣ имѣютъ преимущество большей однородности, напримѣръ, передъ соотвѣтствующими нѣмецкими учрежденіями. Какъ видно, сдѣлано ужъ очень много, но далеко не достаточно, потому что отсутствуетъ законченность, все находится въ періодѣ первоначальнаго развитія.

Послѣ этихъ предварительныхъ замѣчаній, перейдемъ къ техникѣ русской хлѣбной торговли. Зерно въ Россіи, какъ и въ Аргентинѣ, обыкновенно насыпается въ мѣшки; существуютъ даже предприниматели, отдающіе въ пользованіе мѣшки. Пересылка розсыпью понемногу, однако, вытѣсняетъ прежній неудобный способъ, такъ что теперь только до большихъ зернохранилищъ хлѣбъ идетъ въ мѣшкахъ, а дальше идетъ уже розсыпью. Благодаря тому, что русскія колейныя дороги весьма неудовлетворительны, крестьяне выбираютъ зимнее время для доставки хлѣба, такъ что въ это время привозъ достигаетъ максимума; къ веснѣ большинство хлѣбныхъ грузовъ бываетъ уже отправлено. Большую роль въ дѣлѣ улучшенія транспорта оказало развитіе пароходства. Какъ уже выше было описано, Россія имѣетъ

три категоріи скупщиковъ: сельскіе, раіонные скупщики и большія экспортныя фирмы; хлѣбъ послѣдовательно проходитъ черезъ руки этихъ скупщиковъ. Въ нѣкоторыхъ мѣстахъ существуютъ только двѣ категоріи скупщиковъ. Сельскіе и раіонные скупщики, какъ и хозяева крупныхъ экспортныхъ фирмъ, по большей части евреи; другими словами, русская хлѣбная торговля находится, почти исключительно, въ рукахъ евреевъ. Это господство ведетъ начало съ того времени, когда евреи были исключены изъ городскихъ купеческихъ гильдій и принуждены были заняться посреднической торговлей между деревней и городомъ, которую, если не формально, то фактически монополизировали. Всѣ скупщики, будь то сельскій или раіонный скупщикъ, не обладаютъ достаточными для наличной расплаты капиталами, чѣмъ и объясняется своеобразность русской посреднической торговли. Сельскіе скупщики стоятъ съ населеніемъ, въ большинствѣ случаевъ, въ такихъ, не всегда выгодныхъ крестьянамъ, отношеніяхъ, что рѣдко расплачиваются наличными. Сельскіе скупщики, какъ уже сказано, не нуждаются въ наличныхъ деньгахъ, другое дѣло — средніе раіонные скупщики, покупающіе хлѣбъ у сельскихъ скупщиковъ и у среднихъ землевладѣльцевъ. Они, хотя тоже не обладаютъ большими наличными средствами, но не стоятъ съ населеніемъ въ такой тѣсной связи, чтобы при разсчетахъ сводить старые счеты. Тутъ на помощь является правительство съ характернымъ для Россіи банковымъ кредитомъ. Не довѣряя раіоннымъ скупщикамъ, банки выдаютъ ссуду только тогда, когда хлѣбъ принятъ уже желѣзной дорогой. Продавцы тоже не довѣряютъ скупщику, почему всѣ средніе сельскіе хозяева и сельскіе скупщики стараются сами доставить свой хлѣбъ къ желѣзной дорогѣ, выдающей особое свидѣтельство (накладную), которое удостовѣряетъ, что хлѣбъ дѣйствительно сданъ. По этой накладной банкъ выдаетъ ссуду обыкновенно въ размѣрѣ $^3/_4$ стоимости отправленнаго хлѣба, но, какъ сказано выше, этотъ размѣръ ссуды доходитъ и почти до полной стоимости хлѣба; этой суммы всегда достаточно раіоннымъ скупщикамъ для расплаты съ крестьянами. Въ полученіи накладной банкомъ выдается квитанція, которую скупщикъ посылаетъ знакомому въ какой нибудь значительный торговый пунктъ. Въ виду того, что приходится платить желѣзной дорогѣ за полежалое, а банку проценты ($6^0/_0$—$12^0/_0$ годовыхъ), знакомый скупщика идетъ съ пробой на биржу, гдѣ и старается по возможности скорѣе сбыть хлѣбъ. Съ другой стороны, агентъ банка, выдавшаго ссуду, слѣдитъ за тѣмъ, чтобы хлѣбъ не былъ взятъ изъ хранилищъ желѣзной дороги до тѣхъ поръ, пока не будетъ выкуплена накладная. Такимъ образомъ, скупщикъ принужденъ въ возможно короткій срокъ продать свой хлѣбъ представителямъ большихъ фирмъ, благодаря чему

цѣны въ главныхъ торговыхъ пунктахъ бываютъ низки даже тогда, когда въ пунктахъ экспорта можно получить хорошую цѣну. Экспортныя фирмы обладаютъ значительнымъ количествомъ наличныхъ средствъ, чтобы снабжать своихъ представителей. Ихъ девизомъ, какъ и въ Америкѣ, является «большой оборотъ, небольшая прибыль». Обладая достаточными капиталами для использованія конъюнктуръ рынка, онѣ, однако, искусственными мѣрами не вліяютъ на цѣны, потому что быстрыми оборотами достигаютъ гораздо большаго. Съ цѣлью увеличить быстроту оборотовъ и имѣть всегда возможность платить наличными крупнымъ помѣщикамъ и скупщикамъ, фирмы экспорта закладываютъ векселя отъ своихъ покупателей въ банкахъ большихъ городовъ экспорта, лишь только предъявленіемъ накладной могутъ доказать послѣдовавшую нагрузку. Чтобы накладная съ этой цѣлью не могла быть использована еще разъ, она до выкупа векселя остается въ банкѣ. Продажа хлѣба въ Россіи, въ противоположность продажѣ въ Сѣверо-Американскихъ Соединенныхъ Штатахъ, производится на основаніи пробы.

Отзывы иностранцевъ о русской хлѣбной торговлѣ.

Русская хлѣбная торговля страдаетъ очень большимъ зломъ, а именно ненадежностью, которая иногда переходитъ въ обманъ. По-этому поводу западно-европейская пресса (напр., «Neue Preuss. Zeitung» «Frankfurter Zeitung» и пр.) заявляетъ, что хлѣбная торговля въ Россіи своимъ штабомъ агентовъ, маклеровъ, скупщиковъ и т. д. эксплоатируетъ русскаго крестьянина разными сомнительными средствами и обманываетъ въ то же время западно-европейскихъ купцовъ, продавая имъ загрязненный и фальсифицированный товаръ. Вслѣдствіе этой нечестной конкурренціи, старыя, солидныя экспортныя фирмы оттѣснены мало по малу на задній планъ.

Съ давнихъ поръ южно-русскіе хлѣботорговцы пользовались самой дурной репутаціей. Приказъ по полиціи отъ 14 сентября 1872 г. называлъ одесскихъ торговцевъ «корпораціей дерзкихъ, хитрыхъ и чрезвычайно наглыхъ людей». Оффиціальное изданіе генеральнаго штаба «Матеріалы къ географіи и статистикѣ Россіи» такъ характеризуетъ при описаніи Херсонской губерніи: «здѣшніе маклера, по большей части евреи, греки и лица другихъ національностей, отличаются необычайной ловкостью. Среди нихъ не мало людей, національность которыхъ совершенно невозможно опредѣлить, такъ какъ они говорятъ на языкахъ—хотя и плохо—всѣхъ народностей, встрѣчающихся въ Одессѣ и причисляютъ себя къ націи и религіи, которыя кажутся имъ, смотря по обстоятельствамъ, наиболѣе выгодными. Почти всѣ операціи по торговлѣ хлѣбомъ находятся въ рукахъ этихъ именно людей».

Когда послѣ недорода 1891 г. Министръ Финансовъ старался оживить экспортъ хлѣба, «Вѣстникъ Финансовъ» бросилъ русской хлѣбной торговлѣ упрекъ въ «организованномъ и открыто практикуемомъ мошенничествѣ». Въ то время было оффиціально установлено, что больше половины экспортируемой пшеницы загрязнено до 22% пескомъ и мусоромъ, больше трехъ четвертей ржи—до 82% и часть ячменя—до 33%. Продавцы имѣли въ особыхъ погребахъ песокъ, которымъ они, послѣ продажи и осмотра хлѣба, загрязняли товаръ и затѣмъ упаковывали въ мѣшки.

Лѣтъ десять тому назадъ, Министръ Финансовъ попытался устранить подобныя злоупотребленія и поднять хлѣбную торговлю. Вслѣдствіе постоянныхъ фальсификацій, цѣна на русскій хлѣбъ понизилась на міровомъ рынкѣ и была ниже цѣнъ на другой хлѣбъ, даже при хорошемъ качествѣ товара; экспортъ уменьшился и когда, вслѣдствіе неурожая 1891 года, экспортъ хлѣба въ Европу изъ Сѣверной Америки и Аргентины значительно возросъ, стали опасаться, что русская экспортная торговля утратитъ часть европейскихъ рынковъ. Поэтому бывшій въ то время Министромъ Финансовъ С. Ю. Витте, выслушавъ мнѣніе заинтересованныхъ лицъ, рѣшилъ произвести реформу, а именно создать правительственную инспекцію для экспортной торговли. Однако эта реформа не была осуществлена, такъ какъ конъюктура на міровомъ рынкѣ какъ разъ улучшилась для русскаго хлѣба. Былъ заключенъ торговый договоръ съ Германіей, которымъ туда значительно облегченъ доступъ русскаго хлѣба, какъ установленіемъ низкой пошлины, такъ и дешевыми тарифами на русскихъ желѣзныхъ дорогахъ и, наконецъ, прибавленіемъ къ § 19 торговаго договора пункта, по которому эти тарифы должны примѣняться для русскаго хлѣба и на прусскихъ желѣзныхъ дорогахъ отъ границы до портовъ Балтійскаго моря. Въ то время Министръ Финансовъ руководствовался преимущественно желаніемъ всячески поддержать экспортъ хлѣба. Онъ способствовалъ устройству экспортныхъ агентствъ и сооруженію общественныхъ элеваторовъ, предоставлялъ дешевый кредитъ и побудилъ, при застоѣ въ дѣлахъ, военное вѣдомство произвести большія закупки хлѣба. Всѣ эти мѣропріятія отодвинули на задній планъ проектированную реформу экспортной торговли. Правительство опасалось произвести коренныя реформы, чтобы не сократить операціи многихъ хлѣботорговцевъ и не уменьшить тѣмъ самымъ экспортъ.

Съ одной стороны старанія Министра Финансовъ дали хорошіе результаты. Экспортъ хлѣба изъ Россіи, особенно въ Германію, значительно возросъ съ 1895 года, но цѣны на міровомъ рынкѣ все же долгое время были ниже цѣнъ на другой хлѣбъ; отъ этого терпѣла

убытки, если не экспортная торговля, то во всякомъ случаѣ сельскохозяйственная промышленность.

Въ виду низкихъ цѣнъ на русскій хлѣбъ, Министръ Финансовъ Витте затребовалъ въ 1894 г. мнѣнія русскихъ консуловъ, которыя оказались весьма поучительными.

Русскій генеральный консулъ въ *Данцигѣ* заявилъ, что паденіе цѣнъ и уменьшеніе спроса на русскій хлѣбъ обусловливаются небрежностью и безсовѣстнымъ отношеніемъ къ дѣлу со стороны русскихъ торговцевъ.

Особенно мелкіе скупщики и агенты примѣшиваютъ часто при погрузкѣ въ вагоны къ чистому зерну грязное и, кромѣ того, всякій мусоръ. Плохая сортировка и сильное загрязненіе хлѣба вліяютъ въ значительной степени на паденіе цѣнъ. Кромѣ того, комиссіонеры берутъ большую плату за чистку зерна, отбросы эти оставляютъ себѣ и продаютъ на кормъ скота. Сельскіе хозяева, такимъ образомъ, теряютъ на цѣнѣ, платятъ за чистку зерна, не получаютъ отбросовъ и уплачиваютъ полностью желѣзнодорожный тарифъ и пошлину за мусоръ.

То же самое подтвердилъ и русскій консулъ въ *Кенигсбергѣ*, который опредѣлилъ разницу въ цѣнѣ за очищенное и грязное зерно почти въ 2 марки за 100 килогр. По словамъ русскаго генеральнаго консула въ *Гамбургѣ*, тамошніе купцы находили, что часто доставленный товаръ не соотвѣтствуетъ пробѣ. Вслѣдствіе этого гамбургскіе купцы стали недовѣрчивы и полагаютъ, что нѣкоторыя фирмы въ Либавѣ, Одессѣ и т. д. спеціально задаются цѣлью примѣшивать къ хорошему зерну плохое и даже совершенно постороннія вещества. Этотъ консулъ рекомендовалъ организовать правительственный контроль надъ экспортомъ хлѣба, разсчитывая на повышеніе цѣнъ благодаря этой мѣрѣ. Въ томъ же смыслѣ высказались русскіе консулы въ *Неаполѣ*, *Марсели*, *Бременѣ*, *Копенгагенѣ* и *Амстердамѣ*, а консулъ въ Лондонѣ выразилъ сожалѣніе, что русскіе хлѣботорговцы не сообразуются съ требованіями западно-европейскихъ рынковъ. По словамъ консула въ *Гуллѣ* англійскіе купцы особенно жалуются на пріемы экспортеровъ въ портахъ Чернаго моря и приписываютъ главную вину въ мошенническихъ продѣлкахъ мелкимъ торговцамъ и иностранцамъ, которые пріѣзжаютъ въ Одессу для спекулятивныхъ операцій. При неудачномъ исходѣ спекуляцій эти люди исчезаютъ безслѣдно и англійскіе купцы не знаютъ, къ кому имъ обратиться съ жалобами.

Въ послѣднее время нѣмецкій вице-консулъ въ Николаевѣ указалъ на то, что большинство мошенническихъ продѣлокъ производится при экспортѣ ячменя, отправляемаго въ Германію и въ этомъ отчетѣ фальсификація товара приписывается мелкимъ торговцамъ. Ячмень, покупаемый у крестьянъ и помѣщиковъ, содержитъ не свыше

3—4% примѣси, между тѣмъ какъ въ большинствѣ отправокъ въ Гамбургъ и на Рейнъ содержится 8—10% и больше примѣси. Къ сожалѣнію, дѣла этихъ несчастныхъ конкуррентовъ, или попросту обманщиковъ, идутъ лучше всего, такъ какъ торговцы, искусственно загрязняющіе хлѣбъ, могутъ платить болѣе высокія цѣны при покупкѣ и тѣмъ не менѣе, благодаря своимъ сомнительнымъ торговымъ пріемамъ, получаютъ хорошую прибыль.

Отзывы о русской экспортной торговлѣ хлѣбомъ мы находимъ также въ отчетѣ Бодиско, который, по порученію Министерства Земледѣлія, изучилъ этотъ вопросъ и собралъ отзывы хлѣботорговцевъ въ Антверпенѣ, Гамбургѣ, Штеттинѣ, Берлинѣ и другихъ городахъ.

Въ *Антверпенѣ* ему было сообщено приблизительно слѣдующее извѣстныя, солидныя русскія фирмы доставляютъ хорошій товаръ и охотно уплачиваютъ разницу въ тѣхъ рѣдкихъ случаяхъ, когда товаръ не соотвѣтствуетъ пробѣ. Но уже въ теченіе нѣсколькихъ лѣтъ наблюдается, что солидныя фирмы исчезаютъ и замѣняются новыми, совершено неизвѣстными. Эти послѣднія въ настоящее время составляютъ господствующую массу. Доставляемый ими товаръ нерѣдко загрязненъ, особенно при повышеніи цѣнъ, и не соотвѣтствуетъ запродажной пробѣ. Въ такихъ случаяхъ онѣ почти всегда уклоняются отъ рѣшеній арбитражныхъ комиссій, отказываются отъ уплаты разницы и убытковъ, каковыя суммы если и возможно взыскать при помощи русскихъ законовъ и судовъ, то все же это сопряжено съ слишкомъ большими расходами и потерей времени. Между тѣмъ какъ русскіе купцы почти всегда отказываются подчиняться существующимъ въ Западной Европѣ арбитражнымъ правиламъ, къ подчиненію которымъ ихъ нельзя принудить русскими законами, они пользуются въ полной мѣрѣ рѣшеніями арбитражной комиссіи въ Антверпенѣ, которая принуждаетъ покупателя къ немедленному пріему товара, если только онъ соотвѣтствуетъ условіямъ сдѣлки; указанное обстоятельство имѣетъ особенное значеніе потому, что такой пріемъ товара можетъ быть невыгоденъ для покупателя во время пониженія цѣнъ. Вообще, если вѣрить антверпенскимъ купцамъ, русскіе торговцы находятся всегда въ болѣе выгодномъ положеніи: при паденіи цѣнъ доставляютъ хорошій товаръ и требуютъ отъ покупателей пріема его на основаніи мѣстныхъ антверпенскихъ торговыхъ правилъ; при повышеніи же цѣнъ русскіе торговцы обыкновенно примѣшиваютъ плохіе сорта хлѣба, чтобы обезпечить себѣ прибыль и, въ случаѣ заявленія претензій, самымъ безсовѣстнымъ образомъ игнорируютъ неблагопріятныя для нихъ рѣшенія Арбитражной Комиссіи. Если же кому либо изъ потерпѣвшихъ удается добиться судебнаго

рѣшенія въ Россіи въ свою пользу, то противникъ его немедленно переводитъ свое имущество на чужое имя и избѣгаетъ, такимъ образомъ, взысканія съ него присужденной суммы. Такіе проступки не преслѣдуются въ Россіи закономъ, между тѣмъ какъ въ Бельгіи они караются довольно тяжелыми наказаніями. Эта безнаказанность не только учащаетъ безсовѣстные пріемы русскихъ торговцевъ, но оказываетъ очень вредное вліяніе на развитіе русской хлѣбной торговли, ибо всякій, заключающій при такихъ условіяхъ съ русскимъ купцомъ сдѣлку, стремится, въ виду особаго риска, заключить ее на возможно выгодныхъ условіяхъ, а именно: онъ покупаетъ товаръ только по чрезвычайно низкой цѣнѣ.

Въ Антверпенѣ купцы утверждаютъ, что они совершенно беззащитны противъ обмановъ со стороны русскихъ торговцевъ. Такъ, напримѣръ, пріемъ, практикуемый антверпенской Chambre Arbitrale, заноситъ на «черную доску» такія фирмы, которыя превзошли въ своихъ продѣлкахъ всякую мѣру и лишаетъ ихъ права вести торговыя операціи съ Антверпеномъ, совершенно недѣйствителенъ по отношенію къ Россіи, такъ какъ тѣ же самыя лица продолжаютъ торговлю только подъ другимъ именемъ и при посредствѣ новыхъ маклеровъ. Среди помѣщенныхъ въ 1889—1899 г. на «черной доскѣ» 80 фирмъ было 25 русскихъ. Южно-русскіе порты Николаевъ, Ѳеодосія и Одесса пользуются особенно плохой репутаціей; меньше жалобъ раздается на Ригу, Либаву и Ревель.

Гамбурскіе купцы высказали въ общемъ то же самое мнѣніе. По ихъ словамъ русскій хлѣбъ хуже американскаго и дунайскаго, хотя съ другой стороны онъ выше по своимъ природнымъ качествамъ. Торговля съ Россіей тормозится слѣдующими обстоятельствами: 1) безсовѣстнымъ невыполненіемъ русскими торговцами принятыхъ на себя обязательствъ; 2) полной безотвѣтственностью ихъ передъ русскими законами; 3) стремленіемъ ихъ уклоняться отъ арбитражнаго суда и отъ соблюденія другихъ международныхъ торговыхъ обычаевъ и, наконецъ, 4) отсутствіемъ какихъ бы то ни было законодательныхъ нормъ, регулирующихъ покупки хлѣба не по пробѣ, а по особымъ признакамъ, какъ-то: «безъ поврежденій», «qualité, saine, loyale et marchande». Указанныя причины очень часто удерживаютъ покупателей отъ сдѣлокъ съ русскими торговцами и не только парализуютъ торговлю, но способствуютъ также пониженію цѣнъ.

Для устраненія всѣхъ злоупотребленій въ русской экспортной торговлѣ хлѣбомъ гамбургскіе (и антверпенскіе) купцы рекомендовали въ общемъ слѣдующія мѣры: 1) русскіе торговцы обязаны подчиняться — по примѣру другихъ странъ—общепринятымъ арбитражнымъ правиламъ и рѣшеніямъ иностранныхъ арбитражныхъ коммисій, если они

приняли на себя обязательство по договору; выборъ арбитражныхъ коммисій среди существующихъ предоставляется продавцу; 2) рѣшеніе арбитражнаго суда должно быть признано русскимъ законодательствомъ безаппеляціоннымъ и подлежитъ немедленному исполненію, если оно касается гражданскихъ правоотношеній; 3) было бы весьма желательно, чтобы Россія ввела нѣмецкіе законы о гражданской отвѣтственности, которые не давали бы, напримѣръ, русскому купцу возможности переводить свое имущество на имя жены или другого родственника, чтобы уклониться отъ уплаты присужденной суммы; 4) необходимо было бы выработать въ Россіи правила, по которымъ можно болѣе или менѣе точно обозначать качество хлѣба (вѣсъ и количество примѣси) на тотъ случай, если качество хлѣба опредѣлено выраженіемъ «безъ запаха и поврежденія»; 5) продавцы должны подвергаться уголовной отвѣтственности, когда въ ихъ дѣйствіяхъ заключаются признаки злонамѣренности и обмана, если, напримѣръ, къ проданному зерну примѣшивается мусоръ и т. п.

Штеттинъ имѣетъ для русскаго экспорта хлѣба по сравненію съ Антверпеномъ и Гамбургомъ меньшее значеніе, такъ какъ онъ получаетъ хлѣбъ преимущественно изъ балтійскихъ портовъ: Риги, Либавы, Ревеля и Петербурга (пшеницу, рожь и овесъ). Отзывы штеттинскихъ купцовъ въ общемъ сходятся съ приведенными выше. Рига пользуется, сравнительно, лучшей славой, хотя ея репутація за послѣдніе годы сильно пошатнулась. Крупныя, старыя, солидныя экспортныя фирмы въ Ригѣ, этомъ старомъ хлѣбномъ рынкѣ, принуждены уступить свое мѣсто неизвѣстнымъ, появляющимся въ большомъ количествѣ и не возбуждающимъ довѣрія торговцамъ и спекулянтамъ, такъ какъ онѣ едва въ силахъ выдерживать ихъ нечестную конкурренцію. Въ еще большей степени можно это сказать про Либаву. *Петербургъ считаютъ въ настоящее время единственнымъ портомъ, свободнымъ отъ этой заразы.* Эти факты нельзя, къ сожалѣнію, оспаривать: несолидное веденіе торговыхъ операцій понижаетъ цѣны на русскій хлѣбъ, убиваетъ мало по малу солидныя фирмы и подрываетъ, такимъ образомъ, прежнюю хорошую репутацію балтійскихъ портовъ.

Что касается *Берлина*, то прежде всего надо замѣтить, что Берлинъ послѣ Лондона является важнѣйшимъ рынкомъ сбыта для русскаго хлѣба и поддерживаетъ торговыя сношенія не только съ портами Балтійскаго, но и Чернаго моря. Берлинскіе купцы, между прочимъ, указали на то, что качество русскаго хлѣба — особенно за послѣдніе годы — ухудшилось, причемъ добросовѣстность въ выполненіи сдѣлокъ оставляетъ желать многаго. Русскій хлѣбъ, по мнѣнію берлинскихъ купцовъ, превосходитъ по своимъ естественнымъ качествамъ хлѣбъ всѣхъ другихъ странъ и не смотря на это торго-

вля съ Россіей сокращается; обусловливается это уменьшеніемъ числа солидныхъ фирмъ и появленіемъ массы новыхъ торговцевъ, которые работаютъ безъ наличнаго капитала и не заботятся о своей репутаціи, а также недостатками русскаго законодательства.

Бодиско резюмируетъ эти 4 отзыва въ слѣдующихъ 5 пунктахъ: 1) русскіе торговцы поступаютъ недобросовѣстно; 2) за свои поступки они не несутъ ни гражданской, ни уголовной отвѣтственности; 3) русскіе законы, посколько они касаются торговли, не соотвѣтствуютъ западно-европейскимъ; 4) необходимо ввести строгія наказанія за несоблюденіе заключенныхъ договоровъ, и 5) надо согласовать законы и торговые обычаи въ русскихъ портахъ съ западно-европейскими.

Борьба биржевыхъ комитетовъ съ недобросовѣстностью экспортеровъ.

Попытки въ этомъ направленіи предпринимаются биржевыми комитетами, но зло не можетъ быть устранено сразу.

Для каждаго ясно, что торговля должна сильно страдать отъ такихъ несолидныхъ пріемовъ русскихъ купцовъ и поэтому во многихъ мѣстахъ дѣлались попытки урегулировать торговыя операціи. Мѣстными обычаями въ Николаевѣ было установлено, что

пшеница	можетъ	имѣть	не	больше	5%	примѣси
рожь	»	»	»	»	4%	»
ячмень	»	»	»	»	6% (8%)	»
овесъ	»	»	»	»	10%	»

Съ 1 декабря 1904 года биржевой комитетъ выдаетъ отправителямъ, подчиняющимся контролю, удостовѣренія о вѣсѣ погруженнаго товара, процентномъ содержаніи примѣси и натуральномъ вѣсѣ его.

Намѣреваются даже лишить охраны закона всѣ сдѣлки, которыя заключаются въ городахъ, имѣющихъ биржи, внѣ биржъ, чтобы разъ навсегда прекратить злоупотребленія, наблюдаемыя при экспортѣ хлѣба.

Мы приводимъ ниже наиболѣе важныя положенія изъ торговыхъ обычаевъ, господствующихъ на ростовскомъ рынкѣ, утвержденныхъ биржевымъ обществомъ 23 января 1901 г.

§ 12. Сдѣлки заключаются только на вѣсъ; единицей вѣса считается пудъ (40 русск. фунт.).

§ 13. Обычай давать на придачу 5 фунт., т. е. прибавлять къ сдаваемому товару лишнихъ 5 фунт. на каждые 50 пуд., или 1 фунт. на 10 пудовъ, обязателенъ для продавца во всѣхъ случаяхъ, кромѣ случаевъ сдачи товара «франко баржи», или изъ кладовыхъ, или изъ

элеватора въ Новороссійскѣ. Пробы, взятыя изъ вагоновъ или съ подводъ, взвѣшиваются и засчитываются въ счетъ сдаваемаго товара.

§ 14. Цѣны подразумѣваются всегда безъ мѣшка за чистый вѣсъ.

§ 15. Натуральный вѣсъ или натура зерна опредѣляется въ фунтахъ въ четверти.

§ 21. Что касается количества примѣси, то на сей предметъ установлена слѣдующая норма:

а) въ пшеницѣ-гарновкѣ лучшаго сорта допускаются 3% пшеницы другого рода и 2% всякой другой примѣси; въ пшеницѣ-гарновкѣ средняго сорта—6% пшеницы другого сорта и 3% всякой другой примѣси; въ озимой пшеницѣ средняго сорта—10% гирки, 3% гарновки, 6% ржи и 2% другой примѣси; въ пшеницѣ—гиркѣ средняго сорта—5% пшеницы другого сорта и 2% другой примѣси;

б) во ржи—6% пшеницы и 2% другой примѣси;

в) въ ячменѣ—3% всякаго зерна и мусора;

г) въ овсѣ—5% ячменя и 2% другой примѣси.

§ 22. Въ тѣхъ случаяхъ, когда натуральный вѣсъ не соотвѣтствуетъ условленному въ контрактѣ, примѣняются слѣдующія постановленія:

а) при недостачѣ натуральнаго вѣса пшеницы всѣхъ сортовъ и качества, дѣлается скидка съ цѣны въ 1% за каждые недостающіе 1/4 фунта;

б) при недостачѣ натуральнаго вѣса ржи дѣлается скидка въ 5 коп за каждые недостающіе 1/4 фунта;

в) указанныя въ пунктахъ а и б скидки дѣлаются при недостачѣ не болѣе 1 фунта; при большей недостачѣ дѣлается двойная скидка.

2) При излишкѣ натуральнаго вѣса продавцу уплачивается половина указанныхъ въ пунктахъ а и б ставокъ.

§ 23. Въ тѣхъ случаяхъ, когда товаръ по своей загрязненности не соотвѣтствуетъ условіямъ продажи, примѣняются слѣдующія правила:

а) за излишекъ примѣси въ озимой пшеницѣ, гиркѣ и гарновкѣ дѣлается скидка съ цѣны въ 1% за каждый процентъ земли или мусора; каждые 2% примѣси, ржи или пшеницы другого сорта считаются за 1% мусора;

б) примѣсь во ржи разсчитывается такъ же, какъ въ пшеницѣ, причемъ за примѣсь пшеницы болѣе установленной дѣлается скидка съ цѣны въ 1/4%, а за каждую другую примѣсь скидка въ 1% за каждый % примѣси;

в) ячмень продается съ 3% примѣси. За примѣсь, превышающую эту норму, дѣлается скидка въ 1% за каждый лишній % примѣси.

Жалобы на различныя злоупотребленія при экспортѣ русскаго хлѣба, особенно на несоотвѣтствіе товара запродажнымъ условіямъ и на фальсификацію его, заставили представителей купечества въ Одессѣ примѣнять мѣры къ болѣе солидной постановкѣ экспортнаго дѣла.

Для этой цѣли тамошнимъ биржевымъ комитетомъ была учреждена и открыта 15-го Августа 1903 года, кромѣ существующей фондовой биржи, особая товарная биржа, которая должна преимущественно регулировать хлѣбную торговлю. Она поддерживается заинтересованными въ биржевой торговлѣ лицами и находится подъ наблюденіемъ Отдѣла Торговли Министерства Торговли и Промышленности. Защитой биржевого комитета и состоящихъ при немъ учрежденій пользуются только сдѣлки, заключенныя на биржѣ и при томъ ея членами. Для этого всѣ заключенныя сдѣлки заносятся уполномоченнымъ на то лицомъ въ особые списки. Котировка производится особой комиссіей ежедневно отъ 11½ час. до 12½ ч. дня. Образцы товаровъ выставляются ежедневно для посѣтителей биржи. Проданныя партіи товара должны въ общемъ приблизительно соотвѣтствовать запродажной пробѣ; этимъ устанавливается качество, которымъ долженъ обладать товаръ чтобы являться объектомъ биржевой сдѣлки. Установленіе этого качества особенно важно въ сдѣлкахъ на срокъ. Одесская товарная биржа предусматриваетъ для сдѣлокъ на срокъ три рода соглашеній: 1) сдѣлки съ указаніемъ натуральнаго вѣса и при томъ съ прибавленіемъ процентнаго содержанія примѣси или безъ этого; 2) сдѣлки съ указаніемъ класса или сорта товара съ прибавленіемъ процентнаго содержанія примѣси; 3) сдѣлки съ указаніемъ установленнаго на биржѣ штандарта.

Для экспортируемаго хлѣба создаются, по образцу Нью-Іорской товарной биржи, опредѣленные, устанавливаемые 20-го числа каждаго мѣсяца спеціальной аналитической лабораторіей, штандартные образцы всѣхъ сортовъ хлѣба средняго качества, а также основные типы пшеницы, при чемъ особая хлѣбная контрольная комиссія просматриваетъ и классифицируетъ по этимъ штандартнымъ образцамъ каждый подлежащій экспорту грузъ хлѣба. Такимъ путемъ надѣются устранить вышеприведенныя жалобы иностранцевъ на несоблюденіе русскими экспортерами запродажныхъ условій. Для наблюденія за хлѣбной торговлей въ другихъ частяхъ Россіи и за границей, а также для обработки собраннаго матеріала, при биржѣ учреждено особое бюро. Для надзора за биржевой торговлей одинъ изъ видныхъ представителей экспорта долженъ присутствовать на биржѣ во время биржевыхъ собраній (отъ 9 ч. утра до 1 ч. дня и отъ 3½ до 5 ч. дня). Разсмотрѣніе споровъ между членами биржи поручено арбитражной комиссіи, въ рукахъ которой сосредоточенъ также главный надзоръ надъ заключеніемъ сдѣлокъ, отправками моремъ и т. д.

Учрежденная при одесской биржѣ инспекція для экспортируемаго изъ Одессы хлѣба въ первые два мѣсяца своего существованія взяла 5.500 пробъ изъ погруженныхъ партій зерна и произвела столько же анализовъ. На основаніи этихъ изслѣдованій въ среднемъ количество примѣси въ пшеницѣ равнялось 5,64%, во ржи—5,5%, въ ячменѣ—4,1% и въ овсѣ—6,6%.

Процентъ загрязненія кукурузы не былъ опредѣленъ. Вслѣдствіе разнообразія обращающихся на одесскомъ рынкѣ сортовъ пшеницы, инспекція отказалась отъ мысли составить масштабъ цѣнъ для пшеницы, составивъ вмѣстѣ съ тѣмъ такой масштабъ для другихъ сортовъ хлѣба. Значеніе этой мѣры не въ томъ, что масштабы указываютъ степень загрязненности хлѣба, а въ томъ, что теперь заграничный покупатель освѣдомленъ, какого средняго качества хлѣбъ онъ можетъ получить въ данное время на одесскомъ рынкѣ. До сихъ поръ иностранные рынки составляли собственные масштабы цѣнъ на основаніи полученныхъ изъ Одессы пробъ. Этотъ обычай часто причинялъ одесскимъ купцамъ убытки.

Одесскій биржевой комитетъ сообщилъ 9-ти главнѣйшимъ заграничнымъ хлѣбнымъ биржамъ (Гамбургъ, Генуя, Марсель, Гулль, Ливерпуль, Лондонъ, Антверпенъ, Роттердамъ и Парижъ) о составленіи масштаба цѣнъ на рожь, ячмень и овесъ и предложилъ имъ руководствоваться съ 1-го Ноября 1904 года этими масштабами. Вмѣстѣ съ симъ 30 одесскихъ фирмъ, въ рукахъ которыхъ сосредоточенъ почти весь экспортъ, увѣдомили своихъ заграничныхъ агентовъ, чтобы они съ 1-го Ноября заключали сдѣлки съ иностранными покупателями исключительно на основаніи одесскаго масштаба и при томъ съ тѣмъ условіемъ, что право на особое вознагражденіе наступаетъ лишь, если примѣсь превышаетъ на 1% указанную въ масштабѣ норму.

Лондонская биржа высказалась уже въ категорической формѣ противъ этого нововведенія и заявила, что она и впредь будетъ руководствоваться своими собственными масштабами цѣнъ. Точно также и другіе заграничные рынки отвѣтили на это, если и не въ столь опредѣленной, то въ не менѣе уклончивой формѣ.

Сорта русскаго хлѣба.

Русскіе сорта хлѣба весьма разнообразны.

Установить встрѣчающіеся въ черноземной полосѣ сорта пшеницы весьма трудно. Въ этомъ отношеніи царитъ такая путаница, какую не встрѣтишь ни въ одной другой странѣ. Въ Юго-Западный край получили доступъ черезъ Польшу англійскіе сорта, а вмѣстѣ съ

ними и венгерскіе. Точно также съ востока Россіи были перенесены въ западныя губерніи нѣкоторыя мѣстные сорта.

Юго-западъ даетъ пшеницу высокаго качества, очень тонкокожую и притомъ хорошаго вѣса и клейкости. Большое значеніе имѣетъ скороспѣлость ея, которая безусловно требуется для озимыхъ сортовъ.

Изъ венгерскихъ сортовъ вполнѣ акклиматизировались сорта банатъ и теисъ.

Вообще же больше всего сѣются мѣстные русскіе сорта, за исключеніемъ египетской пшеницы, которая распространилась изъ прежнихъ помѣстій Гогенлоэ и теперь встрѣчается во многихъ мѣстахъ.

Если не смотря на многочисленныя работы въ области распредѣленія сортовъ, до сихъ поръ этотъ вопросъ не достаточно освѣщенъ, то это объясняется тѣмъ, что раціональное приготовленіе сѣмянъ для посѣва является исключеніемъ.

Хотя въ этомъ отношеніи и сдѣланы большіе успѣхи, но все же разнообразіе сортовъ для посѣва сильно тормозитъ дѣло. Благодаря этому происходятъ все новыя сокращенія и работа прежнихъ лѣтъ утрачиваетъ свое значеніе.

Вѣрно то, что русская сельско-хозяйственная промышленность страдаетъ отъ этихъ условій. Между тѣмъ какъ наиболѣе устойчивые и выгодные сорта пшеницы не могутъ быть точно опредѣлены и улучшены, рыночная стоимость пшеницы, благодаря неточному опредѣленію, понижается. Несомнѣнно, что неудовлетворительное положеніе этого вопроса отзывается и на міровомъ рынкѣ и часто является причиной непонятнаго положенія цѣнъ.

Всѣ старанія измѣнить эти условія, даже со стороны правительства, парализуются благодаря размѣрамъ страны; разнообразнымъ условіямъ и низкой степени культурности населенія.

Вообще различаются слѣдующіе сорта пшеницы: арнаутка или гарновка, твердая, яровая пшеница, превосходная для изготовленія макаронъ, лапши и т. п. озимая пшеница, красный сортъ пшеницы, гирка, мелкозернистая яровая пшеница съ высокимъ натуральнымъ вѣсомъ; кубанка, твердая пшеница, мало-пригодная для печенія, поэтому этотъ сортъ былъ исключенъ съ берлинской биржи; сандомирка, родъ польской пшеницы, ухудшившійся за послѣднее время; собственно мягкая, мучнистая бѣлая пшеница; спросъ на нее невеликъ; улька, крупнозернистая, яровая пшеница, не такъ клейка какъ гирка.

Отдѣльные сорта кромѣ того обозначаются по мѣсту отправленія, напримѣръ, улька—Николаевъ, гирка,—Бердянскъ и т. д. Въ биржевыхъ бюллетеняхъ указываются слѣдующія сорта.

Озимая пшеница перваго сорта, улька, весенняя пшеница I и II-го сорта, кіевская озимая пшеница I сорта, бессарабская озимая пше-

ница средняго качества, подольская озимая пшеница I и II сорта, улька—подольская весенняя пшеница, улька—днѣпровская пшеница, улька—херсонская весенняя пшеница, бѣлая пшеница сандомирка, твердая пшеница I и II-го сорта, красная озимая пшеница I и II-го сорта, желтая озимая пшеница I и II-го сорта, твердая обыкновенная пшеница, обыкновенная озимая пшеница I, II и III-го сорта, гирка весенняя пшеница I и II-го сорта, весенняя донская пшеница I и II-го сорта, воронежская весенняя пшеница I и II-го сорта, сѣверная кавказская озимая пшеница I и II-го сорта, южная кавказская озимая пшеница I и II-го сорта, горная кавказская озимая пшеница I и II-го сорта, бѣлая кавказская пшеница, твердая пшеница бѣлотурка, саксонская весенняя пщеница, уральская пшеница, сибирская пшеница и т. д.

Рожь. Рожь I-го и II-го сорта, донская рожь, сѣверная кавказская рожь, южная кавказская рожь, камская рожь, волжская рожь, уральская рожь, уральская овинная (сушеная) рожь, сибирская рожь, курляндская рожь и пр.

Ячмень. Кормовой ячмень изъ Керчи, Николаева и др. портовъ, ячмень для пивоваренія изъ Керчи, Николаева и др. портовъ, тяжелый ячмень изъ Керчи, Николаева и др. портовъ, обыкновенный ячмень изъ Керчи Николаева и др. портовъ, кавказскій ячмень польскій ячмень, сибирскій ячмень.

Овесъ. Бѣлый овесъ изъ Керчи, Одессы и др. портовъ, черный овесъ изъ Керчи, Одессы и др. портовъ, овесъ I, II и III-го сорта изъ Керчи, Одессы и др. портовъ, отборный овесъ, овесъ изъ нѣмецкихъ колоній, сушеный овесъ изъ нѣмецкихъ колоній, уральскій овесъ I-го и II-го сорта и сушеный. Кавказскій овесъ, сибирскій овесъ обыкновенный II и III сорта, курляндскій овесъ.

Кукуруза. Бессарабская кукуруза, бѣлая кавказская кукуруза, желтая кавказская кукуруза, мингрельская кукуруза и пр.

Правила биржевой торговли хлѣбными товарами.

На Калашниковской хлѣбной биржѣ гор. С.-Петербурга въ 1905 г. были введены правила биржевой торговли хлѣбомъ. Означенныя правила почти безъ всякихъ измѣненій были приняты и другими хлѣбными биржами.

Въ данномъ мѣстѣ правила эти приводятся параллельно съ практикой биржевого суда, дѣйствующаго при той же Калашниковской биржѣ съ 1896 г.

Для поясненія слѣдуетъ сказать, что подъ тезисами рѣшеній суда поставлены соотвѣтствующія даты, напр.—8/VII 1896 г. слѣдуетъ читать: рѣшеніе состоялось 8 іюля 1896 года. Въ моей книгѣ «Биржевое Право» рѣшенія приведены въ полномъ объемѣ.

I. ОПРЕДѢЛЕНІЕ БИРЖЕВЫХЪ СДѢЛОКЪ.

Правила биржевой торговли.

§ 1. Сдѣлки считаются биржевыми, если онѣ заключены на Калашниковской хлѣбной биржѣ, въ установленные биржевые часы, членами биржевого общества или лицами, допущенными къ постоянному посѣщенію биржи, какъ между собою, такъ и съ лицами, не состоящими ни членами биржи, ни ея постоянными посѣтителями.

Партія товара, составляющая предметъ биржевой сдѣлки, должна быть по вѣсу не менѣе 750 пудовъ, или по стоимости не ниже 1.000 рублей.

§ 2. Сдѣлка считается биржевою и въ томъ случаѣ, когда она совершена, хотя и внѣ Калашниковской биржи, но при посредствѣ ея маклера, или когда стороны, участвующія въ сдѣлкѣ, независимо отъ вышеозначенныхъ условій, договорились считать ее биржевою.

II. ВИДЫ БИРЖЕВЫХЪ СДѢЛОКЪ.

Правила биржевой торговли.

§ 3. Биржевыя сдѣлки, по роду своему, раздѣляются: 1) на сдѣлки съ наличнымъ товаромъ и 2) на сдѣлки съ товаромъ будущимъ.

§ 4. Сдѣлки на наличный товаръ могутъ быть заключаемы: а) по осмотрѣ и одобреніи товара и б) безъ предварительнаго осмотра,—по предложеннымъ образцамъ или на основаніи особыхъ условій, оговоренныхъ въ договорѣ или переданныхъ на словахъ.

§ 5. Сдѣлки на будущій товаръ могутъ быть заключаемы: а) на основаніи предварительнаго образца товара (по пробѣ) или торговой маркѣ и б) на основаніи качества товара (натурнаго вѣса, цвѣта, степени влажности, мѣстопроисхожденія товара и т. п.), обусловленнаго въ договорѣ.

§ 6. Въ зависимости отъ мѣста нахожденія или мѣста сдачи товара, различаются слѣдующіе виды сдѣлокъ: «съ желѣзной дороги», «съ судна», «съ погрузкой въ вагонъ», «на бортъ парохода или судна», «изъ амбара или изъ склада».

Практика биржевого суда.

«Приблизительная» проба, выданная при заключеніи сдѣлки продавцомъ покупателю, имѣетъ такое же значеніе, какъ и обыкновенный образецъ товара. 16/II 1896 г.

Продавецъ, выдавая пробу муки, покупателю долженъ ее запечатать или указать фирму, откуда мука поступаетъ. 12/XI 1902 г.

Покупатель освобождается отъ предварительнаго осмотра товара, если онъ проданъ не по пробѣ, а по торговой маркѣ 15/XI 1901 г.

Если есть основаніе предполагать, что въ моментъ заключенія сдѣлки товаръ былъ готовъ къ отправкѣ, то таковой товаръ биржевой судъ признаетъ «находящимся въ пути». 31/X 1902 г.

III. ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ ПЕРЕГОВОРЫ О ЗАКЛЮЧЕНІИ СДѢЛКИ.

Правила биржевой торговли.

§ 7. Предварительные переговоры о заключеніи сдѣлки не могутъ имѣть значенія, если эта сдѣлка почему-либо не состоялась.

§ 8. Предложеніе заключить сдѣлку, сдѣланное отсутствующему лицу письмомъ, телеграммой или инымъ какимъ-либо путемъ, не можетъ быть отмѣнено до истеченіи срока, назначеннаго для отвѣта, а въ случаѣ неназначенія срока — до истеченія времени, необходимаго для полученія отвѣта съ первой обратной почтой.

§ 9. Употребляемыя въ письменномъ или иномъ предложеніи выраженія: «прошу дать немедленно отвѣтъ», «о чемъ безотлагательно увѣдомьте» и т. п. должны обозначать, что отвѣтъ ожидается съ первой обратной почтой.

Практика биржевого пути.

Предварительные переговоры о сдѣлкѣ не имѣютъ значенія, разъ сдѣлку нельзя признать состоявшеюся. 21/X 1902 г.

Составленная недостаточно полно и ясно телеграмма, при невѣрной ея передачѣ телеграфомъ, не освобождаетъ отвѣтчика отъ уплаты происшедшихъ вслѣдствіе сего убытковъ. 9/II 1896 г.

Допущенная въ телеграммѣ неясность обязываетъ сторону, допустившую ее, нести происшедшіе отъ сего убытки. 2/IV 1902 г.

IV. ОБОЗНАЧЕНІЕ СРОКОВЪ.

Правила биржевой торговли.

§ 10. Существующія въ торговлѣ обозначенія сроковъ должны быть понимаемы слѣдующимъ образомъ: 1) «открытіе навигаціи» означаетъ конецъ третьей недѣли послѣ оффиціальнаго открытія навигаціи на р. Невѣ и въ Морскомъ каналѣ; 2) «первая половина мѣсяца» означаетъ время съ 1-го числа по 15-е включительно, а «вторая половина мѣсяца» съ 16-го числа до конца мѣсяца.

§ 11. Неопредѣленное обозначеніе сроковъ, какъ-то: «на весну», «на зиму» и т. п. въ биржевыхъ сдѣлкахъ не допускается.

Практика биржевого суда.

На Калашниковской хлѣбной биржѣ сдѣлки безсрочныя или съ неопредѣленнымъ срокомъ не допускаются. 14/VI 1902 г.

Продавецъ долженъ быть предупрежденъ покупателемъ о непремѣнномъ желаніи имѣть купленный товаръ къ опредѣленному сроку. 17/IX 1902 г.

Покупатель не имѣетъ права отказываться отъ пріемки товара наканунѣ истеченія послѣдняго срока подъ тѣмъ предлогомъ, что срокъ уже истекъ. 28/XIII 1900 г.

Биржевой судъ возмѣщаетъ убытки покупателя за несдачу продавцомъ въ срокъ товара. 5/III 1902 г. и 9/IV 1902 г.

V. ЗАКЛЮЧЕНІЕ СДѢЛКИ.

1) Формы заключенія сдѣлокъ.

Правила биржевой торговли.

§ 12. Биржевыя сдѣлки заключаются сторонами или непосредственно, или же черезъ маклеровъ; въ первомъ случаѣ допускается

какъ письменная, такъ и словесная форма сдѣлокъ, а во второмъ— исключительно письменная.

§ 13. При заключеніи словесной сдѣлки употребляются ясныя и всѣмъ понятныя выраженія, какъ-то; «кончено», «прошу товаръ считать за мною» и т. д.

§ 14. Письменные договоры раздѣляются на: 1) подробные контракты, снабженные подписями договаривающихся сторонъ и участвовавшаго при сдѣлкѣ маклера, съ перечисленіемъ всѣхъ заявленныхъ сторонами условій сдѣлки; 2) маклерскія записки, вручаемыя сторонамъ немедленно по заключеніи сдѣлки, и 3) торговыя письма и телеграммы, коими лично обмѣниваются договаривающіяся стороны.

§ 15. При сдѣлкахъ на будущій товаръ должны быть точно обусловлены: 1) время и мѣсто предъявленія товара къ сдачѣ, или 2) время предъявленія покупателю желѣзнодорожныхъ дубликатовъ или банковскихъ свидѣтельствъ на погруженный или принятый къ отправкѣ товаръ.

Практика биржевого суда.

Словесный договоръ имѣетъ одинаковую силу съ письменнымъ. 8/VII 1896 г.

Словесный договоръ можетъ быть измѣняемъ послѣдующими письменными соглашеніями. 23/V 1900 г.

Приказчикъ, состоя на службѣ, не имѣетъ права заключать сдѣлки на свое имя, и отвѣтственность за торговыя дѣйствія приказчика всецѣло переходитъ на хозяина. 12/XI 1902 г.

Биржевой судъ допускаетъ участіе маклера, въ качествѣ посредника, при словесной сдѣлкѣ. 15/III 1896 г.

Если стороны не достаточно точно выяснили всѣ условія сдѣлки при ея заключеніи, то происшедшіе отъ сего убытки падаютъ на обѣ стороны пополамъ. 21/V 1896 г. и 17/III 1901 г.

Въ случаѣ, когда сдѣлка состоялась черезъ маклера, но сторона отъ подписанія маклерской записки уклоняется, то биржевой судъ препровождаетъ уклоняющейся сторонѣ записку для надлежащаго подписанія, а въ протоколѣ засѣданія отмѣчаетъ, что сдѣлка считается законно-состоявшеюся. 13/III 1898 г.

Биржевой судъ предлагаетъ уклоняющейся сторонѣ подписать маклерскій контрактъ по состоявшейся при участіи маклера сдѣлкѣ. 17/XII 1902 г.

Врученная маклеромъ своевременно сторонамъ предварительная маклерская записка имѣетъ такую же силу и значеніе, какъ и вполнѣ оформленный контрактъ, совершенный при посредствѣ маклера 4/IX 1901 г.

Одностороннее заявленіе маклеру о томъ, что куртажъ будетъ уплачиваемъ только за товары продаваемые, а не покупаемые — не имѣетъ никакого значенія, если маклеръ не далъ на то своего согласія. 20/XII 1899 г.

При наличности письменнаго договора, словесныя соглашенія объ измѣненіи его не имѣютъ никакого значенія, если противная сторона не признаетъ таковыхъ измѣненій. 12/VI 1897 г.

*

2) Опредѣленіе количества и цѣны.

§ 16. При всѣхъ сдѣлкахъ на хлѣбъ, количество его опредѣляется въ пудахъ, а цѣны обозначаются въ копѣйкахъ за пудъ.

Практика биржевого суда.

Опредѣленіе количества продаваемаго товара является однимъ изъ существенныхъ условій биржевой сдѣлки купли — продажи; безъ такового условія сдѣлка не считается состоявшеюся. 4/V 1901 г.

Если количество продаваемаго товара опредѣляется извѣстною цифрою и оговоркою «или сколько окажется въ выработкѣ» и дальнѣйшихъ поясненій о болѣе точномъ количествѣ въ договорѣ не имѣется, то покупатель обязанъ принять товаръ не менѣе, какъ въ выраженномъ цифрою количествѣ. 4/I 1900 г.

Происшедшая между сторонами недоговоренность относительно цѣны разрѣшается биржевымъ судомъ на основаніи среднихъ цѣнъ, существовавшихъ во время заключенія сдѣлки. 17/XII 1899 г.

3) Опредѣленіе качества.

§ 17. Опредѣленіе натурнаго вѣса зерна производится пурками, и натура зерна выражается числомъ золотниковъ на основаніи показаній пурки.

Практика биржевого суда.

Незначительная разница въ качествѣ товара не освобождаетъ покупателя отъ пріемки его съ установленною судомъ скидкою. 25/VI 1900 г.

Продажная цѣна должна опредѣлять и самое качество товара. 15/III 1901 г.

Заявленіе продавца о томъ, что онъ продаетъ остатки товара, не имѣетъ никакого значенія, если при сдачѣ товаръ окажется не надлежащаго качества. 15/III 1901 г.

Покупатель освобождается отъ предварительнаго осмотра товара, если онъ проданъ не по пробѣ, а по торговой маркѣ. 15/III 1901 г.

4) Сдѣлки съ заложеннымъ товаромъ.

Правила биржевой торговли.

§ 18. При сдѣлкахъ съ заложеннымъ наличнымъ товаромъ продавцомъ должно быть указано: 1) что хлѣбъ заложенъ, 2) какая на немъ лежитъ сумма платежей и кѣмъ онъ долженъ быть выкупленъ, и 3) мѣсто, куда должны быть доставлены передаваемые залоговые документы, если сдѣлка почему-либо не можетъ состояться.

§ 19. Если по осмотрѣ заложеннаго товара окажется, что качество его удовлетворяетъ требованіямъ покупателя, то полученные отъ продавца залоговые документы (чеки, ордера, банковскія свидѣ-

тельства, «собачки») должны быть возвращены собственнику ихъ не позже 11 часовъ утра слѣдующаго за врученіемъ дня, въ противномъ случаѣ, сдѣлка считается состоявшеюся.

§ 20. Если сумма ссуды, выданной подъ заложенный товаръ, окажется выше покупной стоимости его, то продавецъ обязанъ представить, по требованію покупателя, соотвѣтствующее денежное обезпеченіе.

Практика биржевого суда.

При продажѣ заложеннаго товара необходимо оговорить, что онъ заложенъ, и обязанность выкупа возлагается на покупателя. 21/V 1896 г.

Передача продавцомъ покупателю банковскихъ на товаръ свидѣтельствъ не освобождаетъ продавца отъ сдачи самаго товара, если не было иначе обусловлено. 23/VII 1900 г.

При выкупѣ заложеннаго товара вносится вся сумма въ банкъ сполна, а не частями, если о томъ не было иначе уговорено. 8/VII 1896 г.

Выкупленный изъ банка товаръ покупатель имѣетъ возможность осмотрѣть только у себя въ складѣ; если таковой товаръ не соотвѣтствуетъ пробѣ, то продавецъ, по требованію покупателя, обязанъ принять его обратно и уплатить всѣ произведенные по пріему товара платежи (ссуду въ банкѣ, жел. дор. тарифъ и расходъ по вывозкѣ съ товарной станціи). 30/I 1901 г.

Расходы по храненію заложеннаго товара на желѣзнодорожной станціи падаютъ на счетъ продавца,если покупателемъ приняты всѣ мѣры къ своевременному выпуску банковскихъ обязательствъ и вывозу товара со станціи. 23/XI 1901 г.

Залогодатель можетъ исполнять порученіе кредитора по продажѣ заложеннаго товара, не являясь отвѣтствующею стороною въ сдѣлкѣ. 8/VII 1896 г.

VI. ЗАДАТКИ.

Правила биржевой торговли.

§ 21. Въ сдѣлкахъ съ будущимъ товаромъ покупатель, по соглашенію съ продавцомъ, выдаетъ послѣднему задатокъ, который засчитывается при окончательномъ разсчетѣ, послѣ пріемки товара.

§ 22. Въ случаѣ неисполненія сдѣлки, вслѣдствіе несоотвѣтствія качества товара или недоставки его въ срокъ, продавецъ обязанъ возвратить покупателю полученный отъ него задатокъ, независимо отъ всѣхъ прочихъ убытковъ, происшедшихъ отъ нарушенія договора.

§ 23. При отказѣ покупателя отъ пріема товара, предъявленнаго къ сдачѣ своевременно, по качеству удовлетворяющаго требованіямъ договора, продавецъ имѣетъ право продать товаръ другому лицу, а происшедшіе отъ сего убытки покрыть изъ полученнаго имъ при заключеніи сдѣлки задатка.

VII. ВЫПОЛНЕНІЕ СДѢЛОКЪ.

1) Пріемъ наличнаго товара.

Правила биржевой торговли.

§ 24. Наличный товаръ, проданный на условіи «осмотрѣнъ и одобренъ», долженъ быть принятъ покупателемъ безъ всякихъ съ его стороны возраженій и претензій относительно качества товара.

§ 25. Наличный товаръ, купленный «съ желѣзной дороги», долженъ быть принятъ въ теченіе сутокъ, слѣдующихъ за днемъ заключенія сдѣлки. За невывозомъ же товара въ срокъ, плата за храненіе, а равно и другіе, могущіе произойти расходы, падаютъ на счетъ покупателя.

§ 26. Пріемка наличнаго товара, купленнаго съ судна или изъ амбара, должна быть произведена въ срокъ, обусловленный въ договорѣ. Если же таковой срокъ не былъ установленъ, то покупатель обязанъ принять купленную партію въ теченіе 15 дней со дня заявленія продавца о готовности къ сдачѣ товара.

Практика биржевого суда.

Товаръ, купленный по осмотрѣнной добротѣ, не допускаетъ впосдѣдствіи возраженій объ его качествѣ. 8/VII 1896 г.

Биржевой судъ не входитъ въ оцѣнку качества товара для установленія разницы въ цѣнѣ, разъ товаръ купленъ «осмотрѣнной доброты». 25/VШ 1900 г.

Если товаръ былъ проданъ по образцу, а покупателемъ принятъ по осмотру, то послѣдующее заявленіе покупателя объ оказавшихся недостаткахъ въ товарѣ не имѣетъ никакого значенія. 11/IX 1901 г.

При покупкѣ полнаго судна муки осмотрѣнной доброты, покупатель не имѣетъ права отказываться отъ пріемки товара, если въ нижнихъ мѣшкахъ оказалась незначительная затечка. 12/IX 1900 г.

Покупатель обязанъ принять товаръ даже и въ томъ случаѣ, когда продавецъ согласится отсрочить пріемку товара, и во время отсрочки товаръ испортится (согрѣется). 19/VII 1896 г.

Если сдаваемый продавцомъ наличный товаръ не соотвѣтствуетъ запродажной пробѣ, то покупатель освобождается отъ пріемки его и получаетъ разницу въ цѣнѣ. 20/II 1901 г.

Осмотръ товара долженъ производиться при пріемѣ его съ достаточною внимательностью, въ противномъ случаѣ, при несоотвѣтствіи качества, товаръ можетъ быть оставленъ за покупателемъ со скидкою въ уговоренной цѣнѣ. 12/XI 1898 г.

Если покупатель недостаточно внимательно осмотритъ товаръ при пріемкѣ и сложитъ его въ свой складъ безъ осмотра, а затѣмъ товаръ, по приговору биржевого суда, будетъ возвращенъ продавцу, въ виду несоотвѣтствія качества, то происшедшіе расходы по обратной доставкѣ въ складъ возлагаются на покупателя 8/III 1896 г.

Осмотръ товара долженъ производиться покупателемъ при пріемѣ его, а не послѣ вывоза въ кладовую; въ этомъ случаѣ на покупателя падаютъ расходы по городской доставкѣ товара. 14/III 1897 г.

Если ошибка въ принятіи товара не того качества, какое было договорено по условію, произошла по недосмотру покупателя и продавца, то происшедшіе отъ сего убытки дѣлятся пополамъ между обѣими сторонами. 4/X 1901.

Товаръ, купленный съ желѣзной дороги, долженъ быть принятъ въ теченіе сутокъ; за непринятый въ этотъ срокъ товаръ плата за храненіе, а равно и другіе расходы падаютъ за счетъ покупателя. 10/V 1902 г.

Расходы по храненію на товарной станціи возлагаются на покупателя, если онъ почему либо замедлилъ своевременною вывозкою купленнаго товара со станціи. 23/V 1900.

Срокъ пріемки наличнаго товара, купленнаго изъ амбара, опреляется въ 15 дней съ момента заключенія сдѣлки, если о томъ не было точно обусловлено въ договорѣ. 30/IV 1902.

Удаленность судна отъ берега не даетъ покупателю права отказываться отъ пріемки товара, находящагося въ томъ суднѣ. 19/VII 1902 г.

2) Заявленіе о готовности товара къ сдачѣ.

Правила биржевой торговли.

§ 27. При продажѣ хлѣба «съ желѣзной дороги», передача покупателю дубликата желѣзнодорожной накладной на прибывшій товаръ, или свидѣтельства на выкупъ его изъ банка должна считаться для покупателя также и заявленіемъ продавца о готовности товара въ сдачѣ.

Въ прочихъ случаяхъ продажи, заявленія о готовности товара къ сдачѣ, совершаются или черезъ маклера, заключающаго сдѣлку, или путемъ непосредственныхъ личныхъ или письменныхъ сношеній.

3) Предъявленіе документовъ на будущій товаръ.

Правила биржевой торговли.

§ 28. При сдѣлкахъ на будущій товаръ, продавецъ обязанъ представить покупателю въ условленный срокъ дубликаты желѣзнодорожныхъ накладныхъ или банковскія свидѣтельства; въ противномъ случаѣ, онъ подвергается послѣдствіямъ, указаннымъ въ § 35.

4) Пріемка будущаго товара.

Правила биржевой торговли.

§ 29. Если при заключеніи сдѣлки на будущій товаръ, было точно обусловлено время передачи лишь дубликатовъ желѣзнодорожныхъ накладныхъ, но не обусловленъ срокъ сдачи самаго товара, то покупатель обязанъ принять товаръ, въ какой бы срокъ онъ ни прибылъ.

§ 30. При сдѣлкахъ, въ коихъ покупатель принимаетъ дубликаты съ обозначеніемъ на нихъ, что товаръ принятъ станціей къ отправкѣ (вывезенъ на станцію), продавецъ за время отправки товара со станціи не отвѣчаетъ.

Практика биржевого суда.

Продавецъ обязанъ сдать товаръ по требованію покупателя и по истеченіи установленнаго срока, если продавецъ въ это время напоминалъ покупателю о пріемкѣ товара. 11/X 1896 г.

Если обѣ стороны въ недостаточной степени озаботились выяснить время прибытія товара, то происшедшіе отъ сего убытки биржевой судъ дѣлитъ между сторонами пополамъ. 19/XI 1902 г.

Правительственныя распоряженія о пріостановкѣ погрузки товара для слѣдованія по желѣзной дорогѣ на станцію назначенія не освобождаютъ всецѣло продавца отъ сдачи товара въ срокъ; продавецъ приговаривается биржевымъ судомъ къ скидкѣ съ уговоренной цѣны въ пользу покупателя, или къ замѣнѣ товара другимъ, по качеству соотвѣтствующимъ договору. 4/IV 1901 г.

Если есть основаніе предполагать, что въ моментъ заключенія сдѣлки товаръ былъ готовъ къ отправкѣ, то таковой товаръ биржевой судъ признаетъ «находящимся въ пути». 31/X 1902 г.

5) Сдача товара, проданнаго съ опредѣленіемъ натурнаго вѣса.

Правила биржевой торговли.

§ 31. При продажѣ зерна на основаніи опредѣленнаго натурнаго вѣса, оно можетъ быть сдаваемо партіями различной натуры, но съ тѣмъ, однако, чтобы: 1) общій натурный вѣсъ всего товара удовлетворялъ условленному въ договорѣ количеству золотниковъ, и 2) натура зерна въ каждой отдѣльной партіи не была ниже обусловленной болѣе, чѣмъ на два золотника.

§ 32. Если натурный вѣсъ зерна опредѣленъ числомъ золотниковъ «отъ» «до», напримѣръ, отъ 118 до 119 зол. (или 118—119), то продавецъ обязанъ сдать товаръ по натурному вѣсу превышающему низшій предѣлъ, т. е. въ данномъ случаѣ свыше 118 золотниковъ.

Практика биржевого суда.

Продавецъ, или его довѣренный, обязанъ присутствовать при сдачѣ зернового товара, прибывшаго розсыпью, и заботиться, чтобы означенный товаръ былъ выгруженъ и сданъ надлежащаго качества и въ должномъ количествѣ, въ противномъ случаѣ происшедшіе отъ сего убытки падаютъ на счетъ продавца. 28/IX 1900 г.

Если во время пріемки ржи окажется недостача условленныхъ золотниковъ натуры, то покупатель обязанъ пріемку пріостановить и заявить о семъ биржевому суду. 10/X 1900 г.

Если покупатель во время пріемки ржи подавалъ продавцу пріемныя расписки, въ коихъ натура ржи показана ниже условленной, и продавецъ эти росписки не оспаривалъ, то разсчетъ за товаръ производится на основаніи отмѣтокъ покупателя. 24/VII 1901 г.

При пріемкѣ зернового товара низшей натуры покупатель обязанъ письменно увѣдомить о томъ продавца, если онъ, или его довѣренный, не присутствовалъ при сдачѣ. 21/VI 1900 г.

При сдачѣ зерновыхъ товаровъ долженъ находиться продавецъ или его довѣренный для наблюденія за натурою сдаваемаго товара. 21/VI 1900 г.

Биржевой судъ устанавливаетъ скидку за недостачу натуры ржи даже и въ томъ случаѣ, если она колеблется въ предѣлахъ 0,4 и 0,10 золотниковъ на вагонъ, въ особенности—когда цѣна понижается, а товаръ опаздываетъ прибытіемъ къ сроку, 10/X 1900 г.

Обычная скидка за недостающіе обусловленные договоромъ золотники въ натурѣ ржи—5 коп. съ золотника и четверти. 21/VI. 1900 г.

6) Опротестованіе товара.

Правила биржевой торговли.

§ 33. Возраженія относительно качества наличнаго хлѣбнаго товара, проданнаго по пробѣ или на условіяхъ особо указанныхъ въ договорѣ, должны быть немедленно заявлены продавцу въ письменной формѣ.

Примѣчаніе. «Немедленно» понимается слѣдующимъ образомъ: 1) для товаровъ, сложенныхъ въ С.-Петербургѣ на станціяхъ желѣзныхъ дорогъ—въ теченіе одного дня, и 2) для товаровъ, находящихся въ судахъ или кладовыхъ—двое сутокъ со дня покупки.

Практика биржевого суда.

Опротестованіе качества товара должно быть заявлено при пріемкѣ его. 12/XI 1898 г.

Покупатель обязанъ предупредить продавца о несоотвѣтствіи качества прибывшаго товара, сложивъ его при своемъ торговомъ помѣщеніи до выясненія съ продавцемъ дальнѣйшей судьбы его. 12/XI 1902 г.

При несоотвѣтствіи качества товара, прибывшаго въ складъ покупателя, послѣдній обязанъ сложить товаръ у себя и заявить продавцу, что хотя товаръ имъ сложенъ, но не принятъ, какъ несоотвѣтствующій условіямъ продажи. 11/XII 1902 г.

При исполненіи срочнаго заграничнаго контракта, покупатель имѣетъ право грузить поступающій товаръ, не дожидаясь точной расцѣнки его качества совмѣстно съ продавцемъ; но въ этомъ случаѣ покупатель обязанъ принять должныя мѣры къ замѣнѣ испорченнаго товара здоровымъ. 16/XI 1899 г.

Заявленіе покупателя о недостаткахъ товара не даетъ продавцу права считать сдѣлку нарушенной, въ особенности, когда она совершена черезъ маклера. 16/VI 1897 г.

По полученіи извѣщенія отъ покупателя, что товаръ принятъ не будетъ, продавецъ обязанъ немедленно принять мѣры къ вывозу товара съ желѣзнодорожной станціи для уменьшенія накладныхъ расходовъ. 25/VII 1900 г.

Несвоевременное заявленіе о несоотвѣтствіи пробы съ качествомъ товара, принятаго безъ предварительнаго осмотра и отправленнаго за городъ, не имѣетъ никакого значенія для биржевого суда. 5/III 1902 г.

Протестъ о недоброкачественности товара долженъ быть заявленъ покупателемъ своевременно. 30/IV 1903 г.

7) Пріемъ опротестованнаго товара.

Правила биржевой торговли.

§ 34. Если при пріемкѣ не вся запроданная партія товара, а лишь часть ея опротестована покупателемъ, то, за исключеніемъ этой послѣдней части, покупатель обязанъ принять остальное количество товара. Что же касается забракованной части, то, въ случаѣ, если качество товара будетъ признано экспертами не удовлетворяющимъ условіямъ договора, продавецъ обязанъ замѣнить его въ теченіе сутокъ другимъ товаромъ, въ соотвѣтствующемъ количествѣ и такого качества, которое обусловлено въ договорѣ. При неисполненіи сего требованія со стороны продавца, покупатель въ правѣ прибѣгнуть, въ огражденіе своихъ интересовъ, къ мѣрамъ, перечисленнымъ въ § 35.

Практика биржевого суда.

При сдачѣ товара, не соотвѣтствующаго по договору качества, отвѣтчикъ не имѣетъ права сортировать натуру зерна по своему усмотрѣнію, а обязанъ сдѣлать скидку на всю проданную партію по опредѣленію биржевого суда. 23/V 1901 г.

Если сдаваемый товаръ съ пробою не сходенъ, то судъ опредѣляетъ сдать товаръ со скидкою съ уговоренной цѣны, или замѣнить его другимъ, который соотвѣтствовалъ бы пробѣ. 21/IX 1901 г.

Товаръ, не соотвѣтствующій пробѣ, покупатель обязанъ принять со скидкою, установленною биржевымъ судомъ; продавцу предоставляется право замѣнить товаръ другимъ въ назначенный судомъ срокъ. 16/VI 1901 г.

Продавецъ обязанъ часть испортившагося (подмоченнаго) товара привести въ порядокъ за свой счетъ и предъявить его къ сдачѣ въ установленный судомъ срокъ. 8/VIII 1901 г.

Сдача зерновыхъ товаровъ съ недостаточно чистою подсѣвкою влечетъ за собою скидку съ уговоренной цѣны по усмотрѣнію суда. 9/VI 1898 г.

VIII. ПОСЛѢДСТВІЯ ОТЪ НЕИСПОЛНЕНІЯ СДѢЛКИ.

1) Послѣдствія неисполненія сдѣлки со стороны продавца.

Правила биржевой торговли.

§ 35. При неисполненіи продавцомъ условій сдѣлки въ отношеніи количества или качества товара (кромѣ случаевъ, предусмотрѣнныхъ въ § 31), а также въ случаѣ просрочки въ сдачѣ товара или предъявленіи документовъ на проданный товаръ, покупатель имѣетъ право: 1) отступиться отъ договора и требовать отъ продавца возмѣщенія всѣхъ убытковъ и расходовъ, могущихъ произойти для покупателя отъ неисполненія сдѣлки; 2) принять поставленный товаръ со скидкой по установленной арбитражной коммисіей расцѣнкѣ; 3) требовать

отъ продавца доставки въ теченіе трехъ сутокъ (за исключеніемъ праздничныхъ дней), а для наличнаго товара, предложеннаго къ сдачѣ— въ теченіе однѣхъ сутокъ,—соотвѣтствующей договору партіи хлѣба, и 4) при отказѣ продавца исполнить это требованіе,—приступить въ теченіе слѣдующихъ сутокъ къ покупкѣ хлѣба, за счетъ продавца, по возможно выгодной для него цѣнѣ.

§ 36. Во всѣхъ указанныхъ въ предыдущемъ параграфѣ (35) случаяхъ покупатель обязанъ немедленно заявить продавцу и одновременно довести до свѣдѣнія Биржевого Комитета, какимъ именно изъ вышеозначенныхъ способовъ онъ намѣренъ воспользоваться, равно какъ увѣдомить о состоявшейся за счетъ продавца покупкѣ, если таковая будетъ произведена.

Практика биржевого суда.

Если покупатель получилъ уже отъ продавца разницу въ цѣнѣ за несданный товаръ, то впослѣдствіи онъ не имѣетъ права искать съ продавца понесенныхъ имъ убытковъ за неисполненіе сдѣлки. 19/IV 1900 г.

Поставка товара, несогласнаго съ пробой, обязываетъ продавца принять его обратно съ уплатою по его доставкѣ расходовъ, произведенныхъ покупателемъ. 7,10/VI 1896 г.

Если товаръ посланъ покупателемъ за городъ безъ предварительнаго осмотра и тамъ принятъ съ желѣзной дороги также безъ осмотра, а впослѣдствіи окажется, что онъ не удовлетворяетъ пробѣ, то таковой товаръ подлежитъ возврату, а расходы по перевозкѣ съ товарной станціи жел. дор. въ кладовую и обратно изъ кладовой на товарную станцію падаютъ на принявшаго безъ осмотра покупателя. 14/II 1902 г.

Продавецъ обязанъ принять всѣ мѣры къ своевременной сдачѣ скоропортящагося товара 12/XI 1902 г.

Полученная истцомъ прибыль на поставленномъ ненадлежащаго качества товарѣ освобождаетъ отвѣтчика отъ отвѣтственности. 2/XII 1902 г.

2) Послѣдствія неисполненія сдѣлки со стороны покупателя.

Правила биржевой торговли.

§ 37. Если покупатель откажется принять товаръ, предложенный къ сдачѣ продавцомъ своевременно и требуемаго качества, или не приметъ предложеннаго товара въ срокъ, обусловленный по договору, и по первому требованію продавца не учинитъ съ нимъ за товаръ (равно какъ и за всѣ издержки по доставкѣ, храненію и т. п.) разсчета въ размѣрѣ 90% съ причитающейся суммы, то продавецъ имѣетъ право: 1) или отказаться отъ договора безъ предъявленія претензіи къ покупателю о вознагражденіи; 2) или помѣстить товаръ въ складъ за счетъ покупателя; 3) или продать товаръ за счетъ покупателя.

Въ двухъ послѣднихъ случаяхъ покупатель обязанъ возмѣстить продавцу разницу въ цѣнѣ товара и прочіе, причиненные неисполненіемъ сдѣлки, расходы.

§ 38. О сдѣланномъ выборѣ одной изъ указанныхъ въ § 37 мѣръ продавецъ, до приведенія ея въ исполненіе, долженъ увѣдомить покупателя и одновременно довести о семъ до свѣдѣнія биржевого комитета.

Практика биржевого суда.

По истеченіи срока, назначеннаго биржевымъ судомъ для пріемки товара, истецъ продаетъ непринятый товаръ за счетъ отвѣтчика чрезъ маклера биржи и о результатахъ продажи обязанъ довести до свѣдѣнія суда. 21/VII 1900 г.

Продажа товара за счетъ отказавшагося отъ его пріемки покупателя должна быть произведена по возможно выгодной цѣнѣ, 12/XI 1902 г.

Потерпѣвшая сторона имѣетъ право продать товаръ за счетъ отвѣтчика; оказавшійся отъ продажи излишекъ подлежитъ возврату, а недовырученная сумма взыскивается съ отвѣтчика. 6/VII 1901 г.

Биржевой судъ расторгаетъ заключенную сторонами сдѣлку, возлагая убытки на неисполнившую условія сдѣлки сторону. 22/VIII 1902 г.

IX. ПОРЯДОКЪ ВЗВѢШИВАНІЯ.

Правила биржевой торговли.

§ 39. Товаръ, принимаемый покупателемъ съ желѣзной дороги въ тарѣ, взвѣшивается въ складѣ покупателя или въ иномъ мѣстѣ, согласно уговору между покупателемъ и продавцомъ.

При взвѣшиваніи товара въ складѣ покупателя, послѣдній, въ случаѣ обнаруженія провѣса, обязанъ извѣстить о томъ продавца въ теченіе двухъ сутокъ со дня вывоза товара, а продавецъ, въ свою очередь, обязанъ произвести провѣрку вѣса въ теченіе сутокъ по полученіи извѣщенія.

§ 40. Товаръ, прибывшій по желѣзной дорогѣ розсыпью, взвѣшивается покупателемъ при пріемѣ на товарной станціи; при оказавшемся провѣсѣ, покупатель обязанъ составить о семъ соотвѣтствующій актъ.

§ 41. Взвѣшиваніе товара, купленнаго изъ склада или съ судна, производится въ присутствіи покупателя или его уполномоченнаго на мѣстѣ пріемки товара, въ складѣ или на бортѣ судна.

Практика биржевого суда.

Заявленія о провѣсѣ могутъ быть дѣлаемы продавцу только при пріемкѣ товара, а не тогда, когда онъ направленъ покупателемъ на другую желѣзнодорожную станцію назначенія. 2/X 1901 г.

Покупатель обязанъ принимать товаръ съ вѣсу, а не дѣлать произвольную скидку въ размѣрѣ 1% за провѣсъ, установленный исключительно для желѣзныхъ дорогъ на усышку. 28/X 1902 г.

Провѣсъ при просрочкѣ въ пріемѣ овса съ желѣзной дороги въ теченіе 5 сутокъ является неизбѣжнымъ. 10/V 1902 г.

Если покупатель своевременно заявитъ о недостачѣ вѣса въ полученномъ товарѣ, то продавецъ имѣетъ право перевѣсить товаръ въ складѣ покупателя, въ его присутствіи. 23/XI 1900 г.

Заявленіе о недостачѣ вѣса или о несоотвѣтствіи товара съ пробою должны быть дѣлаемы своевременно, а не тогда, когда товаръ уже проданъ третьимъ лицамъ. 18/VII 1900 г.

При окончательномъ разсчетѣ за поставку товаровъ претензіи о провѣсахъ принимаются биржевымъ судомъ только тогда, когда покупатель заявлялъ продавцу о таковыхъ во время пріемки товара, а продавецъ, не ограждая своихъ интересовъ относительно провѣсовъ будущихъ товаровъ особеннымъ на этотъ случай договоромъ, продолжалъ продавать и сдавать ихъ на прежнихъ условіяхъ. 27/XI 1901 г.

X. ПОРЯДОКЪ СЛИЧЕНІЯ ТОВАРА СЪ ПРОБАМИ И ОБРАЗЦАМИ.

Правила биржевой торговли.

§ 42. Сличеніе пробы, выданной покупателю при заключеніи сдѣлки съ предъявленнымъ къ сдачѣ товаромъ, должно производиться въ конторѣ покупателя.

§ 43. Проба, съ которой сличается покупателемъ товаръ при пріемкѣ, считается тождественною съ тою, которая была имъ получена при заключеніи сдѣлки, пока не будетъ доказано противнаго.

Практика биржевого суда.

Проба фирменнаго товара должна быть запечатана сторонами, въ противномъ случаѣ товаръ принимается согласно клейму фирмы. 8/XI 1902 г.

Если товаръ будетъ принятъ не сличеннымъ съ пробою, то покупатель лишается права возвратить товаръ обратно продавцу и принимаетъ его съ опредѣленною судомъ скидкою. 21/IX 1901 г.

Проба можетъ служить доказательствомъ качества сдаваемаго или принимаемаго товара, когда она запечатана или сдана кому-либо на храненіе. 12/XI 1898 г.

Запечатанная при заключеніи сдѣлки проба товара является безспорнымъ доказательствомъ того, какого качества товаръ былъ проданъ. 28/III 1901 г.

Покупатель не имѣетъ права отказываться по какимъ-либо соображеніямъ отъ пріемки товара, если онъ купленъ по запечатанной и переданной на храненіе маклеру пробѣ и товаръ окажется во всемъ сходнымъ съ пробою. 11/XII 1900 г.

Если продавецъ при сдачѣ товара, удовлетворяющаго по внѣшнему виду пробѣ, не предупредитъ покупателя о скрытыхъ его недостаткахъ, то покупатель имѣетъ право возвратить принятый товаръ обратно. 8/III 1896 г.

XI. ПЕРЕХОДЪ ТОВАРА ВЪ СОБСТВЕННОСТЬ И РАСПОРЯЖЕНІЕ ПОКУПАТЕЛЯ.

Правила биржевой торговли.

§ 44. При продажѣ наличнаго товара, право собственности и распоряженія переходитъ къ покупателю съ момента окончательнаго заключенія сдѣлки.

§ 45. При продажѣ будущаго товара, право собственности и распоряженія переходитъ къ покупателю съ момента полученія имъ дубликатовъ желѣзнодорожныхъ накладныхъ или контрактовъ и иныхъ документовъ, удостовѣряющихъ фактъ заключенія сдѣлки.

XII. ПЕРЕХОДЪ ТОВАРА НА СТРАХЪ И РИСКЪ ПОКУПАТЕЛЯ.

Правила биржевой торговли.

§ 46. На страхъ и рискъ покупателя товаръ переходитъ: 1) по окончаніи пріемки товара покупателемъ; 2) съ момента истеченія срока, назначеннаго для пріемки товара; 3) съ момента заключенія сдѣлки, если товаръ проданъ «съ судна» или «со склада» и продавцомъ была сдѣлана соотвѣтствующая оговорка, и 4) по погрузкѣ товара на судно,— если она произведена продавцомъ по порученію самого покупателя.

Практика биржевого суда.

Рискъ за качество непринятаго въ срокъ товара всецѣло переходитъ на покупателя. 19/VII 1896 г.

XIII. УЧИНЕНІЕ РАЗСЧЕТА.

Правила биржевой торговли.

§ 47. При покупкѣ наличнаго товара, уплата денегъ производится немедленно послѣ окончанія сдачи товара, причемъ продавецъ имѣетъ право требовать отъ покупателя предварительное обезпеченіе причитающейся за товаръ суммы.

§ 48. При покупкѣ будущаго товара или находящагося въ пути, причитающаяся за него сумма вносится лишь по прибытіи и передъ свозомъ товара съ желѣзной дороги или судна, а могущій быть остатокъ—послѣ окончательнаго взвѣшиванія и пріемки.

Практика биржевого суда.

Биржевой судъ объясняетъ понятіе «обезпеченіе» какъ предварительную выдачу денежной суммы, равную стоимости товара на мѣстѣ, предъ его пріемкою. 12/V 1902 г.

XIV. ОТКЛОНЕНІЕ ОТЪ БУКВАЛЬНЫХЪ УСЛОВІЙ СДѢЛКИ.

Правила биржевой торговли.

§ 49. Если количество товара опредѣлено приблизительно («около столькихъ-то пудовъ»), то продавецъ въ правѣ поставить на 5% болѣе или менѣе обусловленнаго въ договорѣ количества пудовъ.

§ 50. Если предъявленный къ сдачѣ зерновой товаръ (рожь, пшеница и овесъ) удовлетворяетъ всѣмъ условіямъ продажи, но не отвѣчаетъ условленному натурному вѣсу, то покупатель, при разницѣ въ натурѣ до 2 золотниковъ, обязанъ товаръ принять по расцѣнкѣ, установленной арбитражной коммисіей.

§ 51. Поставка товара лучшаго качества, чѣмъ это условлено въ договорѣ, не составляетъ достаточнаго основанія къ оспариванію сдѣлки.

Практика биржевого суда.

Если изъ проданной партіи не прибыло 10% всего количества товара, слѣдуемаго къ сдачѣ, то покупатель не имѣетъ права отказываться отъ пріемки прибывшихъ 90%. 28/XII 1900 г.

Товаръ, несоотвѣтствующій пробѣ и прибывающій на желѣзнодорожныя стаціи, указанныя покупателемъ, долженъ быть принятъ со скидкою, опредѣляемой биржевымъ судомъ. 20/II 1901 г.

XV. УСЛОВІЯ КОММИСІОННОЙ ПРОДАЖИ ТОВАРОВЪ.

Правила биржевой торговли.

§ 52 Коммисіонеръ по всякой сдѣлкѣ, совершаемой черезъ его посредство, несетъ передъ своимъ коммитентомъ—владѣльцемъ товара—отвѣтственность за исправное выполненіе условій договора покупателемъ, а передъ симъ послѣднимъ за исправное производство самой поставки.

§ 53. На довѣрившаго коммисіонеру свои товары распространяется дѣйствіе всѣхъ биржевыхъ правилъ Калашниковской хлѣбной биржи, по коимъ коммисіонеръ его заключилъ въ С.-Петербургѣ сдѣлки.

§ 54. Коммисія, или плата за услугу коммисіонеру по продажѣ товаровъ, опредѣляется, если не было уговорено иначе, въ 2% съ продажной цѣны, сверхъ понесенныхъ имъ издержекъ и расходовъ.

Практика биржевого суда.

Коммисіонеръ, не принявшій на себя обязанности продать товаръ за назначенную цѣну, не отвѣчаетъ за происшедшіе отъ непродажи убытки, въ особенности, когда онъ постоянно извѣщалъ коммитента о состояніи рынка. 4/V 1901 г.

Состоявшееся между сторонами соглашеніе о превращеніи сдѣлки купли-продажи въ коммисіонную сдѣлку, въ виду ожидаемаго неприбытія товара въ срокъ, не имѣетъ для продавца или коммитента значенія, если впослѣдствіи окажется, что товары прибыли въ срокъ; въ этомъ случаѣ сдѣлка разсматривается, какъ купля-продажа. 28/XII 1900 г.

XVI. ДОГОВОРЪ О ПЕРЕВОЗКѢ.

Практика биржевого суда.

Перевозчикъ хлѣбнаго груза въ суднѣ не отвѣчаетъ за усышку въ пути, если эксперты подтвердятъ, что нагруженный товаръ оказался слабой сушки. 29/X 1901 г.

Желѣзнодорожныя накладныя, а слѣдовательно и переборы по нимъ принадлежатъ тому, кто уплатилъ желѣзнодорожный тарифъ. 8/VI 1901 г.

Взысканныя продавцомъ съ желѣзной дороги деньги за порчу и недостачу товара передаются покупателю за вычетомъ 10% вознагражденія въ пользу продавца за веденіе дѣла по взысканію. 10/VII 1901 г.

XVII. ТАРА ТОВАРОВЪ.

Практика биржевого суда.

Если продажа товара состоялась съ условіемъ возврата тары обратно, то таковая должна быть возвращена немедленно по принятіи товара, въ противномъ случаѣ покупатель обязанъ оставить тару за собою, уплативъ за нее стоимость продавцу. 20/VIII 1901 г.

Неудовлетворительная по внѣшнему виду (но крѣпкая) тара не предоставляетъ сторонѣ права отказаться отъ пріемки самаго товара. Въ этомъ случаѣ тара подлежитъ расцѣнкѣ. 8/XI 1902 г.

Недоставка къ сроку, хотя бы и по винѣ желѣзной дороги, тары для насыпки товара не освобождаетъ обязавшагося контрагента отъ отвѣтственности, если онъ зналъ о неисправности желѣзной дороги; контрагентъ обязанъ принять мѣры къ своевременной доставкѣ тары. 19/I 1901 г.

ВЕНГРІЯ.

Статистическія данныя. — Мѣстные обычаи при хлѣбныхъ сдѣлкахъ. Сорта хлѣба.

Статистическія данныя.

Венгрія является земледѣльческой страной въ полномъ смыслѣ этого слова.

Площадь, занятая посѣвами, все увеличивается.

Слѣдующія цифры могутъ дать представленіе о площади посѣва, урожаяхъ за нѣсколько лѣтъ и среднемъ размѣрѣ потребленія.

Площадь посѣва въ 1.000 гект.:

Годъ.	Пшеница.	Рожь и полба.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	2.979	1.089	1.007	993	1.932
1891	3.012	1.037	1.043	1.007	2.012
1892	3.064	1.109	1.043	1.004	2.089
1893	3.278	1.234	1.046	970	2.049
1894	3.204	1.116	1.056	986	2.022
1895	3.133	1.044	1.010	962	2,148
1896	3.126	1.046	1.010	938	2,082
1897	2.780	1.001	946	897	1.988
1898	3.057	1.016	975	947	2.114
1899	3.158	1.052	1.016	964	2.129
1900	3.295	1.031	1.006	981	2.217
1901	3.317	1.048	1.013	982	2.199
1902	3.344	1.051	1.021	985	2.166
1903	3.445	1.053	1.039	1.023	2.268
1904	3.400	1.038	1.020	994	1.964

Урожаи въ 1.000 дв. цент.:

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	40.638	12.637	12.018	8.205	23.220
1891	30.230	9.405	12.445	9.995	37.851
1892	39.129	11.708	11.789	9.613	30.216
1893	43.712	14.095	14.099	10.553	34.834
1894	39.623	13.954	13.113	10.877	17.804

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1895	44.441	11.402	11.865	10.509	37.094
1896	41.271	12.226	13.284	10.841	33.339
1897	22.065	8.625	9.150	7.992	26.394
1898	34.898	10.871	12.483	11.424	32.357
1899	38.452	11.990	13.409	11.789	29.461
1900	38.429	10.213	11.730	10.253	32.426
1901	33.730	10.385	10.902	9.882	32.358
1902	46.507	12.563	13.575	12.019	26.556
1903	44.077	12.029	14.060	12.676	34.482
1904	37.307	10.146	10.868	9.112	15.088

Сборъ урожая бываетъ въ іюлѣ, августѣ. Изъ сортовъ хлѣба прежде всего надо указать на пшеницу. Ее сѣютъ преимущественно между рѣками Теисъ и Маросъ, а затѣмъ на великой венгерской равнинѣ, простирающейся отъ Дуная до Теиса. Рожь родится въ Трансильваніи, въ провинціяхъ по Дунаю, въ мѣстностяхъ съ песчаной почвой, на малой венгерской равнинѣ. Ячмень сѣютъ въ провинціяхъ Позони (Прессбургъ), Нитра, Барсъ, Гонтъ. Овесъ родится въ провинціяхъ, находящихся близъ Карпатскихъ горъ, но посѣвы его также очень велики въ Баскѣ. Кукурузу сѣютъ въ большомъ количествѣ въ кроатско-славянскихъ провинціяхъ, а также въ юго-восточной и восточной частяхъ Венгріи. На сѣверѣ кукуруза представляетъ рѣдкое явленіе.

Венгрія являлась съ 1850—1869 года, за исключеніемъ неурожайнаго 1863 года, житницей Европы. До этого времени хлѣбъ не вывозился изъ страны, такъ какъ на Дунаѣ не было еще пароходнаго сообщенія, которое могло бы обслуживать торговлю и только при очень большомъ спросѣ венгерскій хлѣбъ экспортировался въ Австрію.

Въ теченіе вышеуказаннаго періода времени (1850—1869) развилось пароходное сообщеніе по Дунаю, въ западной Европѣ былъ признанъ принципъ свободной торговли, вывозъ изъ Россіи былъ парализованъ Крымской кампаніей, въ Сѣверной Америкѣ возгорѣлась гражданская война и благодаря всѣмъ этимъ обстоятельствамъ начался усиленный экспортъ хлѣба изъ Венгріи.

Однако, съ открытіемъ Суэцкаго канала въ 1869 году, стала замѣтна конкурренція Остъ-Индіи на міровомъ рынкѣ, съ 1870 года начался рядъ неурожаевъ, въ 1873 году экспортъ хлѣба изъ Сѣверной Америки сильно увеличился и вывозъ изъ Венгріи сразу упалъ. Нѣсколько лѣтъ спустя съ увеличеніемъ площади посѣвовъ экспортъ снова оживился и достигъ въ 1882—1883 и 1888—1889 г.г. своего предѣла.

Венгерскіе хлѣботорговцы занимались не только реализаціей своего урожая, но въ ихъ рукахъ находилась также продажа хлѣба, поступающаго съ Балканскаго полуострова.

Въ настоящее время Балканскія государства имѣютъ свои собственныя торговыя учрежденія, они находятся въ непосредственныхъ торговыхъ сношеніяхъ съ западными рынками и не нуждаются поэтому въ посредничествѣ Будапештской биржи.

Экспортъ хлѣба изъ Венгріи теперь ограничивается Австріей; ячмень вывозится въ Баварію и черезъ Фіуме въ Англію, Голландію и Бельгію.

Вывозъ хлѣба изъ Венгріи въ Германію рѣзко измѣнился; для иллюстраціи приводимъ слѣдующія цифры:

Въ 1879 г. экспортъ пшеницы изъ Венгріи въ Германію равнялся 3.167.626 дв. цент.
» 1903 » » » » » » » 38.782 » »

Вообще же вывозъ и ввозъ хлѣба равнялся:

	Вывозъ.			Ввозъ.	
	1904.	1903.	1902.	1904.	1903.
Пшеница	3.963.325	5.237.022	5.220.494	1.378.057	220.436
Рожь	2.054.522	2.978.825	2.735.317	21.805	6.063
Ячмень	2.622.118	4.107.341	3.687.555	366.829	111.236
Овесъ	2.062.478	2.262.371	2.098.639	154.475	120.541
Кукуруза	2.337.058	2.554.504	4.160.187	1.090.193	1.003.442

Экспортъ заграницу идетъ, какъ уже было сказано, черезъ Фіуме, единственный торговый портъ Венгріи. Въ Германію и Швейцарію хлѣбъ направляется воднымъ путемъ по Дунаю черезъ Прессбургъ.

Главнымъ пунктомъ хлѣбной торговли является Будапештъ; для провинцій по ту сторону Дуная самыми значительными рынками были Мозонъ (Moson) и Гіоръ (Györ). Въ Банатѣ (Banat) и на великой венгерской равнинѣ торговля хлѣбомъ сосредоточена въ городахъ Nagy-Becskerek, Czegled, Mezötur, Temesvar, Arad, Szabadka, Szeged, Debreczen, Szarvas, Szolnok и Nyiregyháza.

Сѣверо-Венгерскія провинціи (извѣстныя подъ названіемъ Словакія) и провинціи въ малой венгерской равнинѣ преимущественно сбываютъ свой хлѣбъ въ Вѣну.

Венгерская хлѣбная торговля можетъ быть раздѣлена на 2 вида: на собственно торговлю и на комиссіонную торговлю. Первый видъ обнимаетъ собой и мелкихъ торговцевъ, скупающихъ хлѣбъ у мелкихъ помѣщиковъ и перепродающихъ его крупнымъ фирмамъ. Въ особенно важныхъ пунктахъ крупные торговцы имѣютъ спеціальныя станціи для покупки хлѣба. Они поставляютъ зерно на мельницы и экспортируютъ его.

Конкуррентами этимъ фирмамъ при поставкахъ хлѣба на мельницы являются комиссіонеры, при посредствѣ которыхъ крупные помѣщики сбываютъ свой хлѣбъ.

*

Въ послѣднее время вся торговля хлѣбомъ страдаетъ отъ правительственной поддержки хлѣбныхъ кооперативныхъ товариществъ (Kornhaus und Verwertungsgenossenschaften).

Сельскіе хозяева заявляли нѣсколько разъ протесты противъ сдѣлокъ на срокъ; однако, имъ еще не удалось добиться мѣропріятій, которыя дали столь печальные результаты для торговли въ Германіи и Австріи. Сдѣлки на срокъ на Будапештской товарной и фондовой биржѣ, особенно со времени ихъ учрежденія въ Вѣнѣ, сильно увеличивались; это оживило также торговлю наличнымъ товаромъ, ибо многія вѣнскія фирмы открыли за послѣднее время филіальныя отдѣленія въ Будапештѣ.

Мѣстные обычаи при хлѣбныхъ сдѣлкахъ.

Мы перейдемъ теперь къ разсмотрѣнію мѣстныхъ обычаевъ при заключеніи сдѣлокъ на наличный товаръ и на срокъ.

Сдѣлки на наличный товаръ. Биржевые обычаи хлѣбной торговли примѣняются и къ тѣмъ сдѣлкамъ, которыя заключаются внѣ Будапештской товарной и фондовой биржи, но съ ссылкой на обычаи этой биржи.

Количество. Если количество проданнаго хлѣба было указано въ договорѣ «приблизительно», то продавецъ имѣетъ право доставить товара на 5% больше или меньше. Во всѣхъ остальныхъ случаяхъ излишекъ или недостача не должны превышать 2% проданнаго количества товара. Покупатель можетъ потребовать, чтобы продавецъ разсчитывался за излишекъ или недостачу по цѣнѣ существовавшей въ день сдачи.

Подъ «вагономъ» подразумѣваются 100 метр. центнера (по 100 клгр.).

Цѣна. При покупкѣ и продажѣ хлѣба 100 килогр. являются единицей вѣса. Цѣны подразумѣваются за вѣсъ нетто, безъ мѣшковъ, въ кронахъ за наличный разсчетъ (нетто касса), или въ кредитъ на 3 мѣсяца.

Качество. Венгерскимъ хлѣбомъ считается хлѣбъ, родившійся на венгерской территоріи. Покупатель не можетъ отказаться отъ пріема товара, лучшаго по качеству, чѣмъ было условлено. Но если контрагенты условились, что товаръ долженъ быть доставленъ изъ опредѣленной мѣстности, то можетъ быть не принятъ даже лучшій товаръ, если онъ привезенъ изъ другой мѣстности.

Пробы. При продажѣ по пробѣ, таковая передается покупателю по требованію одного изъ контрагентовъ, за печатью продавца или оффиціальнаго учрежденія.

Если товаръ проданъ извѣстнаго типа (auf Grund eines Typenmusters), то онъ долженъ вообще соотвѣтствовать этому типу. Небольшія уклоненія не могутъ служить поводомъ къ заявленію претензіи.

Товаръ, не подлежащій пріему. Не подлежитъ пріему зерно поврежденное, не очищеное по общепринятому торговому обычаю, а также зерно прежнихъ урожаевъ, или хотя бы смѣшанное съ такимъ зерномъ.

Поврежденнымъ зерномъ считается зерно съ затхлымъ запахомъ, не совсѣмъ сухое, согрѣтое или содержащее въ значительномъ количествѣ сгнившія или попорченныя хлѣбнымъ жучкомъ зерна.

Не подлежитъ сдачѣ пшеница: а) если она по вѣсу содержитъ болѣе 2% примѣси; б) если она содержитъ по количеству зеренъ болѣе ½% кубанки, твердой пшеницы (blè dur) или бѣлой пшеницы, или в) если въ ней по количеству больше 1% проросшихъ зеренъ.

Нельзя сдавать рожь: а) если въ ней по вѣсу больше 2% примѣси; б) если въ ней по количеству зеренъ содержится больше 3% пшеницы, или в) если въ ней по количеству содержится больше 1% проросшихъ зеренъ, или г) она смѣшана съ искусственно высушенной рожью. Спорынья не считается примѣсью и можетъ содержаться въ сдаваемой ржи въ самомъ незначительномъ количествѣ.

Не подлежитъ сдачѣ овесъ: а) если онъ содержитъ по вѣсу больше 3% примѣси, б) если онъ по количеству зеренъ содержитъ болѣе 2% ячменя, в) если въ немъ по количеству больше 3% проросшихъ зеренъ. Если вѣсъ примѣси превышаетъ 2½%, то продавецъ обязанъ уплатить вознагражденье: до 2¾ (включ.)—въ размѣрѣ ½%; свыше 2—3 (4% до 3%) (включ.)—въ размѣрѣ 1½%. Черный овесъ не подлежитъ пріему.

Нельзя сдавать ячмень: а) содержащій по вѣсу больще 3% примѣси, б) содержащій по количеству больше 1% проросшихъ зеренъ.

Къ примѣси относятся также другіе сорта зерна, подъ каковыми подразумѣваются зерна, растущія обыкновенно въ Австріи вмѣстѣ съ даннымъ сортомъ хлѣба.

Нельзя сдавать слѣдующіе сорта кукурузы: а) Cinquantin-Mais, б) Degenerierter Cinquantin Mais, в) бѣлую кукурузу, г) Zigeuner Mais, д) кукурузу, содержащую больше 8% сортовъ кукурузы, указанной въ пунктахъ а, б, в, г.

Товаръ особаго качества. Лицо, продающее зерно не послѣдняго урожая, или же смѣшанное съ зерномъ прежнихъ урожаевъ или съ заграничнымъ зерномъ, обязано довести объ этомъ до свѣдѣнія покупателя до заключенія сдѣлки, даже если товаръ продается по пробѣ или съ предварительнымъ осмотромъ его.

Передача. Покупатель можетъ потребовать, чтобы товаръ, поступающій изъ заграницы былъ сданъ ему съ очисткой или безъ

очистки пошлины. Въ послѣднемъ случаѣ продавецъ обязанъ уплатить покупателю наличными деньгами пошлину и прочіе таможенные расходы.

Вознагражденіе. Если натуральный вѣсъ пшеницы и ржи не соотвѣтствуетъ условіямъ контракта, то покупатель имѣетъ право отказаться отъ пріема пшеницы и ржи, если только недостача въ вѣсѣ превышаетъ 1 клгр. При недостачѣ въ 1 клгр. и меньше соблюдаются слѣдующія правила: а) когда въ контрактѣ качество пшеницы опредѣлено въ 76 клгр. *или менѣе* и въ сданномъ товарѣ на 1 гектолитръ не хватаетъ не болѣе 15 декаграммъ натуральнаго вѣса, то вознагражденіе вообще не уплачивается; если же на 1 гектол. недостача въ вѣсѣ превышаетъ:

15	декагр.	до	25	декагр.	(включ.),	то уплачивается	0,35%
25	»	»	40	»	»	»	0,55%
40	»	»	55	»	»	»	0,80%
55	»	»	70	»	»	»	1,15%
70	»	»	85	»	»	»	1,55%
85	»	»	100	»	»	»	2,00%

вознагражденія.

б) если натуральный вѣсъ долженъ равняться 76 клгр. *или болѣе* и въ предъявленномъ къ сдачѣ товарѣ на 1 гектолитръ не хватаетъ не болѣе 10 декагр., то продавецъ не уплачиваетъ особаго вознагражденія; если же недостача въ вѣсѣ на 1 гектолитръ равняется:

10	декагр.	до	25	декагр.	(включ.),	то уплачивается	0,25%
25	»	»	40	»	»	»	0,40%
40	»	»	55	»	»	»	0,60%
55	»	»	70	»	»	»	0,85%
70	»	»	85	»	»	»	1,15%
85	»	»	100	»	»	»	1,50%

вознагражденія.

в) если въ проданной ржи недостача въ натуральномъ вѣсѣ не превышаетъ 25 декагр. въ 1 гектолитрѣ, то особаго вознагражденья покупателю не уплачивается; если же недостача въ 1 гектолитрѣ равняется:

25	декагр.	до	50	декагр.	(включ.),	то уплачивается	0,5%
50	»	»	70	»	»	»	0,7%
75	»	»	100	»	»	»	1,0%

вознагражденія.

Вознагражденіе это уплачивается покупателю путемъ вычета его изъ покупной цѣны товара.

Минимальный и максимальный вѣсъ. Если продавецъ въ контрактѣ опредѣляетъ минимальный натуральный вѣсъ зерна, то вѣсъ предлагаемаго къ сдачѣ товара не можетъ быть ниже его, ибо покупатель въ противномъ случаѣ можетъ отказаться отъ пріема. Когда въ контрактѣ натуральный вѣсъ указанъ двумя предѣльными цифрами, то меньшій вѣсъ считается гарантированнымъ.

Отказъ отъ пріема товара. Покупатель можетъ отказаться отъ пріема товара, если предлагаемый къ сдачѣ товаръ значительно хуже по качеству законтрактованнаго товара. При продажахъ съ точно обусловленнымъ среднимъ качествомъ, отказъ отъ пріема товара допускается, когда стоимость предлагаемаго къ сдачѣ товара на 3% ниже условленной.

Когда предлагаемый къ сдачѣ товаръ не соотвѣтствуетъ биржевымъ обычаямъ по своей примѣси или очисткѣ, то покупатель все же не можетъ отказаться отъ пріема его, если только стоимость его, установленная биржевой экспертной комиссіей, на 1% ниже условленной.

Пшеница, въ которой количество примѣси при продажѣ особо указано въ процентномъ отношеніи, подлежитъ пріему при излишкѣ примѣси только въ томъ случаѣ, если этотъ излишекъ не превышаетъ 2%. Въ этомъ случаѣ покупатель можетъ вычесть изъ общаго вѣса принятаго товара 75% излишка дѣйствительной примѣси.

Торіовля на срокъ. Сдѣлки на срокъ заключаются на пшеницу, овесъ и кукурузу на тысячу, а на рожь и ячмень на пятьсотъ метрическихъ центнеровъ.

Обычный вѣсъ. Натуральный вѣсъ одного гектолитра пшеницы равняется 76 килогр., ржи—71 клгр., ячменя—61 клгр., овса—40 клгр.

Пшеница, натуральный вѣсъ которой не достигаетъ 75,5 клгр., не подлежитъ сдачѣ. Пшеница, натуральный вѣсъ которой равняется или превышаетъ 75,5 клгр., должна быть принята, но продавецъ обязанъ уплатить вознагражденіе—при недостачѣ вѣса до 25 декагр. въ ½%, при большей недостачѣ въ 1%. Вышеуказанный натуральный вѣсъ должна имѣть каждая партія сдаваемаго зерна, т. е. натуральный вѣсъ не можетъ быть выведенъ изъ средняго вѣса отдѣльныхъ сданныхъ партій товара. Если вѣсъ венгерской пшеницы превышаетъ 76 клгр. и продавецъ сообщитъ объ этомъ покупателю при сдачѣ товара, то послѣдній долженъ уплатить за излишній вѣсъ до 79 клгр., за каждый килограммъ по 10 геллеровъ.

Поставщикъ можетъ предложить товаръ къ сдачѣ въ двухъ мѣстахъ, но нѣсколькими партіями.

Натуральный вѣсъ каждой партіи устанавливается отдѣльно, при чемъ основаніемъ для опредѣленія суммы вознагражденія служитъ средній вѣсъ партій.

Если при взвѣшиваніи окажется, что часть пшеницы не имѣетъ 76 клгр. натуральнаго вѣса, то вознагражденія не уплачивается. Если разница въ вѣсѣ отдѣльныхъ партій превышаетъ 1 клгр., то вознагражденіе уплачивается только въ томъ случаѣ, когда продавецъ возмѣститъ покупателю накладные расходы по 10 геллеровъ за дв. цент. Такое возмѣщеніе накладныхъ расходовъ не имѣетъ мѣста, когда обнаруженный минимальный вѣсъ превосходитъ натуральный вѣсъ, служащій основаніемъ для уплаты вознагражденія. Пшеница, натуральный вѣсъ которой выше 79 клгр. принимается за пшеницу съ вѣсомъ въ 79 клгр.

Разсчетъ по сдѣлкамъ на срокъ и ликвидація ихъ производится согласно правиламъ особаго разсчетнаго бюро, находящагося подъ наблюденіемъ Budapester Gyro-und Kassenverein Actiengesellsehaft. Срокъ извѣщенія о пріемѣ товара равняется 5-ти днямъ. День извѣщенія и исполненія долженъ совпадать съ мѣсяцемъ поставки. Извѣщеніе можетъ посылаться только на товаръ, находящійся въ Будапештѣ. По полученіи извѣщенія о желаніи принять товаръ, продавецъ долженъ приготовить его къ сдачѣ и предоставить покупателю возможность подробно осмотрѣть его; по желанію покупателя продавецъ обязанъ также выдать ему безплатно пробу въ 1 клгр. Если товаръ не будетъ своевременно приготовленъ къ сдачѣ, то продавецъ уплачиваетъ штрафъ въ 1% стоимости товара.

Если покупатель не осмотритъ товара и не опорочить его, то онъ долженъ принять 15% товара; только по принятіи этого количества онъ вновь можетъ заявить о недостаткахъ товара. Ежедневно должно быть принято 500 дв. цент.

Въ случаѣ промедленія можно требовать возмѣщенія происшедшихъ отъ сего убытковъ. Товаръ можетъ быть также проданъ или купленъ за счетъ стороны, допустившей промедленіе, при чемъ разница въ цѣнѣ и проистекающіе изъ сего убытки должны быть возмѣщены исправному контрагенту.

Исправный контрагентъ долженъ заявить неисправному, какимъ правомъ онъ желаетъ воспользоваться. Сдѣлать это можно или непосредственно, или же путемъ протеста, заявленнаго биржевому секретаріату.

Сорта хлѣба.

Превосходное качество венгерскаго зерна, особенно пшеницы и ячменя общеизвѣстно.

Натуральный вѣсъ пшеницы достигаетъ часто 83 клгр. въ 1 гектол. Средній вѣсъ ея въ 1902 году равнялся 76,70 клгр., въ 1903 году—77,53 клгр. и въ 1904 году—79,50 клгр. въ 1 гектолитрѣ.

	1902.	1903.	1904.	
рожь . . .	71,60	71,50	73,20	
ячмень . .	65,30	65,50	65,90	въ 1 гектолитрѣ
овесъ . . .	45,80	46,20	45,60	

Оффиціальная котировка на будапештской биржѣ за 100 клгр. *пшеницы* была слѣдующая:

Theis:

77 кгр.	Кр. . . .	19,45—19,65
78 »	» . . .	19,65—19,85
79 »	» . . .	19.79—19,95
80 »	» . . .	19,85—20,15
81 »	» . . .	20,15—20,35

Weissenburger:

77 кгр.	Кр. . . .	19,45—19,65
78 »	» . . .	19,95—19.75
79 »	» . . .	19,65—19,85
80 »	» . . .	19,75—20,05
81 »	» . . .	— —

Banater:

77 »	» . . .	19,25—19,45
78 »	» . . .	19,35—19,65
79 »	» . . .	19,65—19,85
80 »	» . . .	19,85—20,05

Bácskáer:

76 »	» . . .	19,45—19,65
77 »	» . . .	19,75—19,85
78 »	» . . .	19,75—20,05
79 »	» . . .	— —

Pester Boden:

77 кгр.	Кр. . . .	19,45—19,65
78 »	» . . .	19,55—19,75
79 »	» . . .	19,65—19,85
80 »	» . . .	19,75—19,95
81 »	» . . .	19,85—20,15

Рожь I a neu	Кр.	14,50 — 15,—
Рожь, Mittel-, neu	»	14,40 — 14,65
Ячмень, кормовой, I a	»	14,25 — 14,65
Ячмень, кормовой, II a	»	14,05 — 14,25
Овесъ, I a neu	»	13,95 — 14.50
Овесъ, Mittel-neu	»	13,65 — 13.95
Кукуруза, neu	»	15,50 — 15,80
Кукуруза венгерская	»	15,40 — 15,60

Сроки.

Пшеница на Апрѣль	Кр.	19,68 — 19,70
Пшеница на Май	»	19,46 — 19,48
Пшеница на Октябрь	»	17,32 — 17,34
Рожь на Апрѣль	»	15,42 — 15,44

Вообще извѣстны слѣдующіе главные сорта пшеницы: Theis, Hódmezövásárhelyer, Weissenburger, Tolnaer, Pester Boden, Szent—Tamáser, Bácskáer, O-Becseer, Donau, Pancsovaer, Becskereker, Török-Kanizsaer, Kubiner, Zentaer, Mchácser и т. д. въ зависимости отъ мѣста происхожденія зерна.

РУМЫНІЯ.

Народонаселеніе и положеніе крестьянъ въ Румыніи.—Статистическія данныя.—Сѣвообороты.—Хлѣбные рынки и торговые обычаи.—Элеваторы и мѣропріятія правительства.—Сорта хлѣба.

Народонаселеніе и положеніе крестьянъ въ Румыніи.

Въ 1899 г. въ Румыніи было 5.956.690 жителей, въ 1904 г. ея народонаселеніе составляло приблизительно 6.300.000, причемъ въ городахъ жило $18^1/_4\%$ или 1.153.000 ч., а въ селахъ и деревняхъ—$81^3/_4\%$ или 5.147.000 ч.

Первоначально въ Румыніи скотоводство являлось болѣе важнымъ занятіемъ, чѣмъ земледѣліе. Въ первой половинѣ прошлаго столѣтія, когда населеніе было невелико, земледѣліемъ занимались только для удовлетворенія мѣстныхъ нуждъ, причемъ продукты скотоводства составляли главную пищу. Въ 1822 году отмѣненъ законъ, по которому греческіе купцы изъ Константинополя имѣли исключительное право покупать зерно и скотъ. Это право давало имъ возможность безсердечно эксплуатировать населеніе; сейчасъ еще замѣтны слѣды такой эксплуатаціи, въ видѣ страшной ненависти къ грекамъ. Андріанопольскій миръ 1828 г., открывшій устье Дуная, далъ толчокъ развитію экспорта хлѣба. Кромѣ того, такъ называемый Органическій Регламентъ, стѣснившій въ 1822 г. права крестьянъ на постбища, покосы, и вдобавокъ къ этому—падежъ скота, имѣли пагубное вліяніе на скотоводство. Въ смыслѣ увеличенія пашенъ за счетъ пастбищъ сильное вліяніе оказали принятыя Венгріей ветеринарно-полицейскія и торгово-политическія мѣры; онѣ закрыли главные пути для экспорта румынскихъ продуктовъ скотоводства. Все это повело къ тому, что теперь 9/10 населенія Румыніи заинтересовано въ земледѣліи и хлѣбной торговлѣ, изъ нихъ 86%, какъ сельскіе хозяева, и только 4%, какъ сдающіе въ аренду землю, какъ торговцы и какъ извозчики; хорошіе урожаи поднимаютъ благосостояніе всей страны, а плохіе способны даже затормазить всю промышленную жизнь.

Почва Румыніи очень благопріятна для хлѣбопашества, такъ какъ большей частью состоитъ изъ жирнаго суглинка и плодород-

ныхъ рѣчныхъ долинъ; рѣдкая, на удивленіе, по плодородности почва по химическому составу тождественна съ составомъ чернозема южно-русскихъ степей. Равнымъ образомъ, значительно увеличиваетъ удобство почвы для земледѣлія также и теплый климатъ. Несмотря, однако, на такія естественныя удобства, культура почвы въ Румыніи весьма низка и урожаи подвержены весьма сильнымъ колебаніямъ. Причиной низкой культуры почвы является крайне неблагопріятное въ экономическомъ отношеніи положеніе крестьянъ. До 1864 года большинство румынскихъ крестьянъ было въ крѣпостной зависимости; въ этомъ году, князь Александръ Іоаннъ I, противъ воли законодательнаго корпуса, провозгласилъ личную свободу крестьянъ; барщина была отмѣнена, но за землю при посредствѣ государственнаго банка крестьяне должны были въ продолженіе 15 лѣтъ уплатить всю ея стоимость. Принимая во вниманіе, что по прежнимъ государственнымъ общественнымъ и городскимъ поборамъ крестьянинъ лишался двухъ третей своего заработка,—выкупъ за землю, притомъ плохого качества, былъ чрезмѣрно великъ. Полученной земли было далеко недостаточно для пропитанія семьи, такъ что крестьяне принуждены были арендовать еще землю у своего прежняго господина. Выходомъ изъ такого малоземелья ни въ какомъ случаѣ не могли служить небольшія прирѣзки государственной земли, такъ какъ, не трогая латифундій, очень трудно разрѣшить аграрный вопросъ, поставленный ребромъ. Государственные, городскіе налоги, выкупъ и аренда земли были такъ велики, что небольшое крестьянское хозяйство не могло дать необходимыхъ доходовъ; крестьянинъ принужденъ былъ поступить на службу къ своимъ прежнимъ господамъ. Связанная со службой трата времени и невозможность вложить въ хозяйство хотя какой нибудь капиталъ являются непреодолимымъ препятствіемъ въ интенсификаціи земледѣлія. Долги крестьянъ къ тому же все росли и ростутъ до настоящаго времени. Итакъ, румынскій крестьянинъ до настоящаго времени не въ состояніи предпринять что либо въ смыслѣ поднятія техники своего хозяйства. Если, вслѣдствіе урожайныхъ лѣтъ, у крестьянина и появится надежда нѣсколько улучшить свое положеніе и расплатиться съ долгами, то неурожаи не замедлятъ опять разбить всѣ эти розовыя мечты. Ко всему приведенному присоединяется еще то, что румыны, какъ и всѣ южные народы, очень легкомысленны и при хорошемъ заработкѣ значительную часть ихъ употребляютъ на наряды, бездѣлушки и сливянку (водка).

Статистическія данныя.

Подъ пашнями въ Румыніи находится 35% всей площади; процентъ этотъ довольно высокій, особенно если принять во вниманіе

горы, холмы и болота; дренажемъ можно бы значительно увеличить площадь удобной земли. Земельная площадь Румыніи распредѣляется слѣдующимъ образомъ:

	Площадь въ гект.	Изъ этого числа приходится: на мелк. соб. гект.	на круп. соб. гект.
Необработанной земли .	3.166.444	?	?
Лѣса	2.774.048	321.560	2.452.488
Земля подъ виноградниками и садами	216.656	108.328	108.328
Остальныя воздѣланныя земли	6.978.596	4.408.379	2.570.217
Итого . . .	13.135.744	4.838.267	5.131.033

Большое количество необработанныхъ земель объясняется включеніемъ сюда значительныхъ пространствъ болотъ въ дельтѣ Дуная, безплодныхъ участковъ земли въ Карпатахъ, наносныхъ песковъ въ Малой Валахіи, а также подъ горными и нефтяными промыслами. Изъ числа необработанныхъ земель въ рукахъ мелкаго землевладѣнія находится около 10%, затѣмъ значительная часть крупной земельной собственности, около 20%, сдается въ аренду крестьянамъ. Вообще говоря, румынскіе крестьяне очень жадны до земли и берутъ въ аренду гораздо большее количество земли, чѣмъ они могутъ обработать хоть сколько нибудь сносно. Многосемейные дворы, обладающіе достаточнымъ количествомъ рабочаго скота, снимаютъ въ аренду даже болѣе того, чѣмъ они сами имѣютъ. Въ Валахіи владѣльцы крупныхъ хозяйствъ обычно, почти вовсе, можно сказать, не имѣютъ собственнаго живого инвентаря, такъ какъ они работаютъ крестьянскимъ инвентаремъ. Потребность въ сѣнѣ у нихъ поэтому очень незначительная вотъ почему они сдаютъ крестьянамъ за отработки не только пахотную землю, но и большую часть своихъ пастбищъ. Въ огромной своей массѣ бѣдное крестьянство Румыніи является и наиболѣе слабой въ экономическомъ отношеніи частью ея населенія. Нѣтъ ничего удивительнаго поэтому, что аграрные кризисы, которые разрастаются въ Румыніи отъ времени до времени, столь быстро оказываютъ свое разрушительное вліяніе какъ разъ на румынское крестьянство.

Количество урожая, какъ въ абсолютныхъ цифрахъ, такъ и относительно площади, въ среднемъ изъ года въ годъ растетъ. Однако, неблагопріятныя климатическія вліянія сводятъ на нѣтъ это увеличеніе, какъ это видно на данныхъ 1897, 1899, 1904 г.г. Площадь подъ хлѣбными злаками увеличилась за время съ 1890 до 1903 г. больше чѣмъ на 600.000 гект. Главнѣйшіе виды воздѣлываемыхъ растеній— кукуруза и пшеница. Посѣвная площадь этихъ хлѣбовъ, а также и

овса, возрасла; количество земли подъ гречихой почти не измѣнилось, то же самое приходится сказать и про рожь, производство которой скорѣе даже падаетъ.

Посѣвная площадь въ гектарахъ:

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	1.509.689	167.109	518.065	178.517	1.781.516
1891	1,541.051	121.913	525.909	104.940	1.693.392
1892	1.496.072	133.040	560.197	225.687	1.822.443
1893	1.303.590	143.010	593.910	251.830	1.939.180
1894	1.392.660	160.030	559.250	262.680	1.767.560
1895	1.438.000	217.560	552.650	270.520	1.845.500
1896	1.505 210	243.400	607.700	281.870	1.939.080
1897	1.595.090	235.770	677.220	288.140	1.854.880
1898	1.453.600	193.080	654.850	305.950	2.120.070
1899	1.661.360	189.340	638.670	310.210	2.016.790
1900	1.589.490	164.270	438.900	255.280	2.035.270
1901	1.636.560	211.420	503.700	265.120	2.128.020
1902	1.486.485	172.816	507.777	321.137	2.181.860
1903	1.605.657	158.019	530.895	426.728	2.072.075
1904	1.721.824	133.918	534.218	425.720	2.093.763
1905	1.958.250	161.199	528.758	372.730	1.975.761

Урожай на 1 гектаръ въ гектолитрахъ:

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	12,5	10,0	11,2	15,0	12,27
1891	11,1	11,2	14,9	14,7	12,48
1892	15,1	12,3	13,0	17,3	17,84
1893	16,4	19,0	21,2	21,6	13,23
1894	11,0	12,7	10,7	13,4	5,95
1895	16,8	15,0	14,3	13,5	13,61
1896	16,7	17,7	18,4	18,4	11,9
1897	8,1	10,6	11,0	12,0	15,2
1898	14,2	13,4	16,0	20,0	16,9
1899	5,5	3,7	2,5	7,1	4,8
1900	12,6	12,9	11,7	12,0	14,7
1901	15,6	16,0	17,0	22,0	19,4
1902	18,1	12,2	17,1	24,0	11,1
1903	16,2	15,9	19,7	25,9	13,7
1904	11,0	5,8	7,6	10,4	?
1905	18,6	16,1	17,6	17,9	10,6

Общее количество урожая въ 1.000 дв. центнеровъ:

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	14.748	1.216	3.812	1.216	15.958
1891	13.328	999	5.116	1.237	15.430
1892	19.829	1.191	4.751	1.775	23.741
1893	16.697	1.981	8.250	2.478	18.730
1894	11.981	1.484	3.903	1.607	7.690

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1895	18.929	2.381	5.168	1.663	18.348
1896	19.569	3.143	7.337	2.360	16.831
1897	10.019	1.748	4.899	1.580	20.522
1898	16.068	1.962	6.845	2.792	26.216
1899	7.164	512	1.049	1.003	7.131
1900	15.575	1.541	3.374	1.396	21.878
1901	19.897	2.463	5.591	2.652	30.084
1902	20.951	1.790	5.695	3.512	17.608
1903	20.258	1.838	6.859	5.036	20.650
1904	18.937	776	4.076	4.443	?
1905	36.413	2.588	9.297	6.686	20.888

Вывозъ въ 1.000 двойныхъ центнеровъ:

Годъ.	Пшеница	Рожь.	Ячмень	Овесъ.	Кукуруза.
1890	9.228	866	1.807	64	7.463
1891	6.614	7.729	3.186	123	7.009
1892	7.710	908	1.892	253	6.577
1893	7.030	1.312	4.606	1.497	12.121
1894	6.836	1.364	2.904	284	6.944
1895	9.712	1.949	2.474	308	3.308
1896	12.248	2.332	3.968	582	4.439
1897	4.340	1.427	3.338	543	7.818
1898	5.803	1.174	3.635	950	11.193
1899	1.813	305	668	249	5.955
1900	7.217	786	1.415	160	4.341
1901	5.685	1.579	2.844	1.276	11.614
1902	9.185	1.129	3.335	1.550	10.926
1903	8.331	1.254	3.743	2.854	7.895
1904	7.105	453	2.117	941	4.583

Ввозъ въ 1.000 двойныхъ центнеровъ:

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	19	5	11	—	9
1891	35	2	11	2	19
1892	11	3	8	5	10
1893	30	6	11	2	19
1894	23	2	6	6	26
1895	85	2	4	4	22
1896	42	1	2	2	34
1897	105	5	8	4	39
1898	90	12	18	7	95
1899	260	3	28	181	85
1900	71	10	98	51	89
1901	50	2	13	3	16
1902	107	2	20	3	60
1903	117	1	18	4	81

Сѣвообороты.

Посѣвы производятся по четырехпольной системѣ, въ слѣдующемъ порядкѣ:

1) Озимые: пшеница или кукуруза.

2) Яровые: рожь, ячмень, овесъ, просо, стручковыя растенія, горохъ и въ нѣкоторыхъ мѣстахъ сахарная свекловица.

3) Озимые: пшеница, кукуруза, рожь, ячмень.

4) Корнеплоды или другія растенія, картофель, макъ, конопля, ленъ, въ нѣкоторыхъ мѣстахъ сахарная свекловица, или оставляютъ подъ паръ.

Тамъ, гдѣ на четвертый годъ не оставляютъ подъ паръ на пятый годъ сѣются озимые хлѣба, а на шестой оставляютъ подъ паръ.

Пшеница воздѣлывается, главнымъ образомъ, въ департаментахъ Доли, Телеорманъ, Яломита, Ильфоръ, Власка, Романати и Браиловъ.

Спросъ на пшеницу достигаетъ 11—12 милліоновъ дв. центнеровъ. Средній натуральный вѣсъ составляетъ отъ 80—82 килограммъ. Спросъ на кукурузу 12—13 милл. дв. центн.

Ячмень культивируется особенно сильно въ департаментѣ Констанца. Въ самой Румыніи ячменя потребляется приблизительно отъ 1,80—2,00 милл. дв. центн.

Культура ржи преобладаетъ въ департаментахъ Коворулинъ, Фальчи, Тутова, Буценъ, Доли, Мехедритѣ и Тульча. Спросъ на рожь составляетъ отъ 0,70—0,80 милл. дв. центн. Средній вѣсъ натуры 73—75 кило въ гектолитрѣ.

Мѣстное потребленіе овса достигаетъ 1,50—2,00 милл. дв. центн.

Сборъ хлѣбовъ происходитъ въ іюнѣ мѣсяцѣ.

Хлѣбные рынки и торговые обычаи.

Для внутренней торговли важнѣйшими хлѣбными рынками являются: Бухарестъ (центральный пунктъ для денежныхъ сдѣлокъ въ торговлѣ хлѣбомъ), Плоешти, Граево, Фокшани и Яссы. Въ послѣднихъ двухъ пунктахъ особенно развита торговля кукурузой. Для внѣшней торговли имѣютъ значеніе: Галацъ (центръ судоходства), Сулина (при устьѣ Дуная), Журжево, Берладъ, Калафатъ, Турнъ-Северинъ, Браиловъ (главная гавань), Констанца, Кюстендти и Тульча.

Вывозъ въ южную Германію и восточную Швейцарію производится вверхъ по Дунаю, чрезъ Венгрію. Италія покупаетъ высшіе сорта пшеницы. Голландія, Германія, Бельгія и частью Англія предъявляютъ спросъ на средніе сорта. Кукуруза вывозится, кромѣ перечисленныхъ странъ, еще въ Испанію, Швецію и Норвегію, а иногда и во Францію, Грецію и Турцію. Высшій сортъ пивоваренаго ячменя идетъ въ Англію. Овесъ и рожь въ незначительныхъ количествахъ вывозится въ Англію, Бельгію, Испанію, Италію, а также въ Турцію.

Цѣны выражаются въ левахъ и бани (левъ и бани соотвѣтствуютъ франку и сантиму) иногда за 1 гектолитръ, иногда за 100 кило или же за вагонъ (10.000 кило).

Въ Галацѣ цѣны назначаются за гектолитръ, а на овесъ за вагонъ, въ Браиловѣ за 100 кило fob, въ Констанцѣ за 1 гектолитръ, въ Плоешти за 1 гектолитръ и за вагонъ, съ доставкою на станцію, въ Яссахъ за 100 кило, въ Турнъ — Северинѣ, за 1 гектолитръ, а на овесъ и ячмень за 100 кило, въ Граевѣ на овесъ и ячмень за 100 кило, а на пшеницу за 1 хилу (7 гектолит.).

Низкіе сорта кукурузы продаются повсюду повагонно.

Въ Румыніи очень развита спекулятивная торговля на срокъ, особенно среди экспортеровъ, причемъ спекуляція эта нерѣдко наноситъ ущербъ заграничнымъ покупателямъ.

Элеваторы и мѣропріятія Правительства.

Румынія ввела у себя американскую систему элеваторовъ. На большихъ станціяхъ желѣзныхъ дорогъ и въ трехъ главныхъ пунктахъ экспорта—Галацъ, Браиловъ, Кюстендти находится сейчасъ до сто элеваторовъ. Надзоръ за ними вѣдаютъ выборные отъ земледѣльцевъ, торговцевъ и большихъ банковъ. Выборные совсѣмъ по американскому образцу каждый годъ послѣ жатвы устанавливаютъ классификацію, руководствоваться которой предписываютъ администраціямъ зернохранилищъ, выдающія, какъ и въ С.-А. С. Ш., варранты. Варранты, получившіе довѣріе торговаго міра, значительно облегчили продажу и полученіе ссудъ. Кромѣ того, въ трехъ главныхъ пунктахъ экспорта существуютъ хлѣбныя биржи.

Какихъ либо другихъ спеціальныхъ организацій для надзора за правильнымъ веденіемъ хлѣбной торговли въ Румыніи не существуетъ.

Правительство принимаетъ, однако, цѣлый рядъ мѣръ для улучшенія качества зерна. Такъ, напримѣръ, въ устраиваемыхъ казной образцовыхъ хозяйствахъ (Studina) производится съ практическими цѣлями культура различныхъ сортовъ пшеницы, по отдѣльнымъ департаментамъ показывается сельскимъ хозяевамъ, какъ они должны обращаться съ хлѣбомъ въ періоды неблагопріятной погоды. Такъ, имъ былъ выясненъ между прочимъ, вредъ преждевременной уборки кукурузы, въ результатѣ чего на рынокъ попадало много недоброкачественнаго, а потому и болѣе дешеваго товара.

Сорта хлѣба.

Во внутренней торговлѣ для всѣхъ видовъ зерна различаютъ слѣдующіе три сорта, въ зависимости отъ рода хозяйства, поставля-

ющаго зерно: 1) полновѣсный чистый товаръ крупныхъ хозяйствъ (págone), 2) болѣе легкій, смѣшанный товаръ, средняго качества (dijma), 3) крестьянскій товаръ (taranesca) съ большимъ количествомъ примѣси, болѣе низкаго качества.

Во внѣшней торговлѣ товаръ называется по мѣсту его производства и расцѣнивается въ зависимости отъ его качества; такъ, напримѣръ, красная и желтая (бѣлая) пшеница различается четырехъ сортовъ, смотря по вѣсу натуры.

Рожь поступаетъ въ торговлю тоже съ обозначеніемъ мѣста ея происхожденія; лучшій сортъ это рожь «Св. Елена», затѣмъ идутъ ржи изъ мѣстности Васлинъ—Хузи.

Кукурузу различаютъ фокшанскую, синквантинскую, обыкновенную Гальфоксъ, мелкозернистую, красную, пеструю, смѣшанную или недоброкачественную.

Ячмень называется, смотря по тому для какой цѣли онъ идетъ, т. е. кормовой ячмень, пивоваренный и т. д.

Натура опредѣляется въ Румыніи по килограммамъ въ 1 гектолитрѣ, а во внѣшней торговлѣ употребляется и англійская проба.

Примѣси къ зерну достигаютъ въ Румыніи иногда 16%; это обстоятельство не можетъ, конечно, не оказывать своего вліянія при установленіи цѣнъ, вотъ почему на-ряду съ обозначеніемъ качества и сорта зерна дѣлается указаніе и на количество примѣси (въ процентахъ).

БОЛГАРІЯ И ВОСТОЧНАЯ РУМЕЛІЯ.

Земледѣльческое населеніе и мѣропріятія правительства. — Статистическія данныя.—Хлѣбные рынки и торговые обычаи.

Земледѣльческое населеніе и мѣропріятіятія Правительства.

Изъ общаго числа жителей въ 3.744.283 ч. сельскимъ хозяйствомъ въ Болгаріи занимается (по переписи 31 декабря 1900 г.)— 2.569.161 ч. Отсюда видно, какое значеніе имѣетъ для Болгаріи сельское хозяйство; отъ него зависятъ судьбы всей страны.

Считаясь съ этимъ фактомъ, Болгарское правительство употребляетъ всѣ средства, которыя могутъ служить къ подъему производительности сельскаго хозяйства.—Оно создаетъ рядъ учрежденій, которыя должны предупреждать всякаго рода неблагопріятныя обстоятельства, могущія нарушить равновѣсіе въ хозяйствѣ широкихъ массъ населенія.

Такъ, оно учредило сельско-хозяйственный банкъ съ цѣлью урегулировать кредитъ сельскаго населенія *). Оно улучшило постановку сельско-хозяйственнаго образованія для того, чтобы замѣнить существующіе до сихъ поръ первобытные способы обработки земли усовершенствованными системами сельскаго хозяйства.

При посредствѣ странствующихъ учителей и окружныхъ сельскохозяйственныхъ инспекторовъ, населеніе знакомится съ новѣйшими сельско-хозяйственными орудіями; этой же цѣли служатъ и устраиваемыя небольшія постоянныя выставки.

Какіе результаты могутъ быть получены при примѣненіи интенсивнаго сельскаго хозяйства на превосходной почвѣ Болгаріи, можно видѣть на примѣрѣ бассейновъ Добруджи и Дуная.

Образцовыя хозяйства отмѣчаются у колонистовъ швабовъ изъ Баната.

---

*) Учреждаются также и поддерживаются правительствомъ с.-хоз. товарищества.

Статистическія данныя.

Въ результатѣ всѣхъ выше описанныхъ мѣропріятій производство зерна въ Болгаріи увеличивается, а тѣмъ самымъ увеличивается и та доля зерна, которая шла на вывозъ заграницу.

1903	Посѣвная площадь.	Количество урожая.	Мѣстное потребленіе.
	гект.	дв. центн.	милл. дв. центн.
Пшеница	809.701	10.563.000	5—6.5
Рожь	170.099	2.730.000	2 —2,5
Ячмень	229.626	4.100.000	1.5—1,6
Овесъ	161.917	2.214.000	0,7—0,8
Кукуруза	487.959	5.000.000	3,0—3,5

Уборка хлѣба производится въ іюнѣ.

Ввозъ въ 1.000 дв. центен.:

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	1,88	0,13	3,00	0,84	1,06
1891	2,79	0,36	1.52	1.55	7,24
1892	0,43	0,26	1,76	0,02	3,24
1893	0,14	0,09	0.09	00	0,09
1894	0,46	0,01	3,25	—	0,06
1895	0,60	0,03	10,70	0,42	0,02
1896	0.16	1,12	2,60	0,01	0,01
1897	0.55	2,63	3,29	0,53	0,10
1898	0,84	3,68	4,18	0,08	0,46
1899	1,20	0,03	2,39	0,10	2,22
1900	8,35	0,07	1,04	0,12	0,20
1901	0,70	1,03	0,19	0.03	0,85
1902	2,44	2,47	0,43	0,83	2,74
1903	1,81	0,33	0,08	0,28	0.55

Вывозъ въ 1.000 дв. центн.:

Годъ.	Пшеница..	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукур уза.
1890	2.686	279	274	110	1.343
1891	3.135	816	367	24	432
1892	3.458	544	250	67	780
1893	3.496	463	411	172	3.207
1894	2.814	294	229	44	2.138
1895	3.859	443	248	3	485
1896	6.047	469	231	9	1.079
1897	2.817	168	176	36	780
1898	1.865	238	488	44	1.326
1899	1.206	65	102	56	1.572
1900	1.275	244	399	13	405
1901	1.334	282	528	275	2.510
1902	2.347	351	632	234	2.002
1903	3.330	307	601	412	1.293
1904	5.237	625	1.034	1.034	2.480

*

Главнѣйшими странами, вывозящими изъ Болгаріи хлѣбъ, являются Англія, Бельгія, Франція, а затѣмъ Греція и Турція. Овесъ вывозится также въ Австрію и Венгрію; то же самое можно сказать и про кукурузу (Тріестъ).

Хлѣбные рынки и торговые обычаи.

Вдоль по Дунаю расположены слѣдующіе важные для хлѣбной торговли пункты: Ново-село, Виддинъ, Ломъ-Паланка, Рахова, Никополь, Систово, Рущукъ, Силистрія. Названные пункты ведутъ свои торговыя сношенія, главнымъ образомъ, на Браиловъ, за исключеніемъ Рущука, который связанъ желѣзнодорожной линіей съ Варной на Черномъ морѣ. Софія же и Филиппополь направляютъ предназначенный къ вывозу хлѣбъ черезъ построенную въ 1900 г. гавань Бургасъ. Желѣзнодорожная сѣть Болгаріи развита все еще очень слабо, а вслѣдствіе этого чрезвычайно затрудненъ подвозъ зерна къ рынкамъ.

Въ сношеніяхъ большей частью съ мелкими сельскими хозяевами мѣрой для зерна служитъ ока, а цѣны выражаются въ стотинкахъ. Кукуруза же продается на дунайское килэ (Kilé, Kila или Kil) =240 литрамъ, а иногда употребляется и румынское килэ (550 килогр.).

На отдѣльныхъ рынкахъ существуютъ слѣдующіе торговые обычаи при установленіи цѣнъ на хлѣбъ.

Виддинъ даетъ цѣны во франкахъ за 100 кило, а на пшеницу за румынское килэ, на кукурузу въ левахъ (левъ =100 стотинкамъ) за двойной декалитръ.

Въ Рущукѣ цѣны назначаются во франкахъ за гектолитръ, а на кукурузу за дунайское килэ «франко набережная».

Въ Бургасѣ и Варнѣ цѣны устанавливаются во франкахъ за 100 кило, «франко магазинъ».

Въ Филиппополѣ—во франкахъ за 100 кило, «fob Бургасъ».

Въ Софіи—въ стотинкахъ за оку.

Натуру опредѣляютъ обычно путемъ метрической пробы. Средній вѣсъ натуры для болгарской пшеницы достигаетъ 74/77 килогр., для кукурузы—73/74 килогр. въ гектолитрѣ. Болгарскій хлѣбъ поступаетъ на рынокъ очень засореннымъ, съ большимъ количествомъ примѣсей, что сильно вліяетъ на отношеніе къ нему рынка.

Чтобы поднять и охранять репутацію болгарскаго хлѣба, союзъ хлѣботорговцевъ постановилъ производить экспертизу всякой партіи хлѣба, предназначенной къ вывозу, и скупать ее, если въ ней окажется примѣсей свыше 10—15%. Сдѣлки совершаются на основаніи лондонскихъ договоровъ (Rye terms), но въ послѣднее время сдѣлки съ континентальными странами стали заключаться и въ формѣ нидерландско-германскихъ хлѣбныхъ контрактовъ.

Когда въ 1903 г. между покупателями и продавцами при пріемкѣ кукурузы возникъ цѣлый рядъ пререканій, Торгово-Промышленная Палата признала необходимымъ издать, съ согласія болѣе крупныхъ хлѣбныхъ фирмъ, на годичный срокъ слѣдующія обязательныя постановленія для хлѣбнаго рынка въ Варнѣ:

1) Хлѣбъ, купленный повагонно, долженъ быть принятъ покупателемъ не позже слѣдующаго дня, подъ страхомъ уплаты въ противномъ случаѣ штрафа.

2) Споры, возникающіе между покупателемъ и продавцомъ, разрѣшаются третейскимъ судомъ, состоящимъ изъ представителей обѣихъ сторонъ, а также и представителя отъ Торгово-Промышленной Палаты.

3) Хлѣбъ взвѣшивается на вѣсахъ покупателя, однако, продавецъ имѣетъ право вторично взвѣсить товаръ на вѣсахъ какого нибудь крупнаго торговца.

4) Если поставленный хлѣбъ не соотвѣтствуетъ образцу, покупатель не можетъ отказаться отъ хлѣба, но зато ему предоставлено право требовать черезъ третейскій судъ скидки съ цѣны; если же поставленный хлѣбъ затхлый и горячій, въ такомъ случаѣ покупатель имѣетъ право отказаться отъ его пріемки.

БИБЛІОТЕКА
* Ученаго Комитета Мин. Фин. *

СЕРБІЯ.

Мѣропріятія правительства.—Статистическія данныя.—Хлѣбные рынки и торговые обычаи.

Мѣропріятія правительства.

Въ Сербіи какъ правительство, такъ и частные круги стремятся поднять производительность сельскаго хозяйства, стоящаго еще на очень низкой ступени развитія. И это вполнѣ понятно, такъ какъ въ странѣ, гдѣ сельское хозяйство составляетъ занятіе почти всего населенія, отъ состоянія земледѣлія зависитъ благосостояніе всей страны.

Начиная съ 1890 г., правительство почти каждый годъ принимаетъ новыя и новыя мѣры, чтобы ознакомить населеніе страны съ новыми системами и пріемами хозяйства. Такимъ образомъ созданы были образцовыя хозяйства, открыты сельско-хозяйственныя школы, образованъ рядъ сельско-хозяйственныхъ товариществъ, созданъ институтъ странствующихъ учителей и въ заключеніе институтъ губернскихъ и уѣздныхъ агрономовъ.

Благодѣтельные результаты этой планомѣрной и энергичной политики успѣли уже сказаться во многихъ мѣстностяхъ страны, между прочимъ и въ томъ, что старозавѣтный деревянный плугъ (Ralica) сталъ все болѣе и болѣе вытѣсняться новѣйшими сельско-хозяйственными орудіями.

Однако, одно изъ важныхъ условій раціональнаго сельскаго хозяйства—искусственное удобреніе истощенной почвы до сихъ поръ не пользуется еще общимъ признаніемъ, и до сихъ поръ еще на трети воздѣлываемой площади практикуется трехпольная система *).

Статистичискія данныя.

Площадь, занятая хлѣбными растеніями, съ каждымъ годомъ увеличивается.

---

*) Страхованіе посѣвовъ тоже еще не организовано.

Площадь посѣва въ гектарахъ;

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1893	317.070	59.820	92.121	105.965	531.806
1897	279.734	37.207	74.940	100.088	448.335
1898	281.634	45.197	96.001	95.141	500.065
1899	403.819	59.145	113.862	101.199	545.709
1900	310.032	35.588	74.814	85.236	463.333
1901	304.814	37.762	78.925	91.528	506.455
1902	325.583	39.829	88.188	100.403	524.652
1903	348.063	42.546	45.064	108.282	533.828
1904	366.400	45.120	98.998	104.868	540.890

Урожай на 1 гектаръ въ дв. центн.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1893	6,2	6,1	6,0	5,3	8,1
1897	13,0	13,0	12,3	14,2	19,3
1898	9,4	8,9	9,1	9,8	14,3
1899	7,9	7,1	7,4	7,1	12,1
1900	7,1	4,8	6,6	4,6	10,1
1901	7,2	5,9	6,5	5,3	9,5

Количество урожая въ дв. центн.:

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1893	2.374.824	334.480	548.211	473.766	4.604.255
1897	3.644.579	484.126	922.871	1.422.479	8.654.178
1898	2.643.419	402.072	871.433	933.805	7.166.181
1899	3.185.878	421.485	847.570	717.276	6.588.508
1900	2.214.070	172.249	491.832	388.980	4.692.063
1901	2.205.087	224.285	514.846	485.809	4.787.784
1902	3.104.925	275.290	761.005	586.983	4.672.848
1903	2.962.501	277.143	745.537	638.328	4.947.841
1904	3.177.734	261.834	688.549	459.749	2.412.533

Ввозъ въ дв. центн.:

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	25.686	53.704	26.650	20.379	138
1891	220	—	4.721	3	198
1892	113	—	2.035	19	667
1893	11	—	1,004	8	82
1894	2	—	626	606	4.647
1895	167	10	1.668	590	5.721
1896	39	—	9	661	22
1897	35.376	4	240	634	19.539
1898	15.000	—	104	76	228.512
1899	125	—	16	11	17
1900	8	—	3	7	10
1901	10	—	2	307	100
1902	350	0,5	3	5	4.934
1903	103	0,3	0	11	5.304

Вывозъ въ дв. центн.:

Годъ	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	635.453	81.479	54.359	86.230	61.542
1891	862.025	84,918	77.400	78.223	397.291
1892	794.642	134.664	89.048	102.816	178.065
1893	877.256	89.398	114.315	131.205	619.368
1894	527.417	54.635	95.131	106.984	217.039
1895	623.258	19.507	41.989	119.744	38.050
1896	1.030.141	27.496	87.810	167.703	129.962
1897	300.500	29.391	35.478	176.249	133.673
1898	617.281	33.976	83.668	208.717	20.649
1899	775.421	48.404	175.099	103.325	257.165
1900	988.927	45.275	190.422	67.355	625.206
1901	595.180	38.185	121.562	185.081	453.839
1902	505.058	35.852	55.355	85.183	277.195
1903	501.211	41.346	121.251	65.494	43.534
1904	831.850	23.590	90.390	75.840	33.060

Вывозъ направляется вверхъ по Дунаю въ Австрію, Германію и Швейцарію. Въ Венгрію сербскій хлѣбъ попадаетъ почти всецѣло какъ транзитный, такъ какъ, начиная съ 1900 г., когда прекращена была торговля мукой *), въ Венгрію идетъ лишь весьма незначительное количество заграничнаго хлѣба и притомъ, главнымъ образомъ, кукуруза. Внизъ по Дунаю черезъ Галацъ и Браиловъ идетъ хлѣбъ, предназначенный для Бельгіи и Голландіи; иногда же онъ направляется и черезъ Салоники, куда онъ попадаетъ по линіи Митровица—Салоники. Важнѣйшіе хлѣбные раіоны Сербіи—долина Моравы и округа Дрина, Тимокъ и Семендрія (Смедерево).

Хлѣбные рынки и торговые обычаи.

Главнѣйшими хлѣбными рынками являются: Бѣлградъ, Семендрія, Милановацъ, Кладова, Радуевацъ, затѣмъ Шабацъ, Обреновацъ, Дубровицы, Нишъ, Градисте, Куссіякъ, Пожеровацъ, Неготинъ и Карагуевацъ.

Въ этихъ пунктахъ у многихъ венгерскихъ хлѣботорговцевъ (а въ послѣднее время и у торговцевъ другихъ странъ) имѣются собственныя конторы, которыя скупаютъ хлѣбъ, какъ у сельскихъ хозяевъ, непосредственно поставляющихъ его на рынокъ, такъ и у мелкихъ торговцевъ. Кромѣ того, многочисленные коммисіонеры и агенты производятъ за чужой счетъ закупку хлѣба на мѣстахъ его производства и доставляютъ его затѣмъ франко, т. е. со включеніемъ всѣхъ расходовъ, на ту или иную станцію желѣзной дороги или пристань, по

*) Лишь въ исключительныхъ случаяхъ, когда цѣны на пшеницу въ Венгріи очень сильно разнятся оть цѣнъ мірового рынка, какъ это было, напр., въ 1904 г. вывозъ сербскаго хлѣба въ Венгрію является выгоднымъ.

заранѣе условленной цѣнѣ. Пріемка хлѣба (осмотръ) лежитъ на обязанности покупателя или его уполномоченнаго.

Разсчетъ производится по выдачѣ сдаточныхъ документовъ за наличныя, безъ всякой скидки.

Цѣны выражаются въ динарахъ за 100 кило. Иногда употребляется еще старая единица вѣса—ока; тогда цѣны опредѣляются за 100 окъ.

Вѣсъ натуры опредѣляется теперь метрической пробой.

Вотъ средній вѣсъ натуры сербскаго хлѣба:

для пшеницы	73—74	кило	въ гектолитрѣ.
» ржи	66	»	»
» ячменя	64	»	»
» овса	45	»	»

Жатва производится въ іюнѣ.

ТУРЦІЯ.

Положеніе сельскаго хозяйства въ Турціи и раіоны культуры зерновыхъ хлѣбовъ.—Нѣкоторыя статистическія данныя. — Сорта хлѣба и хлѣбные рынки.—Торговые обычаи.—Хлѣбный бюллетень константинопольскаго рынка.

Положеніе сельскаго хозяйства въ Турціи и раіоны культуры зерновыхъ хлѣбовъ.

Точныхъ данныхъ о количествѣ урожая сельско-хозяйственныхъ продуктовъ въ Турціи не имѣется. Оффиціальныя свѣдѣнія по данному вопросу весьма неточны, такъ какъ правильной сельско-хозяйственной статистики не существуетъ. Лишь изъ данныхъ о вывозѣ хлѣба мы можемъ судить, что въ Турціи имѣется избытокъ хлѣба и должны поэтому причислять Турцію къ странамъ, вывозящимъ хлѣбъ.

Почва Турціи богата и плодородна, такъ что производство хлѣба могло бы быть значительно повышено, если бы земля не была такъ обложена разными податями, десятинами и т. п. Крестьянскія хозяйства совершенно не въ состояніи обзавестись для лучшей обработки земли новыми сельско-хозяйственными орудіями, и даже владѣльцы крупныхъ помѣстій рѣдко примѣняютъ ихъ за невозможностью найти людей, которые умѣли бы обращаться съ усовершенствованными орудіями. О раціональномъ сельскомъ хозяйствѣ такимъ образомъ не можетъ быть и рѣчи.

Правда, турецкое правительство добросовѣстно стремится ввести нѣкоторыя улучшенія, однако, усилія его до сихъ поръ имѣютъ лишь слабый успѣхъ.

До тѣхъ поръ пока будетъ существовать современная система обложенія и суровые способы взысканія податей, населеніе не сможетъ перейти къ улучшеннымъ пріемамъ обработки земли, такъ какъ оно всегда ощущаетъ недостатокъ въ деньгахъ и въ потребномъ количествѣ скота. Серьезнымъ тормазомъ для развитія сельскаго хозяйства являются также ненормальныя отношенія между мелкими арендаторами земли и ея собственниками; послѣдніе эксплоатируютъ первыхъ, взимая съ нихъ въ формѣ арендной платы $^1/_2$ или $^2/_3$ урожая, благодаря чему арендаторы никогда не въ состояніи стать твердо на ноги.

Конечно и ненормальныя политическія условія повинны въ томъ, что многія мѣстности Турціи, которыя при иныхъ условіяхъ были бы достаточно обезпечены собственнымъ урожаемъ, принуждены теперь ввозить хлѣбъ изъ сосѣднихъ провинцій.

Мы можемъ слѣдующимъ образомъ разбить тѣ мѣстности Турціи, гдѣ существуетъ культура зерновыхъ хлѣбовъ:

1) съ хорошимъ урожаемъ и съ вывозомъ;

2) съ хорошимъ урожаемъ, но безъ вывоза вслѣдствіе плохихъ дорогъ;

3) съ развивающейся культурой и съ зачатками вывозной торговли;

4) съ недостаточнымъ производствомъ, обусловленнымъ плохими финансовыми условіями, но все же способные къ развитію.

1) Въ первую группу можетъ быть отнесенъ въ Европ. Турціи округъ Адріанополя, гаванью котораго служитъ Деде-Агачъ; сюда же должны быть отнесены ускюбскій, пристинскій и свеникскій санджаки (губерніи), откуда хлѣбъ идетъ черезъ Салоники.

Въ Азіи хлѣбъ экспортируется изъ мѣстностей, расположенныхъ въ анатолійской равнинѣ, изъ санджаковъ Эски-Шехиръ и Кутахіа и изъ округовъ Карасси-Балуккессеръ, Карахиссаръ, откуда вывозится, главнымъ образомъ, пшеница и ячмень черезъ гавани Пандерма, Муданіа и Шемлекъ.

2) Ко второй группѣ относятся округа Призренъ и Ипекъ. Избытокъ производства не можетъ быть экспортированъ, потому что мѣстности, гдѣ воздѣлывается хлѣбъ, лежитъ слишкомъ далеко отъ желѣзнодорожной линіи (Митровица—Салоники). Въ Азіятской Турціи сдѣлана была попытка доставлять зерно для экспорта и для размола изъ Сивазскаго округа въ Самсунъ, однако, опытъ этотъ окончился неудачно, такъ какъ перевозка хлѣба была и черезчуръ затруднительна и дорога.

3) Въ третью группу могутъ быть отнесены плоскогорье Анатоліи (Гередицъ, Семао) и Эскишехиръ, гдѣ земледѣліе развивается успѣшно, благодаря раціональной обработкѣ земли, введенной магометанами, выселившимися изъ Болгаріи и Румыніи. Міровой хлѣбный рынокъ уже обратилъ вниманіе на эти прогрессирующіе въ сельскохозяйственномъ отношеніи раіоны и экспортъ изъ нихъ на Смирну *) и Константинополь достигъ уже порядочныхъ размѣровъ (7.000 вагоновъ). Въ раіонѣ Орду и Тиреболи воздѣлывается, главнымъ образомъ, кукуруза, которая идетъ въ Италію. Изъ Мессопотаміи въ Европу шло до сихъ поръ лишь незначительное количество пшеницы и

*) Въ Смирну идетъ смирнская и ея продолженіе кассабская дорога, а въ Константинополь и Дерендье—анатолійская желѣзная дорога.

кукурузы. Послѣ окончанія Багдатской желѣзной дороги и обширныхъ регуляціонныхъ и гидротехническихъ работъ, проектированныхъ около Тигра и Евфрата, слѣдуетъ ожидать значительнаго расширенія производства и вывоза.

Изъ сѣверной Сиріи, въ особенности изъ округа Антіохіи, вывозится кукуруза, овесъ и рожь.

Изъ сѣверо-западныхъ частей Палестины вывозъ идетъ черезъ гавань Газа, причемъ экспортируется, главнымъ образомъ, ячмень, направляющійся въ Англію.

4) Къ четвертому раіону принадлежитъ, прежде всего, сѣверная Албанія. Сельское хозяйство сѣверной Албаніи находится въ такомъ печальномъ состояніи, что у земледѣльцевъ, по большей части магометанъ, не хватаетъ запасовъ даже на обсѣмененіе полей, и край, который при раціональномъ хозяйствѣ могъ бы имѣть излишки, въ настоящее время долженъ самъ ввозить кукурузу.

Необходимо отмѣтить здѣсь, что турецкое правительство временами запрещаетъ вывозъ хлѣба даже изъ провинцій, обладающихъ значительными излишками въ тѣхъ случаяхъ, когда въ какой-либо сосѣдней провинціи урожай былъ плохъ и цѣны на хлѣбъ стоятъ высокія.

Нѣкоторыя статистическія данныя.

Урожай пшеницы исчислялся въ 1900 г. 1901 г. 1902 г.

	Въ милліонахъ гектол.		
Въ Европейской Турціи . . .	11,7	12,5	7,0
» Азіатской » . . .	16,0	20,0	18.0
Итого	27,7	32,5	25,0

По даннымъ оффиціальной статистики общее количество урожая всѣхъ хлѣбовъ въ Турціи выражалось въ 1902 г. цифрой 162 милл. килэ (1 килэ=35,27 л.); урожай одной пшеницы равнялся въ этомъ году 67,5 милл. килэ. Для отдѣльныхъ видовъ хлѣба урожай выразился въ 1903 г. въ слѣдующихъ цифрахъ:

	Килэ.
пшеница въ Европейской Турціи	37.800.000
» » Азіятской »	45.630.000
ячмень	27.270.000
рожь	10.800.000
кукуруза	32.400.000
овесъ	16.200.000
Итого	170.100.000

Урожай 1904 г. превысилъ только что приведенныя цифры на нѣсколько сотъ тысячъ килэ. Увеличеніе количества урожая и улуч-

шеніе качества зерна объясняются, по всей вѣроятности, рядомъ принятыхъ въ началѣ этого года мѣръ: раздачей улучшенныхъ сѣмянъ, льготамъ по транспорту хлѣба по желѣзнымъ дорогамъ и т. д. Посѣвная площадь важнѣйшихъ хлѣбовъ равнялась въ 1903 году 3.640.000 джерилямъ (1 джерилъ = 1 гектару).

Весь урожай за вычетомъ небольшого количества на сѣмена и на экспортъ идетъ, можно сказать, на внутреннее потребленіе—это составляетъ около 152 милліоновъ килэ. Сюда слѣдуетъ присоединить еще импортъ хлѣба въ количествѣ 2.500.000 килэ, такъ что общая сумма потребленія хлѣба въ Турціи составитъ около 154.500.000 килэ. Ни площадь посѣвовъ, ни количество внутренняго потребленія хлѣба не претерпѣли за послѣдніе годы сколько-нибудь замѣтныхъ измѣненій.

Импортъ и экспортъ главнѣйшихъ видовъ хлѣбовъ выразился въ 1903 году по даннымъ таможенныхъ учрежденій въ слѣдующихъ цифрахъ:

	Ввозъ	
	количество въ килэ.	стоимость въ піастрахъ.
пшеница	1.225.926	66.480.443
ячмень	444.444	18.203.250
овесъ	6.389	208.236
	Вывозъ	
	количество въ килэ.	стоимость въ піастрахъ.
пшеница	277.769	13.745.611
ячмень	285.014	53.684.626
овесъ	387.320	4.029.808
кукуруза	140.858	9.099.083

Сорта хлѣба и хлѣбные рынки.

Въ Европейской Турціи воздѣлывается большей частью озимая пшеница. Въ Анатоліи посѣвъ озимыхъ производится въ сентябрѣ—октябрѣ (возвышенности), и въ ноябрѣ (прибрежныя области), а посѣвъ яровыхъ—въ февралѣ. Жатва происходитъ въ низменностяхъ въ маѣ—іюнѣ, а въ возвышенностяхъ въ іюлѣ—августѣ.

Въ Турціи различаютъ два сорта пшеницы: твердую и мягкую. Твердая пшеница даетъ хорошіе сорта муки и въ значительныхъ количествахъ вывозится изъ страны. Мягкая пшеница потребляется исключительно въ Турціи.

Общее количество урожая ячменя въ хорошій годъ въ Турціи оцѣнивается знающими людьми въ 25 милл. гектол. Важнѣйшими раіонами производства ячменя являются провинціи: Смирна, Брусса, Моссулъ, Багдатъ. Въ Румеліи посѣвъ производится въ ноябрѣ—январѣ,

а жатва въ іюлѣ—августѣ. Въ болѣе возвышенныхъ частяхъ Анатоліи яровые сѣютъ до конца апрѣля, а жать начинаютъ въ концѣ іюля. Ячмень употребляется въ Турціи въ качествѣ конскаго корма вмѣсто овса, а также и на выпечку хлѣба. Лучшій сортъ мягкій, бѣлый ячмень съ полновѣснымъ круглымъ зерномъ, вполнѣ пригоденъ для пивоваренія; онъ не уступаетъ по качеству ячменю другихъ странъ и содержитъ въ себѣ большое количество сахара; пивной турецкій ячмень идетъ въ дѣло на мѣстѣ же въ константинопольскомъ пивоваренномъ заводѣ Бомонти (успѣшно развивающемъ свою дѣятельность) и кромѣ того, въ увеличивающемся количествѣ вывозится, въ Англію, а въ послѣдніе годы и въ Германію. Главнымъ пунктомъ вывоза является попрежнему Смирна.

Кукуруза воздѣлывается во многихъ мѣстностяхъ Европейской Турціи, въ особенности въ Албаніи, затѣмъ въ долинахъ рѣкъ, впадающихъ въ Черное море, въ Смирнѣ, Бруссѣ, Сиріи и Палестинѣ. Кукуруза сѣется два раза—въ апрѣлѣ и іюнѣ; жатва производится въ началѣ августа и въ концѣ октября.

Кукуруза является въ Турціи однимъ изъ важнѣйшихъ продовольственныхъ хлѣбовъ для широкихъ слоевъ населенія. Отчасти же кукуруза играетъ роль и лошадинаго корма (дари). Изъ общей площади посѣвовъ въ вилайетѣ Скутари (Албаніи) въ 10.600 гект. около 5.000 гект. находится подъ кукурузой, средній урожай которой на 1 гект. выражается цифрой 48 гектол., что въ общемъ составитъ, такимъ образомъ, 240.000 гектол. Въ вилайетѣ Янина изъ общаго пространства посѣвной площади въ 75.000 гект. на кукурузу приходится отъ 30.000—32.000 гект.; но здѣсь средній урожай достигаетъ лишь 16 гектол. на 1 гект., такъ что общее количество урожая оцѣнивается въ 500.000 гектол. Въ вилайетѣ Коссово кукуруза сѣется преимущественно вдоль по линіи желѣзной дороги Кепрюлю (Köprülü)—Митровицы; въ хорошій годъ, какимъ былъ 1901, напр., сборъ достигалъ 90.000 тоннъ. Въ Монастырскомъ вилайетѣ, несмотря на то, что площадь подъ кукурузой значительно меньше, чѣмъ подъ пшеницей и рожью, производство кукурузы выражается въ хорошіе годы цифрой 1,5 милл. гектол. Въ Азіатской Турціи собрано было въ 1901 г. (1902 г. былъ неурожайный) въ вилайетѣ Бруссы 45.000 т. кукурузы, въ Сиріи около 16.000 т. кукурузы и 14.000 т. дари и въ экспортирующемъ округѣ Бассора около 10.000 тоннъ дари.

Гораздо меньше значенія имѣютъ въ Турціи овесъ и рожь. Овесъ сѣется въ отдѣльныхъ мѣстностяхъ Европейской Турціи (Коссово), въ Бруссѣ и по побережью Чернаго моря. Главнымъ торговымъ пунктомъ для овса служитъ Самсунъ. Рожь воздѣлывается въ болѣе высокихъ частяхъ Македоніи и Анатоліи.

Кромѣ уже названныхъ торговыхъ пунктовъ Турціи необходимо еще упомянуть слѣдующіе:

Превеза, Родусъ, Скутари, Валона, Монастырь, Порто-Лагосъ, Зересъ, Дураццо, Киркъ, Килиссэ.

Различные сорта зерна, поступающіе въ торговлю, называются по мѣсту своего происхожденія. Такъ, различаютъ пшеницу (твердую и мягкую) анатолійскую, мерсинскую, индигенскую, ушакскую, ангорскую, а изъ мессопотамскихъ сортовъ—курдійскую и ирагійскую.

Изъ овсовъ цѣнится овесъ съ острова Мармара и бѣлый овесъ изъ Пандермы.

Въ большомъ спросѣ пивной ячмень, идущій въ Германію и въ Англію. Распространенъ ушакскій ячмень,—сборный, спеціальный и первый сортъ. Іерлійскій ячмень различаютъ высшей марки, первый сортъ и второй сортъ. Извѣстностью пользуется также ячмень изъ Мергины на югѣ Малой Азіи.

Торговые обычаи.

Цѣны. Неупорядоченныя условія турецкой жизни даютъ себя знать и въ этомъ вопросѣ. Почти всѣ рынки имѣютъ для хлѣба свои особыя—объемныя и вѣсовыя мѣры и столь же различныя денежныя единицы, въ которыхъ выражаются цѣны.

Во внутренней торговлѣ въ Превезѣ, Призренѣ, Зересѣ, Дураццо, Ускюбѣ, Константинополѣ и Салоникахъ сдѣлки совершаются въ парахъ за оку (1,28 килогр.).

Въ вывозной торговлѣ при посредствѣ Адріанополя, Деде-Агача, Портъ-Лагна и Салоники цѣны обозначаются во франкахъ за 100 кило, а при экспортѣ въ Англію и въ шиллингахъ за квартеръ.

Въ Албаніи различныя мѣстности имѣютъ каждая свою особую систему для выраженія цѣнъ. Бываютъ сдѣлки въ піастрахъ за 1 квоссэ (Kjossé=70,5 литровъ). Въ Скутари цѣны даются тоже въ піастрахъ за 1 погрузку лошади (возъ) ($1^{7}/_{8}$ гектол.). Подобный же способъ опредѣленія цѣны существуетъ въ Киркъ-Килиссэ, гдѣ цѣны даются за мѣшокъ, но во франкахъ. Въ Монастырѣ—цѣны въ піастрахъ за монастырскій килэ (151 л.).

Въ Азіи примѣняются слѣдующіе способы опредѣленія цѣнъ:

Въ Алеппо—въ піастрахъ за чумбулъ=75 окъ. Въ Бруссѣ—въ піастрахъ за смирнскій килэ (54.165 л.=1½ константинопольскому килэ=36,1 литр.).

Въ Смирнѣ — на ячмень въ піастрахъ за смирнскій килэ; на другіе хлѣба—въ парахъ за оки.

Въ Самсунѣ въ піастрахъ за 100 килогр.

Въ Месопотаміи разнообразіе мѣръ и монетъ еще больше; тамъ въ ходу кромѣ мѣстной монеты турецкая, персидская и индійская.

Въ оптовой торговлѣ разсчеты производятся иначе, чѣмъ въ розничной и для различныхъ хлѣбовъ существуютъ различныя мѣры. Мы здѣсь приведемъ различные пріемы опредѣленія цѣнъ, практикующіеся лишь въ оптовой торговлѣ.

Въ Багдадѣ цѣны назначаются за «васна абва» (около 100 килогр.) въ піастрахъ-сагъ (п-с). Стоимость этой монеты очень непостоянна, причемъ колебанія этой стоимости слѣдуютъ, главнымъ образомъ, за котировкой Оттоманскаго банка, согласно которой 108 п. с. равняются одному турецкому фунту.

Въ Басрѣ вѣсовой мѣрой является тегаръ-басра (Tegtar-Basrah), =2.000 килогр. или манъ =76,7 килогр., а цѣны выражаются въ турецкихъ фунтахъ или въ піастрахъ.

Въ ходу также и кранъ-сагъ (около 1 германской марки).

Опредѣленіе натуры. Въ мѣстной торговлѣ натура опредѣляется въ вѣсѣ 1 килэ, выраженномъ въ окахъ. Въ вывозной торговлѣ примѣняются англійская, марсельская или метрическая проба.

Приводимое ниже обозрѣніе изъ газеты «La Moniteur Orientale» (Восточный Вѣстникъ) можетъ дать представленіе объ оборотахъ константинопольскаго хлѣбнаго рынка.

Хлѣбный бюллетень Константинопольскаго рынка.

За недѣлю съ 4—11 февраля 1905 г.

Пшеница — положеніе рынка продолжаетъ быть твердымъ съ повышательной тенденціей. Въ теченіе отчетной недѣли прибыли изъ Анатоліи 55.000 килэ. Приводимыя ниже цѣны относятся къ мягкимъ пшеницамъ, осмотрѣннымъ и сданнымъ на мельницу, включая и плату за помолъ въ размѣрѣ 7 пт. за 100 окъ.

Кукуруза—оживленный рынокъ. Продажа исключительно экспортнаго товара. Цѣны отъ 28,30 пара.

Ячмень—рынокъ вялый. Сдѣлки незначительныя.

Рожь—спокойно. Сдѣлокъ нѣтъ. Цѣны номинальныя.

Кунжутъ—спокойно. Незначительныя сдѣлки.

Фасоль—цѣны твердыя безъ перемѣнъ.

Овесъ—спокойно. Цѣны безъ измѣненія 21¾—22 мармара. Продавцовъ нѣтъ.

Льняное сѣмя — понижательное настроеніе. Незначительныя сдѣлки.

Турецкій горохъ—цѣны твердыя. Сдѣлки незначительныя.

Просо—настроеніе твердое, сдѣлокъ нѣтъ.

Конопляное сѣмя—безъ сдѣлокъ.

Маковое сѣмя—сдѣлки въ предѣлахъ 52—53 пара fob. Самсунъ.

Бобы—настроеніе ровное, безъ сдѣлокъ.

Пшеница бѣлая высшій сортъ	за оку	38	пара.
» » 1-й »	»	31 1/2—37 3/4	»
» » 2-й »	»	36 1/2—37	»
Малу (mahlout).	»	34 —35	»
Тсавдарли	»	30 —33	»
Синопъ сборный.	»	— —	»
твердый (durs) высшій сортъ	»	39 —40	»
» А	»	34 —35	»
» Б	»	32 1/2 —33	»
Румелійскій 1-й сортъ мягкая.	»	36 1/2 —37	»
» 2-й » »	»	35 —35 1/2	»
Кукуруза черноморская на мѣстѣ . . .	»	29 —30	»
Мраморнаго моря		— —	
Румынская		— —	
Ячмень высшій.	»	26 —26 1/2	»
» бѣлый	»	24 —25	»
Корма	»	23 1/2—24	»
Рожь	»	22 1/2—23	»
Овесъ черноморскій		— —	
» Мраморное море	»	22 —23	»

БРИТАНСКАЯ ОСТЪ-ИНДІЯ.

Статистическія данныя,—Хлѣбные рынки, сорта хлѣба и торговые обычаи.

Статистическія данныя.

Производство зерновыхъ хлѣбовъ въ Остъ-Индіи стало представлять извѣстное значеніе для европейской хлѣбной торговли только послѣ открытія движенія по Суэцкому каналу.

Излишки остъ-индскаго производства вывозятся лишь въ такіе годы, когда имѣется изобильный урожай риса и проса, являющихся главнѣйшей пищей туземнаго населенія.

Въ раіоны воздѣлыванія пшеницы, играющей первенствующую роль въ экспортной торговлѣ съ Европой входятъ Бенгалія, сѣверо-западныя провинціи (Агра, Квудъ, Патна и Роилкандъ) и Пенджабъ.

Въ Бомбейскомъ президентствѣ большая часть пшеницы воздѣлывается въ мѣстностяхъ Синдъ, Деканъ, Пона (Роопа), Броахъ, Колаба, Катіаваръ, Карнатакъ.

Изъ земель, принадлежащихъ туземнымъ раджамъ, пшеница воздѣлывается главнымъ образомъ въ Ражпутанѣ, Гужаратѣ, Берарѣ и Хайдарабадѣ.

Посѣвная площадь въ акрахъ:

Годъ.	Рисъ.	Пшеница.	Ячмень.	Кукуруза.
1891/92	63.529.202	20.182.282	3.474.877	3.157.482
1892/93	65.743.882	21.484.889	4.659.181	5.442.436
1893/94	68.364.042	22.216.138	4.853.940	5.272.113
1894/95	69.280.303	22.761.308	7.189.420	5.055.971
1895/96	69.160.089	18.530.832	5.818.207	5.352.246
1896/97	66.276.488	16.182.295	6.341.384	5.780.056
1897/98	70.783.749	19.946.164	8.060.383	6.414.732
1898/99	72.778.045	20.225.111	7.072.867	6.144.240
1899/900	71.808.952	16.104.779	6.611.984	5.195.472
1900/901	69.026.273	20.103.024	7.562.608	5.849.533
1901/902	70.067.328	18.606.958	6.217.738	6.198.063
1902/903	71.596.561	19.615.382	6.549.877	6.331.816
1903/904	49.461.465	28.413.743	—	—
1904/905	51.537.842	28.166.706	—	—

Количество урожая въ 1.000 дв. центн.:

Годъ.	Рисъ.	Пшеница.	Ячмень.	Кукуруза.
1892/93	213.516	71.384	—	—
1893/94	233.246	73.853	—	—
1894/95	252.949	71.113	—	—
1895/96	211.012	54.667	—	—
1896/97	140.052	54.494	—	—
1897/98	253.177	73.241	—	—
1898/99	256.880	69.475	—	—
1899/900	229.403	54.431	—	—
1900/901	210.074	72.968	—	—
1901/902	195.233	61.883	—	—
1902/903	234.435	80.212	—	—

Вывозъ въ 1.000 центн. по 50,803 килогр.:

Годъ.	Рисъ.	Пшеница.	Другіе зерновые хлѣба.
1890	27.099	13.802	—
1891	34.963	14.321	—
1892	33.167	30.307	2.916
1893	27.938	14.973	1.989
1894	24.650	12.157	2.251
1895	34.442	6.890	2.090
1896	35.162	10.004	2.517
1897	28.281	1.911	1.635
1898	26.835	2.392	1.246
1899	37.947	19.520	3.278
1900	32.278	9.704	2.108
1901	31.355	50	927
1902	34.035	7.322	1.855
1903	47.495	10.292	4.725
1904	44.911	25.911	—

Хлѣбные рынки, сорта хлѣба и торговые обычаи.

Наиболѣе значительныя партіи хлѣба отправляются въ Европу въ апрѣлѣ, маѣ и іюнѣ *), и затѣмъ количество экспорта постепенно уменьшается.

Экспортъ направляется главнымъ образомъ въ Англію, Бельгію и Голландію, а въ послѣдніе годы и въ Италію и въ Испанію.

Главнѣйшія гавани для экспорта—Бомбей, Карахи и Калькутта **).

Въ торговлю поступаютъ лишь 4 главныхъ вида пшеницы—мягкая, твердая, бѣлая и красная. Лучшій сортъ бѣлой, мягкой пшеницы, наиболѣе излюбленный въ Англіи—«песси»—изъ центральныхъ про-

*) Жатва производится въ февралѣ—мартѣ.

**) Бомбей—для президентства, центральныхъ провинцій и части сѣверо-западныхъ провинцій, Карахи для Пенджаба, Калькутта для излишка урожая сѣверо-западныхъ провинцій (Квудъ, Патна, Рохилькандъ).

винцій. Остальные сорта называются или по мѣсту ихъ происхожденія, напр., бѣлая Дели (Delhi) или по гавани отправленія съ добавочной отмѣткой, выражающей количество пшеницы по содержанію постороннихъ примѣсей (4,5%). Такъ, различаютъ красную Карахи, клубъ Калькутта № 1,2 (Klub), клубъ Дели № 1,2 и т. д. Во внутренней торговлѣ присутствію примѣси не придаютъ значенія и обращаютъ вниманіе лишь на натуру. На внутреннихъ рынкахъ пшеница продается на рупіи *), т. е. опредѣляется, сколько «серъ» пшеницы можно купить за 1 рупію.

Въ экспортной торговлѣ цѣны даются въ рупіяхъ, за 1 центнеръ, но иногда и за 1 маундъ (=40 серамъ). Отправляется пшеница въ мѣшкахъ, вѣсомъ въ 2½ маунда.

При продажѣ въ Европу цѣны на пшеницу выражаются въ шиллингахъ и пенсахъ за 496 англ. фунт. нетто, включая фрахтъ и страховку—расходы же по перегрузкѣ падаютъ на покупателя.

Разсчетъ производится посредствомъ траттъ, выписываемыхъ продавцомъ въ обмѣнъ на грузовые документы.

---

*) 1 рупія = 16 аннамъ по 12 пенсъ; (und) серъ = 2,2 англ. фунт. = = 0,933 килогр.

СѢВЕРО-АМЕРИКАНСКІЕ СОЕДИНЕННЫЕ ШТАТЫ.

Статистическія свѣдѣнія. — Хлѣбные рынки. — Культура воздѣлываемыхъ хлѣбовъ, сорта и ихъ оцѣнка. — Хлѣботорговыя сдѣлки, правила и обычаи. — Элеваторы и выдача варрантовъ. — Организація хлѣбной инспекціи.

Статистическія свѣдѣнія.

Среди странъ, вывозящихъ хлѣбъ, Сѣверо-Американскіе Соединенные Штаты занимали до 1904 г. первое мѣсто. Однако, внутреннее потребленіе хлѣбныхъ продуктовъ въ Соед. Штатахъ возросло настолько значительно, что въ концѣ 1904 г. пришлось ввезти канадскую и русскую пшеницу для того, чтобы удовлетворить спросу на зерно со стороны крупныхъ мельницъ, работающихъ на экспортъ.

По даннымъ оффиціальной статистики въ С.-А. С. Штатахъ насчитывалось въ 1899 г. 5.739.657 земельныхъ владѣній съ общей стоимостью въ 16.674.694.247 доллар. Изъ этого числа 3.560.198.191 д., или около 21% приходилось на стоимость построекъ, а 13.114.496.056 д., или около 79%, представляли собой стоимость земель и культуръ. Цѣнность сельскохозяйственныхъ машинъ и орудій выразилась въ цифрѣ 761.261.550 доллар., а цѣнность живого инвентаря въ цифрѣ 3.078.050.041 д. Средній размѣръ владѣнія равнялся 146 акрамъ, причемъ подъ культурой занято около ½ этого количества. Число владѣній учетверилось по сравненію съ 1850 г. и увеличилось на 25% въ сравненіи съ 1890 г. Изъ общей стоимости земельныхъ владѣній больше 44% приходится на долю слѣдующихъ 7 штатовъ: Миссури, Айова, Иллинойсъ, Индіана, Огіо, Пенсильванія и Нью-Іоркъ; производство этихъ же 7 штатовъ составляетъ 38% общей стоимости производства всей страны. Наибольшее число земельныхъ владѣній 352.190, равно какъ и наибольшая площадь земель—125.807.117 акровъ, изъ коихъ, впрочемъ, подъ культурою лишь 15% приходится на Техасъ. Въ 15 штатахъ число земельныхъ владѣній превышаетъ 200.000. Максимальный процентъ обработанныхъ земель встрѣчается въ штатѣ Айова (86%), а за нимъ идетъ штатъ Иллинойсъ (84%).

Общая стоимость сельскохозяйственнаго производства въ Соед. Штатахъ составляла въ 1899 г. 4.739.118.752 д.; изъ этого числа

1.718.990.221 д., или около 1/3, представляла собой стоимость продуктовъ скотоводства, птицеводства и пчеловодства, а остальныя 2/3 стоимость продуктовъ полевого хозяйства.

Общая цѣнность имущества, принадлежащаго сельскимъ хозяевамъ, была въ 1899 г. въ 5 разъ выше, чѣмъ въ 1850 г., а по сравненію съ 1890 г. *) повысилась на 28%. Увеличеніе культурной площади, строеній и распашекъ выразилось цифрой 25,6%. Почти всѣ указанные успѣхи приходятся на центральную часть Соед. Штатовъ; въ сѣверныхъ частяхъ союза, прилегающихъ къ Атлантическому океану, замѣчается даже, наоборотъ, уменьшеніе стоимости сельскохозяйственной собственности въ суммѣ 19.258.665 д.

Изъ общаго числа фермъ 86,6% находились въ обработкѣ у бѣлыхъ, причемъ 69,3% бѣлыхъ земледѣльцевъ были вмѣстѣ съ тѣмъ и собственниками обрабатываемой ими земли. Остальные 13,4% владѣній обрабатывались цвѣтными земледѣльцами, причемъ лишь 27% обрабатываемыхъ ими участковъ земли принадлежали имъ на правѣ собственности.

Изъ общей стоимости урожая въ 1889 г. приходилось на долю зерновыхъ хлѣбовъ 49,1%, на долю сѣна и кормовыхъ продуктовъ—16%, хлопка 12%, овощей, включая сюда картофель, бататы (Batateп—родъ картофеля) и лукъ 7,9%, на долю фруктовъ—4,4%, лѣсныхъ продуктовъ—3,6%, табака—1,9%, сахара—1,3% и всѣхъ остальныхъ продуктовъ—3,5%.

Урожаи 5 главнѣйшхъ хлѣбовъ.

Годъ.	Кукуруза.	Пшеница.	Овесъ.	Ячмень.	Рожь.	Итого.
			Въ 1.000 бушелей.			
1900	2.105.102	522.230	809.126	58.926	23.996	3.519.380
1901	1.522.502	748.460	736.809	109.933	39.345	3.157.067
1902	2.523.648	670.063	987.843	134.954	33.631	4.350.139
1903	2.244.177	637.822	784.094	131.861	29.363	3.827.317
1904	2.467.481	552.399	894.595	139.749	27.235	4.081.459

Среднія продажныя цѣны.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Овесъ.	Ячмень.	Кукуруза.
			Въ центахъ на 1 бушель.		
1899	58,4	51,0	24,9	40,3	30,3
1900	61,9	51,2	25,8	40,8	35,7
1901	62,4	55,7	39,9	45,2	60,5
1902	63,0	51,4	30,7	45,0	40,3
1903	69,5	54,5	34,1	45,6	42,5
1904	92,4	68,8	31,3	42,0	44,1

*) Это повышеніе цѣнности въ значительной мѣрѣ должно быть отнесено на счетъ болѣе тщательныхъ и точныхъ пріемовъ обслѣдованія, примѣнявшихся при переписи 1900 г.

Участіе отдѣльныхъ штатовъ въ производствѣ главнѣйшихъ хлѣбовъ видно изъ слѣдующихъ таблицъ.

Урожаи пшеницы въ 1901—1904 г.г.

Штаты.	1901.	1902.	1903.	1904 *).
		Въ бушеляхъ.		
Огіо	33.532.551	36.333.379	28.303.515	17,6
Индіана	31.932.890	35.484.448	23.994.030	12,5
Миннезота	80.102.627	79.752.404	70.652.597	68,3
Канзасъ	99.079.304	45.827.495	87.249.567	65,0
Калифорнія	34.743.111	22.374.201	20.925.192	17,5
Иллинойсъ	30.052.053	32.601.932	16.571.940	21,5
Сѣв. Дакота . . .	59.310.669	62.872.241	55.240.580	53,9
Южн. Дакота . .	51.662.307	43.973.033	47.252.994	31,6
Миссури	31.137.097	56.266.494	22.194.614	27.2
Мичиганъ	13.702.939	18.693.218	15.524.662	6,9
Пенсильванія . .	28.660.797	24.628.171	26.038.444	21,8
Орегонъ	17.158.065	15.512.460	12.438.827	14,1
Висконсинъ . . .	7.576.874	9.645.094	8.365.335	7,5
Небраска	42.006.855	52.526.451	42.157.560	31,4
Вашингтонъ . . .	34.518.968	23.672.187	19.956.345	32,1
Айова	21.148.101	14.869.245	12.531.304	11,3
Итого .	616.325.238	575.242.453	509.428.706	440,5
Другіе штаты . .	132.134.980	94.820.555	128.393.129	112,2
Общая сумма .	748.460.218	670.063.008	637.821.835	552,4

Урожаи ржи въ 1901—1903 г.г.

Штаты.	1901.	1902.	1903.
	Въ бушеляхъ.		
Пенсильванія . . .	6.099.176	6.076.160	5.746.525
Нью-Іоркъ	2.431.427	2.884.262	2.404.225
Висконсинъ . . .	5.121.549	6.209.633	5.235.806
Айова	1.409.900	1.239.941	1.095.931
Канзасъ	1.271.456	1.056.288	1.340.438
Иллинойсъ	1.281.035	1.496.848	1.215.506
Миннезота	1.891.072	2.163.167	1.749.159
Мичиганъ	2.195.998	2.779.655	2.286.622
Нью-Джерсей . . .	1.039.620	1.125.286	937.420
Небраска	2.332.125	3.250.822	2.228.491
Огіо	266.074	272.782	233.708
Калифорнія . . .	845.914	808.908	837.421
Индіана	598.546	574.606	469.350
Мэриландъ	314.122	293.174	284.028
Виргинія	318.936	251.011	309.429
Итого . .	27.416.950	30.482.533	20.374.807
Другіе штаты . .	2.927.880	3.148.059	2.983.609
Общая сумма .	30.344.830	33.630.592	29.363.416

*) Въ милліонахъ бушелей.

Урожаи ячменя въ 1901—1903 г.г.

Штаты.	1901.	1902.	1903.
	Въ бушеляхъ.		
Калифорнія . .	28.334.410	29.751.124	30.878.242
Айова	12.493.368	13.505.024	11.294.923
Миннезота . .	21.680.617	25.956.245	27.783.180
Висконсинъ . .	13.419.256	16.508.630	13.393.975
Сѣв. Дакота .	7.258.934	15.861.557	12.468.384
Нью-Іоркъ . . .	1.683.808	3.659.210	2.915.786
Канзасъ . . .	2.187.252	2.223.024	4.387.845
Южн. Дакота .	6.522.566	8.927.754	10.656.438
Вашингтонъ . .	5.803.118	6.121.278	6.158.257
Небраска . . .	1.188.688	2.033.256	1.704.262
Мичиганъ . . .	918.680	1.106.277	945.529
Орегонъ . . .	1.888.234	1.988.136	2.048.473
Огіо	766.422	1.024.007	686.977
Вармонтъ . . .	372.279	384.734	393.382
Идаго	1.378.900	1.748.945	1.440.706
Итого	105.896.530**)	130.497.201*)	127.156.349
Другіе штаты .	4.036.394	4.456.822	4.705.041
Общая сумма	109.932.924**)	134.954.023*)	131.861.391

Урожаи овса въ 1901—1904 г.г.

Штаты.	1901.	1902.	1903.	1904 ***).
	Въ бушеляхъ.			
Иллинойсъ . .	112.531.903	153.430.423	98.525.762	117,3
Айова	122.303.564	124.738.337	84.133.944	122,3
Миннезота . .	65.734.027	82.254.697	68.309.174	85,2
Висконсинъ . .	66.647.381	45.037.810	79.688.846	86,7
Канзасъ . . .	17.332.410	31.529.128	26.011.753	16,9
Огіо	35.217.378	46.409.791	30.752,419	49,7
Миссури . . .	10.197.746	27.716.165	17.401.783	16,3
Пенсильванія .	23.555.656	45.036.182	34.582.863	39,8
Нью-Іоркъ . .	28.049.587	52.982.580	44.584.812	42,5
Мичиганъ . . .	28.745.003	40.340.137	29.602.995	32,2
Небраска . . .	39.065.222	62.121.601	59.426.658	57,9
Индіана	39.633.022	48.565.685	29.457.705	42,4
Сѣв. Дакота. .	23.516.548	29.437.402	21.845.006	31,0
Южн. Дакота. .	19.554.451	24.100.844	27.267.194	27,8
Техасъ	13.662.578	20.807.361	32.475.613	28,7
Итого . . .	645.807.476	884.633.123	684.566.527	796,7
Остальные шт.	91.001.248	103.209.591	99.527.672	97,9
Общая сумма .	736.808.724	987.842.714	784.094.199	894,5

*) При сложеніи получается итого 130.499.201 и общая сумма 134.956.023.
**) » » » » 105.896.532 » » » 109.932.926.
***) Въ милліонахъ бушелей.

Урожаи кукурузы въ 1901—1904 гг.:

Штаты.	1901.	1902.	1903.	1904*).
		Въ бушеляхъ.		
Айова	230.264.550	297.686.016	229.821.220	303.1
Иллинойсъ. . .	198.025.713	372.436.416	264.087.431	344,1
Канзасъ . . .	61.506.034	222.805.621	171.687.014	134,6
Миссури . . .	66.436.376	264.232.605	202.839.584	151.5
Небраска . . .	109.141.840	252.520.173	172.379.532	261,0
Индіана. . . .	87.753.541	171.332.142	142.580.886	143,4
Огіо.	80.313.302	121.608.512	88.095.757	99,6
Техасъ	60.050.996	44.867.415	140.750.733	136,7
Теннесси . . .	45.129.588	73.081.329	75.283.778	80,9
Кентуки . . .	49.575.178	90.093.357	82.545.546	86.8
Пенсильванія .	51.003.330	53.659.426	45.447.636	48,6
Арканзасъ . .	18.702.122	50.655.042	48.202.663	48,3
Висконсинъ . .	40.021.152	42.425.349	43.639.449	45,1
Мичиганъ. . .	45.536.550	35.193.814	44.212.228	37,0
Миннезота . .	35.797.456	33.826.559	40.726.870	41,8
	1.179.257.728	2.126.422.776	1.791.707.327	1962,5
Остальные шт.	343.262.163	397.225.536	452.469.598	505,0
Общая сумма .	1.522.579.891	2.523.648.312	2.244.176.925	2467,5

Данныя относительно площади посѣвовъ, урожайности, количества урожая, импорта и экспорта приведены въ слѣдующихъ 5 таблицахъ.

Посѣвная площадь въ акрахъ по 40.467 аръ:

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	36.087.154	2.141.853	3.135.302	26.431.369	71.970.763
1891	39.916.897	2.176.466	3.352.519	25.581.861	76.204.515
1892	38.554.430	2.163.657	3.400.361	27.063.835	70.626.658
1893	34.629.418	2.038.485	3.220.371	27.273.033	72.036.465
1894	34.882.436	1.944.780	3.170.602	27.023.533	62.582.269
1895	34.047.332	1.890.345	3.299.973	27.878.406	82.075.830
1896	34.618.646	1.831.201	2.950.539	27.565.985	81.027.156
1897	39.465.066	1.703.561	2.719.116	25.730.375	80.095.051
1898	44.055.278	1.643.207	2.583.125	25.777.110	77.721.781
1899	44.592.516	1.659.308	2.878.229	26.341.380	82.108.587
1900	42.495.385	1.591.362	2.894.282	27.364.795	83.320.872
1902	49.895.514	1.987.505	4.295.744	28.541.476	91.349.928
1902	46.202.424	1.978.548	4.661.063	28.653.144	94.043.613
1903	49.464.967	1.906.894	4.993.137	27.638.126	88.091.993
1904	44.074.875	1.792.673	5.145.878	27.842.669	92.231.581

*) Въ милліонахъ бушелей.

Сборъ съ акра въ бушел. по 35.237 лит.:

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	11,1	12,0	21,4	19,8	20,7
1891	15,3	14,6	26,2	28,9	27,0
1892	13,4	12,9	23,6	24,4	23,1
1893	11,4	13,0	21,7	23,4	22,5
1894	13,2	13,7	19,4	24,5	19,4
1895	13,7	14,4	26,4	29,6	26,2
1896	12,4	13,3	23,6	25,7	28,2
1897	13,4	16,1	24,5	27,2	23,8
1898	15,3	15,6	21,6	28,4	24,8
1899	12,3	14,4	25,5	30,2	25,3
1900	12,3	15,1	20,4	29,6	25,3
1901	15,0	15,3	25,6	25,8	16,7
1902	14,5	17,0	29,0	34,5	26,8
1903	12,9	15,4	26,4	28,4	25,5
1904	12,5	15,2	27,2	32,1	26,8

Количество урожая въ 1.000 двойн. центн.:

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	108.679	6.554	14.621	76.030	378.452
1891	166.536	8.068	18.902	107.215	523.279
1892	149.441	7.109	17.435	95.982	413.630
1893	107.837	6.748	15.210	92.762	411.353
1894	125.283	6.791	13.366	96.128	308.063
1895	127.145	6.915	18.955	119.709	546.389
1896	116.415	6.193	15.172	102.707	580.104
1897	144.306	6.951	14.517	101.461	483.353
1898	183.795	6.518	12.144	106.128	488.743
1899	148.954	6.087	15.567	115.567	527.882
1900	142.130	6.095	12.830	117.446	534.730
1901	203.701	7.708	23.935	106.949	386.744
1902	182.364	8.543	29.383	143.387	641.047
1903	173.590	7.462	28.710	113.810	566.066
1904	150.314	6.919	30.427	129.851	626.789

Ввозъ въ 1.000 дв. цент.:

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	43	50	2.468	3	1
1891	149	36	1.106	1	1
1892	670	21	685	3	4
1893	263	2	429	3	1
1894	321	—	172	1	1
1895	389	3	461	45	4
1896	574	—	182	7	1
1897	477	—	277	7	1
1898	557	8	27	1	1
1899	509	—	24	2	1

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1900	86	—	41	6	1
1901	163	—	37	3	1
1902	32	—	12	4	5
1903	293	0	12	20	10
1904	2	8	20	25	4

Вывозъ въ 1.000 дв. цент.:

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890/91	15.005	85	212	138	7.816
1891/92	42.805	3.059	600	1.368	19.166
1892/93	31.878	375	661	346	11.694
1893/94	24.056	59	1.137	835	16.594
1894/95	20.712	2	341	83	7.034
1895/96	16.507	251	1.672	1.889	25.400
1896/97	21.654	2.174	4.361	5.094	44.939
1897/98	40.343	3.948	2.447	10.034	53.025
1898/99	37.948	2.576	494	4.400	44.221
1899/900	27.747	598	5.152	6.005	53.178
1900/901	35.942	591	1.370	5.392	45.169
1901/902	42.146	685	1.897	1.447	6.766
1902/903	31.076	1.378	1.835	670	19.009
1903/904	12.038	194	2.369	168	14.189

Время жатвы въ *іюнѣ:* Калифорнія, Орегонъ, Луизіана, Миссиссиппи, Алабама, Георгія, Южная и Сѣверная Каролина, Теннесси, Виргинія, Кентукки, Канзасъ, Арканзасъ, Утаха, Колорадо, Миссури; въ *іюлѣ:* Небраска, Миннезота, Висконсинъ, Айова, Иллинойсъ, Индіана. Мичиганъ, Огіо, Нью-Іоркъ, Виргинія; въ *августѣ:* Гудзонъ-бай.

Хлѣбные рынки.

Мѣста торговли зерновымъ хлѣбомъ раздѣляются на двѣ группы: 1) внутреннія мѣста торговли, главные центры хлѣбопашества, а также мѣстности, производящія транзитную торговлю и 2) гавани съ вывозной торговлей.

Къ первой группѣ принадлежатъ 8 такъ называемыхъ главнѣйшихъ торговыхъ пунктовъ: Чикаго (Иллинойсъ), величайшій хлѣбный рынокъ всего міра, Мильвокэ (Висконсинъ), Дюлюсъ (Миннезота), Миннеаполисъ, Детроа (Мичиганъ), Толедо и Кливлендъ (Огіо) и С. Луи. Къ этой группѣ принадлежатъ также Буффало (Нью-Іоркъ) на сѣверномъ берегу озера Эри, С.-Поль въ верховьяхъ Миссиссиппи, городъ Канзасъ въ центрѣ Канзасскаго раіона культуры пшеницы.

Въ качествѣ вывозныхъ портовъ можно назвать: Нью-Іоркъ, Ньюпортъ-Ньюсъ, Бостонъ, Филадельфію, Балтимору и Норфолькъ на берегу Атлантическаго океана. Далѣе, новый Орлеанъ, Гальвстонъ и

Портъ-Артуръ въ Мексиканскомъ заливѣ. На берегу Тихаго Океана имѣетъ значеніе только Санъ-Франциско, вывозъ котораго направляется въ Австралію и Азію; однако, все вывозимое количество колифорнійскаго ячменя и пшеницы идетъ на англійскій рынокъ.

Культура воздѣлываемыхъ хлѣбовъ, сорта и ихъ оцѣнка.

Не только сельскіе хозяева и правительство содѣйствуютъ развитію хлѣбопашества, но и хлѣбная торговля также принимаетъ въ этомъ развитіи ревностное участіе; кромѣ того, большія желѣзнодорожныя компаніи *) привлекаютъ земледѣльческое населеніе на невоздѣланныя земли, расположенныя по линіи ихъ дорогъ, чтобы развить хлѣбопашество. Нужно указать, что вышеупомянутыя старанія сельскихъ хозяевъ, правительства, хлѣботорговцевъ и желѣзнодорожныхъ компаній направлены не только на дѣло увеличенія урожая, но имѣютъ также цѣлью улучшить качество американскаго зерна; это стараются осуществить помимо прочихъ средствъ еще путемъ распространенія отборнаго зерна для посѣва.

Въ прежнее время репутація американскаго хлѣба, поступающаго на торговый рынокъ, считалась безупречною, но за послѣдніе годы въ немъ обнаружилось столько недостатковъ, что свидѣтельства (Certificate) хлѣбныхъ инспекторовъ (Inspectoren) относительно качества отпускаемаго зерна не считаются болѣе за неопровержимыя.

Большое значеніе имѣютъ хлѣбные амбары (элеваторы, общественные склады), которые устроены во всѣхъ главнѣйшихъ центрахъ хлѣбопашества и въ вывозныхъ портахъ. Именно эти склады, съ распредѣленіемъ зерна соотвѣтственно его качеству, составляютъ сущность американской хлѣбной торговли и позволяютъ легко справляться съ большимъ количествомъ продукта, поступающаго на рынокъ.

Конечно, не слѣдуетъ забывать, что безъ затрудненій и безъ убытка это можно осуществить лишь при наличности большихъ обработанныхъ пространствъ, на которыхъ культивируется хлѣбъ приблизительно одинаковаго качества. Въ странахъ, съ меньшими обработанными пространствами и разнообразнымъ климатомъ, подобное предпріятіе **) явилось бы невозможнымъ. Сельскій хозяинъ сдаетъ свое зерно въ ближайшій складъ; тамъ оно осматривается и оцѣнивается

*) Такъ, компанія Southern Pacific (Южная Тихоокеанская) привлекла въ послѣдніе годы около 70.000 земледѣльческихъ семей въ юго-восточный Техасъ и Луизіану.

**) Аргентина подражаетъ въ этомъ Соед. Штатамъ. Румынія также, но съ меньшимъ успѣхомъ. Россія только стремится къ этому. Въ Венгріи хотятъ разрѣшить этотъ вопросъ въ связи съ сельскохозяйственнымъ кредитомъ.

хлѣбнымъ инспекторомъ, и сдавшему выдается складочное свидѣтельство (Certificat, Warrant). На основаніи этого свидѣтельства, сельскій хозяинъ или продаетъ зерно обществу, которому принадлежатъ склады, или пускаетъ свой варрантъ въ продажу на биржѣ, или даже въ какомъ нибудь порту. Покупатель получаетъ тогда не сданное на храненіе зерно, свидѣтельство на которое онъ пріобрѣлъ, но равное количество того же рода (качество, классъ, разрядъ), которое хранится въ одномъ изъ складовъ на мѣстѣ сдѣлки *). Подробности объ элеваторныхъ системахъ см. ниже.

Какъ уже упомянуто, сущность дѣла какъ во внутренней, такъ и во внѣшней, вывозной торговлѣ составляетъ оцѣнка зернового хлѣба и выдаваемое на него свидѣтельство (Certificat).

Качество зерна выражается въ числѣ англійскихъ фунтовъ на одинъ винчестерскій бушель, и цѣна за бушель устанавливается въ центахъ **), причемъ вѣсъ принимается для:

бушеля	пшеницы	60 англ.	фунтовъ
»	ржи	56 »	»
»	кукурузы. . .	56 »	»
»	ячменя.	48 »	»
»	овса.	32 »	»

Оцѣнка зерна производится чиновниками складовъ, а въ торговыхъ пунктахъ также спеціально назначаемыми биржею лицами (инспектора).

Пшеница была неизвѣстна въ Америкѣ до XVI столѣтія, и исторія говоритъ, что она занесена въ Мексику случайно, вмѣстѣ съ рисомъ, неграми-невольниками, принадлежавшими Кортесу. Приблизительно около того же времени она была занесена и въ Южную Америку (Квито).

Около 25 лѣтъ тому назадъ $^{9}/_{10}$ всей высѣваемой въ Америкѣ пшеницы составляла мягкая пшеница, и только очень недавно были сдѣланы первыя попытки культивировать столь извѣстную теперь Red hard Winter (красную твердую пшеницу). Въ 1874 году переселившіеся изъ Южной Россіи менониты принесли съ собою сѣмена столь любимой теперь пшеницы, они сумѣли также надлежащимъ образомъ воздѣлать свои поля, потому что Канзасскія преріи оказались во многихъ отношеніяхъ сходными съ южно-русскими степями.

По иниціативѣ земледѣльческаго управленія въ Вашингтонѣ, нѣсколько лѣтъ тому назадъ были сдѣланы попытки ввести въ мѣстно-

*) Склады или принадлежатъ одному владѣльцу, или состоятъ между собою въ соглашеніи (они образуютъ систему).

**) Въ Санъ-Франциско цѣна устанавливается въ центахъ за 1 центалъ = =100 англ. фунт. (=45,359 килогр.).

стяхъ Соединенныхъ Штатовъ, отличающихся сухостью климата, особый сортъ пшеницы, извѣстной подъ названіемъ «твердой или стеклянной (glace), а также макаронной пшеницы», которая требуетъ для своего вызрѣванія незначительное количество влаги.

Полоса земли, о которой идетъ рѣчь, простирается въ ширину на 100 англ. миль къ западу и востоку отъ сотаго меридіана, отъ штата Сѣверная Дакота, черезъ Южную Дакоту, Небраску, Канзасъ, къ Техасу.

Попытки удались поразительно хорошо: въ то время, какъ общій урожай макаронной пшеницы на упомянутой полосѣ земли въ 1901 г. равняется 75.000 бушелей, а въ 1902 году 3.000.000 б., въ 1903 году онъ достигъ 10.000.000 бушелей.

Сельскіе хозяева этихъ округовъ, до тѣхъ поръ очень мало или даже вовсе непригодныхъ для культивированія пшеницы, очень обрадованы блестящими результатами сбора хлѣбовъ.

Менѣе обрадованы владѣльцы мельницъ. Мукомолы полагаютъ, что было большою ошибкою земледѣльческаго управленія — вводитъ въ Соединенныхъ Штатахъ культуру макаронной пшеницы, такъ какъ этотъ сортъ гораздо малоцѣннѣе другого, извѣстнаго подъ названіемъ «№ 1 Сѣверная пшеница» и, особенно, цѣнимаго въ торговлѣ сорта, который до сихъ поръ культивировался исключительно въ Штатахъ Сѣверной и Южной Дакоты, Миннезоты, Канзаса, Индіаны и Огіо. Кромѣ того — и это, повидимому, является, главнымъ основаніемъ сѣтованій мукомоловъ — совершенно невозможно перемалывать макаронную пшеницу (зерно которой гораздо тверже зерна обыкновенной) тѣми машинами, которыя въ настоящее время употребляются на всѣхъ американскихъ мельницахъ. Поэтому, въ устройствѣ мельницъ должны быть предприняты измѣненія, которыя повлекутъ за собою значительныя издержки. Также опасаются, что сельскіе хозяева, чтобы легче сбывать твердую пшеницу, будутъ смѣшивать ее съ обыкновенной, такъ что придется перемалывать смѣшанный сортъ; это приведетъ приблизительно къ тѣмъ же техническимъ затрудненіямъ, какъ и при помолѣ чистой твердой пшеницы, а количество смѣшаннаго сорта будетъ значительно превышать количество чистаго твердаго.

Это опасеніе, являющееся вполнѣ основательнымъ, господствуетъ также и въ средѣ хлѣботорговцевъ. Послѣдніе полагаютъ, что, въ концѣ концовъ, пострадаетъ добрая репутація американской пшеницы на міровомъ рынкѣ, и что затруднится самый сбытъ ея, если смѣшеніе двухъ упомянутыхъ сортовъ будетъ совершаться въ большомъ размѣрѣ. Однако, за послѣднее время на это стали смотрѣть благосклоннѣе.

Изъ всѣхъ этихъ возраженій противъ новаго рода американскаго зерна для иностранной торговли—имѣетъ значеніе, главнымъ образомъ, то, что американскіе сельскіе хозяева, натолкнувшись на трудности при сбытѣ макаронной муки, какъ этого и слѣдуетъ ожидать, будутъ смѣшивать этотъ сортъ съ другими сортами пшеницы, главнымъ образомъ съ «№ 1 Сѣверная пшеница» (№ 1 Northern Wheat). Въ американскихъ спеціальныхъ журналахъ уже указывалось, что теперь только около 20 мельницъ въ Соединенныхъ Штатахъ могутъ быть приспособлены къ перемолу макаронной пшеницы, и что онѣ не въ состояніи справиться со всѣмъ количествомъ урожая. Необходимымъ послѣдствіемъ этого явится, что будутъ искать сбыта заграницей и, прежде всего, попытаются сбыть туда поступающій на рынокъ смѣшанный сортъ пшеницы, противъ котораго больше всего возстаютъ американскіе мукомолы.

Въ этомъ сплетеніи обстоятельствъ достойна вниманія одна замѣтка, появившаяся въ «Journal of Commerce and Commercial Bulletin», вслѣдствіе которой департаментъ иностранныхъ дѣлъ въ Вашингтонѣ предписалъ циркуляромъ американскимъ консульствамъ Европы, Сѣверной Африки и Аргентины—приложить свои усилія къ тому, чтобы найти макаронной пшеницѣ сбытъ заграницу.

Оцѣнка хлѣбовъ производится по классамъ, которые приведены въ слѣдующую систему.

I. П ш е н и ц а *). *Бѣлая озимая пшеница*, № 1, должна быть здоровая, полнозерная, сухая, хорошо очищенная. Вѣсъ этого сорта на бушель, по крайней мѣрѣ, 60 ф.

№ 2, здоровая, сухая, средней чистоты и содержащая не болѣе 5% красной пшеницы. Вѣсъ на бушель, по крайней мѣрѣ, 58 ф.

№ 3, тѣже самыя качества съ 56½ ф. минимальнаго вѣса на бушель.

№ 4. Сюда относятся всѣ сорта бѣлой озимой пшеницы, которые, вслѣдствіе своего низкаго качества, отсырѣлости и загрязненности, не могутъ быть отнесены къ высшему разряду и которые вѣсятъ не менѣе 52 ф. на бушель.

Красная озимая пшеница, № 1, какъ и бѣлая озимая пшеница № 1.

№ 2, должна содержать не болѣе 10% бѣлой озимой пшеницы; въ остальномъ—сходна съ послѣдней.

Пшеница, которая во всѣхъ отношеніяхъ соотвѣтствуетъ № 2, но немного мягка и сыра, обозначается кромѣ того словомъ «Steamer»

---

*) За послѣднее время появился сортъ пшеницы, называемый «Durma» (Дурма), дающій муку, годную только для фабрикатовъ изъ тѣста.

(пароходъ).—Она годна только для быстрой перевозки на пароходахъ, но не на парусныхъ судахъ.

№ 3 и 4 соотвѣтствуютъ тѣмъ же классамъ бѣлой пшеницы.

Смѣшанная озимая пшеница. № 1—смѣшанные вмѣстѣ сорта красной и бѣлой зимней пшеницы; въ остальномъ соотвѣтствуетъ № 1 другихъ сортовъ пшеницы. Такъ же обстоитъ дѣло съ разрядами № 2, 3 и 4 этого сорта.

Твердая озимая пшеница, № 1, должна состоять изъ твердыхъ сортовъ, быть здоровою, сухою, хорошо очищенною и вѣсить не менѣе 61 ф. на бушель.

№ 2, тѣ же самыя качества, но менѣе чистая. Вѣсъ 59 ф.

№ 3, минимальный вѣсъ 57 ф.

№ 4, соотвѣтствуетъ № 4 другихъ сортовъ. Минимальный вѣсъ 53 ф. на бушель.

Западная пшеница. № 1. Бѣлая западная пшеница должна быть здоровою, сухою и довольно чистою.

№ 2, должна состоять изъ пшеницы, которая не подходитъ подъ № 1. Она можетъ содержать немного грязной пшеницы.

Къ этому разряду должны быть отнесены сорта пшеницы весенняго и зимняго посѣва, культивируемые на сѣверо-западѣ и на берегу Тихаго Океана.

Яровая пшеница (Spring wheat). № 1. Твердая, яровая пшеница должна быть здоровою, свѣтлою и чистою, состоять, главнымъ образомъ, изъ твердой, шотландской пшеницы и вѣсить не менѣе 58 ф.

№ 1. Сѣверная яровая пшеница, должна быть здорово́ю, хорошо очищенною, содержать не менѣе 50% твердыхъ сортовъ яровой пшенийы. Минимальный вѣсъ 57 ф.

№ 2. Этотъ сортъ долженъ быть здоровымъ, довольно чистымъ и содержать не менѣе 40% твердыхъ сортовъ яровой пшеницы. Минимальный вѣсъ 56 ф.

№ 3 яровой пшеницы долженъ содержать всѣ малоцѣнные сморщенные сорта съ минимальнымъ вѣсомъ 54 ф.

№ 4, должна обнимать собою всѣ сорта яровой пшеницы, которые вслѣдствіе низкаго качества, затхлости, отсырѣлости и загрязненности не могутъ быть отнесены къ высшему рязряду и которые вѣсятъ не менѣе 52 ф.

Макаронная (или гусиная) пшеница. (Goose wheat) № 1, должна быть свѣтлою, здоровою, хорошо очищенною и состоять изъ пшеницы, извѣстной, какъ рисовая, или гусиная.

№ 2, хуже № 1, но здоровая и состоитъ изъ той же пшеницы, какъ и № 1, можетъ также содержать *побѣлѣвшія* и сморщенныя зерна.

№ 3, должна обнимать всю плохую, побѣлѣвшую и загрязненную пшеницу, или такую, которая на какомъ-либо другомъ основаніи не можетъ подойти подъ № 2.

II. К у к у р у з а. *Бѣлая кукуруза*, № 1, должна быть здоровой, сухой, полнозерной, хорошо очищенной. Попадающіяся по временамъ цвѣтныя зерна не измѣняютъ дѣла.

№ 2, должна быть здоровой, сухой, средней чистоты и не должна содержать болѣе 2% желтой или красной кукурузы.

№ 3 должна быть здоровой, довольно сухой, довольно чистой и содержать не болѣе 2% желтой или красной кукурузы.

Бѣлая кукуруза «Steamer» по качеству соотвѣтствуетъ № 3, но можетъ быть нѣсколько мягче.

№ 4—вслѣдствіе своего низкаго качества, отсырѣлости и загрязненности не подходитъ ни подъ какой другой разрядъ.

№ 1 *желтая кукуруза* должна быть здоровой, сухой, полнозерной и хорошо очищенной. Попадающіяся иногда бѣлыя и красныя зерна не заставляютъ относить ее къ другому разряду.

№ 2 должна быть здоровой, сухой, довольно чистой и содержать не болѣе 5% бѣлыхъ или красныхъ зеренъ.

№ 3, должна быть здоровой, довольно сухой, довольно чистой и содержать не болѣе 5% бѣлыхъ или красныхъ зеренъ.

Желтая кукуруза «Steamer» соотвѣтствуетъ по качеству № 3, но можетъ быть мягкой.

№ 4—вслѣдствіе своего низкаго качества, отсырѣлости и загрязненности—не можетъ быть отнесена къ высшему разряду.

Кукуруза № 2—должна быть смѣшанной, сухой и довольно чистой.

Кукуруза alter № 3, смѣшанная, сухая, довольно чистая, но худшая по качеству, чѣмъ описанная № 2.

Смѣшанная кукуруза «Steamer» соотвѣтствуетъ по своему качеству № 3, но мягче послѣдняго.

№ 4—соотвѣтствуетъ № 4 желтой кукурузы.

III. О в е с ъ. № 1 *бѣлый овесъ* — долженъ быть свѣтлымъ, здоровымъ, довольно чистымъ и безъ примѣси другихъ зеренъ. Минимальный вѣсъ 31 ф. на бушель.

№ 2—долженъ состоять изъ 7/8 бѣлаго овса, быть довольно здоровымъ, довольно чистымъ и довольно свободнымъ отъ примѣси другихъ зеренъ. Минимальный вѣсъ 29 ф.

Standart-овесъ—долженъ состоять изъ 7/8 бѣлаго овса и имѣть минимальный вѣсъ 28 ф., но въ другихъ отношеніяхъ можетъ быть только немного хуже бѣлаго овса № 2.

№ 3—состоитъ изъ 7/8 бѣлаго овса, достаточно здоровый, доста-

точно чистый и достаточно свободный отъ примѣси другихъ зеренъ. Минимальный вѣсъ 26 ф.

№ 4—состоитъ изъ $^{7}/_{8}$ бѣлаго овса; въ другихъ отношеніяхъ соотвѣтствуетъ № 4 прочихъ сортовъ зерна.

Овесъ № 1—долженъ состоять изъ смѣшаннаго овса; въ другихъ отношеніяхъ соотвѣтствуетъ бѣлому овсу № 1.

№ 2—состоитъ изъ смѣшаннаго овса, долженъ быть довольно здоровымъ, довольно чистымъ, довольно свободнымъ отъ примѣси другихъ зеренъ; минимальный вѣсъ—28 ф.

№ 3 смѣшанный овесъ, который соотвѣтствуетъ по качеству бѣлому овсу № 3.

№ 4 обнимаетъ собою всѣ сорта смѣшаннаго овса, соотвѣтствующіе № 4 другихъ сортовъ зерна.

Просушенный овесъ (*Clipped Oats*). *Бѣлый просушенный овесъ* № 1 долженъ состоять изъ просушеннаго бѣлаго овса, быть свѣтлымъ, здоровымъ, хорошо очищеннымъ и довольно свободнымъ отъ примѣси другихъ зеренъ. Минимальный вѣсъ 36 ф.

Если овесъ немного пятнистый, но въ другихъ отношеніяхъ соотвѣтствуетъ № 1, то онъ можетъ быть причисленъ къ этому разряду.

№ 2 состоитъ изъ $^{7}/_{8}$ бѣлаго овса, долженъ быть довольно здоровымъ, довольно чистымъ, довольно свободнымъ отъ примѣси другихъ зеренъ и, при минимальномъ вѣсѣ 34 ф., быть немного пятнистымъ.

№ 3 состоитъ изъ $^{7}/_{8}$ бѣлаго овса, достаточно здоровъ, чистъ и свободенъ отъ примѣси другихъ зеренъ. Минимальный вѣсъ его 30 фунт.

№ 4—обнимаетъ собою всѣ сорта просушеннаго овса съ $^{7}/_{8}$ бѣлаго овса, которые по своему качеству соотвѣтствуютъ № 4 другихъ сортовъ зерна.

№ 2 *просушенный овесъ*—это смѣшанный просушенный овесъ, довольно здоровый, довольно чистый, довольно свободный отъ примѣси другихъ сортовъ зерна. Минимальный вѣсъ 32 ф.

№ 3 *смѣшанный овесъ*—соотвѣтствуетъ бѣлому просушенному овсу № 3.

№ 4—какъ № 4 другихъ сортовъ зерна.

IV. Р о ж ь. № 1, должна быть здоровою, полнозерною и хорошо очищенной.

№ 2, должна быть здоровою, довольно чистой и довольно свободной отъ примѣси другихъ зеренъ.

№ 3, должна быть довольно здоровою, довольно чистой и довольно свободной отъ примѣси другихъ зеренъ.

№ 4 заключаетъ въ себѣ рожь, качество которой соотвѣтствуетъ № 4 другихъ сортовъ зерна.

Инспекторъ можетъ передъ названіемъ разряда поставить обозначеніе «западная» (Western), если имѣются налицо доказательства ея такового происхожденія.

V. Ячмень. № 1 *западный ячмень* долженъ быть полнозернымъ, свѣтлымъ, здоровымъ, чистымъ и свободнымъ отъ примѣси другихъ зеренъ. Минимальный вѣсъ 48 ф.

№ 2—долженъ быть здоровымъ, свѣтлымъ, недостаточно полнымъ для № 1, довольно чистымъ, свободнымъ отъ другихъ зеренъ. Минимальный вѣсъ 48 ф.

Extra—№ 3—во всѣхъ отношеніяхъ соотвѣтствуетъ № 2, только цвѣтъ можетъ быть темнѣе.

№ 3—заключаетъ въ себѣ сморщенный или иначе слегка попорченый ячмень. Минимальный вѣсъ 44 ф.

№ 4—обнимаетъ собою всѣ сорта западнаго ячменя, по качеству соотвѣтствующаго № 4 другихъ сортовъ зерна.

Кормовой ячмень № 1, № 2 и № 3 во всѣхъ отношеніяхъ соотвѣтствуетъ №№ 1, 2 и 3 западнаго ячменя, только они должны принадлежать къ сорту кормового ячменя, который культивируется въ Монтанѣ, Орегонѣ и по берегу Тихаго океана.

№ 1. *Четырехрядный ячмень изъ Штатовъ*—долженъ быть свѣтлымъ, обычнаго цвѣта, полнозернымъ, здоровымъ, хорошо очищеннымъ. Минимальный вѣсъ 48 ф.

№ 2—долженъ быть полнозернымъ, здоровымъ, довольно чистымъ, но при этомъ можетъ быть немного пятнистымъ. Минимальный вѣсъ 46½ ф.

№ 3—долженъ быть здоровымъ, довольно чистымъ, пригоднымъ для солода; въ другихъ отношеніяхъ хуже № 2. Минимальный вѣсъ 44 фунта.

№ 1. *Двухрядный ячмень изъ Штатовъ* долженъ быть свѣтлаго обычнаго цвѣта, полнозернымъ, здоровымъ, хорошо очищеннымъ. Минимальный вѣсъ 49 ф.

№ 2—долженъ быть здоровымъ, довольно чистымъ, но по цвѣту недостаточно хорошимъ для № 1. Минимальный вѣсъ 48 ф.

№ 3—долженъ быть здоровымъ, годнымъ для солода, но въ отношеніи цвѣта и чистоты не подходитъ къ № 2.

Внѣразрядное зерно. Зерновой хлѣбъ всякаго рода и сорта, который, какъ подмоченный, прѣлый, обгорѣвшій, пропитанный дымомъ, или на какомъ-либо другомъ основаніи непригодный для пріема въ складъ, оцѣнивается и обозначается, какъ «внѣразрядный» (no grade).

Зерновые хлѣба, произрастающіе въ Канадѣ, могутъ быть оцѣниваемы, какъ и хлѣба Соединенныхъ Штатовъ, но должны содержаться отдѣльно подъ таможеннымъ замкомъ.

*

Когда чиновникъ склада (инспекторъ) изслѣдуетъ зерно на борту парохода, то при оцѣнкѣ онъ долженъ принять во вниманіе время года, продолжительность путешествія и климатическія условія гавани.

Новый товаръ. Пшеницу можно назвать новымъ товаромъ, когда соотвѣтствующая партія содержитъ 80% новой пшеницы.

Хлѣботорговыя сдѣлки, правила и обычаи.

На американскихъ хлѣбныхъ рынкахъ заключаются:

I. Сдѣлки съ наличнымъ товаромъ (Loko-Ware—въ складахъ, желѣзнодорожныхъ элеваторахъ) или — съ товаромъ, находящимся въ гавани на судахъ и съ товаромъ въ пути, т. е. идущимъ желѣзной дорогой или пароходомъ.

II. Сдѣлки на поставку (Future delivery);

1) товара опредѣленнаго качества и

2) товара, проданнаго на биржѣ въ биржевое время (call) по переводному обязательству (Transferable order) *).

III. Биржевыя сдѣлки:

1) съ немедленной сдачею (Cash grain);

2) срочныя сдѣлки (Contract wheat, oats, corn).

Исполненіе сдѣлокъ. Наличный товаръ. Передача складочнаго свидѣтельства—Warehouse Receipt или Railroad Elevator Receipt (расписка склада или желѣзнодорожнаго элеватора)—разсматривается какъ передача самого зерна.

При дѣйствительной передачѣ (за исключеніемъ ржи) могутъ быть выдаваемы количества не менѣе 5.000 бушелей; послѣдняя, недостающая до общаго требуемаго количества, партія, можетъ быть, конечно, и меньше. Продающій можетъ сдать на 5% больше или меньше условленнаго количества, но за разницу онъ долженъ уплатить по ½ цента на бушель, а внесеніе въ счетъ этихъ отклоненій (разницъ) производится въ окончательной отмѣткѣ (Schlussnotierung)—въ день сдачи.

Идущее еще на судахъ проданное зерно должно быть сдаваемо въ слѣдующихъ количествахъ:

пшеница	8.000	бушелей
кукуруза, рожь	8.500	»
ячмень	10.000	»
овесъ	10.000	»

*) Это можетъ также относиться къ хлѣбнымъ контрактамъ.

Во всѣхъ случаяхъ предполагается, что весь, находящійся на суднѣ и предназначенный къ сдачѣ, грузъ не долженъ превышать условленнаго количества болѣе, чѣмъ на 5%. Такіе излишки разсчитываются по цѣнѣ дня сдачи. Эти постановленія никоимъ образомъ не относятся къ судовымъ грузамъ опредѣленной величины. Въ такихъ случаяхъ покупатель имѣетъ въ извѣстныхъ границахъ выборъ взять больше или меньше. Эти «больше» или «меньше» разсчитываются по той цѣнѣ, которая стоитъ въ день окончательнаго опредѣленія количества.

Продавецъ имѣетъ право, для исполненія договора выдать любое зерно изъ находящихся судахъ въ нью-іоркскомъ порту, конечно, въ предположеніи, что по качеству оно соотвѣтствуетъ указанному въ договорѣ. Когда продавецъ поступаетъ такимъ образомъ, то инспекторъ отправляется на судно, изслѣдуетъ товаръ и наблюдаетъ за сдачей.

Когда передается лучшій товаръ, чѣмъ указанный въ договорѣ, то его можно считать годнымъ къ сдачѣ, если его цвѣтъ и качество при смѣшеніи съ другимъ (указаннымъ въ договорѣ) не понизятъ цѣну послѣдняго.

1. Относительно продажи на сдачу зерна опредѣленнаго качества существуетъ слѣдующая установленная форма договора.

Grain Contract.

New-York, ... 19 . .

In consideration of one dollar in hand paid, the receipt of which is hereby acknowledged, ... have this day Sold to (or Bought from) . . . . . bushels of . . . . . New-York Inspection, at . . . . . cents per bushel . . . . deliverable at seller's (or buyer's) option . . . . . 19 . . .

This contract is made in view of, and in all respect subjects to, the By-Laws and Rules established by the New-York Produce Exchange, in force at this date.

Хлѣбный контрактъ.

Нью-Іоркъ . . . . . 19 . . .

Принимая во вниманіе задатокъ въ одинъ долларъ, въ чемъ квитанція прилагается . . . . сего дня продалъ (или купилъ у) . . . . бушелей . . . . . нью-іоркской инспекціи по . . . . центовъ за бушель . . . . . съ условіемъ сдачи по требованію продавца (или покупателя) . . . . . 19 . .

Этотъ контрактъ составленъ во всѣхъ отношеніяхъ согласно и на основаніи особыхъ постановленій закона и правилъ, установленныхъ нью-іоркской товарной биржей и дѣйствующихъ по сей день.

---

2. При продажѣ зерна (пшеницы, овса, кукурузы) по договору если ничего другого не указано, договоръ исполняется выдачею слѣдующихъ количествъ:

a) *пшеница* въ количествѣ 5.000 бушелей:

красная озимая пшеница № 2,
сѣверная яровая пшеница № 1,
твердая яровая пшеница № 1,

при вознагражденіи (Bonification) по 2 цента за бушель, и

озимая пшеница № 2,
бѣлая пшеница № 2;

при вознагражденіи по 5 центовъ:

красная озимая пшеница № 3,
сѣверная яровая пшеница № 2;

при вознагражденіи по 7 центовъ:

твердая озимая пшеница № 3;

b) *овесъ* въ количествѣ 5.000 бушелей:

бѣлый просушенный овесъ № 1,
бѣлый просушенный (clipped) овесъ № 2,
» » » » № 3,
» овесъ № 1,
» » или «Standart»,

при вознагражденіи по 1 центу за бушель:

бѣлый просушенный овесъ № 3,
» » » № 3;

c) *кукуруза* въ количествѣ 5.000 бушелей:

бѣлая кукуруза № 1,
» » № 2,
желтая кукуруза № 1,
» » № 2,
кукуруза № 3 или
alter № 3 при вознагражденіи по 1 центу за бушель.

Въ сентябрѣ, октябрѣ, ноябрѣ, декабрѣ, январѣ и февралѣ мѣсяцахъ при вознагражденіи по 3 цента за бушель:

бѣлая кукуруза № 3,
желтая » № 3,
кукуруза № 3.

Въ мѣсяцахъ съ марта по августъ при вознагражденіи по 5 центовъ за бушель:

бѣлая кукуруза № 3,
желтая » № 3,
кукуруза № 3.

1. На нью-іоркской биржѣ для сдѣлокъ, заключаемыхъ въ бир-

жевое время (call) отъ 10_{10} час. утра до 2_{15} час. пополудни существуютъ слѣдующія правила:

a) Въ случаяхъ, когда не указано противнаго, къ продавцу поступаетъ количество въ 5.000 бушелей. Если предположенное количество больше 5.000 бушелей, то оно можетъ быть только кратнымъ этого числа.

b) Цѣны на бушель устанавливаются въ центахъ и частяхъ цента; части эти не могутъ быть меньше $^1/_8$ ц.

c) Зерно, проданное за наличныя деньги (cash grain), должно быть выдано въ тотъ же день до 3 час. пополудни.

2. *При сдѣлкахъ на поставку* продавецъ долженъ до 12 час. пополудни дать переводное обязательство (Transferable order) на самого себя. Каждый жирантъ можетъ держать его у себя только 15 м. Время дальнѣйшей передачи должно быть точно отмѣчено. Послѣдній жирантъ долженъ предъявить это обязательство въ два часа того же дня и продавецъ даетъ ему на основаніи этого особое обязательство на зерно, составляющее предметъ торга.

Если переводное обязательство не будетъ представлено въ день выдачи, то послѣдній жирантъ отвѣчаетъ передъ продавцомъ за всѣ издержки по переводу и прочія, явившіяся слѣдствіемъ замедленія, а также проценты и страхованіе.

Если покупатель не хочетъ принять товара, то онъ долженъ увѣдомить объ этомъ продавца до 11 час. утра слѣдующаго биржевого дня. Если послѣдній не хочетъ признать отказа, то онъ можетъ передать дѣло на третейскій судъ (Committee on Grain).

Разсчетною цѣною зерна, которое должно быть сдано на основаніи такого переводнаго обязательства, является оффиціальная, окончательная цѣна предыдущаго биржевого дня — на зерно сдачи того же дня.

Нужно еще замѣтить, что, когда такое переводное обязательство касается «контракта» на пшеницу, рожь или овесъ, долженъ быть указанъ опредѣленный разрядъ зерна, или по крайней мѣрѣ, разрядъ того сорта зерна, который признается годнымъ для выдачи при заключеніи зерновыхъ контрактовъ.

Нижеслѣдующій бланкъ даетъ дальнѣйшее разъясненіе.

New-York Produce Exchange.

Transferable order for . . . . . Bushels . . . . Settlement price . .

New-York . . . . . 19 . .

M . . . . . .

Deliver to the order of M . . . . .

. . . . . Bushels . . . . . which is to be received by the last

endorser hereon, who must pay . . . . . for the same at the rate of . . . . . cents per bushel Cash, except as provided in Rule 10 of the Grain Rules.

The condition upon which this transferable order is given and received is that it may be passed by endorsement, under the provisions of Rule 10 of the Grain Rules, in accordance with subjoined contract.

. . . . . .

New-York . . . . . 19 . .

In consideration of one dollar paid by the drawer of the above order to each receiver thereof, the receipt of which is hereby acknowledged, it is agreed that the last receiver will, by 2:30 P. M. this day, present the said order to *the party issuing the same,* in accordance with Rule 10 of the Grain Rules, and receive and pay for the Grain delivered thereon at the rate of . . . . . cents per bushel.

It is further agreed that each receiver of this order shall continue his or their liability to each other for the fulfillment of the contracts referred to, until the above grains delivered and paid for.

Transfers of this order, subject to all the foregoing conditions and obligations, may be made by proper endorsements on the subjoined blank.

Each party to this order shall adjust differences to the contract price through the Clearing House on the succeeding business day.

Time.	Accepted by.	Delivered to.

Переводъ:

Нью-Іоркская товарная биржа.

Переводное обязательство на . . . . бушелей . . . . .

Установленная цѣна . . . . .

Нью-Іоркъ . . . . . 19 . .

Господ. . . .

Выдать по приказу Господина . . . . . бушелей . . . . , которые должны быть получены послѣднимъ жирантомъ этого обязательства; онъ долженъ уплатить . . . . . за нихъ по цѣнѣ . . . . центовъ за бушель *наличными*, за исключеніемъ случаевъ, указанныхъ въ § 10 хлѣбныхъ правилъ.

Это переводное обязательство дано и получено подъ тѣмъ условіемъ, что оно можетъ быть жирировано при соблюденіи § 10 хлѣбныхъ правилъ и въ согласіи съ прилагаемымъ при семъ контрактомъ.

. . . . . .

Нью-Іоркъ . . . . . 19 г.

Принимая во вниманіе одинъ долларъ, уплаченный лицомъ, выдавшимъ вышеприведенное обязательство каждому получателю его, въ чемъ прилагается квитанція, условлено, что послѣдній получатель представляетъ упомянутое обязательство *лицу, отъ котораго оно вышло*, въ 2,30 пополудни, согласно 10-му хлѣбныхъ правилъ, получаетъ товаръ и платитъ за выданное по нему зерно по цѣнѣ . . . . . за бушель.

Засимъ также условлено, что каждый получатель этого обязательства продолжаетъ нести свою отвѣтственность передъ другими и всѣ другъ передъ другомъ до исполненія контракта, т. е. до тѣхъ поръ, пока упомянутое зерно не будетъ сдано и оплачено.

Передачи этого обязательства, согласнаго во всѣхъ отношеніяхъ съ вышеупомянутыми условіями и обязательствами, могутъ быть сдѣланы посредствомъ надлежащаго жирированія на прилагаемомъ бланкѣ.

Каждый участникъ этого обязательства долженъ выравнить разницы съ цѣной контракта на слѣдующій биржевой день въ разсчетной ликвидаціонной конторѣ.

Время.	Принятъ кѣмъ.	Переданъ кому.

Промедленіе. 1. Когда продавецъ не передастъ въ срокъ товаръ, то покупатель извѣщаетъ третейскій судъ (Committee on grain), что въ продолженіе биржевого времени онъ закупитъ зерно за счетъ всѣхъ участвующихъ въ этой сдѣлкѣ лицъ; однако, за этотъ товаръ не можетъ быть требуема цѣна, возникшая вслѣдствіе фиктивныхъ операцій и не соотвѣтствующая условіямъ спроса и предложенія.

За каждую потерю, понесенную покупателемъ, отвѣтственность несетъ продавецъ; закупленное зерно служитъ для исполненія еще невыполненныхъ договоровъ, истекающихъ въ этотъ день.

2. Если покупатель не принимаетъ своевременно и въ порядкѣ доставленнаго товара и не производитъ разсчета за него, то продавцу предоставляется право продать зерно въ теченіе 24 часовъ. Покупатель извѣщается объ этомъ въ теченіе 1 часа и несетъ отвѣтственность за всѣ убытки.

Обезпеченіе. Заключающіе договоръ могутъ взаимно требовать, чтобы, для покрытія возникающей разницы цѣнъ, откладывалось въ депозитъ по 10 центовъ на бушель пшеницы, ржи и ячменя и по

5 центовъ на бушель кукурузы и овса. При сдѣлкахъ на поставку (срочныхъ сдѣлкахъ) можетъ быть потребовано и большее обезпеченіе, смотря по колебанію рыночныхъ цѣнъ.

Если предварительно не было сдѣлано никакого условія о депозитѣ, все-таки можно требовать отъ времени до времени депозита въ размѣрѣ 1 цента за каждый бушель выше или ниже цѣнъ, обозначенныхъ въ замѣткѣ.

Депозитъ долженъ производиться въ одномъ изъ банковъ, указанномъ финансовой коммисіей биржи.

Лицо, которое требуетъ депозита для покрытія разницы цѣнъ, должно выдать банковый чекъ и послать его инспектору биржи; этотъ вноситъ чекъ въ депозитъ и выдаетъ на него удостовѣреніе, по которому, соотвѣтственно распоряженію инспектора, можетъ быть выплачено сполна покупателю или продавцу. Это удостовѣреніе инспекторъ препровождаетъ депонирующему лицу, а копію съ него— лицу, требующему депозита.

При разсчетѣ инспекторъ заполняетъ чекъ, поверхъ находящейся тамъ подписи, суммою, которая сообщена ему обоими участниками. Если эти сообщенія не согласуются между собою, то дѣло передается въ спеціальную коммисію.

Выравненіе разницъ цѣнъ, которыя возникаютъ при сведеніи счетовъ по срочнымъ сдѣлкамъ и сдѣлкамъ на выдачу,—происходитъ по слѣдующимъ правиламъ.

Заключающіе договоръ посылаютъ, по заключеніи сдѣлки, въ банкъ, указанный, какъ разсчетный (Clearing-House Bank), въ закрытомъ конвертѣ, адресованномъ противной сторонѣ, заявленіе слѣдующаго содержанія:

Confirmation Slip.

New-York. 19

I (or we) hereby confirm sales (or purchases) made by me (or us) to-day, under the Rules of the New-York Produce Exchange and either party may at any time demand a contract in place hereof as provided by the By-Laws in lieu of this slip, as follows;

To (or from) . . . . . .

Amount.	Delivery.	Kind of Property.	Price.

Переводъ:

Удостовѣрительное заявленіе.

Нью-Іоркъ . . . . 19 г.

Я (или мы) симъ подтверждаю сдѣланныя мною (или нами) сегодня—согласно правиламъ нью-іоркской товарной биржи, причемъ каждый участникъ можетъ требовать контрактъ вмѣсто этого заявленія, какъ указано въ особыхъ постановленіяхъ закона,—слѣдующія продажи (или покупки) такому-то лицу (или отъ такого-то) . . . . . .

Сумма.	Выдача.	Разрядъ и качество.	Цѣна.

Это заявленіе замѣняетъ формальный обмѣнъ контрактами. При переводныхъ обязательствахъ (векселяхъ), когда наступаетъ время выравненія цѣнъ, достаточно послать слѣдующее заявленіе:

Comparison Slip.

New-York 19

We owe you (or we claim from jan), defferences to be adjusted through the Clearing House f. st. . . . . .

. . . . . .

Переводъ:

Заявленіе о выравненіи цѣнъ.

Нью-Іоркъ . . . . 19 г.

Мы должны Вамъ (или мы требуемъ отъ Васъ), по выравненіи разницы цѣнъ, въ ликвидаціонной (разсчетной) конторѣ ф. ст. . . . . .

Подпись . . . . . .

Разсчетною цѣною для сдѣлокъ является оффиціальная, окончательная цѣна дня, предшествовавшаго окончанію сдѣлки.

Лица, требующія сведенія разсчета, должны послать въ банкъ установленное заявленіе, въ которымъ они выставляютъ по отдѣльности свои требованія сочленамъ биржи, или свои обязательства платежа послѣднимъ.

Если это заявленіе указываетъ на платежъ (saldo) съ ихъ стороны, то нужно приложить къ этому заявленію банковый чекъ на эту сумму.

Коммисіонная провизія и маклерскій куртажъ. 1. За покупку или продажу наличныхъ товаровъ и за покупку или продажу на поставку, независимо отъ того, заключенъ ли контрактъ сначала на покупку, или продажу, должно быть отчислено коммисіонныхъ денегъ для зерна всякаго рода въ количествѣ 5.000 бушелей или кратнаго этой цифры — не менѣе 1/8 цента съ бушеля. Исключеніе составляетъ тотъ случай, когда сдѣлка заключена членами биржи, потому-что тогда отчисляется съ каждаго бушеля только 1/16 цента.

Когда членъ биржи или его постоянный замѣститель даетъ биржѣ порученіе по сведенію разсчета, то за каждые 5.000 бушелей должно быть отчислено не менѣе 2,50 ф. ст.

Далѣе, когда члены биржи лично заключаютъ сдѣлку, исполненіе которой предоставляется другимъ фирмамъ, то за каждые 5.000 б. должно быть уплачено не менѣе 75 центовъ.

За покупку или продажу зерна на поставку установлена маклерская пошлина по 62½ цента за каждые 5.000 бушелей.

2. Коммисіонныя деньги за продажу зерна, посланнаго съ препорученіемъ равняются по крайней мѣрѣ ½ центу для пшеницы, кукурузы, овса и кормового ячменя; 1 центу — для гречихи, ржи и солодоваго ячменя.

Съ членовъ биржи указанныя пошлины взимаются въ половинномъ размѣрѣ.

При сдѣлкахъ, связанныхъ съ задаткомъ, отсчитывается не менѣе 1/8 цента, если сдѣлка заключена для членовъ биржи, 1/4 цента—для другихъ лицъ, давшихъ порученіе. Въ качествѣ процентовъ, коммисіонеръ можетъ отчислить себѣ не болѣе 4%.

Маклерская пошлина для cif — сдѣлокъ равняется 1/8 цента съ каждаго бушеля; когда грузъ идетъ желѣзной дорогой — 1,50 ф. ст. съ каждаго вагона. Когда зерно не предназначено для вывоза, то отчисляютъ по крайней мѣрѣ 1/8 цента.

Для всѣхъ другихъ родовъ сдѣлокъ съ наличнымъ товаромъ маклерская пошлина равна 1/16 цента съ каждаго бушеля кукурузы и овса и 1/8 цента съ каждаго бушеля пшеницы, ржи, гречихи и ячменя.

Конечно, каждый можетъ заключить соглашеніе относительно большаго размѣра какъ коммисіонныхъ, такъ и маклерскихъ пошлинъ.

Таксы складовъ (элеваторовъ) слѣдующія:

Постоянные склады.

Пріемка, взвѣшиваніе и выгрузка здороваго зерна, включая храненіе въ продолженіи первыхъ 10 дней и части ихъ . 5/8 ц. съ бушеля

За десять слѣдующихъ дней . . . . . 1/4 ц. съ бушеля.
Пріемка изъ барокъ каждыхъ 1.000 б. . . ф. ст. 1,50
Нагрузка морскихъ судовъ 1.000 б. . . . » » 2,—
Особая плата за доставку къ морск. суд. . 1/4 ц. за бушель.
Очистка при пріемкѣ и сдачѣ . . . . . 1/8 » » »
Очистка и смѣшиванье при пріемкѣ и сдачѣ . . . . . 1/8 » » »

Плавучіе склады.

Пріемка, взвѣшиваніе и выгрузка за кажд. 1.000 б. . . . ф. ст. 6,25
Нагрузка барки . . . . . » » » » . . . » » 1,50
» морского судна . . . . » » » » . . . » » 2,—
Нагрузка съ помощью ковша (Elevator) . . . . . » » » » . . . » » 5,—

Находящіеся въ нью-іоркской гавани склады (элеваторы) могутъ вмѣстить 15.980.000 бушелей зерна и выгрузить въ одинъ часъ 502.000 бушелей.

Вывозная (экспортная) торіовля *). Кромѣ только что сообщенныхъ данныхъ, мы можемъ еще замѣтить слѣдующее относительно качества и количества вывозимаго товара.

Совершаются продажи или опредѣленныхъ (вполнѣ гарантированныхъ) количествъ (full contract guaranteed) или съ допустимымъ отклоненіемъ въ 1% (contract within 1%).

Въ первомъ случаѣ продавецъ обязуется передать все условленное количество; за недостающее (Manko) онъ долженъ возмѣстить убытки.

Во второмъ случаѣ продавецъ возмѣщаетъ убытки только за то недостающее количество (Manko), которое превышаетъ 1% всего количества.

Относительно качества установлено, что оно можетъ быть tale quale, Rye Terms и *по образцу* (as per sample).

Tale quale: товаръ принимается таковымъ, каковымъ онъ прибылъ.

Rye Terms: продавецъ ручается за качество, за исключеніемъ порчи, происшедшей при перевозкѣ.

По образцу: товаръ долженъ соотвѣтствовать образцу.

Элеваторы и выдача варрантовъ.

Какъ выше было сказано, элеваторы составляютъ сущность американской хлѣбной торговли, а посему на описаніи ихъ слѣдуетъ остановиться подробнѣе.

*) См. также лондонскіе мѣстные обычаи.

Въ большихъ центральныхъ пунктахъ Сѣв.-Амер. Соед. Шт. находятся знаменитые деревянные элеваторы для храненія зерна; эти элеваторы съ системой храненія зерна розсыпью распространились теперь повсемѣстно и имѣютъ громадное значеніе для хлѣбной торговли.

Небольшія мѣстныя зернохранилища расположены вдоль дороги такъ, чтобы съ одной стороны было удобно ссыпать сельскимъ хозяевамъ, а съ другой—удобно отправлять по желѣзной дорогѣ или водному пути. Въ нихъ бываетъ отъ 5 до 7 этажей. Въ нижнемъ этажѣ зерно взвѣшивается вмѣстѣ съ подводой, потомъ зерно ссыпаютъ, подвода опять взвѣшивается, разность даетъ вѣсъ зерна. Вначалѣ зерно черезъ желобъ попадаетъ въ такъ наз. ступню элеватора, находящуюся въ подвальномъ помѣщеніи. Въ элеваторѣ имѣется два большихъ колеса, изъ которыхъ одно находится въ подвалѣ, а другое подъ крышей. На колеса надѣвается безконечный ремень, къ которому, на разстояніи полметра другъ отъ друга, придѣланы кадушки; когда колеса приводятся въ движеніе, то кадушки механически забираютъ зерно въ ступнѣ и тащатъ подъ крышу, гдѣ оно высыпается въ очистительный аппаратъ. Проходя черезъ рядъ рѣшетъ, зерно, постояннымъ встряхиваніемъ, очищается отъ легкихъ постороннихъ веществъ. Эти вещества тутъ же удаляются всасывающимъ насосомъ. Послѣ подобной операціи зерно попадаетъ на другой элеваторъ, который опять поднимаетъ и насыпаетъ въ особые лари; изъ ларей черезъ отверстія на днѣ, зерно попадаетъ въ сушильню, состоящую изъ нагрѣваемыхъ паромъ трубъ. Послѣ сущильни, благодаря третьему элеватору, зерно попадаетъ въ трубы, а изъ трубъ наконецъ, въ вагоны. Элеваторы и очищающіе приборы приводятся въ движеніе паромъ съ такимъ разсчетомъ, что мятый въ машинѣ паръ пропускается по трубамъ сушильнаго прибора.

Городскія хранилища находятся между тѣмъ мѣстомъ, куда направляется привозъ и мѣстомъ дальнѣйшаго направленія. Выгрузка въ подвалахъ происходитъ между большими, висящими на цѣпяхъ, кадушками, которыя приводятся въ движеніе паромъ и требуютъ для наблюденія только одного рабочаго. Изъ подваловъ, извѣстнымъ намъ способомъ, зерно поднимается подъ крышу, гдѣ попадаетъ въ очистительный аппаратъ, потому что дорогой опять могъ попасть какой нибудь соръ; изъ очистительныхъ приборовъ и ларей зерно нагружается для дальнѣйшаго отправленія.

Разница между элеваторомъ мѣстнымъ и городскимъ заключается только въ величинѣ, а также, и въ томъ, что городской не имѣетъ очистительнаго прибора. Подобная система почти уравниваетъ качество разгруженной пшеницы, тѣмъ болѣе, что въ большихъ фермахъ, гдѣ главнымъ образомъ и воздѣлывается пшеница для экспорта, почва и обработка

весьма схожи. Въ смыслѣ уравниванія качества вліяетъ еще то, что весь хлѣбъ осматривается биржевой или правительственный инспекціей передъ ссыпкой въ городскія хранилища; въ случаѣ негодности для экспорта, хлѣбъ отправляется назадъ. Тутъ же хлѣбная инспекція классифицируетъ зерно по качеству, при чемъ классификація не ведетъ къ большому числу сортовъ. Если отправитель окажется недовольнымъ причисленіемъ своего хлѣба къ извѣстной категоріи, то онъ можетъ требовать новой классификаціи, а въ нѣкоторыхъ штатахъ позволяется и послѣ второй классификаціи аппеллировать въ особую коммисію. Каждая отправка изъ хранилища въ общемъ опять классифицируется, при чемъ составляется документъ, въ которомъ упоминается о количествѣ и качествѣ хлѣба. Вмѣсто этого документа выдается управленіемъ хранилища варрантъ, который пріобрѣлъ такое довѣріе, что имъ торгуютъ при помощи передаточной надписи, какъ товаромъ. Каждый законный предъявитель варранта можетъ требовать выдачи соотвѣтствующаго груза. Довѣріе, завоеванное варрантомъ, объясняется тѣмъ, что зернохранилища находятся подъ наблюденіемъ государства. Надзоръ по большей части выражается въ томъ, что инспекторъ и управляющій хранилищемъ обязаны ежедневно предъявлять соотвѣтствующимъ учрежденіямъ подробныя свѣдѣнія о поступающемъ на храненіе и отправляемомъ хлѣбѣ. Лишь только получается разногласіе въ даваемыхъ свѣдѣніяхъ, немедленно командируется должностное лицо для выясненія причины. Обыкновенно бываютъ просто ошибки, столь неизбѣжныя при такомъ большомъ дѣлѣ. Мошеничества встрѣчаются весьма рѣдко, потому что это грозитъ обществу зернохранилища потерей концессіи. Помимо описанныхъ поднадзорныхъ хранилищъ, существуютъ еще частныя хранилища, которыя выдаютъ варранты, не пользующіеся правомъ быть проданными на биржѣ. Необходимо еще упомянуть о томъ, что варранты, выданные поднадзорнымъ хранилищемъ, имѣютъ обращеніе и на международномъ рынкѣ — признакъ того, какимъ довѣріемъ они пользуются. Сельскіе хозяева получаютъ значительную выгоду отъ такихъ порядковъ; напр., не желая почему либо продавать своего хлѣба, но нуждаясь въ деньгахъ, они могутъ заложить варрантъ въ банкѣ и получить ссуду. Для подобныхъ операцій всѣ большіе банки имѣютъ при каждомъ мѣстномъ зернохранилищѣ отдѣленія, выдающія ссуды не лично, сельскимъ хозяевамъ, а записывающія ихъ на текущій счетъ, такъ какъ въ Америкѣ, даже въ самыхъ отдаленныхъ углахъ, подобныя операціи производятся въ невиданныхъ у насъ размѣрахъ; каждый рабочій, не говоря уже о самостоятельныхъ фермерахъ, имѣетъ чековую книжку. Ссуда выдается обыкновенно въ ¾ стоимости варранта съ тѣмъ условіемъ, что банкъ въ правѣ требовать дальнѣйшее обезпеченіе, если вслѣд-

ствіе паденія цѣнъ на хлѣбъ, стоимость варранта упадетъ ниже извѣстнаго предѣла; предѣлъ этотъ всегда немного выше выданной суммы. Проценты берутся въ размѣрахъ, зависящихъ отъ мѣстности; такъ, въ центральныхъ, напр., берется 3%—4%, а въ наиболѣе отдаленныхъ до 12%. Если, несмотря на всѣ предоставленныя удобства, американскіе земледѣльцы все-таки жалуются, то это зависитъ отъ того, что въ хлѣбной торговлѣ, какъ и въ остальной, образовались большіе синдикаты, владѣющіе зернохранилищами и, вообще, господствующіе въ хлѣбной торговлѣ. Для того, чтобы вызвать оффиціальное паденіе цѣнъ, они покупаютъ хлѣбъ для экспорта не на биржахъ; убытки, вызванные этимъ, главнымъ образомъ, несутъ сельскіе хозяева. Не строя въ своихъ фермахъ зернохранилищъ, фермеры сами способствовали тому, что хлѣбный синдикатъ монополизировалъ зернохранилища. Съ цѣлью устранить эту монополію, сельскіе хозяева съ 1892 г. (годъ кризиса), соединились въ общества для устройства зернохранилищъ; правительства всѣми мѣрами способствовали успѣхамъ вновь возникающихъ обществъ; напр., желая дать возможность варрантамъ новыхъ обществъ обращаться на биржахъ, за ихъ зернохранилищами назначали надзоръ. Для того, чтобы желѣзныя дороги не могли лучше обслуживать хранилищъ синдиката, на станціи, имѣющія значеніе для экспорта, были командированы особыя лица для наблюденій. Тамъ, гдѣ биржъ не существуетъ, желая дать варрантамъ возможность быть проданными на другихъ биржахъ были сдѣланы соотвѣтствующія постановленія; должны были дѣлаться только вычеты, состоящіе изъ устанавливаемыхъ оффиціально желѣзнодорожныхъ тарифовъ и убыли зерна при перевозкѣ. Въ тѣхъ же мѣстахъ, гдѣ сельскіе хозяева были не въ состояніи открыть упомянутыя общества, правительства всѣми мѣрами старались избавить ихъ отъ зависимости. Отвѣтомъ со стороны синдиката на подобныя мѣры было то, что онъ занялъ первенствующую роль при опредѣленіи качества зерна. Съ цѣлью избавить сельскихъ хозяевъ и отъ такихъ неудобствъ, правительства учредили въ центральныхъ пунктахъ особыя коммисіи для опредѣленія качества зерна, куда могли посылаться пробы. Всѣми этими мѣрами удалось за послѣднее время лишь нѣсколько ослабить вліяніе синдиката на внутреннюю торговлю; во внѣшней же торговлѣ онъ господствуетъ по прежнему. Основанія къ такому господству слѣдующія: штатъ Нью-Іоркъ не принадлежитъ къ такимъ штатамъ, гдѣ сельскимъ хозяевамъ удалось пріобрѣсти вліяніе на управленіе, потому что земледѣліе, въ противоположность добывающей промышленности, не играетъ здѣсь значительной роли. Торговые законы являются дѣломъ не всего союза, а подлежатъ вѣдѣнію отдѣльныхъ штатовъ, поэтому фермеры, желая оказать вліяніе на имѣющую глав-

ное значеніе во внѣшней торговлѣ нью-іоркскую биржу, должны стремиться къ тому, чтобы регламентацію хлѣбной торговли сдѣлать дѣломъ общесоюзнымъ, или же пріобрѣсти вліяніе на управленіе штата Нью-Іоркъ. То и другое въ настоящее время невозможно, такъ что синдикатъ долго еще будетъ господствовать во внѣшней торговлѣ. Движущимъ началомъ для синдикатовъ служитъ желаніе съ возможно малымъ капиталомъ въ непродолжительное время совершить возможно больше сдѣлокъ, вслѣдствіе чего хлѣбъ долженъ совершить свой путь изъ своего хранилища въ другое — возможно быстрѣе, залеживаться онъ нигдѣ не долженъ. Такія начала оберегаютъ потребителей до нѣкоторой степени отъ чрезмѣрной эксплуатаціи; цѣны синдиката никогда не бываютъ слишкомъ высоки сравнительно съ тѣмъ, что платится фермерамъ. Такую организацію характеризуютъ еще два важныхъ обстоятельства, заключающихся въ уничтоженіи посреднической прибыли и въ уменьшеніи до минимума расходовъ, связанныхъ съ пересылкой. Въ тѣхъ штатахъ, гдѣ земледѣліе составляетъ не главное занятіе, населеніе, поэтому, довольно дѣятельностью синдикатовъ, недовольные же не могутъ вліять на управленіе; въ такихъ мѣстахъ синдикатъ господствуетъ во внутренней торговлѣ въ такой же степени, какъ и во внѣшней. Синдикатъ экспортируетъ только хлѣбъ, раньше лежавшій въ его хранилищахъ, такъ что хлѣбъ, побывавшій въ непринадлежащихъ синдикату хранилищахъ, можетъ быть проданъ только въ Соед. Штатахъ и притомъ только въ штатахъ враждебныхъ синдикату. Подобнымъ образомъ ограничена сфера дѣйствія всѣхъ другихъ хранилищъ и фермеры, волей-неволей, если только желаютъ продать хлѣбъ, должны пользоваться услугами синдикатскихъ зернохранилищъ. Если во враждебныхъ синдикату штатахъ кому нибудь вздумается поднять цѣны, то онъ является въ качествѣ конкуррента. Такъ обстоятъ дѣла въ довольно значительной внутренней торговлѣ С. А. С. Ш.; она зависитъ отъ синдиката, девизъ котораго—«большой оборотъ, небольшая прибыль».

Документъ, выдаваемый изъ американскихъ зернохранилищъ (Ware-house receipt), заключаетъ въ себѣ слѣдующее:

1) Свидѣтельство общества зернохранилищъ въ принятомъ количествѣ хлѣба;

2) Обязательство общества зернохранилища представить въ распоряженіе предъявителя варранта сданный на храненіе хлѣбъ, но не индивидуально-опредѣленный, а лишь извѣстнаго качества и количества, если только въ самомъ варрантѣ не содержится какихъ-либо ограниченій; такимъ образомъ, выдаваемый документъ является въ одно и то же время:

a) квитанціей,

b) обязательствомъ, но

c) такимъ обязательствомъ, которымъ можно располагать по своему усмотрѣнію въ смыслѣ дальнѣйшей передачи;

d) бумагой на предъявителя, если только нѣтъ особой отмѣтки «not negotiable», или что она является именной;

e) обязательствомъ въ выдачѣ замѣнимаго товара извѣстнаго качества и количества (но не опредѣленнаго), благодаря чему увеличивается какъ возможность перехода изъ рукъ въ руки, такъ и возможность получить ссуду.

Въ послѣднемъ пунктѣ заключается своеобразное начало американскаго варранта. Облегчено было введеніе новаго вида обязательствъ особенностями англійскаго права, которое въ противоположность древнему римскому и основанному на немъ праву современныхъ государствъ, признано, что тамъ, гдѣ соединяется нѣсколько вещей безъ возможности отличить одна отъ другой, каждый владѣлецъ отдѣльной вещи дѣлается совладѣльцемъ общей вещи, независимо отъ того, произошло ли соединеніе по взаимному соглашенію или случайно. Другими словами, англійское право не только не оставило старо-нѣмецкаго понятія «совладѣніе», но тамъ, гдѣ чувствовалась необходимость, расширяло его, тогда какъ римское право отказалось отъ дальнѣйшаго развитія юридическихъ понятій, обусловливающихъ совладѣніе. Въ данномъ случаѣ мы имѣемъ особенный родъ совладѣнія, потому-что совладѣлецъ не въ правѣ требовать товаръ, именно имъ отданный на храненіе; отъ этого права онъ отказался, позволивъ смѣшать свой хлѣбъ, однако, для него всегда является возможность получить товаръ, тождественный качественно и количественно съ отданнымъ товаромъ. Отданный на храненіе товаръ можно въ этомъ отношеніи, хотя и не во всѣхъ остальныхъ, сравнить съ участіемъ какого-нибудь товарищества въ товариществѣ. Однимъ расширеніемъ понятія «совладѣлецъ» нельзя вполнѣ объяснить взаимоотношеній товарохозяина и общества зернохранилища; къ нему присоединяется еще чисто англійское понятіе «довѣренный» (Trustee). Обществу товаръ сданъ на храненіе съ тѣмъ, чтобы исполнялись связанныя съ такимъ мандатомъ обязанности; общество должно выдавать только такое количество товара, какое необходимо товарохозяину, оно не должно распоряжаться товаромъ по своему усмотрѣнію, т. е. въ наличности всегда должно быть такое количество товара извѣстнаго сорта, какое соотвѣтствуетъ суммѣ отданнаго на храненіе. На основаніи такихъ взаимоотношеній разсматривается порча отданнаго на храненіе товара. Хлѣбъ въ зернохранилищѣ можетъ испортиться по винѣ и не по винѣ общества; въ первомъ случаѣ убытки несетъ зернохранилище,

а во второмъ — совладѣльцы. Къ послѣднему случаю американское право причисляетъ порчу, зависящую отчасти только отъ совладѣльцевъ. Общества зернохранилищъ должны нести тѣ убытки, которые происходятъ вслѣдствіе упущеній и недобросовѣстнаго отношенія къ охранѣ довѣреннаго товара, напр., при перевозкѣ; въ такихъ случаяхъ убытки должны возмѣщаться немедленно. Если же общество не въ состояніи покрыть всѣхъ убытковъ, то недостающее несутъ всѣ совладѣльцы. Въ томъ случаѣ, когда администрація общества распоряжалась противозаконно частью отданнаго на храненіе зерна и не можетъ притомъ возмѣстить всѣхъ убытковъ, то невозмѣщенный убытокъ распредѣляется между отдавшими на храненіе потерпѣвшій сортъ товара пропорціонально количеству. Такая же пропорціональность распредѣленія убытковъ остается въ силѣ, когда администрація общества по своей винѣ испортитъ весь, или часть одного, или нѣсколькихъ сортовъ отданнаго на храненіе товара. Если порча произошла не по винѣ администраціи зернохранилища и не по винѣ отдѣльнаго совладѣльца, то убытки несутся въ порядкѣ вышеописанномъ, т. е. пропорціонально количеству хранящагося груза. Когда порча произошла по винѣ одного совладѣльца, то убытки и несутся прежде всего имъ же, а ужъ потомъ распредѣляются невозмѣщенные убытки между остальными пропорціонально количеству хранившагося хлѣба. Необходимо отмѣтить интересный частный случай, который получилъ въ американскомъ законодательствѣ особое разрѣшеніе. Дѣло въ томъ, что американское законодательство указываетъ виновника, если вслѣдствіе долгаго лежанія хлѣбъ началъ согрѣваться. Въ такихъ случаяхъ убытки несутся тѣмъ лицомъ, которое раньше всѣхъ отдало свой хлѣбъ на храненіе; при этомъ предписывается объявлять на биржѣ и въ газетахъ о томъ, сколько хлѣба и какой сортъ потерпѣлъ отъ согрѣванія и кто несетъ убытки, чтобы остерегались при заключеніи сдѣлокъ. Для того, чтобы оглаской не запятнать своего имени, администрація обществъ элеваторовъ обыкновенно поступаетъ не такъ, какъ предписываетъ законъ, а безъ всякихъ споровъ возмѣщаетъ убытки; по этой же причинѣ убытки случайные и небольшіе оцѣниваются ниже, чѣмъ убытки отъ собственной неосторожности. Великолѣпно урегулировалъ этотъ вопросъ только штатъ Нью-Іоркъ для торговли въ кредитъ, которой тамъ, по вполнѣ понятнымъ причинамъ, придаютъ особенно важное значеніе. Съ цѣлью избавить торговлю въ кредитъ отъ вліянія извѣстій объ убыткахъ, понесенныхъ вслѣдствіе согрѣванія, Нью-Іоркская биржа привела въ исполненіе слѣдующую мѣру. Биржа изъ своихъ доходовъ ассигнуетъ для покрытія такихъ убытковъ ежегодно 1.000 долларовъ; съ каждой тысячи бушелей проданной въ кредитъ пшеницы взимается въ качествѣ страховой преміи

20 центовъ и, наконецъ, въ противоположность нормамъ другихъ штатовъ, если двѣ приведенныя мѣры окажутся недостаточными при особенно крупныхъ убыткахъ, то всѣ продающіе купленную въ кредитъ пшеницу въ тотъ моментъ, когда согрѣваніе констатировано, обязаны нести убытки, не принимая во вниманіе ни давность нахожденія въ складѣ, ни сортъ; единственнымъ критеріемъ въ такихъ случаяхъ является купленная въ кредитъ пшеница. Такъ уменьшается до минимума вліяніе согрѣванія на торговлю въ кредитъ.

Намъ остается еще упомянуть о тѣхъ мѣрахъ, благодаря которымъ удостовѣряется, что въ элеваторахъ лежитъ всегда хлѣбъ соотвѣтствующаго качества. Достигается это учрежденіемъ, такъ называемой, регулировки зернохранилищъ и бумагъ ими выдаваемыхъ; кромѣ того, всѣ выдаваемыя зернохранилищами бумаги регистрируются въ соотвѣтствующихъ учрежденіяхъ. Вслѣдствіе того, что выдаваемые зернохранилищами варранты допускаются на биржу въ качествѣ товара, биржевыя собранія считаютъ себя вправѣ устанавливать тѣ нормы, какимъ должна удовлетворять регулировка хранилищъ. Но, это отнюдь не значитъ, что общества находятся въ зависимости отъ биржъ, потому что члены общества зернохранилищъ одновременно являются членами биржевыхъ обществъ и притомъ виднѣйшими.

Въ случаяхъ, когда возникали споры между биржами и администраціей общества элеватора, почти всегда побѣждала администрація элеватора. Надзоръ биржъ за элеваторами, однако, не безполезенъ; онъ добивается единства устройства и предупреждаетъ, извѣщая администрацію, крупныя правонарушенія. Регистрація производится особыми лицами, которыя посылаются соотвѣтствующими учрежденіями. Регистраторъ дѣлаетъ записи въ свою книгу послѣ того, какъ убѣдился, что товаръ, дѣйствительно сданъ; на варрантѣ онъ дѣлаетъ особую отмѣтку, безъ которой не допускается на биржу. Особенно слѣдитъ онъ за тѣмъ, чтобы товары не получались обратно безъ возвращенія выданныхъ документовъ. Съ этой цѣлью на документахъ дѣлается особая надпись, дѣлающая его негоднымъ къ обращенію, а въ книгѣ дѣлается замѣтка, что товаръ возвращенъ. Имъ же ведутся книги выдачи и поступленія, въ которыхъ, при каждомъ поступленіи, упоминается номеръ; книга регистраціи тоже даетъ номеръ. Такимъ образомъ три книги провѣряютъ другъ друга, четтвертая книга—сальдо, въ которой инспекторъ ежедневно послѣ сдѣлокъ отмѣчаетъ наличность хлѣба, провѣряется сопоставленіями и результатами упомянутыхъ книгъ. Регистраторъ обязанъ ежедневно посылать доклады въ учрежденное при инспекторатѣ бюро, что гарантируетъ своевременность опубликованія собранныхъ свѣдѣній и члены биржи къ началу слѣдующаго собранія узнаютъ о такъ наз. «Visible

supply» (видимыхъ запасовъ). Центральнымъ бюро Соединен. Штатовъ изъ этихъ свѣдѣній составляется еженедѣльно общій сводъ всѣхъ видимыхъ запасовъ, дополняющійся свѣдѣніями о находящихся въ дорогѣ товарахъ. Такимъ образомъ, Соед. Штаты, благодаря устройству своихъ зернохранилищъ, быстро и достовѣрно узнаютъ положеніе хлѣбнаго рынка; это ведетъ къ устойчивости торговли и къ тому, что американская биржевая котировка пріобрѣла большое вліяніе не только на внутренніе рынки, но и на международную торговлю.

Организація хлѣбной инспекціи.

Подъ американской хлѣбной инспекціей понимается сортировка хлѣбовъ по качеству, виду и вѣсу, по извѣстнымъ установленнымъ классамъ (grades). По существу дѣла, она можетъ быть необязательной или обязательной. Въ первомъ случаѣ хлѣбная инспекція — частная (samples), во второмъ—биржевая или правительственная. Въ настоящее время правительственная инспекція существуетъ въ слѣдующихъ штатахъ: Иллинойсѣ, Минезотѣ, Миссури, Канзасѣ и Небраскѣ. Во всѣхъ остальныхъ хлѣбныхъ центрахъ установлена биржевая инспекція, частная же инспекція нынѣ не имѣетъ почти никакого значенія. Обязательная инспекція въ томъ или другомъ ея видѣ, т. е. правительственная или биржевая, ограничена конечными пунктами привоза (terminal points).

Сложность обязанностей, связанныхъ съ хлѣбной инспекціей, породила особыя учрежденія для регистраціи (registration) и взвѣшиванья (weighing). Полный и типичный составъ членовъ правительственной хлѣбной инспекціи слѣдующій: главный инспекторъ (chief inspector), который назначается губернаторомъ, приводится къ присягѣ въ томъ, что онъ будетъ исполнять точно и добросовѣстно всѣ возложенныя на него закономъ обязанности, и вноситъ залогъ (50.000 долларовъ) долговыми обязательствами (bonds), въ обезпеченіе могущихъ послѣдовать съ него взысканій въ пользу пострадавшихъ вслѣдствіе какого-либо его служебнаго дѣйствія, несоотвѣтствовавшаго узаконеннымъ на сей предметъ правиламъ. Помощникъ главнаго инспектора (chief deputy inspector) и инспекторъ (assistant inspector), которые представляются главнымъ инспекторомъ къ назначенію желѣзнодорожной и магазинной коммисіи (Railroad and warehouse commission), руководящей всѣми дѣйствіями инспекціи; они приводятся къ той же присягѣ, какъ и главный инспекторъ, и вносятъ залогъ (10.000 долл.) долговыми обязательствами. Условіемъ для назначенія всѣхъ вышеприведенныхъ лицъ ставится ихъ полная непричастность къ какимъ либо хлѣботорговымъ предпріятіямъ, элеваторамъ и желѣзнодорожнымъ компаніямъ. Магазинный регистраторъ назначается желѣзнодорожною

и магазинною коммисіей и представляетъ къ назначенію названной коммисіи своихъ помощниковъ. Вѣсовщики штата (state weightmasters) и ихъ помощники (assistant weightmasters), назначеніе которыхъ производится вышеприведеннымъ порядкомъ и которые вносятъ въ обезпеченіе могущихъ послѣдовать съ нихъ взысканій залогъ (5.000 долл.) долговыми обязагельствами. Вышеприведенный полный составъ инспекціи далеко не во всѣхъ штатахъ союза имѣется на-лицо. Большинство штатовъ, имѣющихъ правительственную инспекцію, довольствуется представителями собственно инспекціи и регистраціи, а въ штатахъ съ биржевой инспекціей—регистрація и взвѣшиваніе, какъ болѣе или менѣе обособленныя вѣдомства, почти не встрѣчаются. Инструкціи для руководства вышеозначенныхъ чиновъ инспекціи въ ихъ служебныхъ дѣйствіяхъ издаются въ штатахъ съ правительственною инспекціей желѣзнодорожною и магазинною коммисіей, а въ штатахъ съ биржевой инспекціей—биржевыми корпораціями.

Какъ видно изъ отчетовъ главнаго хлѣбнаго инспектора штата Минезота, именно инспекція неочищенной пшеницы ложится тяжелымъ бременемъ на лицъ, производящихъ досмотръ. По его словамъ, $^{9}/_{10}$ всего привоза пшеницы состоитъ изъ неочищенной пшеницы. Такимъ образомъ, хлѣбнымъ инспекторамъ приходится заканчивать работу, начатую молотильными машинами.

Организація биржевой инспекціи въ разныхъ штатахъ болѣе или менѣе одинакова и для ознакомленія съ нею будетъ достаточно привести основныя положенія о хлѣбной инспекціи, изданныя коммерческой биржей города Филадельфіи, гдѣ таковая инспекція считается одной изъ лучшихъ.

Правило первое постановляетъ, чтобы въ первомъ засѣданіи коммисіи директоровъ (boord of directors) биржи, сейчасъ же послѣ ихъ избранія, предсѣдатель назначилъ, съ согласія коммисіи, зерновой комитетъ, состоящій изъ семи членовъ, изъ числа хлѣбныхъ торговцевъ. Этотъ комитетъ содержитъ въ себѣ представителей разныхъ отраслей хлѣбной торговли: привозной, экспортной и мѣстной оптовой. Вмѣстѣ съ тѣмъ, этотъ комитетъ принимаетъ на себя обязанности арбитражнаго комитета и рѣшаетъ всѣ возникающіе въ торговлѣ хлѣбомъ спорные вопросы и пререканія. На основаніи правила 2-го, зерновой комитетъ установляетъ въ началѣ каждаго года, а по возможности и ранѣе, классификацію зерна и т. п. и вноситъ въ торговую палату на обсужденіе такія измѣненія существующихъ правилъ, какія онъ сочтетъ нужнымъ. Безъ согласія названной палаты никакія измѣненія разъ установленной классификаціи или правилъ не допускаются. Согласно правилу 3-му, комитетъ рекомендуетъ коммисіи директоровъ, для назначенія главнымъ хлѣбнымъ инспекторомъ, такое лицо, которое,

по ихъ мнѣнію, представляетъ наиболѣе гарантій для правильнаго исполненія возложенныхъ на него такою должностью обязанностей. Помощники главнаго инспектора назначаются по представленію главнаго инспектора съ согласія комитета. Главный инспекторъ и его помощники подлежатъ вѣдѣнію зерноваго комитета, они должны исполнять всѣ его порученія, а также должны имѣть постоянный надзоръ за всѣмъ классифицированнымъ зерномъ, хранящимся въ общественныхъ элеваторахъ и магазинахъ. Всѣ инспекторы—присяжныя должностныя лица, и главный инспекторъ ручаются биржѣ извѣстнымъ залогомъ въ правильномъ и добросовѣстномъ исполненіи всѣхъ служебныхъ обязанностей, имъ и его помощниками. Въ связи съ департаментомъ инспекціи стоятъ конторы взвѣшиванія и регистраціи. Расходы по департаменту инспекціи покрываются взимаемыми за инспекцію сборами. Всѣми сборами и расходами завѣдываетъ исключительно главный инспекторъ, и биржа отнюдь не заинтересована въ денежныхъ дѣлахъ департамента.

За послѣднее время американская пресса агитируетъ за примиреніе обѣихъ существующихъ системъ, правительственной и биржевой. Каждая изъ этихъ системъ имѣетъ преимущества и недостатки, обусловленные единственно источникомъ назначенія инспекторовъ, ибо самые пріемы и способъ производства инспекціи зерна во всѣхъ большихъ центрахъ почти одинаковы. Въ виду этого, предлагается сліяніе обѣихъ системъ такимъ образомъ, чтобы представленіе къ назначенію инспекторовъ принадлежало биржевымъ корпораціямъ, имѣющимъ наиболѣе возможности сдѣлать надлежащій выборъ и руководствующимся не политическими, а дѣловыми соображеніями, а самое назначеніе инспекторовъ, долженствующее имъ обезпечить ту независимость отъ биржевыхъ корпорацій, которая необходима для правильнаго и безпристрастнаго веденія дѣлъ, предоставлялось бы правительству.

КАНАДА.

Статистическія данныя. — Хлѣбные рынки и торговые обычаи.

Статистическія данныя.

Канадѣ предстоитъ занять перво мѣсто на міровомъ рынкѣ по культурѣ пшеницы. За послѣднія 20—30 лѣтъ для поселенцевъ были отведены большія, необыкновенно благопріятныя для культуры пшеницы, земли въ Манитобѣ и сѣверо-западныхъ областяхъ Канады. Поселенцы пришедшіе изъ Великобританіи, Соединенныхъ Штатовъ и болѣе густо заселенныхъ округовъ Канады, воздѣлали здѣсь очень обширныя пространства земли. Общая площадь воздѣланной подъ пшеницу земли равняется 3.750.000 акрамъ, которые приносятъ около 94.000.000 бушелей или по 25 б. на 1 акръ. Въ благопріятные годы, каковыми были 1898 и 1900, вывозъ канадской пшеницы и канадской пшеничной муки составлялъ 24.689.698 и 20.365.393 бушелей. Въ одной Манитобѣ воздѣлано подъ пшеницу свыше 2.000,000 акровъ, съ нихъ собираютъ $50^1/_2$ милліоновъ бушелей. Канада вывозитъ также большія количества овса, ячменя, кукурузы, картофеля и другихъ сельско-хозяйственныхъ продуктовъ. Правительство дѣлаетъ большія усилія, чтобы облегчить поселеніе сельскимъ хозяевамъ. Много вниманія удѣляется путямъ сообщенія и складамъ для зерна (элеваторамъ). Соревнованіе отдѣльныхъ желѣзнодорожныхъ компаній *), выражается въ пониженіи фрахтовъ, которое идетъ такъ далеко, что хлѣботорговцы Соединенныхъ Штатовъ часто отправляютъ свое зерно въ Монреаль по канадскимъ желѣзнымъ дорогамъ (Canadian Pacific Railway), чтобы оттуда его отправить на пароходъ въ Европу. Тогда американскія дороги (Grand Trunk) понижаютъ свои тарифы отъ Буффало, чтобы вывозъ опять направлялся своей дорогой черезъ Нью-Іоркъ.

*) Желѣзнодорожныя компаніи, отводятъ подъ хлѣбопашество большія пространства земли, лежащія вдоль ихъ линій. Компанія Тихоокенской жел. дор. намѣревается купить съ этою цѣлью 2.500.000 акровъ.

Вывозъ направляется въ Англію, Голландію, Данію, Швецію и Норвегію; послѣднее время канадскіе сельскіе хозяева завоевали также Японію, какъ рынокъ сбыта *).

Урожай пшеницы далъ въ 1904 году (въ скобкахъ 1903 годъ) въ Онтаріо 13.993.495 бушелей (21.893.470), Манитобѣ 39.000.000 (40.116.878), въ Сѣверо-Западныхъ областяхъ 20.340.000 (16.029.149) въ Новомъ Брауншвейгѣ — 450.000 (456,245), все вмѣстѣ 73.783.495 (78.495.742). Въ 1905 году разсчитывали на урожай *пшеницы* въ бушеляхъ (въ скобкахъ двойные центнеры) 106.300.000 (29.000.000), *ржи* — 1.800.000 (400.000), *ячменя* — 42.300.000 (9.400.000), *овса* — 175.600.000 (26.200.000).

Площадь воздѣланной земли въ акрахъ:

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	2.327.152	737.578	2.309.316	223.836
1891	2.277.254	641.994	2.146.280	241.219
1892	2.493.814	546.869	2.194.543	183.426
1893	2.274.315	582.077	2.325.173	217.294
1894	2.019.194	605.789	2.756.452	267.348
1895	2.107.432	621.885	2.855.967	303.933
1896	2.131.914	590.667	2.867.552	218.427
1897	2.564.409	604.781	2.900.632	335.030
1898	3.262.344	619.296	3.182.440	330.748
1899	3.460.068	692.682	3.253.892	333.590
1900	3.342.672	755.018	3.182.373	330.772
1901	3.821.177	857.308	3.511.768	323.923
1902	3.740.007	1.032.092	3.708.098	371.950
1903	3.356.419	1.036.376	3.501.396	378.924

Количество урожая въ 1.000 двойн. центн:

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	10.181	3.238	8.060	2.498
1891	15.180	4.211	13.031	?
1892	11.767	3.289	11.091	2.855
1893	10.164	2.691	9.930	3.575
1894	10.084	3.040	11.914	4.134
1895	13.445	3.868	15.568	6.305
1896	8.973	3.449	13.855	6.115
1897	12.824	3.311	14.072	6.265
1898	15.607	3.689	15.120	5.955
1899	13.446	4.400	16.288	5.505
1900	11.794	4.322	14.298	6.882
1901	19.580	5.072	15.405	6.309
1902	21.544	7.346	20.453	5.210
1903	16.877	7.203	20.794	7.440

*) Со времени Германско-Канадской торговой войны, очень мало зерна отправляется въ Германію.

Вывозъ въ 1.000 бушелей оп 36.348 литра:

Годъ.	Пшеница.	Рожь и ячмень.	Овесъ.	Мука.
1890	2.581	10.481	847	150
1891	4.539	5.282	346	313
1892	13·650	7.801	6.440	399
1893	13.008	2.343	7.278	431
1894	14.180	802	3.360	480
1895	11.946	1.771	936	325
1896	13.219	891	1.002	244
1897	18.141	1.313	7.248	482
1898	23.915	2.068	10.726	1.225
1899	17.469	1.283	11.098	809
1900	22.457	3.121	8.060	771
1901	18.936	3.659	10.122	1.122
1902	36.446	1.261	5.187	1.087
1903	38.999	2.152	7.753	1.288

Ввозъ въ 1.000 бушелей по 36.348 литровъ:

Годъ.	Пшеница.	Другіе сорта хлѣба.	Мука.
1890	2.845	11.116	185
1891	2.571	6.519	66
1892	5.050	6.300	55
1893	4.156	5.622	53
1894	4.762	12.973	88
1895	3.849	3.454	149
1896	4.060	6.951	100
1897	5.845	13.224	85
1898	4.414	21.962	41
1899	8.111	25.559	71
1900	5.947	20.022	57
1901	8.417	17.948	51
1902	9.487	5.749	51
1903	7.297	7.880	35

Хлѣбные рынки и торговые обычаи.

Первое мѣсто по плодородію занимаетъ Манитоба съ ея богатымъ урожаемъ пшеницы и овса. Квебекъ, Онтаріо, Новый Брауншвейгъ обладаютъ особенно плодородной почвой и въ нихъ съ успѣхомъ культивируются всѣ сорта хлѣба. На островѣ Принца Эдуарда воздѣлываютъ овесъ, пшеницу въ достаточномъ количествѣ, а также ячмень и гречиху. Новая Шотландія доставляетъ овесъ, ячмень и гречиху.

Асинибоя, Саскачеванъ, Альберта, Атабаска обладаютъ еще малымъ количествомъ воздѣланной земли и неразвитаго сѣтью дорогъ, и только въ недавнее время распаханы нѣсколько большія пространства.

Въ Британской Колумбіи хлѣбопашество существуетъ только въ Западной ея части.

За исключеніемъ Монреаля, въ качествѣ значительныхъ торговыхъ центровъ можно упомянуть: Виннипегъ, главный городъ Манитобы, Квебекъ, Торонто и Галлифаксъ.

Цѣна устанавливается за бушель или по вѣсу въ центахъ. Бушель пшеницы принимается равнымъ 60 англ. фунтамъ, ржи и кукурузы—56 ф., ячменя—48 ф., овса—34 ф.

Качество, а равно оцѣнка отдѣльныхъ родовъ и сортовъ производится на тѣхъ же основаніяхъ, какъ и въ Соединенныхъ Штатахъ.

До сихъ поръ еще употребляется въ качествѣ мѣры зернового хлѣба старинная парижская осьмина (minot=39,0251), конечно, только среди жителей областей, ранѣе принадлежавшихъ Франціи.

Самый извѣстный сортъ пшеницы — это Манитоба — пшеница очень хорошаго качества.

Въ государственномъ отчетѣ за 1903/4 годъ (съ 1 іюля по 30 іюня) отмѣченъ вывозъ въ долларахъ: пшеницы — 13.465.351 (1902/3 года—24.566.703); пшеничной муки—6.129.226 (4.699.143), овса—1.603.104 (1.583.151); кромѣ того, вывозъ ввезеннаго иностраннаго товара (изъ Соединенныхъ Штатовъ): пщеницы — 4.760.174 (4.522.078), кукурузы—2.730.762 (1.049.276).

АРГЕНТИНА.

Историческій очеркъ. — Культура пшеницы. — Сорта пшеницы. — Организація скупки хлѣба. — Статистическія данныя. — Мѣропріятія Правительства. — Качество аргентинской пшеницы. — Климатическія условія. — Экономическія условія. — Монетная система. — Вліяніе аргентинской конкурренціи на международную торговлю пшеницей.

Историческій очеркъ.

Аргентина—единственное государство Южной Америки, поставляющее въ большихъ размѣрахъ хлѣбъ для вывоза. Количество воздѣланной земли превышаетъ 100.000.000 гектаровъ.

Мнѣніе, что Аргентина только четверть вѣка тому назадъ вступила въ ряды государствъ съ вывозной торговлей, собственно, не вѣрно.

Согласно указаніямъ Ch. Wiener (La République Argentine, Paris 1899), Буэносъ-Айресъ уже въ 1597 году вывезъ въ Бразилію 151 тонну, а въ 1599—245 тоннъ муки. Однако, дурное управленіе Испаніи мѣшало всякому подъему сельскаго хозяйства; населеніе въ 1744 году едва достигало 20.000. Только съ превращеніемъ Ла-Платы, съ Буэносъ-Айресомъ въ качествѣ главнаго города, — въ самостоятельное вице-королевство въ 1776 году, послѣдовало значительное увеличеніе народонаселенія. Послѣднее равнялось въ 1800 году—170.000 ч. и ко времени объявленія независимости (25 мая 1810 г.) превысило 400.000. Этотъ приростъ населенія имѣлъ своимъ послѣдствіемъ то, что Аргентина изъ вывозящаго государства превратилась въ ввозящее. Хлѣбопашество забрасывалось, такъ какъ болѣе легкое скотоводство приносило хорошую выгоду. Карлъ-Фридрихъ (Die Laplatländer, Hamburg, 1884) слѣдующимъ образомъ описываетъ первобытный способъ веденія аргентинскаго сельскаго хозяйства: «плугъ состоитъ изъ куска дерева въ 75 сантиметровъ длины и 15—ширины, который снабженъ обращеннымъ книзу желѣзнымъ остріемъ. На этомъ кускѣ дерева укрѣплена, обращенная впередъ, тонкая ивовая палка, служащая дышломъ. Этимъ орудіемъ разрыхляется только самая поверхность земли. Вмѣсто бороны служатъ нѣсколько вѣтокъ, связанныхъ вмѣстѣ и загру-

женныхъ кускомъ дерева. Жнутъ серпомъ. Срѣзанная такимъ образомъ пшеница, за отсутствіемъ повозокъ, укладывается на бычачью шкуру, и снопы волочатъ на средину поля, гдѣ на этотъ случай устраивается гумно. Молотьба производится съ помощью лошадей, пущенныхъ въ галопъ по разбросаннымъ снопамъ. Такимъ образомъ вымолоченный хлѣбъ подкидывается потомъ на воздухъ при вѣтрѣ, и въ этомъ состоитъ вся его очистка. Вслѣдствіе этого, въ хлѣбѣ остается множество маленькихъ комочковъ земли и, если во время жатвы или молотьбы идетъ дождь, то весь хлѣбъ пропадаетъ».

Освобожденіе невольниковъ въ 1853 году дурно отразилось на сельскомъ хозяйствѣ. Крупные собственники, привыкшіе къ даровой обработкѣ полей ихъ невольниками, не могли примириться съ необходимыми теперь издержками и забросили обработку полей. Въ серединѣ 50 годовъ республика насчитывала едва 1.000.000 жителей; поэтому явилась мысль поднять сельское хозяйство посредствомъ планомѣрнаго заселенія. Правитель провинціи Санта-Фе—Донъ Жозе-Марія Кулленъ, заключилъ со сторонникомъ прогресса—дономъ Ааропомъ Кастелляносъ—1 іюня 1854 года первый договоръ о заселеніи. Кастелляносъ въ концѣ 1855 года сопровождалъ первыхъ европейскихъ переселенцевъ въ Аргентину. Послѣдніе были сплошь *швейцарцы*. Въ слѣдующемъ году послѣдовали новыя партіи и съ 200 семействъ Костелляносъ основалъ первое швейцарское поселеніе и назвалъ его «Esperanza». Оно лежитъ на лѣвомъ берегу Саладо, въ 32 километрахъ отъ Санта-Фе. Значеніе этого поселенія видно изъ того, что, въ то время, какъ раньше во всей провинціи было только 1.600 гектаровъ обработанной земли, теперь воздѣлано подъ пшеницу почти 1.500.000 гектаровъ. Самые большіе успѣхи сдѣлало заселеніе только въ началѣ 80 годовъ. Въ то время, какъ развитіе его въ 50 и 60 годахъ шло сначало очень медленно, успѣхи Кастелляноса возбудили подражаніе; предполагали развить заселеніе въ большомъ масштабѣ посредствомъ постройки желѣзныхъ дорогъ. Въ 1864 году въ Лондонѣ была основана компанія Центральной Аргентинской желѣзной дороги (Central Argentine Railway Co. Ltd), за которой въ 1870 году послѣдовало близкое по духу предпріятіе «The Argentine Land and Investment Co. Ltd» (Аргентинская компанія по распредѣленію земель). На заманчивыя предложенія этихъ компаній откликнулись опять, главнымъ образомъ, швейцарскія семьи. Эти желѣзнодорожныя поселенія пострадали въ 1871, 1872 и 1873 годахъ отъ попорченной дождями жатвы; кромѣ того, ощущался недостатокъ въ опытныхъ жнецахъ, въ жатвенныхъ машинахъ и молотилкахъ. Къ этому еще присоединились съ 1874 года ежегодно повторяющіяся нашествія саранчи. Дѣло дошло до того, что многіе колонисты тайно

покидали свои участки (charas), только для того, чтобы избавиться отъ тягостныхъ долговъ. Переходъ отъ надѣла къ арендѣ имѣлъ своимъ послѣдствіемъ улучшеніе положенія; заселеніе, несмотря на всѣ помѣхи, такъ быстро подвигалось впередъ, что провинція Санта-Фе скоро сдѣлалась самою цвѣтущею въ республикѣ.

На нѣсколько шаткія основанія было поставлено заселеніе закономъ: «ley de centros agricolas» въ ноябрѣ 1887 года. На основаніи его каждый крупный собственникъ могъ объявить часть своей земли «centro agricola», за которую «Banco hipotecario de la provincia Buenos Aires» давалъ 75 частей оцѣнки. Остальныя 25 частей со всѣми издержками долженъ былъ платить колонистъ. Ипотечный банкъ былъ очень небреженъ въ оцѣнкѣ земель; слѣдствіемъ этого явилось то, что 75 частей, выдаваемыя за объявленный «centro agricola», часто значительно превышали всю дѣйствительную стоимость участка. Владѣльцы оставляли свои участки на произволъ судьбы; стоимость выданныхъ закладныхъ падала со дня на день и въ апрѣлѣ 1891 г. ипотечный банкъ долженъ былъ пріостановить платежи. Подобныя неудачи потерпѣли и другія попытки заселенія, и послѣдствія экономическаго краха еще до сихъ поръ замѣтны въ Аргентинѣ.

Культура пшеницы.

Культура пшеницы ограничивается, главнымъ образомъ, четырьмя провинціями. Въ то время, какъ въ одной части остальныхъ 10 штатовъ союза, вслѣдствіе климатическихъ условій, хлѣбопашество или совершенно невозможно, или невозможно въ большей части, въ другихъ провинціяхъ, на орошаемыхъ поляхъ воздѣлывается только необходимое для собственнаго потребленія количество хлѣба, такъ какъ провозъ до берега слишкомъ дорогъ. Важнѣйшая провинція Санта-Фе занимаетъ пространство въ 131.906 квадр. километровъ и и насчитываетъ 536.236 жителей. Самый большой портовый городъ провинціи—Розаріо со 115.000 жит.; среди нихъ 46.673 иностранца. Поверхность представляетъ изъ себя большую равнину, южная часть которой служитъ для земледѣлія и скотоводства, а сѣверная покрыта лѣсами. Почва Санта-Фе очень плодородна и такъ богата кали и фосфористою кислотою, что всякое удобреніе является ненужнымъ. Въ 1901/1902 г. обработанныхъ подъ пшеницу земель было 1.272.917 гектаровъ, подъ кукурузу 365.079 гект. На второмъ мѣстѣ слѣдуетъ поставить провинцію Буэносъ-Айресъ (305.121 кв. километр., 1.269.450 жителей). Значительные портовые города, кромѣ Буэносъ-Айреса (821.291 жит.), Байа-Бланка (10.000 жит.) и Санъ-Никола (12.000 жит.). На сѣверѣ провинціи почва такъ жирна, что

прежде чѣмъ быть засѣянной пшеницей, она должна быть сначала немного истощена посѣвами кукурузы. Въ 1901/2 году было воздѣлано подъ пшеницу 972.736 гектар., подъ кукурузу 681.207 гектар. Провинція Энтре-Ріосъ (74.571 кв. килом., 343.684 жит.) обязана своимъ именемъ (между рѣками), подобно Месопотаміи, тому, что она ограничена Параной на востокѣ и Уругваемъ на западѣ; главный городъ Парана насчитываетъ 26.000 жит. Сѣверная часть очень пригодна для культуры табака и кукурузы, менѣе — для культуры пшеницы. Въ южныхъ округахъ сѣютъ пшеницу въ большомъ размѣрѣ. Поверхность представляетъ собою большую плоскость, слегка холмистую, на сѣверо-западѣ, покрытую лѣсомъ. Въ 1901/2 году было воздѣланныхъ подъ пшеницу — 281.529 гект., подъ кукурузу—81.819 гект. Въ провинціи Кордоба (161.036 кв. клм., 419.072 жит.), лежащей въ центрѣ Аргентины, серьезное значеніе для хлѣбопашества имѣетъ только восточная часть. Главный городъ Кордоба насчитываетъ 50.000 жит. Чрезвычайно плодородная почва страдаетъ отъ недостаточнаго количества осадковъ, вслѣдствіе чего во многихъ мѣстностяхъ является необходимымъ искусственное орошеніе. Въ 1901/2 году площадь воздѣланныхъ подъ пшеницу земель равнялась 583.198 гект., подъ кукурузу 35.072 гект.

Значительное развитіе культуры пшеницы въ Аргентинѣ показываютъ слѣдующія цифры: въ 1878 г. урожай пшеницы въ Аргентинѣ составлялъ 300.000 тоннъ, въ 1904/5 г.—4.202.634 тоннъ пшеницы и 3.500.000 тоннъ кукурузы (1903/4 г. кукурузы—4.500.000 тоннъ). При этомъ урожай на одинъ гектаръ по количеству зерна немного удовлетворительнѣе и равнялся за двѣнадцатилѣтній промежутокъ въ среднемъ 747 клгр. противъ 892 клгр. Сѣверной Америки и 1.663 клгр. Германіи. Удобреніе полей является совершенно излишнимъ: оно было бы впрочемъ и невыполнимо, въ виду отсутствія системы кормленія скота въ стойлахъ. Въ Аргентинѣ не существуетъ регулярнаго сбора урожая, а обработка почвы, вслѣдствіе недостатка рабочихъ силъ, очень небрежна (хищническое хозяйство). Машины употребляются только въ ограниченномъ размѣрѣ, а паровыя машины очень туго прививаются такъ какъ страна не имѣетъ собственнаго угля. Вслѣдствіе неимѣнія складочныхъ мѣстъ, сельскій хозяинъ продаетъ большею частью весь свой урожай; ему приходится потомъ опять покупать зерно для посѣва, часто дорогое и сквернаго качества.

Сорта пшеницы.

Въ Аргентинѣ культивируются 39 различныхъ сортовъ зерна. Самые употребительные сорта: барлетта, сальдомэ, тусмелла, ричелла; затѣмъ,

калифорнійскіе, французскіе, венгерскіе, русскіе и итальянскіе сорта (пшеница). Самое большое распространеніе имѣетъ триго-барлетта, такъ какъ этотъ сортъ очень устойчивъ и не скоро вырождается. Онъ извѣстенъ въ продажѣ подъ названіемъ Tipo Rosario или Tipo Santa Fé и пользуется большимъ спросомъ. Очень хвалятъ его богатство клейковиной. Однако, нужно упомянуть, что не вездѣ опыты съ пшеницею барлетта дали удовлетворительные результаты. Въ большинствѣ случаевъ гораздо больше предпочитаютъ русскіе сорта. Достойно замѣчанія, что, по оффиціальнымъ изслѣдованіямъ, аргентинская пшеница до апрѣля въ отношеніи всхожести и годности къ употребленію — удовлетворительна; по изслѣдованіямъ же, сдѣланнымъ отъ мая по октябрь, является значительно менѣе удовлетворительною. Обозначеніе Semence russe, française, hongroise и подобныя, впрочемъ, довольно произвольны. На одномъ и томъ же участкѣ земли сѣются различные сорта, которые не раздѣляются также и послѣ сбора жатвы. Пшеница изъ-подъ молотилокъ тотчасъ же ссыпается въ мѣшки и нагружается. Раздѣленіе зерна на сорта впервые совершается въ гавани; но оно никогда не можетъ быть произведено настолько тщательно, чтобы разные сорта не попадались вмѣстѣ. Этимъ можно объяснить то поразительное явленіе, что самые лучшіе — красно-стеклянные сорта пшеницы часто перемѣшаны съ другими, твердыми, иначе окрашенными малоцѣнными сортами. Большая примѣсь овса и земляныхъ комковъ является послѣдствіемъ молотьбы въ полѣ и недостаточной очистки.

Организація скупки хлѣба.

Вывозомъ въ Европу занимаются, главнымъ образомъ, нѣмецкіе торговые дома, имѣющіе свои главныя конторы въ Буэносъ-Айресѣ и Розаріо. Въ важнѣйшихъ торговыхъ городахъ, расположенныхъ на берегахъ рѣкъ, а часто также въ другихъ мѣстностяхъ со значительной пшеничной культурой существуютъ отдѣленія этихъ торговыхъ домовъ. Закупка зерна производится или собственными скупщиками (acopiadores) или коммисіонерами (corredor). Скупщику ежедневно сообщаются изъ торговаго дома по телеграфу цѣны на хлѣбъ и онъ ѣздитъ затѣмъ отъ chacra къ chacra, скупая зерно. Дѣло его не легко, потому что у него много конкуррентовъ, и, кромѣ того, сельскіе хозяева всегда хорошо освѣдомлены относительно рыночной цѣны ихъ продуктовъ. Мѣстный купецъ (almancero) также старается овладѣть урожаемъ, что ему легче удается, такъ какъ обыкновенно онъ уже ранѣе даетъ деньги взаймы сельскому хозяину (chacarero) для покрытія расходовъ по жатвѣ и молотьбѣ, за что онъ получаетъ не менѣе 1 или $1^1/_2\%$ въ мѣсяцъ. Заботы о перевозкѣ зерна отъ

молотилокъ на желѣзную дорогу часто беретъ на себя покупатель, который нерѣдко имѣетъ на станціи свои склады, крытые гофрированной жестью. За недостаткомъ желѣзнодорожныхъ вагоновъ, что часто случается во время сбора хлѣба, приходится часто ждать нагрузки цѣлыя недѣли, и въ теченіе этого времени зерно подвергается всѣмъ вліяніямъ непогоды. Въ портахъ зерно перегружается обыкновенно изъ вагоновъ прямо на пароходъ, и въ это время мѣшки чинятся и сортируются.

Оффиціальной оцѣнки по образцу Сѣверной Америки здѣсь не имѣется; она была бы, впрочемъ, едва ли осуществима при разнообразіи сортовъ. Аргентинскіе договоры имѣютъ обыкновенно въ виду среднее качество (fair average quality — хорошее среднее качество) зерна урожая соотвѣтственнаго года. Появляются покупки по образцу, а въ послѣднее время, кажется, укореняются сдѣлки съ минимальнымъ вѣсомъ. Однако, вслѣдствіе недостаточной достовѣрности въ оцѣнкѣ товара, сдѣлки часто бываютъ лишены правильности. Англійскія оцѣночныя свидѣтельства выдаются первымъ чиновникомъ хлѣбной инспекціи рѣки Лаплаты (River Plate Grain Inspection) Вильямомъ Гудвиномъ. Но даже «окончательныя свидѣтельства Гудвина» («Goodwin certificate final») не вездѣ пользуются довѣріемъ. По мѣрѣ того, какъ будутъ сооружаться достаточное количество складовъ и приспособленія для выгрузки, можно будетъ грузить все большее количество пшеницы безъ мѣшковъ. Вслѣдствіе этого качество пшеницы будетъ болѣе равномѣрнымъ, а сдѣлки — болѣе урегулированными.

Очень своеобразна отправка аргентинской пшеницы; мы остановимся на ней здѣсь потому, что она сама по себѣ способна оказывать вліяніе на міровыя цѣны. Половина аргентинской пщеницы идетъ не прямо къ мѣсту своего назначенія, а заходитъ сперва въ какой нибудь другой портъ, особенно въ Сальвадоръ (30%) и Фальмутъ (12%), гдѣ только и получаетъ извѣстіе о мѣстѣ назначенія. Тѣмъ временемъ во всѣ торговые города Европы посылаются телеграфныя предложенія, такъ что пшеница въ сильнѣйшей степени оказываетъ вліяніе на міровой рынокъ. Къ этому нужно еще прибавить единовременное прибытіе аргентинской пшеницы на рынокъ, гдѣ какъ разъ въ это время благодаря отсутствію предложеній со стороны двухъ другихъ главныхъ странъ экспорта, цѣна немного поднимается.

Вызванное прибытіемъ аргентинской пшеницы паденіе цѣнъ отнимаетъ возможность воспользоваться повышенными въ концѣ зимы цѣнами тѣмъ сельскимъ хозяевамъ, которые могли бы не продавать своего хлѣба. Вообще, вслѣдствіе все увеличивающейся аргентинской конкурренціи цѣны на міровомъ рынкѣ сильно понижены.

Въ самыхъ главныхъ портахъ Аргентины не существуетъ биржъ; торговля производится на основаніи свободныхъ сдѣлокъ; однако, чѣмъ больше фирма William Goodwin дѣлается необходимой посредницей всѣхъ европейскихъ фирмъ при пріемкѣ хлѣба, тѣмъ болѣе, ея контора принимаетъ характеръ хлѣбной биржи. Такъ какъ биржъ не существуетъ, то не выходятъ и оффиціальные бюллетени; что же касается свѣдѣній въ газетахъ, то они ограничиваются нѣсколькими крупными экспортными фирмами.

Статистическія данныя.

Въ восьмидесятыхъ годахъ вывозъ колебался между 200.000 и 800.000 двойн. центнеровъ, причемъ исключеніе составляли только 1887 г. съ 2.379.000 дц. и 1888 г. съ 1.789.000 дц. Въ послѣднее десятилѣтіе XIX вѣка мы видимъ такое же колебаніе въ количествѣ вывоза; но то значеніе, которое имѣетъ теперь для Европы аргентинскій урожай, нужно объяснить вывозомъ 1890 года. Тогда вывозъ пшеницы впервые достигъ количества въ 3.270.000 дц.; въ 1891 г. было вывезено 3.986.000 и въ 1892 г.—4.701.000 дц.

О результатахъ жатвы, начиная съ 1890 г., можетъ дать понятіе слѣдующій обзоръ:

Годъ.	Количество воздѣл. земли въ гектарахъ. Пшеница.	Урожай въ тоннахъ. Пшеница.	Кукуруза.
1890/91	118.800	846.960	—
1891/92	129.680	981.960	—
1892/93	150.400	1.596.630	845.000
1893/94	181.880	2.242.190	608.000
1894/95	197.680	1.673.790	1.800.000
1895/96	224.160	1.265.880	1.800.000
1896/97	247.080	861.960	1.500.000
1897/98	257.000	1.456.320	1.524.000
1898/99	316.280	2.756.250	1.959.000
1899/00	321.240	2.956.710	1.524.000
1900/01	334.080	2.038.650	1.871.000
1901/02	325.760	1.537.500	2.095.000
1902/03	3.695.343	2.823.858	3.750.000
1903/04	4.245.071	3.529.100	4.456.134
1904/05	4.903.124	4.202.634	3.574.173
1905/06	5.617.291	—	—

Воздѣланная земля въ гектарахъ:

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1906/5	2.617.291	—	—	—	—
1905/4	4.903.124	2.500	43.000	22.000	2.287.040
1904/3	4.245.071	2.350	42.986	21.800	2.106.819
1903/2	3.695.343	2.000	40.000	20.000	1.801.644

Урожай въ тоннахъ:

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1905/4	4.202.634	3.500	44.500	38.000	3.574.173
1904/3	3.529.100	2.900	33.700	37.200	4.456.134
1903/2	2.823.858	2.700	35.000	37.500	3.750.000

Вывозъ въ тоннахъ:

Годъ.	Пшеница.	Рожь *).	Ячмень.	Овесъ *).	Кукуруза.
1890	327.894	—	1.309	—	707.282
1891	395.555	—	137	—	65.909
1892	470.110	—	997	—	445.935
1893	1.008.137	1.479	1.132	975	85.514
1894	1.608.249	2.982	673	1.665	54.876
1895	1.010.269	2.892	8.989	17.897	772.319
1896	532.001	521	3.654	2.885	1.570.517
1897	101.845	017	509	566	374.942
1898	628.800	—	426	1.107	717.105
1899	1.713.429	683	2.232	5.367	2.116.276
1900	1.929.676	562	5.512	7.619	713.248
1901	904.289	058	3.333	2.225	1.112.290
1902	644.908	016	825	19.842	1.192.829
1903	1.681.327	099	1.172	26.245	2.104.384
1904	2.304.724	090	2.017	29.156	2.469.548

Ввозъ въ тоннахъ.

Годъ.	Пшеница	Ячмень	Овесъ.	Кукуруза.
1890	1.306	1.327	—	—
1891	121	445	—	001
1892	005	067	—	—
1893	095	896	—	—
1894	001	252	—	191
1895	003	035	—	108
1896	320	230	—	101
1897	14.406	849	—	041
1898	388	282	—	019
1899	—	051	263	014
1900	—	028	224	016
1901	—	023	297	058
1902	—	023	166	011
1903	—	017	263	022
1904		028	347	008

*) Рожь и овесъ стали впервые вывозиться только съ 1893 года.

Сильныя колебанія аргентинскаго вывоза раньше объяснялись тѣмъ, что культура пшеницы главнымъ образомъ ограничивалась двумя провинціями—Санта-Фе и Энтре-Ріосъ, которыя часто страдали отъ неурожая вслѣдствіе нашествія саранчи. Еще въ 1896 г. 2/3 общаго урожая приходились на эти провинціи. Каждый неурожай въ Санта-Фе и Энтре-Ріосъ долженъ былъ поэтому совершенно подрывать вывозъ пшеницы. Съ тѣхъ поръ культура пшеницы, какъ мы только что видѣли, нашла большое распространеніе и въ другихъ провинціяхъ. Этимъ самымъ результатомъ урожая должна была быть обезпечена нѣкоторая устойчивость. Количество воздѣланныхъ подъ пшеницу земель въ Аргентинѣ можетъ быть сильно увеличено; точно также, при умѣломъ веденіи хозяйства значительно повысится урожай на гектаръ. Докторъ Беккеръ (Dr Max Becker, Der argentinische Weizen im Weltmarkte. Iena, Gustaw Fischer) придерживается того мнѣнія, что въ общемъ можетъ быть воздѣлано подъ пшеницу 19.000.000 гектаровъ, которые должны дать круглымъ числомъ урожай въ 19.000.000 тоннъ противъ 4.200.000 т., которые далъ послѣдній урожайный годъ! Самую низкую цѣну, по которой ла-платная пшеница могла бы продаваться на европейскомъ рынкѣ, оставляя при этомъ еще нѣкоторый барышъ аргентинскому сельскому хозяину, докторъ Беккеръ высчитываетъ въ 11 франковъ за 100 кило. Согласно этому, Аргентина съ полнымъ правомъ можетъ быть названа страною пшеницы будущаго.

Мѣропріятія Правительства.

Правительство Аргентины обратило свое особое вниманіе на устройство средствъ и путей сообщенія. Для обмѣна и перевозки товаровъ и сельско-хозяйственныхъ продуктовъ внутри Аргентины озаботились проведеніемъ сѣти жел. дорогъ, общая длина которыхъ равна теперь 20.000 килом. Для сношеній съ заграницей пришлось способствовать устройству большихъ гаваней. Изъ таковыхъ приблизительно закончена военная гавань въ Пуэрто Бельграно подлѣ Байя Бланка; но остается невыясненнымъ вопросъ, будетъ ли она открыта для торговыхъ сношеній, согласно многократно выражаемымъ пожеланіямъ. Въ Розаріо строится гавань (французскими предпринимателями Hertent и Schneider), съ окончаніемъ которой связываются надежды на большой подъемъ вывозной торговли провинціи Санта-Фе. Также дано согласіе, и уже производятся работы по устройству гавани въ городѣ Конкордія, расположенномъ на рѣкѣ Уругваѣ. Всѣ эти постройки преслѣдуютъ двойную цѣль; во-первыхъ, нужно освободить отъ излишняго обремененія грузомъ, не удовлетворяющую уже потребностямъ экспорта, гавань

Буэносъ-Айреса — кромѣ того, во-вторыхъ, слѣдуетъ создать противовѣсъ тѣмъ условіямъ провоза, которыя установили, господствующія во внутренней торговлѣ, желѣзнодорожныя компаніи. Послѣднимъ дѣломъ предшествовавшаго правительства въ этой области былъ проектъ устройства гавани Санта-Фе на рѣкѣ Паранѣ, постройка которой уже рѣшена закономъ 5 ноября 1903 года. Согласно этому закону, провинція Санта-Фе должна устроить, съ помощью національнаго правительства, годную для заокеанской торговли гавань, которая, по истеченіи 40 лѣтъ переходитъ въ собственность провинціи. Провинція поручила эту постройку извѣстной голландской фирмѣ Dirks & Dates, зарекомендовавшей себя постройкой гаваней въ Лаплатѣ и Пуэрто Бельграно. Фирма уже приступила къ работамъ; требуемыя для этого деньги предоставлены ей отчасти Германскимъ Заокеанскимъ банкомъ въ Буэносъ-Айресѣ и банкирскимъ домомъ Ernesto Tornquist & Co. Нужно еще упомянуть, что, на основаніи пункта 3 параграфа 1-го вышеупомянутаго закона 5-го ноября 1903 г., «необходимые для постройки матеріалы, которыхъ страна не можетъ дать въ достаточномъ количествѣ и надлежащаго качества, будутъ ввозиться безпошлинно».

Качество аргентинской пшеницы.

О качествѣ судятъ по нѣкоторому количеству образцовъ вывознаго товара, поступившаго къ нагрузкѣ въ Розаріо въ 1900 году. Дѣло идетъ такимъ образомъ о пшеницѣ изъ среднихъ и сѣверныхъ округовъ провинціи Санта-Фе и отчасти о пшеницѣ изъ Кордобы. Согласно Тиблому, вывозимая въ 1900 г. пшеница была въ общемъ хороша, даже гораздо лучше, чѣмъ можно было ожидать. Первымъ и самымъ большимъ недостаткомъ, который бросается въ глаза, является дурная очистка зерна; въ товарѣ находилось отъ 3,37 до 5,37% посторонней примѣси. Здѣсь нужно сейчасъ же замѣтить, что, въ европейской торговлѣ, въ пшеницѣ 1-го сорта допускается только 1, самое большее 1½% посторонней примѣси, въ то время, какъ въ аргентинской пшеницѣ ея оказывается отъ 3⅓ до 5⅓%. Итакъ, въ этомъ отношеніи мы далеки отъ образца, принятаго въ Европѣ, и причина низкой цѣны лаплатской пшеницы на міровомъ рынкѣ лежитъ, главнымъ образомъ, въ этомъ недостаткѣ чистоты. Первое мѣсто среди примѣсей занимаютъ сѣмена и стебли сорныхъ травъ и другихъ растеній, какъ ячмень, овесъ, сурѣпица, земля и т. д. Климатъ и устройство поверхности Аргентины, къ сожалѣнію, очень благопріятны для широкаго и обильнаго распространенія сорныхъ травъ. Сорная трава растетъ очень быстро, и

вслѣдствіе сильныхъ вѣтровъ ея сѣмена разносятся на многія мили по плоской равнинѣ. Хлѣбопашецъ не можетъ сдѣлать многаго для уничтоженія ея, и если нѣкоторые изъ нихъ пробуютъ бороться противъ ея, то это ничему не помогаетъ, потому что ихъ сосѣдъ, спокойно предоставляетъ уничтоженіе сорной травы Промыслу Божію. Добрую долю вины въ недостаткѣ чистоты должны принять на себя молотилки, которыя часто работаютъ, по истинѣ, какъ нельзя быть хуже. Просто невѣроятно, что тамъ можно видѣть. Чтобы наполнить побольше мѣшковъ (не забывая и своего собственнаго), молотильщики наваливаютъ въ машину гораздо больше сноповъ пшеницы, чѣмъ она можетъ осилить, и въ результатѣ получается очень мало очищенный продуктъ. Можно было наблюдать, какъ машинамъ не давалось времени отвѣять саранчевыя крылья, въ огромномъ количествѣ попадавшія потомъ среди просушеннаго зерна. Третьей причиной недостаточной чистоты являются многочисленные хлѣбные торговцы, которые перемѣшиваютъ хорошіе сорта съ дурными, вредя этимъ торговлѣ и сельскому хозяйству. Въ этомъ важномъ вопросѣ дѣло зашло уже такъ далеко, что сельскій хозяинъ, когда онъ по собственному побужденію, приготовитъ къ продажѣ такую же пшеницу, какъ и лучшая европейская, онъ все же получаетъ за нее болѣе низкую цѣну. Это большое зло, вслѣдствіе котораго сельское хозяйство ежегодно теряетъ милліоны, но борьба противъ него, вслѣдствіе разъ установившихся условій, должна длиться, къ несчастью, цѣлые десятки лѣтъ, пока, наконецъ, будетъ достигнутъ успѣхъ. Что касается всхожести сѣмянъ, то упомянутое выше изслѣдованіе установило, что оно равняется 78%, противъ по крайней мѣрѣ 90% въ Европѣ. Причина лежитъ въ большемъ числѣ вредныхъ насѣкомыхъ, хозяйничающихъ здѣсь, а затѣмъ въ головнѣ (вредный грибокъ-паразитъ). Съ послѣднею очень легко бороться, опуская назначенное къ посѣву зерно за 2 дня до сѣянія въ 1 или 1½%-тный растворъ мѣднаго купороса. Этотъ способъ очень вѣренъ и дешевъ. Что касается абсолютнаго вѣса, то аргентинская пшеница въ 1900 году еще недостигла вѣса европейской. А именно, 1.000 зеренъ вѣсили только отъ 26 до 27 граммовъ, въ то время, какъ на европейскомъ рынкѣ отъ хорошей пшеницы требуется, чтобы ея зерна вѣсили около 37 граммовъ (Согласно этому, одинъ килограммъ такой пшеницы имѣетъ свыше 27.000 зеренъ, а 1 мѣшокъ въ 70 килограммовъ—1.890.000 зеренъ). Вѣсъ гектолитра пшеницы равнялся въ среднемъ 77 килограммамъ и стоялъ такимъ образомъ приблизительно на высотѣ вѣса европейскаго товара. Вышеизложенныя причины объясняютъ, почему «пшеница Лаплата» цѣнится на 1 или 1½ марки дешевле, чѣмъ пшеница другого происхожденія. При вывозѣ въ 2.000.000 тоннъ, эта мелочь составитъ отъ 20 до 30.000.000 германск. марокъ.

Климатическія условія.

Изъ сѣемыхъ въ Аргентинѣ сортовъ пшеницы, твердая пшеница, какъ барлетта и тому подобные, особенно пригодны для культивированія въ сѣверныхъ частяхъ провинціи Санта-Фе, Кордобы и Энтре-Ріосъ, мягкіе сорта, съ меньшимъ количествомъ клейковины, но съ большимъ содержаніемъ крахмала, лучше растутъ въ болѣе прохладныхъ мѣстностяхъ. Барлетта, а равно русскіе и французскіе сорта пшеницы, охотно покупается для экспорта, благодаря богатому содержанію клейковины, въ то время, какъ другіе сорта перерабатываются въ самой странѣ.

Посѣвъ пшеницы начинается въ теплыхъ мѣстностяхъ Аргентины въ іюнѣ; въ холодныхъ мѣстностяхъ въ августѣ.

Жатва въ болѣе теплыхъ мѣстностяхъ производится преимущественно въ ноябрѣ; въ болѣе холодныхъ—въ январѣ. Нельзя установить опредѣленно времени начала жатвы, такъ какъ температурныя условія то придвигаютъ, то отдаляютъ его.

Начиная съ октября въ провинціяхъ Санта-Фе, Кордоба, Энтре-Ріосъ и въ сѣверной части провинціи Буэносъ-Айресъ устанавливается температура въ 30° тепла, которая въ 1900/01 году достигла 44°. Средняя температура въ мѣсяцахъ съ октября по мартъ 1901/02 года равнялась 34° тепла, въ нѣкоторые дни она достигала 41—42°. Въ провинціяхъ Санта-Фе, Энтре-Ріосъ и Кордоба температура въ іюнѣ и въ іюлѣ опускалась до 5° ниже нуля.

Экономическія условія.

Къ болѣзнямъ и явленіямъ природы, которыя вредятъ урожаю и съ которыми приходится считаться, принадлежатъ, главнымъ образомъ, гніеніе зеренъ, головня, градъ, морозы, слишкомъ большая влажность или продолжительная засуха, саранча и гусеницы. Гніеніе зеренъ стараются предупредить посредствомъ мергелированія засѣянныхъ полей.

Изъ сельскохозяйственныхъ орудій и машинъ имѣются въ употребленіи простые и двойные плуги, бороны, затѣмъ, сѣялки, жнейки, сноповязалки и молотилки различныхъ системъ, которыя большею частью получаются изъ Соединенныхъ Штатовъ. Для изготовленія боронъ, плуговъ и вальцовъ существуетъ въ Эсперанцѣ (провинція Санта-Фе) значительная фабрика, произведеніямъ которой аргентинскіе сельскіе хозяева отдаютъ предпочтеніе предъ иностранными.

Средства удобренія почти совершенно не примѣняются.

Цѣны на землю, которыя необыкновенно различны, устанавливаются въ зависимости отъ качества почвы, отъ положенія участка въ смыслѣ большей или меньшей отдаленности отъ желѣзной дороги, гаваней и т. д. Одинъ гектаръ хорошей, годной для воздѣлыванія пшеницы, земли оцѣнивается отъ 50 до 80 бумажныхъ Pesos (1 бум. Peso = 1,75 герм. мар.).

Что касается наемной платы, то въ общемъ одному нанятому на цѣлый годъ работнику платится ежемѣсячно отъ 30 до 35 бум. Pesos; жнецу—отъ 60 до 80 Pesos; машинисту при молотилкѣ или косилкѣ — отъ 90 до 110; рабочему, шьющему мѣшки, отъ 50 до 70 Pesos.

По цифрамъ, сообщеннымъ сельскими хозяевами согласно правиламъ о налогѣ, установленнымъ министерствомъ земледѣлія, урожай за послѣдніе 5 лѣтъ равнялся нѣсколько болѣе 800 кгр. на 1 гектарѣ. Относилельно количества соломы не имѣется точныхъ данныхъ, т. к. сельскіе хозяева употребляютъ солому для топки, какъ только она высохнетъ. Однако считаютъ среднее количество ея на гектаръ—отъ 2.000 до 2.200 кгр.

Урожай продается обыкновенно сельскими хозяевами almaceneros, т. е. купцамъ, которые въ то же время снабжаютъ ихъ машинами, мелочными и колоніальными товарами и даютъ имъ взаймы деньги на многіе мѣсяцы, большею частью отъ одной жатвы до другой. Другіе сельскіе хозяева продаютъ свою пшенацу acopiadores (скупщикамъ). Черезъ посредство послѣднихъ товаръ попадаетъ въ руки экспортныхъ торговцевъ и собственниковъ мельницъ, имѣющихъ свое постоянное мѣстопребываніе въ главныхъ торговыхъ центрахъ, преимущественно въ Буэносъ-Айресѣ, Розаріо, Санта-Фе и Байя Бланка.

Главными рынками для аргентинской пшеницы заграницей являются: Антверпенъ, Ливерпуль, Гамбургъ и Роттердамъ.

Монетная система.

Цѣны устанавливаются за 100 клгр. или гектолитр. въ Pesos, смотря по рынкамъ въ бумажныхъ Pesos ($ m/n=Pesos monedus nacional), въ Pesos *fuertos* ($F старый «тяжелый» Пезосъ» или въ Peso moneda *corrientes* ($ m/c).

Для заграничныхъ разсчетовъ, выраженныя въ этихъ наименованіяхъ суммы переводятся на золотые Pesos ($ 000 G$), а эти послѣдніе могутъ быть переведены въ свою очередь на франки, марки и т. д.

Курсъ для перевода $ m/n на G$ выражается въ процентахъ. Напримѣръ: G$ 127,30% означаетъ, что на (золотой Peso) G$ лажъ стоитъ на этой высотѣ и 100 G$ ст. = 227,30 $ m/n.

Отношеніе четырехъ родовъ Pesos между собою слѣдующее.

1 $^F = 25 $ m/c
90 » = 93 » m/n
100 $^{000} = 100 + x\ \%$ m/n.

Вліяніе аргентинской конкурренціи на международную торговлю пшеницей.

Аргентина въ двухъ отношеніяхъ занимаетъ особенное мѣсто среди странъ, экспортирующихъ пшеницу: во-первыхъ, она послѣдняя выступила на міровой рынокъ, и, во-вторыхъ она лежитъ въ южномъ полушаріи и экспортируетъ въ зимніе мѣсяцы.

Изъ вышеизложеннаго описанія мы видѣли, что урожаи въ Аргентинѣ очень неравномѣрны, потому что на земледѣліе, какъ и во всѣхъ молодыхъ странахъ съ хищнической эксплуатаціей плодородной почвы, вліяютъ засухи, жары, чрезмѣрные дожди, градъ, саранча и т. п. Хотя въ общемъ количество собранной пшеницы все время возрастаетъ, но все же, несмотря на это, Аргентина и по настоящее время является страной, способной служить причиной неожиданности для международной торговли.

Изъ приводимой ниже таблицы (на стр. 170) видно, что Аргентина выбрасываетъ большую часть своей пшеницы впродолженіи тѣхъ пяти мѣсяцевъ, когда экспортъ изъ другихъ странъ ограниченъ. Та же таблица показываетъ, какъ непостояненъ въ количественномъ отношеніи экспортъ Аргентины, способный впродолженіи двухъ слѣдующихъ другъ за другомъ лѣтъ измѣниться изъ 32% до 13% общаго экспорта въ Европу.

По достовѣрнымъ свѣдѣніямъ печати тѣ же пять мѣсяцевъ дали слѣдующее процентное участіе Аргентины въ экспортѣ въ Европу:

1902	почти ничего
1903	40%
1904	25%
1905	50%
1906	75%

Экспортъ въ Европу въ милліонахъ квартер.	1893.	1894.	1895.	1896.	1897.	1898.	1899.	1900.	1901.	Средній за 1893—1901 г.
Всего	48,0	46,7	49.6	46,9	42,0	57.4	45,3	44,9	53,9	47,63
Изъ Соед. Шт. и Канады	24,1	17,5	17,2	20,9	24,2	27,8	24,9	23,3	36,6	24,05
Изъ Россіи	9,5	13,8	16,0	14,9	15,0	13,1	7,8	8,4	10,1	12,07
Изъ Обѣихъ вмѣстѣ . .	33,6	31,3	33,2	35,8	39,2	40.0	32.3	31,7	46,7	36,12
Изъ Аргентины	4.2	7,1	4,6	2,3	0,2	2,9	7,7	9,2	3,8	4,66
Изъ Трехъ вмѣстѣ . . .	37,8	38,4	37,8	38,1	39,4	43,8	40,4	40,9	50,5	40,79
Процентное участіе:										
Соед. Шт. и Канады . .	50,0	37,0	35,0	43,0	58,0	54,0	55,0	52,0	68,0	50,54
Россіи	20,0	29,0	32,0	32,0	36,0	25,0	17,0	19,0	19,0	25,35
Обѣихъ вмѣстѣ	70,0	66,0	67,0	75,0	94,0	79,0	72,0	71,0	87,0	75,89
Аргентины	9,0	15,0	9,2	4,9	0,5	5,6	17,0	20,0	7,6	9,80
Трехъ вмѣстѣ	79,0	81,0	76,0	81,0	94,0	85,0	89,0	91,0	94,0	85,67
Изъ этого числа въ прод. пяти мѣс.—съ февраля по іюнь—всего	20,5	19,9	21,9	19,1	13,9	25,1	20,6	19,5	22,5	20,33
Аргентиной	3,1	5,0	4,0	2,0	0,2	2,7	4,6	6,2	2,9	3,41
Процентное участіе										
Аргентины	15,5	25,0	18,0	10,0	1,4	11,0	22,0	32,0	13,0	16,8

Эти цифры показываютъ, что съ одной стороны, Аргентина является очень ненадежнымъ продавцомъ, а съ другой,—выступая все болѣе и болѣе въ качествѣ единственнаго экспортера въ зимнее время, заставляетъ страны сѣвернаго полушарія продавать свой хлѣбъ до начала новаго года.

Средняя цѣна въ германскихъ маркахъ 1.000 klg.. аргентинской пшеницы въ Буэносъ-Айресѣ.

Годъ.	Средняя цѣна.	Низшая цѣна.		Высшая цѣна.	
1886	168,8	132,0	Декабрь	195,6	Сентябрь
1887	139,3	133,0	Сентябрь	145,5	Іюнь
1888	132,6	110,5	Январь	188,7	Октябрь
1889	141,1	118,3	Ноябрь	168.9	Сентябрь
1890	122,9	95,6	Февраль	153,9	Октябрь
1891	166,4	128,8	Май	234,1	Апрѣль
1892	112,0	95,6	Декабрь	142,2	Январь
1893	96,4	87,1	Апрѣль	102,9	Ноябрь
1894	68,1	62,0	Май	78,2	Январь
1895	75,3	57,9	Мартъ	85,1	Октябрь
1896	109,9	78,2	Январь	142,2	»
1897	147,8	99,2	Іюнь	193,6	Сентябрь
1898	138,0	119,1	Февраль	174,2	Май
1899	90,5	74,5	Декабрь	111,4	Январь
1900	93,2	80,2	Январь	104,1	Октябрь
1901	106,3	99,1	Іюль	109,5	Декабрь
1902	119,0	112,4	Декабрь	124,5	Іюль
1903	112,5	104,2	Мартъ	122,9	Октябрь—Ноябрь
1904	116,1	106,0	Январь	133,6	Сентябрь
1905	118,9	114,9	Апрѣль—Май	122,1	Январь—Февраль

Года съ большой разницей между высшей и низшей цѣной суть 1886, 1888, 1889, 1890, 1891, 1892, 1896, 1897, 1898, а съ малой—

1887, 1893, 1894, 1895 и всѣ слѣдующіе за 1899. Въ 1886 г. былъ плохой урожай, а виды на урожай 1887 г. были благопріятны, вслѣдствіе чего къ концу года цѣна сильно пала. Урожай въ 1888 г. былъ хорошій, но уборка въ этомъ же году происходила при столь неблагопріятныхъ условіяхъ, что въ октябрѣ урожай обѣщалъ быть плохимъ; опасенія однако оказались чрезмѣрными, и урожай 1889 г., не будучи очень хорошимъ, превзошелъ ожиданія. Уборка въ 1889 г. происходила при столь благопріятныхъ обстоятельствахъ, что въ ноябрѣ цѣны уже пали; обратное наблюдалось въ 1890 г. Особенно интересенъ 1891 г., когда цѣны въ продолженіи одного мѣсяца упали съ 234,1 до 128,8. Аргентинскіе экспортеры въ этомъ году впервые выразили желаніе спекулировать и нѣкоторое время поэтому не продавали хлѣбъ, но когда требованій изъ Европы не поступало, они поспѣшили назначить слишкомъ низкую цѣну; въ слѣдующіе мѣсяцы они увидѣли свою ошибку, и къ ноябрю цѣна опять поднялась до 194,0., но вскорѣ, въ виду благопріятной уборки, упала такъ низко, какъ никогда.

Цѣны въ Буэносъ-Айресѣ все время устанавливались въ зависимости отъ мѣстныхъ условій, такъ какъ связь съ международнымъ рынкомъ была слишкомъ незначительна. Болѣе прочная связь съ міровымъ рынкомъ въ 1893 г. сразу устранила рѣзкое колебаніе цѣнъ. Въ 1896 г. существовали особыя причины, вызвавшія значительное колебаніе цѣнъ: Аргентина, выступая въ февралѣ съ новымъ урожаемъ не учла какъ слѣдуетъ, положеніе рынка и продавала слишкомъ дешево, а затѣмъ, когда ошибка обнаружилась, цѣны сильно поднялись. Къ тому же еще уборка происходила при неблагопріятныхъ обстоятельствахъ, что всегда имѣетъ большее вліяніе на цѣны экспортирующей страны, чѣмъ импортирующей, потому-что для послѣдней неблагопріятныя условія одной изъ экспортирующихъ странъ вовсе могутъ не имѣть вліянія. Въ слѣдующіе мѣсяцы цѣны измѣнились въ зависимости отъ новаго урожая. Въ 1897 г. Аргентина съ цѣлью получить хорошія цѣны за свои небольшіе излишки медлила выступленіемъ на рынокъ, но, благодаря хорошему урожаю въ сѣверномъ полушаріи жестоко обманулась въ своихъ разсчетахъ и принуждена была довольствоваться весьма низкими цѣнами. Въ концѣ года выяснилось, что если Аргентина сама не выступитъ со своими предложеніями, то міровой рынокъ съ ней вовсе не считается, и цѣны въ Аргентинѣ могутъ быть очень высоки въ то время, когда на міровомъ рынкѣ онѣ очень низки. Это лишній разъ показываетъ, какъ трудно отклонить хлѣбную торговлю отъ традиціонныхъ особенностей. Въ 1898 г. повторилась та же исторія, что и въ 1896 г.: въ началѣ аргентинскій хлѣбъ предлагался слишкомъ дешево, а затѣмъ, когда ошибка обна-

ружилась, цѣны поднялись высоко. Но тутъ были выброшены на рынокъ всѣ запасы;—вызванное этимъ паденіе цѣнъ сильно увеличилось подъ вліяніемъ благопріятныхъ видовъ на урожай въ сѣверномъ полушаріи.

Въ слѣдующіе годы отсутствіе рѣзкихъ колебаній на міровомъ рынкѣ вліяло въ этомъ же направленіи на Аргентину.

Средняя цѣна въ германскихъ маркахъ 1.000 klg. аргентинской пшеницы въ Ливерпулѣ.

Годъ.	Средняя цѣна.	Низшая цѣна.		Высшая цѣна.	
1892	148	128.0	Декабрь	179,0	Февраль
1893	124	144,0	»	130.0	Январь
1894	102	89,0	Октябрь	113.0	»
1895	111	103,2	Февраль	123,9	Іюнь
1896	125	107,9	Іюль	159,4	Ноябрь
1897	132	118,1	Іюнь	147,3	Августъ
1898	180	142,5	Іюль	232.0	Май
1899	130	124,3	Декабрь	134,2	Октябрь
1900	134	125,9	Январь	140,3	Сентябрь
1901	134	128,4	Сентябрь	139,0	Февраль
1902	140	136,3	Августъ	142,7	Май

Сравнивая колебаніе цѣнъ въ Ливерпулѣ съ колебаніемъ въ Буэносъ-Айресѣ, мы видимъ, что время тѣхъ и другихъ совпадаетъ, именно годами наибольшаго колебанія является 1892, 1896, 1897 и1898. Въ 1892 г. ливерпульскія цѣны совпадаютъ съ буэносъ-айресскими, въ 1896 г. совпадаютъ только высшія, въ 1897 — низшія, въ 1898 г опять — высшія; въ остальныхъ случаяхъ совпаденіе не наблюдается. Причины отклоненій видны изъ таблицы движенія цѣнъ на буэносъ-айресскомъ рынкѣ. Вслѣдствіе того, что Мангеймъ покупаетъ аргентинскій хлѣбъ почти исключительно на лондонскомъ рынкѣ, мангеймскія цѣны больше всего совпадаютъ съ ливерпульскими.

Средняя цѣна въ герм. маркахъ 1.000 клгр. аргентинской пшеницы въ Мангеймѣ (безъ таможъ. пошлинъ).

Годъ.	Средняя цѣна.	Низшая цѣна.	Высшая цѣна.
1892	164,3	140,0 Декабрь	215,0 Январь
1893	137,5	128,7 Ноябрь и Декабрь	147,5 Май
1894	111,4	97,5 Октябрь	126,2 Январь
1895	118,4	108,8 Февраль	127,5 Іюнь
1896	125,2	115,0 Іюль	163,7 Ноябрь
1897	156,5	136,3 Іюнь-Іюль	182.5 Сентябрь
1898	179.5	153.8 Сентябрь	231,5 Май
1899	137,2	130,0 Августъ	145,0 Январь
1900	140,2	130,0 Январь	147,5 Октябрь
1901	139,4	130,0 Октябрь	148,8 Январь
1902	140,4	135,0 Августъ-Сентябрь	141,1 Май

Средняя цѣна въ германск. маркахъ 1.000 клгр. аргентинской пшеницы въ Гамбургѣ ab Schiff (безъ там. пошл.).

Годъ.	Средняя цѣна.	Низшая цѣна.	Высшая цѣна.
1892	134,8	121,3 Декабрь	153,0 Май
1893	122,0	105,6 Ноябрь	133,0 Февраль
1894	96,6	80,6 Ноябрь	113,4 Январь
1895	104,9	94,5 Февраль	118,3 Іюнь
1896	113,0	104,8 Іюль	120,4 Февраль
1897	124,5	121,0 Мартъ	128,0 Іюль
1898	169,1	147,5 Іюло	199,3 Май
1899	122,0	117,4 Сентябрь	126,8 Іюнь
1900	128,9	118,8 Январь	138,6 Декабрь
1901	130,6	121,3 Октябрь	137,0 Май
1902	130,3	128,0 Октябрь	132,2 Сентябрь

Значительное уклоненіе цѣнъ аргентинской пшеницы въ Гамбургѣ объясняется тѣмъ, что тамъ неохотно ее покупаютъ. Цѣна въ Антверпенѣ и Ливерпулѣ отличается другъ отъ друга въ 1897 г. по причинѣ того, что въ первомъ почти исключительно покупалась въ это время аргентинская пшеница, и платились за нее хорошія цѣны.

Средняя цѣна въ герм. маркахъ 1.000 клгр. аргентинской пшеницы въ Антверпенѣ.

Годъ.	Средняя цѣна.	Низшая цѣна.	Высшая цѣна.
1892	151	-	—
1893	122	—	—
1894	100	—	—
1895	106	96,8 Февраль	116,0 Іюнь
1896	124	108,2 Іюль	156,9 Ноябрь
1897	162	139,4 Апрѣль	188,2 Сентябрь
1898	164	140,1 Сентябрь	215,6 Май
1899	133	126,4 Декабрь	138,2 Октябрь
1900	134	126,9 Январь	138,7 Сентябрь
1901	129	118,8 Октябрь	137,2 Январь
1902	131	129,0 Іюль	133,8 Мартъ

Средняя цѣна аргентинской пшеницы.

Годъ.	Буэносъ-Айресъ.		Ливерпуль.		Антверпенъ		Мангеймъ.		Гамбургъ.	
	Янв.-Дек.	Февр.-Іюнь.	Янв.-Дек.	Февр.-Іюнь.	Янв.-Дек.	Февр.-Іюнь.	Янв-Дек.	Февр.-Іюнь.	Янв.-Дек.	Февр.-Іюнь.
1892	112,0	115,9	148	163,0	151	—	164,3	176,2	134,8	150,6
1893	96,4	93,7	124	128,6	122	—	137,5	142,0	122,0	129,7
1894	68,1	67,1	102	106,6	100	—	111,4	115,8	96,0	102,0
1895	75,3	68,5	111	112,4	106	107,1	118,4	117,5	104,9	107,2
1896	109,9	100,0	125	117,4	124	117,8	125,2	128,0	113,0	115,9
1897	147,8	126,1	132	130,0	162	134,3	156,5	138,8	124,5	121,0
1898	138,0	145,6	180	189,8	164	186,1	179,5	193,4	169,1	174,5
1899	20,5	96,0	130	131,6	133	144.4	137,2	137,7	122,0	124,8
1900	93,2	85,4	134	130,1	134	132,4	140,2	137,5	128,9	126,0
1901	106,3	108,0	134	136,9	129	133,2	139,4	142,2	130,6	135,7
1902	119,0	115,5	140	140,1	131	132,4	140,4	139,8	130,3	—

Изъ всѣхъ этихъ таблицъ видно, что настоящая тенденція въ измѣненіи цѣнъ не обнаружилась только въ 1893/5 г., когда Аргентинѣ приходилось еще бороться за свое положеніе на міровомъ рынкѣ, въ остальное же время видно несомнѣнное вліяніе аргентинскихъ цѣнъ.

УРУГВАЙ.

Статистическія данныя. — Вывозныя пункты.

Статистическія данныя.

Къ числу южно-американскихъ государствъ, извѣстныхъ подъ общимъ названіемъ государствъ Лаплата, принадлежитъ также Уругвай. Не смотря на плодородную почву, эта страна не имѣетъ большого значенія для міровой хлѣбной торговли, такъ какъ ея вывозъ направляется исключительно въ сосѣднія государства. Точныя цифры урожая, вывоза и т. д. публикуются нерегулярно и вслѣдствіе этого интересующія насъ свѣдѣнія носятъ отрывочный характеръ.

Площадь воздѣланной земли въ гектарахъ.

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1892	159.219	1.554	113	105.870
1893	207.392	4.020	35	137.186
1894	203.796	2.782	18	125.731
1898/99	274.446	1.648	56	—
1899/900	377.766	643	40	145.668
1900/01	276.511	763	177	181.558
1901/02	292.616	1.329	109	—

Количество урожая въ тоннахъ.

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Овса.	Кукурузы.
1892	90.530	1.110	58	—
1893	151.758	2.932	5	—
1894	245.077	2.660	28	—
1898/99	194.966	1.212	41	—
1899/900	187.376	425	33	77.094
1900/01	99.720	438	68	141.648
1901/02	206.937	1.016	115	—

Ввозъ въ тоннахъ.

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Овесъ и просо.	Кукуруза.
1890	19.867	273	75	3.509
1891	1.303	19	13	45
1892	1.138	3	9	121
1893	719	174	13	27
1894	24	297	14	7

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Овесъ и просо.	Кукуруза.
1895	32	18	7	1
1896	8	194	3	377
1897	436	48	21	20.870
1898	30	225	15	1.658
1899	—	235	23	23
1900	—	2	6	2.487
1901	4.238	5	19	3.234
1902	99	2	38	56
1903	113	7	55	12

Вывозъ въ 1.000 двойн. центн.

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Овесъ и просо.	Кукуруза.
1890	18.253	4	—	4.332
1891	501	3	6	1.400
1892	1	10	—	638
1893	5.898	18	—	825
1894	110.753	230	—	48.500
1895	99.965	657	3	67.646
1896	6.391	170	1	89.896
1897	12.549	11	—	1.378
1898	77.231	297	—	12.576
1899	62.673	381	—	10.926
1900	39.872	18	—	486
1901	248	6	—	23.593
1902	55.799	355	1	17.875
1903	9.005	19	—	25.476

Вывозные пункты.

Вывозъ черезъ Монтевидео равнялся въ 1903 году (1902 г. въ скобкахъ): пшеницы — 44.555 мѣшковъ — (158.700 и 4.945 тоннъ), пшеничной муки 23.677 (169.312), отрубей 98.201 мѣшковъ и 191 тонна —(54.940 и 211), мелкихъ отрубей 10.246 м. (6.573).

Условія вывоза пшеницы и кукурузы тѣ же, что и въ Аргентинѣ. Произрастающіе въ этихъ провинціяхъ сорта хлѣба продаются подъ названіемъ: пшеница Лаплата и кукуруза Лаплата.

ЧИЛИ.

Статистическія данныя. — Торговые обычаи.

Статистическія данныя.

Цифры урожая очень колеблются, поэтому для міровой хлѣбной торговли Чили имѣетъ только второстепенное значеніе. Въ немъ воздѣлываются главн. обр. пшеница, кукуруза и ячмень. Жатва совершается въ декабрѣ и январѣ. Кукуруза потребляется въ самой странѣ, а пшеница и ячмень въ большей части вывозятся. Потребленіе пшеницы составляетъ 450.000 тоннъ. Количество урожая и вывоза видно изъ слѣдующаго обозрѣнія.

Урожай въ тоннахъ.

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Кукуруза.
1901	650.000	110.000	270.000
1902	780.000	120.000	350,000
1903	720.000	98.000	320.000
1904	431.312	78.028	350.000
1905	430.131	75.000	350.000

Вывозъ въ тоннахъ.

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Кукуруза.
1890	28.928	6.057	—
1891	178.048	13.852	—
1892	145.802	13.152	—
1893	185.963	26.702	—
1894	116.235	37.858	—
1895	78.581	55.906	—
1896	137.565	51.170	—
1897	72.394	18.487	—
1898	76.965	17.962	—
1899	45.813	?	—
1900	43.500	?	65.000
1901	43.500	40.000	65.000
1902	80.000	20.000	100.000
1903	70.000	21.000	85.000
1904	66.088	19.437	50.000

Самые важные вывозные порты—Вальпарайзо и Ла-Консепсіонъ.

Торговые обычаи.

Качество зерна опредѣляется чилійской Fanega, которая въ Вальпарайзо равняется 90,75 литр., а въ Консепсіонѣ — 106 литр. или въ испанскихъ фунтахъ (libra = 460 грам.).

Средній вѣсъ чилійской пшеницы = 155 libras = 78,5 клгр. на одинъ гектолитръ.

Цѣны устанавливаются въ бумажныхъ Pesos за 1 Fanega, fob (безплатная доставка на бортъ).

При вывозѣ въ Англію—въ шиллингахъ за 500 англ. фунтовъ cif англійскихъ гаваней назначенія.

Въ цѣну включаются: 2½ % коммисіонныхъ за покупку, 1 % морского страхованія и фрахтъ за 2.240 англ. фунтовъ.

АВСТРАЛІЯ.

Статистическія данныя. — Вліяніе морского транспорта на хлѣбную торговлю. — Вліяніе желѣзнодорожныхъ тарифовъ. — Торговые пункты и торговые обычаи.

Статистическія данныя.

1 января 1901 года Новый Южный Валлисъ, Викторія, Квинслэндъ, Южная Австралія и Тасманія соединились въ одинъ союзъ, носящій названіе: The Commonwealth of Australia — Республика Австралія. Кромѣ того къ Австраліи принадлежитъ еще Новая Зеландія. Все вмѣстѣ обозначается общимъ именемъ: Австралійская Азія.

	Пространство въ:		Насслеиіе.	Среднее количество потребленія 1 жителемъ.	
	англ. кв. миляхъ.	кв. клг.	30 іюня 1903 г.	пшеницы въ англ. ф. (= 454 гр.).	картофеля
Нов. Ю. Валлисъ.	310.700	804.695	1.415.760	360,2	181,4
Викторія	87.884	227.614	1.208.070	330,8	239,3
Квинслэндъ . . .	668.497	1.731.368	512.760	344,0	157.0
Ю. Австр.	903.690	2.340.504	365.020	380.0	126.1
З. Австр.	975.290	2.527.576	221.990	474,1	187.7
Тасманія	26.215	67.895	176.960	418,1	624.7
Республика. . . .	2.972.906	7.699.652	3.900.560	357,2	212,3
Нов. Зеландія . .	104.471	270.575	818.830	400,1	522.3
Австр. Азія . . .	3.077.377	7.970.227	4.719.390	364,4	264,4

Сельское хозяйство въ Новомъ Южномъ Валлисѣ, вслѣдствіе постояннаго бездождія, страдаетъ отъ засухи. Новая Зеландія и Тасманія въ этомъ отношеніи находятся въ лучшемъ положеніи, чѣмъ материкъ.

Первое мѣсто въ отношеніи земледѣлія принадлежитъ Викторіи и Южной Австраліи; на послѣднемъ мѣстѣ стоитъ Западная Австралія. Нижеслѣдующее обозрѣніе показываетъ ростъ обработанныхъ пространствъ за послѣднія четыре десятилѣтія (Цифры означаютъ *акры;* акръ = 40,467 ара).

	1861.	1871.	1881.	1891.	1900-01.	1.902/03
Нов. Южн. Валлисъ	265.389	390.099	578.243	846.383	2.446.767	2.249.092
Викторія	410.406	851.354	1.435.446	2.116.654	3.114.132	3.246.568
Квинслэндъ . . .	4.440	59.969	117.664	242.629	457.397	275.383
Южн. Австралія .	400.717	837.730	2.156.407	1.927.689	2.369.680	2.224.593
Зап. Австр. . . .	24.705	51.724	53.353	64.209	201.946	228.118
Тасманія.	163.385	155.046	148.494	168.121	224.352	246.923
Республика. . . .	1.269.042	2.345.922	4.489.607	5.365.685	8.814.274	8.470.677
Нов. Зеландія . .	68.506	337.282	1.070.906	1.424.777	1.578.958	1.728.709
Австр. Азія. . . .	1.337.548	2.683.204	5.560.513	6.790.462	10.199.386	10.199.386

Изъ обработанныхъ земель въ 1902/3 году было воздѣланныхъ подъ.

	Пшеницу.	Кукурузу.	Овесъ.	Другіе зерновые хлѣба.	Картофель.
Нов. Южн. Валлисъ	1.279.760	202.437	42.992	9.761	19.444
Викторія.	1.994.371	10.906	433.489	39.203	49.706
Квинслэндъ. . . .	1.880	89.923	78	490	2.899
Южн. Австралія .	1.746.842	—	50.296	21.493	7.763
Зап. Австралія . .	92.065	186	10.180	4.736	2.069
Тасманія.	40.898	—	55.058	9.052	34.625
Республика. . . .	5.155.716	303.452	592.093	84.735	116.506
Новая Зеландія. .	194.355	12.038	483.659	29.200	31.408
Австр. Азія . . .	5.350.071	315.490	1.075.752	113.935	147.914

Количество урожая, полученнаго съ этихъ земель, показываютъ слѣдующія цифры (числа обозначаютъ бушель; бушель пшеницы = 60 англ. ф.; кукурузы 56 — ф.; овса — 40 ф.; ячменя — 50 ф.; картофель указанъ въ тоннахъ; 1 тонна = 2.240 англ. ф.

	Пшеница.	Кукуруза.	Овесъ.	Другіе зерновые хлѣба.	Картофель.
Нов. Ю. Валлисъ .	1.585.097	3.049.269	351.758	60.304	30.732
Викторія	2.569.364	750.524	4.402.982	582.323	168.759
Квинслэндъ . . .	6.165	1.033.329	520	4.926	3.257
Ю. Австр.	6.354.912	—	620.823	317.155	28.312
З. Австр. · . . .	970.071	2.498	161.714	45.778	6.200
Тасманія.	876.971	—	1.752.745	212.078	163.518
Республика. . . .	12.363.080	4.835.620	7.290.542	1.222.564	400.778
Нов. Зеландія . .	7.457.915	607.609	21.766.708	1.174.602	193.267
Австр. Азія. . . .	19.820.995	5.443.229	29.057.250	2.397.166	594.045

Вышеуказанные результаты урожая (1902/3 года) нельзя разсматривать, какъ обычные, т. к. Южный Валлисъ и Квинслэндъ потерпѣли полный, а Викторія и Южная Австралія — частичный неурожай пшеницы. Болѣе точныя данныя сообщаетъ нижеприведенный общій обзоръ всей Австраліи.

Сельское хозяйство, которое, какъ почти вездѣ, гдѣ воздѣлывается новина, было сначала хищническимъ, и только впослѣдствіи пере-

ходитъ къ разумному, болѣе предусмотрительному способу веденія, что доказывается возрастающимъ употребленіемъ искусственныхъ способовъ удобренія. Средняя стоимость урожая пшеницы (съ 1898 до 1902 года) равнялась для Австралійской Азіи 6.619.000 фунт. стерл.; стоимость урожая овса—2.700.000 ф. ст.; урожая кукурузы 1.369.400 ф. ст.; урожая ячменя 428.000 ф. ст.; урожая картофеля 2.104.000 ф. ст.

Стоимость вывоза 1902 г. равнялась въ фунтахъ стерлинговъ (данныхъ о Западной Австраліи не имѣется):

	Пшеницы.	Пшеничной муки.	Ячменя.	Овса.	Кукурузы.	Картофеля.
Нов. Ю. Валлисъ .	563.696	193.559	6.397	18.356	44.451	84.561
Викторія	644.433	181.629	6.195	224.609	93.110	130.166
Квинслэндъ. . .	53	1.273	18.801	7.251	6.092	641
Ю. Австралія. . .	744.680	397.763	6.018	18.571	133	148
Тасманія.	1.760	702	4.931	139.265	—	325.034
Нов. Зеландія . .	31.074	3.735	25.062	666.664	40.417	72.807

Урожаи бываютъ очень неодинаковы, вслѣдствіе мѣняющихся температурныхъ условій. Поэтому и количества вывоза сильно колеблются. Жатва бываетъ въ декабрѣ, такъ что ея результаты обнаруживаются только въ вывозѣ слѣдующаго года. Результатъ жатвы декабря 1893 года былъ выше средняго, въ 1894 г. — былъ неурожай; въ 1895 г. — неурожай; въ 1896 — неурожай; въ 1897 — едва достигъ средняго; въ 1898 — выше средняго; въ 1899—выше средняго; въ 1900—выше средняго; въ 1901— едва достигъ средняго; въ 1902 — неурожай; въ 1903 — гораздо выше средняго.

Нижеслѣдующія таблицы показываютъ количество воздѣланной земли въ акрахъ и количество урожая въ Австралійской Азіи въ 1.000 двойн. центн. и квартерахъ, причемъ надо замѣтить, что въ данныхъ за 1890 — 1900 года за квартеръ пшеницы и кукурузы принималось количество въ 480 англ. ф.; ячменя въ 400 ф.; овса въ 304 ф.; но, съ 1901 года за квартеръ всѣхъ сортовъ стали принимать количество въ 8 бушелей; картофель указанъ въ тоннахъ; тонна = 2.240 англ. ф.

Площадь воздѣланной земли въ акрахъ.

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	3.537.091	150.182	616.934	306.749
1891	3.737.801	92.336	569.636	289.875
1892	3.822.950	88.332	566.072	270.912
1893	4.165.595	106.121	680.249	311.079
1894	3.849.134	155.809	686.429	323.233
1895	3.780.799	130.217	679.542	332.628
1896	4.450.214	120.136	920.204	349.413
1897	4.673.754	93.376	944.214	345.236
1898	4.705.968	97.469	780.683	346.806
1899	5.893.277	127.806	792.029	326.947

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1900	5.898.124	172.237	768.641	355.528
1901	5.874.698	133.548	919.842	359.256
1902	5.283.439	107.566	867.354	309.420
1903	5.351.304	106.372	1.075.906	316.939
1904	5.797.299	158.524	1.012.496	384.937

Количество урожая въ 1.000 двойн. центн.

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	8.938	606	2.278	2.264
1891	9.780	407	2.429	2.471
1892	11.196	400	2.274	2.011
1893	11.438	487	2.740	2.362
1894	8.565	660	2.525	2.245
1895	6.834	438	2.388	2.297
1896	7.294	427	2.917	2.512
1897	9.229	408	2.389	2.715
1898	14.830	727	3.621	2.468
1899	13.216	803	3.559	2.346
1900	14.936	619	4.518	2.504
1901	11.596	517	3.605	1.932
1902	5.399	497	4.218	1.383
1903	22.328	831	4.739	2.590
1904	15.406	615	3.129	2.100

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.	Картофель.
1890	4.100.000	355.600	2.066.200	1.197.820	547.700
1891	4.490.000	325.000	2.149.200	1.333.960	542.900
1892	5.100.000	238.400	2.954.400	1.143.200	401.600
1893	5.200.000	248.011	2.312.544	1.282.197	474.610
1894	3.930.000	308.622	2.089.221	1.212.817	541.524
1895	3.160.000	361.753	2.401.076	1.282.975	482.017
1896	3.373.000	232.871	2.520.000	1.282.659	497.733
1897	4.240.000	241.360	2.068.383	1.436.028	388.493
1898	6.778.000	417.000	3.128.000	1.235.630	646.000
1899	5.410.000	460.000	3.065.000	1.450.000	629.275
1900	6.536.000	353.500	3.877.500	1.212.170	489.576
1901	5.326.000	296.977	3.104.386	950.827	529.339
1902	2.477.600	285.408	3.632.156	680.404	594.045
1903	9.268.704	—	—	—	—
1904	6.805.936	—	—	—	—

Вліяніе морского транспорта на хлѣбную торговлю.

Главными соперниками Австраліи на европейскихъ рынкахъ являются въ настоящее время Соединенные Штаты, Россія и Аргентина; относительно условій перевозки австралійскій сельскій хозяинъ находится въ гораздо худшемъ положеніи, чѣмъ сельскіе хозяева этихъ

странъ. Перевозка на пароходахъ занимаетъ 2 мѣсяца, а на парусныхъ судахъ—4 мѣс. Потраченное на это столь большое количество времени приводитъ къ значительной потерѣ процентовъ сельскими хозяевами. Для цѣлаго груженаго парохода фрахты отъ Нью-Іорка до британскихъ или европейскахъ портовъ, обыкновенно колеблются между 1 шилл. и $4^1/_2$ пенс. и 2 шил. $1^1/_2$ пенсами за квартеръ или приблизительно отъ 2 до 3 пенсовъ за бушель; въ то же время цѣна провоза отъ Австраліи до тѣхъ же портовъ для цѣлаго груженаго паруснаго судна равняется отъ 6 до 8 пенсовъ за бушель, а время, необходимое для перевозки почти въ 10 разъ больше. Разница между условіями перевозки изъ гаваней Чернаго Моря и изъ Австраліи въ Сѣверо-Западную Европу тоже велика: пшеница отправляется изъ Одессы въ Лондонъ пароходами, находящимися лишь нѣсколько дней въ пути, и плата за провозъ равняется приблизительно 3 пенсамъ за бушель. Сравненіе съ Аргентиною болѣе благопріятно, чѣмъ съ вышеупомянутыми странами: для перехода изъ Буэносъ-Айреса и Розаріо пароходу требуется 3 недѣли, а фрахтъ равняется неполнымъ 5 пенсамъ за бушель.

Само собою разумѣется, что вслѣдствіе большей отдаленности, Австралія не можетъ претендовать на такія же фрахтовыя цѣны, какъ и другія страны; та же отдаленность лишаетъ эту страну своей части выгодъ, возникающихъ при паденіи фрахтовыхъ цѣнъ, изъ чего извлекаютъ пользу экспортеры другихъ странъ. Паденіе фрахтовыхъ цѣнъ для Австраліи имѣетъ гораздо меньшее значеніе, чѣмъ для гаваней, лежащихъ ближе къ Европѣ. Съ другой стороны, австралійскіе экспортеры почти всегда должны подчиняться каждому повышенію фрахтовыхъ цѣнъ, потому что австралійская торговля, хотя и довольно значительна, но по значенію своему, для мірового пароходства занимаетъ лишь четвертое или пятое мѣсто, что лишаетъ Австралію возможности имѣть большое вліяніе на уровень фрахтовыхъ цѣнъ.

Конечно, могутъ явиться обстоятельства, которыя дадутъ возможность бороться съ этимъ зломъ; а именно, быстрое увеличеніе количества предназначенныхъ къ вывозу товаровъ, привлечетъ большее число пароходныхъ владѣльцевъ и конкурренція между ними устранитъ произволъ въ назначеніи фрахтовыхъ цѣнъ.

Чтобы привлечь пароходныхъ владѣльцевъ къ австралійскимъ грузамъ, нужно, далѣе, улучшить гавани и позаботиться о новѣйшихъ приспособленіяхъ для выгрузки и нагрузки. Портовыя пошлины дожны быть умѣренными и нельзя вводить никакихъ новыхъ обременительныхъ для судовладѣльцевъ, налоговъ, такъ какъ каждую сумму, взимаемую въ австралійскихъ гаваняхъ съ иностранныхъ пароходовъ, приходится съ процентами нести на себѣ австралійскимъ сельскимъ хозяевамъ.

Вліяніе желѣзнодорожныхъ тарифовъ.

Если обратиться отъ морской торговли къ внутренней торговлѣ Австраліи, то наталкиваешься на столь же неблагопріятныя условія. Всякое желѣзнодорожное управленіе, которое стремится способствовать процвѣтанію страны, должно не только строить новыя линіи и заботиться о количествѣ вагоновъ, но и сдѣлать возможно болѣе низкою провозную плату. Но въ этомъ направленіи въ Австраліи почти ничего не сдѣлано, такъ какъ до сихъ поръ расходы желѣзныхъ дорогъ сильно превышали доходы. Австралійское желѣзнодорожное хозяйство должно поставить себѣ главною цѣлью — пониженіе провозныхъ платъ, чтобы облегчить, сельскому хозяину тяжесть высокихъ морскихъ фрахтовъ и тѣмъ самымъ хотя до нѣкоторой степени сравнить Австралію въ условіяхъ перевозки съ ея могущественными конкуррентами—Америкой и Россіей.

Торговые пункты и торговые обычаи.

Въ хорошіе урожайные годы пшеница и овесъ вывозятся въ Англію и Южную Африку. Важнѣйшими пунктами хлѣбной торговли являются: Сидней, Мельбурнъ, Аделаида и въ Новой Зеландіи — Ауклэндъ.

Цѣны на пшеницу устанавливаются въ шиллингахъ и пенсахъ за кварте ръ (480 ф.), иногда въ видѣ исключенія — въ 500 ф. средняго вѣса или за 1 imp. бушель.

Въ вывозной торговлѣ брутто принимается за нетто; въ цѣну включаются фрахтъ и страхованіе, т. е. цѣны устанавливаются cif (cost, insurance, freight).

Разсчеты производятся обыкновенно такимъ образомъ: продавецъ по истеченіи 60 дней выдаетъ подлежащій уплатѣ въ Лондонѣ вексель на имя покупателя, по принятіи котораго, послѣднему выдается грузовая квитанція.

Въ вывозную торговлю подпадаетъ главнымъ образомъ пшеница изъ Викторіи (Victorian Wheat), а овесъ, изъ Новой Зеландіи, слѣдующихъ сортовъ: Dun, ordinary Bluff, «Canadian» — (темный, обыкновенный, грубый и канадскій).

Съ 1902 года овесъ, подлежащій вывозу, осматривается и оцѣнивается правительственнымъ чиновникомъ, такъ что къ нагрузкѣ поступаетъ только хорошій, соотвѣтствующій образцу товаръ.

СѢВЕРНАЯ АФРИКА.

Алжиръ: Статистическія данныя. — Торговые пункты и торговые обычаи. — Сорта хлѣба.—Тунисъ: Статистическія свѣдѣнія и торговые обычаи. — Триполи.—Марокко: Современное положеніе земледѣлія.—Сорта воздѣлываемой пшеницы.—Упадокъ торговли и хлѣбопашества.

а) АЛЖИРЪ.

Статистическія данныя.—Торговые пункты и торговые обычаи.—Сорта хлѣба.

Статистическія данныя.

Въ Сѣверной Африкѣ наибольшее количество зернового хлѣба воздѣлывается въ Алжирѣ, хотя для самой страны винодѣліе имѣетъ большее значеніе, чѣмъ хлѣбопашество. Алжиръ производитъ главнымъ образомъ пшеницу и ячмень, очень мало овса и кукурузы и совсѣмъ незначительное количество ржи.

Хлѣбъ воздѣлывается главнымъ образомъ въ Митиджа, Шелифъ, Сетифъ (верхнія плато) и въ мѣстности Сиди-бель-Аббе. Раньше хлѣбопашество было болѣе распространено, но съ нѣкотораго времени оно оттѣснено винодѣліемъ въ области Константина, Орана, Филиппъ-Вилля.

Излишекъ пшеницы и ячменя вывозится изъ Алжира главнымъ образомъ во Францію, куда онъ пропускается безпошлинно, а также въ Испанію.

Слѣдующія таблицы даютъ понятіе о значеніи алжирскаго хлѣбопашества *).

Площадь воздѣланной земли въ гектарахъ.

Годы.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890 . . .	1.302.862	463	1.426.117	—	—
1891 . . .	1.253.135	425	1.426.866	43.107	13.891
1892 . . .	1.280.467	331	1.442.522	47.298	13.134
1893 . . .	1.312.903	450	1.475.880	51.796	12.930
1894 . . .	1.282.455	379	1.404.466	60.028	13.842

*) Изъ Ежегодниковъ Министерства Земледѣлія (Annales du ministére d'agriculture), которые болѣе не издаются.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1895 . . .	1.321.523	371	1.435.396	71.865	16.268
1896 . . .	1.262.260	264	1.382.021	73.942	13.246
1897 . . .	1.263.852	364	1.342.925	74.761	12.776
1898 . . .	1.257.604	309	1.244.196	71.369	12.729
1899 . . .	1.303.582	326	1.395.533	84.630	13.290
1902 . . .	1.308.286	276	1.392.009	100.670	12.494
1903 . . .	1.405.208	400	1.411.705	136.194	11.502
1904 . . .	1.340.789	4.272	1.318.234	118.694	12.153

Количество сборовъ въ двойныхъ центнерахъ.

Годы.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890 . . .	7.756.486	3.929	9.953.143	—	—
1891 . . .	7.126.138	3.333	9.235.863	493.784	101.743
1892 . . .	5.437.416	2.142	8.178.690	389.788	84.782
1893 . . .	5.517.725	2.250	7.177.107	432.719	84.932
1894 . . .	8.447.580	3.100	10.447.705	758.445	107.261
1895 . . .	7.070.971	2.424	8.412.263	755.114	130.014
1896 . . .	6.236.533	1.893	6.769.885	767.477	118.987
1897 . . .	5.413.387	1.686	5.455.163	581.937	76.360
1898 . . .	7.379.317	2.517	9.0(?)8.420	874.402	88.109
1899 . . .	6.064.073	2.442	7.203.965	658.067	88.756
1902 . . .	8.775.489	2.300	10.618.515	1.106.498	134.339
1903 . . .	9.306.914	2.450	8.398.381	1.780.197	103.112
1904 . . .	7.100.396	21.542	8.078.868	960.374	104.191

Вывозъ въ 1.000 двойн. центн.

Годы.	Пшеница.	Ячмень.	Овесъ.	Мука.
1890	1.466	1.677	230	23
1891	910	1.159	213	29
1892	782	935	186	16
1893	383	402	416	9
1894	787	654	464	9
1895	1.130	1.038	649	10
1896	540	765	760	42
1897	457	337	275	30
1898	—	493	—	15
1899	—	—	—	63
1900	—	—	—	83
1901	—	—	—	125
1902	—	—	—	113
1903	1.542	1.775	935	93
1904	4.143	5.809	1.537	107

Ввозъ въ 1.000 двойн. центн.

Годы.	Пшеница.	Ячмень.	Мука.
1890	217	103	61
1891	121	62	45
1892	51	68	102

Годы.	Пшеница.	Ячмень.	Мука.
1893	168	237	169
1894	104	366	211
1895	11	11	78
1896	18	65	145
1897	11	430	130
1898	197	365	183
1899	10	3	126
1900	10	2	176
1901	1	1	94
1902	6	1	77
1903	44	114	60

Потребленіе въ странѣ составляетъ 700.000 — 750.000 тоннъ пшеницы, 1.000.000 тоннъ ячменя; 90.000 тоннъ овса и столько же кукурузы. Жатва происходитъ въ Маѣ.

Торговые пункты и торговые обычаи.

Торговые пункты—слѣдующіе: Алжиръ и Оранъ, которые въ то же время являются вывозными портами; затѣмъ Бужи, Бона и Филиппъ-Вилль. Послѣдній состоитъ въ сношеніяхъ съ Дюнкирхеномъ и вывозитъ главнымъ образомъ ячмень.

Въ Алжирѣ введена метрическая система и цѣны на хлѣбъ устанавливаются во франкахъ за 100 килограммовъ. Среди коренныхъ жителей распространена мѣра «Charge de Marseille» (157 клгр.), которую они принимаютъ равной 156 литрамъ. Въ нѣкоторыхъ мѣстахъ пользуются мѣрою «Tupsia» изъ 4 Soâh, которая въ Константинѣ замѣняетъ «Charge» въ 160 литровъ.

Въ Оранѣ цѣны устанавливаются съ доставкою на пароходъ (fob), а въ Алжирѣ большею частью съ доставкою на набережную *).

Вѣсъ брутто считается за нетто. Но иногда упаковку принимаютъ за 650 граммовъ, при небольшихъ мѣшкахъ. При большихъ же мѣшкахъ высчитывается дѣйствительный вѣсъ.

Выгрузка товара совершается: 1) изъ склада; 2) съ корабля на набережную; 3) изъ парохода перегрузить; 4) изъ подводъ; 5) безплатно въ вагонъ желѣзной дороги.

Для нагрузки парохода въ 100—1500 тоннъ полагается отъ 2 до 18 дней; для паруснаго судна—отъ 4 до 45.

*) Внутри страны коренные жители употребляютъ двойной декалитръ (20 литровъ), подъ именемъ Quelba. Очень распространенъ обычай, по которому продавецъ позволяетъ покупателю насыпать зерно въ мѣру вéрхомъ насколько ему позволитъ ловкость и терпѣніе. Пирамидальная куча называется chechia. Часто случается, что покупатель получаетъ 22—23 литра хлѣба, а платитъ только за 20 литровъ.

Качество опредѣляется посредствомъ метрической или марсельской пробы.

Вѣсъ опредѣляется слѣдующимъ образомъ: покупатель выбираетъ изъ каждыхъ 100 мѣшковъ 5 неповрежденныхъ мѣшковъ, которые взвѣшиваются на оффиціальныхъ вѣсахъ.

Если покупатель обусловилъ опредѣленный вѣсъ, то оффиціальные вѣсовщики принимаютъ за основаніе марсельскій средній вѣсъ и по нему опредѣляютъ вѣсъ зерна; излишекъ вѣса идетъ въ пользу покупателя. Если зерно на 1 килогр. или менѣе, легче обусловленнаго вѣса, то продавецъ вознаграждаетъ за каждые 250 граммовъ въ размѣрѣ $^1/_4$%; когда разница бываетъ до 2-хъ кгр., то недостающее возмѣщается такимъ же образомъ, если покупатель вообще согласенъ принять товаръ.

При просѣваніи и очисткѣ зерна допускается разница въ вѣсѣ въ $2^1/_2$ проц., но тогда продавецъ долженъ доставить чистый, здоровый товаръ. Средній вѣсъ мягкихъ сортовъ пшеницы — 76/80 кгр., твердыхъ сортовъ—78/80 кгр. Овесъ вѣситъ 47/48 кгр.

Сорта хлѣба.

Между алжирскими сортами зерна, мы должны различать сорта, воздѣлываемые переселенцами и туземными жителями.

I. Сельскіе хозяева-переселенцы воздѣлываютъ слѣдующіе сорта пшеницы:

a) мягкіе сорта: 1) Tuzelle и Abart Tuzelle de Provence de Bel-Abbés; 2) Mahoni; 3) красная Tuzelle de Provence; 4) Seisettes; 4) Poulards de Rousillon.

b) рѣдкіе сорта: 6) Richelle blanche; 7) Richelle № 2; 8) Rieti.

c) твердые сорта: 9) бѣлая Médéahi; 10) Puelma; 11) Cheliff—пшеница; 12) твердая горная пшеница (съ красными усиками); 13) скрещенная пшеница (изъ красной пшеницы и пшеницы съ темными усиками).

II. Туземные жители воздѣлываютъ сорта пшеницы: 1) Mahmondi; 2) Mohamed ben Bachir; 3) Tounsi; 4) Hadjet; 5) Hebda; 6) Hohla; 7) Stab-el-bel; 8) Medeba; 9) Terd-ouni.

Лучшій ячмень получается изъ округа Мостагенема и особенно излюбленъ какъ солодовый ячмень. Въ послѣднее время также много воздѣлывается шестирядnаго ячменя (Escaurgon).

b) ТУНИСЪ.

Статистическія свѣдѣнія и торговые обычаи.

Излишекъ тунисскаго зернового хлѣба находитъ себѣ сбытъ большею частью во Франціи, куда, въ силу закона 19 іюля 1890 г.,

ежегодно можетъ быть безпошлинно ввезено опредѣленное количество тунисскаго зерна *).

Количество обработанныхъ земель и урожая, получаемаго съ нихъ, подвержено большимъ колебаніямъ. Послѣ хорошихъ урожайныхъ годовъ чувствуется недостатокъ рабочихъ рукъ, такъ какъ туземные жители тогда туго принимаются за работу; въ другое время посѣвы страдаютъ то отъ нашествій саранчи и воробьевъ, то выпадаетъ недостаточное количество дождей, а искусственное орошеніе очень затруднительно за недостаткомъ сооруженій и опытныхъ рабочихъ рукъ.

Урожай и площадь обработанной земли, которая захватываетъ Сукъ-Эль-Арба, Сукъ-Эль-Кремисъ, области Таля, Сусъ, Тебурла, Бизерта, Каиромана, Сахель, Капъ-Бонъ и долину Меджерда,—были послѣдніе три года слѣдующими:

	1904 г.		1903 г.		1902 г.	
	гектары.	дц.	гектары.	дц.	гектары.	дц.
Пшеница . . .	440.000	2.800.000	363.543	2.051.152	457.871	1.817.715
Ячмень . . .	600.000	3.000.000	376.358	2.654.400	578.888	1.881.790
Овесъ	30.000	500.000	28.735	450.000	14.240	285.800
Кукуруза . .	15.000	150.000	13.840	114.561	10.845	138.400

Въ 1902 году было вывезено пшеницы во Францію и Алжиръ на 5.108.940 франковъ, ячменя—въ Великобританію на сумму 318.942 фр., во Францію и Алжиръ на сумму 135.936 фр. и овса во Францію и Алжиръ на сумму 2.259.894 фр. Въ 1903 году было воздѣланныхъ подъ пшеницу и рожь 457.871 гектаръ; подъ ячмень 578.888 г., подъ овесъ—28.735; подъ кукурузу и sorgho—10.845 г. и подъ бобы—15.068 г. Во Францію было вывезено: пшеницы на 13.482.036 фр., ячменя — на 7.189.587 фр., овса — на 3.388.098 фр.; это почти весь урожай. Въ Великобританію было вывезено ячменя на сумму 1.342.946 франк. Наоборотъ, изъ Россіи было ввезено пшеницы на 5.500.000 фр. и кукурузы на 500.000 фр.

Жатва происходитъ въ Маѣ.

Вывозу, который равнялся

	въ 1903 г.	въ 1902 г.
для пшеницы	777.925 дц.	283.863 дц.
» ячменя	843.581 »	40.369 »
» овса	243.347 »	163.664 »
» кукурузы	8.994 »	740 »

противостоитъ ввозъ, количество котораго мѣняется въ зависимости отъ урожая.

*) Въ промежутокъ времени отъ 1 іюля 1903 г. по 30 іюня 1904 г. позволено было безпошлинно ввезти 800.000 дц. пшеницы, 450.000 дц. овса, 200.000 дц. ячменя, 2.000 дц. ржи и 25.000 дц. кукурузы.

Было ввезено	въ 1903 г.	въ 1902 г.
Пшеницы	387.178	280.393
Ячменя	48.680	126.014
Овса	711	1.841
Кукурузы	37.298	56.308

Въ качествѣ торговыхъ пунктовъ имѣютъ значеніе: Тунисъ, Ифаксъ, Сусса Надіа (Sousse Nahdia) и Бизерта.

Въ торговлѣ господствуютъ марсельскіе обычаи при установленіи цѣны и вѣса. Во внутренней торговлѣ хлѣбъ продается на піастры по Kafiz'амъ (16 houcha, каждая по 12 Saâh—640 литр.).

c) ТРИПОЛИ.

Триполи обладаетъ очень отсталымъ населеніемъ, которое не можетъ рѣшиться замѣнить свой устарѣлый способъ обработки земли и, вмѣсто непригодныхъ старыхъ земледѣльческихъ орудій, примѣнить болѣе современныя. Единственно достойными названія земледѣлія являются въ Триполи культура пшеницы и ячменя въ санджакѣ Бенгази.

Урожай этихъ обоихъ родовъ зерна за 1904 годъ считаютъ: 1.200.000 дц. пшеницы, 1.800.000 дц. ячменя (90.000 дц. овса).

Изъ этихъ количествъ черезъ обѣ гавани—Триполи и Бенгази—было вывезено 600.000 дц. ячменя и 200.000 дц. пшеницы.

Въ вывозной торговлѣ зерно продается на франки по 100 килограммовъ или по charge'амъ (157 килгр.); въ внутренней торговлѣ — на піастры (0,225 фр.) по 1 темену изъ 4 орбаловъ.

d) МАРОККО.

Современное положеніе земледѣлія.—Сорта воздѣлываемой пшеницы.—Упадокъ торговли и хлѣбопашества.

Современное положеніе земледѣлія.

Марокко не играетъ еще почти никакой роли въ хлѣбной торговлѣ, но современемъ могло бы пріобрѣсти значеніе, благодаря своимъ климатическимъ условіямъ и свойству почвы. Марокканецъ, какъ сельскій хозяинъ, прилеженъ и нетребователенъ. Марокканцы ежегодно тысячами переселяются на время жатвы въ Алжиръ, чтобы наняться тамъ на полевыя работы, такъ какъ въ настоящее время на своей родинѣ имъ рѣдко представляется случай примѣнить на дѣлѣ свои способности. Такъ какъ въ Марокко ни одинъ европеецъ не можетъ пріобрѣсти земельной собственности, а слѣдовательно и полей, то развитіе земледѣлія задерживается. Европеецъ можетъ сдѣлаться земельнымъ собственникомъ только благодаря фиктивнымъ договорамъ

съ туземцами или такимъ образомъ, что онъ дѣлается соучастникомъ туземца, котораго онъ снабжаетъ деньгами, заботится о сбытѣ урожая и доставляетъ ему защиту своего консульства (посольства). Эти туземцы называются Mohalatler (Associi agricoli).

Цифровыхъ данныхъ относительно количества воздѣланной земли, урожая, вывоза и т. д. — не имѣется; не достаетъ также оцѣнокъ. Жнутъ въ маѣ.

Въ качествѣ торговыхъ пунктовъ имѣютъ значеніе Казабланка, Магадоръ и Танжеръ; первые два служатъ также вывозными портами.

Сорта воздѣлываемой пшеницы.

Покупателями марокканскаго хлѣба были до сихъ поръ только Англія и Испанія. Это происходитъ отъ того, что пшеница тверда и стекловидна и въ общемъ не годится для печенія хлѣба. Въ самомъ дѣлѣ, даже марокканскій булочникъ, поставляющій хлѣбъ европейцамъ, выписываетъ муку изъ Европы. Болѣе дешевая, вырабатываемая изъ мѣстной пшеницы, мука не идетъ для печенія. Поэтому рынокъ марокканской пшеницы ограниченъ. То же самое можно сказать и о ячменѣ,—онъ употребляется только какъ кормовой ячмень. Въ качествѣ годнаго для производства солода, этотъ ячмень еще недостаточно извѣстенъ.

Рано или поздно долженъ подняться вопросъ объ употребленіи марокканской пшеницы для производства вермишели и для техническихъ цѣлей.

Упадокъ торговли и хлѣбопашества.

Такъ какъ Султанъ неоднократно издавалъ указы о запрещеніи вывоза, то за послѣднее время торговля упала. Это можно считать также одною изъ причинъ, почему хлѣбопашество въ Марокко такъ медленно развивается, несмотря на то, что земля легко можетъ производить большія количества хлѣба. Въ виду того, что страна все таки будетъ подвергаться европейскому вліянію, то достиженіе Марокко большого значенія для хлѣбной торговли—является только вопросомъ времени.

ГЛАВА III.

Страны импортирующія хлѣбъ.

Великобританія и Ирландія, Франція, Германія, Австрія, Италія, Нидерланды, Швейцарія, Бельгія, Данія, Швеція, Норвегія, Испанія, Португалія, Греція и Египетъ.

ВЕЛИКОБРИТАНІЯ и ИРЛАНДІЯ.

Статистическія свѣдѣнія.—Организація хлѣбной торговли въ Англіи.—Торговые обычаи при сдѣлкахъ на различные сорта хлѣба.—Зернохранилища въ Англіи.

Статистическія свѣдѣнія.

Въ Великобританіи и Ирландіи, или такъ называемомъ Соединенномъ Королевствѣ (United Kingdom), площадь посѣва съ середины прошлаго столѣтія все уменьшается. Въ то время какъ въ пятилѣтіе 1871—1875 г.г. площадь посѣва въ среднемъ равнялась: пшеницы—3.373.140 акрамъ, ячменя—2.598.713 и овса—4.233.277, она въ 1902 г. уменьшилась для пшеницы до 1.772.840, ячменя—2.083.014 и овса—4.157.079. Особенно сильно уменьшеніе посѣва пшеницы, менѣе замѣтно уменьшеніе посѣва ячменя и совсѣмъ мало измѣнилась площадь посѣва овса. Напротивъ, площадь посѣва разнаго рода кормовыхъ продуктовъ за то же время увеличилась съ 29.525.126 до 34.517.065 акр.; въ связи съ этимъ стоитъ значительное усиленіе скотоводства.

Съ уменьшеніемъ площади посѣва, ухудшились и результаты мѣстныхъ урожаевъ, а именно: средній урожай за пятилѣтіе 1871—1875 г.г.

	Пшеница.	Ячмень.	Овесъ.
		Въ бушеляхъ.	
	82.066.964	79.917.115	161.403.749
1902 г.	58.278.443	74.439.203	184.184.361

Несмотря на большіе урожаи, получаемые съ единицы площади, что особенно бросается въ глаза относительно овса, дававшаго при меньшей площади болѣе высокіе урожаи, мѣстные урожаи, особенно

пшеницы, значительно уменьшились, и страна принуждена ввозить иностранные хлѣбные продукты въ большихъ количествахъ.

Ввозъ равнялся (въ квартерахъ по 480 англ. фунт.):

	пшеница	ячмень	овесъ	кукуруза.
въ 1870 г.	7.210.286	2.020.863	3.990.232	3.909.916
» 1902 »	18.900.523	7.056.234	5.835.437	10.381.798

Кромѣ того, ввозъ муки увеличился съ 1.921.563 мѣшковъ по 280 англ. фунт. (въ 1870 г.) до 7.758.822 мѣшковъ (въ 1902 г.).

Вывозъ, который и безъ того былъ невеликъ, въ то же время еще уменьшился.

Всѣ эти данныя въ отдѣльности сведены въ нижеслѣдующихъ таблицахъ:

Площадь посѣва въ акрахъ.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	2.483.595	69.458	2.300.994	4.137.790
1891	2.392.245	60.148	2.298.978	4.128.127
1892	2.298.607	61.392	2.220.243	4.238.036
1893	1.955.213	49.526	2.251.293	4.435.944
1894	1.980.228	102.676	2.268.193	4.524.167
1895	1.456.042	80.293	2.346.367	4.527.899
1896	1.734.118	88.634	2.285.933	4.303.964
1897	1.938.956	89.621	2.213.529	4.226.231
1898	2.158.465	81.285	2.068.760	4.097.791
1899	2.055.190	64.442	2.159.414	4.109.825
1900	1.901.038	65.044	2.172.129	4.145.835
1901	1.746.155	67.752	2.140.908	4.112.297
1902	1.772.840	78.164	2.083.014	4.257.079
1903	1.621.988	69.218	2.021.823	4.257.052
1904	1.375.284	55.714	1.840.688	3.252.975
1905	1.796.985	—	1.713.664	3.051.376

Средній урожай на 1 акрѣ въ бушеляхъ.

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Овесъ.
1890	30,66	35,23	41,54
1891	31,30	34,72	40,46
1892	26,48	34,78	39,82
1893	26,08	29,30	38,17
1894	30,70	34,77	42,34
1895	26,33	32,09	38,64
1896	33,63	34,16	37,97
1897	29,07	32,91	38,84
1898	34,75	36,24	42,12
1899	32,76	34,64	40,57
1900	28,61	31,67	39,97
1901	30,93	31,70	39,35
1902	32,91	35,83	40,50
1903	30,15	32,38	40,81
1904	26,97	31,25	40,80

Урожай въ квартерахъ (= 8 бушелямъ).

Годъ.	Пшеница	Ячмень.	Овесъ.
1890	75.993.883	80.793.525	171.295.404
1891	74.742.700	79.555.089	166.472.428
1892	60.775.245	76.939.135	168.181.197
1893	50.912.847	65.745.992	168.588.121
1894	60.704.382	78.600.635	190.862.714
1895	38.285.107	75.028.474	174.476.182
1896	58.247.008	77.824.701	162.859.779
1897	56.295.774	72.613.455	163.556.156
1898	74.885.280	74.730.785	172.578.273
1899	67.260.569	74.532.406	166.139.840
1900	54.322.094	68.545.894	165.137.200
1901	53.927.729	67.643.186	161.174.532
1902	58.278.443	74.439.203	184.184.361
1903	48.818.788	65.309.685	172.940.555

Ввозъ въ квартерахъ.

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	14.110.642	4.669.840	4.688.963	10.168.827
1891	15.473.024	4.930.396	6.115.934	6.259.312
1892	15.143.753	3.997.644	5.769.987	8.255.618
1893	15.274.463	6.396.460	5.141.310	7.677.250
1894	16·362.787	8.747.592	5.518.644	8.251.843
1895	19.074.989	6.609.320	5.720.956	7.920.348
1896	16.339.395	6.293.650	6.479.321	12.080.156
1897	14.639.373	5.308.436	5.937.772	12.549.922
1898	15.219.848	6.847.960	5.739.226	13.339.501
1899	15.548.624	4.813.004	5.757.179	14.629.916
1900	16.009.400	4.775.400	7.408.400	12.635.100
1901	16.267.000	6.124.000	8.280.000	11.986.000
1902	18.900.523	7.056.234	5.835.437	10.381.798
1903	20.563.990	7.433.480	5.998.600	11.689.500
1904	20.556.500	5.430.460	2.819.540	8.579.576

Вывозъ въ квартерахъ.

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	110.453	18.984	45.405	100.817
1891	152.173	18.480	42.729	56.413
1892	208.320	19.544	14.976	52.969
1893	162.722	9.800	94.498	17.087
1894	85.600	32.200	102.000	28.000
1895	70.700	21.400	91.700	14.000
1896	68.600	53.200	53.800	142.800
1897	70.700	43.800	92.400	172.200
1898	155.400	43.600	87.000	241.500
1899	169.500	22.300	34.000	178.000
1900	66.800	18.900	44.900	123.900
1901	82.800	16.500	64.800	77.000
1902	45.800	8.400	25.000	19.700
1903	45.000	77.100	23.900	32.900
1904	44.743	18.761	44.822	—

Уборка хлѣбовъ происходитъ въ южной, восточной и средней части Королевства въ іюлѣ, въ остальной части въ августѣ мѣсяцѣ.

Вышеприведенныя цифры даютъ картину большого движенія хлѣба на англійскихъ рынкахъ, изъ которыхъ важнѣйшіе Лондонъ, Ливерпуль, Гулль, Саутгамптонъ, Манчестеръ, Глазго, Лейтъ и Бельфастъ.

Организація хлѣбной торговли въ Англіи.

Англійская торговля съѣстными припасами вообще производится съ помощью контрактовъ, причемъ биржевые обычаи и правила имѣютъ силу даже тогда, когда сдѣлка заключена помимо биржи. Торговыми организаціями, охватившими всѣ болѣе или менѣе важные торговые пункты и нигдѣ не достигшими такого развитія, какъ въ Англіи, установлены особыя формы для контрактовъ.

Въ хлѣботорговыхъ организаціяхъ различаются три рода членовъ: Merchants, Dealers, Brookers. Merchants называются оптовые торговцы, занимающіеся импортомъ. Dealers — купцы, покупающіе хлѣбъ у Merchants и продающіе его небольшими партіями мельникамъ, пекарямъ, и т. п. Brookers—маклера и комиссіонеры, занимающіеся посреднической торговлей. Нужно, однако, замѣтить, что положеніе англійскаго Brookers значительно отличается отъ положенія маклера на материкѣ, такъ какъ онъ можетъ вполнѣ самостоятельно заключать сдѣлки, а не только по порученію третьихъ лицъ. Иногда даже купцы Merchants и Dealers, пользуясь услугами Brookers, желаютъ этого самостоятельнаго выступленія, вслѣдствіе громаднаго довѣрія, которымъ онъ пользуется на англійскихъ рынкахъ. Brookers представляютъ иногда очень солидныя фирмы и добросовѣстностью своихъ операцій заслужили это громадное довѣріе.

Обратимся теперь къ дѣятельности биржъ. Прежде всего нужно замѣтить, что биржъ въ общепринятомъ на материкѣ смыслѣ въ Англіи не существуетъ. Биржи замѣняются частными собраніями названныхъ организацій, устанавливающихъ самостоятельно, безъ вмѣшательства государства, свой уставъ. Условія пріема очень строги, и въ организаціи принимаются дѣйствительно заслуживающія довѣрія лица. Въ собраніяхъ могутъ принимать участіе только члены и ихъ представители; за добросовѣстность послѣднихъ отвѣчаютъ представленныя ими фирмы. Условія, предъявляемыя посѣтителямъ англійскихъ биржъ, могутъ служить образцомъ для всѣхъ биржъ и материка. Они гораздо больше поддерживаютъ престижъ биржъ, чѣмъ бюрократическія ограниченія государствъ материка, въ особенности Германіи.

Наиболѣе извѣстными организаціями подобнаго рода являются London Corn Trade Association и Liverpool Corn Trade Association Limited. Хлѣбъ, привозимый Балтійскимъ моремъ, покупается и продается

членами первой организаціи въ зданіи биржи Baltic; вся же остальная торговля производится въ собственномъ зданіи. Liverpool Corn Trade Association Limited владѣетъ биржевымъ зданіемъ совмѣстно съ Liverpool Cotton Association Limited. Названными двумя организаціями изданы примѣрные контракты, подобные существующимъ на материкѣ правиламъ и биржевымъ обычаямъ; разница заключается въ томъ, что англійскіе примѣрные контракты являются обязательными не только для биржевыхъ сдѣлокъ, но и для всѣхъ прочихъ сдѣлокъ, заключаемыхъ членами организацій съ нечленами, даже иностранцами; на материкѣ биржевые обычаи и правила далеко не играютъ такой доминирующей роли въ торговлѣ. Принятые какой нибудь организаціей примѣрные контракты обязательны поэтому какъ для внутренней, такъ и для внѣшней торговли; благодаря этому англійскіе контракты пріобрѣли большую извѣстность и служатъ предметомъ подражанія для биржъ континента. Все сказанное въ особенности относится къ хлѣбной торговлѣ. Точность и предусмотрительность англійскихъ контрактовъ составляетъ ихъ громадное преимущество; при заключеніи же контрактовъ на материкѣ въ качествѣ критерія при разрѣшеніи споровъ ссылаются на биржевые обычаи, почему, вслѣдствіе незнакомства съ послѣдними, одна сторона часто считаетъ себя обманутой. London Corn Trade Association издало около 50—60 примѣрныхъ контрактовъ, служащихъ теперь образцомъ не только для англійской, но и почти для торговли всего земного шара. При выработкѣ ихъ, организація старалась предусмотрѣть не только разные сорта товаровъ, но и всевозможныя торговыя обстоятельства; этимъ то и объясняется большое число формъ. Всѣ формы изданы особой книжкой, которую, конечно, каждому англійскому купцу необходимо имѣть, чтобы при сдѣлкѣ оставалось только подыскать соотвѣтствующую форму. Прежде чѣмъ перейти къ разбору контрактовъ, остановимся нѣсколько на характерѣ сдѣлокъ. Различаютъ слѣдующія сдѣлки:

1. Сдѣлки на наличный товаръ (Spot).

2. Сдѣлки на поставку (Delivery), сходныя до нѣкоторой степени съ континентальной торговлей на срокъ.

3. Импортныя сдѣлки (Floating-Conditions).

Контракты, заключаемые при сдѣлкахъ перваго рода (Spot), вполнѣ аналогичны континентальнымъ. Общія положенія въ нихъ напечатаны, а частности, отличающія одну сдѣлку отъ другой, пишутся. Для такихъ контрактовъ существуютъ двѣ основныя формы. Одна содержитъ положенія, на основаніи которыхъ должна производиться аукціонная продажа (ввозимые товары въ Англіи большей частью продаются съ аукціона), другая же регулируетъ личную продажу. Условія сдѣлокъ, заключаемыхъ на основаніи пробы, устанавливаются въ зависимости отъ

кредитоспособности покупателя, цѣны, риска, которому подвергается товаръ до пріема, и т. п. Если товаръ, назначенный къ продажѣ съ аукціона, не принятъ еще импортеромъ съ судна, или не распакованъ, то продавецъ слагаетъ съ себя отвѣтственность за могущую впослѣдствіи обнаружиться недостачу. Въ обоихъ случаяхъ покупатель вправѣ до извѣстнаго времени оставить товаръ на храненіи у продавца. Если во время храненія товаръ весь или частью пострадаетъ отъ огня, то при разсчетѣ принимается во вниманіе цѣна въ день пожара; разница же между упомянутой и контрактовой цѣной возмѣщается.

Подробнѣе остановимся на сдѣлкахъ слѣдующихъ двухъ типовъ, причемъ вначалѣ разберемъ общія обѣимъ сдѣлкамъ черты. Контрактъ заключается обыкновенно Brooker'омъ или покупателемъ; случается, что Brooker ручается за платежеспособность покупателя. Во всѣхъ случаяхъ, когда контрактъ заключается Brooker'омъ, онъ послѣднимъ и подписывается, хотя иногда подписывается и покупатель съ продавцомъ; въ послѣднемъ случаѣ Brooker играетъ роль простого посредника. Во внутренней англійской торговлѣ контрактъ обыкновенно составляется въ двухъ экземплярахъ, хотя иногда и въ одномъ; въ первомъ случаѣ покупатель и продавецъ получаютъ по экземпляру, во второмъ — только покупатель. Продавецъ обыкновенно получаетъ краткій контрактъ, съ указаніемъ номера соотвѣтствующаго полнаго, напечатаннаго въ книжкѣ. При сношеніи съ материкомъ обѣ стороны получаютъ полный контрактъ. Контрактъ начинается числомъ, именами и адресами покупателя и продавца. Наиболѣе существенная, характеризующая сдѣлку, часть контракта помѣщается на первой страницѣ, а общія положенія на слѣдующихъ. Наиболѣе важной и постоянной частью общихъ положеній является порядокъ разрѣшенія споровъ, возникшихъ на почвѣ сдѣлки. Каждая сторона выбираетъ по судьѣ (арбитру) и если судьямъ не предоставлено права закончить дѣло примиреніемъ, то на нихъ возлагается обязанность избрать третье лицо суперъ-арбитра (Umpire), приговоръ котораго считается рѣшающимъ. Если одна сторона уклоняется отъ избранія судьи, то по предложенію другой таковой назначается торговой организаціей. Сторона потребовавшая назначенія судьи, уплачиваетъ особый сборъ (London Corn Trade Association взимаетъ 5,5 Lstr.). На приговоръ судей можно апеллировать въ комитетъ организаціи или въ Council of appeal. Сборы, взимаемые за апелляцію, чрезвычайно высоки, напримѣръ, Londoner Corn Trade Association беретъ 15,15 Lstr. Приговоръ упомянутыхъ учрежденій отмѣнѣ не подлежитъ, что признано законодательствомъ. Такія же положенія признаны законодательствомъ другихъ странъ съ тѣмъ однако, чтобы въ случаѣ недовольства приговоромъ одной стороны была возможность еще разъ разсмотрѣть дѣло. Перей-

демъ теперь къ частностямъ, касающимся каждой категоріи сдѣлокъ въ отдѣльности.

Сдѣлки на срокъ заключаются съ обязательствомъ доставить къ извѣстному времени опредѣленное количество товара по установленной цѣнѣ; качество опредѣляется не пробой, а на основаніи F. a. q.,—Fair everage quality—хорошей средней добротности; обыкновенно товаръ доставляется къ мѣсту заключенія сдѣлки. Если къ установленному сроку не будетъ доставленъ товаръ, опредѣленнаго заранѣе качества, то покупатель въ правѣ преслѣдовать продавца законнымъ порядкомъ. Покупатель въ правѣ требовать дополнительной поставки, если не все предусмотрѣнное контрактомъ количество доставлено къ сроку, Если не достаетъ 5% и меньше всей поставки, то уплачивается только разница между рыночной и контрактовой цѣной, въ случаѣ же болѣе крупной недостачи къ этой суммѣ можетъ быть присоединена и неустойка. Если впослѣдствіи будетъ доставленъ хлѣбъ требуемаго качества, то разница въ цѣнѣ и неустойка разсчитываются согласно всей поставкѣ. Излишки не свыше 5% всей поставки принимаются покупателемъ по рыночной цѣнѣ, свыше этой нормы излишки могутъ быть не приняты. Въ случаѣ порчи товара въ пути, продавецъ освобождается отъ уплаты неустойки. То же касается случая, когда незадолго до срока въ мѣстѣ вывоза испорчена такая масса товара, что своевременно доставить нужное количество изъ другихъ мѣстъ, нѣтъ никакой возможности. Срокъ поставки устанавливается обыкновенно въ одинъ мѣсяцъ. Послѣ сдѣланнаго за нѣсколько дней до срока извѣщенія, покупатель въ правѣ принять товаръ по частямъ. Передача варранта равносильна передачѣ поставки. Въ тѣхъ случаяхъ, когда покупатель отказывается принять товаръ, продавецъ въ правѣ взыскать разницу и неустойку. Если передъ срокомъ одна изъ сторонъ будетъ объявлена неплатежеспособной, то исполненіе контракта пріостанавливается и Council of appeal разрѣшаетъ возникшій вопросъ. Подробности см. ниже въ отд. «Торговые обычаи при хлѣботорговыхъ сдѣлкахъ на различные сорта хлѣба», а также главу IV.

Торговые обычаи при сдѣлкахъ на различные сорта хлѣба.

Лондонъ и Ливерпуль имѣютъ важное значеніе не только для мѣстной хлѣбной торговли, но они занимаютъ также выдающееся положеніе въ міровой торговлѣ, такъ какъ въ ихъ портахъ сосредоточивается хлѣбъ изъ самыхъ различныхъ странъ. Поэтому мы подробнѣе остановимся на торговыхъ обычаяхъ этихъ 2 важныхъ пунктовъ.

Лондонъ. Въ 1897 году была введена оцѣнка хлѣба за единицу вѣса, именно: за 100 англ. фунтовъ (Centweight). Однако, лондонскіе хлѣботорговцы продолжали пользоваться установленной 31 декабря

1878 года оцѣнкой для продажъ наличнаго товара и только въ сдѣлкахъ на срокъ цѣны обозначались за единицу вѣса.

Такимъ образомъ, продажныя записки (Notis) пишутся въ шиллингахъ и пенсахъ за 1 квартеръ или бушель.

Но, въ виду того, что квартеръ (= 8 бушелямъ) есть мѣра объема, его замѣняютъ при обозначеніи цѣны, въ зависимости отъ качества хлѣба, среднимъ вѣсомъ, который употребляется въ слѣдующихъ видахъ:

для пшеницы:	504, 500, 496, 492, 480	англ. фунт.
» ржи:	480, 472, 464, 456	» »
» ячменя:	448, 432, 416, 400	» »
» овса:	336, 320, 304	» »
» кукурузы:	496, 480	» »

Какъ уже выше было сказано, въ лондонскомъ торговомъ мірѣ сдѣлки заключаются на основаніи условій, выработанныхъ London Corn Trade Associatioe (Conditions of the London Grain Trade), причемъ пользуются установленными этимъ же обществомъ контрактами.

Сдѣлки на заграничный хлѣбъ заключаются на слѣдующихъ условіяхъ:

I. Пшеница. 1. *Остъ-индская пшеница* продается или хорошаго, средняго качества послѣдняго урожая, или же по образцу. Можетъ быть доставлено на 2% больше или меньше.

Цѣна устанавливается за 492 фунт. нетто, включая провозъ, страхованіе и стоимость обыкновеннаго рогожнаго мѣшка, или мѣшка Borneo Compagnie. Лишній вѣсъ особо не оплачивается. Товаръ сдается согласно провозному документу и обычаю.

За товаръ уплачивается въ Лондонѣ наличными деньгами въ теченіе 7 дней по полученіи счета (фактуры), за вычетомъ процентовъ за время, не истекшее еще до момента условленной сдачи. Размѣръ процентовъ не можетъ быть выше существующаго въ банкѣ въ день платежа, но во всякомъ случаѣ и не ниже 5% годовыхъ. По полученіи платежа, выдаются провозные документы и страховое свидѣтельство, полисъ, въ который не включается отвѣтственность за опасности войны. Продавецъ не отвѣчаетъ за платежеспособность страхователей.

Пароходному обществу, на пристани котораго товаръ выгружается, должна быть дана инструкція въ томъ, что по желанію покупателя взвѣшивается изъ 20 неповрежденныхъ мѣшковъ одинъ или же каждый мѣшокъ всей партіи.

Для опредѣленія вѣса тары изъ каждыхъ 100 мѣшковъ два мѣшка опоражниваются и взвѣшиваются.

Полученный на вѣсахъ пароходнаго общества вѣсъ служитъ основаніемъ для окончательнаго разсчета.

Надо замѣтить, что, при опредѣленіи средняго вѣса изъ каждыхъ 20 мѣшковъ по одному мѣшку, поврежденные мѣшки не входятъ въ счетъ и взвѣшиваются отдѣльно.

Если доставленный товаръ составляетъ лишь часть груза корабля, то поврежденныя зерна и сметки распредѣляются пропорціо-

нально между получателями грузовъ. Поврежденныя морской водой сметки пріему не подлежатъ.

Запрещеніе вывоза, блокада или военныя дѣйствія даютъ основаніе для признанія сдѣлки недѣйствительной.

Въ предварительномъ счетѣ указывается названіе корабля, количество мѣшковъ, число составленія провознаго документа и т. д., и счетъ этотъ отсылается покупателю въ теченіе 32 дней съ момента погрузки товара, если онъ отправленъ на пароходѣ, и въ теченіе 37 дней, если онъ отправленъ на парусномъ суднѣ.

Покупателю предоставляется право внести по 5 шилл. за каждый квартеръ въ теченіе 7 дней съ момента полученія счета и уплатить остатокъ при прибытіи товара или по истеченіи срока, въ зависимости отъ того, что раньше наступитъ.

2. *Австралійская пшеница.* Эту пшеницу продаютъ на основаніи штандартъ-образцовъ, составленныхъ въ Австраліи и принятыхъ лондонскимъ Corn Trade Association или ливерпульскимъ Corn Trade Association, въ зависимости отъ того, гдѣ они были одобрены свѣдущими лицами.

480 фунт. составляютъ единицу вѣса. Продавецъ можетъ поставить на 5% больше или меньше. Разница высчитывается по той цѣнѣ (включая расходы, тарифъ и страхованіе), которая существовала во время составленія провознаго документа.

Пшеница должна быть сдана въ цѣльныхъ, годныхъ для дальнѣйшей продажи, мѣшкахъ, которые взвѣшиваются вмѣстѣ съ пшеницей, т. е. общій вѣсъ считается за чистый (брутто за нетто). За товаръ, купленный съ доставкой, уплачивается въ Лондонѣ по акцептамъ на 60 дней à vista, которые сопровождаютъ провозные документы, или же, по желанію покупателя, наличными деньгами, съ выдачей ему провозныхъ документовъ по прибытіи парохода въ портъ. При этомъ скидываются проценты, въ размѣрѣ, превышающемъ на $^1/_2$% годовой процентъ, уплачиваемый главнѣйшими лондонскими банками за краткосрочные вклады. Покупателю предоставлено право платить по акцептамъ послѣ вычета этихъ процентовъ.

Если указанный въ провозномъ документѣ вѣсъ не соотвѣтствуетъ фактическому вѣсу товара, то продавецъ платитъ за недостающій вѣсъ (Manco); напротивъ, за лишній вѣсъ платитъ покупатель по условленной цѣнѣ; за лишній вѣсъ вслѣдствіе подмочки товара продавецъ особой платы не получаетъ.

Частичные грузы (Parcels) продаются на тѣхъ же условіяхъ, какъ и полные грузы, съ той только разницей, что количество хлѣба можетъ быть на 2% больше или меньше; допускается также уклоненіе отъ нормы на 3%, но стоимость въ такомъ случаѣ опредѣляется экспертами. Порча полныхъ грузовъ, перевозимыхъ на деревянныхъ судахъ, происшедшая отъ подмочки, относится на счетъ продавца.

3. *Калифорнская пшеница* (полные грузы). Эта пшеница продается по штандартъ-образцу, установленному въ Санъ-Франциско и одобренному лондонскимъ или ливерпульскимъ Corn Trade Association.

Единицу вѣса составляетъ 500 фун. Цѣна считается съ перевозкой, страхованіемъ и мѣшкомъ. Покупатель платитъ за общій вѣсъ вмѣсто чистаго (брутто за нетто).

Продавецъ отвѣчаетъ передъ покупателемъ за обнаруженный въ сдаваемой партіи хлѣба недостатокъ вѣса; за излишній вѣсъ продавецъ получаетъ возмѣщеніе отъ покупателя. Въ контрактѣ не указываются границы уклоненія вѣса отъ нормы. Предварительный счетъ долженъ быть переданъ покупателю въ теченіе 7 дней съ момента прибытія провозныхъ документовъ въ Лондонъ.

Товаръ оплачивается въ Лондонѣ наличными деньгами, послѣ чего передаются провозные документы. Со счета скидываются проценты за время, не истекшее еще изъ общаго числа 63 дней, считаемыхъ съ момента прибытія документовъ въ Лондонъ или Ливерпуль.

Проценты считаются въ размѣрѣ, превышающемъ на ½% уплачиваемый въ лондонскихъ банкахъ за краткосрочные вклады годовой процентъ.

Продавцу предоставляется право трассировать продажную сумму на покупателя, при чемъ провозные документы прилагаются къ траттамъ, написаннымъ на 60 дней по предъявленіи (á vista). Платежъ по этимъ векселямъ, однако, не можетъ быть ни въ коемъ случаѣ произведенъ позже трехъ дней до истеченія срока.

За излишній вѣсъ отъ подмочки товара продавецъ возмѣщенія не получаетъ. Что касается состоянія товара, то онъ при продажахъ полными пароходными грузами продается, какъ и австралійская пшеница, tale quale; покупатель принимаетъ товаръ въ томъ видѣ, въ какомъ онъ прибылъ; только въ случаяхъ перевозки на деревянныхъ судахъ, порча товара отъ подмочки относится на счетъ продавца.

Товаръ принимается по обычаямъ мѣста выгрузки, причемъ каждый пятый мѣшокъ взвѣшивается. Контрагенты могутъ также условиться, чтобы пшеница взвѣшивалась на автоматическихъ вѣсахъ; при чемъ на каждые 2.000 фун. допускается уклоненіе въ 2 фунта.

Если пшеница была куплена съ доставкой, то покупателю предоставлено право направить пароходъ, до составленія грузовыхъ документовъ, въ любой, обозначенный въ договорѣ, портъ и сдѣлать скидку съ цѣны въ 3 d. за каждые 500 фун.

4. *Орегонская и Вашингтонская пшеница.* Штандартъ-образецъ этой пшеницы устанавливается торговой палатой въ Орегонѣ. Цѣна опредѣляется за каждые 500 фунт. Остальныя условія сходны съ условіями продажи калифорнской пшеницы.

5. *Чилійская пшеница* продается по 500 фун. на основаніи штандартъ-образца, установленнаго Ливерпульскимъ Corn Trade Association. Покупатель не имѣетъ права отказаться отъ пріема товара въ виду худшаго его качества, но можетъ требовать скидки съ цѣны.

Пшеница должна быть погружена въ мѣшкахъ, если судно деревянное, въ желѣзномъ же, или стальномъ пароходѣ до 40% общаго количества можетъ быть доставлено розсыпью. Мѣшки идутъ за счетъ покупателя. Провозные документы выдаются за наличный разсчетъ, который производится за 3 дня до истеченія 63 дней, считаемыхъ послѣ полученія провозныхъ документовъ, или по прибытіи корабля въ промежуточный портъ, или, при прямомъ сообщеніи, по прибытіи въ мѣсто назначенія. При платежѣ вычитаются проценты по 5-ти годовыхъ, или въ размѣрѣ, уплачиваемомъ банками, если онъ выше 5-ти, за время еще неистекшее изъ общаго числа 63 дней. Покупатель мо-

жетъ удерживать провозные документы до срока счета, вычитая при платежѣ дисконтные проценты въ размѣрѣ банковыхъ.

Предварительный счетъ продавецъ доставляетъ въ теченіе 7 дней по прибытіи провозныхъ документовъ въ Лондонъ или Ливерпуль.

Что касается качества доставленнаго товара, то для чилійской пшеницы существуютъ тѣ же условія, что и для другихъ сортовъ бѣлой (желтой) пшеницы (а именно tale quale).

6. *Американская красная, яровая и озимая пшеница.* Эти сорта пшеницы продаются по 480 фун., включая расходы, перевозку и страхованіе. Качество зерна устанавливается оффиціальнымъ удостовѣреніемъ инспекціи.

При полныхъ грузахъ можетъ быть доставлено на 5% больше или меньше хлѣба, при частичныхъ грузахъ—на 2%. Кромѣ этихъ 5% и 2% уклоненіе отъ нормы допускается еще на 5% и на 3%. Въ этомъ послѣднемъ случаѣ контрагенты разсчитываются по заранѣе условленной цѣнѣ, или согласно заключенію экспертовъ.

Разрѣшается взвѣшивать товаръ на автоматическихъ вѣсахъ, причемъ на 2.000 фун. допускается уклоненіе въ 2 фун.

Въ полныхъ грузахъ каждый недостатокъ вѣса, превышающій 1% указаннаго въ провозномъ документѣ количества, возмѣщается покупателю. Частичные грузы продаются въ точно опредѣленномъ количествѣ (full out turn). Расходы по выгрузкѣ частичныхъ грузовъ падаютъ на счетъ продавца.

Платежъ производится въ Лондонѣ при полученіи документовъ наличными деньгами и при томъ до или при прибытіи товара. При уплатѣ денегъ вычитаются проценты въ размѣрѣ, превышающемъ на на ½ % банковскіе проценты, за время, неистекшее еще изъ общаго количества 60 дней, которые считаются съ момента прибытія провознаго документа въ Лондонъ. Продавцу или отправителю предоставляется право трассировать на покупателя 2-хъ мѣсячные векселя, но платежъ не долженъ производиться ни въ коемъ случаѣ позже срока.

7. *Пшеница изъ Ла-Платы.* Эта пшеница продается по образцамъ, причемъ обусловливается хорошее, среднее качество отправокъ, или же продавецъ принимаетъ на себя отвѣтственность за извѣстный натуральный вѣсъ.

При доставкѣ товара должно быть принято все количество его, въ томъ числѣ и пострадавшій отъ подмочки, или отъ другой причины хлѣбъ. Стоимость послѣдняго опредѣляется коммисіей экспертовъ въ Лондонѣ. Образцы берутся и печатаются совмѣстно агентами продавца и покупателя въ мѣстѣ выгрузки хлѣба.

Цѣна устанавливается за каждые 480 фун., включая перевозку и страхованіе до портовъ Соединеннаго Королевства, или европейскаго материка. При погрузкѣ хлѣба въ мѣшкахъ, они включаются также въ плату.

Можетъ быть доставлено на 5% больше или меньше условленнаго количества хлѣба. Дальнѣйшія уклоненія отъ нормы регулируются коммисіей экспертовъ, если не было иного соглашенія.

Каждая недостача товара, превышающая 1% указаннаго въ предварительномъ счетѣ количества, должна быть возмѣщена.

По полученіи документовъ за товаръ уплачивается въ Лондонѣ наличными деньгами, до или при прибытіи груза на пароходѣ, но во всякомъ случаѣ не позже 14 дней по полученіи счета.

Со счета скидываются %% (въ размѣрѣ, превышающемъ на ½ %— проценты, уплачиваемые лондонскими банками по краткосрочнымъ вкладамъ) за время, не истекшее еще изъ общаго числа 90 дней послѣ прибытія провозныхъ документовъ въ Лондонъ или Европу. Продавецъ можетъ потребовать также вмѣсто платежа акцепта покупателя.

8. Пшеница изъ портовъ Чернаго моря и съ Дуная. Эта пшеница обыкновенно продается по образцамъ, хотя сдѣлки на Дунайскую пшеницу иногда заключаются и по натуральному вѣсу. Русскую пшеницу покупаютъ по 492 фун., а Дунайскую по 480 фун. За подмоченный товаръ отвѣчаетъ продавецъ.

Продавецъ можетъ доставить на 2% больше или меньше пшеницы и далѣе свыше 8% условленнаго въ контрактѣ количества. Разсчетъ за это уклоненіе отъ нормы производится по цѣнѣ, существовавшей въ день составленія провознаго документа; въ случаѣ надобности вопросъ о цѣнѣ рѣшается коммисіей экспертовъ.

Платежъ производится по лондонскимъ обычаямъ: наличный разсчетъ за документы въ теченіе 7 дней со времени полученія счета, съ вычетомъ 2% и 5% годовыхъ (или въ размѣрѣ банковскихъ процентовъ, если они больше 5-ти) за неистекшее до 3-хъ мѣсяцевъ время, съ момента полученія провозныхъ документовъ.

Петербургская пшеница продается по 496 фун, cif., нетто, по образцамъ, или по обычаямъ, существующимъ въ Петербургѣ, по 5% на 3 мѣсяца.

9. Персидская пшеница продается по 492 фун. на условіяхъ, установленныхъ для остъ-индскаго хлѣба.

II. Кукуруза. Одесская, Галацкая, Фокшанская и Бессарабская кукуруза продается по 492 фун., Дунайская кукуруза—по 480 ф. на лондонскихъ условіяхъ, кукуруза съ Ла-Плата—по 480 фун. tale quale, или на основаніи rye terms *), американская кукуруза по — 480 фун. на американскихъ условіяхъ **) и rye terms.

Образцы берутся и запечатываются совмѣстно агентами покупателя и продавца въ мѣстѣ выгрузки товара.

Продавцу предоставлено право при поставкахъ кукурузы изъ портовъ Чернаго моря или съ Дуная доставлять на 2% больше или меньше; допускается также дальнѣйшее уклоненіе на 8%, за которое разсчетъ производится, въ случаѣ надобности, экспертами.

III. Ячмень. 1. *Персидскій ячмень* продается по 400 фун., включая расходы, перевозку и страхованіе; можно доставлять зерна на 5% больше или меньше.

---

*) Rye terms (условія поставки ржи): допускается легкая, сухая теплота; за подмочки отвѣчаетъ продавецъ согласно рѣшенію экспертовъ, товаръ же долженъ быть принятъ.

**) Американскія условія: при отсутствіи иныхъ условій количество товара можетъ быть больше или меньше на 1%. Платежъ производится съ вычетомъ процентовъ въ размѣрѣ на ½ % больше банковскихъ, покупателю не предоставляется 2%.

Если доставлено товара свыше 5%, то излишекъ относится на счетъ продавца; въ противномъ случаѣ, покупателю возмѣщается недостача товара, превышающая 5-ти процентное уклоненіе.

Относительно качества товара остается въ силѣ правило tale quale.

Платежъ производится въ Лондонѣ наличными деньгами, по прошествіи 7 дней по полученіи счета, за вычетомъ 5% (или въ размѣрѣ банковскихъ процентовъ, если они выше) за неистекшее еще до 3-хъ мѣсяцевъ время съ момента составленія провозныхъ документовъ.

2. *Калифорнійскій ячмень* продается по 448 фун. согласно штандартъ-образцу, установленному Merchants Exchange въ Санъ-Франциско. Товаръ доставляется въ мѣшкахъ брутто за нетто. Платежъ производится какъ за калифорнійскую пшеницу.

3) *Русскій и Дунайскій ячмень* продается по 400 фун., или хорошаго, средняго качества (faq = fair average quality), или по образцу. Допускается примѣсь свыше 3%; образцы берутся и анализируются за счетъ обоихъ контрагентовъ.

Платежъ производится въ теченіе 7 дней съ момента полученія счета, за вычетомъ 5% (или банковскихъ процентовъ, если они выше 5-ти) за время неистекшее еще изъ 3-хъ мѣсяцевъ, съ момента составленія провознаго документа.

Что касается прибывшихъ уже грузовъ, то здѣсь срокъ два мѣсяца.

IV. Овесъ. Бѣлый и черный, либавскій и с.-петербургскій овесъ средняго качества продается по 304 фун., или по 320 фун., при гарантированномъ натуральномъ вѣсѣ въ 40 ф. или болѣе.

Южно-русскій и дунайскій овесъ продается по 304 фун., черный шведскій овесъ—по 336 фун., а шведскій овесъ съ западнаго побережья—иногда по 320 фун.

Черный ирландскій овесъ продается по 304 фун., американскій и канадскій овесъ—по 320 фун., на основаніи оффиціальныхъ удостовѣреній (Certificat).

Въ бѣломъ либавскомъ овсѣ, который продается средняго качества, допускается примѣсь въ 5%. Въ черномъ либавскомъ овсѣ (средняго качества) можетъ быть 5% пыли (грязи) и 15% бѣлаго овса.

Въ южно-русскомъ и дунайскомъ овсѣ допускается 5% примѣси. Въ бѣломъ либавскомъ овсѣ, съ натуральнымъ вѣсомъ въ 40 ф. можетъ быть вообще только 3% примѣси.

Платежъ за овесъ изъ сѣверной Россіи производится наличными деньгами, съ вычетомъ процентовъ за время неистекшее еще изъ 3-хъ мѣсяцевъ, считая съ момента составленія провознаго документа.

За южно-русскій и дунайскій овесъ вычитаются 2½% и, далѣе, проценты по 5-ти годовыхъ за время, не истекшее еще изъ трехъ мѣсяцевъ.

За шведскій товаръ платежъ производится при полученіи счета, съ вычетомъ 5% за 3 мѣсяца.

Американскій и канадскій овесъ оплачивается на основаніи американскихъ условій.

Вышеприведенныя условія продажи примѣняются обычно. Конечно, допускаются и особыя соглашенія, наприм., относительно качества товара (tale quale, rye terms), назначенія товара (прямо въ Лондонъ, въ опредѣленный портъ, по ордеру и т. д.).

Контракты заключаются за полные грузы, за частичные грузы, за прибывающій товаръ, прибывшій, плывущій товаръ, за будущій, за наличный товаръ; кромѣ того дѣлается различіе между погрузкой хлѣба на пароходы или на парусныя суда.

Торговля на срокъ. Торговля овсомъ и кукурузой на срокъ была введена въ Лондонѣ въ 1887 году. Сдѣлки совершаются при посредствѣ The London Produce Clearing-House Limited.

Торговые обычаи для пшеницы таковы. Первоначально цѣны устанавливались за каждые 500 фун., между тѣмъ какъ теперь онѣ обозначаются за каждые 100 фун. чистаго вѣса (нетто), включая расходы по перевозкѣ и взвѣшиванію.

Каждая сдѣлка касается американской пшеницы.

Подъ ней подразумѣвается Northern Sommer № 1, Duluth Certificate или Hard Sommer № 1 съ удостовѣреніемъ о качествѣ (Seabord или Western Certificat) или Hard Manitoba № 1 съ удостовѣреніемъ о качествѣ (Certificat) инспекціи дистрикта Манитоба или Northern-Manitoba № 1 съ такимъ же удостовѣреніемъ.

Эти удостовѣренія о качествѣ, если только они въ порядкѣ, считаются неоспоримыми.

Покупатель имѣетъ право взять для просмотра удостовѣренія въ оригиналѣ, а если подлинниковъ нѣтъ налицо, то онъ можетъ потребовать рѣшенія экспертовъ. Удостовѣреніе сохраняетъ Clearing-House.

Продавецъ можетъ предложить также другую американскую яровую пшеницу, но только въ томъ случаѣ, если эксперты удостовѣрятъ, что она по качеству не хуже, чѣмъ Northern Spring № 1, Duluth Certificate.

Продавцу предоставляется право предложить и другую здоровую пшеницу, однако, эксперты должны удостовѣрить, что ея натуральный вѣсъ не меньше 60 фун. на 1 бушель и что она содержитъ не больше 3% немучнистой примѣси. Въ этомъ случаѣ уплачивается пеня въ 3 d. за Cental, а разница въ стоимости товара опредѣляется экспертами. Такія предложенія снабжаются вышеназваннымъ удостовѣреніемъ, выданнымъ во время срока доставки экспертами. Если продавецъ представитъ удостовѣреніе, согласно которому другая американская или канадская яровая пшеница по качеству своему не ниже 2½ d. за Cental, сравнительно съ пшеницей, составляющей предметъ сдѣлки, то онъ можетъ предложить ее къ сдачѣ съ уплатой пени въ 1 d. за Cental и разницы въ стоимости, установленной экспертами.

Предложенная пшеница должна быть здорова и удовлетворять прочимъ требованіямъ рынка; легкая, сухая теплота, не вредящая зерну, допускается.

Единицей вѣса въ торговлѣ на срокъ считается 100 фун. = 1 Cental. Ни одинъ договоръ не можетъ заключаться на количество

меньшее 4.800 вѣсовыхъ единицъ и проданное количество зерна должно всегда дѣлиться на 4.800.

Цѣна за американскую пшеницу назначается за каждые 100 фунтовъ чистаго вѣса (нетто) розсыпью или въ мѣшкахъ Dock-Компаніи безъ вычета и включая расходы по взвѣшиванію и перевозкѣ, какъ уже было упомянуто. Другіе сорта пшеницы могутъ доставляться или розсыпью, или въ мѣшкахъ; въ послѣднемъ случаѣ мѣшки взвѣшиваются и за нихъ уплачивается какъ за пшеницу (т. е. общій вѣсъ идетъ за чистый вѣсъ, брутто за нетто).

Счетъ пишется согласно вѣсу хлѣба при отправкѣ, или при послѣднемъ взвѣшиваніи. Свидѣтельства, удостовѣряющія вѣсъ могутъ быть изготовлены не ранѣе 21 дня до дня предложенія товара.

Продавецъ американской пшеницы можетъ при повторныхъ предложеніяхъ принимать за основаніе послѣднее взвѣшиваніе, предоставляя при этомъ покупателю за хорошій вѣсъ за первые 28 дней $^1/_{10}\%$ и за каждые послѣдующіе 14 дней $^1/_{10}\%$ со дня взвѣшиванія до дня предложенія. Вѣсъ предложеннаго количества зерна (каждыя 4.800 вѣсовыхъ единицъ) можетъ быть больше или меньше на 6%.

Эти уклоненія отъ нормы ставятся въ счетъ и оплачиваются на основаніи цѣнъ, существовавшихъ въ день предложенія или послѣдней котировки мѣсяца поставки.

Во всякомъ предложеніи каждыя 4.800 вѣсовыхъ единицъ считаются за особый договоръ; всякое предложеніе можетъ относиться только до одного сорта пшеницы, но оно можетъ состоять изъ двухъ партій. Пшеница должна быть сложена въ обычныхъ, одобренныхъ компаніей (именно Clearing-House) складахъ. Каждая предложенная партія складывается такъ, что ее можно легко узнать, но она не должна быть сложена въ одну кучу или штабель. Продавецъ даетъ получателю 14 полныхъ сутокъ, безъ уплаты процентовъ, со дня, когда предложеніе было передано Компаніи, при чемъ выдается квитанція за расходы, или же они уплачиваются наличными деньгами. Компанія (Dock-Compagnie), или собственникъ склада, должны указать въ сохранныхъ росписках (варрантахъ), что товаръ застрахованъ отъ огня и опредѣлить также еженедѣльную плату за страхованіе и за проценты, въ противномъ случаѣ продавецъ обязанъ представить соотвѣтствующее засвидѣтельствованное удостовѣреніе.

Покупатель имѣетъ право потребовать заключеніе коммисіи экспертовъ, но не позже 12 часовъ дня, слѣдующаго за днемъ, когда товаръ былъ предъявленъ первому покупателю. Пропустивъ этотъ срокъ и не обратившись къ экспертамъ, покупатель обязанъ принять товаръ въ томъ видѣ, въ какомъ онъ есть.

Если пшеница не принята и прошло узаконенное время для предложенія, то стоимость ея высчитывается по послѣдней оффиціальной котировкѣ даннаго мѣсяца, съ прибавленіемъ пени, не превышающей 5%, по заключенію экспертовъ.

По окончаніи этого разсчета, взаимныя обязательства продавца и покупателя считаются выполненными, какъ только выданы соотвѣтствующіе документы.

Кукуруза. Всѣ сдѣлки считаются заключенными на лондонскую кукурузу (London Maize), состоящую изъ смѣшанной американской

кукурузы (Mixed American), годную для отправки на парусныхъ судахъ (№ 2 Corn), или изъ Дунайской, Одесской, Галацкой, Фокшанской, или же Бессарабской кукурузы средняго качества (3 послѣдніе сорта считаются тождественными) или желтой кукурузы съ Ла-Платы.

Продавецъ можетъ предложить одинъ изъ указанныхъ сортовъ; качество смѣшанной американской кукурузы (Mixed American) удостовѣряется обычнымъ свидѣтельствомъ (Certificat) о годности для отправки на парусныхъ судахъ.

Для опредѣленія качества остальныхъ вышеприведенныхъ сортовъ кукурузы покупатель имѣетъ право воспользоваться заключеніемъ экспертовъ.

Покупатель обязанъ принять кукурузу, если эксперты установятъ, что стоимость ея ниже средняго качества только на 1 d. на 100 фунтовъ; въ этомъ случаѣ продавецъ дѣлаетъ скидку, согласно заключенію экспертовъ. Если же эксперты найдутъ, что вся кукуруза, или часть ея, ниже по качеству, чѣмъ 1 d. на 100 фунтовъ, то покупателю предоставляется отказаться отъ пріема товара, или же принять ее со скидкой, по усмотрѣнію экспертовъ. Однако, онъ долженъ при самомъ обращеніи къ экспертамъ рѣшить, приметъ-ли онъ товаръ, или откажется отъ него. Если покупатель приступилъ къ пріемкѣ товара, то онъ уже не можетъ отказаться отъ него.

Въ остальномъ соблюдаются тѣ же правила, что и при торговлѣ на срокъ пшеницей. Что касается отказа отъ пріема и промедленія, то тутъ дѣйствуютъ слѣдующія правила.

При отказѣ отъ пріема и по истеченіи времени, назначеннаго для предложенія, или въ случаѣ промедленія со стороны продавца по другой какой-нибудь причинѣ, сдѣлка ликвидируется по цѣнѣ, которую эксперты признаютъ за цѣну того дня, когда наступило промедленіе. Кромѣ того, эксперты въ правѣ наложить на продавца по своему усмотрѣнію пеню, не превышающую 3 d. за 1 Cental.

Компанія дѣлаетъ окончательный разсчетъ, и разница между цѣной, установленной экспертами (включая пеню, если таковая назначена) и условленной въ контрактѣ цѣной должна быть немедленно уплачена наличными деньгами.

Кромѣ обычныхъ сдѣлокъ на срокъ, могутъ заключаться еще сдѣлки на американскую кукурузу съ особыми условіями: товаръ долженъ быть признанъ годнымъ къ отправкѣ на парусныхъ судахъ какъ смѣшанная американская кукуруза, при чемъ продавцу предоставлено право предлагать кукурузу хорошаго средняго качества съ Дуная, изъ Одессы, Галаца, Фокшанъ, Бессарабіи со скидкой 3 d. за 1 Cental и съ прибавкой разницы въ цѣнѣ (если эта кукуруза ниже американской смѣшанной кукурузы), которую назначатъ эксперты въ удостовѣреніи, выданномъ ими въ теченіе мѣсяца поставки. Эти удостовѣренія экспертовъ прилагаются къ предложеніямъ.

Недавно были введены также сдѣлки на американскую кукурузу ex ship. Это тоже смѣшанная американская кукуруза, годная для отправки на парусныхъ судахъ (Mixed American Sail Grade or № 2 Corn), качество которой опредѣляется удостовѣреніемъ.

Договоры заключаются на каждыя 1.000 вѣсовыхъ единицъ по 480 фунт. кукурузы (Quarters), причемъ товаръ перевозится изъ лю-

бого порта Атлантическаго океана, Мексиканскаго залива Сѣверо-Американскихъ Соединенныхъ Штатовъ, или Канады на пароходѣ прямымъ рейсомъ въ Лондонъ, и притомъ въ теченіе обусловленнаго въ договорѣ мѣсяца, если грузъ идетъ изъ портовъ Атлантическаго океана или Канады и не позже 23 числа мѣсяца, если товаръ отправленъ изъ портовъ Мексиканскаго залива.

Цѣна считается за вѣсовую единицу въ 480 фунт. чистаго вѣса розсыпью (alla rinfusa) въ суднѣ. Легкая, сухая теплота, не оказывающая вреднаго вліянія на зерно, не можетъ служить поводомъ къ отказу въ принятіи товара. Кукуруза же, пострадавшая отъ подмочки, или отъ другой причины должна быть принята покупателемъ со скидкой за каждые 480 фунт., по заключенію экспертовъ, основанному на цѣнахъ, существовавшихъ въ день исполненія договора.

Образцы берутся и печатаются во время выгрузки совмѣстно агентами договаривающихся сторонъ. Единица стоимости есть 1/2 d. за квартеръ въ 480 фунт.

Предложенія могутъ заключать въ себѣ двѣ партіи и могутъ быть сдѣланы въ разное время.

Если партія содержитъ менѣе 200 квартеровъ, по 480 фунт. каждый, то покупатель имѣетъ право потребовать вознагражденія въ размѣрѣ 3 d. за каждые 480 фунт., но не менѣе 1 ф. стерл.

Продавецъ можетъ также предложить Mixed American Corn № 2, хорошаго качества, удовлетворяющаго требованіямъ рынка, по условленной цѣнѣ изъ склада на условіяхъ, существующихъ для London Maize, а именно, въ теченіе 10 дней до или послѣ послѣдняго дня мѣсяца, указаннаго для отправки.

Всѣ споры рѣшаются безапелляціонно двумя, избранными покупателемъ и продавцомъ, судьями, которыя, въ случаѣ надобности, выбираютъ еще третье лицо. Clearing House'у предоставлено право, по требованію стороны, рѣшить споръ согласно постановленіямъ, существующимъ для London Maize, если въ теченіе 7 дней, съ момента исполненія договора, не будетъ вынесено рѣшенія.

Что касается формы заключенія сдѣлокъ на срокъ, то надо замѣтить, что между покупателемъ и продавцомъ происходитъ обмѣнъ двумя письмами, одна часть которыхъ съ подписью продавца или покупателя сдается на храненіе въ Clearing-House. Иногда необходима также подпись агента-посредника (Broker).

Представленіе объ этихъ письмахъ даетъ слѣдующій текстъ письма, которое вручается покупателю.

(This part to bele ft with the Buyer.)

Wheat Contract.
London, 10ton January 1905.

Bought for
James Waterborough
4800 Units of 100 lbs. each, American Wheat (Basis № 1 Northern Spring, Duluth Certificate).

(This part to be delivered at the Office of the Company.)

Wheat Contract
to The London Produce.
Clearing-House, Limited.

Bought for
James Waterborough, London.
4800 Units of 100 lbs. each, American Wheat (Basis № 1 Northern Spring, Duluth Certificate).

Delivery: February 1905.
Price: $\frac{6}{9}$ per Unit of 100 lbs.
Subject to the Regulations and Conditions of The London Produce Clearing-House Limited, for Wheat future delivery business.
Brokerage $\frac{1}{2}$%.
Bruce, Broker.

Delivery: February 1905.
Price: $\frac{6}{9}$ per Unit of 100 lbs.
Subject to the Regulations and Conditions of The London Produce Clearing-House, Limited, for Wheat future delivery business.
Brokerage $\frac{1}{2}$%.
Bruce, Broker.
Confirmed, James Waterborough
Buyer.
Reg № 206.

Кукуруза должна быть поставлена изъ обыкновенныхъ лондонскихъ складовъ (Docks) за исключеніемъ Tilbury Docks, или изъ склада лондонской Grain Elevator Co.

Продавецъ увѣдомляетъ Clearing-House о предложеніи, въ теченіе 8 дней съ момента изготовленія провознаго документа и съ пеней въ 3 d. за 480 фун. за 2 слѣдующихъ дня, но не позже 12 часовъ послѣдняго дня и ни въ коемъ случаѣ не позже, какъ за 24 часа до того момента, когда покупатель долженъ приступить къ пріему товара съ судна, или изъ склада. Это увѣдомленіе должно быть безусловно достовѣрно и продавецъ не отвѣчаетъ только за телеграфныя ошибки и замедленія.

Выдача провознаго документа служитъ удостовѣреніемъ момента отправки груза, если нѣтъ на лицо доказательства опровергающаго это.

Clearing-House можетъ передать предложеніе подходящему покупателю, который имѣетъ въ рукахъ неисполненный контрактъ и затѣмъ свести покупателя и продавца. Все, что касается продажи, за исключеніемъ платежа, приводится въ ясность между продавцемъ и послѣднимъ покупателемъ. Если предложеніе, продается обратно, то объ этомъ покупателемъ немедленно ставится въ извѣстность Clearing-House, который сообщаетъ продавцу имя послѣдняго покупателя, состоящаго членомъ Clearing-House'а.

Продавецъ обязанъ передать Clearing-House'у распоряженіе объ отпускѣ товара, а покупатель долженъ своевременно принять его, чтобы получить кукурузу съ судна или изъ склада.

Срочный платежъ покупателя Clearing-House'у производится на основаніи этого распоряженія объ отпускѣ товара. Когда Clearing-House удостовѣрится, что кукуруза сдана въ хорошемъ видѣ, или, что стороны рѣшили расчитаться, согласно рѣшенію экспертовъ, платежъ передается продавцу.

Ливерпуль. За Лондономъ большую роль въ хлѣбной торговлѣ играетъ Ливерпуль, а для сдѣлокъ на срокъ въ міровой торговлѣ даже бо̀льшую чѣмъ Лондонъ. Веденіе дѣла и наблюденіе за торговлей въ Ливерпулѣ находится въ рукахъ ливерпульскаго Corn Trade Associaiton, правила котораго, не считая мелкихъ поправокъ, тѣ же, что̀ и въ лондонскомъ Corn Trade Association, подробно указанныя выше. Отклоненія содержатся въ особенности въ постановленіяхъ, касающихся

*

цѣны, ибо она установлена въ Ливерпулѣ также для сдѣлокъ на наличный товаръ въ шиллингахъ и пенсахъ за каждый Cental (= 100 lbs.).

Сдѣлки на срокъ выполняются черезъ ливерпульскій Clearing-House, который основанъ вышеназванной ассоціаціей (Corn Trade Association).

Сдѣлки заключаются на American Mixed Maize faq. и American Red Winter Wheat, качество котораго должно соотвѣтствовать штандартъ-образцу, установленному ливерпульскимъ Corn Trade Association для Red Winter Wheat № 2 или № 2 Spring Wheat. Предметомъ сдѣлки являются 5000 Cental.

Контрактъ для сдѣлокъ на срокъ въ Ливерпулѣ имѣетъ слѣдующее содержаніе:

№ 26. — Future Delivery Contract—American Red Wheat.

The Liverpool Corn Trade Association, Limited.

Liverpool, ... 190.

We have this day Sold to . . . . . ou the terms of the Printed Rules of The Liverpool Corn Trade Association, Limited . . . . . say . . . . . Centals American Red Wheat (grown East of the Rocky Mountains Standards of № 2 Winter or № 2 Spring), as adopted by the Liverpool Corn Trade per 100 lbs be delivered during . . . . . ex store in Liverpool, or at Sellers option, in Birkenhead at an allowance to the Buyers of One Farthing per Cental. The Wheat to be in fair merchantable condition; a slight dry warmth not to be objected to. Payment—as per Rule 8, allowing interest equal to three months from date of being ready for delivery.

This Contract is made between yourselves and ourselves and not by or with any person, whether disclosed or not, on whose instructions or for whose benefit the same may have been entered into.

This Contract was made ou the date specified and within the business hours fixd dy the Liverpool Corn Trade Association Limited.

. . . . . .

Зернохранилища въ Англіи.

Въ заключеніе намъ остается вкратцѣ познакомиться съ англійскими зернохранилищами и тѣсно съ ними связанными ссудными операціями. Въ англійскихъ хранилищахъ совершенно отсутствуетъ американская система классификаціи и смѣшиванія, такъ что чрезвычайно трудно собрать большую партію однороднаго мѣстнаго хлѣба, весь заграничный же хлѣбъ доставляется большими однородными по качеству партіями. Несмотря на стѣснительность и неудобство такого положенія вещей, англійскими сельскими хозяевами до сихъ поръ ничего не принято въ смыслѣ борьбы на этой почвѣ съ заграничной конкурренціей. Удобство англійскихъ хранилищъ заключается въ выдачѣ документовъ, облегчающихъ полученіе ссуды. Кромѣ варранта выдается еще Weightnote, по содержанію тождественный съ варрантомъ; на варрантѣ написано: «при семъ выданъ Weightnote», а на Weightnote—

«выдано при варрантѣ». Weightnote выдается покупателю, хотя бы имъ былъ уплоченъ только задатокъ. Въ качествѣ покупателя обыкновенно выступаетъ коммисіонеръ, Brooker. Послѣдній отдаетъ Weightnote своему банкиру и получаетъ выданную въ качествѣ задатка сумму. Владѣлецъ варранта можетъ получить изъ хранилища свой товаръ только по предъявленіи обоихъ документовъ. Такимъ порядкомъ избѣгается необходимость непосредственнаго обращенія товарохозяина къ банкиру.

ФРАНЦІЯ.

Статистическія свѣдѣнія.—Торговые пункты и торговые обычаи при сдѣлкахъ на разные сорта хлѣба.

Статистическія свѣдѣнія.

Хотя во Франціи потребляется сравнительно наибольшее количество хлѣба, все же эта страна удовлетворяетъ почти всю свою потребность собственными средствами и ввозитъ недостающее для себя зерно изъ Алжира и Туниса. Во Франціи потребляетя въ среднемъ каждымъ жителемъ 250 клгр. хлѣбныхъ злаковъ (ржи и пшеницы), въ Германіи—238 клгр., въ Россіи 211 клгр., въ Великобританіи и Ирландіи 162 клгр., въ Соединенныхъ Штатахъ Сѣверной Америки—134 клгр. Франція и въ будущемъ будетъ удовлетворять свою потребность въ хлѣбѣ преимущественно собственными средствами, такъ какъ народонаселеніе въ ней увеличивается лишь въ незначительной мѣрѣ, а именно: въ 1876 году народонаселеніе равнялось 36.905.788, въ 1901 году—38.961.945, между тѣмъ какъ въ Германіи населеніе съ 1875 г. до 1900 г. увеличилось съ 42.727.360 до 56.367.178.

Площади посѣва пшеницы, ржи, ячменя и овса въ теченіе послѣднихъ лѣтъ немного уменьшились, урожаи, напротивъ, полученные на единицѣ площади поднялись.

Какъ видно изъ нижепомѣщенныхъ таблицъ, урожаи, особенно пшеницы, подвержены довольно значительнымъ колебаніямъ, ибо за послѣднія 14 лѣтъ съ 1890 до 1903 года мы видимъ урожаи въ 77.266.000 гектолитровъ (наименьшій урожай) и 128.837.000 (высшій урожай). Поэтому состояніе посѣвовъ и урожаи во Франціи имѣютъ гораздо большее вліяніе на мѣстную хлѣбную торговлю, чѣмъ, наприм., въ Англіи.

Соотвѣтственно съ колебаніями урожаевъ, колеблется также ввозъ и вывозъ. Для процвѣтающаго въ южной Франціи, особенно въ Марселѣ, производства манной крупы во Франціи не хватаетъ необходимаго зерна, которое подвозится изъ Сѣверной Африки (Алжиръ, Тунисъ) и особенно изъ Чернаго моря, при томъ даже въ такіе года, когда во Франціи избытокъ собственной пшеницы.

Отдѣльныя цифровыя данныя о площади посѣва, результатахъ урожая, количествѣ урожая, ввозѣ и вывозѣ мы находимъ въ нижеслѣдующихъ таблицахъ.

Площадь посѣва въ 1.000 гектар.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	7.062	1.589	878	3.781
1891	5.760	1.499	1.223	4.243
1892	6.987	1.542	916	3.813
1893	7.073	1.530	875	3.842
1894	6.991	1.566	890	3.881
1895	7.002	1.534	891	3.969
1896	6.870	1.500	854	3.916
1897	6.584	1.452	858	3.991
1898	6.964	1.475	814	3.888
1899	6.940	1.489	816	3.939
1900	6.864	1.420	757	3.941
1901	6.794	1.412	744	3.856
1902	6.564	1.332	694	3.832
1903	6.536	1.341	705	3.934
1904	6.575	1.299	704	3.876
1905	6.497	1.270	727	3.812

Средній урожай на 1 гектарѣ.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	17	15	20	25
1891	13	14	21	25
1892	16	15	18	22
1893	14	15	14	16
1894	18	17	19	24
1895	17	16	19	24
1896	17	16	19	23
1897	13	12	17	20
1898	18	16	20	25
1899	18	16	20	24
1900	16	15	19	22
1901	16	14	18	20
1902	17	12	21	25
1903	19	16	22	28

Урожай въ 1.000 гектол.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	116.916	23.127	17.157	93.635	8.393
1891	77.266	24,170	25.420	106.145	9.350
1892	109.538	21.589	16.249	83.991	9.375
1893	97.792	23.558	12.241	62.562	9.186
1894	122.469	22.516	17.074	91.879	9.662

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1895	119.968	26.407	17.015	94.878	9.220
1896	119.742	25.168	16.241	92.003	10.722
1897	86.900	24.465	14.504	80.204	10.713
1898	128.096	16.964	16.520	98.064	8.280
1899	128.419	23.524	15.966	95.301	9.003
1900	114.711	23.577	14.394	88.310	7.835
1901	109.574	20.889	13.693	79.389	9.301
1902	115.531	20.509	14.783	97.596	8.784
1903	128.837	21.481	16.689	111.145	?

Ввозъ въ 1.000 двойн. центнер.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	10.522	10	1.700	1.493	6.483
1891	19.602	3	1.368	979	629
1892	18.842	1	1.110	395	2.064
1893	10.032	8	2.505	3.076	2.727
1894	12.496	67	2.915	5.485	2.491
1895	4.507	2	1.472	2.640	1.361
1896	1.585	15	1.421	1.935	3.297
1897	5.227	479	1.938	1.984	3.965
1898	19.545	432	1.727	3.100	5.607
1899	1.305	3	1·392	1.172	5.221
1900	1.295	0	885	2.200	3.341
1901	1.583	17	1.911	4.179	2.949
1902	2.457	17	1.563	2.066	2.203
1903	4.726	199	1.297	1.107	2.881
1904	2.063	?	950	774	2.571
1905	1.826	?	1.132	2.853	2.824

Вывозъ въ 1.000 двойн. центнер.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	6	76	532	30	83
1891	7	405	1.228	181	9
1892	8	811	1.253	803	5
1893	18	111	155	40	18
1894	32	10	234	19	19
1895	21	29	330	30	2
1896	11	91	215	31	8
1897	6	1	137	22	14
1898	17	5	372	24	57
1899	19	82	432	26	3
1900	15	58	752	28	14
1901	6	2	381	20	5
1902	8	2	484	40	4
1903	6	3	251	24	20

Кромѣ указаннаго количества, ввозится еще около 5 милліоновъ двойн. центнер. пшеницы для помола и обратнаго вывоза, на основаніи закона 29 января 1901 года, по которому пошлина въ 7 франковъ за 100 килогр. возвращается только тѣмъ мукомоламъ, которые пшеницу вывозятъ обратно въ видѣ муки (70 килогр. муки = 100 клгр. пшеницы).

Торговые пункты и торговые обычаи при сдѣлкахъ на разные сорта хлѣба.

Наиболѣе важные центры хлѣбной торговли во Франціи слѣдующіе: Парижъ, Марсель, Гавръ, Дюнкирхенъ, Сеттъ, Ліонъ и Бордо.

Марсель считается главнымъ портомъ для ввоза, Парижъ—значительнымъ рынкомъ для торговли на срокъ и Дюнкирхенъ—рынкомъ для хлѣба, продаваемаго внутрь страны.

Марсель является главнымъ складочнымъ пунктомъ для хлѣба, который ввозится изъ Россіи, Румыніи, Остъ-Индіи и Африки. Кромѣ сдѣлокъ на наличный товаръ, заключаются также сдѣлки на срокъ черезъ посредство Caisse de Liquidation des affaires en marchandise.

Сдѣлки на наличный товаръ бываютъ двоякаго рода: 1) сдѣлки съ наличнымъ товаромъ и 2) сдѣлки на поставку. Цѣна опредѣляется за 100 килогр. товара въ франкахъ, рѣже за charge (160 л.). Натуральный вѣсъ выражается вѣсомъ 1 charge въ килограммахъ.

Во Франціи не существуетъ особыхъ, употребительныхъ повсюду контрактовъ, равно какъ и писанныхъ торговыхъ обычаевъ. Сдѣлки заключаются на слѣдующихъ условіяхъ: американское зерно продаютъ на основаніи удостовѣренія, представляемаго въ подлинникѣ, русское и румынское зерно—съ гарантированнымъ вѣсомъ или по образцу, или вмѣстѣ съ тѣмъ и другимъ условіемъ. При покупкѣ товара изъ Туниса условливаются относительно хорошаго средняго качества зерна, напротивъ болгарское и турецкое зерно покупаютъ только пообразцу, или по образцу съ заранѣе опредѣленнымъ высшимъ размѣромъ примѣси.

Принято также гарантировать минимальный натуральный вѣсъ. Если вѣсъ меньше, покупателю предоставляется право просто отказаться отъ пріема товара, или же принять его со скидкой, установленной по обоюдному соглашенію съ продавцомъ, или третейскимъ судомъ. Иногда гарантируютъ также minimum и maximum вѣса, такъ наприм., 128/126 килогр. въ 1 charge. Это значитъ, что въ 160 литрахъ должно быть вѣса 128 килогр.; бо́льшій вѣсъ идетъ въ пользу покупателя, а за меньшій, уплачивается $^1/_2\%$ за $^1/_2$ килограмма перваго

недостающаго килограмма и 12½ сантима за ½ килограмма второго недостающаго килограмма *).

Сдѣлки не заключаются на опредѣленное количество зерна.

Если въ контрактѣ количество указано «приблизительно», то продавцу предоставлено право сдать товара больше или меньше, обыкновенно на 5%. Если продавецъ доставитъ зерна еще меньше минимальнаго допустимаго количества, то покупатель можетъ отказаться отъ всей партіи, или же потребовать вознагражденія за недостающую часть по цѣнѣ въ день сдачи; при поставкѣ зерна свыше максимальнаго количества, покупателю предоставлено право отказаться отъ всей партіи, если онъ еще не распорядился частью купленнаго товара.

Коммисія—1%, куртажъ—⅓% для покупателей на мѣстѣ и ½% для покупателей внутри страны или для иностранцевъ.

По счетамъ платится наличными деньгами съ дисконтомъ въ 1%.

Парижъ. Парижъ является значительнымъ рынкомъ для торговли на срокъ не только во Франціи; иностранные коммерсанты поддерживаютъ съ нимъ тоже оживленныя торговыя сношенія. Предметъ сдѣлокъ составляютъ: пшеница, рожь и овесъ.

Сроки таковы: текущій мѣсяцъ, отдѣльные мѣсяцы, двойные мѣсяцы и 4 мѣсяца.

Сдѣлки заключаются на 25.000 килогр. Продавецъ можетъ доставить зерна на 5% больше или меньше; уклоненія отъ количества и натуральнаго вѣса разсчитываются по цѣнѣ, существовавшей въ день доставки. Натуральный вѣсъ опредѣляется по метрической пробѣ и притомъ при помощи конической мѣрки (trémie conique).

Торговые обычаи (Reglements) сводятся главнымъ образомъ къ слѣдующему.

1) Пшеница. Пшеница должна быть мягка и хорошаго качества.

Продаются—за исключеніемъ всѣхъ другихъ: французскіе, алжирскіе, итальянскіе, испанскіе, португальскіе, бельгійскіе, голландскіе датскіе, нѣмецкіе сорта пшеницы, затѣмъ пшеница изъ австрійскихъ земель, принадлежавшихъ прежде къ Германскому Союзу, желтая польская и желтая венгерская пшеница.

---

*) Въ сдѣлкахъ на срокъ установленъ слѣдующій средній вѣсъ и вознагражденіе.

Бердянскъ-гирка . . . . . 125 клгр. въ 1 charge, 12½ сантима вознагр. за ½ клгр.
Николаевъ . . . . . 124 » » 1 » 12½ » » » ½ »
Таганрогъ . . . твердая 130 » » 1 » 50 » до 128 клгр.
Бердянскъ . . .

Американская пшеница 127 клгр. въ 1 charge, бѣлая бомбейская пшеница 91% мягкой пшеницы и maximum 2% примѣси.

Бѣлые сорта австралійской пшеницы, калифорнской, орегонской, Валла-Валла по особымъ условіямъ, далѣе ново-зеландская пшеница; красные и бѣлые сорта пшеницы изъ другихъ Штатовъ Сѣверной Америки (съ атлантическаго побережья) считаются равноцѣнными.

Для англійской пшеницы существуютъ особыя условія.

Зерно разнаго происхожденія не должно смѣшиваться. Ошибочное или преднамѣренно ложное обозначеніе товара служитъ основаніемъ къ отказу въ пріемѣ его.

Не могутъ быть предметомъ торговли: сухіе, твердые сорта пшеницы, такъ называемая мартовская пшеница и всѣ тѣ сорта пшеницы, которые менѣе цѣнны по своему качеству.

Если въ пшеницѣ больше 2% примѣси (твердой, полутвердой, Mitadin,—пшеницы), то товаръ можетъ быть не принятъ; то же самое можно сдѣлать, если въ немъ (кромѣ указанной примѣси) содержится больше 5% другихъ веществъ (мелкой пшеницы, ломаной пшеницы, другихъ зеренъ или постороннихъ тѣлъ, попавшихъ въ пшеницу естественнымъ путемъ).

Исключеніе изъ этого правила дѣлается для пшеницы, натуральный вѣсъ которой достигаетъ 79,5 клгр., а именно допускается уклоненіе отъ нормы на 1%.

Во всякомъ случаѣ покупатель получаетъ слѣдующее вознагражденіе за примѣсь свыше 3%:

1/2%	если	пшеница	содержитъ	3,01 — 3,50%	примѣси
1%	»	»	»	3,51 — 4,—%	»
1 1/2%	»	»	»	4,01 — 4,50%	»
2%	»	»	»	4,51 — 5,—%	»

за нѣкоторыми исключеніями (для австралійскихъ и американскихъ сортовъ).

Общій вѣсъ постороннихъ тѣлъ въ пшеницѣ не долженъ превышать 2%. При опредѣленіи примѣси на ладони опредѣляютъ количество постороннихъ тѣлъ. Маленькія и ломаныя пшеничныя зерна выдѣляются при помощи двухъ, установленныхъ биржевой коммисіей, ситъ и отсылаются администраціи биржи. Одно сито имѣетъ плетеніе № 4 и служитъ исключительно для опредѣленія примѣси въ красной американской пшеницѣ, С.-Луи. Другое сито съ плетеніемъ № 5 употребляется для всѣхъ другихъ сортовъ пшеницы.

Въ бѣлыхъ сортахъ пшеницы изъ Австраліи, Орегона и Валла-Валла не опредѣляютъ количества примѣси; они принимаются на основаніи простого сравненія съ штандартъ-образцомъ каждаго года. Такое сравненіе признается достаточнымъ. Эксперты рѣшаютъ вопросъ, подлежитъ ли пшеница принятію, или нѣтъ. Эти сорта пшеницы должны

быть всегда хорошаго качества. Ихъ натуральный вѣсъ приведенъ ниже.

Основаніемъ служитъ вѣсъ въ 77 клгр. въ 1 гектолитрѣ. Уклоненіе до 2 клгр. допускается, но продавецъ обязанъ уплатить вознагражденіе въ слѣдующемъ размѣрѣ:

½ %	если	вѣсъ	пшеницы	равняется	. . . . .	77, ——76,750 клгр.
1 %	»	»	»	»	. . . . .	76,750—76.500 »
1½ %	»	»	»	»	. . . . .	76.500—76.250 »
2 %	»	»	»	»	. . . . .	76.250—76. — »
2½ %	»	»	»	»	. . . . .	76, ——75.750 »
3 %	»	»	»	»	. . . . .	75,750—75.500 »
3½ %	»	»	»	»	. . . . .	75,500—75.250 »
4 %	»	»	»	»	. . . . .	75,250—75. — »

Пшеница съ натуральнымъ вѣсомъ отъ 77,500 клгр. до 78—клгр. можетъ содержать 3½ % примѣси безъ уплаты особаго вознагражденія,

съ	вѣсомъ	въ	78, —	клгр.	до	78,500	клгр.	4 % примѣси
»	»	»	78,500	»	»	79, —	»	4½ % »
»	»	»	79, —	»	»	79,500	»	5 % »
»	»	»	79.500	»	»	80, —	»	5½ % »
»	»	»	80, —	и	больше	. . . . .		6 % »

Эти правила однако не примѣняются къ англійской пшеницѣ. Она допускается на парижскій рынокъ только съ натуральнымъ вѣсомъ въ 79 клгр. въ 1 гектолитрѣ.

Допускается уклоненіе отъ этой нормы въ 2 клгр., но съ уплатой покупателю вознагражденія въ ½ % за каждые 250 граммъ.

Англійскіе сорта пшеницы не должны смѣшиваться, такъ какъ въ такомъ случаѣ они могутъ быть неприняты. Объ этомъ имѣется спеціальная помѣтка на анализныхъ свидѣтельствахъ.

II. Рожь. Натуральный вѣсъ долженъ равняться 72 клгр. въ 1 гектол. Уклоненіе въ 3 клгр. допускается, но съ уплатой покупателю вознагражденія въ ¼% за каждые 250 граммъ. Такимъ образомъ при вѣсѣ въ 69—69,250 клгр. уплачивается 3%.

III. Овесъ. 1 гектол. овса долженъ имѣть вѣсъ по крайней мѣрѣ въ 47 клгр. Допускается уклоненіе отъ нормы въ 2 клгр., при чемъ продавецъ уплачиваетъ вознагражденіе въ ½ % за каждые 250 граммъ. Куртажъ равняется 5 сантим. за 100 клгр.

Дюнкирхенъ. Ввозъ изъ Алжира, въ особенности изъ Филиппвилля направляется въ этотъ портъ.

Цѣна подразумѣвается по мѣстному обычаю за 100 клгр. въ франкахъ, франко желѣзная дорога или пароходъ Дюнкирхенъ.

Качество опредѣляемое въ килограммахъ въ 1 гектолитрѣ, должно соотвѣтствовать хорошему среднему качеству послѣдняго урожая ко времени и въ мѣстѣ погрузки.

Товаръ подлежитъ сдачѣ въ хорошемъ видѣ, т. е. безъ подмочки и несогрѣтый; небольшая, сухая теплота не служитъ препятствіемъ къ сдачѣ.

Покупатель обязанъ провѣрить количество и качество товара въ мѣстѣ сдачи. Ордеръ о нагрузкѣ свидѣтельствуетъ о формальномъ принятіи товара.

Поэтому отвѣтственность продавца прекращается, какъ только товаръ нагруженъ (жел. дорога, пароходъ или телѣга).

При спорахъ относительно качества хлѣба обѣ стороны подчиняются безпрекословно рѣшенію третейскаго суда (Chambre Syndicat et de Concilliation de Dunkuerque).

Каждая мѣсячная доставка части товара составляетъ отдѣльный контрактъ.

Мѣшки доставляются покупателемъ на разгружаемое судно. Если это не будетъ исполнено, то продавецъ можетъ взять ихъ на прокатъ за счетъ покупателя.

Доставка товара на желѣзную дорогу или судно не обязываетъ продавца имѣть свои мѣшки. Если нѣтъ вагоновъ или судна, продавецъ имѣетъ право оставить хлѣбъ на платформѣ или набережной за свой счетъ и страхъ.

Надо замѣтить, что при перевозкѣ на желѣзной дорогѣ цѣна считается за 1 вагонъ. Расходы, съ которыми сопряжены частичныя погрузки, относятся на счетъ покупателя.

Товаръ грузится продавцомъ или его довѣреннымъ за счетъ покупателя.

Платежъ производится въ Дюнкирхенѣ наличными деньгами съ дисконтомъ въ ½%, или черезъ 30 дней, съ правомъ трассировать на какой нибудь банкъ, при чемъ, однако, отвѣтственность покупателя не прекращается.

ГЕРМАНІЯ.

Статистическія свѣдѣнія.—Хлѣботорговые пункты и вліяніе таможенныхъ пошлинъ.—Скупка хлѣба на внутреннихъ рынкахъ Германіи.—Биржевая хлѣбная торговля.—Зернохранилища въ Германіи.—Мѣстные торговые обычаи и правила при сдѣлкахъ на различные сорта хлѣба.

Статистическія свѣдѣнія.

Несмотря на то, что въ Германіи за послѣднее десятилѣтіе урожаи значительно увеличились, усиленный ввозъ хлѣба, особенно пшеницы, становится необходимостью. Причина этого явленія заключается въ возрастаніи народонаселенія, какъ видно изъ слѣдующихъ цифръ. Въ 1871 г. число жителей равнялось 41.058.792, въ 1875 г.—42.727.360, въ 1880 году—45.234.061, въ 1885 году—46.855.704, въ 1890 году—49.428.470, въ 1895 году—52.279.901, въ 1900 году—56.367.178.

Мѣстное производство хлѣба не можетъ идти параллельно съ столь сильнымъ ростомъ населенія, какъ видно изъ нижепомѣщенныхъ таблицъ. Утвержденіе сельскихъ хозяевъ, что Германія можетъ собственными средствами удовлетворять свою потребность въ хлѣбѣ, отвергается фактами. Увеличивающееся народонаселеніе потребляетъ все большее количество хлѣба, который приходится въ результатѣ усиленно ввозить изъ за границы. Зависимость Германіи отъ міровой хлѣбной торговли будетъ все замѣтнѣе сказываться въ будущемъ, несмотря на высокія таможенныя пошлины, уплачиваемыя за хлѣбъ въ огражденіе интересовъ нѣмецкаго сельскаго хозяйства.

Площадь посѣва пшеницы и полбы (Spelz) въ послѣднее десятилѣтіе осталась почти безъ измѣненія, ржи и овса — немного увеличилась, ячменя — приблизительно осталась та же самая. Вообще нельзя и думать о мало-мальски значительномъ увеличеніи пахатной земли, въ особенности годной для посѣва пшеницы. Благодаря болѣе интенсивной обработкѣ, средній урожай на единицѣ площади поднялся. Но болѣе совершенные способы обработки не могутъ быть продолжены до безконечности. Они могутъ примѣняться только

до тѣхъ поръ, пока затраты на нихъ покрываются доходностью земли. Повидимому эта граница уже достигнута. Урожаи всѣхъ сортовъ хлѣба, на каждой единицѣ площади возросли, за исключеніемъ полбы, оставшейся безъ измѣненія.

Усовершенствованные способы обработки особенно сказываются въ цифрѣ общаго урожая; въ послѣднее десятилѣтіе урожай всѣхъ сортовъ хлѣба значительно возросъ, въ особенности это касается ржи, главнаго питательнаго продукта страны.

Ввозъ хлѣба также увеличился, особенно ввозъ пшеницы, потребляемой людьми, и кукурузы, идущей на кормъ скоту. Но и вывозъ возрастаетъ, какъ видно изъ нижепомѣщенныхъ таблицъ.

Площадь посѣва въ гектарахъ.

Годъ.	Пшеница и полба.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	2.324.943	5.820.316	1.631.572	3.904.020
1891	2.211.601	5.479.677	1.780.540	4.154.683
1892	2.333.176	5.678.732	1.659.508	3.987.719
1893	2.391.147	6.012.315	1.594.407	3.906.969
1894	2.324.204	6.044.568	1.600.628	3.916.726
1895	2.269.490	5.893.596	1.663.080	4.028.692
1896	2.249.037	5.982.180	1.652.791	3.979.643
1897	2.246.384	5.966.776	1.643.871	3.999.052
1898	2.296.796	5.945.191	1.635.325	3.996.521
1899	2.344.762	5.871.243	1.640.865	3.999.741
1900	2.365.204	5.953.595	1.669.904	4.121.021
1901	1.897.504	5.807.658	1.858.613	4.407.546
1902	2.224.078	6.153.987	1.643.871	4.156.290
1903	2.112.718	6.025.024	1.705.312	4.301.067
1904	2.258.899	6.099.078	1.627.430	4.189.535
1905	2.260.580	6.145.663	1.633.227	4.182.052

Средній урожай на 1 гектарѣ въ двойн. центнер.

Годъ.	Пшеница.	Полба.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	14,4	13,4	10,4	13,7	12.6
1891	12,4	11,4	8.7	13,9	12.7
1892	16,0	13,8	12,0	14.3	11,9
1893	*) 17,0	15,2	*) 15,0	14,8	10.7
1894	*) 17,0	15,7	*) 13,9	17,8	16.8
1895	*) 16.7	13,9	*) 13,2	16.8	15,5
1896	*) 18.0	13,2	*) 14.4	16,5	15,0
1897	*) 17,2	14,2	*) 13,8	15.6	14,3
1898	*) 18,5	15,7	*) 15,3	17,3	16,9
1899	*) 19,3	14,7	*) 14,9	18,2	17,2
1900	*) 18,9	14,7	*) 14,4	18,0	17,2
1901	*) 15,2	13,7	*) 14,2	17,9	16,0
1902	*) 20,6	15,5	*) 15,2	18,9	18,0
1903	*) 19,3	14,9	*) 16,6	19,5	18,4
1904	*) 20,0	14,5	*) 16.6	18,1	16,6

*) Озимая пшеница и озимая рожь.

Урожай въ 1.000 двойн. центнер.

Годъ.	Пшеница и полба.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	33.239	58.681	22.834	49.135
1891	27.069	47.828	25.174	52.793
1892	36.607	68.277	24.207	47.430
1893	39.325	89.419	23.597	41.805
1894	38.760	83.430	28.491	65.801
1895	36.726	77.249	27.940	62.445
1896	38.452	85.340	27.271	59.695
1897	37.258	81.705	25.644	57.186
1898	41.218	90.322	28.291	67.541
1899	43.235	86.758	29.839	68.827
1900	43.075	85.507	30.022	70.919
1901	29.310	81.627	33.211	70.502
1902	43.835	94.942	31.002	74.673
1903	40.030	99.045	33.236	78.734
1904	42.586	100.608	29.482	69.360

Ввозъ въ 1.000 двойн. центнер.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	6.726	8.799	7.353	1.877	5.619
1891	9.053	8.427	7.255	1.199	4.083
1892	12.962	5.486	5.833	878	7.173
1893	7.035	2.243	8.517	2.429	7.611
1894	11.538	6.536	10.975	4.026	5.832
1895	13.382	9.648	9.290	2.387	3.238
1896	16.527	10.307	10.281	4.951	8.214
1897	11.795	8.568	10.635	5.479	12.663
1898	14.775	9.141	11.531	4.562	15.806
1899	13.709	5.613	11.042	2.591	16.266
1900	12.939	8.933	7.815	4.624	13.842
1901	21.342	8.637	8.997	4.125	11.933
1902	22.745	9.760	11.276	3.893	9.006
1903	19.291	8.138	15.861	4.703	9.532
1904	20.211	4.724	14.304	3.664	7.735

Вывозъ въ 1.000 двойн. центн.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	2	1	64	5
1891	3	1	39	4
1892	2	9	96	5
1893	3	3	82	3
1894	792	497	194	228
1895	699	360	490	514
1896	752	383	210	304
1897	1.714	1.064	185	214
1898	1.348	1.297	127	473
1899	1.974	1.235	140	684

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1900	2.951	761	303	1.060
1901	928	921	376	1.461
1902	822	1.046	347	1.330
1903	1.803	2.090	416	863
1904	1.596	3.567	295	2.226

Движеніе грузовъ пшеницы, ржи и муки приведено въ таблицахъ, которыя заимствованы изъ спеціальнаго журнала «Мельница» (Die Mühle).

Ввозъ пшеницы, ржи и муки въ Германію. До 1897 года въ Германіи велась только статистика для муки. Кромѣ пшеничной и ржаной муки, сюда входила также рисовая мука и мука изъ кукурузы и изъ стручковыхъ плодовъ. Съ 1897 года была раздѣлена пшеничная и ржаная мука, а также выдѣлена въ особую статистическую графу мука изъ другихъ хлѣбныхъ злаковъ.

Движеніе этихъ послѣднихъ сортовъ муки (изъ другихъ хлѣбныхъ злаковъ) было невелико. Оно равнялось:

	ввозъ			вывозъ		
въ 1897 году	6.058	двойн.	центн.	36.918	двойн.	центн.
» 1898 »	4.088	»	»	36.546	»	»
» 1899 »	6.064	»	»	41.751	»	»
» 1900 »	6.838	»	»	45.811	»	»
» 1901 »	4.371	»	»	38.899	»	»
» 1902 »	3.712	»	»	42.155	»	»
» 1903 »	3.750	»	»	49.088	»	»
» 1904 »	4.300	»	»	45.478	»	»

Наибольшій ввозъ ржи, а именно 10.306.703 дв. центнер. зарегистрированъ въ 1896 году.

Это было слѣдствіемъ плохого 1895/96 урожайнаго года. По этой же причинѣ въ этомъ году было ввезено чрезвычайно много пшеницы.

Въ 1904 году ввозъ ржи и муки былъ меньше любого года за послѣднее десятилѣтіе; напротивъ, ввозъ пшеницы въ 1904 году, сравнительно съ предшествующимъ годомъ, поднялся приблизительно на 1.000.000 дв. центн.

Ввозъ:

	пшеницы	ржи	муки
	въ двойныхъ центнерахъ.		
въ 1897 году	11.795.211	8.568.315	378.873
» 1898 »	14.774.554	4.140.723	297.805
» 1899 »	13.704.505	5.612.513	432.587
» 1900 »	12.934.638	8.932.333	353.051
» 1901 »	21.342.003	8.637.061	404.691
» 1902 »	20.745.304	9.760.417	336.693
» 1903 »	19.291.088	8.137.626	338.623
» 1904 »	20.211.288	4.724.351	248.780

Цифры указаны въ милліонахъ. Изъ сравненія этой таблицы съ предыдущей ясно видно колебаніе цѣнъ на пшеницу и рожь.

Слѣдуетъ отмѣтить, что въ 1904 году была уплачена высшая сумма за импортированную пшеницу и низшая сумма за ввезенную въ Германію рожь и муку.

Цѣнность ввоза въ милл. марокъ:

	Пшеницы.	Ржи.	Муки.
1897 года	173,7	80,3	8,4
1898 »	231,4	102,6	7,1
1899 »	180,4	64,9	8,8
1900 »	171,1	96,0	7,3
1901 »	282,7	84,5	8,3
1902 »	271,6	104,8	7,2
1903 »	252,6	82,5	7,1
1904 »	289,9	49,8	5,7

Вывозъ изъ Германіи въ двойн. центнерахъ:

	Пшеницы.	Ржи.	Муки.
1897 года	1.713.799	1.064.347	1.585.326
1898 »	1.348.198	1.297.060	1.337.921
1899 »	1.974.090	1.234.583	1.557.004
1900 »	2.950.796	740.916	1.215.577
1901 »	928.316	920.631	853.516
1902 »	821.788	1.046.008	831.495
1903 »	1.803.332	2.090.322	1.157.347
1904 »	1.593.981	3.567.104	1.519.182

Вывозъ изъ Германіи пшеничной и ржаной муки въ двойныхъ центнерахъ:

	Пшеничной.	Ржаной.
1897 года	1.136.160	449.166
1898 »	959.480	384.441
1899 »	1.245.503	331.501
1900 »	935.236	320.341
1901 »	564.136	283.381
1902 »	629.470	202.528
1903 »	844.659	262.828
1904 »	971.098	548.484
1904 »	971.098	548.484

Вывозъ пшеницы сравнительно съ ввозомъ ея очень незначителенъ и за 1904 годъ даже еще немного уменьшился; зато вывозъ ржи въ сильной степени возросъ. Точно также экспортъ муки въ 1904 году значительно превысилъ вывозъ въ предыдущемъ году.

Экспортъ ржаной муки въ теченіе 4 лѣтъ возросъ болѣе, чѣмъ на 400.000 дв. центнер., а вывозъ пшеничной муки въ 1904 году превысилъ экспортъ ея въ теченіе всѣхъ предыдущихъ лѣтъ.

Происхожденіе ввозимой пшеницы. Страны, импортирующія преимущественно пшеницу въ Германію, а также количество ввозимаго ими зерна: Соединенные Сѣверо-Американскіе Штаты— 1901 года—12.371.472, 1904 года—1.842.161 дв. центнер. Аргентина— 1901 года—2.237.703, 1904 года—5.642.211 дв. центнер. Румынія— 1901 г.—870.554, 1904 г.—1.880.418 дв. цент. Россія—1901 г.— 4.960.794, 1904 г.—8.865.246 дв. цент. Кромѣ нихъ слѣдуетъ упомянуть еще: Сербію 1904 г.—85.083, 1903 г.—151.077 дв. цент. Австро-Венгрію—36.199 (93.341), Бельгію—48.525 (94.054), Болгарію—233.815 (52.905), Австралію—482.592 и Британскую Индію 961.966 (53.502).

Вывозъ пшеницы изъ Германіи въ разныя страны:

	въ двойныхъ центнерахъ.		
Швеція 1901 г.	305.616	1904 г.	712.321
Данія » »	145.796	» »	312.859
Великобританія . . .	253.924	» »	89.266
Нидерланды	69.349	» »	104.840
Австро-Венгрія	2.383	» »	103.878
Швейцарія	38.948	» »	143.901

Происхожденіе ввозимой ржи:

	1901 г.	1902 г.	1904 г.
		въ двойн. центн.	
Россія	7.716.170	8.419.886	4.262.000
Соед. Штаты	384.440	606.798	209.944
Румынія	338.198	538.690	25.580

Вывозъ ржи изъ Германіи въ разныя страны:

		Въ двойн. центнер.		
Данія . . .	въ 1901 г.	319.114	въ 1904 г.	749.326
Швеція . .	» » »	86.560	» » »	940.628
Нидерланды	» » »	135.528	» » »	467.935

Кромѣ указанныхъ въ таблицѣ странъ слѣдуетъ упомянуть еще Болгарію, импортировавшую: въ 1904 г.—85.773 дв. цент. (1903 г.— 127.137), Турцію—94.306 (18.034), Норвегію, куда было вывезено 549.906 дв. цент. (317.818), Австро-Венгрію—335.169 (36.281), Финляндію—107.762 (126.284).

Происхожденіе муки, ввозимой въ Германію:

		Въ двойн. центнер.		
Австро-Венгрія	въ 1901 г.	211.061	въ 1904 г.	146.242
Соединенные Штаты .	» » »	119.637	» » »	52.304

*

Вывозъ муки изъ Германіи въ разныя страны:

		Въ двойн. центнер.		
Финляндія	1901 г.	74.340	1904 г.	334.496
Нидерланды	» »	234.136	» »	338.024
Норвегія	» »	247.438	» »	295.398
Данія	» »	138.766	» »	224.755
Великобританія . .	» »	35.795	» »	158.571

Таблица ввоза говоритъ преимущественно о пшеничной мукѣ. Незначительное количество иностранной ржаной муки ввозится безпошлинно жителями пограничной полосы. Въ 1904 году такимъ способомъ было ввезено 16.268 двойн. центнер., въ 1903 г.—18.285, въ 1902 г.—20.739 и въ 1901 г.—18.948 дв. цент. Напротивъ, вывозится, преимущественно, ржаная мука. Вывозъ пшеничной муки равнялся въ 1904 году—971.098 дв. цент., въ 1903 г.—262.888 дв. ц., въ 1902 г.—202.525 и въ 1901 г.—289.381 дв. цент.

Вывозъ ржаной муки изъ Германіи въ разныя страны:

		Въ 100.000 двойн. центнер.		
Финляндія	1901 г.	57.913	1904 г.	290.616
Нидерланды	» »	137.607	» »	142.487
Норвегія	» »	212.240	» »	262.658
Данія	» »	99.905	» »	163.420
Россія	» »	1	» »	0

Хлѣботорговые пункты и вліяніе таможенныхъ пошлинъ.

Направленіе торговли обусловливается естественнымъ и историческимъ положеніемъ промышленныхъ округовъ по отношенію къ странамъ экспорта. Естественными промышленными округами являются мѣста нахожденія каменноугольныхъ копей, а исторически создавшимися—значительная часть сѣверной и южной Германіи; средняя и нижняя Силезія, большая часть Брандебурга, Саксонія, Тюрингія и Берлинъ (Gross-Berlin). Въ качествѣ пунктовъ, играющихъ особенную роль въ дѣлѣ экспорта и импорта, на первомъ планѣ стоятъ порты Сѣвернаго моря, затѣмъ идутъ порты Балтійскаго моря, и, наконецъ, на третьемъ мѣстѣ стоитъ граница съ Австріей и Россіей.

На основаніи сказаннаго, въ Германіи различаютъ два главныхъ торговыхъ пути и четыре второстепенныхъ. Два главныхъ кончаются въ портахъ Сѣвернаго моря; первый идетъ изъ Саксоніи и верхней Силезіи по Эльбѣ; другой идетъ изъ горно-промышленныхъ округовъ верхней Силезіи по Рейну. Изъ второстепенныхъ первый идетъ изъ Силезіи и Саксоніи черезъ Берлинъ въ Штеттинъ, слѣдуя по большей части по теченію Одера и соприкасаясь съ системой Эльбы. Второй идетъ изъ Кенигсберга и Данцига по берегу и соединяется

съ уже названными путями. Два наименѣе важные пути идутъ внутри страны съ востока на западъ. Первый въ восточной части слѣдуетъ по каналамъ и, соединяясь съ Эльбой, идетъ къ горно-промышленнымъ округамъ верхней Силезіи. Второй слѣдуетъ по теченію Дуная; играя въ торговлѣ вообще незначительную роль, онъ въ хлѣбной торговлѣ занимаетъ важное положеніе въ дѣлѣ снабженія южной Германіи румынскимъ и венгерскимъ хлѣбомъ, привозимымъ изъ Вѣны. Пути хлѣбной торговли мы изучимъ на основаніи этихъ общихъ соображеній, при чемъ упомянемъ, что на выборъ путей сильное вліяніе имѣла отмѣна доказательствъ тождественности товара. Чтобы понять и обосновать все это, намъ необходимы нѣкоторыя предварительныя свѣдѣнія.

Послѣ введенія таможенныхъ пошлинъ на хлѣбъ всѣ ожидали, что цѣны поднимутся выше міровой, ожиданіямъ этимъ, однако, не суждено было оправдаться, въ виду особенностей нѣмецкой пшеницы. Благодаря этому, въ Германію ввозится больше иностранной пшеницы, чѣмъ необходимо для удовлетворенія ея потребностей — привозная пшеница смѣшивается съ мѣстной частью для мѣстнаго потребленія, частью для экспорта. По этой же причинѣ правительственныя мѣры для привлеченія пшеницы изъ одной мѣстности въ другую не являлись желаніемъ поднять цѣны выше междуродныхъ, не являлись также и желаніемъ измѣнить цѣны въ мѣстностяхъ искусственнаго скопленія нѣмецкой пшеницы въ нежелательную для послѣдней сторону. Правительственныя мѣры были двухъ родовъ. Въ тѣ времена, когда пользованіе внутренними путями сообщенія вело къ значительнымъ затратамъ, пшеница изъ восточной и западной Пруссіи и Познани нагружалась въ Данцигѣ и Кенигсбергѣ на суда, а затѣмъ безпошлинно пропускалась у Везеля, при чемъ облегчалось доказательство тождественности. Но этотъ путь оказался неудобнымъ, такъ какъ доказательство тождественности всетаки требовало значительныхъ расходовъ, почти равнявшихся таможеннымъ пошлинамъ. Послѣ этого перешли къ особому тарифу, благодаря которому стала ощущаться необходимость въ заграничной пшеницѣ для смѣшиванія, цѣны же на мѣстную пали. Для облегченія сбыта нѣмецкой пшеницы и поощренія мукомольной промышленности въ 1882 г. отмѣнено доказательство тождественности для мельничныхъ фабрикатовъ; вмѣсто него введено доказательство эквивалентности.

Слѣдствіемъ такой мѣры было возникновеніе въ мѣстахъ экспорта большихъ мельницъ грозившихъ совсѣмъ раздавить мелкую мукомольную промышленность. Чтобы уничтожить преимущество большихъ мельницъ въ 1894 году было отмѣнено доказательство тождественности и для необработанной пшеницы, но мѣра эта, являясь слиш-

комъ запоздалой, не была уже въ состояніи задержать развитіе крупной мукомольной промышленности. Вообще, отмѣна доказательства тождественности предоставила возможность излишкамъ нѣмецкаго хлѣба попасть на международный рынокъ. Сейчасъ пшеница вывозится не только изъ восточной и западной Пруссіи, Познани, Помераніи и Мекленбурга въ Англію, Голландію и Бельгію, но также изъ Нижней Баваріи, Пфальца, южнаго Бадена и нѣкоторыхъ мѣстъ Вюртемберга въ Швейцарію и Францію. Изъ Пфальца ячмень вывозится даже въ Англію. Благодаря вывозу, паденіе цѣнъ нѣмецкой пшеницы прекратилось и разница между внутренними и міровыми цѣнами стала соотвѣтствовать таможеннымъ пошлинамъ. Отправка пшеницы изъ восточной Германіи черезъ Кенигсбергъ, Данцигъ къ Везелю, Бремену, Гамбургу и Штетину стала теперь также возможной.

Скупка хлѣба на внутреннихъ рынкахъ Германіи.

Хлѣботорговыя сдѣлки въ Германіи можно раздѣлить на три основныхъ формы: неорганизованная торговля, биржевая торговля и торговля, происходящая при посредствѣ зернохранилищъ.

Что касается неорганизованной торговли, то необходимо различать скупку торговцами и продажу мельницамъ и вообще крупнымъ потребителямъ. Мелкій сельскій хозяинъ продаетъ хлѣбъ или на рынкѣ, или сельскому торговцу, смотря по обстоятельствамъ. При продажѣ имѣютъ большое значеніе задатки, выданные съ условіемъ продать весь урожай. Разсмотримъ сперва процессъ скупки сельскими торговцами у мелкихъ хозяевъ. Во времена значительнаго спроса на міровомъ рынкѣ въ самыхъ отдаленныхъ селахъ появляются скупщики, и сельскіе хозяева получаютъ хорошія цѣны, если только задаткомъ не связали себѣ рукъ; но такіе года сравнительно рѣдки. Даже въ тѣ года, когда спросъ болѣе или менѣе соотвѣтствуетъ предложенію, крестьяне получаютъ порядочныя цѣны, такъ какъ торговцы стремятся собрать весь хлѣбъ изъ окрестностей. Барыши сельскихъ скупщиковъ въ такіе года значительнѣе, чѣмъ въ упомянутомъ раньше случаѣ. Большіе убытки несетъ крестьянинъ отдаленныхъ деревень въ года усиленныхъ предложеній, если только заранѣе не связалъ себя задаткомъ. Долгими проволочками торговецъ заставляетъ его отдать хлѣбъ по цѣнамъ, чрезвычайно низкимъ по сравненію съ рыночными. Благодаря низкимъ міровымъ цѣнамъ и большимъ барышамъ торговца, въ такіе года крестьяне работаютъ себѣ въ убытокъ. Послѣ конца восьмидесятыхъ годовъ подобныя обстоятельства не рѣдки. Еще незавиднѣе положеніе крестьянина, когда онъ долженъ торговцу. Въ такихъ случаяхъ онъ не въ состояніи использовать благопріятныхъ конъюнктуръ, а при низ-

кихъ цѣнахъ всецѣло находится во власти заимодавца. Должны крестьяне торговцамъ во всѣхъ мѣстахъ, гдѣ нѣтъ вблизи большихъ рынковъ, и гдѣ надѣлы слишкомъ незначительны, т. е. въ восточной Германіи, по Рейну до Майнца, въ Гессенѣ и Тюрингіи.

Перейдемъ теперь къ продажѣ хлѣба крестьянами, живущими вблизи большихъ рынковъ и не находящимися во власти торговцевъ. Если на рынкѣ спросъ значителенъ, то хлѣбъ обыкновенно продается довольно выгодно; если же спроса нѣтъ, то приходится довольствоваться низкой цѣной, сдавать хлѣбъ на храненіе или увозить назадъ. Какъ первое, такъ и второе и третье не выгодно, особенно принимая во вниманіе дорогую плату за храненіе и разстояніе. Хлѣбъ поэтому продается, если цѣна окажется хотя немного подходящей. Если представляется возможность лишній разъ съѣздить на рынокъ, то хлѣбъ обыкновенно продается заранѣе по пробѣ, причемъ въ случаѣ несоотвѣтствія товара, сдѣлка считается несостоявшейся, и крестьянину предлагается болѣе низкая цѣна. Въ такихъ случаяхъ положеніе продавшаго по пробѣ мало чѣмъ отличается отъ положенія привезшаго хлѣбъ изъ далекихъ мѣстъ безъ предварительной продажи. Часто на основаніи обоюднаго довѣрія крестьянинъ является постояннымъ поставщикомъ какого-нибудь хлѣботорговца. Такія отношенія довольно выгодны крестьянамъ.

Торговцы, стремящіеся имѣть постоянныхъ продавцовъ въ лицѣ крестьянъ, представляютъ наиболѣе симпатичный элементъ, такъ какъ мало жмутъ крестьянъ и платятъ цѣны, сообразно съ цѣнами сосѣднихъ рынковъ. Въ Помераніи и южной Германіи, крестьяне въ большинствѣ случаевъ являются совладѣльцами зернохранилищъ и имѣютъ поэтому возможность выгоднѣе продавать свой хлѣбъ; къ этому вопросу мы впослѣдствіи вернемся. О томъ же, что крестьяне не могутъ принимать участія въ биржевой торговлѣ, не стоитъ и упоминать.

При продажѣ хлѣба болѣе крупными земледѣльцами нужно различать двѣ главныя формы. Одна форма продажи распространена въ восточной и западной Пруссіи, Помераніи и Мекленбургѣ, другая—въ остальной части сѣверной и средней Германіи; въ южной Германіи распространена продажа при помощи зернохранилищъ. Первая форма неорганизованной продажи, совершается слѣдующимъ образомъ: при помощи особыхъ вѣсовъ (пурки) узнается натура, въ зависимости отъ которой и назначается цѣна за всю партію. Если гектолитръ вѣситъ 71 klg. то платится, напримѣръ, 25 мар.; если 70 klg.—то на 40 пф. меньше, а если 72 klg.—то на 40 пф. больше. Цѣна, какъ видно, увеличивается и уменьшается быстрѣе натуры. Происходитъ это вслѣдствіе того, что хотя сѣется хлѣбъ болѣе или менѣе одного качества, удовлетворяющаго предъявляемымъ требованіямъ, но обработка его не

вездѣ одинакова. Такимъ образомъ, разница зависитъ, главнымъ образомъ отъ обработки. Цѣна за хлѣбъ нормальнаго качества устанавливается въ зависимости отъ цѣнъ кенигсбергской, данцигской, штеттинской и ростокской биржъ; отъ упомянутыхъ биржевыхъ цѣнъ вычитается плата за провозъ и 2% торговцу. Благодаря такимъ незначительнымъ барышамъ, торговцы предпочитаютъ быть только посредниками по продажѣ на биржахъ. Послѣ продажи они отдаютъ отчетъ земледѣльцу, не называя покупателя и оставляя себѣ 2% комміссіонныхъ. Крупные землевладѣльцы означенныхъ четырехъ округовъ продаютъ выгодно свой хлѣбъ не только по причинѣ равномѣрности качества, но и благодаря сходству съ русскимъ хлѣбомъ; ихъ хлѣбъ, смѣшанный съ русскимъ, очень охотно покупается съ Англіи, особенно послѣ отмѣны доказательства тождественности. Въ остальной Германіи неорганизованная продажа хлѣба крупными земледѣльцами производится приблизительно слѣдующимъ образомъ. Скупщикъ, отбирая пробу, опредѣляетъ разницу между высшей биржевой цѣной за извѣстнаго качества хлѣбъ въ день пріема и имъ предлагаемой цѣной—цѣна, значитъ, точно не устанавливается при продажѣ и зависитъ отъ того или иного положенія рынка. Хлѣбъ долженъ быть принятъ въ продолженіе установленнаго времени, причемъ день отправки назначаетъ продавецъ, своевременно извѣщая о семъ скупщика. Вычеты въ пользу скупщика производятся или абсолютно, или въ процентахъ (обыкновенно 3%) высшей биржевой цѣны. Землевладѣлецъ обязуется сохранять хлѣбъ до пріема въ сухомъ и надежномъ помѣщеніи, въ противномъ случаѣ сдѣлка считается недѣйствительной, или скупщикомъ дѣлаются дальнѣйшіе вычеты. Очень часто крупные землевладѣльцы, подобно крестьянамъ, стоятъ со скупщиками въ тѣсныхъ отношеніяхъ, основанныхъ на взаимномъ довѣріи; здѣсь скупщикъ еще больше заинтересованъ имѣть постояннаго продавца. Скупщикомъ обыкновенно является еврей. Взаимное довѣріе между обѣими сторонами преимущественно существуетъ въ Верхней Силезіи, Познани и большей части восточной Пруссіи.

На этомъ мы закончимъ обозрѣніе скупки хлѣба изъ первыхъ рукъ въ тѣхъ мѣстностяхъ, гдѣ отсутствуютъ хранилища. Взаимоотношенія между мелкими и крупными скупщиками подобны описаннымъ сношеніямъ между крупнымъ землевладѣльцемъ и крупнымъ скупщикомъ.

Разсмотрѣвъ обстоятельства, сопровождающія концентрацію хлѣба въ рукахъ крупныхъ скупщиковъ, помимо биржъ и хранилищъ,—мы теперь познакомимся со сдѣлками между крупными скупщиками—съ одной стороны, обрабатывающей промышленностью и крупными потребителями—съ другой, совершаемыми опять-таки помимо биржъ и зернохранилищъ.

На первомъ планѣ въ качествѣ покупателя стоитъ обрабатывающая промышленность, покупающая хлѣбъ обыкновенно у крупныхъ скупщиковъ, у среднихъ же рѣдко. Сдѣлки заключаются какъ лично, такъ и по почтѣ, телеграфу и телефону; нерѣдки и сдѣлки, при помощи агентовъ. Руководящимъ началомъ служитъ проба и только въ рѣдкихъ случаяхъ «типъ». (Сдѣлки, совершенныя на основаніи типа, вели только къ недоразумѣніямъ и спорамъ). Обыкновенно продается только хлѣбъ, находящійся на мѣстѣ заключенія сдѣлки или прибытіе котораго въ скоромъ времени ожидается; другого же рода сдѣлки весьма рѣдки. Большей частью хлѣбъ продается послѣ отправки съ послѣдней до мѣста назначенія большой станціи, вслѣдствіе чего, казалось, скупщики не нуждаются въ большихъ зернохранилищахъ. На самомъ дѣлѣ этому противорѣчатъ торговые обычаи—чтобы не имѣть собственныхъ хранилищъ, обрабатывающая промышленность покупаетъ съ правомъ принять товаръ въ нѣсколько разъ. Отъ кредитоспособныхъ покупателей платежъ слѣдуетъ долговыми или переводными векселями. Менѣе кредитоспособные и извѣстные покупатели принуждены платить наличными или соглашаться на дисконтъ. Очень охотно принимаются въ уплату банковые векселя, такъ какъ всего легче ихъ пустить въ оборотъ. Отправка производится, смотря по обстоятельствамъ, на судахъ, желѣзныхъ дорогахъ или подводахъ.

Стоимость пересылки обыкновенно принимаетъ на себя продавецъ. Большія партіи (вагонами, цѣлыми судами) отправляются розсыпью, а мелкія—въ мѣшкахъ; однако и большія партіи часто перевозятся въ мѣшкахъ, такъ какъ обрабатывающія предпріятія не въ состояніи принять розсыпью. Пересылка розсыпью съ концентраціей промышленности все болѣе и болѣе вытѣсняетъ прежній способъ транспорта въ мѣшкахъ вслѣдствіе того, что крупныя предпріятія приспосабливаются къ болѣе выгодному способу пересылки. На этомъ покончимъ съ неорганизованной хлѣбной торговлей и перейдемъ къ биржевой.

Биржевая хлѣбная торговля.

Согласно германскому законодательству, биржевая хлѣбная торговля на сроки запрещена. Это запрещеніе касается не только биржъ, но и всѣхъ торговыхъ организацій, оказывающихъ вліяніе на цѣны въ болѣе или менѣе общирномъ раіонѣ. По смыслу этого закона, запрещены, слѣдовательно, такія сдѣлки, по которымъ одна сторона обязуется доставить не опредѣленный и описанный въ коносаментѣ или варрантѣ хлѣбъ, а товаръ не находящійся пока въ распоряженіи продавца и пробу котораго представить нельзя; далѣе, запрещены слѣдовательно и такія сдѣлки, которыя съ согласія продавца и поку-

пателя могутъ быть расторгнуты съ уплатой опредѣленной преміи или разницы въ цѣнѣ. Однимъ словомъ запрещена торговля, такъ называемымъ, бумажнымъ хлѣбомъ даже для внѣшней торговли.

Биржевыя сдѣлки могутъ имѣть вліяніе только въ такихъ пунктахъ, гдѣ торговля наличнымъ хлѣбомъ сама по себѣ настолько значительна, чтобы оправдать существованіе биржъ. Такихъ пунктовъ въ Германіи довольно много, такъ что въ общемъ биржевая хлѣбная торговля имѣетъ весьма большое вліяніе. Однако, въ наиболѣе важныхъ мѣстахъ торговля хлѣбомъ сосредоточивается въ рукахъ нѣсколькихъ крупныхъ фирмъ, и оставляетъ поэтому биржи въ сторонѣ, входя съ рынками въ непосредственное сношеніе. Благопріятныя для этой концентраціи обстоятельства увеличиваются еще концентраціей мукомольной промышленности и предпочтеніемъ, оказываемымъ казенными учрежденіями солиднымъ фирмамъ передъ мелкими при заказахъ. Въ этомъ же направленіи вліяло, хотя не въ такой степени, какъ того ожидали, учрежденіе сельскохозяйственныхъ зернохранилищъ. Лучшимъ доказательствомъ регресса биржевой хлѣбной торговли въ Германіи служитъ почти совершенное исчезновеніе биржевыхъ маклеровъ. Въ качествѣ болѣе или менѣе важныхъ пунктовъ биржевой хлѣбной торговли являются только Берлинъ, Штеттинъ, Позенъ, Бромбергъ и Кенигсбергъ; послѣдній играетъ гораздо болѣе важную роль во внѣшней торговлѣ съ Россіей, чѣмъ во внутренней. Даже въ этихъ главныхъ пунктахъ значеніе биржъ въ хлѣбной торговлѣ значительно пало послѣ введенія новаго биржевого закона. Причину этихъ явленій, конечно, нужно искать въ запрещеніи биржевой торговли на срокъ и въ стѣсняющихъ, строгихъ постановленіяхъ о комиссіонной торговлѣ. Какъ первая, такъ и вторая служила для берлинской биржи, напримѣръ, очень важной частью ея дѣятельности. Такимъ образомъ, вопреки интересамъ хлѣбныхъ торговцевъ новое биржевое уложеніе, стремящееся къ правильному установленію цѣнъ, защищаетъ интересы крупныхъ заказчиковъ - покупателей. Большія фирмы, для которыхъ имѣетъ значеніе только котировка нью-іоркской, берлинской (рожь) и мюнхенской (ячмень) биржъ, принимаютъ участіе въ биржевой торговлѣ только благодаря заинтересованности въ томъ своихъ заказчиковъ.

Зернохранилища въ Германіи.

Обратимся теперь къ хлѣбной торговлѣ, совершаемой при помощи зернохранилищъ.

Права и обязанности лица, берущаго на храненіе товары за плату, — хозяина хранилища — заключаются въ слѣдующемъ. Онъ обязанъ

немедленно сообщить грузохозяину о порчѣ или недостачѣ доставленнаго товара, независимо отъ сдающаго на храненіе, въ противномъ случаѣ онъ отвѣтственень за убытки. Скоропортящіеся товары могутъ быть имъ проданы безъ предварительнаго увѣдомленія грузохозяина съ соблюденіемъ интересовъ послѣдняго. О результатахъ продажи должно быть немедленно сообщено грузохозяину. Въ случаѣ несоблюденія этихъ двухъ условій хозяинъ хранилища обязанъ возмѣстить всѣ убытки; исключеніе составляетъ второй случай, если онъ докажетъ, что посылка извѣщенія была безполезна. За всѣ поврежденія сданнаго на храненіе товара хозяинъ хранилища отвѣтственень передъ товарохозяиномъ; исключенія составляютъ поврежденія, происшедшіи не по его винѣ и предотвратить которыя онъ былъ не въ состояніи. О всѣхъ измѣненіяхъ товара, могущихъ вліять на его стоимость, онъ долженъ немедленно довести до свѣдѣнія товарохозяина, въ противномъ случаѣ за всѣ поврежденія несетъ онъ отвѣтственность. Срокъ давности для исковъ съ хозяина хранилища—одинъ годъ; считается этотъ срокъ съ того момента, когда грузохозяинъ долженъ былъ узнать о порчѣ товара. Срокъ давности начинается снова въ случаѣ возникновенія судебнаго преслѣдованія. Наконецъ, срокъ давности вовсе не имѣетъ силы, если можно доказать умышленную порчу товара хозяиномъ хранилища. Хозяинъ хранилища обязанъ застраховать товаръ только въ случаѣ существованія на этотъ счетъ особаго соглашенія. Мы здѣсь должны обратить вниманіе еще на два важныхъ обстоятельства. Товаръ сдается часто на храненіе съ тѣмъ, что возвращается не индивидуально опредѣленный хлѣбъ, а лишь извѣстное количество опредѣленнаго качества. Въ тѣхъ же случаяхъ, когда хозяину хранилища такого права не предоставлено, ему все-таки не запрещается смѣшивать отданный на храненіе товаръ съ однородными и въ этомъ случаѣ онъ возвращаетъ лишь извѣстное количество опредѣленнаго качества хлѣба. Въ то время, когда хранилище открыто, товарохозяинъ имѣетъ право доступа къ своему товару, въ правѣ взять пробу и предпринимать работы, необходимыя для предупрежденія порчи.

Хозяинъ хранилища имѣетъ право получить причитающуюся плату за храненіе и всѣ расходы, произведенные имъ въ интересахъ товарохозяина (напримѣръ уплата фрахта, пошлинъ и т. п.). Уплаты расходовъ наличными хозяинъ хранилища можетъ потребовать во всякое время; плата же за храненіе вносится согласно условію, а если это не предусмотрѣно, то черезъ четверть года или при обратномъ пріемѣ товара, сообразно количеству принимаемаго. Плата за храненіе часто заключаетъ въ себѣ расходы, связанные съ отдачей на храненіе (доставка къ хранилищу и т. п.). Залоговое право относительно при-

читающихся суммъ хозяинъ хранилища имѣетъ только до тѣхъ поръ, пока сданный на храненіе товаръ находится въ его распоряженіи. Удаленіе товаровъ изъ хранилища можетъ быть потребовано въ тѣхъ случаяхъ, когда срокъ храненія истекъ или состояніе ихъ внушаетъ опасеніе за цѣлость и доброкачественность другихъ товаровъ. Срокъ храненія считается продленнымъ, если къ сроку товаръ не взятъ обратно.

Въ Германіи различаютъ зернохранилища, по ихъ владѣльцамъ, т. е. одни зернохранилища принадлежатъ сельскимъ хозяевамъ, а другія — торговцамъ.

Первый типъ зернохранилищъ даетъ сельскимъ хозяевамъ возможности войти въ непосредственное сношеніе съ потребителями, и, какъ въ Америкѣ, облегчаетъ полученіе кредита, если послѣ жатвы нужны деньги, но хлѣбъ, вслѣдствіе низкихъ цѣнъ, продавать нѣтъ разсчета. Для болѣе тѣсныхъ сношеній съ крупными потребителями, нужно было имѣть большія массы однороднаго хлѣба, что можно было достигнуть только смѣшиваніемъ и очисткой всего доставляемаго хлѣба. Для защиты интересовъ отдѣльныхъ сельскихъ хозяевъ, при ссыпкѣ опредѣляется классъ хлѣба и количество постороннихъ примѣсей, затѣмъ выдается соотвѣтствующее свидѣтельство, въ силу котораго отдѣльные сельскіе хозяева могутъ распоряжаться продажей извѣстнаго количества хлѣба. Несмотря на всѣ удобства, распространеніе сельскохозяйственныхъ хранилищъ въ Германіи встрѣчаетъ важныя препятствія. Первое препятствіе заключается въ самомъ характерѣ нѣмецкаго хлѣба, отличительной чертой котораго служитъ сырость и громадное число сортовъ. Климатическія условія Германіи мало способствуетъ сухой уборкѣ хлѣба, такъ что постройка хранилищъ не можетъ производиться по образцу американскихъ, сильно углубленныхъ въ землю и, вслѣдствіе этого болѣе, дешевыхъ; постройка нѣмецкихъ хранилищъ на поверхности земли весьма удорожаетъ ихъ стоимость. Во вторыхъ, громадное количество сортовъ хлѣба, затрудняя примѣненіе американской системы классификаціи, также тормозитъ дѣло распространенія хранилицъ. Кромѣ того, важнымъ препятствіемъ въ распространеніи зернохранилищъ служитъ непреодолимое недовѣріе нѣмецкаго сельскаго хозяина ко всякаго рода предпріятіямъ, требующимъ капиталовъ. Затраченный капиталъ, по его мнѣнію, долженъ имѣть непосредственное вліяніе на хозяйство, и при этомъ имъ совершенно упускается изъ виду возможный результатъ примѣненія капитала въ видѣ освобожденія отъ зависимости капиталистовъ. По этимъ причинамъ устройство зернохранилищъ во многихъ мѣстахъ отклонено сельскими хозяевами. Боялись еще, что подобная система облегчитъ концентрацію большихъ массъ хлѣба въ однѣхъ рукахъ и поставитъ такимъ образомъ хранилища въ полную зависимость отъ капиталистовъ. Вдобавокъ ко

всему, нѣмецкій сельскій хозяинъ мало общественень и неуживчивъ, такъ что организація обществъ для устройства зернохранилищъ стоитъ неимовѣрныхъ трудовъ. Въ южной Германіи, гдѣ населеніе общественнѣе, и гдѣ болѣе пропагандировалась идея устройства зернохранилищъ, эти послѣднія получили довольно значительное распространеніе. Въ остальной Германіи, гдѣ недоставало приведенныхъ обстоятельствъ, вскорѣ послѣ блестящаго и многообѣщающаго начала происходили большіе раздоры, благодаря классификаціи и опредѣленію количества постороннихъ примѣсей; болѣе крупные сельскіе хозяева, поэтому, изъ организаціи вышли. Навстрѣчу выходу шли банки, открывшіе теперь кредитъ сельскимъ хозяевамъ, извѣстнымъ въ качествѣ состоятельныхъ людей и собирающихъ достаточное количество однороднаго хлѣба для продажи крупнымъ потребителямъ. Послѣ ухода значительной части наиболѣе зажиточныхъ членовъ, дальнѣйшее развитіе организацій уже не соотвѣтствовало многообѣщавшему началу. Несмотря на противодѣйствіе сѣверо-германскихъ правительствъ, большинство зернохранилищъ въ сѣверной Германіи продолжало существовать, а многія, напримѣръ, въ Галле, даже развиваться. Въ большинствѣ случаевъ, неудачныя попытки въ сѣверной Германіи нужно приписать самимъ сельскимъ хозяевамъ. Въ качествѣ учрежденій, благодаря которымъ удалось при помощи зернохранилищъ доставить сельскимъ хозяевамъ кредитъ, на первомъ планѣ стоитъ Имперскій Банкъ, дальше слѣдуютъ прочіе учетные банки, а въ Пруссіи еще Прусскій банкъ (прежній Seehandlung), съ 1895 года выступила Zentralgenossenchaftskasse, основной капиталъ которой въ 50 милліоновъ марокъ представляетъ 3%-ую ссуду прусскаго правительства. Условія кредита во всѣхъ банкахъ тождественны, именно—для полученія ссуды необходимо представить доказательства, что хлѣбъ дѣйствительно находится въ зернохранилищѣ и что администрація хранилища обязуется не отпускать заложенный хлѣбъ безъ разрѣшенія банка. Заложенный товаръ долженъ быть застрахованъ отъ огня за счетъ должника; послѣдній же обязуется принимать всѣ мѣры къ предупрежденію порчи заложеннаго имущества. Всѣ связанные съ храненіемъ расходы несетъ также должникъ. Если, вслѣдствіе какихъ-либо причинъ, стоимость заложеннаго товара уменьшится, то взявшій ссуду обязанъ увеличить его количественно или вернуть соотвѣтствующую часть ссуды. Заимодавецъ вправѣ продать товаръ, если должникъ не исполнитъ своихъ обязанностей по отношенію къ нему. Ссуда выдается только за двѣ трети всего количества въ размѣрѣ четырехъ пятыхъ стоимости срокомъ не болѣе трехъ мѣсяцевъ. Многіе крупные банки также выдаютъ ссуды подъ обезпеченіе находящагося въ хранилищѣ хлѣба особенно если данное лицо банку извѣстно.

Зернохранилища, принадлежащія торговцамъ, служатъ для цѣлей концентраціи импортированнаго и мѣстнаго хлѣба. И въ этомъ случаѣ въ зависимости отъ болѣе общительнаго характера южанъ, хранилища имѣютъ гораздо большее значеніе въ южной Германіи. Въ южной Германіи, напримѣръ, весь хлѣбъ проходитъ черезъ хранилища, въ сѣверной—почти не пользуются ихъ услугами.

Считая вопросъ о вліяніи зернохранилищъ на торговлю исчерпаннымъ,—скажемъ нѣсколько словъ о выдачѣ свидѣтельствъ на ссыпанный хлѣбъ.

Свидѣтельство о ссыпкѣ считается удостовѣреніемъ того, что означенное въ немъ количество хлѣба дѣйствительно хранится у выдавшаго свидѣтельство. Такъ какъ означенное свидѣтельство даетъ право предъявителю получить опредѣленное количество хлѣба, то таковымъ можетъ оказаться и не ссыпавшій, а третье лицо, на имя котораго съ самаго начала выдано свидѣтельство, или только получившее его впослѣдствіи. Эти свидѣтельства, согласно германскому торговому уложенію (§ 363), могутъ выдаваться только зернохранилищами, получившими на то право. По ст. 16 Einfürungsgesetzes zum Handelsgesetzbuch условія, которымъ должны удовлетворять зернохранилища для полученія права выдавать установленныя свидѣтельства, регулируются мѣстнымъ правительствомъ. Законная передача такихъ свидѣтельствъ равносильна передачѣ отданнаго на храненіе хлѣба.

Мѣстные торговые обычаи и правила при сдѣлкахъ на различные сорта хлѣба.

1. *Берлинъ.* Хлѣбная торговля въ Берлинѣ находится подъ наблюденіемъ и контролемъ «Общества Берлинскихъ торговцевъ зерномъ и мучными продуктами». Санкціонированные этимъ обществомъ мѣстные обычаи относятся къ сдѣлкамъ на хлѣбъ «на мѣстѣ» (loco), «погруженный» (abgeladen), «съ погрузкой» (auf Abladung), «съ доставкой по желѣзной дорогѣ и на суднѣ», «на водѣ» (schwimmend) и «cif».

Хлѣбъ продаваемый на мѣстѣ (loco), долженъ быть готовъ къ немедленной сдачѣ; продавецъ обязанъ содѣйствовать безотлагательно передачѣ проданной партіи товара покупателю.

Хлѣбъ, купленный «съ желѣзной дороги», покупатель долженъ принять: а) если сдѣлка заключена до 11 ч. дня—въ теченіе того же дня, б) при заключеніи сдѣлки въ промежутокъ отъ 11 ч. до $2^1/_2$ ч. дня — до полудня слѣдующаго рабочаго дня, в) если сдѣлка состоялась послѣ 2½ час. дня—въ теченіе слѣдующаго рабочаго дня.

Хлѣбъ, купленный съ судна, со склада, или «frei» франко вагонъ, долженъ быть принятъ покупателемъ до истеченія слѣдующаго за заключеніемъ сдѣлки рабочаго дня.

Для хлѣба, купленнаго съ судна, существуетъ правило, что покупатель обязанъ принять партіи, превышающія 200 центнеровъ, въ теченіе той части льготнаго для продавца срока храненія, которая соотвѣтствуетъ отношенію данной партіи ко всему количеству хлѣба.

Вѣсъ устанавливается на мѣстѣ храненія товара, или, если хлѣбъ переданъ въ вагонѣ, на одной изъ товарныхъ станцій Берлина, или его предмѣстій, по выбору покупателя, или на одномъ изъ складовъ возлѣ желѣзной дороги. Взвѣшивается товаръ присяжными вѣсовщиками на желѣзной дорогѣ, или по распоряженію администраціи складовъ. Если покупатель желаетъ взвѣсить хлѣбъ черезъ присяжнаго вѣсовщика, то онъ обязанъ пригласить такового для взвѣшиванія.

Покупатель имѣетъ право пересыпать хлѣбъ, доставленный въ мѣшкахъ, въ другіе мѣшки и установить вѣсъ послѣ пересыпки; передѣлка хлѣба, однако, не допускается.

Расходы по пересыпкѣ хлѣба несетъ покупатель.

Если покупатель не принялъ товара съ желѣзной дороги въ условленный, или установленный обычаемъ срокъ, то продавецъ въ правѣ, по истеченіи одного дня, поступить нижеслѣдующимъ образомъ.

Пріемъ товара безъ предварительнаго взвѣшиванія въ мѣстѣ храненія даетъ продавцу право требовать уплату за то количество товара, которое было обозначено въ накладной или въ другомъ заслуживающемъ довѣрія документѣ; онъ можетъ также установить вѣсъ впослѣдствіи за счетъ покупателя какимъ нибудь достовѣрнымъ способомъ.

Если продавецъ не выждетъ вышеуказаннаго однодневнаго срока, то онъ обязанъ признать вѣсъ, установленный впослѣдствіи на желѣзной дорогѣ.

Въ случаѣ, если покупатель не принялъ товаръ со склада въ условленный или установленный обычаемъ срокъ, то продавецъ имѣетъ право, по истеченіи одного дня, перевѣситъ товаръ за счетъ покупателя.

Если же продавецъ не выждетъ одного дня и не свѣшаетъ хлѣба, то принимается въ разсчетъ вѣсъ, установленный при пріемѣ.

Возраженія противъ качества хлѣба сообщаются продавцу.

Возникающія отсюда недоразумѣнія разсматриваются комиссіей изъ 3-хъ лицъ, изъ числа присяжныхъ экспертовъ, избранныхъ Обществомъ Берлинскихъ торговцевъ зерномъ и мучными продуктами для даннаго сорта хлѣба.

Если вопросъ о качествѣ хлѣба не былъ возбужденъ въ теченіе установленнаго срока, то возраженія, сдѣланныя впослѣдствіи, не принимаются во вниманіе.

Въ случаѣ если возраженія покупателя о качествѣ товара будутъ признаны правильными продавцомъ или третейскимъ судомъ, то сдѣлка считается уничтоженной и не влекущей за собой никакихъ правъ ни для покупателя, ни для продавца.

Если только часть товара будетъ опротестована или признана неподлежащей сдачѣ, то покупатель имѣетъ право принять другую часть, удовлетворительную по качеству.

Расходы, возникшіе вслѣдствіе промедленія въ пріемѣ хлѣба, благодаря третейскому разбирательству, несетъ сторона, признанная неправой.

Если покупатель по пріемѣ части хлѣба, купленнаго въ мѣшкахъ, найдетъ разницу въ качествѣ, то онъ имѣетъ право пріостановить пріемъ остальной части, причемъ въ отношеніи этой послѣдней части, соблюдаются тѣ же правила, какъ будто была опротестована вся партія хлѣба.

Такое опротестованіе допускается только въ теченіе одного дня, по прошествіи условленнаго или установленнаго обычаемъ срока пріема.

Хлѣбъ проданный «съ нагрузкой» долженъ быть сданъ желѣзной дорогѣ для отправки въ теченіе условленнаго срока. Фактъ своевременной погрузки продавецъ обязанъ доказать удостовѣреніемъ отъ желѣзной дороги.

Если обусловлена «немедленная погрузка» (prompte Abladung), то продавецъ долженъ погрузить товаръ въ теченіе 7, слѣдующихъ за заключеніемъ сдѣлки рабочихъ дней, если доставка мѣшковъ лежитъ на немъ. Когда же мѣшки должны быть доставлены покупателемъ, то онъ обязанъ отослать ихъ не позже слѣдующаго рабочаго дня по указанному адресу, а продавецъ сдать товаръ желѣзной дорогѣ для отправки въ теченіи 7 дней по полученіи мѣшковъ. Если покупатель не вышлетъ своевременно мѣшковъ, то продавецъ имѣетъ право купить другіе мѣшки за счетъ покупателя.

Если не состоялось особаго соглашенія о срокѣ погрузки, то предполагается «немедленная погрузка».

Хлѣбъ, проданный «съ доставкой», долженъ быть сданъ въ распоряженіе покупателя не позже 6 час. вечера послѣдняго дня условленнаго срока.

При условіи «немедленной доставки», товаръ сдается въ теченіе 7 слѣдующихъ, за исключеніемъ дня сдѣлки, рабочихъ дней.

Если по сдѣлкѣ заключенной «съ погрузкой и доставкой» исполненіе не послѣдовало въ условленный срокъ, то покупатель даетъ продавцу извѣстную отсрочку.

Продавецъ можетъ требовать отсрочки не дольше 4-хъ дней и таковая можетъ быть ему дана въ томъ только случаѣ, если товаръ не былъ сданъ; возможность отсрочки исключается при сдачѣ товара съ нарушеніемъ какого-либо условія.

При неисполненіи указанныхъ правилъ покупатель вправѣ, давъ отсрочку, отказаться отъ договора, или же потребовать возмѣщенія убытковъ въ виду нарушенія договора.

Если убытки вытекаютъ изъ покупки, сдѣланной покупателемъ у третьяго лица, въ виду несдачи товара продавцомъ, то эта покупка хлѣба должна послѣдовать въ теченіе 2-хъ дней.

Покупатель обязанъ немедленно увѣдомить продавца, какимъ правомъ онъ желаетъ воспользоваться, а также сообщить, купилъ ли онъ хлѣбъ у третьяго лица.

При покупкѣ съ погрузкой на станціи, или франко Берлинъ, или франко другая станція, продавецъ отвѣчаетъ за доставку товара въ мѣсто назначенія согласно условіямъ контракта.

При покупкѣ со станціи отправленія (ab einer station) покупатель несетъ рискъ перевозки.

Расходы по погрузкѣ несетъ продавецъ, расходы по выгрузкѣ— покупатель.

Если мѣстомъ назначенія хлѣба, купленнаго «погруженнымъ», или «съ погрузкой» или «съ доставкой», являются Берлинъ или одно изъ его предмѣстій, то пріемъ такого товара регулируется правилами, установленными для хлѣба, купленнаго «на мѣстѣ» (loco).

Въ случаѣ если эксперты найдутъ товаръ не соотвѣтствующимъ условіямъ продажи и опредѣлятъ уменьшеніе стоимости не свыше 2 марокъ за 1.000 килогр., покупатель обязанъ принять товаръ съ соотвѣтствующей скидкой. Если, напротивъ, стоимость товара будетъ ниже этой нормы, то покупатель вправѣ: 1) принять товаръ съ соотвѣтствующей скидкой, или 2) отказаться отъ договора, или 3) потребовать возмѣщенія убытковъ за неисполненіе контракта.

Если покупатель основываетъ свои убытки на покупкѣ хлѣба у третьяго лица, въ виду несдачи продавцомъ товара, то эта покупка должна быть сдѣлана въ теченіе 3-хъ дней.

Покупатель обязанъ немедленно увѣдомить продавца, какимъ правомъ онъ желаетъ воспользоваться, а также сообщить, купилъ ли онъ хлѣбъ у третьяго лица.

При невыполненіи этого правила предполагается, что покупатель отказался отъ договора.

Если мѣстомъ исполненія договора является не Берлинъ, то покупатель долженъ принять товаръ въ теченіе срока, указаннаго продавцомъ.

Покупатель имѣетъ право установить вѣсъ на желѣзной дорогѣ присяжными вѣсовщиками или другими заслуживающими довѣрія лицами на станціи прибытія; если товаръ принятъ безъ взвѣшиванія, то примѣняются нижеприводимыя правила.

Пріемъ товара безъ предварительнаго взвѣшиванія даетъ продацу право требовать плату за количество, указанное въ дубликатѣ или въ другомъ заслуживающемъ довѣрія документѣ, или же установить вѣсъ впослѣдствіи за счетъ покупателя какимъ нибудь инымъ достовѣрнымъ способомъ.

Возраженія противъ качества товара должны быть заявлены продавцу въ теченіе установленнаго срока, не позже 2-хъ дней послѣ сдачи товара; одновременно съ этимъ отсылаются двѣ засвидѣтельствованныя и запечатанныя пробы, каждая въ 1½ килогр. вѣсомъ.

Въ случаѣ если эксперты найдутъ товаръ несоотвѣтствующимъ условіямъ договора и опредѣлятъ уменьшеніе стоимости не свыше 5 марокъ за 1.000 килогр., покупатель обязанъ принять товаръ съ соотвѣтствующей скидкой.

Если же уменьшеніе стоимости превыситъ эту норму, то покупатель имѣетъ право поступить также, какъ съ зерномъ, купленнымъ въ Берлинѣ.

Въ спорныхъ случаяхъ покупатель послѣ взятія пробы сохраняетъ за собой свободное распоряженіе данной партіей товара и не лишается права протестовать противъ его качества; однако, въ такомъ случаѣ право это сводится къ возможности требовать скидку за худшее качество товара.

Если покупатель допускаетъ промедленіе въ пріемѣ товара, или уплатѣ за него, то продавецъ можетъ: а) отступить отъ договора безъ возмѣщенія убытковъ, или б) сложить товаръ за счетъ поку-

пателя въ другомъ мѣстѣ, или в) поручить продать товаръ за счетъ покупателя по возможности на выгодныхъ условіяхъ, въ теченіе 2-хъ дней.

Мѣсто и время этой продажи должно быть сообщено покупателю.

Въ случаяхъ, указанныхъ въ пунктахъ б и в, покупатель обязанъ возмѣстить продавцу всѣ расходы.

Продавецъ долженъ сообщить покупателю, какимъ правомъ онъ желаетъ воспользоваться, за 24 часа до его осуществленія. Въ теченіе этого срока покупателю разрѣшается выполнить свое обязательство, но происшедшіе отъ его неаккуратности расходы относятся на его счетъ.

Хлѣбъ проданный «на водѣ», долженъ ко времени продажи уже покинуть мѣсто погрузки.

Если хлѣбъ проданъ на условіяхъ cif., продавецъ обязанъ доставить покупателю всѣ грузовые документы на проданный товаръ, за исключеніемъ дубликата, страховое свидѣтельство и 3 запечатанныя пробы.

При сдѣлкахъ на заграничный хлѣбъ транзитомъ, продавецъ долженъ страховать также таможенную пошлину.

Страховое свидѣтельство должно превышать сумму по счету безъ вычета фрахта на 3% и должно быть выдано однимъ изъ первоклассныхъ обществъ.

Пробы представляютъ собой среднее качество данной партіи товара и содержатъ каждая не менѣе 500 граммъ.

При сдѣлкахъ съ доставкой франко желѣзная дорога продавецъ обязанъ доставить хлѣбъ въ распоряженіе покупателя не позже 6 часовъ вечера послѣдняго дня условленнаго срока.

При условіи немедленной погрузки или доставки, таковая должна послѣдовать въ теченіе 2-хъ недѣль, слѣдующихъ за заключеніемъ сдѣлки.

Продавецъ имѣетъ право доставить товара на 5% больше или меньше, изъ которыхъ 2% засчитываются по продажной цѣнѣ, а остальные по цѣнѣ дня доставки коносамента.

Если при сдѣлкѣ съ погрузкой и съ доставкой по желѣзной дорогѣ исполненіе не послѣдовало въ условленный срокъ, покупатель долженъ дать продавцу соотвѣтствующую отстрочку. Однако, продавецъ не можетъ требовать отсрочки дольше 7-ми дней.

Возраженія противъ товара, проданнаго cif, дѣлаются при полученіи запечатанныхъ пробъ.

Что касается протестовъ противъ качества хлѣба, возмѣщенія убытковъ и промедленія со стороны покупателя, то тутъ примѣняются тѣ же правила, что и при продажахъ товара съ желѣзной дороги.

Если въ одномъ суднѣ погружено нѣсколько партій товара, то на долю каждаго получателя приходится часть храненія, въ зависимости отъ получаемаго имъ количества товара и, притомъ, въ послѣдовательности, въ которой шкиперъ можетъ выгружать товаръ по его положенію въ суднѣ. Лицо, не придерживающееся этихъ правилъ, должно возмѣстить другимъ грузополучателямъ возможные убытки.

Платежъ производится немедленно наличными деньгами.

Расходы по экспертизѣ несетъ сторона, признанная неправой.

Если одинъ изъ контрагентовъ прекратитъ платежи, или, если будутъ на лицо факты, равнозначащіе прекращенію платежей, то другой контрагентъ долженъ реализировать сдѣлку путемъ купли или продажи не позже второго дня послѣ прекращенія платежей, или же регулировать сдѣлку путемъ установленія рыночной цѣны.

Полученная такимъ образомъ разница въ цѣнѣ засчитывается между сторонами.

Всѣ возникающіе споры разсматриваются въ Берлинѣ.

Относительно поставки отдѣльныхъ сортовъ хлѣба существуютъ слѣдующія правила.

Пшеница. Предметомъ сдѣлокъ является здоровая, сухая и годная для помола пшеница съ нормальнымъ вѣсомъ въ 755 гр. на 1 литр. Не подлежатъ пріему: Rauhweizen, кубанка и другіе заграничные, твердые сорта пшеницы, а также смѣсь бѣлой и красной (желтой) пшеницы.

Допускается къ сдачѣ пшеница, которая до этого, но не раньше дня, предшествовавшаго дню предложенія, сдачи была осмотрѣна 3-мя экспертами и найдена ими соотвѣтствующей условіямъ сдѣлки. Таковой считается также пшеница, въ которой эксперты, сообразуясь съ качествомъ и вѣсомъ, констатировали большую или меньшую стоимость въ 2 марки за каждые 1.000 килогр.; въ этомъ случаѣ покупатель обязанъ принять товаръ съ соотвѣтствующей скидкой или надбавкой.

Если уменьшеніе стоимости превышаетъ указанную норму, то пшеница не подлежитъ пріему. Если же стоимость пшеницы больше 2 марокъ, то условія сдѣлки считаются выполненными, при чемъ, однако, покупатель не обязанъ платить больше 2 марокъ за 1 тонну. Въ случаѣ признанія пшеницы удовлетворяющей условіямъ сдѣлки, эксперты выдаютъ объ этомъ удостовѣреніе и отсылаютъ въ институтъ присяжныхъ вѣсовщиковъ пробу вѣсомъ не менѣе 2 килогр. Предложеніе о сдачѣ должно послѣдовать въ письменной формѣ и быть доставлено покупателю въ будни до 12 час. дня; если срокъ доставки кончается въ воскресный или праздничный день, то увѣдомленіе должно быть послано въ предшествующій день.

Къ предложенію о сдачѣ прилагается удостовѣреніе зкспертовъ.

Предложеніе можетъ быть передано третьимъ лицамъ; въ этомъ случаѣ дальнѣйшая отправка должна быть сдѣлана безъ промедленія.

Продавецъ имѣетъ право доставить пшеницу въ теченіе условленнаго срока нѣсколькими партіями и каждую поставку производить съ двухъ различныхъ мѣстъ; однако, въ сдѣлкахъ на 30 тоннъ и свыше, онъ не можетъ сдавать менѣе 30 тоннъ сразу. Въ сдѣлкахъ менѣе чѣмъ на 30 тоннъ, все количество пшеницы должно быть сдано сразу и съ одного мѣста. Товаръ долженъ быть принятъ въ теченіе 6 дней, включая день предложенія, за наличный разсчетъ. Если срокъ кончается въ воскресенье или въ праздничный день, то пріемъ товара производится въ предшествующій день.

Рожь. Предметомъ сдѣлки является хорошая, здоровая, сухая рожь, безъ запаха съ нормальнымъ вѣсомъ въ 712 гр. въ 1 литрѣ.

*

Соотвѣтствующей условіямъ сдѣлки считается также рожь, въ которой эксперты, сообразуясь съ качествомъ и вѣсомъ, установили большую или меньшую стоимость до 1½ марки за 1 тонну; въ этомъ случаѣ покупатель обязанъ принять товаръ съ соотвѣтствующей скидкой или надбавкой. Если стоимость ржи меньше указанной нормы, то она пріему не подлежитъ. Если же стоимость ржи превышаетъ 1½ марки, то она признается удовлетворяющей условіямъ сдѣлки. Признавъ рожь годной для сдачи, эксперты выдаютъ объ этомъ удостовѣренія и отсылаютъ въ контору вѣсовщиковъ пробу вѣсомъ не менѣе 2 килограммъ.

Въ остальномъ примѣняются тѣ же правила, что и для пшеницы.

Овесъ. Предметомъ сдѣлки является хорошій, здоровый, сухой овесъ, безъ запаха съ нормальнымъ вѣсомъ въ 450 гр. въ 1 литрѣ.

Въ остальномъ примѣняются тѣ же правила, что и для пшеницы.

Кукуруза. Предметомъ сдѣлки является хорошая здоровая кукуруза. Удовлетворяющей условіямъ сдѣлки считается также кукуруза, въ которой эксперты, сообразуясь съ качествомъ ея констатировали большую или меньшую стоимость до 1 марки за 1 тонну; если стоимость ниже этой нормы, то кукуруза не подлежитъ пріему. Если же стоимость превышаетъ 1 марку, то кукуруза считается соотвѣтствующей условіямъ сдѣлки; однако, покупатель не обязанъ платить больше одной марки. Остальныя правила тѣ же, что и для пшеницы.

Предложенія о сдачѣ, а также удостовѣренія экспертовъ должны содержать слѣдующія свѣдѣнія:

При доставкѣ съ судна. 1. Число.

2. Имя шкипера, номеръ судна и мѣсто выгрузки.

3. Мѣсто стоянки судна, оставляя за собой право перемѣнить его по распоряженію полиціи.

При доставкѣ сухимъ путемъ. 1. Число.

2. Точное обозначеніе партіи по количеству и мѣсту нахожденія товара.

Товаръ принимается за счетъ получателя. Если при пріемѣ партіи будетъ обнаружена недостача вѣса, которая не должна превышать 5%, то она засчитывается по цѣнѣ дня пріема товара, или, если товаръ принимается по истеченіи условленныхъ 6-ти дней, по цѣнѣ послѣдняго изъ этихъ 6-ти дней.

Осмотръ товара производится присяжными экспертами, выбранными «Обществомъ Берлинскихъ торговцевъ зерномъ и мучными продуктами». Письменная просьба объ осмотрѣ товара подается старшему по лѣтамъ эксперту или его замѣстителю.

Въ случаѣ промедленія примѣняются §§ 325 и 326 Гражданскаго Уложенія и § 373 Торгов. Улож. съ тѣмъ, что виновной въ промедленіи сторонѣ, долженъ быть данъ другой стороной соотвѣтственный срокъ, согласно § 326 Гражд. Улож., для выполненія своего обязательства.

Если одинъ изъ контрагентовъ прекратитъ платежи, то другой долженъ окончить сдѣлку не позже слѣдующаго за прекращеніемъ

платежей дня, путемъ покупки или продажи товара. Полученная такимъ образомъ разница въ цѣнѣ засчитывается между сторонами.

Порты Балтійскаго моря находятся въ оживленныхъ торговыхъ сношеніяхъ съ одной стороны съ Россіей, какъ производительницей хлѣба и съ другой — съ Швеціей, Норвегіей, Даніей и Англіей, являющимися рынками сбыта. Поэтому эти порты имѣютъ большое значеніе для транзитной торговли.

---

2. *Кенигсбергъ*. Торговля производится только наличнымъ товаромъ и по пробѣ.

Цѣны устанавливаются по пробѣ въ зависимости отъ качества товара и притомъ для каждой партіи въ 1 тонну (1.000 килогр.). Торгуютъ германскимъ и русскимъ хлѣбомъ.

При продажахъ ржи, главнаго предмета торговли, цѣны устанавливаются за основной вѣсъ въ 714 граммъ (120 ф.), причемъ за каждые 6 граммъ больше или меньше уплачивается 1 марка, а за вѣсъ, превышающій 738 граммъ—½ марки за 1 тонну. При продажѣ русской ржи уплачивается только ½ марки за 1 тонну.

Если товаръ не соотвѣтствуетъ пробѣ или условіямъ продажи, то разница въ стоимости товара устанавливается «постоянной комисіей при Кенигсбергской хлѣбной биржѣ».

Когда количество проданнаго товара указано «приблизительно», то можетъ быть доставлено хлѣба на 5% больше или меньше. Послѣ увѣдомленія о сдачѣ, продавецъ не можетъ ни увеличить, ни уменьшить количество этого товара.

3. *Штеттинъ*. Въ Штеттинѣ не существуетъ хлѣбной биржи. Цѣны устанавливаются за каждые 1.000 килогр.

Согласно мѣстнымъ обычаямъ, продавецъ можетъ доставить товара на 2% больше или меньше; разница разсчитывается по условленной цѣнѣ. Если покупатель осмотрѣлъ и акцептировалъ партію товара, то онъ не можетъ уже заявлять какихъ либо претензій относительно качества товара, кромѣ того случая, когда имъ будетъ доказана кража или порча товара, происшедшія до условленнаго срока сдачи.

Когда сдѣлка заключена на товаръ хорошаго, здороваго, средняго качества, то его качество должно соотвѣтствовать, по рѣшенію экспертовъ, хорошему среднему качеству даннаго урожая въ данной странѣ. При продажахъ «cif» Штеттинъ расходы за пользованіе ледоколомъ относятся на счетъ покупателя.

4. *Данцигъ*. Хлѣбъ продается тоннами по 1.000 килограммъ.

Кромѣ установленной платы, продавецъ получаетъ 2 марки за каждую тонну (такъ назыв. Factorei-Provision).

Когда количество товара указано приблизительно, продавецъ долженъ сдать всю проданную партію безъ уменьшенія ея; онъ не обязанъ сдавать больше 105% указаннаго количества, но отвѣчаетъ, по крайней мѣрѣ, за 95% товара.

Покупатель не обязанъ принимать больше 105%, но долженъ довольствоваться и 95%, если нѣтъ больше товара.

Покупатель въ правѣ взять для изслѣдованія изъ партій въ 10 тоннъ и меньше одну пробу, изъ большихъ партій — двѣ пробы. При этомъ считается, что покупатель молчаливо призналъ товаръ, включая и вѣсъ, удовлетворяющимъ условіямъ сдѣлки, если онъ не заявилъ продавцу своего неудовольствія.

Въ хлѣбѣ, неоплаченномъ еще таможенной пошлиной, продавецъ не засчитываетъ покупателю 5 килогр. взвѣшеннаго товара для пробы и платитъ пошлину за 10 килогр.; напротивъ, продавецъ можетъ требовать отъ покупателя безплатную пробу до 2½ клгр. изъ взвѣшеннаго уже количества хлѣба.

Если оспаривается соотвѣтствіе товара условіямъ сдѣлки, то для приведенія хлѣба въ надлежащій видъ предоставляется продавцу срокъ въ 2 часа на каждыя 10 тоннъ. Если продавцу необходимо для этой работы мѣсто въ кладовой покупателя, то послѣдній указываетъ ему мѣсто достаточной величины для производства указанной работы.

Натуральный вѣсъ опредѣляется въ граммахъ въ литрѣ.

Наличность большаго или меньшаго натуральнаго вѣса влечетъ за собой слѣдующія послѣдствія:

При сдѣлкахъ на пшеницу и ячмень скидывается:

| | | |

слѣдующаго за протестомъ дня, или же непосредственно по полученіи рѣшенія экспертовъ.

Для доставки другого товара продавцу дается одинъ день, слѣдующій за днемъ его заявленія.

Взвѣшиваніе: правильность вѣса можетъ быть провѣрена на городскихъ вѣсахъ.

Если вторичное взвѣшиваніе будетъ разниться отъ перваго только на ½% или менѣе, то принимается результатъ перваго взвѣшиванія; въ противномъ же случаѣ признается второе взвѣшиваніе.

Платежъ долженъ слѣдовать немедленно за доставкой товара или части его. Продавецъ имѣетъ право требовать до начала пріема товара покупателемъ, или до начала выгрузки изъ его судна, внесенія покупной цѣны въ круглой суммѣ въ депозитъ Купеческой Управы (Vorsteheramt der Kaufmannschaft).

Покупатель обязанъ уплатить покупную сумму, если товаръ будетъ весь или отчасти попорченъ или уничтоженъ послѣ выгрузки его изъ судна или повозки (Fahrzeug) продавца. Количество пропавшаго или попорченнаго товара, въ случаѣ сомнѣнія, устанавливается показаніями грузчиковъ.

Если продавецъ оставилъ за собой право не придерживаться обычныхъ условій или не желаетъ отвѣчать за трудно обнаруживаемые недостатки, которые нельзя съ точностью констатировать на основаніи пробы (какъ, напр., запахъ, то онъ обязанъ указать это на запискѣ, которая выдается вмѣстѣ съ пробой, какимъ нибудь особымъ, бросающимся въ глаза, способомъ.

Кромѣ покупной цѣны покупатель долженъ уплатить ½% ея по требованію Управленія желѣзной дороги Маріенбургъ-Млава, завѣдывающаго транспортомъ хлѣбныхъ грузовъ съ русскихъ желѣзныхъ дорогъ черезъ Млаву.

5. *Бременъ*. Въ Бременѣ не существуетъ сдѣлокъ на поставку; продается только наличный хлѣбъ, преимущественно американскій и русскій. Торговля эта производится по лондонскимъ и американскимъ «cif» — контрактамъ, а въ послѣднее время по Германско-Нидерландскому договору.

Дальнѣйшая продажа внутрь страны регулируется германскими торговыми законами, причемъ въ контрактахъ обычно встрѣчаются слѣдующіе пункты.

Цѣна устанавливается за каждые 1.000 клгр. нетто въ маркахъ, франко-вагонъ или судно Бременъ или другія станціи, безъ пошлины. Разсчетъ производится наличными деньгами.

Вѣсъ опредѣляется при выгрузкѣ присяжными вѣсовщиками.

Качество устанавливается въ граммахъ въ одномъ литрѣ или въ килограммахъ въ одномъ гектолитрѣ, причемъ продавецъ ручается за хорошее качество товара при погрузкахъ изъ Бремена, или изъ портовъ по нижнему теченію Везера.

За порчу товара во время пути изъ Бремена въ мѣсто назначенія продавецъ не отвѣчаетъ.

Когда продается товаръ, который находится въ пути, или еще только выгружается, то обусловливается благополучное прибытіе товара и хорошее его качество. Продавецъ освобождается отъ своихъ

обязательствъ въ случаѣ войны или запрещенія вывоза, препятствующихъ своевременной погрузкѣ хлѣба въ періодъ времени отъ заключенія договора до условленнаго срока доставки.

Товаръ сдается въ теченіе условленнаго срока доставки по выбору продавца.

Мѣшки доставляются покупателемъ. При невыполненіи этого условія, товаръ можетъ быть сложенъ въ складъ за счетъ покупателя.

6. *Гамбургъ.* Хлѣбная торговля въ Гамбургѣ развивалась параллельно съ колоссальнымъ ростомъ торговли въ Гамбургѣ вообще.

Мѣстная торговля снабжаетъ преимущественно внутреннія провинціи хлѣбомъ, доставляемымъ въ Гамбургъ моремъ.

Въ Гамбургѣ примѣняются мѣстные обычаи, выработанные «Обществомъ хлѣботорговцевъ Гамбургской биржи».

Для сдѣлокъ на мѣстѣ (in loco) существуютъ слѣдующія правила.

Цѣна устанавливается за каждые 1.000 килогр. въ маркахъ, включая таможенную пошлину или безъ нея. Продавецъ можетъ доставить товара на 3% больше или меньше условленнаго количества.

Что касается качества, минимальнаго натуральнаго вѣса, вознагражденія за недостатки товара и вѣса, дающаго покупателю право отказаться отъ пріема хлѣба, то всѣ эти вопросы не подлежатъ особой регламентаціи и оба контрагента поступаютъ по своему усмотрѣнію.

Хлѣбъ, сложенный розсыпью въ складахъ или на судахъ, можетъ быть предложенъ къ сдачѣ только одинаковаго качества.

Если качество товара при первомъ осмотрѣ его было признано удовлетворительнымъ, или за разницу въ качествѣ одна изъ сторонъ получила соотвѣтствующее возмѣщеніе, то все же за покупателемъ остается право заявить впослѣдствіи до пріема товара претензію за порчу его или небрежное къ нему отношеніе.

Продавецъ вправѣ причалить баржи, въ которыхъ находится товаръ, повсюду въ гавани и въ каналахъ въ Гамбургѣ или въ Альтонѣ, но онъ обязанъ также отвести баржи, тотчасъ по установленіи натуральнаго вѣса, къ мѣсту назначенія.

Баржи, поставленныя на мѣсто, не могутъ быть уведены безъ разрѣшенія покупателя.

Если коммисія экспертовъ найдетъ, что товаръ въ мѣшкахъ неодинаковаго качества, то продавцу предоставляется, а по требованію покупателя онъ обязанъ, сдать товаръ съ осмотромъ каждаго мѣшка; послѣ этого покупатель высказываетъ свое мнѣніе относительно качества товара и устанавливаетъ натуральный вѣсъ.

Изъ каждой партіи покупатель можетъ взять безплатно для пробы 5 килогр.; дальнѣйшія пробы должны быть также даны по требованію, но за нихъ уплачивается продавцу по покупной цѣнѣ.

Платежъ производится наличными деньгами при пріемѣ товара.

Сдѣлки съ доставкой по желѣзной дорогѣ. Пріемъ товара происходитъ въ зависимости отъ вокзала, на который товаръ прибылъ; наприм., если товаръ принимается съ Берлинскаго, Любекскаго и Венлаусскаго вокзала,—то въ день прибытія партіи, если покупатель былъ извѣщенъ о прибытіи товара до 10 ч. утра; въ случаѣ болѣе поздняго

извѣщенія—на слѣдующій день; если товаръ принимается съ Альтонскаго вокзала или Альтонской набережной—на слѣдующій день послѣ извѣщенія о прибытіи товара.

Если часть товара не могла быть сдана вслѣдствіе несчастія, случившагося послѣ выгрузки его, то продавецъ обязанъ сдать, а покупатель принять, другую готовую для сдачи часть товара.

Если продано нѣсколько партій разнаго качества или разнаго натуральнаго вѣса, то онѣ должны быть всѣ вмѣстѣ приняты или опротестованы.

Когда, по мнѣнію экспертной коммисіи, товаръ въ мѣшкахъ неодинаковаго качества, то продавцу предоставляется, по требованію покупателя, сдать товаръ съ осмотромъ каждаго мѣшка; только послѣ этого покупатель высказываетъ свое мнѣніе относительно качества товара и устанавливаетъ его натуральный вѣсъ.

Контракты о поставкѣ хлѣба изъ-за границы считаются недѣйствительными въ полномъ объемѣ или въ неисполненной еще части, если погрузка товара въ мѣстѣ отправленія, или доставка уже погруженнаго товара становится невозможной, вслѣдствіе войны, запрещенія вывоза или ввоза.

Когда доставка или пріемъ товара задерживается забастовкой, то соотвѣтственно удлиняется срокъ доставки или пріема.

Платежъ производится наличными деньгами при полученіи товара.

Необходимо еще замѣтить, что возраженія противъ запечатанныхъ пробъ должны быть заявлены продавцу на слѣдующій день послѣ ихъ передачи до 2 часовъ дня; возраженія противъ предложеннаго къ сдачѣ товара, если предложеніе сдѣлано до 10 час. утра,—до 2 час. того же дня; въ случаѣ болѣе поздняго предложенія,—до 2 час. слѣдующаго дня; въ противномъ случаѣ, товаръ считается принятымъ.

Сдѣлки съ доставкою по рѣкѣ въ Гамбургъ. Качество: хорошій, здоровый, чистый товаръ, не ниже переданной, запечатанной пробы.

При всѣхъ сдѣлкахъ, въ которыхъ опредѣленъ извѣстный срокъ для представленія запечатанныхъ пробъ, продавецъ отвѣчаетъ покупателю за всѣ доказанные убытки, если онъ пропуститъ этотъ срокъ. Однако, покупатель не въ правѣ отказаться по этой причинѣ отъ договора.

Въ теченіе 8-ми дней, послѣ выгрузки, покупателю должны быть сообщены имена шкиперовъ или штурмановъ и количество товара въ каждой партіи.

Если продавецъ получилъ уже извѣстіе о крушеніи или аваріи даннаго судна, то это обстоятельство имѣетъ значеніе лишь тогда, когда онъ можетъ доказать, что пропавшая или попорченная партія уже заранѣе была предназначена для выполненія обязательства по данной сдѣлкѣ.

Если вся партія по дорогѣ въ Гамбургъ, или по прибытіи, пропадетъ или будетъ попорчена, то договоръ считается уничтоженнымъ. При частичной порчѣ или утратѣ товара въ пути, или по прибытіи въ Гамбургъ, продавецъ долженъ отправить оставшуюся часть товара въ Гамбургъ на томъ же или другомъ суднѣ, или же перегрузить въ Гамбургѣ, и если онъ этого не исполнитъ въ теченіе 14 дней со дня аваріи,—доставить покупателю немедленно другой, соотвѣтствующій

условіямъ договора, товаръ на мѣстѣ (Ioco) или же уплатить разницу въ цѣнѣ, сообразуясь съ дневной цѣной на хлѣбъ. Продавецъ обязанъ, кромѣ того, по полученіи извѣстія объ аваріи, немедленно извѣстить объ этомъ покупателя.

По прибытіи проданнаго товара или части его въ Гамбургъ, продавецъ долженъ сложить его по условію и немедленно предложить покупателю товаръ къ сдачѣ; предложенія о сдачѣ товара, полученныя послѣ 5 часовъ вечера, считаются полученными лишь на слѣдующій день.

Натуральный вѣсъ опредѣляется при доставкѣ и притомъ для каждой баржи отдѣльно.

Платежъ: наличными деньгами при полученіи товара.

Сдѣлки на хлѣбѣ, ожидаемый или полученный уже моремъ. Продавецъ можетъ доставить на 3% больше или меньше товара, какъ и при другихъ вышеуказанныхъ сдѣлкахъ; но онъ имѣетъ право, кромѣ того, сдѣлать на 3% больше или меньше, при чемъ это количество разсчитывается по дневной цѣнѣ въ день доставки.

Натуральный вѣсъ устанавливается на суднѣ при сдачѣ товара; въ спорныхъ случаяхъ опредѣленіе натуральнаго вѣса производится при помощи нормальныхъ вѣсовъ въ торговой палатѣ.

Натуральный вѣсъ ячменя устанавливается при сдачѣ на суднѣ контролеромъ пріемщика, совмѣстно съ присяжнымъ вѣсовщикомъ.

Въ спорныхъ случаяхъ приглашается присяжный вѣсовщикъ, изъ числа избираемыхъ еженедѣльно Правленіемъ Общества хлѣботорговцевъ Гамбургской биржи безпартійныхъ осмотрщиковъ. Расходы несетъ сторона, оказавшаяся неправой.

Если товаръ будетъ найденъ несоотвѣтствующимъ условіямъ продажи, то онъ долженъ быть принятъ по расцѣнкѣ, установленной экспертной Коммисіей. Однако, товаръ, пострадавшій отъ подмочки во время пути, пріему не подлежитъ.

Если хлѣбъ проданъ въ мѣшкахъ, то качество товара устанавливается путемъ тщательнаго осмотра 3% неповрежденныхъ мѣшковъ. Расходы относятся на счетъ продавца.

Когда, при продажѣ нетто, надо установить вѣсъ тары, то взвѣшиваются 3% неповрежденныхъ пустыхъ мѣшковъ и полученный результатъ служитъ основаніемъ при исчисленіи вѣса тары.

При доставкѣ съ набережной вѣсъ опредѣляется на набережной, или присяжными вѣсовщиками.

Относительно промедленія надо замѣтить слѣдующее: если одинъ изъ контрагентовъ допустилъ промедленіе въ доставкѣ или пріемѣ товара, то другой можетъ купить или продать товаръ, сообщивъ объ этомъ противной сторонѣ. Разница въ цѣнѣ и расходы возмѣщаются продавцу или покупателю.

Если при невыполненіи сдѣлки контрагенту не представляется возможности покрыться другой сдѣлкой, то избранные Правленіемъ Общества Гамбургской биржи эксперты опредѣляютъ стоимость недоставленнаго товара, причемъ разница въ цѣнѣ и другіе расходы возмѣщаются продавцу или покупателю.

Въ случаѣ прекращенія платежей въ гамбургской хлѣбной торговлѣ примѣняются слѣдующія правила.

Если контрагентъ прекращаетъ платежи или имѣются на лицо факты, указывающіе на его неплатежеспособность, то другому контрагенту предоставлено право считать условленные сроки истекшими и сейчасъ же ликвидировать всѣ сдѣлки.

Ликвидація происходитъ по цѣнѣ дня, слѣдующаго за днемъ, когда контрагенту стали извѣстны факты, дающіе ему право прибѣгнуть къ этому средству.

При возникновеніи споровъ относительно ликвидаціонныхъ разсчетовъ, цѣну опредѣляетъ Правленіе Общества хлѣботорговцевъ Гамбургской биржи по просьбѣ одной изъ сторонъ.

Тотъ контрагентъ, который производитъ ликвидацію сдѣлки, въ правѣ исчислить обычный куртажъ.

7. *Мюнхенъ.* Въ Мюнхенѣ не существуетъ хлѣбной биржи, а происходятъ только собранія хлѣботорговцевъ и мукомоловъ, которые собираются по субботамъ и заключаютъ сдѣлки на наличный товаръ по пробѣ или съ гарантіей за минимальный натуральный вѣсъ. Особенно процвѣтаетъ торговля ячменемъ для пивоваренаго производства.

8. Лейпцигъ. Всѣ сорта хлѣба продаются на 1.000 клгр., безъ мѣшка, за наличный разсчетъ.

Предлагаемый для продажи товаръ, въ случаѣ сомнѣнія и при отсутствіи на то соглашенія, считается находящимся въ Лейпцигѣ и подлежащимъ немедленной сдачѣ.

Такой товаръ долженъ быть сданъ не позже слѣдующаго послѣ заключенія сдѣлки дня.

Товаръ считается сданнымъ только послѣ фактической передачи его покупателю. Продавецъ долженъ сдать товаръ въ городѣ Лейпцигѣ въ мѣшкахъ одинаковаго вѣса.

Передача товара можетъ происходить на складѣ или изъ вагона, вообще же только въ доступномъ для подводъ мѣстѣ.

Продавецъ долженъ предоставить покупателю возможность установить количество сдаваемаго товара до его пріема. Расходы по этой операціи несетъ покупатель.

Возраженія противъ количества товара или его вѣса должны быть сдѣланы продавцу немедленно при пріемѣ; въ противномъ случаѣ, такія возраженія утрачиваютъ свое значеніе.

Если хлѣбъ былъ принятъ безъ предварительнаго опредѣленія вѣса или количества его, то продавецъ въ правѣ, по своему усмотрѣнію, или требовать уплаты за количество, указанное въ дубликатѣ, или въ другомъ достовѣрномъ документѣ, или же установить вѣсъ и количество впослѣдствіи за счетъ покупателя.

Продавцу предоставлено право доставить товара на 5% больше или меньше условленнаго количества. Если количество продаваемаго товара было указано приблизительно, то излишекъ или недостача товара разсчитывается по условленной цѣнѣ: въ противномъ случаѣ, по требованію покупателя, по дневной цѣнѣ мѣста сдачи.

При отсутствіи особыхъ условій или продажной пробы, долженъ быть доставленъ хорошій, здоровый, сухой товаръ.

Если условлена доставка хлѣба изъ извѣстной страны, то покупатель не обязанъ принимать другого товара. Лицо, продающее товаръ съ затхлымъ или другимъ запахомъ, или вообще съ какимъ-нибудь

недостаткомъ, должно сообщить объ этомъ покупателю, даже при продажѣ по пробѣ, до заключенія сдѣлки.

Но если покупатель самъ осмотрѣлъ товаръ при заключеніи сдѣлки и нашелъ его хорошимъ, то съ продавца слагается отвѣтственность за качество товара, или случаевъ обмана.

Возраженія противъ качества товара должны быть сдѣланы продавцу въ теченіе 24 часовъ послѣ сдачи; въ противномъ случаѣ, претензіи оставляются безъ вниманія.

Справедливость подобныхъ возраженій разрѣшается биржевымъ третейскимъ судомъ, если сами стороны не придутъ къ соглашенію.

Если сданный товаръ самъ по себѣ различенъ и отчасти не соотвѣтствуетъ условіямъ сдѣлки, то покупатель въ правѣ, уже по принятіи товара, въ теченіе 48 часовъ заявить претензію о нарушеніи сдѣлки.

Если по рѣшенію биржевого третейскаго суда уменьшеніе стоимости товара не превышаетъ 4 марокъ на 1.000 килогр., то покупатель обязанъ принять товаръ по установленной стоимости; съ другой стороны, продавецъ долженъ представить покупателю товаръ по этой именно цѣнѣ.

Если, напротивъ, уменьшеніе стоимости, по мнѣнію биржевого третейскаго суда, превышаетъ 4 марки на 1.000 клгр., то покупатель не обязанъ принимать товара. Покупатель въ этомъ случаѣ вправѣ требовать отъ продавца доставки другого, соотвѣтствующаго условію, товара въ теченіе срока доставки или не позже 3-хъ сутокъ.

Если стоимость и второй партіи товара будетъ ниже условленной болѣе, чѣмъ на 4 марки за 1.000 клгр., то покупатель можетъ, по своему усмотрѣнію, или принять товаръ по установленной стоимости, или же отказаться отъ него и искать возмѣщеніе убытковъ.

Если проданъ товаръ, находящійся въ пути по желѣзной дорогѣ или моремъ, то продавецъ отвѣчаетъ за то, что товаръ въ моментъ заключенія сдѣлки былъ уже переданъ желѣзной дорогѣ или пароходу для перевозки.

Товаръ, проданный съ погрузкою франко какая-нибудь станція, долженъ быть принятъ покупателемъ въ мѣстѣ назначенія въ теченіе обычнаго срока. Продавецъ отвѣчаетъ за поставку товара, согласно условію.

Послѣдствія промедленія со стороны контрагентовъ регулируются соотвѣтственными правилами гражданскаго и торговаго уложенія.

9. Штутгартъ. Мѣстная товарная биржа въ Штутгартѣ объединяетъ лицъ, торгующихъ зерномъ, мукой и тому подобными товарами.

Зерно продается по вѣсу въ 100 клгр. Въ случаѣ недоразумѣній относительно натуральнаго вѣса, таковой опредѣляется предсѣдателемъ биржевого комитета; пользуются для этой цѣли биржевыми вѣсами.

Начиная съ перваго биржевого дня въ сентябрѣ мѣсяцѣ каждаго года, всѣ покупки пшеницы, полбы, ржи и ячменя считаются заключенными на новый товаръ урожая текущаго года, если не было особаго условія о продажѣ стараго товара. Относительно овса это правило примѣняется съ перваго биржевого дня октября мѣсяца.

Годнымъ для сдачи считается, при отсутствіи пробы или особыхъ условій, хорошій, неповрежденный, сухой товаръ, причемъ предполагается, что мѣсто происхожденія хлѣба указано въ договорѣ.

Если сданный товаръ отличается по своему качеству отъ пробы болѣе, чѣмъ на 3%, или если въ немъ будутъ обнаружены въ значительномъ количествѣ вредныя примѣси, которыя не могутъ быть удалены, или если мѣсто происхожденія хлѣба иное, чѣмъ было условлено, или если хлѣбъ не того урожая, который былъ условленъ,—во всѣхъ этихъ случаяхъ покупатель можетъ отказаться отъ пріема товара, а продавецъ подлежитъ отвѣтственности за неисполненіе договора.

Лицо, продающее ячмень для пивоваренаго производства, должно строжайше придерживаться всѣхъ постановленій, касающихся качества товара, причемъ оно особенно отвѣчаетъ за доставку товара изъ указанной въ договорѣ страны.

Въ данномъ случаѣ не подлежитъ пріему товаръ, смѣшанный хотя бы въ незначительной долѣ съ ячменемъ другого происхожденія, или съ ячменемъ другого урожая, или болѣе чѣмъ съ 1% поврежденныхъ или поломанныхъ зеренъ, а также товаръ, зерна котораго, хотя бы въ небольшомъ количествѣ, проросли. Если проданъ овесъ безъ пробы и не указанъ ни наличный вѣсъ, ни его мѣсто происхожденія, то можетъ быть доставленъ всякій товаръ, если только онъ очищенъ. сообразно правиламъ торговли, безъ запаха и имѣетъ нормальный средній вѣсъ.

Въ сдѣлкахъ, заключенныхъ съ доставкой до 1 октября, допускается поставка стараго товара, если не было особаго условія о продажѣ товара новаго урожая; съ этого же срока сдѣлки считаются заключенными на новый товаръ и, при желаніи получить старый товаръ, объ этомъ должно быть упомянуто въ договорѣ.

Доставка смѣси стараго овса съ новымъ, если долженъ быть доставленъ старый, считается обманомъ.

Кукуруза можетъ быть не принята, независимо отъ ея качества, если она не соотвѣтствуетъ пробѣ и если, напримѣръ, доставлена мелкозернистая кукуруза вмѣсто крупнозернистой или наоборотъ.

Когда количество проданнаго товара указано *приблизительно*, то продавецъ вправѣ доставить его на 5% больше или меньше, причемъ эти 5% разсчитываются по дневной цѣнѣ времени доставки.

Но если указаны границы, напр., продано товара приблизительно отъ 150—200 центнер., то покупатель долженъ довольствоваться низшей нормой (150 центн.), а вмѣстѣ съ тѣмъ обязанъ принять и высшую норму (200 центн.) по условленной цѣнѣ.

Подъ вагономъ товара, безъ другихъ указаній, подразумѣваются 10.000 клгр.

Когда при пріемѣ товара присутствуютъ покупатель и продавецъ, или ихъ довѣренные, то возраженія противъ качества товара должны быть сдѣланы сейчасъ же при пріемѣ, если недостатки товара таковы, что ихъ нельзя не замѣтить при тщательномъ осмотрѣ. Позднѣйшія возраженія въ этомъ случаѣ недопустимы.

При своевременномъ заявленіи неудовольствія, продавецъ можетъ замѣнить опротестованный товаръ другимъ, удовлетворяющимъ условіямъ сдѣлки, если только не будетъ пропущенъ срокъ доставки.

Если и этотъ товаръ будетъ признанъ неудовлетворительнымъ, то договоръ считается нарушеннымъ.

Въ случаѣ порчи или гибели товара, наприм., отъ аваріи судна или желѣзнодорожнаго несчастія, продавецъ вправѣ замѣнить этотъ товаръ другимъ въ теченіе условленнаго срока доставки.

Продажная цѣна считается, при отсутствіи особыхъ условій, за наличный разсчетъ германской монетой, безъ всякихъ вычетовъ. При условіи разсчета наличными деньгами, таковыя уплачиваются, по требованію продавца, при передачѣ товара и представленіи счета. Точно также, въ случаѣ уплаты чеками, векселями и переводами, таковые должны быть вручены при самой передачѣ товара. Продавецъ можетъ потребовать соотвѣтственнаго платежа и за часть сданнаго имъ товара.

Куртажъ составляетъ 1% продажной цѣны.

Всѣ недоразумѣнія, возникающія по сдѣлкамъ, заключеннымъ на биржѣ, подсудны биржевому третейскому суду, если только контрагенты торговцы. При этомъ, однако, не требуется, чтобы они были членами биржи.

Недоразумѣнія, возникающія изъ сдѣлокъ, заключенныхъ членами биржи внѣ биржи, разсматриваются также биржевымъ третейскимъ судомъ по требованію одной изъ сторонъ, если при томъ оба контрагента торговцы.

10. Кёльнъ является важнѣйшимъ хлѣбнымъ рынкомъ въ рейнскихъ провинціяхъ и Вестфаліи.

Если продажа состоялась не по образцу, или если въ договоръ не включено какихъ либо особыхъ условій, то примѣняются слѣдующія правила:

Цѣны устанавливаются за каждые 100 клгр. чистаго вѣса (нетто). Предметомъ сдѣлокъ является хорошій, неповрежденный, сухой товаръ, безъ запаха и привкуса, при чемъ безразлично, какого урожая зерно, стараго или новаго, или же смѣсь того и другого.

Не подлежитъ пріему египетская пшеница и тому подобное зерно, пшеница высушенная (gedörrter) и продаваемая подъ наименованіемъ кубанка, а также Риветтъ (Rivett), или такъ называемая, Rauchweizen.

Напротивъ, въ продажѣ допускается сушеная (gedörrt) рожь или же смѣсь сушеной съ несушеной.

Рожь Эносъ (Enos-Roggen) и тому подобные сорта съ примѣсью камней не подлежатъ пріему. Примѣсь пшеницы во ржи допускается, однако пшеница не должна превышать 4% вѣса.

Товаръ, признанный экспертами негоднымъ, можетъ быть предложенъ къ сдачѣ въ улучшенномъ видѣ еще одинъ разъ въ теченіе срока доставки.

Зерно подлежитъ пріему только въ томъ случаѣ, если натуральный вѣсъ равняется:

а)	для пшеницы	752	гр.	въ	1	литрѣ	(=75,2	клгр.	въ 100 л.)
б)	» ржи	710	»	»	1	»	(=71,0	»	» 100 »)
в)	» овса	446	»	»	1	»	(=44,6	»	» 100 »)

Натуральный вѣсъ остальныхъ сортовъ зерна опредѣляется сторонами при заключеніи сдѣлки.

Возраженія противъ качества при сдѣлкахъ на наличный товаръ должны быть сдѣланы не позже второго биржевого дня послѣ сдачи товара.

Въ случаѣ отказа отъ пріема товара качество его устанавливается экспертами, которые берутъ изъ данной партіи для изслѣдованія нѣсколько пробъ.

Для опредѣленія качества посторонней примѣси берется нѣсколько смѣшанныхъ пробъ изъ каждой партіи товара. Посторонняя примѣсь выбирается изъ пробы и взвѣшивается.

Натуральный вѣсъ зерна опредѣляется при помощи аппарата, установленнаго особымъ предписаніемъ отъ 14 Мая 1891 года. За каждое такое изслѣдованіе уплачивается 1 марка.

При сдѣлкахъ на наличный товаръ, таковой сдается покупателю до 6 час. вечера того дня, когда состоялась сдѣлка.

Товаръ, за который уплачивается ввозная пошлина, сдается покупателю послѣ уплаты пошлины.

11. Мангеймъ является важнѣйшимъ южно-германскимъ хлѣбнымъ рынкомъ, особенно для транзитной торговли, ибо хлѣбъ, прибывающій въ Роттердамъ и Антверпенъ изъ Россіи, Америки, Аргентины, а также съ Дуная направляетсл черезъ Маннгеймъ вверхъ по Рейну въ разныя части Германіи и Швейцарію.

Ввозная торговля хлѣбомъ регулируется Германско-Нидерландскимъ договоромъ.

Для мѣстныхъ сдѣлокъ выработанъ Маннгеймскій договоръ, условія котораго сводятся къ слѣдующему.

Качество товара опредѣляется по пробѣ, или приблизительно по пробѣ.

При отсутствіи особаго соглашенія по этому вопросу, продажная проба служитъ лишь приблизительнымъ масштабомъ.

Срокъ доставки. Когда въ договоръ включено условіе о срокѣ доставки товара, то продавецъ можетъ поставить его въ предѣлахъ этого срока по своему усмотрѣнію. Если хлѣбъ проданъ съ доставкой въ теченіе извѣстнаго срока, то покупатель можетъ по своему усмотрѣнію воспользоваться любымъ днемъ текущаго срока. При поставкѣ въ теченіе нѣсколькихъ мѣсяцевъ, товаръ долженъ сдаваться ежемѣсячными партіями въ одинаковомъ количествѣ.

Платежъ производится по сдачѣ товара наличными деньгами, или векселями, векселями съ акцептомъ покупателя.

Если платежъ долженъ быть учиненъ векселями и таковые не высылаются немедленно, то продавецъ можетъ потребовать уплаты наличными деньгами съ вычетомъ процентовъ за неистекшее еще время.

Агенты не въ правѣ принимать денежныя суммы безъ довѣренности.

Если покупатель не производитъ платежа за часть полученнаго имъ товара, то продавацъ не обязанъ сдавать остальную часть его, пока не получитъ денегъ за сданный уже товаръ; однако покупатель можетъ удержать часть платы, если продавецъ не сдастъ во время части товара.

Просрочка. Если продавецъ допуститъ просрочку въ сдачѣ товара, или если покупатель не приметъ товара въ условный срокъ, то,

по прошествіи льготныхъ дней, другая сторона можетъ потребовать возмѣщенія убытковъ или уничтоженія договора.

Продавецъ, конечно, можетъ продать товаръ по правиламъ, установленнымъ для биржевой торговли.

Недоразумѣнія разсматриваются третейскимъ судомъ товарной биржи въ Маннгеймѣ.

АВСТРІЯ *).

Статистическія свѣдѣнія.—Запрещеніе срочныхъ сдѣлокъ и сокращеніе хлѣбной торговли въ Австріи.—Правила биржевой торговли.—Условія поставки отдѣльныхъ сортовъ хлѣба.—Торговые обычаи и правила, примѣняемые въ Тріестѣ.—Зернохранилища и выдача варрантовъ въ Австріи. — Организація хлѣбной торговли.

Статистическія свѣдѣнія.

Площади посѣвовъ разныхъ сортовъ хлѣба въ общемъ не измѣнились, только посѣвы кукурузы немного уменьшились.

Средніе урожаи на единицѣ площади подвержены большимъ колебаніямъ. Наивысшій и низшій урожай въ гектолитрахъ на 1 гект. въ періодъ съ 1890—1904 г. выражаются въ слѣдующихъ цифрахъ: пшеница 16.9 и 11,9 рожь 17.1 и 11.8, ячмень 20.3 и 14.9, овесъ 21.6 и 17.1, кукуруза 19.0 и 12.9.

Общее количество урожаевъ тоже значительно колеблется, а именно, въ періодъ времени съ 1890—1904 г. въ милліонахъ двойн. центнеровъ — пшеница 9.4 и 14.6, рожь 16.0 и 23.3, ячмень 11.0 и 16.1, овесъ 13.8 и 20.8, кукуруза 3.1 и 5.0.

Наилучшіе урожаи бываютъ въ Богеміи, Моравіи (ячмень), нижней Австріи и Галиціи, между тѣмъ какъ въ гористыхъ провинціяхъ урожаи невелики **).

Привозъ идетъ преимущественно изъ Венгріи (пшеница и ячмень), хотя точный учетъ его затрудненъ, благодаря отсутствію таможенныхъ пошлинъ; Сербія и Румынія покрываютъ дальнѣйшую потребность въ пшеницѣ и кукурузѣ. Въ послѣдніе годы на австрійскихъ рынкахъ появился также американскій хлѣбъ, особенно въ гористыхъ провинціяхъ и Богеміи.

Вывозъ ограничивается преимущественно богемскимъ и моравскимъ ячменемъ.

*) Венгрія относится къ странамъ экспортирующимъ хлѣбъ и потому помѣщена особо въ соотвѣтствующей главѣ.

**) Наприм. въ Тиролѣ средній урожай=175.000 дв. ц. пшеницы, а ввозъ достигаетъ 766.000 дв. ц. пшеницы; такимъ образомъ мѣстный урожай покрываетъ лишь 20% потребленія, а 75—80% ввозится.

Площадь посѣва въ 1000 гектаровъ:

Годъ.	Пшеница.	Рожь и полба.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	1.147	2.007	1.116	1.874	372
1891	1.112	1.946	1.140	1.894	374
1891	1.125	1.975	1.112	1.873	367
1893	1.120	1.948	1.124	1.842	359
1894	1.098	1.955	1.136	1.879	326
1895	1.064	1.815	1.194	1.950	348
1896	1.059	1.841	1.178	1.917	346
1897	1.058	1.843	1.173	1.912	346
1898	1.056	1.832	1.168	1.901	339
1899	1.072	1.846	1.189	1.869	336
1900	1.065	1.706	1.235	1.903	336
1901	1.070	1.815	1.211	1.871	332
1902	1.058	1.836	1.216	1.832	332
1903	1.052	1.811	1.205	1.833	334
1904	1-115	1.931	1.184	1.822	338
1905	1.126	1.969	1.188	1.808	349

Средній урожай на 1 гектарѣ въ гектолитрахъ:

Годъ.	Пшеница.	Рожь и полба.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	13.53	14.22	17.19	19.60	18.21
1891	13.02	12.68	17.09	20.37	18.08
1892	15.71	15.00	19.61	21.18	18.46
1893	13.74	14.31	16.46	17.10	15.24
1894	15.47	15.35	18.77	20.57	14.91
1895	13.83	12.97	17.45	20.53	18.97
1896	14.06	14.67	16.05	19.01	17.07
1897	11.09	12.07	14.09	17.07	15.05
1898	15.08	15.08	18.01	21.01	16.06
1899	16.09	16.08	20.03	23.07	15.03
1900	13.08	11.00	16.00	19.05	16.02
1901	14.08	15.02	18.05	19.08	18.03
1902	16.07	16.02	20.02	21.03	14.02
1903	15.05	16.01	20.03	21.05	16.05
1904	16.09	17.00	18.04	18.07	12.09
1905	17.02	18.00	19.07	21.07	17.00

Общій урожай въ 1000 дв. центнер.

Годъ.	Пшеница.	Рожь и полба.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	11673.4	20172.9	12389.4	16702.3	5001.8
1891	10743.4	17044.0	12372.6	17469.5	4970.4
1892	13492.1	21063.6	14117.9	18074.3	5019.6
1893	11608.3	19477.9	11729.2	13853.3	4005.6
1894	12881.9	21089.2	13649.4	17538.5	3476.5
1895	10977.3	16515.1	13390.5	18267.0	4773.3
1896	11363.7	18766.2	12267.9	15990.2	4483.2
1897	9388.6	16037.4	11087.7	14745.4	3792.2
1898	12761.4	20264.2	13822.4	18691.3	4169.7
1899	12664.5	21678.1	15943.0	20205.4	3660.8

Годъ.	Пшеница.	Рожь и полба.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1900	11139.1	13935.7	13385.8	17142.9	3923.4
1901	11982.3	19195.5	14607.4	17155.4	4454.2
1902	13514.0	20964.3	16065.5	18212.4	3419.4
1903	12573.0	20622.1	16084.0	18627.1	4078.5
1904	14624.1	23299.8	14547.4	15910.0	3182.6
1905	14823.2	24941.9	15336.8	17981.9	4399.9

Ввозъ въ 1000 дв. центнер.

Годъ.	Пшеница.	Рожь и полба.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1890	42	169	130	366	968
1891	95	24	64	253	508
1892	131	72	46	144	543
1893	207	69	240	484	749
1894	278	37	800	1.395	2.269
1895	188	278	352	682	2.147
1896	133	511	97	651	1.209
1897	1.275	1.758	438	619	2.312
1898	2.026	2.284	546	339	6.652
1899	731	206	105	88	1.549
1900	359	75	218	67	1.827
1901	316	369	212	422	2.196
1902	946	106	129	177	1.492
1903	224	63	156	177	2.827
1904	2.188	407	700	311	3.573

Вывозъ въ 1000 дв. центнер.

Годъ.	Пшеница.	Рожь и полба.	Ячмень	Овесъ.	Кукуруза
1890	2.369	37	3.813	97	134
1891	1.548	381	3.313	354	829
1892	751	318	3.244	1.078	1.076
1893	762	13	5.123	914	337
1894	646	7	4.178	109	111
1895	679	7	2.674	25	44
1896	562	11	4.276	13	226
1897	282	4	3.582	15	189
1898	29	8	3.319	92	30
1899	7	8	4.142	631	34
1900	82	5	2.997	332	22
1901	213	7	3.244	37	130
1902	141	6	3.731	220	765
1903	164	5	5.318	87	79
1904	32	5	2.511	14	44

Запрещеніе срочныхъ сдѣлокъ и сокращеніе хлѣбной торговли въ Австріи.

Австрійская хлѣбная торговля начала уже сильно развиваться, когда правительство, уступая требованіямъ сельскихъ хозяевъ, (не-

смотря на предостереженія лицъ, участвовавшихъ въ совѣщаніяхъ по вопросу о сдѣлкахъ на срокъ), таковыя запретило (4-го Января 1903 г.) по примѣру Германіи и ввело нѣмецкій биржевой законъ со всѣми его строгостями.

Съ этого времени хлѣбная торговля стала сокращаться и значеніе Вѣны въ торговлѣ хлѣбомъ сильно уменьшилось. Австрійскіе хлѣботорговцы заключаютъ сдѣлки на срокъ въ Будапештѣ; нѣкоторыя фирмы имѣютъ также тамъ конторы для веденія торговыхъ операцій на наличный товаръ.

Послѣдствія запрещенія сдѣлокъ на срокъ ясно видны изъ отчета «Зернохранилища города Вѣны» («Lagerhaus der Stadt Wien»), который приводитъ слѣдующія цифры: «Запасы въ нашихъ складахъ съ конца Іюня до конца Декабря 1903 года увеличились съ 12.717 до 53.647 дв. цент., между тѣмъ, какъ они возросли въ складахъ Венгерскаго Учетнаго и Вексельнаго Банка въ Будапештѣ съ 13.651 до 391.493 дв. цент.».

Положеніе австрійской хлѣбной торговли вѣрно описано въ годовомъ отчетѣ нижне-австрійской торговой и ремесленной палаты за 1903 годъ. Тамъ мы читаемъ слѣдующее.

Истекшій годъ далъ для вѣнской хлѣбной торговли еще менѣе благопріятные результаты, чѣмъ предшествующій, ибо она замѣтно сократилась. Запрещеніе сдѣлокъ на срокъ вредно отразилось и на торговлѣ наличнымъ товаромъ.

При этомъ нельзя не высказать опасенія, что сокращеніе хлѣбной торговли, которая за послѣднія десятилѣтія въ Вѣнѣ сильно развивалась, пойдетъ еще дальше. Это опасеніе особенно напрашивается въ виду того, что, хотя подлежащія учрежденія — въ томъ числѣ и вѣнская торгово-промышленная палата — уже много лѣтъ стремятся поддержать торговлю хлѣбомъ, путемъ соотвѣтствующаго переустройства мѣстнаго торговаго оборота и городского зернохранилища, а также путемъ мѣропріятій въ области грузового движенія, однако, всѣ эти планы до сего времени не получили осуществленія. Было бы весьма прискорбно въ интересахъ міроваго товарообмѣна, если бы подлежащія учрежденія не пришли наконецъ къ убѣжденію, что положеніе Вѣны, какъ важнаго пункта хлѣбной торговли, непосредственно затрогиваетъ разнообразные интересы. Къ сожалѣнію опытъ послѣднихъ лѣтъ не даетъ намъ права дѣлать какія-либо благопріятныя заключенія относительно будущаго.

Кромѣ «Вѣнской биржи сельскохозяйственныхъ продуктовъ», существуютъ еще биржи въ Прагѣ, Линцѣ, Грацѣ, Черновицѣ и Тріестѣ. Вышеуказанная мѣра не оказала особаго вліянія на торговыя операціи на этихъ биржахъ, ибо, за исключеніемъ биржи въ Прагѣ,

остальныя имѣютъ преимущественно только мѣстное значеніе, при чемъ сроковыя сдѣлки на нихъ не были распространены.

Правила биржевой торговли.

На основаніи новаго закона были созданы новыя правила для биржевыхъ операцій, которыя теперь и примѣняются на австрійскихъ биржахъ. Правила эти разнятся между собой только въ отдѣльныхъ пунктахъ, особенно въ вопросахъ о вознагражденіи за разницу въ качествѣ, въ зависимости отъ сортовъ зерна, которые составляютъ преимущественно предметъ торговли на разныхъ биржахъ.

Сущность этихъ правилъ сводится къ слѣдующему.

Форма заключенія сдѣлокъ. Для доказательства заключенія сдѣлки необходимо облечь ее въ письменную форму или обмѣняться соотвѣтствующими письмами.

Права и обязанности, вытекающія изъ письма могутъ быть переданы другому лицу только въ случаѣ согласія на это со стороны продавца. Несмотря на передачу, отвѣтственность по сдѣлкѣ остается на покупателѣ.

Опредѣленіе цѣны. Цѣна считается въ кронахъ за каждые 100 килогр. безъ мѣшка, безъ вычетовъ, съ дисконтомъ, нетто касса.

За заграничный товаръ таможенная пошлина включается въ цѣну.

Если цѣна обозначена съ прибавленіемъ словъ: ab, franco, loco, frei, то продавецъ обязанъ доставить товаръ безплатно въ мѣсто исполненія сдѣлки.

Выраженіе frachtfrei обозначаетъ, что продавецъ несетъ лишь расходы по перевозкѣ и страхованію.

Количество. Прибавленіе словъ «приблизительно», «около», «примѣрно» и т. п. даетъ продавцу право доставить на 5% больше или меньше товара. Это уклоненіе отъ нормы разсчитывается по дневной цѣнѣ времени доставки. Грузъ вагона равняется 10.000 килограммъ.

Вѣсъ устанавливается оффиціальнымъ путемъ на мѣстѣ исполненія сдѣлки.

Пробы. При заключеніи сдѣлки по пробѣ (открытой или запечатанной), товаръ долженъ въ общемъ соотвѣтствовать пробѣ.

При открытой пробѣ товаръ долженъ быть доставленъ сообразно пробѣ, въ противномъ случаѣ покупатель можетъ требовать вознагражденія, или же отказаться отъ товара.

Измѣненія въ товарѣ, которыя поступаютъ въ силу естественныхъ причинъ, не даютъ покупателю права на вознагражденіе, или на отказъ отъ пріема товара.

Въ сдѣлкахъ по запечатанной пробѣ товаръ долженъ въ точности соотвѣтствовать пробѣ, въ противномъ случаѣ покупатель имѣетъ право потребовать вознагражденія, или же просто отказаться отъ товара.

Если при пріемѣ товара не берется пробы для третейскаго суда, (Kompromissmuster), то пробу долженъ взять—по усмотрѣнію покупателя—нотаріусъ или служащій на биржѣ, въ торговой палатѣ или въ зернохранилищѣ.

Обыкновенно изъ каждой партіи берется 3 пробы; если товаръ доставленъ розсыпью — то въ 3-хъ мѣстахъ. При продажѣ кукурузы новаго урожая берется по 10 пробъ.

Когда торговецъ продаетъ, хотя бы по пробѣ, товаръ съ поврежденіемъ, то онъ обязанъ обратить вниманіе покупателя на скрытые недостатки товара и упомянуть о нихъ въ письмѣ.

Опредѣленіе качества товара натуральнымъ вѣсомъ считается вѣсъ 1 гектолитра. Вѣсъ этотъ опредѣляется такимъ образомъ: при доставкѣ товара розсыпью берутся 50 дв. ц., или смѣшиваются 10 мѣшковъ, а затѣмъ взвѣшивается проба, взятая изъ этой смѣси. Полученный вѣсъ считается натуральнымъ вѣсомъ для каждыхъ 500 дв. ц. Если условленъ *средній вѣсъ*, то таковымъ считается средній вѣсъ всего количества товара.

При доставкѣ въ вагонахъ, изъ каждаго вагона берется одна проба и взвѣшивается. Мѣшки выбираетъ покупатель.

Если окажется, что товаръ лучше, или имѣетъ большій натуральный вѣсъ, чѣмъ было условлено, то покупатель не можетъ отказаться отъ пріема товара, если онъ въ остальномъ соотвѣтствуетъ условіямъ договора.

Если продавецъ доставитъ товаръ другого происхожденія, чѣмъ было условлено, или если смѣшано зерно изъ нѣсколькихъ странъ, то покупатель въ правѣ отказаться отъ пріема товара.

Предметомъ сдѣлки считается: неповрежденное, сухое, спѣлое зерно послѣдняго урожая.

При доставкѣ хлѣба въ мѣшкахъ, каждая партія должна быть одинакова. При доставкѣ въ вагонѣ, каждый вагонъ составляетъ партію.

Недостача натуры. Покупатель въ правѣ отказаться отъ пріема хлѣба, въ которомъ недостача натуральнаго вѣса превышаетъ нижеуказанную норму. Но если торговецъ купилъ такой товаръ, взявъ предварительно пробу, или установивъ недостачу вѣса, то онъ можетъ потребовать лишь вознагражденія въ указанномъ ниже размѣрѣ.

Условія поставки отдѣльныхъ сортовъ хлѣба.

Относительно условій поставки отдѣльныхъ сортовъ хлѣба, примѣси, натуральнаго вѣса и вознагражденія, существуютъ слѣдующія правила.

I. Пшеница. При продажахъ безъ пробы не могутъ быть сданы слѣдующіе сорта:

1. Spitzbrandiger пшеница, Риветъ и Кубанка; такъ называемая, твердая пшеница (Hartweizen) и пшеница, смѣшанная съ этимъ сортомъ.

2. а) Пшеница съ примѣсью бѣлой пшеницы, превышающей 5% (по количеству).

б) Пшеница съ проросшими зернами, когда ихъ количество больше 1%.

в) Съ примѣсью (ржи и т. д.), превышающей 2% (по вѣсу).

На пшеницѣ могутъ быть только слѣды рожковъ (спорыньи).

Вознагражденіе за меньшій натуральный вѣсъ, чѣмъ было условлено, таково:

За недостачу вѣса.	Вознагражденье.
35— 50 декаграммъ на 1 гектол.	½%
50— 65 » » »	1%
65— 80 » » »	1½%
80—100 » » »	2%
100 » » »	товаръ можетъ быть не принятъ.

Если стороны вошли въ особое соглашеніе относительно недостачи вѣса, то покупателю причитается за каждые 25 декаграммъ недостачи вознагражденье въ ½% суммы, показанной въ фактурѣ.

Съ 1-го сентября долженъ доставляться товаръ новаго урожая.

II. Рожь. Не подлежатъ пріему:

1) Сорта ржи, смѣшанные съ камнями, сушеная рожь или рожь, смѣшанная съ этимъ сортомъ.

2) а) Съ 2% примѣсей.

б) Съ проросшими зернами, количество которыхъ больше 1% (по количеству).

в) Съ ½% (по количеству) примѣси ячменя.

г) Съ 4% » » » пшеницы.

На зернѣ могутъ быть только слѣды рожковъ.

Вознагражденіе:

При недостачѣ вѣса	35— 50	декаграммъ	½%
» » »	50— 75	»	1%
» » »	75—100	»	1½%

Въ остальномъ соблюдаются тѣ же правила, что и при торговлѣ пшеницей.

Съ 15-го іюля долженъ доставляться товаръ новаго урожая.

III. Ячмень.

1. Ячмень для пивоваренія долженъ быть доставленъ изъ условленной въ договорѣ страны.

Не подлежитъ пріему: ячмень другого происхожденія, другого урожая, или смѣсь такихъ сортовъ.

При продажахъ по образцу вниманіе покупателя должно быть обращено на эти обстоятельства, даже если товаръ былъ окуренъ сѣрою или искусственно высушенъ.

Далѣе не подлежитъ пріему:

а) Искусственно высушенный, попорченный ячмень, озимый ячмень.

б) Ячмень, въ которомъ болѣе 1% поломанныхъ или очищенныхъ зеренъ.

в) Ячмень, въ которомъ болѣе 1% (по количеству) проросшихъ зеренъ.

г) Ячмень, въ которомъ болѣе 1% примѣсей.

Вознагражденіе:

За недостачу	вѣса въ	50— 75	декаграммъ	1%	вознагражденья.
» »	» »	75—100	»	1½%	»
» »	» »	100—125	»	2%	»
» »	» »	125—150	»	2½%	»

При недостачѣ натуральнаго вѣса болѣе 150 клгр., покупатель можетъ отказаться отъ пріема товара.

При наличности особыхъ условій относительно недостачи вѣса, покупатель получаетъ ½% вознагражденія за каждые 25 декагр. Если же недостача равняется 2 клгр. на 1 гектол., то покупатель безусловно въ правѣ отказаться отъ товара.

2. Кормовой ячмень.

Натуральный вѣсъ:

Brenner-und Rollgerste	минимальный	вѣсъ	62	клгр.	въ 1 гектол.
Кормовой ячмень	»	»	59	»	» »

Вознагражденіе за недостачу вѣса:

25— 50	декаграммъ	1%	вознагражденія.
50—100	»	1½%	»
100—150	»	2%	»

При недостачѣ, превышающей 150 декаграммъ, товаръ не подлежитъ пріему.

Относительно примѣси надо замѣтить, что товаръ, содержащій менѣе 4% (по вѣсу) примѣсей и менѣе 2½ % проросшихъ зеренъ, долженъ быть принятъ, если нѣтъ другого основанія къ отказу отъ пріема.

Вознагражденіе за излишекъ примѣси таково:

1% при 4—5% примѣси.
2% » 5—6% »
3% » 6—7% »

IV. Овесъ.

Не подлежитъ пріему:

а) Черный овесъ.

б) Овесъ, содержащій болѣе 2% (по количеству) ячменя.

в) Овесъ, въ которомъ болѣе 3% проросшихъ зеренъ.

Примѣсь устанавливается отдѣльно для каждой пробы въ 1 клгр.

Недостача натуральнаго вѣса. При недостачѣ въ 2½ % товаръ долженъ быть принятъ.

При недостачѣ въ 2½%—2¾% вознагражденье . . . . . ½ %
» » » 2¾%—3% » . . . . . 1½ %
съ цѣны, указанной въ фактурѣ.

Съ 1-го сентября долженъ доставляться товаръ новаго урожая.

Возраженія противъ качества товара должны быть заявлены до 10 час. утра слѣдующаго дня, если осмотръ товара состоялся въ послѣобѣденное время, въ случаѣ болѣе ранняго осмотра — въ тотъ же самый день.

Когда покупатель принимаетъ товаръ въ своемъ мѣстожительствѣ, а продавецъ живетъ въ другомъ мѣстѣ, то возраженія противъ качества товара должны быть сообщены продавцу по телеграфу.

Если покупатель приметъ товаръ, не достигнувъ соглашенія съ продавцомъ, то онъ не можетъ совсѣмъ отказаться отъ товара. Въ такомъ случаѣ онъ можетъ лишь потребовать вознагражденія, установленнаго за худшее качество товара, если онъ до пріема его взялъ пробу.

Отказъ отъ договора. При сдѣлкахъ съ *доставкой* покупатель въ правѣ отказаться отъ договора; отказъ посылается заказнымъ письмомъ, или по телеграфу или черезъ биржевой секретаріатъ. Если отказа не послѣдовало, то продавецъ обязанъ приготовить товаръ къ сдачѣ въ послѣдній день срока доставки.

Сдача. Въ среднемъ въ день должно сдаваться 500 двойн. центнеровъ товара. Сдачи бо̀льшаго количества въ день нельзя требовать.

Платежъ производится въ день окончанія сдачи при предъявленіи счета (фактуры). Продавецъ можетъ требовать уплаты за сданный уже по частямъ товаръ.

Если покупатель далъ акцептъ, въ видѣ задатка, то этотъ акцептъ считается наличнымъ платежомъ. Если же сдѣлка не будетъ ликвидирована, то акцептъ долженъ быть возвращенъ.

При платежѣ за сданный товаръ векселемъ, таковой долженъ быть переданъ по предъявленіи счета (фактуры). Продавецъ можетъ также потребовать, чтобы покупатель расплачивался ежедневно за принятый товаръ.

При продажѣ товара въ кредитъ, или съ акцептомъ, покупатель платитъ за могущіе произойти расходы; онъ можетъ на эти суммы насчитывать въ свою пользу 5% годовыхъ, если онѣ не будутъ возмѣщены ему наличными деньгами.

Если товаръ долженъ быть оплаченъ по предъявленіи грузового документа, то платежъ можетъ быть потребованъ только по представленіи накладныхъ транспортныхъ обществъ.

Куртажъ. Обыкновенно куртажъ покрывается обѣими сторонами въ равныхъ доляхъ.

За овесъ и кукурузу	платятъ	4	геллера	за	каждые	100 клгр.
» пшеницу, рожь, ячмень	»	6	»	»	»	100 »
» гречу	»	10	»	»	»	100 »

Протестъ. Когда контрагентъ не исполняетъ лежащихъ на немъ обязанностей, то другая сторона должна установить фактъ нарушенія договора путемъ протеста.

Если это не будетъ сдѣлано въ теченіе 2-хъ дней по нарушеніи договора, то исправный контрагентъ можетъ требовать въ теченіе 14 дней исполненія договора, пославъ соотвѣтствующее предложеніе и давъ 3-хъ дневный срокъ.

По истеченіи этихъ 14 дней должно быть установлено нарушеніе договора путемъ протеста, иначе исправный контрагентъ лишается нижеуказанныхъ правъ и договоръ считается ничтожнымъ.

Въ протестѣ исправная сторона указываетъ, какимъ изъ предоставленныхъ ему правъ она желаетъ воспользоваться; при невыполненіи этого, она можетъ воспользоваться по своему выбору однимъ изъ предоставленныхъ ей правъ только въ томъ случаѣ, если она заявитъ свою жалобу не позже 5 дней (со дня протеста). Если же и эта жалоба не будетъ подана исправнымъ контрагентомъ, то онъ можетъ требовать лишь разницу между условленной цѣной и средней цѣной дня протеста.

Въ протестѣ контрагентъ можетъ заявить слѣдующія требованія:

1) Исполненія договора и возмѣщенія доказанныхъ убытковъ.

2) Онъ можетъ отказаться отъ договора. При этомъ должны быть немедленно возвращены задатки.

3) Онъ можетъ поручить продать или купить товаръ по биржевымъ правиламъ и потребовать разницу въ цѣнѣ отъ неисправнаго контрагента.

4) Онъ ограничивается требованіемъ объ уплатѣ ему разницы между условленной цѣной и средней цѣной, которая существовала въ день нарушенія договора.

5) Онъ можетъ потребовать возмѣщенія убытковъ и возмѣщенія прибыли, которую онъ могъ получить, представивъ, однако, на это доказательства.

6) Онъ можетъ потребовать, не представляя никакихъ доказательствъ, возмѣщенія прибыли, которой онъ лишился, въ размѣрѣ по усмотрѣнію третейскаго суда.

Если контрагентъ домогается лишь исполненія договора, то онъ долженъ заявить эту претензію судебнымъ порядкомъ въ теченіе 30 дней со дня протеста, въ противномъ случаѣ сдѣлка считается уничтоженной.

Прекращеніе платежей. Въ случаѣ прекращенія платежей другая сторона должна, не выжидая никакихъ увѣдомленій, заявить протестъ, какъ и при нарушеніи договора.

Въ этомъ протестѣ контрагентъ ставитъ свои требованія, которыя или ограничиваются возмѣщеніемъ разницы въ цѣнѣ (какъ въ п. 4), или же онъ поручаетъ присяжному маклеру купить или продать товаръ, составляющій предметъ договора и требуетъ уплаты разницы въ цѣнѣ, которая при этой операціи можетъ обнаружиться.

Торговые обычаи и правила, примѣняемые въ Тріестѣ.

Тріестъ. Въ мѣстной торговлѣ туземнымъ хлѣбомъ примѣняются, за отсутствіемъ другихъ постановленій, мѣстные обычаи Будапештской товарной и фондовой биржи.

Для транзитной торговли и торговли заграничнымъ товаромъ въ Тріестѣ, существуютъ такія правила.

Цѣна устанавливается за 100 клг. хлѣба въ кронахъ и уплачивается безъ вычетовъ.

Ввозная пошлина и всѣ другіе такого же рода расходы относятся на счетъ покупателя.

Сдѣлки совершаются на товаръ, который ко времени заключенія сдѣлки находится еще «на водѣ», а также на товаръ съ погрузкой или съ доставкой къ опредѣленному сроку.

Относительно качества, которое опредѣляется вѣсомъ 1 гектолитра въ килограммахъ, существуютъ слѣдующіе обычаи:

1. Качество *наличнаго* товара устанавливается осмотромъ его, при чемъ покупатель выражаетъ свое согласіе на пріемъ товара словами: *товаръ осмотрѣнъ и найденъ хорошимъ* или *осмотрѣнъ и принятъ*. Въ этомъ случаѣ покупатель обязанъ принять товаръ безъ возраженій въ томъ видѣ, въ какомъ онъ находится, за исключеніемъ случаевъ доказаннаго обмана.

2. Если товаръ проданъ съ условіемъ: *качество по запечатанной пробѣ*, то товаръ долженъ въ точности соотвѣтствовать пробѣ. Пробы въ этомъ случаѣ запечатываются обѣими сторонами и отдаются по соглашенію покупателю или продавцу. Если соглашеніе не будетъ достигнуто, то пробы передаются на сохраненіе торговой палатѣ.

3. При продажахъ съ условіемъ: *качество схоже съ запечатанной пробой*, товаръ долженъ походить на пробу качествомъ и цвѣтомъ, причемъ разница въ стоимости не должна превышать 1%.

4. Подъ товаромъ *хорошаго*, *средняго качества* подразумѣваютъ неповрежденный, сухой товаръ, безъ запаха, средняго качества.

5. Когда обусловлено *качество запечатанной пробы*, то долженъ быть доставленъ товаръ того же происхожденія, причемъ качество и цвѣтъ должны, приблизительно, соотвѣтствовать пробѣ.

Что касается урожая, то покупатель можетъ требовать доставки новаго товара только въ томъ случаѣ, когда это было условлено въ контрактѣ.

Натуральный вѣсъ, уклоненія и вознагражденіе. Продавецъ можетъ гарантировать покупателю извѣстный наличный вѣсъ и можетъ вмѣстѣ съ тѣмъ доставить товаръ съ большимъ вѣсомъ, чѣмъ было условлено, а покупатель не имѣетъ права отъ него отказаться.

Если покупатель осмотритъ товаръ и въ теченіе 24 часовъ не сдѣлаетъ возраженій относительно качества его, то товаръ считается принятымъ, и впослѣдствіи возраженія уже не допускаются (за исключеніемъ поврежденныхъ мѣшковъ).

Если покупатель найдетъ, что доставленный товаръ не соотвѣтствуетъ по своему качеству условію, то примѣняются слѣдующія правила.

Продавецъ можетъ просѣивать товаръ и передѣлывать его, чтобы улучшить его качество.

Покупатель обязанъ принять заграничный хлѣбъ, и притомъ безъ всякаго вознагражденія, если разница въ вѣсѣ не превышаетъ

25 декаграммъ въ гектолитрѣ. Это касается пшеницы; разница въ вѣсѣ ржи, овса, кукурузы и кормоваго ячменя можетъ доходить до 35 декаграммъ.

При разницѣ въ вѣсѣ, превышающей указанную норму, продавецъ уплачиваетъ вознагражденье въ слѣдующемъ размѣрѣ:

За заграничную пшеницу:

25— 50	декаграммъ	0,7%
50— 75	»	1,2%
75—100	»	1,6%
100—125	»	1,6% и 10 геллеровъ за каждый дв. цент.
125—150	»	1,6% и 20 » » » » »

За заграничную рожь:

35— 60	декаграммъ	0,7%
60—100	»	0,5%
100—150	»	1,5% и 12 геллеровъ за каждый дв. цент.
150—200	»	1,5% и 24 » » » » »

Вознагражденіе за товаръ, обложенный пошлиной, высчитывается по вычетѣ суммы пошлины. Вознагражденье за кукурузу, овесъ, кормовой ячмень опредѣляется экспертами.

Если разница въ вѣсѣ превышаетъ вышеуказанную норму, то покупатель въ правѣ просто отказаться отъ товара, или же потребовить вознагражденія въ размѣрѣ установленномъ экспертами. Отказавшись отъ товара, покупатель не можетъ требовать возмѣщенія убытковъ.

Если натуральный вѣсъ указанъ «приблизительно», то доставленный товаръ можетъ быть на ½ клгр. въ 1 гектолитрѣ легче, причемъ покупатель не имѣетъ права на особое вознагражденіе.

Относительно качества товара надо еще замѣтить, что хлѣбъ, прибывшій въ Тріестъ въ согрѣтомъ видѣ, не вслѣдствіе подмочки или аваріи во время пути моремъ, а вслѣдствіе лѣтней жары, долженъ быть принятъ покупателемъ, если только хлѣбъ этотъ не имѣетъ запаха. Покупатель въ этомъ случаѣ принужденъ удовольствоваться скидкой.

При разницѣ въ качествѣ, не превышающемъ для пшеницы 3%, для ржи 6%, для кукурузы 7%, для овса и кормоваго ячменя 8% стоимости товара по фактурѣ, покупатель обязанъ принять товаръ съ правомъ на особое вознагражденіе.

Если же разница въ стоимости больше, то покупатель можетъ, по своему усмотрѣнію, или принять товаръ съ вознагражденіемъ, или отказаться отъ него; въ послѣднемъ случаѣ онъ не имѣетъ права требовать возмѣщенія убытковъ.

Количество. Подъ выраженіемъ «около» подразумѣвается количесгво товара на 5% больше или меньше условленнаго.

Продавецъ можетъ также гарантировать вѣсъ при выгрузкѣ.

Платежъ. Платежъ за товаръ, проданный съ условіемъ cif, производится наличными деньгами, по передачѣ грузовыхъ документовъ. Въ остальныхъ случаяхъ разсчетъ производится непосредственно за сдачей товара безъ вычетовъ (skonto).

Если товаръ сдавался и принимался партіями, то продавецъ можетъ потребовать уплаты соотвѣтствующей суммы за сданный товаръ.

При платежѣ акцептированными векселями покупателя, срокъ считается со дня пріема всего товара.

Коммисіонные расходы въ размѣрѣ 2% и маклерскій куртажъ 1% относятся на счетъ продавца.

Зернохранилища и выдача варрантовъ въ Австріи.

Особенность австрійскаго законодательства (1 апр. 1889 г.) по вопросу о зернохранилищахъ заключается въ томъ, что общественныя зернохранилища пользуются такими преимуществами, что частнымъ нѣтъ никакой возможности конкуррировать съ ними; подъ «общественными» нужно понимать не только хранилища коронныхъ земель, округовъ и обществъ, но и всѣ существующія уже въ продолженіе трехъ лѣтъ промышленные и общественно-хозяйственные склады. Для постройки хранилища надо получить концессію. Общественнымъ зернохранилищамъ строго запрещено торговать, подъ своимъ или чужимъ именемъ, отданными на храненіе товарами, а также ссужать ими кого-либо. Между тѣмъ, какъ правительство строго слѣдитъ за дѣятельностью общественныхъ зернохранилищъ, за частными хранилищами нѣтъ никакого надзора и отданный на храненіе товаръ можетъ не только составить конкурренцію, но и совѣмъ пропасть. Помимо этого, только общественныя зернохранилища имѣютъ право выдавать свидѣтельства (варранты), годныя для передачи.

Выдаваемое свидѣтельство состоитъ изъ двухъ частей: одна удостовѣряетъ право собственности и употребляется при продажѣ, другая же часть служитъ для того, чтобы товаръ можно было заложить. Эта сама по себѣ очень полезная мѣра, подобіе которой существуетъ въ Англіи и Франціи, проведена въ Австріи слишкомъ неумѣло, чтобы дать хорошіе результаты; въ виду того, что одна часть отрывается отъ другой, купившему удостовѣреніе права собственности для того, чтобы узнать настоящую цѣну, необходимо справиться въ зернохранилищѣ относительно того, заложенъ ли товаръ или нѣтъ, такъ какъ на купленномъ удостовѣреніи объ этомъ никакого замѣчанія нѣтъ. Такое обстоятельство лишаетъ возможности пустить въ оборотъ свидѣтельство о правѣ собственности, если отсутствуетъ другая поло-

вина, отдѣльно тоже негодная для оборота. Для того, чтобы администраціи зернохранилищъ могли давать необходимыя свѣдѣнія на первой закладной должна находиться фамилія и мѣстожительство отдавшаго въ залогъ, долженъ быть указанъ размѣръ и проценты выданной подъ залогъ суммы, срокъ уплаты и мѣсяцъ, число, въ которое товаръ заложенъ, словомъ, всѣ тѣ свѣдѣнія, которыя заносятся въ особую книгу управленіями зернохранилищъ. Въ виду неудобства этой системы, удержалась старая привычка закладывать все выданное свидѣтельство, т. е. новый порядокъ оказался непрактичнымъ.

Ко всѣмъ неудобствамъ австрійскихъ хранилищъ присоединяется еще то, что, въ противоположность американской системѣ, каждый товаръ хранится отдѣльно, что лишаетъ возможности смѣшеніемъ приготовлять для продажи большія массы товара однороднаго качества. Надо еще замѣтить, что австрійскіе банки никогда не берутъ изъ первыхъ рукъ закладную. Основаній тому два: во-первыхъ, для банка меньше риска, потому что вѣрность платежа гарантируютъ два или нѣсколько лицъ; во-вторыхъ, учетный банкъ стремится поддержать частный дисконтъ.

Средства и пути сообщенія заставляютъ желать еще большаго, чѣмъ устройство зернохранилищъ. Управленія желѣзныхъ дорогъ мало идутъ навстрѣчу нуждамъ и потребностямъ хлѣбной торговли; халатное отношеніе къ своимъ обязанностямъ замѣчается по большей части только со стороны управленій правительственныхъ желѣзныхъ дорогъ; управленія частныхъ дорогъ страдаютъ этимъ зломъ въ меньшей степени.

Организація хлѣбной торговли.

Австрійскіе хлѣбные торговцы имѣютъ скупщиковъ въ странахъ экспорта; требованія же изъ странъ импорта принимаютъ они сами. Въ большинствѣ случаевъ запасовъ для экспорта не имѣется, только послѣ требованій, необходимый хлѣбъ закупается. Связанный съ австрійской торговлей транзитъ очень незначителенъ; небольшое значеніе имѣетъ только транзитъ ячменя, хотя въ этомъ случаѣ выжидаются требованія иностранныхъ фирмъ, такъ что фактически имѣемъ дѣло не съ самостоятельной торговлей, а съ коммисіонерствомъ. Было бы, однако, ошибочно заключить, что австрійскій транзитъ вообще незначителенъ — онъ не находится только въ рукахъ австрійскихъ купцовъ, потому что представители иностранныхъ фирмъ импорта и экспорта непосредственно заключаютъ сдѣлки; участіе Австріи, значитъ, выражается только въ томъ, что товары идутъ по ея путямъ сообщенія. Причины паденія австрійской посреднической торговли весьма разнообразны; къ нимъ относится небольшое число зернохранилищъ,

въ высшей степени небрежное отношеніе къ внутреннимъ путямъ сообщенія и невниманіе къ нуждамъ австрійскихъ хлѣботорговцевъ. Дороги, служащія для провоза въ другія страны, содержатся всегда въ порядкѣ, такъ что хлѣбная торговля уже въ Венгріи, напримѣръ, старается направить товары по тѣмъ дорогамъ, по которымъ они могли бы непосредственно быть доставлены къ мѣсту назначенія за границей. Управленія дорогъ въ Пресбургѣ и Офенъ-Пестѣ идутъ этому стремленію навстрѣчу. Такое положеніе необходимо должно повести къ уменьшенію австрійской посреднической торговли въ Браунау и Тешенъ. Такимъ образомъ, германскимъ торговцамъ нѣтъ никакихъ основаній обращаться къ австрійскимъ посредникамъ,—гораздо выгоднѣе вести торговыя дѣла непосредственно со странами экспорта Восточной Европы. Отъ австрійскихъ купцовъ часто еще приходится слышать, что, находясь въ зависимости отъ рынковъ Западной и Восточной Европы, они не имѣютъ возможности вліять на цѣны, благодаря чему сильно увеличивается рискъ. Насколько справедливо это утвержденіе и насколько великъ въ немъ элементъ самообмана,—трудно сказать, но вѣрно лишь то, что Австрія сохранила только посредническую торговлю такими злаками, которымъ не приходится конкурировать въ южной Германіи, т. е. ячменемъ. Послѣднее обстоятельство можно еще объяснить необходимой при торговлѣ ячменемъ концентраціей, потому что при большомъ числѣ сортовъ только большія фирмы имѣютъ возможность собрать большую массу однороднаго товара; кромѣ того, въ тѣхъ мѣстахъ, гдѣ большая фирма давно ведетъ дѣла весьма трудно конкуррировать. Однако, чѣмъ сильнѣе въ Германіи развивается пивовареніе, тѣмъ необходимѣе для нея являются собственные скупщики въ странахъ экспорта, такъ что даже въ этой области посредничество Австріи все больше и больше вытѣсняется. Австрійскіе купцы только тогда покупаютъ хлѣбъ въ странахъ экспорта, когда получатъ достаточное число требованій; такимъ образомъ, фактически они — только комиссіонеры. Благодаря вышесказанному Вѣна, Браунау и Тешенъ, гдѣ раньше процвѣтала посредническая торговля, превратились въ мѣста для встрѣчи агентовъ иностранныхъ фирмъ. Опредѣленныхъ контрактовыхъ формъ, подобно англійскимъ, въ Австріи еще не введено, но существуетъ пунктъ, котораго придерживаются обѣ стороны; напримѣръ, въ Вѣнѣ онъ слѣдующаго содержанія: «на основаніи обычаевъ вѣнской хлѣбной биржи, обязуемся подчиниться безапелляціонно рѣшенію арбитражной коммисіи». Продавшій долженъ озаботиться упаковкой и отправкой; расходы по упаковкѣ несетъ покупатель. Передъ нагрузкой покупатель лично или черезъ довѣреннаго вправѣ взять такъ называемую большую пробу, служащую для дальнѣйшей продажи. Четыре пятыхъ слѣдуемой суммы уплачивается

по полученіи накладной. Послѣдняя пятая часть отдается только тогда, когда будетъ установлено, что отправленный товаръ сходится съ пробой по качеству; въ противномъ же случаѣ—тогда, когда будутъ установлены убытки купившаго. Платежъ производится обыкновенно черезъ посредство какого-нибудь банка, который въ обезпеченіе оставляетъ у себя выданное дорогой удостовѣреніе о пріемкѣ груза. Банкъ можетъ располагать товаромъ до тѣхъ поръ, пока не будетъ произведенъ платежъ. Споры относительно качества товара рѣшаются на основаніи предусмотрѣннаго контрактомъ пункта, т. е. путемъ арбитражнаго суда. Быстро и безпристрастно работающая арбитражная коммисія—хорошая сторона австрійской хлѣбной торговли.

ИТАЛІЯ.

Мѣропріятія Правительства.—Статистическія данныя.—Хлѣботорговые пункты.—Торговые обычаи, примѣняемые въ Генуѣ.—Сорта хлѣба.

Мѣропріятія Правительства.

Хлѣбопашество въ Италіи не покрываетъ потребности государства даже въ самые урожайные годы, поэтому Италія принуждена ввозить ежегодно значительное количество хлѣба.

Стремленія правительства, направляемыя къ поддержанію земледѣлія, дали въ Сѣверной Италіи уже кое-какіе результаты, между тѣмъ какъ на югѣ населенію все еще приходится вести весьма тяжелую борьбу.

Изъ правительственныхъ мѣропріятій слѣдуетъ упомянуть о сельскихъ банкахъ, цѣль которыхъ освободить крестьянъ отъ эксплоатаціи ростовщиками, далѣе о сельскохозяйственныхъ обществахъ, которыя снабжаютъ населеніе сѣменами для посѣвовъ, удобреніемъ для полей, сельскохозяйственными орудіями, основываютъ товарищества и т. д. Важную роль играютъ также передвижныя школы, преслѣдующія просвѣтительныя цѣли.

Посѣвы пшеницы на самомъ дѣлѣ возрастаютъ и въ настоящее время $^1/_5$ часть всей площади посѣвовъ находится подъ пшеницей. Цѣнность воздѣлываемой пшеницы составляетъ $^1/_3$ стоимости всѣхъ сельскохозяйственныхъ продуктовъ.

Напротивъ, посѣвы ржи, ячменя и овса, производство которыхъ раньше покрывало потребность, уменьшаются; эти сорта хлѣба уступаютъ свое мѣсто свекловицѣ, которая особенно культивируется въ провинціяхъ Пармы, Болоньи и Феррары.

Вообще хорошіе урожаи бываютъ въ слѣдующихъ мѣстностяхъ: въ Ломбардіи, Сициліи — гдѣ хлѣбопашество заняло мѣсто уничтоженнаго филоксерой винодѣлія—въ Лигуріи, Пьемонтѣ, Сардиніи, далѣе въ окрестностяхъ Рима, Фоджіи, Перуджіи и Потенцы.

Статистическія данныя.

Недостающее количество хлѣба ввозится въ Италію изъ слѣдующихъ странъ: пшеница—изъ Россіи, Румыніи, Сѣверной Америки и Индіи, кукуруза—изъ Аргентины, овесъ—изъ Турціи, ячмень, особенно для пивоваренія,—изъ Австро-Венгріи.

Твердые сорта пшеницы экспортируются изъ Таганрога, Новороссійска, Тульчи, Нью-Іорка, а мягкіе сорта—изъ Браилы, Сулины, Санъ-Франциско и Нью-Іорка.

Общее количество урожая указано въ слѣдующей таблицѣ:

Урожай въ 1000 гектол.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
1891	49.852	15.850	32.950	60.890	25.539
1892	40.767	16.720	28.950	60.700	25.419
1893	47.654	15.850	27.890	64.270	29.168
1894	42.850	14.180	29.340	59.960	21.004
1895	41.499	11.880	26.200	64.000	24.838
1896	51.180	14.540	35.130	71.250	28.160
1897	30.630	14.540	27.970	69.060	23.220
1898	48.400	14.540	31.990	65.430	28.065
1899	48.600	9.800	29.080	58.160	31.200
1900	47.130	11.630	23.610	58.160	29.350
1901	55.240	11.630	29.080	55.250	33.540
1902	46.200	11.630	24.720	47.400	23.750
1903	63.500	—	—	—	31.360
Средній урожай	53.500	—	—	—	30.500

Важнымъ пищевымъ продуктомъ является также рисъ, воздѣлываемый на Ломбардской равнинѣ. Урожаи его въ 1000 гектол. равнялись въ 1891 г. — 6.938, въ 1892 г.—7.260, въ 1893 г. — 4.850, въ 1894 г. — 5.738, въ 1895 г. — 5.984, въ 1896 г.—8.761, въ 1897 г.—6.430, въ 1898 г. — 6.180, въ 1899 г. — 6.650, въ 1900 г.—6.800, въ 1901 г.—6.150, въ 1902 г.—6.725, въ 1903 г.—5.250.

Площадь посѣва пшеницы въ среднемъ равняется 4.790.000 гектар., ржи — 140.000 гектар., ячменя — 300.000 гектар., овса — 450.000 гектар.

Урожай (на 1 гектаръ), пшеницы (въ среднемъ) равняется 12,1 гектол., ржи—10,3, ячменя — 9 — 11, овса 13—14,5, кукурузы 11—14,4 гектол

Урожай бываетъ въ Іюнѣ и Іюлѣ.

Ввозъ хлѣба изображенъ на слѣдующей таблицѣ.

*

Ввозъ въ 1000 дв. центнер.

Годъ.	Пшеница	Ячмень	Овесъ.	Кукуруза.
1890	6.450	98	288	1.594
1891	4.644	121	188	372
1892	6.971	153	60	597
1893	8.614	137	18	251
1894	4.868	277	20	63
1895	6.578	452	91	1.587
1896	6.980	101	58	1.815
1897	4.141	35	15	1.282
1898	8.782	89	466	3.743
1899	5.173	4	52	493
1900	7.321	45	47	316
1901	10.462	114	55	423
1902	11.777	106	67	479
1903	11.108	и другіе хлѣба 4.876.		

Съ экспортомъ хлѣба, который очень незначителенъ, въ торговлѣ не приходится считаться.

Хлѣботорговые пункты.

Наиболѣе важными пунктами импортной хлѣбной торговли въ Италіи являются: Генуя (самый большой портъ по ввозной торговлѣ), Венеція (по транзитной торговлѣ), Ливорно и Анкона (обслуживаютъ Романскую провинцію и Умбрію).

Для мѣстной торговли имѣютъ значеніе: Миланъ, Флоренція, Ровиго, Фоджія, Падуя, Римъ, Неаполь (Torre Annunziata), Бари, Палермо и Мессина.

Генуя, мѣстные торговые обычаи которой приводятся ниже, является самымъ важнымъ портомъ для ввозной торговли. Хлѣбной биржи тамъ не существуетъ, точно также нѣтъ оффиціальной котировки, бюллетеней и формъ контрактовъ.

Цѣны опубликовываются полу-оффиціально въ «Corriere Mercantile». Вмѣсто контракта пользуются особой формой договора, выработанной согласно мѣстнымъ обычаямъ.

Торговые обычаи въ Генуѣ.

Цѣны за заграничный хлѣбъ устанавливаются въ франкахъ золотомъ за каждые 100 килогр.

Продавецъ можетъ доставить товаръ на 5% больше или меньше условленнаго количества.

При продажахъ cif количество товара не можетъ быть меньше 500 дв. цент. въ одной партіи.

Качество товара должно или соотвѣтствовать пробѣ, при чемъ допускается уклоненіе въ 1%, или же для контрагентовъ обязательно качество товара, установленное при выгрузкѣ его.

При продажахъ русскаго хлѣба за каждый недостающій въ натуральномъ вѣсѣ фунтъ (русскій) уплачивается 6¼ сантима на каждые 100 килогр. Количество примѣсей устанавливается въ самомъ договорѣ, напр. 4%. Превышеніе этой нормы на одну сотую влечетъ за собой вознагражденіе въ 1%.

При доставкахъ хлѣба съ Дуная или изъ Аргентины, когда гарантируется при выгрузкѣ извѣстный вѣсъ въ килограммахъ въ 1 гектолитрѣ, за каждый недостающій килограммъ натуральнаго вѣса уплачивается 1%.

Если сдѣлка заключена съ гарантіей за количество примѣсей, то примѣсь опредѣляется въ сотыхъ доляхъ (%) и затѣмъ устанавливается пропорціонально вознагражденіе за ячмень, рожь и за другіе роды примѣси. Обыкновенно это дѣлается такимъ образомъ, что за рожь считается половина стоимости, за ячмень и овесъ четвертая часть стоимости и остатокъ за куль стоимости пшеницы. Если, наприм., пшеница съ гарантіей въ 2% имѣетъ примѣси 3% и при анализѣ въ ней окажется 1½% ржи, 1% ячменя и ½% земли, то вычисляютъ какія составныя части и въ какомъ количествѣ могутъ содержаться въ 2% примѣси, а за излишекъ уплачивается вознагражденіе, какъ выше указано. Правилъ относительно минимальнаго или средняго натуральнаго вѣса не существуетъ.

Покупатель безусловно не имѣетъ права отказаться отъ товара. Грузовые или передаточные документы должны быть всегда приняты.

Разсчетъ производится по передачѣ этихъ документовъ наличными деньгами съ вычетомъ 1—2%, или посредствомъ 3-хъ мѣсячныхъ векселей (акцептовъ), которые должны быть приняты по предъявленіи за счетъ покупателя первоклассными банкирскими конторами и за погашеніе которыхъ, въ случаѣ просрочки, отвѣчаетъ покупатель.

Страхованіе товара лежитъ на обязанности продавца съ 2% надбавкой надъ стоимостью по фактурѣ за вычетомъ тарифа по перевозкѣ. Товаръ страхуется въ хорошемъ обществѣ, за платежеспособность котораго продавецъ, однако, не отвѣчаетъ. Недоразумѣнія разсматриваются въ «Chambre arbitrale», гдѣ также устанавливается натуральный вѣсъ. Расходы по арбитражу составляютъ 5 сантимовъ за 1 дв. цент. и уплачиваются въ равныхъ доляхъ обоими контрагентами. Маклерскій куртажъ равняется 1½%. Комиссіонные расходы уплачиваются продавцамъ въ размѣрѣ 1%.

Въ мѣстной торговлѣ цѣны устанавливаются за 100 килогр. или за гектолитръ въ лирахъ и чентезимахъ. Товаръ продается по образ-

цамъ. Нѣкоторые сорта хлѣба изъ Пугліи и Сициліи продаются съ условіемъ: хорошее среднее качество этого урожая.

Сорта хлѣба.

Слѣдующій бюллетень даетъ представленіе о разнообразіи итальянскихъ сортовъ хлѣба:

Неаполь, 20-го февраля 1904 г. За 100 килогр. въ лирахъ.

Maioriche di Sicilia	23.50
Bianchetta di Puglia	25.—
Caroselle Molise	24.75
Romanelle	24.25
Risciale	23.50
Misti duri	24.—
Duri Saragolle	25.25
Trentine	23.50

Важнѣйшіе сорта кукурузы: Quarantin, Cinquantin, Sessantin. Лучше всего урожаи кукурузы въ окрестностяхъ Венеціи и въ провиціи Бергамо

КОРОЛЕВСТВО НИДЕРЛАНДСКОЕ.

Статистическія свѣдѣнія.—Торговые обычаи, примѣняемые въ Роттердамѣ и Амстердамѣ.

Статистическія свѣдѣнія.

Королевство Нидерландское (называемое заграницей обыкновенно Голландіей) является по преимуществу торговымъ государствомъ съ слабо развитой промышленностью. Хлѣбопашество покрываетъ потребности страны только по отношенію ко ржи и овсу, пшеница же и въ еще большемъ количествѣ ячмень ввозятся изъ другихъ странъ, точно также какъ и кукуруза.

Результаты урожаевъ указаны на слѣдующей таблицѣ.

Урожаи въ 1000 двойныхъ цент.

Годъ.	Пшеница.	Полба.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	1.438	4	2.776	881	1.978
1891	919	0	2.069	933	2.756
1892	1.426	1	3.106	1.047	2.232
1893	1.353	3	3.168	1.022	1.760
1894	1.102	3	3.017	730	2.177
1895	1.144	3	3.207	916	2.353
1896	1.783	7	4.798	1.611	5.421
1897	1.115	6	4.217	1.323	5.697
1898	1.911	6	4.827	1.349	5.871
1899	1.803	9	4.583	1.402	5.676
1900	1.652	8	4.821	1.620	6.113
1901	2.036	8	3780	1.338	5.990
1902	2.617	11	4.653	1.079	4.740
1903	1.150	13	4.362	1.454	5.525
1904	1.225	—	3.545	875	3.189
Потребность	2.300	—	3.500	2.100	450

Площадь посѣва равнялась въ 1903 г. (въ скобкахъ сборы урожая): пшеницы 55.518 гект. (69,150), ржи 218.126 (210.374), ячменя 31.923 (41.661), овса 144.497 (130.668). Средній урожай на 1 гект. въ гектолитрахъ равнялся: пшеницы 23.5, полбы 39.2, ржи 20, ячменя 71.4, овса 40.2.

Нидерланды ведутъ значительную торговлю, что видно изъ нижеслѣдующихъ цифръ.

Ввозъ въ 1000 дв. цент.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	5431	4.150	2.323	1.539
1891	7.439	4.669	2.215	996
1892	6.602	1.926	1.892	339
1893	6.617	2.876	3.119	1.681
1894	8.126	7.792	4.430	2.423
1895	9.574	4.844	3.482	2.137
1896	10.341	5.395	3.108	3.621
1897	11.104	5.062	3.281	2.925
1898	10.473	4.482	3.806	2.403
1899	9.358	4.072	3.279	2.855
1900	9.972	5.090	2.604	3.717
1901	13.103	5.264	3.059	3.190
1902	12.871	5.851	3.984	3.541
1903	13.518	6.369	5.043	3.312
1904	13.746	5.006	5.277	2.987
1905	16.871	5.046	5.394	6.357

Вывозъ въ 1000 дв. цент.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	3.226	2.540	1.341	1.393
1891	4.177	2.263	1.143	909
1892	4.277	1.332	1.091	557
1893	4.610	1.250	1.745	1.532
1894	4.939	2.064	2.263	2.348
1895	6.543	2.317	1.779	1.885
1896	7.551	3.078	2.291	3.007
1897	8.744	3.111	2.375	2.544
1898	8.209	2.771	3.631	2.065
1899	7.215	2.366	2.489	2.381
1900	7.555	3.191	1.942	3.179
1901	10.186	2.768	2.063	2.867
1902	10.064	3.267	2.397	3·276
1903	10.816	3.585	2.940	3.061
1904	11.072	2.627	3.018	2.668
1905	14.437	2.684	3.480	5.349

Средній урожай на 1 гектарѣ
въ гектолитрахъ.

	1903	1902	1901	1891—1900
Пшеница	27,0	29,1	27,4	24,9
Полба	47,3	54.0	52.4	46,6
Рожь	22.6	22.6	23,2	21,0
Озимый ячмень	44,9	47,6	39,5	41,8
Яровой	35,4	35,9	34,2	32,0
Овесъ	46,9	44,3	48,1	42,2

Четыре пятыхъ (80 сотыхъ) ввозимой пшеницы экспортируются дальше въ Германію и Швейцарію, между тѣмъ какъ ввозимый яч-

мень идетъ на пивовареніе. Импортированный овесъ и кукуруза по большей части идутъ на потребности страны; кукуруза преимущественно на винокуреніе.

Хлѣбъ ввозится въ Голландію изъ Сѣверной Америки, Аргентины, Россіи, Румыніи, Болгаріи, Турціи и Остъ-Индіи. Ячмень импортируется также изъ Венгріи и Богеміи.

Самыми важными пунктами хлѣбной торговли въ Голландіи являются Роттердамъ и Амстердамъ.

Привозимый въ Роттердамъ хлѣбъ направляютъ обыкновенно вверхъ по Рейну черезъ Маннгеймъ въ Германію и Швейцарію. Амстердамъ же обслуживаетъ Голландію и играетъ большую роль какъ рынокъ для сдѣлокъ на срокъ, особенно съ тѣхъ поръ какъ (1897) въ Германіи сроковыя сдѣлки запрещены закономъ. Сдѣлки эти не получили широкаго развитія въ Роттердамѣ и изданныя въ 1896 г. узаконенія значатся только на бумагѣ.

Торговые обычаи, примѣняемые въ Роттердамѣ и Амстердамѣ.

Такъ называемый роттердамскій хлѣбный контрактъ, вновь пересмотрѣнный въ 1898 году, не соотвѣтствуетъ потребностямъ заинтересованныхъ въ хлѣбной торговлѣ лицъ и почти не примѣняется на практикѣ. Гораздо чаще пользуются дунайскимъ контрактомъ (Donau-Kontrakt), а въ настоящее время для частичныхъ грузовъ съ Чернаго и Азовскаго морей и съ Дуная «Германско-Нидерландскимъ договоромъ».

Роттердамъ. Цѣны устанавливаются за 1 ластъ въ голландскихъ гульденахъ.

1 ластъ	пшеницы	вѣситъ	. . . . .	2.400 клгр.
1 »	ржи	»	. . . . .	2.100 »
1 »	ячменя	»	. . . . .	2.000 »
1 »	кукурузы	»	. . . . .	2.100 »
1 »	ячменя	»	. . . . .	2.000 »
1 »	овса	»	. . . . .	1.500 »

(1 тонна = 1.000 клгр.).

Натуральнымъ вѣсомъ считается вѣсъ 1 гектолитра въ килограммахъ *).

Всѣ споры, возникающіе между покупателемъ и продавцомъ, рѣшаются третейскимъ (арбитражнымъ) судомъ.

Покупатель, который остался недоволенъ товаромъ, предложеннымъ ему для сдачи, можетъ отказаться отъ пріема его, только получивъ на это разрѣшеніе третейскаго суда.

---

*) Голландская проба въ Королевствѣ Нидерландскомъ болѣе не употребляется.

Если споръ возникъ относительно качества товара, то стороны должны обратиться къ третейскому суду до или во время сдачи товара.

Послѣ пріема товара покупателемъ вопросъ о качествѣ не можетъ уже возбуждаться.

Количество. При продажѣ товара съ погрузкой или доставкой въ количествѣ не менѣе 50 ластъ, продавецъ можетъ сдать товаръ изъ одного или нѣсколькихъ судовъ, однако не меньше 25 ластъ сразу.

Погрузка. При сдѣлкахъ съ погрузкой названіе судна должно быть немедленно сообщено покупателю, во всякомъ же случаѣ—до прибытія судна въ портъ назначенія. Названіе судна, или увѣдомленіе о немъ, можетъ быть измѣнено продавцомъ, до прибытія судна.

Аварія. При аваріи сдѣлка считается уничтоженной, даже въ томъ случаѣ, если аварія такъ велика, что страховое общество принимаетъ на себя всѣ убытки.

Если проданъ неповрежденный товаръ, а часть его придетъ въ испорченномъ видѣ, то покупатель долженъ довольствоваться неповрежденной частью и продавецъ не обязанъ сдавать всего проданнаго имъ количества товара.

Если въ грузѣ, предназначенномъ нѣсколькимъ покупателямъ и частью уже имъ сданномъ, будетъ обнаружено поврежденіе, то здоровый сданный товаръ остается у покупателей и онъ не принимается въ разсчетъ при распредѣленіи товара между тѣми покупателями, которые еще не получили всего причитающагося имъ количества.

Качество. Если покупатель, или его довѣренный, при осмотрѣ товара найдутъ какой-либо недостатокъ, дающій имъ право отказаться отъ него, то оба контрагента могутъ обратиться за рѣшеніемъ недоразумѣнія въ третейскій судъ. Третейскіе судьи на основаніи взятой пробы предоставляютъ покупателю право или отказаться отъ товара, или принять съ установленной скидкой, или же просто уничтожаютъ сдѣлку.

Если покупатель купилъ товаръ по условію неповрежденнымъ, то онъ можетъ отказаться отъ него, по признаніи его третейскими судьями поврежденнымъ.

Вопросъ рѣшается точно также, когда товаръ купленъ съ погрузкой.

Когда заключена сдѣлка на товаръ съ доставкой, то покупатель имѣетъ право требовать товаръ, соотвѣтствующій условіямъ продажи.

Если въ контрактѣ товаръ не названъ «неповрежденнымъ», то онъ долженъ быть во всякомъ случаѣ принятъ, но покупатель въ

то же время можетъ обратиться въ третейскій судъ для рѣшенія вопроса о его качествѣ.

Хлѣбъ, который не поврежденъ, но сухъ и слегка согрѣтъ и потому легче вѣсомъ, считается вполнѣ доброкачественнымъ.

Вознагражденіе. Если натуральный вѣсъ меньше условленнаго въ контрактѣ, то покупатель получаетъ слѣдующее вознагражденіе:

съ перваго килограмма 1%
» второго » . . . . . 1½ %
» третьяго » 2%
» четвертаго » . . . . . 2½ % и т. д.

а съ долей килограмма пропорціональное вознагражденіе по слѣдующей таблицѣ:

Разница въ вѣсѣ.	Процентное вознагражденіе.	Разница въ вѣсѣ.	Процентное вознагражденіе.	Разница въ вѣсѣ.	Процентное вознагражденіе.	Разница въ вѣсѣ.	Процентное вознагражденіе.
Килогр.		Килогр.		Килогр.		Килогр.	
0.1	0. 1	2.1	2.70	4.1	7.30	6.1	13.90
0.2	0. 2	2.2	2.90	4.2	7.60	6.2	14.30
0.3	0. 3	2.3	3.10	4.3	7.90	6.3	14.70
0.4	0. 4	2.4	3.30	4.4	8.20	6.4	15.10
0.5	0. 5	2.5	3.50	4.5	8.50	6.5	15.50
0.6	0. 6	2.6	3.60	4.6	8.80	6.6	15.90
0.7	0. 7	2.7	3.90	4.7	9.10	6.7	16.30
0.8	0. 8	2.8	4.10	4.8	9.40	6.8	16.70
0.9	0. 9	2.9	4.30	4.9	9.70	6.9	17.10
1.—	1.—	3.—	4.50	5.—	10.—	7.—	17.50
1.1	1.15	3.1	4.75	5.1	10.35	7.1	17.95
1.2	1.30	3.2	5.—	5.2	10.70	7.2	18.40
1.3	1.45	3.3	5.25	5.3	11.05	7.3	18.85
1.4	1.60	3.4	5.50	5.4	11.40	7.4	19.30
1.5	1.75	3.5	5.75	5.5	11.75	7.5	19.75
1.6	1.90	3.6	6.—	5.6	12.10	7.6	20.20
1.7	2.05	3.7	6.25	5.7	12.45	7.7	20.65
1.8	2.20	3.8	6.50	5.8	12.80	7.8	21.10
1.9	2.35	3.9	6.75	5.9	13.15	7.9	21.55
2.—	2.50	4.—	7.—	6.—	13.50	8.—	22.—

При сдѣлкахъ на рожь, ячмень и овесъ, проданные съ натуральнымъ вѣсомъ въ 70/71 клгр., 60/61 клгр., и 47/48 клгр., уплачивается слѣдующее вознагражденіе:

при недостачѣ въ одинъ килограммъ 1%
» » » два » 2% и т. д.

а за каждую долю килограмма такая же доля 1 проц.

Покупатель не можетъ отказаться отъ товара лучшаго качества, чѣмъ было условлено.

Доказательствомъ количества доставленнаго товара и его натуральнаго вѣса служатъ удостовѣренія присяжныхъ вѣсовщиковъ.

Натуральный вѣсъ опредѣляется для каждыхъ 5-ти ластовъ.

При продажахъ съ погрузкой—если не было особаго условія — подразумѣвается натуральный вѣсъ.

Если указано два вѣса погрузки, то принимается въ разсчетъ средній вѣсъ.

Натуральный вѣсъ можетъ во время пути уменьшиться на одинъ клгр.

Страхованіе и расходы. Товаръ, отправляемый по рѣкамъ внутрь страны, въ Германію и Бельгію, страхуется съ надбавкой по меньшей мѣрѣ въ 2 проц. надъ стоимостью по фактурѣ (съ отвѣтственностью за полную аварію) въ солидныхъ страховыхъ обществахъ, за платежеспособность которыхъ продавецъ не отвѣчаетъ.

При продажахъ cif или франко грузъ въ такіе города, около которыхъ возможно обмелѣніе рѣки, расходы по буксировкѣ относятся на счетъ получателя товара.

Платежъ. При отсутствіи особаго соглашенія, платежъ за небольшія партіи до 5 ластъ производится 2-хъ мѣсячными векселями (съ акцептомъ банка), а за меньшія партіи—мѣсячными векселями (безъ акцепта). Какъ покупателю, такъ и продавцу предоставлено право предлагать или требовать разсчета наличными деньгами, при чемъ покупатель возмѣщаетъ проценты, а продавецъ дѣлаетъ скидку въ 1 процентъ.

При погрузкѣ партій, проданныхъ за наличный разсчетъ, продавецъ имѣетъ право, даже если товаръ проданъ франко бортъ, по окончаніи выгрузки удержать документы, пока не поступитъ платежъ за товаръ

Принято также, что покупатель передаетъ по требованію продавца и за его страхъ сумму, причитающуюся ему по предварительному счету, уполномоченному, избранному комитетомъ хлѣботорговцевъ.

Этому уполномоченному отчисляется 3/8 проц. Проценты на переданную такимъ образомъ сумму не начисляются.

О полученіи этихъ денегъ уполномоченный увѣдомляетъ продавца.

Выплачиваются деньги по доставленіи товара.

Гербовые расходы относятся на счетъ покупателя.

Въ случаѣ, если покупатель не представитъ этого обезпеченія, сдѣлка можетъ быть признана третейскимъ судомъ уничтоженной,

причемъ можетъ быть также присуждено возмѣщеніе убытковъ, если таковые будутъ доказаны.

Force majeure (непреодолимая сила). Если договоръ не могъ быть исполненъ вслѣдствіе непреодолимой силы, то весь онъ или невыполненная еще часть считаются уничтоженными.

Таможенная пошлина. Въ случаѣ, если въ періодъ времени между днемъ заключенія сдѣлки и днемъ исполненія будетъ введена таможенная пошлина, то она относится на счетъ покупателя.

Количество товара. Продавецъ можетъ доставить товара на 2% больше или меньше. Онъ можетъ также поставить на 3% больше или меньше, но это количество разсчитывается затѣмъ по цѣнѣ дня доставки.

Все, что остается послѣ сдачи прежде проданныхъ партій, есть restant. При установленіи свыше 20% недостачи, или излишка, покупатель можетъ потребовать отъ продавца, чтобы онъ ему указалъ причину этого несоотвѣтствія и можетъ также искать возмѣщенія доказанныхъ убытковъ.

Комиссіонные расходы. уплачиваются въ размѣрѣ 1—2% суммы, указанной въ счетѣ. Маклерскій куртажъ:

за пшеницу, рожь, ячмень голл. гульд.							1.—
» кукурузу	»	»	»	»			1.20
» овесъ	»	»	»	»			1.05

за 1 ластъ.

Амстердамъ. Мѣстные обычаи. На срокъ по большей части продаютъ пшеницу и рожь.

I. Пшеница. Сдѣлки заключаются на 60.000 клгр. Цѣна въ голл. гульденахъ за 1 ластъ за наличный разсчетъ, безъ вычета. Минимальный вѣсъ 76 клгр. Однако, пшеница принимается до 75 клгр. За недостачу натуральнаго вѣса покупатель получаетъ 2% вознагражденія за каждые 10 гектограммъ. За меньшую недостачу разсчетъ производится пропорціонально указанной нормѣ.

Доставка. Продавецъ обязанъ доставлять хорошую, неповрежденную пшеницу, безъ запаха или привкуса. Разрѣшается сдавать пшеницу стараго или новаго урожая, или смѣсь той и другой. Не подлежитъ пріему: а) пшеница, искусственно высушенная (gedörrt), б) египетская пшеница, в) твердые сорта пшеницы (hard wheat, blédur), г) пшеница съ примѣсью кубанки больше 3%, д) пшеница Rivett, е) смѣсь мѣстной и заграничной пшеницы, ж) синяя (Spitzbrandiger) пшеница и наконецъ пшеница, содержащая больше 2% по вѣсу проросшихъ зеренъ.

Примѣсь. Въ сдаваемой пшеницѣ не должно содержаться болѣе 6% примѣсей, включая сюда песокъ и пыль. Если примѣсь пре-

вышаетъ 6% и доходитъ до 8%, то покупатель за каждый лишній процентъ (или долю его) получаетъ особое вознагражденіе и притомъ по цѣнѣ дня выдачи свидѣтельства.

II. Рожь. Сдѣлки заключаются на 52.500 клгр. Минимальный вѣсъ 70 клгр. для ржи изъ портовъ Бѣлаго и русскихъ портовъ Балтійскаго морей, 71 клгр.—для ржи другого происхожденія.

Доставка. Продавецъ обязанъ сдавать рожь безъ всякаго поврежденія, безъ запаха и привкуса, стараго или новаго урожая, или смѣсь того и другого. Не подлежитъ пріему: рожь изъ портовъ Бѣлаго моря (или русскихъ портовъ Балтійскаго), смѣшанная съ другими сортами, поврежденная рожь, или содержащая вредныя примѣси, а также рожь, состоящая изъ нѣсколькихъ сортовъ, недостаточно перемѣшанныхъ. Въ остальномъ примѣняются тѣ же правила, что и для пшеницы.

Разсчетъ. Разсчетъ производится путемъ зачета (компенсаціи) въ ликвидаціонной кассѣ (Likwidatiekas) такимъ образомъ: по всѣмъ куплямъ и продажамъ, которыя до наступленія срока компенсируются между сторонами, благодаря дальнѣйшимъ продажамъ и покупкамъ, производится разсчетъ въ первый день даннаго срока, а разсчетъ по компенсаціямъ, наступившимъ во время самаго срока, производится въ первый же будній день.

Отказъ. Покупатель отказывается отъ товара путемъ особаго заявленія.

Недоразумѣнія разрѣшаются третейскимъ судомъ (арбитражной комиссіей).

ШВЕЙЦАРІЯ.

Статистическія свѣдѣнія.—Происхожденіе ввозимаго хлѣба и ввозные пункты.—Торговые обычаи при сдѣлкахъ.

Статистическія свѣдѣнія.

Цифровыя данныя относительно количества воздѣланной площади, урожая и т. д. весьма недостаточны, такъ что большею частью приходится ограничиваться предположеніями и свѣдѣніями объ общемъ количествѣ урожая. Только немногіе кантоны даютъ достовѣрныя цифры относительно количества воздѣланной земли и урожая зернового хлѣба; большая часть—ихъ не имѣетъ.

Урожай Швейцаріи исчислялся для: пшеницы въ 1.311.000 двойн. центнер., ржи—494.500, ячменя—379.500, овса—1.190.250. Считается, что Швейцарія производитъ только двѣ пятыхъ (0,40) потребляемаго ею количества зернового хлѣба; остальныя три пятыхъ приходится ввозить.

Потребность въ зернѣ увеличивается въ связи съ ростомъ населенія и увеличивающимся притокомъ иностранцевъ. Культура же воздѣлыванія хлѣбовъ вытѣсняется воздѣлываніемъ кормовыхъ продуктовъ.

Болѣе точныя свѣдѣнія имѣются о швейцарскомъ ввозѣ и вывозѣ. Вывозъ, само собою разумѣется, весьма незначителенъ и приведенъ здѣсь только для полноты картины.

Вывозъ въ 1.000 двойн. центн.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	2,62	0,36	1,67	1,13
1891	4,26	0,76	0,89	1,20
1892	2,78	1,69	0,23	0,65
1893	0,92	0,01	0,29	1,02
1894	2,10	0,03	0,09	1,33
1895	1,53	0,05	0,38	1,26
1896	1,39	0,21	0,09	1,50
1897	1,70	0,10	0,41	1,58
1898	3,43	0,12	0,44	1,61

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1899	1,02	0,03	0,17	1,27
1900	0,93	0,09	0,11	1,19
1901	1,79	0,01	0,28	1,56
1902	1,60	0,05	0,65	1,11
1903	1,68	0,11	0,24	0,81

Ввозъ въ 1.000 двойн. центн.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	3.302	45	144	484
1891	3.428	32	136	555
1892	3.080	26	138	560
1893	3.341	46	166	624
1894	3.594	59	134	627
1895	3.763	78	126	769
1896	4.224	98	113	882
1897	3.532	72	97	885
1898	3.447	59	107	865
1899	3.813	52	91	933
1900	3.585	34	90	898
1901	3.879	50	81	986
1902	4.144	82	118	1.014
1903	4.443	97	125	1.003
1904	4.687	100	153	1.103

Происхожденіе ввозимаго хлѣба и ввозные пункты.

Пшеница ввозится изъ Соединенныхъ Штатовъ, Аргентины, Россіи, Франціи, Румыніи, Болгаріи, Сербіи, Венгріи.

Ячмень ввозится изъ Россіи, Франціи, Румыніи, Болгаріи, Австріи, Венгріи, Сербіи и Германіи.

Овесъ—изъ тѣхъ же странъ, кромѣ Франціи и Россіи.

Рожь ввозится, главнымъ образомъ, изъ Германіи.

Зерно изъ-за океана, изъ Россіи и Румыніи ввозится въ западную Швейцарію—черезъ Марсель, въ восточные кантоны—черезъ Геную.

Зерно изъ Сербіи, Венгріи и Австріи ввозится черезъ Романсхорнъ, Роршахъ и Буксъ. Но преимущественное значеніе для всей Швейцаріи имѣетъ Маннгеймъ, такъ какъ, прибывающее въ Роттердамъ за-океанское зерно (также зерно изъ Балканскихъ государствъ) идетъ вверхъ по Рейну черезъ Маннгеймъ. Для этого зерна главнымъ ввознымъ пунктомъ является Базель. Кромѣ Базеля и только что упомянутыхъ рынковъ—Роршаха и Романсхорна, нужно указать еще на Женеву и Цюрихъ, какъ на значительные хлѣбные рынки.

Торговые обычаи при сдѣлкахъ.

Въ Швейцарской хлѣбной торговлѣ господствуютъ, главнымъ образомъ, мѣстные обычаи «хлѣбной биржи въ Цюрихѣ».

Сдѣлокъ на срокъ не заключаютъ.

Сдѣлки могутъ заключаться устно, письменно, посредствомъ обмѣна договорными письмами, непосредственно или черезъ коммисіонеровъ.

Устно заключенныя сдѣлки должны быть подтверждены письменно.

Договоры и подписи считаются дѣйствительными и обязательными независимо отъ того, написаны ли они чернилами, простымъ или цвѣтнымъ карандашемъ.

Договорныя письма не могутъ быть передаваемы.

Если не было обусловлено иначе, то количества исчисляются въ метрическихъ центнерахъ (въ мѣшкахъ) по 100 килограммъ нетто. При сдѣлкахъ, когда количество обозначено съ прибавленіемъ слова—circa (ca)—около—продавцу продоставляется право выдать на 5% больше или меньше.

При разсчетѣ дѣйствительнымъ вѣсомъ считается вѣсъ, полученный при взвѣшиваніи на десятичныхъ вѣсахъ спеціально для этого приставленными чиновниками желѣзныхъ дорогъ или складовъ на мѣстѣ выдачи.

Качество опредѣляется:

a) мѣстомъ происхожденія,

b) посредствомъ образца,

c) посредствомъ гарантированнаго вѣса,

d) посредствомъ осмотра.

Посредствомъ названія опредѣляется:

a) происхожденіе, а иногда и годъ урожая,

b) качество, какъ:

1) Prima (среднее качество лучшаго товара соотвѣтственнаго урожайнаго года),

2) хорошее (хорошее, здоровое, сухое зерно — bonne qualité marchande et loyale—хорошаго качества, годное для продажи, и обычное),—содержащее не болѣе 3% примѣси,

3) среднее (здоровое, сухое зерно—qualité marchande et loyale)—содержащее не болѣе 5% примѣси,

4) низшее (здоровое зерно низшаго качества).

Примѣсью считается все, что не составляетъ здороваго зерна соотвѣтственнаго сорта; масса этой примѣси взвѣшивается и выражается въ сотыхъ частяхъ общаго количества.

Если не обозначены прямо происхожденіе и урожайный годъ, то можетъ быть выданъ продуктъ какой угодно страны и какого угодно урожайнаго года.

При продажахъ по образцу въ спорныхъ случаяхъ надлежащимъ образцомъ считается:

a) тотъ, который былъ переданъ покупателю продавцомъ запечатаннымъ, или укупореннымъ другимъ надлежащимъ образомъ;

b) тотъ, который былъ запечатанъ или укупоренъ другимъ надлежащимъ образомъ обѣими договаривающимися сторонами, сданъ на храненіе представителю биржи или всякому третьему лицу и печать котораго осталась неприкосновенною;

c) при заключеніи сдѣлокъ по незапечатаннымъ образцамъ— тотъ, который признается обѣими сторонами; въ противномъ случаѣ онъ считается лишь образчикомъ-типомъ (Typmuster);

d) если покупатель не въ состояніи предъявить даннаго ему образца, то выданный товаръ считается соотвѣтствующимъ образцу, если даже покупатель доказываетъ противное;

e) во всѣхъ случаяхъ другой сторонѣ предоставляется право доказывать противное.

При покупкѣ по образцу-типу товаръ въ общемъ долженъ соотвѣтствовать образцу и можетъ быть дешевле, чѣмъ указанный послѣднимъ не болѣе чѣмъ на 1%.

Если при покупкѣ по названію или по образцу выдается товаръ меньшей стоимости, то покупатель обязанъ принять его, конечно по соотвѣтственно пониженной цѣнѣ, если разница этой цѣны съ условленной не превышаетъ 1 франка на 1 метрцентнеръ (двойн. центн.).

Если стоимость товара ниже условленной болѣе, чѣмъ на 1 франкъ на каждый метрцентнеръ, то покупателю предоставляется право выбора: принять товаръ по соотвѣтственно пониженной цѣнѣ или отказаться отъ принятія его.

Если покупатель при сдѣлкахъ съ немедленной сдачей отказывается отъ всего товара или части его, то продавецъ можетъ въ теченіе условленнаго времени замѣнить этотъ товаръ другимъ. Если даже этотъ, новый товаръ не удовлетворяетъ покупателя, то обращаются къ суду, который и рѣшаетъ вопросъ о качествѣ товара и о характерѣ претензій покупателя.

Вѣсъ каждаго двойного мѣшка (doppel-Sack и charge*)-мѣшка) принимается равнымъ 1 килограмму; для другихъ мѣшковъ производится спеціальное взвѣшиваніе каждаго мѣшка.

Если товаръ проданъ съ обозначеніемъ: находится въ распоряженіи или можетъ бытъ выданъ немедленно, или если продажа совершается безъ всякаго особаго обозначенія, то принимается, что товаръ находится въ одномъ изъ складовъ Швейцаріи готовымъ къ распоряженію покупателя.

---

*) Charge = 127 килогр. Эти тяжелые мѣшки должны быть упразднены.

Если обусловлено время выдачи *), то продавцу предоставляется выдать товаръ въ любой будничный день по своему выбору въ предѣлахъ срока, назначеннаго для выдачи.

Сдача производится:

1) при продажахъ изъ складовъ—когда товаръ прибылъ и управляющему склада заявлена просьба о предоставленіи товара покупателю;

2) при продажахъ франко на станціи жел. дор.—когда накладная находится въ рукахъ получателя или товаръ прибылъ и желѣзнодорожному управленію поручено выдать его покупателю.

Деньги за товаръ уплачиваются при передачѣ его наличными (безъ скидки), въ швейцарской валютѣ.

При сдачѣ товара по частямъ, за каждую часть уплачивается отдѣльно.

Если продавецъ пропустилъ назначенный въ договорѣ срокъ сдачи, то покупателю предоставляется право принять впослѣдствіи товаръ или отказаться отъ сдѣлки и требовать отъ продавца возмѣщенія разницы между цѣною товара по договору и дневною цѣною въ мѣстѣ заключенія сдѣлки въ день истеченія срока выдачи.

Для установленія своего права на возмѣщеніе какихъ-либо убытковъ, явившихся слѣдствіемъ несостоявшейся сдачи, покупатель долженъ представить доказательства.

Если покупатель не выговорилъ себѣ права отступленія, то впослѣдствіи онъ можетъ отказаться отъ сдѣлки только въ томъ случаѣ, если дастъ просрочившему продавцу добавочный срокъ въ 5 дней, а тотъ не используетъ также и этого срока.

Подобными же правами пользуется продавецъ въ томъ случаѣ, если покупатель не выполняетъ своихъ обязательствъ по пріемкѣ товара и платежу денегъ.

Въ случаѣ, если покупатель или продавецъ, вслѣдствіе назначеннаго по его дѣламъ конкурса или вслѣдствіе всеобщей отсрочки платежей (moratorium), не въ состояніи выполнить своихъ обязательствъ, то со сдѣлкою поступаютъ такъ, какъ будто время исполненія ея уже наступило, а происходящія вслѣдствіе этого всевозможныя разницы цѣнъ опредѣляются судомъ. За основаніе разсчета принимается дневная цѣна.

Всѣ споры, возникающіе при исполненіи сдѣлокъ, заключенныхъ на основаніи мѣстныхъ обычаевъ, разрѣшаетъ третейскій судъ Цюрихской хлѣбной биржи. Если ни одна изъ сторонъ не состоитъ членомъ биржи, то третейскій судъ можетъ отказаться отъ разбирательства дѣла.

---

*) Начало мѣсяца: отъ 1 до 10 и т. д.

БЕЛЬГІЯ.

Статистическія свѣдѣнія. — Торговые обычаи и контракты.

Статистическія свѣдѣнія.

Того количества зерна, которое производитъ эта страна, не хватаетъ для удовлетворенія потребностей населенія. Она принуждена ввозить изъ-заграницы и ввозитъ главнымъ образомъ пшеницу, культура которой въ Бельгіи приходитъ въ упадокъ, такъ какъ она вытѣсняется воздѣлываніемъ картофеля. Ячмень ввозится для цѣлей пивоваренія, овесъ—за недостаткомъ собственнаго. Кукурузу вообще не воздѣлываютъ и ввозятъ незначительное количество для корма и выдѣлки спирта.

На-ряду съ ввозомъ въ Бельгіи существуетъ также и вывозъ; именно: посредствомъ транзитной торговли Бельгія снабжаетъ зерномъ южныя провинціи Голландіи и прилежащія германскія области; это является для нея легко осуществимымъ, благодаря превосходной сѣти каналовъ.

Нижеслѣдующія обозрѣнія приводятъ данныя о количествѣ урожая *), ввоза и вывоза.

Количество урожая въ 1.000 двойн. цент.

Годъ.	Пшеница.	Полба.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ
1890	6.115	1.559	5.087	1.019	4.944
1891	4.653	1.133	3.991	819	5.202
1892	5.329	1.248	5.724	815	4.341
1893	4.756	1.150	4.939	768	3.322
1894	4.842	1.207	5.367	836	4.550
1895 **)	5.148	1.412	5.347	859	4.833
1896	5.180	1.641	5.596	882	4.221
1897	3.160	1.005	5.248	778	4.745
1898	3.284	986	5.327	853	5.558

*) Жатва происходитъ въ августѣ.

**) По даннымъ бельгійскаго Министерства земледѣлія, на основаніи новыхъ опредѣленій количества воздѣланной земли, урожай въ 1895 году былъ: для пшеницы—3.483, для полбы—488, ржи—5.059, ячменя—865, овса—4.734 тысячъ дц. (Annuaire, statistique de la Belgique 1898 pag. 281).

Годъ.	Пшеница.	Полба.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1899	2.977	1.019	4.776	919	4.596
1900	3.752	419	5.043	1.036	5.687
1901	3.849	423	5.382	1.056	5.888
1902	3.952	443	5.683	1.083	6.617
1903	3.361	379	5.526	854	7.017

Сборъ съ гектара въ гектолитрахъ.

Годъ.	Озимая пшеница.	Полба.	Рожь.	Яровой ячмень.	Овесъ.
1890	24.79	40.46	25.10	29.69	43.55
1891	20.43	29.56	16.69	32.85	45.83
1892	26.72	32.56	28.24	31.88	38.24
1893	23.89	32.00	24.37	25.15	29.27
1894	24.70	31.48	26.48	28.34	40.12
1895	25.16	36.83	26.38	28.01	42.58
1896	26.86	42.83	27.63	29.45	37.12
1897	23.38	40.66	25.37	27.32	41.93
1898	26.98	39.90	22.75	29.19	49.21
1899	23.30	41.25	23.09	34.00	40.62
1900	28.71	24.36	28.45	?	45.85
1901	20.93	19.98	22.45	18.98	21.49

Вывозъ въ 1.000 двойн. цент.

Годъ.	Пшеница и полба.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	2.233	580	361	1.804
1891	4.583	739	452	1.085
1892	3.757	682	318	1.282
1893	3.270	503	714	1.368
1894	3.258	293	566	1.187
1895	3.267	186	398	800
1896	2.850	255	513	1.243
1897	2.862	379	754	1.448
1898	3.511	602	748	1.429
1899	3.610	308	562	1.552
1900	2.404	192	354	1.584
1901	3.584	296	347	1.216
1902	3.393	364	380	1.079
1903	3.198	209	447	1.674
1904	4.029	155	469	—

Ввозъ въ 1.000 двойн. центн.

Годъ.	Пшеница и полба.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	8.967	911	2.191	4.032
1891	14.167	1.069	2.120	2.554
1892	10.321	379	1.822	2.637
1893	10.341	295	2.483	3.689
1894	12.136	308	2.830	3.355
1895	13.575	337	2.639	3.105
1896	13.224	685	2.967	4.033
1897	10.983	828	3.089	4.699
1898	12.772	1.122	3.284	4.920
1899	13.699	266	3.286	5.595

Годъ.	Пшеница и полба.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1900	11.071	432	2.599	6.068
1901	14.951	646	2.561	4.328
1902	15.530	608	3.105	3.917
1903	16.193	796	3.525	5.265

Количество обработанной земли въ 1900 (въ скобкахъ 1895 г.)

подъ пшеницу	168.833	(180.377)
» полбу	23.709	(33.854)
» рожь	245.056	(283.376)
» ячмень	38.417	(40.243)
» овесъ	253.154	(248.694)

Главные пункты бельгійской хлѣбной торговли слѣдующіе.

Антверпенъ, Брюссель и Гентъ; изъ нихъ Антверпенъ—самый важный, такъ какъ въ его гавань поступаютъ значительныя количества зерна изъ всѣхъ странъ съ вывозной хлѣбной торговлей; онъ—могучій соперникъ Роттердама, Амстердама, а также и Гамбурга.

Въ то время, какъ въ Брюсселѣ и Гентѣ заключаются главнымъ образомъ сдѣлки на наличный товаръ, Антверпенъ имѣетъ особое значеніе тѣмъ, что въ немъ распространены сдѣлки на срокъ.

Торговые обычаи и контракты.

Антверпенскіе торговые обычаи господствуютъ въ бельгійской хлѣбной торговлѣ.

Сдѣлки заключаются посредствомъ контрактовъ, которые различаются между собою въ зависимости отъ происхожденія зерна, составляющаго предметъ сдѣлки и рода самого контракта.

1. *Контрактъ № 1* (Contract à livrer), распространяется на сдѣлки съ наличнымъ (effective) товаромъ, который находится въ пути, или лежитъ въ складѣ. При этихъ сдѣлкахъ цѣна устанавливается въ франкахъ за каждые 100 килограммовъ, товаръ долженъ быть безплатно доставленъ въ складъ, или на бортъ корабля (fob).

Товаръ долженъ быть поставленъ хорошаго, здороваго, обращающагося на рынкѣ качества, словомъ онъ долженъ вполнѣ соотвѣтствовать качеству зерна, находящагося въ продажѣ въ моментъ отправки парохода.

Всякіе споры относительно состоянія товара и его качества разрѣшаются экспертами и если товаръ окажется меньшей стоимости, то покупателю возмѣщается разница цѣнъ.

Продавецъ можетъ сдать на 5% больше или меньше; 2% разсчитываются по цѣнѣ договора; отъ 2% до 5%—по биржевой цѣнѣ послѣдняго дня сдачи товара.

Когда разница превышаетъ 5%, то эксперты рѣшаютъ, долженъ ли состояться разсчетъ за это количество по биржевой цѣнѣ послѣдняго дня сдачи.

Если выданный излишекъ превышаетъ 5%, то количество сверхъ 5% остается продавцу.

Зерно, идущее изъ южно-американскихъ Штатовъ (Аргентины), можетъ быть выдано съ отступленіемъ до 5%, которые разсчитываются по цѣнѣ контракта.

Разсчетъ слѣдуетъ черезъ 30 дней по принятіи товара. Но обѣимъ сторонамъ предоставляется право расплатиться по счету наличными, причемъ уровень процента долженъ на ½% превышать уровень процента Бельгійскаго Національнаго Банка (Banque National).

2. *Сдѣлки на срокъ* (Contrat à terme). Цѣны установляются въ франкахъ за 100 клгр. Товаръ въ складѣ или fob.

Товаръ, проданный на опредѣленный мѣсяцъ, можетъ быть предоставленъ въ распоряженіе покупателя въ теченіе всего этого мѣсяца.

Товаръ, предоставленный въ распоряженіе на борту парохода, долженъ быть принятъ въ теченіе 24 часовъ.

Когда товаръ лежитъ въ складѣ или на набережной, то онъ долженъ быть принятъ самое большее въ теченіе 48 часовъ, и тогда уже безъ перерыва.

Промедленіе. Въ случаѣ промедленія со стороны продавца—договоръ теряетъ свою силу и эксперты опредѣляютъ размѣръ вознагражденія за убытки. То же самое происходитъ, если покупатель не принимаетъ своевременно товара.

Отказъ (refusé) отъ товара. Если контрактъ былъ переданъ (жирированъ) и условія остались тѣ же — за исключеніемъ цѣны, то сдѣлка уничтожается, если качество товара, даже въ случаѣ своевременной сдачи, не соотвѣтствуетъ условіямъ контракта. Если срокъ сдачи еще не истекъ, то продавецъ имѣетъ право, согласно условіямъ контракта, замѣнить эту поставку другимъ товаромъ,но послѣдній покупатель получаетъ скидку съ цѣны въ размѣрѣ 1%.

Качество. Зерно должно быть здоровымъ, хорошимъ, годнымъ къ продажѣ и соотвѣтствовать среднему качеству товара, поступающаго въ данное время на рынокъ. Вопросы о несоотвѣтствіи качества и причитающемся покупателю возмѣщеніи убытковъ рѣшаютъ эксперты.

Покупатель долженъ изготовить контрактъ въ теченіе 3 дней; въ противномъ случаѣ продавцу предоставляется право отказаться отъ заключенія сдѣлки.

Покупатель и продавецъ могутъ взаимно требовать, чтобы возникающія изъ колебанія курса разницы цѣнъ были депонированы налич-

ными деньгами въ одномъ изъ банковъ, если эти разницы достигаютъ 1 франка на 100 клгр.

Въ случаѣ несостоятельности, сдѣлка прекращается и эксперты опредѣляютъ сумму отступного (Liquidationskurs).

3. *Контракты на зерно изъ Сѣверной Америки.* — *Частичные грузы* (parcels). Продавецъ можетъ выдать на 2% больше или меньше.

Кромѣ этихъ 2% онъ можетъ выдать еще на 3% больше или меньше, но эта разница разсчитывается по той цѣнѣ, которая стояла въ день выдачи складочной квитанціи. Если стороны не приходятъ къ соглашенію, то этотъ вопросъ разрѣшаютъ эксперты.

Если при выгрузкѣ оказывается, что количество на 5 или меньше процентовъ превышаетъ условленное количество, то съ разницею поступаютъ слѣдующимъ образомъ:

2% разсчитываются по цѣнѣ контракта;

3% по той же цѣнѣ, которая стоитъ въ день выдачи складочной квитанціи.

Дальнѣйшая разница, превышающая эти 5%, разсчитывается по биржевой цѣнѣ послѣдняго дня выгрузки.

Качество опредѣляютъ троякимъ способомъ:

1. Среднее качество зерна даннаго урожайнаго года и корабельныхъ грузовъ.

2. Соотвѣтственно запечатанному образцу.

3. На основаніи оффиціальнаго удостовѣренія объ осмотрѣ (Certificates).

Цѣна назначается въ франкахъ за 100 килгр., включая издержки, фрахтъ и страхованіе до одной изъ европейскихъ гаваней (cif).

Страхованіе. Продавецъ долженъ представить страховой полисъ. Страхованіе совершается на основаніи правилъ Лондонскаго Ллойда и составляетъ 2% съ суммы счета. Если грузъ былъ застрахованъ въ Америкѣ, то убытки должны быть возмѣщены въ Европѣ золотомъ.

Вѣсъ. Продавецъ принимаетъ на себя ручательство за правильность указаннаго въ счетѣ вѣса. Если товаръ попортится на морѣ, то предварительный счетъ считается дѣйствительнымъ, за исключеніемъ тѣхъ случаевъ, когда зерно запрѣетъ или пропитается водою, или испытаетъ такое поврежденіе, за которое отвѣчаетъ страхованіе.

За увеличеніе вѣса, происшедшее вслѣдствіе того, что зерно пропиталось водою, покупатель не долженъ платить.

Платежъ производится по передачѣ квитанцій (документовъ), накладныхъ, страховыхъ полисовъ и т. д. Обыкновенно продавецъ, или его повѣренный, получаетъ причитающуюся ему сумму—векселемъ на предъявителя, выдаваемымъ ему покупателемъ или его банкиромъ.

4. *Контрактъ на зерно, идущее изъ Чернаго и Азовскаго морей и съ Дуная* cif. Частичные грузы.

Количество указывается только приблизительно, поэтому продавцу предоставляется сдать на 2% больше или меньше; впрочемъ, ему предоставляется сдать больше или меньше — до 5%. Эта разница предварительно разсчитывается по цѣнѣ контракта. Если при выгрузкѣ товара окажется, что существуетъ разница, превышающая 2%, но недостигающая 5%, то 2% изъ нея разсчитываютъ по цѣнѣ контракта, а остальная часть (до 5%) по цѣнѣ послѣдняго дня выгрузки.

Разница свыше 5% разсчитывается на основаніи рѣшенія экспертовъ.

Цѣна устанавливается въ франкахъ за 100 килгр. cif.

Качество. Зерно должно быть здоровымъ, хорошимъ, годнымъ къ продажѣ и соотвѣтствовать среднему качеству прибывающихъ грузовъ даннаго урожайнаго года.

Затѣмъ въ договорѣ обусловливаютъ:

1. Чтобы товаръ соотвѣтствовалъ образцу.

2. Чтобы товаръ при передачѣ имѣлъ опредѣленный качественный вѣсъ. Въ случаѣ разницы въ вѣсѣ эксперты устанавливаютъ сумму возмѣщенія.

Вѣсъ. I. Вѣсъ товара опредѣляютъ оффиціальные вѣсовщики, или онъ устанавливается въ Антверпенѣ посредствомъ опредѣленныхъ автоматическихъ телѣжекъ. Въ случаѣ, если установленный вѣсъ отличается отъ указаннаго въ предварительномъ счетѣ (предварительной фактурѣ, которую долженъ выдать продавецъ), то производится разсчетъ по взаимному соглашенію.

II. Качественный вѣсъ устанавливается на каждые 10.000 кгрм. посредствомъ взвѣшиванія одного гектолитра.

Платежъ. Покупателю предоставляется выбрать любой способъ платежа, но онъ долженъ извѣстить о своемъ выборѣ продавца, какъ только ему станетъ извѣстно названіе парохода, на который нагруженъ товаръ.

1. Продавецъ получаетъ причитающуюся ему сумму векселемъ, который выдается покупателемъ или за его счетъ его банкиромъ и подлежитъ оплатѣ въ теченіе 3 мѣсяцевъ со дня, которымъ помѣчена накладная.

2. Покупатель платитъ наличными съ опредѣленно установленной скидкой.

Въ обоихъ случаяхъ должны быть переданы квитанціи (документы).

Промедленіе. Если продавецъ не доставитъ своевременно товара, или, вообще, не исполнитъ условій то покупатель можетъ счи-

тать сдѣлку уничтоженною и требовать возмѣщенія убытковъ. Если продавецъ, до наступленія дня выдачи, извѣстилъ покупателя о своемъ намѣреніи не сдавать товара, то возмѣщеніе совершается на основаніи цѣны, стоящей въ этотъ день.

5. *Заключеніе сдѣлокъ на зерно изъ Аргентины.* Cif. I. Частичные грузы.

Количество. Товаръ можетъ быть сданъ на 5% больше или меньше, если эта разница разсчитывается по цѣнѣ контракта.

Если при выгрузкѣ товара установлено, что эта разница превышаетъ 5%, то количество выше 5% разсчитывается по цѣнѣ, которая стояла въ послѣдній день выгрузки товара. Кромѣ того, эксперты рѣшаютъ, должно ли быть сдѣлано покупателю еще особое вознагражденіе, въ виду величины разницы.

II. Грузъ цѣлаго судна (Lots, chargements complets). Можетъ быть сдано больше или меньше на 5%, которые разсчитываются по цѣнѣ контракта. Разрѣшается затѣмъ сдать еще на 5% больше или меньше но эта послѣдняя разница разсчитывается по биржевой цѣнѣ дня выдачи накладной. Если стороны не приходятъ къ соглашенію по этому вопросу, то эксперты опредѣляютъ цѣну для этого количества. Если при пріемкѣ товара обнаруживается, что общая разница превышаетъ 10%, то излишекъ разницы сверхъ 10% разсчитывается по цѣнѣ дня передачи.

Качество. Товаръ долженъ быть здоровымъ, хорошимъ и годнымъ къ продажѣ, онъ долженъ: или

1) соотвѣтствовать среднему качеству товара, находящагося въ моментъ выгрузки, или

2) соотвѣтствовать запечатанному образцу.

Если при передачѣ товара обнаружится отступленіе отъ должнаго качества, то эксперты опредѣляютъ величину причитающагося возмѣщенія.

Продавецъ принимаетъ на себя ручательство (garantie) за качество товара.

1. Если продавецъ, при заключеніи сдѣлки на основаніи «гуе terms», принимаетъ на себя ручательство за качество подлежащаго выгрузкѣ товара, то послѣдній долженъ быть принятъ съ установленнымъ экспертами вознагражденіемъ, если онъ подвергся порчѣ или запрѣлъ.

Легкая сухая теплота не даетъ еще права требовать возмѣщенія убытковъ.

2. Если продавецъ принимаетъ на себя ручательство за качество товара, подлежащаго выгрузкѣ, то послѣдній долженъ быть принятъ «tale-quale».

Сдача. При сдачѣ общій вѣсъ (брутто) зерна устанавливается за счетъ покупателя подъ контролемъ продавца. Всякая разница съ вѣсомъ, указаннымъ въ предварительной фактурѣ, должна быть взаимно возмѣщена.

Въ тѣхъ случаяхъ, когда вѣсъ товара измѣняется вслѣдствіе происшествій во время плаванія,—за исключеніемъ того, когда зерно пропитывается водою—(pumping of grain)—данныя предварительной фактуры считаются дѣйствительными.

Для опредѣленія качества товара во время выгрузки берутъ образецъ изъ здоровой его части, а не изъ запрѣвшей и попорченной.

Покупатель и продавецъ, или ихъ уполномоченные, берутъ пробу изъ каждаго мѣшка. Собранные, такимъ образомъ, образцы перемѣшиваются, ссыпаются въ одинъ мѣшокъ и въ теченіе 48 часовъ представляются въ коммисію экспертовъ. (Такъ же поступаютъ съ мѣшками попорченнаго или запрѣвшаго товара).

Если продавецъ принялъ на себя ручательство за качественный вѣсъ, то послѣдній опредѣляется на основаніи образцовъ, взятыхъ отъ здороваго товара въ количествѣ, не меньшемъ ½ гектолитра.

Платежъ. Товаръ оплачивается по выдачѣ документовъ.

1) Продавецъ или его уполномоченный получаетъ причитающуюся ему сумму посредствомъ векселя, подлежащаго оплатѣ черезъ 90 дней по предъявленіи (90 дней à vista), выданнаго покупателемъ или его банкиромъ, смотря по выбору покупателя, или

2) за товаръ платится наличными съ вычетомъ процентовъ за неистекшее время до 90-ти-дневнаго срока.

ДАНІЯ.

Статистическія свѣдѣнія. — Торговые обычаи во внутренней и импортной торговлѣ хлѣбомъ.

Статистическія свѣдѣнія.

Хлѣбъ производится въ Ютландіи особенно въ восточной ея части, на Зееландѣ и Фюненѣ.

Первое мѣсто среди воздѣлываемыхъ хлѣбовъ занимаетъ овесъ; несмотря на это, собственнаго овса не хватаетъ для внутренняго потребленія; за овсомъ идутъ по количеству сбора ячмень и рожь. Рожь Даніи приходится ввозить изъ за границы въ большихъ количествахъ. Но еще выше ввозъ кукурузы, *) которая вообще въ Даніи не воздѣлывается.

Отличительную особенность Даніи представляетъ смѣшанная культура ячменя и овса на площади въ 40.000 гект. и съ производствомъ въ 2.664.553 дв. центн. (1903 г.).

Площадь земли подъ отдѣльными злаками колеблется въ незначительныхъ размѣрахъ: въ среднемъ она составляла для пшеницы 38.070 гект., ржи—296.447, ячменя—283.232 и овса—433.650 гект. Средній урожай на 1 гект. составлялъ въ дв. центн. для пшеницы—27,5, ржи—15,7, ячменя—16,9 и овса—15,0. Общее количество урожая ввоза и вывоза главнѣйшихъ хлѣбовъ можно видѣть изъ слѣдующей таблицы.

Общее количество урожая въ 1.000 дв. центн.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	1.027,7	4.415,8	5.495,2	6.635,7
1891	1.136,1	5.074,6	5.305,9	6.105,2
1892	1.150,6	5.291,2	5.793,2	7.225,0
1893	1.050,4	5.097,8	4.052,8	4.937,6
1894	888,3	4.320,1	4.983,6	6.795,6
1895	944,0	4.776,9	5.106,4	7.134,6
1896	1.004,4	5.213,2	4.978,7	6.830,2

*) Кукуруза употребляется въ послѣднее время въ Даніи для пивоваренія, послѣдствіемъ чего явилось сокращеніе ввоза солода изъ Австро-Венгріи.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1897	946.0	4.703.5	4.492.0	6.244.8
1898	814,2	4.188.5	5.123.7	7.353.7
1899	905,0	4.766.5	5.083.0	6.573,6
1900	981,3	5.180,9	5.348.8	7.151,1
1901	256,5	4.311,2	5.221.0	6.632,9
1902	1.232.8	4.875,6	5.456.1	7.238,1
1903	1.214.8	5.012,2	5.468.5	7.031,0
1904	1.100,0	4.600,0	5.600,0	7.200,0
1905	1.200,0	4.500.0	5.700,0	7.000.0

Ввозъ въ 1.000 дв. центн.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	411	769	150	228
1891	779	949	144	253
1892	475	283	89	238
1893	721	488	462	174
1894	799	1.147	2.104	195
1895	725	1.140	1.800	266
1896	628	959	455	255
1897	583	761	559	193
1898	749	900	544	131
1899	750	898	241	137
1900	611	935	104	297
1901	1.380	999	380	295
1902	1.178	1.549	603	226
1903	1.003	1.379	922	269

Вывозъ въ 1.000 двойн. центн.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	304	51	367	9
1891	251	156	412	25
1892	394	324	318	14
1893	266	140	372	83
1894	143	164	540	8
1895	97	91	224	5
1896	145	47	205	3
1897	219	25	370	15
1898	241	71	480	15
1899	145	61	573	21
1900	230	38	422	35
1901	388	41	468	19
1902	332	116	407	27
1903	254	93	344	71

Спросъ Даніи на главнѣйшіе хлѣба составляетъ въ милліонахъ двойныхъ центнеровъ: на пшеницу—2, рожь—6, ячмень—6, овесъ—7,5, кукурузу—4.

Сборъ хлѣбовъ производится въ августѣ.

Пшеницу Данія ввозитъ, главнымъ образомъ, изъ Аргентины, Румыніи, Германіи и Сѣверной Америки, рѣже—изъ Австраліи.

Рожь ввозится изъ Германіи, Россіи и Сѣверной Америки.

Спросъ на *ячмень* удовлетворяется Россіей и Сѣверной Америкой; отсюда же идетъ и *кукуруза*.

Главнѣйшими хлѣбными рынками въ Даніи являются Копенгагенъ, Корзеръ (Korsör) на островѣ *Зеландіи*; Аалборгъ, Ааргусъ, Рандерсъ и Хорзенсъ въ *Ютландіи*; Одензе, Ниборгъ, Ассенсъ и Свендборгъ на *Фюненѣ*.

Торговые обычаи во внутренней и импортной торговлѣ хлѣбомъ.

Во внутренней торговлѣ цѣны назначаются въ датскихъ кронахъ и орахъ (Ore) за 1 центнеръ (100 ф. = 50 кил.); въ импортной торговлѣ—или какъ во внутренней, или же по обычаямъ страны ввоза.

Качество устанавливается на основаніи голландскаго образца *).

Количество дается всегда въ центнерахъ.

Срочныхъ сдѣлокъ на хлѣбъ Данія не знаетъ; копенгагенская биржа заключаетъ сдѣлки исключительно на наличный товаръ. Сдѣлки оформливаются посредствомъ контрактовъ, причемъ различаютъ слѣдующаго рода сдѣлки.

Покупка или продажа *товара съ немедленной поставкой*, контрактъ заключается на бланкѣ краснаго цвѣта; сдѣлки *съ доставкой франко на бортъ судна* (frit om Bord)—на желтомъ бланкѣ, затѣмъ импортныя сдѣлки cif (inklusive Fragt eller inklusive Fragt og Assekuranz—включая фрахтъ, или фрахтъ и страховку)—на бѣломъ бланкѣ.

Въ импортной торговлѣ, которая для насъ здѣсь представляетъ наибольшій интересъ, господствуютъ слѣдующіе обычаи.

Количество. Продавецъ цѣлаго судна можетъ отправить на 10% больше или меньше противъ условленнаго количества въ зависимости отъ вмѣстимости судна; первые 5% разсчитываются по контрактной цѣнѣ, а остатокъ по цѣнѣ товара въ день отправки.

При продажѣ партіями продавецъ имѣетъ право поставить товара на 5% болѣе или менѣе; первые 2% считаются по цѣнѣ контракта, остальные по цѣнѣ дня. Если товаръ отправляется продавцомъ въ меньшемъ количествѣ противъ законтрактованнаго, послѣдній ни въ коемъ случаѣ не можетъ поставить въ счетъ покупателю разницу въ цѣнахъ на части недостающаго количества.

Это правило примѣняется какъ къ продажамъ цѣлымъ судномъ, такъ и къ продажѣ партій.

---

*) Относительно качества «Maeglernes Pris-Kurant»—оффиціальный курсовой бюллетень—даетъ слѣдующія данныя:

пшеница	туземн.	128—130	пд. голл.
рожь	»	122—126	» »
ячмень	»	110—114	» »
овесъ	»	85— 90	» »

При продажѣ цѣлымъ судномъ, причемъ количество хлѣба къ поставкѣ опредѣляется «отъ—до», продавецъ обязанъ отправить въ предѣлахъ опредѣленныхъ количествъ *полный грузъ* судна. При продажѣ партій, величина коихъ опредѣляется вышеупомянутымъ способомъ, продавецъ имѣетъ право поставить любое количество въ указанныхъ предѣлахъ, не взирая на размѣры судна.

Качество. При продажахъ, которыя заключались на основаніи образцовъ, при оцѣнкѣ качества товара необходимо принимать во вниманіе тѣ измѣненія, которыя могъ претерпѣть образецъ благодаря лежанію и другимъ естественнымъ причинамъ (выцвѣтанію, впитыванію влаги и т. д.).

Отправка *). Подъ немедленной отправкой понимается такая, которая производится и заканчивается для пароходовъ не позже 2 недѣль со дня заключенія контракта, а для паруснаго судна—не позже 3 недѣль.

Число, которымъ помѣченъ документъ о погрузкѣ, служитъ доказательствомъ срока отправки (исключая случая, когда можно доказать противное).—Какъ только погрузка закончена, покупатель долженъ быть немедленно увѣдомленъ объ этомъ.

Страхованіе. При сдѣлкѣ со включеніемъ фрахта (cif) продавецъ долженъ немедленно довести до свѣдѣнія покупателя названіе судна, чтобы послѣдній могъ своевременно застраховать грузъ.

При сдѣлкахъ (cif) продавецъ выправляетъ *одинъ или нѣсколько полисовъ* солидныхъ страховыхъ обществъ на обычныхъ условіяхъ (возмѣщеніе убытковъ, причиненныхъ кораблекрушеніемъ, пожаромъ, льдомъ, столкновеніемъ) остальной же рискъ долженъ нести самъ. Сумма страховки—стоимость, указанная въ фактурѣ съ прибавкой 5%.

Если полисъ выправляется продавцомъ, и сумма полиса превышаетъ фактурную стоимость товара, увеличенную на 5%, то этотъ излишекъ, въ случаѣ полнаго уничтоженія товара, принадлежитъ продавцу.

Вѣсъ. Продавецъ несетъ сполна отвѣтственность за разницу между вѣсомъ фактуры и дѣйствительнымъ вѣсомъ при сдачѣ.

Привѣсъ или провѣсъ взаимно засчитываются, причемъ цифры того и другого устанавливаются присяжными вѣсовщиками.

Если установлено будетъ, что привѣсъ произошелъ отъ морской воды, или что провѣсъ явился результатомъ аваріи, тогда вопросъ о возмѣщеніи убытковъ отпадаетъ.

---

*) Если отправка задерживается стачкой, срокъ доставки продолжается на 14 дней; но покупатель долженъ быть немедленно увѣдомленъ объ этомъ. Если и послѣ отсрочки поставка не производится въ срокъ, покупателю предоставляется право расторгнуть сдѣлку.

Однако, подмочка не считается аваріей.

Если одно и тоже судно доставляетъ товаръ нѣсколькимъ покупателямъ, въ такомъ случаѣ поврежденный хлѣбъ, привѣсъ или провѣсъ, сметки и т. д. распредѣляются пропорціонально отдѣльнымъ партіямъ товара.

Недостатки въ качествѣ товара. I. Если покупатель предоставляетъ выгрузку товара продавцу и не контролируетъ ее, онъ теряетъ затѣмъ право отказать въ пріемѣ товара и долженъ довольствоваться вознагражденіемъ, которое присудитъ ему третейскій судъ копенгагенской хлѣбной биржи за недостатки въ качествѣ товара, имѣвшіеся уже во время погрузки товара.

Третейскій судъ постановляетъ свое рѣшеніе на основаніи пробъ, которыя берутся покупателемъ въ присутствіи продавца или его довѣреннаго во время поставки товара. Если продавецъ или его довѣренный отказываются взять образцы, тогда это дѣлаютъ сами судьи, если товаръ сдается въ Копенгагенѣ, или же два незаинтересованныхъ эксперта по назначенію администраціи, если дѣло происходитъ въ другомъ мѣстѣ.

II. Если покупатель контролируетъ выгрузку и не дѣлаетъ при этомъ никакихъ возраженій, онъ уже не можетъ впослѣдствіи указывать на недостатки товара. Если во время выгрузки происходятъ разногласія въ оцѣнкѣ качества товара, то послѣдній долженъ быть осмотрѣнъ экспертами, которые и даютъ свое заключеніе, являющееся для обѣихъ сторонъ окончательнымъ и обязательнымъ.

Если въ такомъ заключеніи устанавливается, что отклоненіе въ качествѣ товара не превышаетъ 4%, тогда покупатель получаетъ отъ продавца возмѣщеніе убытковъ. Если же товаръ попорченъ, или качество товара ниже нормальнаго больше чѣмъ на 4%, въ такомъ случаѣ покупателю предоставляется расторгнуть (аннуллировать) сдѣлку и осуществить свое право согласно условій, установленныхъ въ контрактѣ.

Каждая поставка разсматривается, какъ самостоятельный контрактъ.

Третейскій судъ (Kjobenhavns Bedommelses—og Voldgifts-Udvalg for Kornhandelen) рѣшаетъ, какъ уже было указано, вопросы, связанные съ качествомъ товара, однако въ его компетенцію входитъ разрѣшеніе и всѣхъ другихъ споровъ, возникающихъ по поводу сдѣлокъ на хлѣбъ. Постановленія этого суда для обѣихъ сторонъ являются окончательными и обязательными.

Если третейскій судъ найдетъ, что предложенный на его разрѣшеніе спорный вопросъ ему не подсуденъ, онъ даетъ въ этомъ смыслѣ свое заключеніе, и стороны обращаются тогда въ коронный судъ.

ШВЕЦІЯ.

Статистическія свѣдѣнія. — Торговые обычаи.

Статистическія свѣдѣнія.

Въ Швеціи главнымъ образомъ культивируются только овесъ и рожь; очень мало пшеницы и ячменя.

Жнутъ въ сентябрѣ.

Количество урожая въ 1.000 дц.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	1.113,03	5.308,53	3.271,79	9.681,60
1891	1.178,04	5.300,00	2.859,16	8.529,89
1892	1.178,41	5.592,57	2.979,10	10.684,45
1893	1.057,33	5.842,98	2.868,40	9.326,78
1894	1.183,62	4.831,98	3.171,13	10.723,45
1895	1.005,39	4.728,62	3.092,70	10.492,18
1896	1.293,24	5.871,60	3.064,96	8.958,24
1897	1.285,44	5.832,72	3.084,80	9.162,24
1898	1.235,76	5.025,27	3.190,30	10.561,14
1899	1.251,90	5.007,80	2.723,66	8.191,92
1900	1.497,84	5.932,05	3.116,80	10.593,60
1901	1.152,84	5.523,84	2.831,22	9.166,41
1902	1.240,24	5.263,52	2.510,24	8.686,00
1903	1.524,57	6.232,67	3.282,07	10.622,46
1904	1.506,48	5.401,27	3.205,68	8.501,03
1905	1.909,80	8.881,50	4.778,90	21.624,30

Вывозъ въ 1.000 дц.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	0,17	0,96	40,44	681,35
1891	0,21	1,50	65,49	1.759,17
1892	0,40	0,96	44,70	1.069,86
1893	0,35	3,21	47,46	2.117,61
1894	0,24	0,87	39,43	1.353,12
1895	0,03	0,50	1,05	751,83
1896	0,48	0,45	0,06	621,25
1897	0,15	0,46	0,14	205,58
1898	0,19	0,45	0,57	395,73
1899	0,30	0,56	2,01	389,80
1900	0,37	0,27	1,46	125,97
1901	0,78	0,27	0,41	305,04
1902	0,36	0,23	0,71	132,86
1903	0,46	0,45	0,56	31,29

Ввозъ въ 1.000 дц.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	573	1.175	35	44
1891	742	876	10	19
1892	1.182	758	94	14
1893	1.214	803	59	16
1894	1.513	1.354	177	28
1895	1.075	1.217	20	32
1896	1.200	912	6	57
1897	1.108	449	120	139
1898	1.323	926	29	83
1899	1.567	1.442	4	202
1900	1.579	1.322	103	588
1901	1.720	477	3	163
1902	2.044	1.582	66	502
1903	2.242	1.329	61	599

Въ Швецію ввозятъ главнымъ образомъ: Соединенные Штаты—пшеницу, Германія и Россія—рожь.

Значительными торговыми пунктами являются Стокгольмъ и Мальмё.

Торговые обычаи.

Въ хлѣбной торговлѣ Швеціи до сихъ поръ еще не установилось никакихъ прочныхъ и общепринятыхъ обычаевъ; во всей странѣ нѣтъ еще ни одной хлѣбной биржи.

Во внутренней торговлѣ цѣны устанавливаются или за каждые 100 клгр., или за одну шведскую хлѣбную тонну (Tunna = 1.649 гектолитровъ) въ шведскихъ кронахъ или ӧрахъ; иногда также цѣны назначаются за болѣе мелкую, старую единицу вѣса—за каждые 20 скальпундовъ (1 Skalpund = 425,1 граммъ).

Въ ввозной торговлѣ примѣняются мѣстные обычаи гавани выгрузки.

Качество опредѣляется въ настоящее время уже посредствомъ метрической пробы, но случается иногда, въ особенности внутри страны, что оно опредѣляется на 1 шведскую хлѣбную тонну въ скальпундахъ (1 Tunna in Skalpunden).

При ввозѣ изъ сѣверо-германскихъ и русскихъ гаваней употребляется голландская проба.

За товаръ платятъ обыкновенно наличными безъ скидки (netto Kasse).

НОРВЕГІЯ.

Статистическія свѣдѣнія. — Торговые обычаи.

Статистическія свѣдѣнія.

Хлѣбопашество въ этой странѣ мало развито, вслѣдствіе неблагопріятныхъ климатическихъ и почвенныхъ условій.

Заслуживаетъ вниманія только урожай овса, часть котораго даже вывозится въ средніе урожайные годы, главнымъ образомъ въ Англію.

Сборъ хлѣба происходитъ въ сентябрѣ.

Ввозъ въ 1.000 двойн. центн.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	71	1.587	558	13
1891	122	1.737	659	6
1892	84	1.150	834	23
1893	22	1.548	946	7
1894	45	1.728	936	8
1895	96	1.814	835	9
1896	88	1.977	902	14
1897	97	1.901	937	14
1898	105	2.006	909	28
1899	90	1.932	1.070	81
1900	77	1.842	1.040	126
1901	73	2.018	900	32
1902	109	2.368	1.001	92
1903	171	—	1.410	130

Больше всего чувствуется потребность во ржи; недостающее количество ея ввозится изъ Россіи и Германіи.

Торговые обычаи.

Въ Норвегіи нѣтъ хлѣбныхъ биржъ; точно такъ же почти не существуетъ особыхъ мѣстныхъ обычаевъ въ торговлѣ наличнымъ товаромъ.

Въ ввозной торговлѣ примѣняются главнымъ образомъ обычаи, установленные лондонской ассоціаціей хлѣбной торговли (London Corn Trade Association).

Цѣны устанавливаются въ кронахъ за одну норвежскую хлѣбную тонну (Korntönde = 1,3912, гектолитр.), хотя оффиціальными единицами вѣса и мѣры является килограммъ и гектолитръ.

Въ ввозной торговлѣ примѣняются обычаи странъ, изъ которыхъ идетъ данное зерно, также и въ дѣлѣ опредѣленія качества товара.

Въ мѣстной торговлѣ качество опредѣляется въ норвежскихъ фунтахъ (498.4 гр.) на 1 норвежскую тонну *).

Для опредѣленія качества зерна, идущаго изъ странъ, лежащихъ у Балтійскаго моря, примѣняется голландская проба.

При покупкахъ зерна, идущаго изъ мѣстностей, лежащихъ у Чернаго моря, требуютъ слѣдующаго качественнаго вѣса:

для ржи 9 пудовъ 10/15 фунтовъ или
9 » 15/20 » на 1 четверть

для ячменя 60/61 килогр. на 1 гектолитръ.

Дѣло ввоза находится въ рукахъ агентовъ (заключающихъ сдѣлки за счетъ иностранныхъ торговцевъ) и норвежскихъ импортеровъ, которые ввозятъ изъ разныхъ странъ зерно за свой страхъ.

Существуютъ также коммисіонеры, которымъ поручаютъ для продажи цѣлыя суда хлѣба и которые берутъ за труды 2% коммисіонныхъ.—Платежъ производится въ кронахъ, причемъ въ сумму его включаются всѣ издержки (фрахтъ, таможня, пріемка и т. д.); срокъ платежа—4 мѣсяца.

*) Вѣсъ выраженный въ норвежскихъ фунтахъ, будучи умноженъ на 0,3586 даетъ качественный вѣсъ на гектолитръ. Напримѣръ: 218 ф. норв. пшеницы = 78.17 килгр.

ИСПАНІЯ.

Статистическія свѣдѣнія. — Положеніе земледѣлія въ Испаніи. — Торговые обычаи. — Испанскіе сорта хлѣба.

Статистическія свѣдѣнія.

Испанія прежде была вывозящею хлѣбъ страною, теперь ей приходится прибѣгать къ ввозу иностраннаго зерна, несмотря на оффиціальныя увѣренія *), что количество урожая достаточно для потребностей страны. Въ качествѣ доказательства приводится, что урожай пшеницы въ 35.102.500 дц. не только покрываетъ потребленіе 18.000.000 населенія, составляющее 27.217.500 дц., но и даетъ нѣкоторый остатокъ.—Но статистика доказываетъ обратно.

Въ Испаніи жатва совершается въ іюнѣ.

Количество урожая въ 1.000 двойн. центн.

Годы.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1890	26.172	—	—	—
1891	26.172	—	—	—
1892	27.044	—	—	—
1893	31.116	—	—	—
1894	19.129	3.072	10.191	2.184
1895	14.315	3.055	7.074	1.562
1896	12.667	2.710	5.732	1.382
1897	25.288	4.804	9.976	3.364
1898	34.047	5.373	15.851	2.461
1899	26.592	5.415	11.750	2.192
1900	27.407	5.442	12.348	2.385
1901	37.259	7.206	17.382	3.308
1902	36.339	6.652	17.697	3.389
1903	35.102	5.718	14.012	3.330
1904	25.856	—	—	—

*) Каталонскіе и баскскіе мукомолы просятъ уже въ продолженіе многихъ лѣтъ о позволеніи ввозить иностранное зерно но всѣ ихъ просьбы разбиваются о сопротивленіе правительства, въ которомъ его поддерживаютъ кастильянскіе сельскіе хозяева, воздѣлывающіе пшеницу.

Вывозъ въ 1.000 дц.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень
1890	6,99	6,48	1,54
1891	5,67	134,93	0,04
1892	0,21	249,09	0,04
1893	0,30	1,64	5,27
1894	3,14	2,84	1,23
1895	1,14	64,95	0,69
1896	5,04	5,67	0,23
1897	0,70	2,33	0,19
1898	26,65	2,57	530
1899	0,83	11,98	96
1900	0,60	1,01	1
1901	0,18	0,12	1
1902	0,09	0,43	16
1903	1,37	1,57	195

Ввозъ въ 1.000 дц.

Годъ.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.
1890	1.614	—	—
1891	1.551	—	—
1892	1.388	—	—
1893	4.187	—	—
1894	4.248	—	—
1895	2.027	—	—
1896	1.875	—	—
1897	1.417	—	—
1898	595	21	29
1899	3.735	8	7
1900	2.226	24	115
1901	1.435	49	141
1902	696	5	3
1903	1.186	581	311

Площадь воздѣланной земли въ гектарахъ.

Годъ.	Пшеница..	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.
1897	3.857.731	773.680	1.258.325	354.033
1898	3.861.977	718.645	1.493.246	379.613
1899	3.663.428	748.203	1.404.312	377.157
1900	3.868.676	728.018	1.389.053	379.254
1901	3.711.937	796.839	1.335.943	382.112
1902	3.692.924	784.249	1.456.853	449.939
1903	3.635.506	781.364	1.432.520	451.608

Положеніе земледѣлія въ Испаніи.

Земледѣліе стоитъ въ Испаніи на довольно низкой ступени, что нужно приписать національному характеру населенія, которое противится всякимъ нововведеніямъ. Условія климата и свойства почвы не могутъ быть причиной, мѣшающей его развитію, такъ какъ въ этомъ отно-

шеніи условія очень благопріятны. Правительство также дѣлаетъ кое-что, чтобы увеличить количество воздѣлываемыхъ земель и побудить населеніе къ болѣе продуктивному веденію хозяйства.

Осушаются болота, какъ напримѣръ болото Тиби, засыпаются стоячіе пруды (Isbert), устраивается искусственное орошеніе. Пространство искусственно орошаемой земли (Regadio) равняется въ настоящее время приблизительно 900.000 гектаровъ,—количество не орошаемыхъ еще искусственно полей (Secano)—9.500.000 гектаровъ.

Пшеница воздѣлывается почти во всей Испаніи; избытокъ ея получается въ 25 провинціяхъ, изъ которыхъ самыя значительныя—Бургасъ, Хаэнъ, Валенсія, Толедо и Саламанка.

Количество воздѣлываемаго въ Испаніи ячменя недостаточно для покрытія потребленія, хотя онъ воздѣлывается во всѣхъ провинціяхъ. Самыми урожайными являются провинціи: Мурсія, Толедо, Хаэнъ, Севилья, Вальядолидъ, Сарагосса и Бадахосъ. Овесъ воздѣлывается въ количествѣ, достаточномъ для потребностей населенія. По культурѣ овса первое мѣсто занимаютъ провинціи Толедо и Бадахосъ, затѣмъ слѣдуютъ: Севилья, Куэнка, Сарагосса, Бургосъ, Кацересъ и Болеарскіе острова.

Количество воздѣлываемой ржи почти достаточно для потребностей страны; необходимое количество производятъ провинціи Саламанка, Оренсэ, Леонъ, Корунья и Лерида.

Жители сѣверо-восточныхъ провинцій Испаніи привыкли къ потребленію кукурузы и этотъ родъ хлѣба воздѣлывается въ провинціяхъ: Понте-Ведра, Корунья, Овьедо, Оренсе, Валенсія, Севилья, Барселона, Сатандеръ.—Въ неурожайные годы жители ввозятъ кукурузу изъ-заграницы, не желая замѣнять его ни пшеницей, ни рожью.

Недостающее количество пшеницы ввозится изъ Сѣверной Америки, Франціи (Алжира), Румыніи, Россіи и Индіи. Кукуруза ввозится изъ Сѣверной Америки, государствъ Лаплаты, Россіи, Румыніи, Болгаріи, Турціи, Марокко, Греціи. Кромѣ того, транзитомъ доставляютъ кукурузу Франція и Англія.

Ячмень ввозится изъ Австро-Венгріи.

Во внутренней торговлѣ важнѣйшими хлѣбными рынками являются главные города провинцій. Въ качествѣ вывозныхъ портовъ заслуживаютъ вниманія на Сѣверѣ: Сантандеръ, Бильбао; на востокѣ—Барселона, Валенсія, Аликантэ и Таррагона; на югѣ — Кадиксъ и Хуэльва.

Торговые обычаи.

Въ ввозныхъ портахъ и вообще въ торговлѣ съ иностранными государствами (за исключеніемъ Сѣверной Америки и Англіи) цѣны на

хлѣбъ устанавливаются за 100 килограммовъ въ пезетахъ (=въ франкахъ + лажъ).

Цѣны на пшеницу устанавливаются также за 55 клгр., такъ какъ средній вѣсъ cuartera принимается равнымъ 55 клгр. (Количество проданной пшеницы дѣлится на 55; частное отъ этого дѣленія показываетъ число cuarteras; это число, помноженное на цѣну, даетъ стоимость всего товара).

Цѣны на другіе сорта хлѣба устанавливаются также за 1 cuartera.

Внутри страны, преимущественно въ главныхъ земледѣльческихъ центрахъ, цѣны на зерно устанавливаются за 1 fanega (55.51) въ реалахъ (= 5 пезетамъ).

Качество зерна опредѣляется посредствомъ метрической пробы, или вѣса cuartera, выраженнаго въ килограммахъ *).

Напримѣръ, качественный вѣсъ партіи ячменя равняется 42.5 клгр.= 60.9 клгр. на 1 гектолитръ.

На внутреннихъ рынкахъ въ мѣстностяхъ съ развитымъ земледѣліемъ вѣсъ фанеги выражается въ испанскихъ фунтахъ. 1 фанега пшеницы = 92 — 95 испанскимъ фунтамъ, ячменя = 68 — 75 исп. фунтамъ; 1 испанскій фунтъ = 460 граммамъ.

Въ восточныхъ портахъ примѣняется также марсельская проба.

Въ ввозной торговлѣ примѣняются вообще слѣдующія правила.

Для опредѣленія качества служатъ образцы-типы. Гарантіи вѣса не требуется.

Если возникаютъ споры относительно качества, то нужно имѣть въ виду, что продавецъ имѣетъ право сдать товаръ (пшеницу), содержащій 2% постороннихъ примѣсей.

Продавецъ ни въ какомъ случаѣ не можетъ отказаться отъ товара, и обѣ стороны подчиняются окончательному, неоспоримому рѣшенію Марсельскаго третейскаго суда.

Въ продажѣ имѣются всѣ сорта хлѣба.

Можетъ быть продано самое меньшее 500 мѣшковъ=50 тоннамъ. Вѣсъ брутто оплачивается какъ вѣсъ нетто. При продажѣ груза цѣлаго судна, продавецъ можетъ выдать на 15% больше или меньше; при частичныхъ грузахъ или небольшихъ количествахъ въ мѣшкахъ—только на 5%.

Покупатель не платитъ агентамъ коммисіоннаго вознагражденія, при посредствѣ которыхъ заключается сдѣлка.

Разсчетъ производится по передачѣ накладной или наличными, или выдаваемымъ покупателемъ векселемъ, который долженъ быть

*) Такимъ образомъ установленный качественный вѣсъ, посредствомъ дѣленія на 0.7, можетъ быть переведенъ на метрическій качественный вѣсъ.

оплаченъ, смотря по соглашенію, въ 30, 60 или 90 дней со дня разсчета.

Испанскіе сорта хлѣба.

Кромѣ ввозимыхъ сортовъ хлѣба въ мѣстной торговлѣ имѣются еще слѣдующіе испанскіе сорта:

пшеница: Candeae Castilla, Jeja manchega Huerta del pais, Extremenos, Andaluces, Alicantino, Arragon Monte, Cataluna, Arragon Hembrilla, Blanquillo, Siguënza, Centeno Cartillo.

ячмень: «Cahiz» Alicantino, «Gahiz» de Elche.

кукуруза большею частью носитъ названіе по мѣсту своего происхожденія; напримѣръ: Sevilla, Malaga, Benicarlò, Tortosa и т. д.

овесъ: Extramadura, Cartagena roja.

ПОРТУГАЛІЯ.

Производимаго въ странѣ хлѣба *) недостаточно для удовлетворенія потребностей населенія и приходится обращаться къ ввозу. Правительство ежегодно устанавливаетъ, какое количество можетъ быть ввезено **) и вообще ввозить разрѣшается только опредѣленнымъ фирмамъ, которыя докажутъ, что въ предыдущемъ году онѣ скупили и переработали соотвѣтствующее количество мѣстнаго зерна.

Зерно ввозится изъ Сѣверной Америки, Туниса, Алжира и Марокко.

Наибольшее количество зерна производитъ провинція Алемтехо на югѣ Португаліи.

Жатва происходитъ въ іюнѣ.

Лиссабонъ и Опорто являются важнѣйшими торговыми пунктами и для хлѣба.

Въ ввозной торговлѣ цѣны устанавливаются въ мильрейсахъ за каждые 100 килогр.; въ мѣстной торговлѣ (хотя и введена метрическая система)—въ мильрейсахъ за 1 фанегу (55.4 литр.) или за 1 квинталъ (46 клгр.). Нерѣдко также цѣна устанавливается за алькѣйре (13.84 литр.) или за 10 клгр. въ рейсахъ.

Качество опредѣляется на 1 фанегу посредствомъ arratel (459 гр.), но употребляется также и марсельская проба.

*) Оффиціальныя данныя отсутствуютъ; имѣются лишь слѣдующія общія указанія:

	Площадь въ гектарахъ воздѣл. земли 1905 г.	Дц.	Ввозъ 1903 г. дц.
пшеница . .	320.000	2.300.000	747.956
рожь	90.000	600.000	187.737
ячмень	170.000	1.500.000	—
овесъ.	150.000	850.000	—
кукурузы . .	250.000	1.800.000	1.093.121

**) 8 января 1904 года португальское правительство разрѣшило ввезти съ 15 января до 31 іюля 60.000 тоннъ пшеницы.

ГРЕЦІЯ.

Статистическія данныя. — Торговые обычаи.

Статистическія свѣдѣнія.

Земледѣліе въ Греціи, какъ показываютъ статистическія цифры, въ послѣднее время значительно развилось. Въ 1885 году урожай хлѣба далъ приблизительно 17.000.000 койлоновъ *) между тѣмъ какъ въ настоящее время урожай даетъ около 20.000.000 койлоновъ. Больше всего сѣютъ пшеницу, затѣмъ ячмень, кукурузу, овесъ и рожь.

Пшеницу можно встрѣтить по всей Греціи и притомъ различнаго качества. Посѣвы пшеницы особенно велики въ Θессаліи, Арголисѣ, Фтіотисѣ, Эвбеѣ, и Аркадіи. Посѣвъ бываетъ преимущественно осенью и ежегодный урожай даетъ 13.000.000 койлоновъ на 3.385.000 моргенахъ, причемъ урожай на 1-мъ моргенѣ равняется приблизительно 78 окамъ.

Однако, урожай недостаточенъ для покрытія потребности страны; ввозъ доходитъ ежегодно до 6.000.000 койлоновъ (= около 130.000.000 окъ). Въ 1901 г. ввозъ пшеницы равнялся 131.510.893 окамъ, стоимостью въ 31.720.000 драхмъ.

Изъ этого количества 95.012.105 оковъ, стоимостью въ 23.753.026 драхмъ, было импортировано черезъ Пирей. Ввозъ хлѣба идетъ преимущественно изъ Россіи, Турціи и Румыніи.

Такимъ образомъ, общая сумма потребленія пшеницы въ Греціи равняется приблизительно 18.000.000 койлоновъ, т. е. 7-ми койлонамъ на каждаго человѣка.

Ячмень сѣется преимущественно въ южной части Греціи и на островахъ Архипелага, которые даютъ лучшій по качеству ячмень. Общій его урожай достигаетъ 3.000.000 койлоновъ. Урожай овса гораздо меньше—едва 500.000 койлоновъ.

Воздѣлываніе ржи въ Греціи мало распространено; ежегодно ея собирается около 150.000 койлоновъ. Ежегодный урожай пшеницы достигаетъ 1.500.000 койлоновъ.

*) 1 койлонъ=22 окамъ. 1 ока=1.28 килогр.

Кукурузу сѣютъ преимущественно въ Трикалѣ, Кордицѣ, Фтіотисѣ и на плоскогорьѣ Пелопоннеса. Ежегодный урожай даетъ около 4.000.000 койлоновъ.

Рисъ сѣется въ небольшомъ количествѣ въ Трикалѣ. Ввозится рисъ изъ Италіи, Голландіи, Англіи и Австріи ежегодно въ количествѣ 6.000.000 окъ, стоимостью въ 2.500.000 франковъ золотомъ.

Въ виду отсутствія оффиціадьныхъ данныхъ о площади посѣвовъ, урожаяхъ, потребности въ хлѣбѣ и ввозѣ его, приходится довольствоваться приблизительными подсчетами.

Площадь посѣва пшеницы равняется приблизительно 380.000 гектар. (1904 г.). урожай всѣхъ сортовъ хлѣба указанъ въ слѣдующей таблицѣ:

	1905 г. Дв. цент.	1904 г. Дв. цент.	1903 г. Дв. цент.	Потребность 1000 дв. цент.
Пшеница	2.400.000	2.600.000	2.625.000	1.80
Рожь	20.000	21.500	23.000	0.02
Ячмень	530.000	534.000	530.000	0.50
Овесъ	60.000	63.000	63.000	0.08
Кукуруза	900.000	880.000	860.000	0.40

Урожай бываетъ въ Іюнѣ мѣсяцѣ.

Важнѣйшими торговыми пунктами являются: Пирей—Аѳины, Воло, Ст. Маура, Кефалонія, Патрасъ, Каламата.

Торговые обычаи.

Цѣны за хлѣбъ подразумѣваются за одну оку въ лептахъ съ 3% скидкой, или за наличный разсчетъ безъ скидки (нетто касса), иногда также за 1 кило (кило=36.27 л.) въ драхмахъ и особенно на Іонійскихъ островахъ, за 1 имп. бушель (подъ названіемъ кило), или за 1 стаіо.

Въ нѣкоторыхъ портахъ, какъ напримѣръ, Ст. Маурѣ, Кефалоніи цѣны за хлѣбъ обозначаются въ франкахъ за 1 гектол., или за 1 имп. бушель.

Качество хлѣба опредѣляется или метрической пробой, или же оно выражается вѣсомъ 1 кило въ окахъ (1.280 гр.).

Среди приблизительно 10-ти сортовъ мѣстной пшеницы слѣдуетъ указать на твердые сорта: «Devedisi» и «Арнаутъ» и на лучшій мягкій сортъ «Рапсани».

ЕГИПЕТЪ.

Статистическія свѣдѣнія. — Торговые обычаи.

Статистическія свѣдѣнія.

Египетъ, житница классической древности, въ послѣднія десятилѣтія пересталъ вывозить хлѣбъ заграницу. Ввозъ пшеницы растетъ съ каждымъ годомъ, такъ какъ культура пшеницы вытѣсняется хлопчато-бумажными плантаціями, дающими лучшій доходъ. Между тѣмъ потребленіе пшеницы увеличивается съ ростомъ населенія и его благосостоянія, такъ что мѣстные урожаи уже не покрываютъ потребленія ея.

Кромѣ значительнаго количества пшеницы ввозится также кормовой ячмень, ибо египетскій ячмень отличается высокимъ качествомъ и находитъ хорошій сбытъ по высокимъ цѣнамъ заграницей. Кукуруза, которая импортируется въ довольно большомъ количествѣ, является не только пищевымъ продуктомъ, но и кормовымъ.

Относительно площади посѣва и урожаевъ не существуетъ оффиціальныхъ данныхъ. Нижеслѣдующія цифры заимствованы изъ отчета Германскаго Консульства въ Александріи.

Площадь посѣвовъ равнялась:

Годъ.	Пшеница.		Бобы.		Ячмень.	
	федданъ.	киратъ.	федданъ.	киратъ.	федданъ.	киратъ.
1898/99	1.241.052	12	637.754	3	536.415	7
1900/01	1.295.515	1	659.779	7	567.661	17
1901/02	1.302.719	12	633.852	16	540.142	7
1902/03	1.236.737	15	618.903	—	537.292	3
1903/04	1.248.875	03	673.570	—	474.340	7
1904/05	1.179.483	15	585.216	15	460.034	—

Относительно отдѣльныхъ сортовъ хлѣба надо замѣтить слѣдующее.

П ш е н и ц а. Ежегодный урожай пшеницы уже давно не покрываетъ потребности страны и поэтому вывозъ пшеницы въ 1901/02 г. не до-

*) 1 федданъ = 24 киратъ = 4.200,8 кв. метр.

стигнулъ сколько-нибудь значительныхъ размѣровъ. Стоимость вывозимой изъ Египта въ 1901 г. пшеницы равнялась только 4.822 ф. егип. *), противъ 8.496 фун. въ 1900 г., изъ которыхъ вывезено въ Турцію въ 1901 году на 3.863 фунт. и въ 1900 г. на 7.251 фунт., еще меньше былъ вывозъ муки. Напротивъ, стоимость ввезенной пшеницы въ 1901 году равнялась приблизительно 111.000 фунт. и въ 1900 году— 72.600 фунт. Кромѣ того въ 1901 году было импортировано пшеничной и кукурузной муки на 523.000 фунт. Между тѣмъ какъ пшеница идетъ преимущественно изъ Турціи и Россіи, Франція является главной поставщицей муки — въ 1901 году на 311.000 фунт., за ней слѣдуетъ Россія — въ 1901 году на 119.000 фунт. Мѣстный привозъ въ Александрію въ 1901—02 г. составлялъ всего 19.500 тоннъ; это количество можетъ покрыть только небольшую часть потребленія.

Кукуруза. Площадь посѣва разныхъ сортовъ кукурузы въ общемъ увеличивается; однако, въ то время какъ площадь воздѣлываемой, во время разлива Нила, кукурузы Набари и Шами увеличилась на 71.388,10 федцановъ сравнительно съ 1900/01 г. и на 241.347,17 федцановъ противъ 1898/99 г., посѣвъ яровой пшеницы Сефи уменьшился по сравненію съ 1900/01 г. на 14.101,04 феддана и противъ 1898/99 г. на 26.112 федцановъ, что вѣроятно зависитъ отъ затруднительности орошенія полей. Привозъ въ Александрію равнялся 60.000 тоннамъ; стоимость вывоза, который направлялся преимущественно въ Турцію и Россію, составляла въ 1901 г. 5.326 фунт., въ то время, какъ ввозъ кукурузы почти изъ одной Турціи и Сѣверной Америки равнялся 50.343 фунт.

Ячмень. Площадь посѣва уменьшилась противъ 1900/01 года на 27.519,10 федцановъ, но была все же не много больше чѣмъ въ 1898/99 г. На рынокъ было доставлено около 4.000 тоннъ превосходнаго, такъ называемаго ячменя Зундридъ, который былъ весь купленъ для англійскихъ пивоваренныхъ заводовъ. Этотъ сортъ ячменя особенно цѣнится въ Англіи. Въ 1901 году было ввезено ячменя на сумму 57.635 фунтовъ, почти въ равныхъ доляхъ изъ Турціи и изъ англійскихъ владѣній на Средизимномъ морѣ.

Бобы. Площадь посѣва уменьшилась по сравненію съ 1900/01 г. на 25.926,15 федцановъ противъ же 1898/99 г. лишь немного. Вывозъ бобовъ очень значителенъ и достигалъ въ 1901 г. 260.508 фунт.; изъ этой суммы на 203.535 фунт. было вывезено бобовъ въ Англію.

Урожай бываетъ въ Февралѣ мѣсяцѣ въ верхнемъ Египтѣ, въ Мартѣ — въ нижнемъ Египтѣ, въ Апрѣлѣ—на побережьѣ Средиземнаго моря.

*) 1 египетскій фунтъ (£E) равняется 20,75 герм. мар.

Пшеница воздѣлывается преимущественно въ провинціяхъ Бехера (нижній Египетъ) и Саидъ (верхній Египетъ), ячмень — въ окрестностяхъ озера Маріотисъ и въ такъ называемыхъ долинахъ Шараки, кукуруза и овесъ—по берегамъ Нила.

Ввозъ хлѣба для покрытія потребленія указанъ на слѣдующей таблицѣ:

	1903 г.	1902 г.	1901 г.
		метрическ. цент.	
Пшеница	152.000	112.656	173.770
Пшеничная мука . .	550.000	584.451	66.060
Ячмень	110.000	98.531	124.920
Рожь	350.000	407.906	442.560
Кукуруза	120.000	140.380	108.440

Ввозъ идетъ изъ Турціи и Россіи. Въ хорошіе урожайные года общество «Société anonyme des Moulins d'Egypte» выписываетъ также пшеницу изъ Франціи. Изъ Сиріи привозятъ дешевый сортъ ячменя, взамѣнъ мѣстнаго хорошаго ячменя.

Этому ввозу можно противопоставить и нѣкоторый вывозъ, а именно изъ Египта экспортируется небольшое количество пшеницы въ Суданъ; въ Европу пшеница съ 1901 года (10.160 гект.) не отправлялась. Ячмень выписывается небольшими партіями преимущественно въ Англію.

Важнѣйшимъ пунктомъ хлѣбной торговли является Александрія.

Вывозъ въ 1.000 дв. центнер.

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Кукуруза.	Мука.
1890	413	100	58	6
1891	924	311	1.035	27
1892	420	67	312	12
1893	159	68	13	2
1894	270	69	225	7
1895	228	19	392	3
1896	113	62	11	1
1897	59	17	84	3
1898	83	89	10	10
1899	34	155	27	9
1900	14	8	16	6
1901	8	30	12	2
1902	22	82	92	4
1903	49	92	20	6

Ввозъ въ 1.000 дв. цент.

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Кукуруза.	Мука.
1890	310	40	36	86
1891	56	3	1	71
1892	136	67	62	77
1893	247	66	23	184
1894	70	38	1	202

Годъ.	Пшеница.	Ячмень.	Кукуруза.	Мука.
1895	132	132	29	365
1896	265	181	367	665
1897	127	88	423	560
1898	68	89	619	354
1899	25	26	132	352
1900	111	163	325	500
1901	174	124	108	666
1902	113	99	14	584
1903	70	150	36	678

Торговые обычаи.

Хотя въ Египтѣ и введена метрическая система, но въ хлѣбной торговлѣ пользуются египетскими мѣрами вѣса и объема.

Цѣны на хлѣбъ выражаются за 1 каирскій ардебъ (Ardeb) (183,48 лит.) въ египетскихъ піастрахъ, подъ названіемъ тарифъ-піастры (P. T.), рѣже за 1 розеттскій ардебъ (290 лит.).

Качество опредѣляется вѣсомъ 1 ардеба въ роттоляхъ. Роттоли есть египетскій фунтъ и равняется 0,445 килогр. Пшеница въ 312 роттолей—это значитъ, что 1 ардебъ (183,48 литр.) пшеницы вѣситъ 312 x 0.445 клгр., или 1 гектометръ 75,66 клгр. (312 x на 0.2425= клгр. въ гектол.).

19 ардебъ = 12 имп. квартерамъ.
8 » = 8 четвертямъ.

Пока изъ Египта экспортировался хлѣбъ, при сдѣлкахъ съ доставкой качество пшеницы опредѣлялось въ каратахъ, т. е. пшеница имѣла столько каратовъ, сколько частей пшеницы оставалось послѣ вычета изъ 29 тѣхъ частей, которыя содержатъ примѣсь. Такимъ образомъ, пшеница будетъ имѣть 21 каратъ, какъ обыкновенно условливались контрагенты, если въ 24 частяхъ ея содержится только 3 части примѣсей.

Въ мѣстной торговлѣ разсчетъ за товаръ производится наличными деньгами.

Средній вѣсъ египетской пшеницы равняется:

«Саиди» 75—76 клгр. въ 1 гектол.
«Бехера» 79—80 » » 1 »

ГЛАВА IV.

Торговыя сдѣлки въ международной хлѣбной торговлѣ.

Дѣленіе на группы контрактовъ въ международныхъ хлѣбо-торговыхъ сдѣлкахъ. — Контракты по мѣсту пріема товара. — Контракты по побочнымъ расходамъ. — Контракты по лицу, совершившему сдѣлку. — Контракты по мѣсту заключенія сдѣлки. — Контракты по опредѣленію качества хлѣба. — Векселя въ международной хлѣбной торговлѣ. — Дѣятельность банковъ въ международной хлѣбной торговлѣ. — Формы нидерландо-германскаго договора.

Дѣленіе на группы контрактовъ въ международныхъ хлѣбо-торговыхъ сдѣлкахъ.

Познакомившись въ предыдущихъ главахъ съ техникой хлѣбной торговли въ странахъ экспорта и импорта, перейдемъ теперь къ разсмотрѣнію торговыхъ сдѣлокъ въ международной хлѣбной торговлѣ. Англійская форма контрактовъ является наиболѣе распространенной, потому что Англія, нуждаясь въ ввозѣ, покупаетъ въ настоящее время болѣе половины всего появляющагося на міровомъ рынкѣ хлѣба; такимъ образомъ, послѣ знакомства съ англійскими контрактами, намъ остается разсмотрѣть весьма немногое по этому вопросу.

Всѣ международныя торговыя сдѣлки можно раздѣлить на слѣдующія группы:

I. По мѣсту пріемки товара.

a) товаръ принимается въ странѣ импорта (Arrival или Ankunfts geschäfte),

b) и товаръ принимается въ странѣ экспорта (Floating или Ueberseegeschäfte) въ узкомъ смыслѣ.

2. По побочнымъ расходамъ.

a) экспортеръ не обязанъ нести никакихъ расходовъ и пріемка производится непосредственно изъ хранилищъ; это очень рѣдкая форма контракта;

b) экспортеръ несетъ только расходы по нагрузкѣ (F. o b. или f. o w). Названіе контракта получилось отъ сокращенія словъ free on board или free on waggon;

c) экспортеръ, кромѣ расходовъ по нагрузкѣ, несетъ еще расходы по перевозкѣ (C. f. — контракты, получились отъ сокращенія словъ cost freight);

d) экспортеръ, кромѣ расходовъ по нагрузкѣ и пересылкѣ, несетъ еще страховые расходы (cif контракты получилось отъ сокращенія словъ cost, insurance и freight); это наиболѣе обычная форма контракта;

e) экспортеръ несетъ, кромѣ расходовъ по нагрузкѣ, пересылкѣ и страхованію, еще расходы по разгрузкѣ (Free at quay); эта довольно рѣдкая форма находитъ примѣненіе только въ томъ случаѣ, когда товаръ принимается въ странѣ импорта, и

f) въ тѣхъ случаяхъ, когда хлѣбъ принимается въ странѣ импорта, устанавливается, кто долженъ уплатить таможенныя пошлины; обыкновенно покупатель стремится не только купить оплаченный пошлиной хлѣбъ, но и возложить на экспортера всѣ хлопоты и мелкіе расходы, связанные съ уплатой пошлинъ.

3) Международныя торговыя сдѣлки, далѣе, дѣлятся по лицу, производящему торговлю:

a) на такія, когда продающій самостоятельно

a) несетъ весь рискъ, или

b) только часть риска (conto a meta сдѣлки);

b) на сдѣлки коммисіонныя

a) для закупки зерна

b) для продажи зерна.

c) на банковыя сдѣлки.

4. Сдѣлки различаются по мѣсту заключенія ихъ:

a) на такія сдѣлки, которыя заключаются преимущественно въ странѣ экспорта агентами фирмъ импорта,

b) въ странѣ импорта по предложенію экспортной фирмы,

c) и на такія, въ которыхъ мѣсто заключенія сдѣлокъ не играетъ существенной роли, важно только то, что одна изъ сторонъ является посредницей между фирмой экспорта и импорта.

5. По опредѣленію качества хлѣба.

a) на такія обязательства, когда руководствуются классификаціей или типомъ.

b) пробой,

c) и внѣшними признаками.

Послѣ знакомства съ приведеннымъ дѣленіемъ торговыхъ сдѣлокъ, займемся болѣе детальнымъ ихъ разборомъ, причемъ начнемъ съ особенностей вообще всѣхъ тѣхъ контрактовъ, по которымъ товаръ принимается въ странахъ экспорта.

Контракты по мѣсту пріема товара.

Продавецъ обязанъ доставить товаръ къ морю и въ теченіе извѣстнаго времени нагрузить; иногда нагрузка слѣдуетъ только послѣ полученія о томъ отъ покупателя особаго извѣщенія, хотя въ это время товаръ можетъ уже быть отправленъ. Если товаръ нагруженъ въ заранѣе условленное время, то обязательство нагрузки считается исполненнымъ независимо отъ того, вышло ли вскорѣ судно въ море или, вслѣдствіе какихъ либо не зависѣвшихъ отъ продавшаго причинъ, не могло отправиться въ путь. Доказательствомъ исполненія или не исполненія обязательства нагрузки въ извѣстный срокъ служитъ число (дата), въ которое выданъ коносаментъ. Если экспортеръ произведетъ нагрузку не въ установленный срокъ, то покупатель вправѣ или вовсе отказаться отъ контракта и потребовать неустойку, или принять поставку, потребовавши возмѣщенія происшедшихъ такимъ путемъ убытковъ (Repurchase), или же, наконецъ, кромѣ неустойки потребовать разницу между оффиціальной и контрактовой цѣнами. Въ большинствѣ случаевъ выбирается второй путь, такъ какъ сдѣлки совершаются не со спекулятивными цѣлями, а для удовлетворенія потребностей. Съ другой стороны по большинству контрактовыхъ обязательствъ экспортеръ въ правѣ, неуплачивая неустойки, отказаться отъ поставки, если по какимъ нибудь отъ него не зависящимъ причинамъ—напримѣръ забастовкамъ—не въ состояніи во время нагрузить хлѣбъ. Въ тѣхъ случаяхъ, когда экспортеръ совершилъ продажу съ условіемъ имѣть всегда въ портѣ готовый къ отправкѣ товаръ, время нагрузки не является доказательствомъ неисполненія обязательства нагрузки. Тутъ на основаніи обычаевъ принимается во вниманіе время, необходимое на дорогу. По гамбургскимъ обычаямъ, напримѣръ, нагрузка въ портахъ Сѣвернаго и Балтійскаго морей и на ближайшихъ берегахъ Атлантическаго океана должна послѣдовать черезъ десять дней, нагрузка въ портахъ Средиземнаго и Чернаго морей и на восточныхъ берегахъ Сѣверной Америки—черезъ двадцать одинъ день, а во всѣхъ остальныхъ портахъ Атлантическаго океана—черезъ тридцать дней.

Названіе транспортирующаго судна сообщается только послѣ отправки товара, но такъ какъ покупатель заинтересованъ въ благополучномъ транспортѣ, то въ контрактѣ обыкновенно существуетъ пунктъ о типѣ судна. Послѣ нагрузки экспортеръ обязанъ сообщить покупателю о томъ, гдѣ и какъ нагруженъ товаръ и по чему можно его узнать, въ частности, если хлѣбъ отправленъ розсыпью, необходимо указать ту часть судна, въ которой онъ находится. Обыкновенно существуетъ извѣстный срокъ, въ продолженіи котораго поку-

патель долженъ получить вышеозначенное извѣщеніе; неполученіе извѣщенія равносильно задержкѣ поставки, такъ какъ за отсутствіемъ свѣдѣній товаръ можетъ попасть не въ руки покупателя, этимъ задерживается, конечно, сдача товара. Извѣщеніе должно быть отправлено во всякомъ случаѣ до выхода судна въ море; въ противномъ случаѣ продавшій считается виновникомъ промедленія, потому что онъ не въ правѣ надѣяться на случайную задержку судна. Въ большинствѣ случаевъ существуетъ замѣчаніе относительно того, посылается ли извѣщеніе почтой или телеграфомъ.

Если товаръ отправляется частями, то приведенное остается въ силѣ для каждой части въ отдѣльности. Обыкновенно въ такихъ случаяхъ для каждой части товара заключается особый контрактъ, такъ что частичныя отправки разсматриваются какъ вполнѣ самостоятельныя поставки. Иногда случается, что отправленный грузъ только на мѣстѣ назначенія распредѣляется между отдѣльными покупателями, причемъ частичная порча, нехватка или излишекъ зерна и т. п. распредѣляются пропорціонально количеству получаемаго груза. Такая отправка должна предусматриваться въ контрактѣ съ каждымъ покупателемъ отдѣльно. Мѣсто назначенія точно не устанавливается, продавшій по большей части отправляетъ товаръ въ какой нибудь портъ, гдѣ судно получаетъ уже окончательное извѣщеніе о мѣстѣ назначенія. Такимъ образомъ, покупатель въ то время, когда товаръ уже въ пути, можетъ вполнѣ имъ распоряжаться въ смыслѣ перемѣны мѣста назначенія. Эта возможность не имѣетъ однако вліянія на цѣну, такъ какъ, во первыхъ, разстоянія между сѣверо-западными портами ничтожны, а, во вторыхъ, имѣются всегда грузы во всѣ попутныя мѣста. Необходимо еще обратить вниманіе на то обстоятельство, что допускаются уклоненія отъ контракта въ количествѣ доставленнаго товара, причемъ покупатель имѣетъ право не только сдѣлать вычетъ за недоставленное, но и потребовать уплаты той части неустойки, которая приходится за недостающее; это практикуется только въ тѣхъ случаяхъ, когда недостаетъ болѣе опредѣленной нормы отъ 2½% до 10% всей поставки. Когда же доставляется лишній товаръ, то покупатель можетъ его принять и не принять, хотя по большей части существуетъ норма (2½%—10%), ниже которой излишки должны быть приняты по цѣнѣ болѣе низкой, чѣмъ для всей поставки. Въ высшей степени странной на первый взглядъ особенностью при такихъ поставкахъ является то, что покупатель не можетъ отказаться отъ пріемки товара въ томъ случаѣ, если качество доставленнаго хлѣба не сойдется съ указаннымъ въ контрактѣ. Введенъ былъ этотъ пунктъ, благодаря судохозяевамъ, которые хотѣли гарантировать выгрузку товара въ болѣе или менѣе опредѣленномъ мѣстѣ. Покупатель вправѣ обратиться въ предусмот-

рѣнный заранѣе судъ, если качество поставленнаго товара не соотвѣтствуетъ контрактовому обязательству. Судъ устанавливаетъ размѣръ происшедшихъ убытковъ. Въ случаѣ неисполненія приговора, экспортеръ заносится въ особые списки, послѣ чего трудно опять пріобрѣсти довѣріе въ торговомъ мірѣ; этой мѣры вполнѣ достаточно для предупрежденія такихъ случаевъ. Уменьшается возможность такихъ случаевъ также благодаря и тому, что сдѣлки заключаются только съ хорошо извѣстными фирмами; съ новыми или малоизвѣстными фирмами ведутся только комиссіонныя дѣла. Съ другой стороны экспортеръ имѣетъ полную возможность не заплатить убытковъ, происшедшихъ отъ несоблюденія контракта, по слѣдующей причинѣ: послѣ заключенія сдѣлки покупатель выдаетъ въ уплату векселя, выкупить которые обязанъ до полученія накладной; такимъ образомъ онъ лишается возможности возмѣстить свои убытки, уплачивая только часть всей слѣдуемой суммы. О претензіяхъ необходимо заявлять въ портѣ назначенія, гдѣ для цѣлей экспертизы отбирается проба. Если для извѣщенія о прибытіи товара существуетъ извѣстный срокъ, то онъ считается со дня прибытія судна, при чемъ, въ случаѣ несвоевременной пріемки товара, экспортеръ можетъ потребовать уплаты неустойки и разницы. Виновнымъ въ несвоевременной пріемкѣ считается всякій, получившій въ установленное время извѣщеніе и не принявшій товара. Это имѣетъ тѣмъ большее значеніе, что въ случаѣ несостоятельности покупателя, требованія уплаты неустойки и другихъ убытковъ предъявляются на общихъ основаніяхъ конкурсному управленію.

Обратимся теперь къ разсмотрѣнію *контрактовъ, по которымъ хлѣбъ принимается только въ странѣ импорта.*

Если товаръ прибываетъ къ мѣсту назначенія весь или частью попорченный, то убытки несетъ экспортеръ, потому что, являясь дорогой владѣльцемъ товара, онъ несетъ и весь рискъ по доставкѣ. Съ другой стороны экспортеръ не обязанъ доставлять недостающій товаръ, уплата части неустойки и разницы между оффиціальной и контрактовой цѣной также не лежитъ на его обязанности, такъ какъ долженъ приниматься во вниманіе рискъ доставки. Покупатель, конечно, можетъ потребовать отъ экспортера доказательства того, что товаръ предназначался именно для него, причемъ въ качествѣ доказательства служатъ вышеупомянутыя свѣдѣнія, посылаемыя покупателю послѣ нагрузки, а въ равной мѣрѣ и свѣдѣнія о томъ, предназначался ли грузъ для одного покупателя или для нѣсколькихъ. Плата выдается только за доставленный хлѣбъ. При опредѣленіи убытковъ покупателя отъ неисполненія контракта принимается во вниманіе не количество доставленнаго хлѣба, а количество обозначенное на накладной; только

въ зависимости отъ этого количества покупатель можетъ требовать дополнительной поставки, уплаты части неустойки и разницы между оффиціальной и контрактовой цѣной. Вполнѣ аналогично обстоитъ дѣло съ качественной стороны поставки, т. е. въ случаѣ недоразумѣній принимается во вниманіе только качество отправленнаго хлѣба, почему, если судъ найдетъ, что качество прибывшаго хлѣба соотвѣтствовало условіямъ контракта, экспортеръ и не несетъ никакихъ убытковъ. Въ разрѣшеніи своей задачи судъ наталкивается на важныя затрудненія, потому что приходится считаться съ естественнымъ измѣненіемъ зерна; вслѣдствіе различія условій пересылки, эти измѣненія могутъ имѣть совершенно различные результаты для пробы и товара; на измѣненіе качества во время пересылки имѣютъ вліяніе температура, время года и другія чисто внѣшнія причины. Въ случаѣ несвоевременной доставки экспортеръ никакой отвѣтственности не несетъ, если докажетъ что промедленіе произошло по независящимъ отъ него обстоятельствамъ.

Если же товаръ по независящимъ отъ экспортера причинамъ вовсе не прибылъ, то покупатель не въ правѣ требовать уплаты убытковъ и платить за товаръ онъ, конечно, также не обязанъ. Кто несетъ сопряженные съ разрузкой расходы вытекаетъ изъ того, съ какого момента покупатель считается собственникомъ товара. Если товаръ проданъ съ условіемъ принять на кораблѣ (ex ship), то съ момента прибытія судна собственникомъ считается покупатель, обязанный поэтому произвести разгрузку на свой счетъ; если же товаръ принимается на берегу (ex quay, ex warehouse или landed terms) то расходы по разгрузкѣ несетъ экспортеръ.

Рискъ и всѣ страховые расходы во время пребыванія товара въ портѣ несутся той или другой стороной въ зависимости отъ вышеприведенныхъ соображеній, т. е. критеріемъ является право собственности.

Что касается, *контрактовъ, по которымъ товаръ принимается въ странѣ экспорта*, то о нихъ предстоитъ сказать немного.

Если товаръ доставленъ весь или частью попорченный, то убытки несетъ покупатель, потому что съ момента отправки онъ считается собственникомъ. Экспортеръ обязанъ только въ томъ случаѣ доставить недостающій товаръ, уплатить часть неустойки и разницу между оффиціальной и контрактовой цѣной, когда покупатель въ состояніи доказать, что порча товара произошла вслѣдствіе недобросовѣстнаго отношенія экспортера къ нагрузкѣ и что испортился именно имъ проданный товаръ. Покупатель обязанъ уплатить за все значащееся въ накладной количество товара; въ томъ случаѣ, если обнаружится ненормальное количество примѣсей, то, обратившись въ

судъ, покупатель можетъ требовать возмѣщенія всѣхъ происшедшихъ такимъ образомъ убытковъ. Споры относительно качественной стороны поставки разрѣшаются такимъ же путемъ и на тѣхъ же основаніяхъ, какъ и въ приведенномъ выше случаѣ, когда товаръ принимается въ странѣ импорта. Покупатель можетъ требовать только своевременной доставки товара къ судну. Если же товаръ по независящимъ отъ экспортера причинамъ вовсе не прибудетъ къ мѣсту назначенія, то покупатель обязанъ все-таки уплатить всю его стоимость. Всѣ связанные съ разгрузкой расходы и рискъ, которому подвергается товаръ въ портѣ назначенія, несетъ покупатель.

Контракты по побочнымъ расходамъ.

Ознакомившись съ первой группой контрактовъ, намъ, собственно говоря, слѣдовало бы обратиться къ нѣкоторымъ переходнымъ формамъ, но въ виду того, что понять ихъ можно только послѣ знакомства съ формами второй группы контрактовъ, пока оставимъ ихъ въ сторонѣ. При разборѣ второй группы обратимъ особое вниманіе на контракты, по которымъ экспортеръ несетъ расходы по нагрузкѣ, пересылкѣ и страхованію (cif контракты), въ частности займемся вопросомъ о страхованіи товара. Въ такихъ случаяхъ (cif—контракты) страховые расходы производятся по большей части экспортеромъ за счетъ покупателя, который вслѣдствіе этого предписываетъ экспортеру заключить тѣ или иныя условія страхованія и требуетъ присылки страхового полиса съ документами нагрузки. Обыкновенно покупателемъ не дѣлается указаній относительно желательнаго страхового общества; требуется только, чтобы обшество могло расплатиться золотомъ, потому что экспортеръ не несетъ отвѣтственности за его платежеспособность. Пока ограничимся этими свѣдѣніями въ виду того, что въ одной изъ послѣдующихъ главъ остановимся на страховомъ вопросѣ подробнѣе.

Особенно многочисленны промежуточныя формы между cif и Arrival — контрактами, а также между cif-контрактами и комиссіонерствомъ. Какъ мы уже могли видѣть, между Arrival и cif-контрактами формально существуетъ громадная разница, потому что въ первомъ случаѣ рискъ транспорта несетъ экспортеръ, а во второмъ—покупатель; на практикѣ это рѣзкое различіе сглаживается всѣми сопряженными со страхованіемъ обстоятельствами, напримѣръ, важнымъ моментомъ является фактъ страхованія той или другой стороной, хотя обыкновенно въ cif-обязательства вносится пунктъ, по которому экспортеръ обязанъ при страховкѣ предоставить всѣ

права покупателю. Вообще формальная разница между Arrival и cif-контрактами соблюдается не строго: въ одномъ обязательствѣ часто принимаются пункты, которые собственно говоря, можно принимать только въ обязательствахъ другого рода; напримѣръ, бываютъ такія Arrival-контракты ex ship terms, по которымъ покупателю нужно уплатить за все отправленное изъ страны экспорта зерно; иногда въ cif-контрактахъ экспортеръ обязуется доставить недостающее количество товара, если онъ выше извѣстнаго предѣла, а иногда платится только за доставленный хлѣбъ, такъ что за порчу въ дорогѣ отвѣчаетъ экспортеръ.

Въ отношеніи срока платежа Arrival контрактъ ex chip и cif-контрактъ тождественны, въ томъ и другомъ случаѣ платежъ долженъ послѣдовать до пріемки товара, хотя по нѣкоторымъ Arrival-контрактамъ платежъ можетъ быть произведенъ спустя нѣкоторое время послѣ пріемки. Усложняетъ дѣло при Arrival-контрактахъ слѣдующее обстоятельство. Покупатель обязанъ уплатить за количество и качество прибывшаго хлѣба, а вексель заранѣе былъ имъ выданъ въ качествѣ уплаты за отправленный хлѣбъ; такимъ образомъ возникаетъ необходимость дальнѣйшихъ разсчетовъ. По этой причинѣ вошло въ обычай, что покупатель, желая гарантировать уплату подобныхъ убытковъ, требуетъ отъ экспортера страховой полисъ, почему детали страхованія вошли въ Arrival-контракты. Такой Arrival-контрактъ фактически тождественнъ съ cif-контрактомъ. Въ заключеніе укажемъ на то, что въ случаѣ преждевременной уплаты въ пользу покупателя производится дисконтъ по таксѣ, которая на $^1/_2{}^0/_0$ выше процента лондонскаго банка Joint Stock. Кромѣ приведенныхъ наиболѣе обычныхъ формъ существуютъ еще промежуточныя формы между cif-контрактами и другими близкими къ нимъ. Существуютъ cif-контракты, по которымъ экспортеръ не несетъ никакихъ убытковъ, если даже обнаружится впослѣдствіи, что имъ проданъ негодный товаръ. Въ данномъ случаѣ экспортеръ является только комиссіонеромъ покупателя, несмотря на то, что вообще cif-контракты заключаются вполнѣ самостоятельными сторонами. Другая часто встрѣчающаяся переходная форма существуетъ между cif и cf—обязательствами. Въ страхованіи экспортеръ заинтересованъ только до тѣхъ поръ, пока не послѣдовала уплата; поэтому въ cif-обязательствахъ существуетъ пунктъ, по которому страховой полисъ отдается на храненіе надежному человѣку до того времени, пока покупатель не выкупитъ выданныхъ имъ векселей.

Контракты по лицу, совершившему сдѣлку.

Обыкновенныя сдѣлки, заключаемыя между самостоятельными сторонами, когда весь рискъ несетъ одно или нѣсколько лицъ, не представляютъ для насъ особаго интереса. Обратимъ только вниманіе на довольно распространенную форму (Metageschäft), когда два лица — одно въ странѣ экспорта, другое въ странѣ импорта—вступаютъ въ соглашеніе, по которому первое является скупщикомъ, а второе продавцомъ закупленнаго товара. Первое лицо скупаетъ зерно за собственный счетъ и отправляетъ на основаніи cif — обязательства второму, на обязанности котораго лежитъ продажа. Послѣ продажи возмѣщаются сперва расходы той и другой стороны, а оставшаяся сумма дѣлится поровну. При подобныхъ соглашеніяхъ экспортеръ часто не несетъ отвѣтственности, если впослѣдствіи обнаружится, что имъ доставленъ негодный для продажи хлѣбъ.

Самостоятельныя сдѣлки заключаются довольно рѣдко, такъ какъ международная хлѣбная торговля ведется по преимуществу черезъ комиссіонеровъ.

Комиссіонеръ по предложенію покупателя страны импорта закупаетъ на свое имя необходимый хлѣбъ по большей части за наличныя деньги, страхуетъ его и отправляетъ по мѣсту назначенія; тутъ же вмѣстѣ съ сообщеніемъ объ отправкѣ онъ посылаетъ оригиналъ и копіи всѣхъ необходимыхъ документовъ. Импортеръ расплачивается векселями или наличными. Надо замѣтить, что этотъ экспортеръ, равно какъ и всѣ вообще другіе скупщики дѣйствуютъ несамостоятельно; однако, какъ экспортеръ, такъ и импортеръ выступаютъ передъ болѣе мелкими скупщиками и покупателями въ качествѣ вполнѣ самостоятельныхъ торговцевъ. Поступаютъ такъ для того, чтобы покупатели страны импорта съ одной стороны и продающіе хлѣбъ въ странѣ экспорта съ другой, не вошли въ непосредственныя сношенія, дѣлая такимъ образомъ всякое посредничество совершенно излишнимъ.

Комиссіонеры обыкновенно имѣютъ въ главныхъ торговыхъ пунктахъ своихъ представителей, сообщающихъ о кредитоспособности экспортеровъ. Благодаря кредитоспособности комиссіонеровъ, Лондонъ сдѣлался главнымъ пунктомъ комиссіонерства: это единственное въ мірѣ мѣсто, куда всегда можно посылать любое количество товара съ тѣмъ, чтобы, независимо отъ того, имѣется ли покупатель или нѣтъ, была возможность выручить большую его часть стоимости. Для экспортера это является особенно удобнымъ, потому что не всегда удается во время найти покупателя; на помощь является комиссіонеръ,

который выдаетъ вексель на извѣстную часть стоимости товара. Передъ продажей товара комиссіонеръ закладываетъ выданное изъ хранилища удостовѣреніе для того, чтобы выкупить свои векселя. Такая система основывается на постоянномъ спросѣ товара и достаточной банковой наличности для ссудъ, чему какъ разъ и удовлетворяетъ Лондонъ. *Услугами комиссіонерства пользуются обыкновенно бѣдныя страны*, напримѣръ, вся русская, румынская, аргентинская рожь и пшеница продаются такимъ образомъ, только американскій хлѣбъ идетъ непосредственно на рынокъ.

Съ комиссіонерствомъ по большей части связана банкирская контора. Эта связь имѣетъ троякія выгоды. Во первыхъ, при неизбѣжной концентраціи банковаго дѣла только эта связь способна поддержать дѣятельность отдѣльныхъ банковъ; во вторыхъ, комиссіонеръ лучше всего узнаетъ своихъ кліентовъ, благодаря веденію конто-коррентныхъ счетовъ; въ третьихъ, облегчается выкупъ векселей. Эта связь особенно полезна, когда комиссіонеръ хочетъ войти въ сношенія съ иностранной мало-извѣстной фирмой. Въ такихъ случаяхъ комиссіонеръ беретъ отъ мало - извѣстной фирмы вексель на предъявителя, который вмѣстѣ съ коносаментомъ посылается какому-нибудь болѣе крупному банку мѣста назначенія. Въ случаѣ уплаты мало-извѣстная фирма получаетъ накладную; въ противномъ случаѣ комиссіонеръ получаетъ соотвѣтствующее извѣщеніе послѣ чего распоряжается товаромъ по своему усмотрѣнію.

Итакъ, какъ уже выше было сказано, хлѣбная торговля по большей части является комиссіонной. Причина, главнымъ образомъ, кроется въ томъ, что важнѣйшія формы прежней оптовой торговли потеряли уже свое значеніе, когда хлѣбная торговля стала представлять значительную часть міровой торговли. Почему же однако прежнія формы торговли такъ скоро вышли изъ употребленія? Развитіе торговли, пароходство, желѣзныя дорога, почта, телеграфъ, телефонъ, ясность и опредѣленность положенія денежнаго рынка, способствованіе увеличенію кредита, банки, увеличеніе оборота, постоянный, равномѣрный не считающійся съ разстояніемъ спросъ съ одной стороны, а съ другой—равномѣрное несезонное предложеніе,—все это вмѣстѣ взятое привело къ тому, что прежнія формы оптовой торговли были оставлены. Въ значительной мѣрѣ усилилось это обстоятельство тѣмъ громаднымъ значеніемъ, которое пріобрѣла хлѣбная торговля въ послѣднее время.

Такъ какъ нельзя разсчитывать на большіе постоянные запасы при рынкахъ, то торговля изъ мѣстной съ расплатой наличными превратилась въ міровую. Измѣненіе характера торговли предоставило оптовымъ торговцамъ не только свободу выбора страны экспорта, но

и возможность во всякое время варьировать количество покупаемаго хлѣба; это служитъ гарантіей того, что почти ни одинъ товаръ не предлагается въ слишкомъ большомъ или маломъ количествѣ, слѣдовательно не можетъ быть и громадной разницы въ цѣнѣ. Въ настоящее время торговля всѣми мѣрами стремится къ установленію болѣе или менѣе опредѣленныхъ, заранѣе предвидимыхъ цѣнъ; достигается это торговлей въ кредитъ. Кромѣ того, вышеупомянутый переворотъ въ торговлѣ стремится къ нивелированію цѣнъ во всѣхъ странахъ, противъ чего отдѣльныя государства борются высокими таможенными ставками; препятствуютъ всѣми возможными мѣрами транзиту, такъ что, напримѣръ, англійскій и нѣмецкій торговецъ можетъ заботиться только о внѣшнемъ положеніи рынка, можетъ покупать товаръ въ Нью-Іоркѣ, Буэносъ-Айресѣ и Одессѣ съ тѣмъ, чтобы продать въ Лондонѣ, Марселѣ, Мангеймѣ, Берлинѣ или въ другихъ мѣстахъ.

Контракты по мѣсту заключенія сдѣлки.

Участвующихъ въ хлѣбной торговлѣ лицъ, какъ уже выше было сказано, можно раздѣлить на три группы. Къ первой группѣ относятся *посредники* между фирмами экспорта и импорта. Такихъ фирмъ особенно много въ Англіи, гдѣ большая часть аргентинскаго и русскаго экспорта и весь экспортъ британскихъ колоній находится въ ихъ рукахъ, исключеніе составляетъ только Канада, гдѣ замѣтно еще вліяніе бывшей политической связи съ Франціей. Въ Германіи такія фирмы встрѣчаются только въ Мангеймѣ, въ развившемся за счетъ Кельна, Дунсбургѣ, въ Берлинѣ, Штеттинѣ, въ портахъ русскаго экспорта Данцигѣ и Кенигсбергѣ. Изъ названныхъ городовъ въ отношеніи хлѣбной торговли—Мангеймъ замѣчателенъ тѣмъ, что тамъ находится міровая фирма Гиршъ, имѣющая отдѣленія въ Одессѣ, Галацѣ, Офенъ-Пештѣ, Нью-Іоркѣ и Буэносъ-Айресѣ, въ Берлинѣ же сосредоточивается русскій, румынскій и венгерскій экспортъ. Причины отсутствія въ Германіи такихъ фирмъ весьма разнообразны. Въ ряду причинъ на первомъ мѣстѣ стоитъ громадная англійская потребность, потомъ слѣдуетъ важное значеніе англійской коммисіонной торговли для Россіи и Аргентины, затѣмъ слѣдуетъ то, что Англія гораздо раньше Германіи стала нуждаться въ ввозѣ, послѣдняя даже сама нѣкогда вывозила, и, наконецъ, у германскихъ торговцевъ мало къ тому стремленій, слишкомъ слабо желаніе занять мѣсто посредника между фирмами экспорта и импорта. Американцы, благодаря синдикату, сами господствуютъ въ своемъ экспортѣ, войти же иностраннымъ фирмамъ въ синдикатъ довольно затруднительно, удалось это сдѣлать только нѣкоторымъ англійскимъ, бельгійскимъ, германскимъ и голландскимъ фирмамъ.

Ко второй группѣ относятся фирмы, занимающіяся спеціально импортомъ. Онѣ имѣютъ представителей или въ главныхъ портахъ экспорта, гдѣ хлѣбъ принимается непосредственно отъ экспортеровъ, или же въ Ливерпулѣ, Лондонѣ, Антверпенѣ, Роттердамѣ, Амстердамѣ и другихъ пунктахъ импорта, или же, наконецъ, ведутъ дѣла съ представителями иностранныхъ экспортныхъ фирмъ, составляющихъ еще одну обособленную группу.

Представители экспортныхъ фирмъ стараются завязать непосредственныя сношенія кромѣ импортныхъ фирмъ еще съ мельницами, солодовенными заводами, крахмальными фабриками и винокуренными заводами, причемъ въ своемъ стремленіи поддерживаются все увеличивающейся концентраціей въ этой области обрабатывающей промышленности; но такія сдѣлки не всегда являются возможными и выгодными, потому что перерабатываются смѣшанные сорта, а агенты могутъ предложить только большія партіи однороднаго зерна. Кромѣ того, покупая хлѣбъ у импортера, въ случаѣ какихъ-либо недоразумѣній, можно всегда обратиться въ мѣстный судъ, тогда какъ агентъ экспортной фирмы признаетъ для себя обязательнымъ только рѣшеніе суда, предусмотрѣннаго въ контрактѣ, а съ дѣятельностью этого суда упомянутыя предпріятія мало знакомы. Наконецъ, импортеръ обнаруживаетъ больше опытности въ веденіи дѣла, такъ что вся обрабатывающая промышленность, не смотря на болѣе высокія цѣны, предпочитаетъ покупать необходимый хлѣбъ у импортеровъ. Непосредственныя сдѣлки между фирмой экспорта и покупателемъ совершаются слѣдующимъ образомъ. Агентъ съ пробой является въ контору нуждающагося въ импортѣ предпріятія и предлагаетъ услуги своей фирмы. Администрація предпріятія, справившись предварительно съ міровыми цѣнами предлагаемаго товара, принимаетъ, отклоняетъ предложеніе или же предлагаетъ свои условія; міровыми считаются цѣны пшеницы въ Нью-Іоркѣ, овса и ржи въ Берлинѣ и ячменя въ Мюнхенѣ. Въ томъ случаѣ, если агентъ не знаетъ, соглашаться ли на предложенныя условія, дается обыкновенно нѣкоторое время, чтобы по телеграфу можно было снестись съ фирмой экспорта. Если въ установленное время отвѣта не послѣдуетъ, то та и другая сторона считаютъ себя свободными. Когда фирма экспорта принимаетъ предложенныя условія, агентъ снова отправляется въ контору и заключаетъ условіе, причемъ одинъ экземпляръ беретъ себѣ, а другой— оставляетъ покупателю; подпись агента равносильна подписи фирмы. Послѣ заключенія сдѣлки агентъ телеграфируетъ фирмѣ. Дальнѣйшія формальности тождественны почти при всѣхъ сдѣлкахъ. Получивши соотвѣтствующее извѣщеніе, экспортная фирма нагружаетъ и страхуетъ нужный товаръ, причемъ всѣ необходимые документы съ про-

бой и векселемъ, выданнымъ германской фирмой въ нѣсколькихъ экземплярахъ, посылаются въ болѣе извѣстный нѣмецкій банкъ съ просьбой послѣ акцептаціи векселя выдать покупателю всѣ остальные документы. Покупатель получаетъ соотвѣтствующее извѣщеніе, послѣ чего поручаетъ какому-нибудь банку акцептовать вексель и получить документы. Если банки покупателя и экспортера не находятся въ одномъ мѣстѣ и не имѣютъ сношеній, что весьма возможно, то обращаются къ помощи третьяго банка. Документы идутъ изъ третьяго банка въ первый, который уже выдаетъ ихъ покупателю. Эта довольно сложная процедура въ значительной степени облегчается, если покупатель и экспортеръ имѣютъ сношенія съ однимъ большимъ банкомъ. Такія сдѣлки и связанная съ ними система расплаты ведутъ, какъ легко видѣть, къ концентраціи банковаго дѣла, потому что всѣ экспортныя фирмы стараются выбрать такой банкъ и такое мѣсто, гдѣ платежъ и выкупъ векселей совершается при посредствѣ меньшаго числа банковъ. Благодаря своимъ громаднымъ капиталамъ, Лондонъ сдѣлался такимъ центральнымъ банковымъ мѣстомъ, гдѣ происходитъ расплата между фирмами материка Европы и экспортерами даже тогда, когда между ними давно уже существуютъ непосредственныя сношенія, и Лондонъ не играетъ въ сдѣлкахъ никакой роли; напримѣръ, даже платежи изъ Нью-Іорка въ Буэносъ-Айресъ происходятъ черезъ Лондонъ. Исключеніе составляетъ торговля колоній материковыхъ государствъ съ ихъ метрополіями; тутъ расплата происходитъ при помощи банковъ метрополій. Отъ подобныхъ операцій Лондонъ получаетъ значительныя выгоды въ видѣ довольно высокаго вознагражденія и процентовъ за время, въ продолженіе котораго его капиталъ находился въ оборотѣ (обыкновенно со дня поступленія векселя до его срока проходитъ недѣля). Не мѣшаетъ упомянуть, что такимъ путемъ Лондонъ посвящается во всѣ тайны міровой торговли.

Контракты по опредѣленію качества хлѣба.

О двухъ способахъ опредѣленія качества хлѣба—пробой и классификаціей—мы уже нѣсколько познакомились въ предыдущемъ изложеніи, остается поэтому еще упомянуть объ опредѣленіи качества по опредѣленнымъ признакамъ. Этотъ способъ практикуется при торговлѣ въ кредитъ, главнымъ образомъ, тогда, когда хлѣбъ отправляется изъ какихъ-нибудь мѣстъ материка Европы въ Англію—fair average quality или faire average quality of the seasons shipment.

Всѣмъ видамъ и группамъ контрактовъ присущи слѣдующіе необходимые дополнительные пункты: о разрѣшеніи недоразумѣній и споровъ, о векселяхъ, какъ средствѣ уплаты въ международной торговлѣ и о банкахъ.

Въ случаѣ какихъ-либо споровъ обращаются въ предусмотрѣнный контрактомъ судъ. Англичане обыкновенно настаиваютъ на томъ, чтобы споръ обязательно разрѣшался англійскимъ судомъ, чего достигаютъ даже тогда, когда сдѣлка заключается не въ англійскомъ портѣ. Это обстоятельство, т. е., что всѣ споры, въ которыхъ заинтересованы англичане, разрѣшаются на основаніи англійскаго права и обычаевъ, показываетъ, какимъ вліяніемъ пользуется Англія въ міровой торговлѣ. Гораздо меньшаго въ этомъ направленіи достигли германскія фирмы, потому что онѣ не такъ настаиваютъ на разбирательствѣ споровъ нѣмецкими судами. Обыкновенно выбираются, какъ мѣста для рѣшенія споровъ, Антверпенъ, Ливерпуль, Лондонъ, иногда Роттердамъ и Амстердамъ. Въ приведенномъ въ концѣ главы германско-нидерландскомъ контрактѣ выбрана арбитражная коммисія берлинской биржи, что до нѣкоторой степени является уже успѣхомъ германскихъ фирмъ въ этомъ направленіи.

Покончимъ пока на этомъ съ разрѣшеніемъ споровъ, тѣмъ болѣе что впослѣдствіи будетъ возможность вернуться опять къ этому вопросу.

Векселя въ международной хлѣбной торговлѣ.

Согласно принятому плану обратимся къ разсмотрѣнію вексельной расплаты въ міровой торговлѣ.

Въ международной хлѣбной торговлѣ употребляется, главнымъ образомъ, векселя переводные и долговые. Лицо, выдавшее вексель, называется трассантомъ, лицо, обязанное уплатить—трассатомъ, а предъявитель и вообще тотъ, въ чью пользу идетъ платежъ—ремиттентомъ (cui pecunia remittenda est); вексель, какъ и все подлежащее оплатѣ, въ торговомъ мірѣ называется римесса (Remissa). Въ текстѣ векселя должны быть:

1) собственноручная подпись трассанта;

2) имя и мѣстожительство трассата, причемъ, въ случаѣ отсутствія послѣднихъ свѣдѣній, мѣстомъ жительства считается мѣсто платежа;

3) имя и мѣсто жительства ремиттента;

4) мѣсто и число выдачи векселя;

5) мѣсто и число платежа;

6) подлежащая платежу сумма;

7) слово вексель, такъ какъ заголовокъ «вексель» не считается достаточнымъ для устраненія споровъ на почвѣ непризнанія векселя; (это требованіе предъявляется только германскимъ вексельнымъ правомъ);

8) удостовѣреніе въ полученіи валюты (Walutabekenntniss); это требуется во многихъ странахъ.

Переводные векселя пишутся обыкновенно въ такой формѣ.

Кюстринъ, марта 23 дня 1873 г.

Черезъ три мѣсяца отъ сего числа Вы обязаны по этому векселю уплатить Господину Антону Вольземуту изъ Розмина сумму въ пятьсотъ марокъ.

Теодоръ Шреттеръ.

Господину Феликсу Финку въ Познани.

Обычная форма долговыхъ векселей слѣдующая.

Кюстринъ, іюня 6 дня 1874 г.

Перваго августа 1874 года обязанъ я по настоящему моему векселю уплатить Господину Отто Штурмъ здѣсь двѣ тысячи сто марокъ.

Карлъ Шмидтъ.

Это, такъ сказать, основныя формы; существуютъ разныя прибавленія, въ значительной степени варьирующія права и обязанности заинтересованныхъ.

Разберемъ подробнѣе тѣ основанія, на которыхъ зиждется вообще все вексельное право. Однимъ изъ такихъ основныхъ пунктовъ является, прежде всего, отвѣтственность трассанта за своевременный выкупъ векселя. Трассатъ несетъ отвѣтственность и обязанности съ того момента, когда, расписавшись въ соотвѣтствующемъ мѣстѣ, принимаетъ на себя уплату по векселю, т. е. только послѣ, такъ называемой, акпептаціи онъ несетъ всѣ обязанности трассанта. Если трассатъ не акцептуетъ вексель, или же послѣ акцептаціи не выкупаетъ, то предъявитель, не пользующійся правомъ протеста, возвращаетъ вексель трассанту съ соотвѣтствующимъ заявленіемъ, если же предъявитель пользуется правомъ протеста, то онъ, какъ вообще законный владѣлецъ, принимаетъ для взысканія мѣры, что остается въ силѣ и тогда, когда трассантъ не принимаетъ своего векселя въ случаѣ отказа трассата отъ акцептаціи или платежа. Объявленіе протеста можно поручить нотаріусу или судебному приставу, хотя послѣдній въ нѣкоторыхъ государствахъ не пользуется правомъ объявлять протестъ. Нотаріусъ или судебный приставъ обязаны еще разъ предложить исполнить акцептацію или уплатить по векселю; въ случаѣ же вторичнаго отказа, предъявителю посылается соотвѣтствующее извѣщеніе, послѣ котораго онъ вправѣ судебнымъ порядкомъ возбудить дѣло въ ускоренномъ и упрощенномъ порядкѣ противъ каждаго изъ индоссантовъ, трассанта, акцептанта или противъ всѣхъ вмѣстѣ. Предъявитель несетъ отвѣтственность:

1) если вексель отчасти или полностью поддѣланъ, причемъ законность дальнѣйшей передачи не снимаетъ отвѣтственности;

2) если вексель добытъ противозаконнымъ путемъ,

3) если онъ зналъ, что бывшій владѣлецъ, акцептантъ или трассантъ распоряжались векселемъ противозаконно; напримѣръ, незаконная выдача сама по себѣ для отвѣтственности недостаточна—предъявитель несетъ отвѣтственность только тогда, когда можно доказать, что онъ зналъ о незакономѣрныхъ дѣйствіяхъ трассанта. Если же трассантъ или акцептантъ оспариваютъ дѣйствительность выдачи векселя, то все-таки онъ долженъ быть выкупленъ; потомъ уже судебнымъ порядкомъ ремиттенту предъявляется искъ.

Вексель имѣетъ обыкновенно различныя прибавленія, изъ коихъ съ нѣкоторыми необходимо познакомиться.

Прибавленіе «an Ordre» или «an dessen Verfügung» даютъ ремиттенту право передавать вексель, хотя по вексельному уставу это прибавленіе не обязательно; если же вексель не долженъ передаваться, то необходима поправка «nicht an Ordre». Передача совершается при помощи индоссамента, т. е. передаточной надписью на оборотѣ (in dosso) векселя приблизительно слѣдующаго содержанія: «Уплатить г. NN Шарлоттенбургъ, Іюня 27-го дня 1906 г. Х. Х.». Иногда ограничиваются только именемъ индоссанта. Вексель съ замѣткой о правѣ передачи называется Ordre-вексель, а безъ права передачи Recta-вексель. Индоссантъ по отношенію къ индоссатору принимаетъ на себя обязанности трассанта, если только къ передаточной надписи не прибавлены слова «ohne Obligo», которыя значатъ, что индоссантъ всѣ права и обязанности, связанныя съ векселемъ, передалъ индоссатору. Такіе векселя тоже могутъ передаваться, но только опять съ поправкой «ohne obligo», потому врядъ ли найдется банкъ или фирма, которые согласились бы принять такой вексель въ уплату на общихъ основаніяхъ; такая поправка бросаетъ извѣстную тѣнь на вексель. Поправка «zum Inkasso» придаетъ индоссаменту совсѣмъ особый характеръ, такъ какъ она значитъ, что вексель переданъ не во владѣніе, а только для полученія платежа. Подобные векселя тоже могутъ передаваться, но почти всегда съ помѣткой «zum Inkasso». Эта поправка имѣетъ мѣсто обыкновенно въ томъ случаѣ, когда банкъ мало знаетъ владѣльца. Молодымъ фирмамъ всегда приходится считаться съ этимъ, потому что только такого рода индоссаментъ даетъ банкамъ возможность изучить ихъ дѣло, впослѣдствіи уже ихъ векселя принимаются на общихъ основаніяхъ. Отдающій банку вексель «zum Inkasso» получаетъ соотвѣтствующую квитанцію. Поправка «laut Beuricht» указываетъ на то, что трассантъ обязанъ извѣстить трассата для того, чтобы послѣдній имѣлъ возможность приготовить соотвѣтствующую сумму денегъ и, кстати, сообщить о своей платежеспособности. Если со стороны трассата не послѣдуетъ какихъ либо возраженій, то считается,

что препятствій къ исправному платежу съ его стороны не существуетъ. Обыкновенно товаръ, извѣщеніе и переводный вексель (тратта) отправляются почти одновременно. Довольно интересно прибавленіе «und stellen solchen auf Rechnung der Herrn N. N. laut Bericht»»; (и поставить таковую (сумму) на счетъ Господина NN по извѣщенію); оно значитъ, что трассантъ выдалъ вексель по порученію кого нибудь, а не самостоятельно. Кто въ такомъ случаѣ несетъ отвѣтственность за вексель, выясняютъ разныя обстоятельства. Если трассантъ имѣлъ полномочіе выдать вексель, и ремиттентъ зналъ объ этомъ, то отвѣтственность несетъ не трассантъ, а тотъ кто выдалъ довѣренность, котораго только и можно привлечь къ законной отвѣтственности. Понятно, подобные векселя принимаются только въ томъ случаѣ, когда знаютъ что трассантъ дѣйствительно представитель какой нибудь фирмы. Векселя съ такой поправкой имѣютъ обращеніе только въ международной торговлѣ, по германскому же вексельному праву отвѣтственность несетъ всегда трассантъ. Не лишено интереса и прибавленіе «zahlbar bei Herrn NN in O». Это добавочное условіе о мѣстѣ платежа по векселю обозначаетъ, что вексель долженъ выкупить трассантъ, живущій во второстепенномъ пунктѣ, но имѣющій текущій счетъ у банкира NN въ центральномъ пунктѣ. Платежъ по векселю въ такихъ случаяхъ слѣдуетъ не отъ трассанта непосредственно, а отъ банка, который, послѣ поступленія векселя, извѣщаетъ трассанта. Подобные векселя необходимо всегда предъявлять по мѣсту жительства, потомъ уже въ случаѣ отказа въ платежѣ, можно ихъ и опротестовать; только послѣ такого предъявленія имѣются законныя основанія для привлеченія къ отвѣтственности акцептанта, трассанта или какого нибудь индоссанта. При несоблюденіи этой формальности предъявитель лишается права привлекать и акцептанта; по германскому вексельному уставу этой возможности онъ лишается только по истеченіи года. Нынѣ такіе домицилированные-векселя независимо отъ мѣста жительства трассанта выдаются тогда, когда желательно, чтобы платежъ произошелъ въ банкѣ. Поправка «nötigenfalls zahlbar bei Herren NN in O» (въ случаѣ надобности подлежитъ платежу у гг. NN въ O) называется notадресъ. Обыкновенно указывается не одинъ трассантъ, а нѣсколько. Notадресатомъ является по большей части крупный банкъ, въ которомъ трассантъ имѣетъ текущій счетъ. Если трассантъ NN не акцептуетъ вексель или, послѣ акцептаціи, не выкупитъ, то вексель подлежитъ протесту, но въ противоположность точному основанію вексельнаго права, не возбуждается преслѣдованіе противъ трассанта, акцептанта или одного изъ индоссантовъ, а протестъ заключается только въ предъявленіи векселя по уплатѣ въ банкъ NN. Въ международной оптовой торговлѣ notадреса находятъ частое примѣненіе, такъ какъ платежъ тѣмъ болѣе

обезпеченъ, чѣмъ больше такихъ not-адресовъ. Солидныя міровыя фирмы снабжаютъ свои векселя not-адресами для того, чтобы опротестованные векселя, пройдя черезъ много рукъ, не возвращались къ нимъ обратно. Прибавка «ohne Kosten» лишаетъ предъявителя права немедленнаго протеста, если трассатъ не акцептуетъ векселя; только послѣ предъявленія векселя трассанту для уплаты, ремиттентъ въ правѣ начать судебное преслѣдованіе послѣдняго. «Ohne Kosten» часто находитъ примѣненіе въ международной торговлѣ, несмотря на то, что такимъ пунктомъ принимаетъ на себя только обязанности. Съ одной стороны большія фирмы избѣгаютъ такимъ образомъ столь нежелательнаго возвращенія векселя въ случаѣ протеста черезъ многія руки, а съ другой—публика охотнѣе всего обращается къ фирмамъ, выдающимъ такіе векселя, потому что платежъ всегда обезпеченъ. Слова «Prima», «Secunda» и «Solo» имѣютъ слѣдующее значеніе. При выдачѣ международнаго векселя обыкновенно пишутся два совершенно одинаковыхъ экземпляра, только въ одномъ передъ словомъ вексель пишется «Prima», а въ другомъ «secunda»; первый служитъ для акцептаціи, а второй для передачи. Если выдается только одинъ вексель, то передъ словомъ вексель пишется слово «solo». Долговому векселю слово «solo» никакого особеннаго смысла не сообщаетъ, потому что акцептація не нужна; такимъ образомъ долговой вексель и solo-вексель—понятія тождественныя. Между secunda-векселемъ и копіей существуетъ разница въ томъ, что secunda-вексель можетъ выдать только трассантъ, а снять засвидѣтельствованную копію можетъ всякій индоссантъ. Копія тоже можетъ передаваться, но она обязываетъ только снявшаго ее и послѣдующихъ индоссантовъ; трассантъ и всѣ, индоссировавшіе до снявшаго копію, несутъ отвѣтственность только за оригиналъ.

Дѣятельность банковъ въ международной хлѣбной торговлѣ.

Для полноты картины и ясности вопроса, затронутаго въ настоящей главѣ, намъ остается разобрать еще дѣятельность банковъ въ міровой торговлѣ, такъ какъ они играютъ громадную роль въ дѣлѣ расплаты. Каждая фирма въ международной хлѣбной торговлѣ пользуется услугами большихъ банковъ даже тогда, когда это повидимому меньше всего нужно, т. е. когда обладаетъ достаточнымъ для самостоятельнаго веденія дѣла капиталомъ и могла бы вести притомъ дѣло безъ кредита и привлеченія другихъ капиталовъ; особенно же необходимымъ дѣлается банкъ, когда сама фирма, въ нѣкоторой степени, является банкомъ для своихъ покупателей. Всегда возможны разныя непредвидѣнныя обстоятельства, благодаря которымъ

и очень большой капиталъ можетъ оказаться въ бездѣйствіи; при помощи же банкового кредита дѣло можетъ идти своимъ чередомъ. Вслѣдствіе сильныхъ застоевъ и кризисовъ убыточныя принудительныя ликвидаціи возможны при всякомъ большомъ дѣлѣ, хотя бы всѣ сдѣлки и были основательны и реальны. Веденіе дѣла безъ банкового кредита можно назвать только непонятной ложной гордостью. Оставимъ тѣ причины, по которымъ вся международная торговля, а хлѣбная въ частности, должна прибѣгать къ услугамъ банковъ, а перейдемъ къ разсмотрѣнію того, въ чемъ заключаются эти услуги и на какихъ условіяхъ можно ими пользоваться.

Вся дѣятельность банковъ заключается въ операціяхъ двухъ родовъ: въ открытіи текущихъ конто-коррентныхъ счетовъ и въ разныхъ вексельныхъ операціяхъ. При банковыхъ операціяхъ перваго рода кліентъ дѣлаетъ вкладъ наличными или цѣнными бумагами, въ размѣрѣ стоимости которыхъ открывается текущій счетъ, при чемъ такія цѣнныя бумаги, какъ варрантъ или коносаментъ, считаются немного ниже ихъ дѣйствительной стоимости. Вексельныя операціи заключаются въ томъ, что банкъ принимаетъ векселя первоначально «zum Inkasso», потомъ уже, когда, благодаря многочисленности такихъ операцій, банкъ хорошо узналъ какого нибудь кліента, открывается кредитъ и учитываются его векселя съ дисконтомъ, сначала немного болѣе высокимъ, чѣмъ оффиціальный, а послѣ основательнаго знакомства съ дѣлами кліента, векселя его принимаются съ оффиціальнымъ дисконтомъ. Ниже оффиціальной таксы дисконтируются векселя тѣхъ фирмъ, которыя во первыхъ хорошо извѣстны, во вторыхъ находятся въ постоянномъ торговомъ общеніи съ банкомъ, и, въ третьихъ, находятся тамъ же, гдѣ и банкъ. Однако, что нужно понимать подъ дисконтомъ вообще и подъ оффиціальнымъ въ частности? Дисконтомъ при покупкѣ векселя, или при выдачѣ подъ него ссуды, называется взятое напередъ вознагражденіе за операцію, проценты, причитающіеся за выданную сумму и премія за рискъ. Банковымъ дисконтомъ называютъ дисконтъ государственныхъ или центральныхъ банковъ, пользующихся правомъ издавать руководящія начала для другихъ банковъ. Кромѣ этого нужно отличать еще дисконтъ рыночный, или биржевой, съ которымъ обращаются векселя на биржахъ. Долгосрочные векселя учитываются обыкновенно въ банкахъ, а краткосрочные циркулируютъ на биржахъ. Такъ какъ вообще, чѣмъ короче срокъ выданной ссуды, тѣмъ ниже взимаемый процентъ, то на биржахъ берется всегда однимъ процентомъ меньше, чѣмъ въ банкахъ; бываютъ конечно, и исключенія, но мы ихъ касаться не будемъ, такъ какъ они составляютъ предметъ банковой политики. Дисконтъ биржъ всегда приноравливается къ банковому проценту для краткосрочныхъ ссудъ, при чемъ первый на

одинъ процентъ выше второго; этотъ процентъ—вознагражденіе и премія за рискъ. Процентъ для краткосрочныхъ ссудъ въ частныхъ банкахъ зависитъ отъ разныхъ обстоятельствъ, напримѣръ, отъ числа предполагаемыхъ векселей. Не будемъ здѣсь касаться тѣхъ причинъ, отъ которыхъ зависитъ разница между рыночнымъ и оффиціальнымъ дисконтомъ, чтобы слишкомъ не удалиться отъ существа затронутаго вопроса, познакомимся только съ возможностью правительственнымъ банкамъ преслѣдовать собственную дисконтную политику. Такъ какъ частные банки, какъ уже сказано, учитываютъ большей частью краткосрочные векселя, то размѣръ, находящагося въ ихъ распоряженіи капитала для ссудъ зависитъ отъ количества возвращенныхъ краткосрочныхъ ссудъ, они поэтому рѣдко въ состояніи вліять на высоту дисконта. Правительственные же банки производятъ уплату при учетахъ своими банкнотами, почему и размѣръ находящейся въ ихъ рукахъ для ссудъ суммы зависитъ въ извѣстныхъ предѣлахъ отъ нихъ. По этой причинѣ правительственные банки независимо отъ положенія рынка въ состояніи вести собственную дисконтную политику, такъ что неодинаковое измѣненіе дисконта въ оффиціальныхъ и частныхъ банкахъ вполнѣ возможно. При опредѣленіи стоимости международнаго векселя въ разсчетъ, кромѣ дисконта, принимается вексельный курсъ, который съ одной стороны зависитъ отъ мѣняющагося денежнаго курса, съ другой—отъ международнаго и общаго баланса въ платежахъ. Если, напримѣръ, Парижъ, больше долженъ Берлину, чѣмъ обратно, то берлинскій вексель въ Парижѣ стоитъ дорого. Стоимость международнаго векселя разсчитывается приблизительно такимъ путемъ. Если имѣется русскій вексель на 1.000 рублей, платежъ черезъ 15 дней, дисконтъ 3%, вексельный курсъ 1 р.=2,00 марокъ, то стоимость его по курсу 2.000 марокъ, дисконтъ $\frac{20 \times 3}{24} = 2{,}50$ марокъ, значитъ вексель стоитъ 1.997,5 марокъ. Изъ этой суммы вычитается еще штемпельный сборъ, который обыкновенно несетъ продающій, куртажъ биржевому маклеру и вознагражденіе банку. Для большихъ фирмъ имѣетъ смыслъ арбитражъ различныхъ средствъ расплаты; для платежа обыкновенно выбирается тотъ путь, по которому меньше всего теряется въ качествѣ должника и больше всего выигрывается въ качествѣ кредитора. Подъ арбитражемъ понимаютъ покупку векселей тамъ, гдѣ они низки по курсу и продажу въ мѣстахъ, съ болѣе высокимъ курсомъ. Если, напримѣръ, берлинскому купцу предстоитъ платежъ въ Лондонѣ и притомъ курсъ парижскихъ векселей въ Берлинѣ высокъ, а въ Лондонѣ низокъ, то платится парижскими векселями. При международныхъ платежахъ принимаютъ еще во вниманіе денежный курсъ. Если, напримѣръ, курсъ англійскаго

векселя въ Германіи 20,55 марокъ, то разница между курсомъ векселя и денежнымъ курсомъ англійскаго фунта стерлинговъ на столько велика, что есть разсчетъ за наличныя купить въ Лондонѣ фунты стерлинговъ и ими уплатить. Такимъ образомъ нѣмецкое золото переходило бы въ Англію, обратное произойдетъ, если курсъ англійскаго векселя въ Германіи будетъ 20,30. Для такихъ манипуляцій необходимо, чтобы извѣстное положеніе рынка было болѣе или менѣе продолжительнымъ, такъ какъ могутъ произойти перемѣны, прежде чѣмъ задуманное будетъ приведено въ исполненіе. Гораздо удобнѣе поручать такіе международные платежи банкамъ, потому что арбитражъ-ихъ занятіе, и они уже, изъ за привлеченія большаго числа кліентовъ, произведутъ операцію наивыгоднѣйшимъ образомъ.

Перейдемъ теперь къ другому виду банковыхъ контокоррентныхъ операцій—къ текущему счету. Основаніемъ для него служитъ вкладъ, который увеличивается частью новыми вкладами, частью направляемыми въ банкъ платежами и частью кредитомъ. Текущимъ счетомъ кліентъ можетъ распоряжаться троякимъ образомъ: брать наличными, предоставить право полученія кому нибудь особыми чеками и, наконецъ, выдавать векселя «Zahlbar bei der №№ Bank in O». О первомъ распоряженіи текущимъ счетомъ не стоитъ говорить, о послѣднемъ имѣли ужъ случай говорить подробно выше, остается еще ознакомиться съ выдачей денегъ по предъявленіи установленнаго удостовѣренія (чека). Кліентъ получаетъ, такъ называемую, чековую книжку, съ легко отрывающимися листами, называемыми чеками. Эти чеки подлежатъ оплатѣ по предъявленію; ихъ нельзя смѣшивать съ срочными векселями. Чекъ можетъ передаваться безъ индоссамента. Считаемъ не лишнимъ еще упомянуть о томъ, что текущій счетъ постольку, поскольку онъ не взятъ кліентомъ, считается краткосрочнымъ.

Формы нидерландо-германскаго договора.

Этотъ договоръ вступилъ въ силу 1-го апрѣля 1904 г. До этого времени хлѣботорговцы Германіи и Голландіи пользовались лондонскими контрактами (Rye terms contract) во 1) потому, что въ портахъ Россіи и Балканскаго полуострова приняты англійскіе обычаи, и во 2) всѣ операціи, соединенныя съ транспортомъ хлѣба, находились также въ рукахъ англичанъ. Всѣ происходившія недоразумѣнія рѣшались третейскимъ судомъ въ Лондонѣ и притомъ часто не въ пользу континентальныхъ покупателей.

Если, наприм., покупатель возражалъ противъ качества товара, который, по его мнѣнію, имѣетъ затхлый запахъ и сырость, то приходилось посылать пробу товара въ Лондонъ для рѣшенія этого вопроса.

Пробы во время пути клались, случайно или нарочно, въ хорошо вентилируемое помѣщеніе и не только высыхали къ своему прибытію, но и утрачивали затхлый запахъ. Лондонскій третейскій судъ, которому приходилось основывать свое рѣшеніе на этихъ пробахъ, могъ, конечно, рѣшить дѣло только въ пользу продавца. Въ концѣ 1902 года Германскій Гандельстагъ организовалъ съѣздъ заинтересованныхъ въ хлѣбной торговлѣ лицъ для выработки мѣръ къ независимой постановкѣ нѣмецкой хлѣбной торговли. Этотъ съѣздъ поручилъ Обществу Берлинскихъ хлѣботорговцевъ выработать проектъ германскаго хлѣбнаго договора (Deutscher Getreidevertrag).

Въ апрѣлѣ мѣсяцѣ 1903 года проектъ былъ предложенъ на разсмотрѣніе избранному комитету, въ которомъ присутствовали также представители отъ нидерландскихъ хлѣботорговцевъ.

Проектъ этотъ былъ принятъ съ незначительными измѣненіями, и третейскіе суды были учреждены въ Берлинѣ, Бременѣ, Гамбургѣ и Маннгеймѣ. Въ Роттердамѣ было рѣшено учредить третейскій судъ только въ томъ случаѣ, если проектъ договора будетъ принятъ нидерландскими хлѣботорговцами. Онъ былъ ими принятъ 4-го августа 1903 года и съ этого времени договоръ этотъ называется «нидерландо-германскій хлѣбный договоръ». Сначала этотъ договоръ встрѣтилъ сильное противодѣйствіе въ портахъ Востока. Особенное недовольство онъ вызвалъ въ южно-русскихъ городахъ.

Биржа въ Одессѣ не хотѣла его признавать и старалась побудить къ тому же и другія биржи. Послѣ довольно продолжительныхъ переговоровъ въ договорѣ было сдѣлано нѣсколько несущественныхъ поправокъ и въ настоящее время имъ пользуются на Востокѣ при заключеніи всѣхъ сдѣлокъ *).

Въ настоящее время этотъ договоръ имѣетъ три формы. Первая относится къ 1904 году и заключаетъ въ себѣ обязательство нагрузки по частямъ въ Черномъ, Азовскомъ моряхъ и Дунаѣ. Вторая и третья относятся къ 1905 году и заключаютъ обязательства разгрузки въ русской и германской части Балтійскаго моря.

Здѣсь приводится вторая форма договора, какъ имѣющая болѣе всего общаго съ остальными формами; приводимыя примѣчанія указываютъ на соотвѣтствующія отклоненія 1-й и 3-й формы договора.

1905. Нидерландо-германскій договоръ № 2.

Для разгрузки въ русской и нѣмецкой частяхъ Балтійскаго моря

. . . . . дня . . . . 19 . . года.

Господ. . . . . .

. . . . . .

*) Подробности объ этомъ см. въ моей книгѣ «Биржевое Право» стр. 119 и сл.

я
мы . . . . купил . . . черезъ посредство г. . . . . .
. . . . . на слѣдующихъ условіяхъ.

Предметъ сдѣлки. Партія хлѣба полнымъ грузомъ / частичными погрузками
всего . . . . . тоннъ (=1.000 килогр.) прописью . . . . . .
. . . . . .

а) Ко времени и мѣсту нагрузки *) долженъ быть доставленъ хлѣбъ хорошаго качества, приблизительно согласнаго съ пробой, указанной . . . . . запечатанной . . . . . .
въ присутствіи. . . . . .
. . . . . .

б) Ко времени и мѣсту нагрузки и выгрузки хлѣбъ долженъ быть, въ среднемъ, хорошаго качества и содержать въ себѣ. . . . . килограмм. въ гектолитрѣ и не болѣе . . . . % примѣсей.

Если примѣси допустимы и не превышаютъ притомъ 3%, то онѣ считаются въ половину при слѣдующихъ обстоятельствахъ: если при овсѣ находится примѣсь пшеницы и ржи, при ячменѣ (кормовомъ)— пшеницы, ржи и овса.

При нагрузкѣ частями продавецъ имѣетъ право отправить на 5% больше или меньше, при полной же нагрузкѣ — на 10%, изъ нихъ 2% считаются по контрактовой цѣнѣ, а остальное по рыночной. При разсчетѣ по рыночной цѣнѣ принимается во вниманіе дата коносамента.

При уплатѣ за излишки свыше дозволенныхъ 5—10% покупатель въ правѣ произвести разсчетъ по контрактовой цѣнѣ, или по рыночной порта назначенія послѣдняго дня разгрузки.

При продажѣ «Frei an Bord» покупатель въ правѣ принять на 5% больше или меньше при нагрузкѣ частями и на 10% — при полной нагрузкѣ; изъ нихъ 2% разсчитываются по контрактовой цѣнѣ, а остатокъ по рыночной въ моментъ пріема.

При спорахъ о рыночной цѣнѣ пріемъ документовъ не долженъ задерживаться.

Цѣна. . . . . . прописью . . . . . .
за отправленн . . . . . включая фрахтъ и страхованіе до. . . . . .

Нагрузка. Нагрузка должна послѣдовать въ хорош. . . . . .
пароход **)
парусн. . . . . суд . . . . . въ. . . . . .
. . . . . .

При продажѣ партіи въ 50 тоннъ и меньше все количество необходимо нагрузить на одно судно. При большихъ партіяхъ продающій въ правѣ нагрузить на нѣсколько судовъ. Нагрузка менѣе 50 тоннъ въ одномъ суднѣ допустима только въ случаѣ вознагражденія покупателя по 1 маркѣ за тонну.

Если товаръ будетъ нагруженъ въ нѣсколькихъ судахъ, то право нагрузить на 5% болѣе или менѣе предоставляется отправителю только относительно послѣдней нагрузки.

*) Въ 1 и 3 формѣ договоры эти слова отсутствуютъ.
**) Въ первой формѣ договора: сказано «первокласс . . . пароход.»

Частичная нагрузка на каждомъ суднѣ считается особымъ договоромъ.

Коносаменты. Дата коносамента . . . . . .

Если время нагрузки кончается праздникомъ или воскресеньемъ, то предыдущій день считается послѣднимъ днемъ нагрузки. Добавочное время на нагрузку не полагается.

Нагрузка считается исполненной въ обозначенное на коносаментѣ число, если только не будетъ доказана его неправильность.

Задержка нагрузки и отправки. Если, вслѣдствіе запрещенія вывоза, блокады или военныхъ дѣйствій, произвести погрузку не представляется возможнымъ, то договоръ теряетъ силу на все количество или только на непогруженное, смотря по обстоятельствамъ.

Если нагрузкѣ помѣшаетъ ледъ, то:

a) она должна быть произведена не позже трехъ недѣль послѣ оффиціальнаго открытія навигаціи; при продажѣ товара, который необходимо провезти черезъ Зундъ, ледъ считается уважительной причиной при задержкѣ доставки;

b) контрактъ уничтожается.

Примѣчаніе. Принятіе одного изъ этихъ пунктовъ исключаетъ другой.

Въ случаѣ забастовки срокъ увеличивается на три недѣли. Если нагрузка въ указанное время не послѣдуетъ, то покупатель въ правѣ отказаться отъ договора; если же онъ не откажется, то срокъ еще нѣсколько увеличивается; три недѣли считается со дня окончанія забастовки.

Платежъ. Разсчетъ послѣдуетъ послѣ врученія коносамента (овъ) и полиса (овъ) черезъ . . . . . .

Документы должны быть представлены покупателю до 12 час. дня за день до разсчета, при чемъ считаются только дни присутственные.

Если уплата наличными связана съ банковымъ дисконтомъ, то, при продажѣ съ обязательствомъ разгрузки, принимается во вниманіе дисконтъ германскаго имперскаго банка въ день выдачи коносамента, а при продажахъ съ обязательствомъ нагрузить—въ день сдѣлки.

Третейскій судъ. Всѣ связанные съ настоящимъ договоромъ споры разрѣшаются арбитражной комиссіей союза берлинскихъ хлѣботорговцевъ (Verein Berliner Getreide—und Produktenhändler).

Изъ общаго количества третейскихъ судей (число коихъ не меньше 18-ти) для каждаго спора заинтересованныя стороны выбираютъ по одному, третьяго выбираетъ предсѣдатель союза. Отвѣтчикъ обязанъ выбрать судью въ теченіе трехъ дней, если качество поставленнаго товара было ниже требуемаго по договору, а въ случаѣ предъявленія другихъ требованій—въ теченіе семи дней; въ случаѣ не исполненія настоящаго условія выборъ производится предсѣдателемъ союза.

Судьи не должны быть близкими родственниками (до четвертаго колѣна спорящихъ); равнымъ образомъ они не должны быть такъ или иначе заинтересованы въ исходѣ спора.

Протестъ противъ приговора заинтересованныя стороны могутъ заявить правленію союза въ продолженіе семи дней. Если споръ былъ только на почвѣ несходства качества товара, то протестъ недопустимъ.

Вторичное разбирательство происходитъ въ присутствіи пяти судей, удовлетворяющихъ вышесказаннымъ условіямъ и не участвовавшихъ въ составленіи перваго приговора.

Судъ совершается на основаніи обязательныхъ для сего положеній.

Заинтересованныя стороны подчиняются приговору безъ права аппеляціи въ коронный судъ.

Извѣщеніе о нагрузкѣ. Извѣщеніе о нагрузкѣ съ названіемъ судна должно послѣдовать по телеграфу не позже слѣдующаго послѣ выдачи коносамента дня; если этотъ день—воскресеніе, то сообщеніе можетъ быть послано въ понедѣльникъ до 12-ти часовъ дня. Телеграфомъ не пользуются въ томъ случаѣ, когда почтой сообщеніе можетъ быть получено покупателемъ до выхода судна въ море. Въ случаѣ, когда продажа слѣдуетъ не черезъ первыя руки, сообщеніе о нагрузкѣ должно быть послано по телеграфу, если только покупатель не живетъ тамъ же, гдѣ и продавшій. За доставку телеграммы продавшій не отвѣчаетъ. Несвоевременная посылка извѣщенія не уничтожаетъ контрактъ, продавшій обязанъ только возмѣстить убытки покупателя *).

Предварительный счетъ и проба нагруженнаго. Продавшій обязанъ представить покупателю предварительный счетъ съ названіемъ судна **); въ случаѣ неисполненія настоящаго пункта, покупатель въ правѣ не принять документы.

Первый продавецъ обязанъ не позднѣе одного дня послѣ представленія счета послать пробу. Неисполненіе этого пункта не должно, однако, служить препятствіемъ къ пріемкѣ документовъ; оно не должно быть также и причиной предъявленія иска за убытки, если задержка произошла благодаря независящимъ отъ продавшаго обстоятельствамъ. Убытки, возмѣщеніе коихъ можетъ потребовать въ данномъ случаѣ покупатель, не должны превышать 0,50 марокъ за тонну ***).

Разгрузка слѣдуетъ по обычаямъ порта назначенія ****).

Если документы содержатъ противорѣчащія свѣдѣнія, то всѣ сопряженные съ этимъ расходы несетъ продавшій.

---

*) Въ первой формѣ договора сказано: «Извѣщеніе о нагрузкѣ съ названіемъ судна должно послѣдовать въ продолженіе трехъ дней письменно, или въ продолженіе семи дней по телеграфу, время считается со дня выдачи коносамента, для Азовскаго моря срокъ установленъ въ 5 и 9 дней. Въ случаѣ дальнѣйшей продажи срокъ увеличивается на одинъ присутственный день. За пропажу депеши и другія непредвидѣнныя обстоятельства, относящіяся къ посылкѣ извѣщенія, продавшій не отвѣчаетъ. Послѣ пятнадцати дней со времени выдачи коносамента срокъ и въ случаѣ дальнѣйшей продажи болѣе не увеличивается.

**) Въ первой формѣ договора прибавлено: и числомъ выдачи коносамента.

***) Въ первой и третьей формахъ договора дальше слѣдуетъ: «*Качество*». Товаръ долженъ быть доставленъ въ неиспорченномъ видѣ. Мелкіе, сухіе, черви, благодаря которымъ качество не пострадало, не принимаются во вниманіе. Покупатель обязанъ принять испорченный товаръ съ возмѣщеніемъ убытковъ въ размѣрѣ, установленномъ арбитражной коммисіей.

****) Въ первой формѣ договора слѣдуютъ слова: «по возможности быстрѣе». Убытки, связанные съ несвоевременнымъ прибытіемъ судна, несетъ продавшій, и принимаются во вниманіе при окончательномъ разсчетѣ.

О вѣсѣ полученнаго товара покупатель обязанъ доставить оффиціальное свидѣтельство или же удостовѣреніе отъ присяжнаго вѣсовщика *).

Въ случаѣ совмѣстной, нераздѣленной нагрузки двухъ партій, соръ, порча, излишки и недостатки раздѣляются пропорціонально (pro ratá) получаемымъ грузамъ **).

Страхованіе (опасность войны исключается) должно быть заключено на сумму, болѣе исчисленной по контракту на 3%; оно совершается на основаніи гамбургскихъ кондицій, причемъ поврежденія, за исключеніемъ крушенія, въ счетъ не идутъ ***). Страховая операція должна быть произведена у извѣстнаго общества, за платежеспособность котораго продавшій не отвѣчаетъ. Всѣ связанные со страхованіемъ расходы несетъ продавшій.

Въ полисѣ должно быть примѣчаніе относительно того, что, въ случаѣ потери всего груза, страховая сумма съ предполагаемой прибылью должна быть полностью уплачена.

Аварія. За поврежденія, благодаря которымъ измѣнилось качество и количество товара, продавшій не несетъ отвѣтственности. Убытки несетъ покупатель, конечно, постольку, поскольку они не возмѣщаются страховымъ обществомъ; при отправкахъ на пароходахъ продавшій возмѣщаетъ 10% убытковъ покупателя, если страховое общество не возмѣщаетъ убытковъ.

Товаръ можетъ быть не принятъ, если доставленъ судномъ, которое, благодаря аваріи, сдѣлалось негоднымъ, причемъ нужно доказать, что отправитель зналъ о негодности судна ****).

Проба для опредѣленія натуры и надобностей арбитражной коммисіи отбирается и запечатывается передъ разгрузкой на суднѣ покупателемъ и представителемъ продавшаго. За это ни одна сторона вознагражденія не получаетъ.

Если одна сторона уклоняется отъ исполненія приведеннаго пункта, то другая вправѣ просить командировки особаго торговаго представителя на мѣсто уклоняющейся, которая въ такомъ случаѣ несетъ всѣ сопряженные съ этимъ расходы.

Тамъ, гдѣ нѣтъ такого представителя, съ этой просьбой обращаются въ комитетъ хлѣбной биржи, или въ какое-нибудь другое соотвѣтствующее учрежденіе.

Натуральный вѣсъ опредѣляется на берегу порта назначенія торговыми представителями, а гдѣ таковыя торговыя учрежденія отсут-

---

*) Въ первой формѣ этотъ пунктъ отсутствуетъ.

**) Въ первой формѣ дальше слѣдуетъ: «о такой нагрузкѣ должно быть упомянуто въ коноссаментѣ».

***) Въ первой и третьей формѣ договора отсутствуютъ слова: «причемъ поврежденія за исключеніемъ крушенія въ счетъ не идутъ».

****) Въ первой и третьей формѣ договора сказано вмѣсто этого: «за всѣ послѣдствія аваріи отвѣчаетъ продавшій. Товаръ, который доставленъ судномъ, потерпѣвшимъ аварію, сдѣлавшимся негоднымъ, можетъ быть не принятъ въ томъ случаѣ, если продавшій имѣлъ свѣдѣнія о негодности судна. При порчѣ товара продавшій обязанъ въ продолженіе четырехъ недѣль уплатить установленную арбитражной коммисіей сумму; должны быть отданы полисы и всѣ необходимые диспашеру документы». Объ аваріяхъ см. подробнѣе въ слѣдующей главѣ.

ствуютъ, присяжными вѣсовщиками. Опредѣленіе *) производится для всякаго количества товара, прибывшаго по одному коноссаменту, причемъ, если это количество больше 300 тоннъ, то опредѣленіе качества производится по разу въ день во все время разгрузки. Потомъ берется средняя цифра.

Вознагражденіе, *если качество поставки будетъ ниже требуемаго по контракту.* При продажѣ хлѣба опредѣленной натуры допустимы отклоненія въ 1% для хлѣбовъ, перевозимыхъ на парусныхъ судахъ и въ ½% для хлѣбовъ, доставляемыхъ на пароходахъ; исключеніе во второмъ случаѣ составляетъ овесъ: для него возможно отклоненіевъ 1%. Если натура заключается въ двухъ предѣлахъ (напримѣръ, 72—71 klg), то принимается средняя цифра **).

Когда качество ниже требуемаго по контракту, то, принимая во вниманіе сейчасъ сказанное, покупатель получаетъ вознагражденіе по слѣдующей таксѣ:

a) для пшеницы: 1% контрактовой цѣны за каждый недостающій килограммъ въ гектолитрѣ—до 2½ килограммъ;

2% контрактовой цѣны за каждый недостающій килограммъ въ гектолитрѣ—до 5 килограммъ въ гектолитрѣ.

При большихъ отклоненіяхъ убытки исчисляются арбитражной коммисіей.

b) для ржи: 1% контрактовой цѣны за первый недостающій килограммъ въ гектолитрѣ;

2% контрактовой цѣны за второй недостающій килограммъ въ гектолитрѣ;

2½% контрактовой цѣны за третій недостающій килограммъ въ гектолитрѣ.

При большихъ отклоненіяхъ убытки исчисляются арбитражной коммиссіей:

c) для ячменя, овса и Buchweizen: одинъ процентъ контрактовой цѣны за каждый недостающій килогр. въ гектолитрѣ.

Дробныя части принимаются во вниманіе.

Разсчетъ натуры производится при помощи сравнительной таблицы берлинской нормальной провѣрочной коммисіи.

Вознаграждение ***), *если качество поставки будетъ выше требуемаго по контракту.* Вознагражденіе исчисляется въ размѣрѣ:

1% контрактовой цѣны для перваго процента отклоненія,

1½% контрактовой цѣны для второго процента отклоненія.

При большихъ отклоненіяхъ вознагражденіе исчисляется арбитражной коммисіей.

Дробныя части принимаются во вниманіе.

Расходы по опредѣленію качества распредѣляются между обѣими сторонами.

Недостатокъ товара. Въ случаѣ недостатка товара покупатель обязанъ въ продолженіе недѣли по окончаніи разгрузки сообщить объ

---

*) Въ первой формѣ договора, начиная отсюда, нѣтъ этого отрывка.

**) Въ первой формѣ договора сказано: «При поставкахъ пшеницы, ржи, ячменя и овса въ натурѣ допускаются отклоненія въ 1%. Если натура заключается въ двухъ предѣлахъ, то принимается средняя цифра».

***) Въ первомъ совершенно отсутствуетъ этотъ пунктъ.

этомъ продавшему почтой, а если *) товаръ доставленъ пароходомъ, то телеграфомъ, немедленно послѣ обнаруженія недостатка. Въ томъ и другомъ случаѣ необходимо указывать третейскаго судью *). Если товаръ прошелъ черезъ нѣсколько рукъ, то извѣщеніе должно немедленно передаваться кому слѣдуетъ.

Если возникнетъ споръ относительно качества или соотвѣтствія съ пробой, то арбитражной коммисіей доставляются отбираемыя для этой цѣли пробы.

Въ случаѣ несоотвѣтствія качества въ среднемъ, покупатель обязанъ заявить объ этомъ арбитражной коммисіи не позднѣе 14 дней со времени открытія этого несоотвѣтствія; въ противномъ же случаѣ онъ теряетъ право предъявлять по этому поводу искъ.

Товаръ долженъ быть принятъ и тогда, когда качество его не соотвѣтствуетъ условіямъ договора; арбитражная коммисія объявляетъ уклоненія отъ пріема только въ томъ случаѣ законными, если разница уменьшаетъ стоимость всей поставки на 10% **).

Окончательный разсчетъ слѣдуетъ въ теченіе 10 дней.

Неисполненіе обязательства. Въ случаѣ неисполненія обязательства одной стороной, другая въ правѣ:

a) отказаться отъ контракта;

b) въ продолженіи трехъ присутственныхъ дней продать документы или товаръ въ счетъ неисполнившаго обязательства и совершить новую сдѣлку;

c) предложить арбитражной коммисіи установить стоимость товара и взыскать отъ неисполнившаго обязательство разницу.

Не отказывающійся отъ поставки обязанъ немедленно предупреждать другую сторону о принимаемыхъ мѣрахъ.

Несостоятельность. Если одна сторона окажется несостоятельной, или есть основаніе этого въ скоромъ времени ожидать, то другая сторона имѣетъ право въ продолженіе двухъ присутственныхъ дней послѣ полученія такихъ свѣдѣній, отказаться отъ обязательства новой продажей или покупкой; можно предложить арбитражной коммисіи установить стоимость поставки и взыскать съ несостоятельнаго разницу.

---

*) Въ первомъ отсутствуютъ слова: «Если товаръ доставленъ пароходомъ . . . . . необходимо указывать третейскаго судью».

**) Въ первомъ добавлено: «при продажѣ ячменя съ извѣстнымъ содержаніемъ примѣсей, примѣсь пшеницы, ржи и овса, не считается, если она не выше 3%.

ГЛАВА V.

Транспортъ хлѣба моремъ и по рѣкамъ.

Морской транспортъ. — Договоръ о наймѣ судна (цертепартія). — Морскіе фрахты. —Морскіе маршруты.—Время для нагрузки.—Коносаментныя правила.—Аварія ибодмерея.—Разгрузка судна.—Транспортъ хлѣба по рѣкамъ.

Морской транспортъ.

При морскомъ транспортѣ необходимо разсматривать двѣ группы морскихъ судовъ, а именно: пароходы большихъ акціонерныхъ обществъ, совершающіе правильные рейсы между извѣстными портами и пароходы отдѣльныхъ лицъ, совершающіе рейсы по мѣрѣ надобности послѣдніе суда, называемые трампами (Trampe), составляютъ довольно значительную часть всего количества торговаго флота. Трампы больше чѣмъ наполовину паровые, хотя парусная часть тоже еще значительна. Хлѣбный транспортъ обслуживается почти исключительно ими, и ни въ какой другой части торговли они не играютъ такой значительной роли. Трампы имѣютъ какъ свои удобства, такъ и недостатки. Съ одной стороны не нужно готовить товаръ къ опредѣленному времени, съ другой стороны нельзя быть увѣреннымъ, что къ желательному времени найдется трампъ или будетъ вообще возможность отправить товаръ, такъ какъ иногда не только трампы, но и пароходы большихъ компаній бываютъ завалены заранѣе заявленными грузами. Благодаря громадному значенію транспорта хлѣба, такое время наступаетъ послѣ жатвы. Въ это время, когда транспортъ хлѣба особенно увеличивается, торговецъ больше всего долженъ быть озабоченъ приготовленіемъ товара къ отправкѣ и самой отправкой, во избѣжаніе лишнихъ хлопотъ и расходовъ; если грузъ не бываетъ готовъ къ отправкѣ, то пароходъ всегда можетъ взять другой готовый грузъ, или же уйти совсѣмъ безъ груза; особенно много убытковъ несетъ купецъ въ случаѣ, когда товаръ не прибылъ къ своевременной нагрузкѣ, потому что тогда приходится платить не только полностью фрахты за провозъ, но и за нагрузку балласта на мѣсто недоставленнаго товара. Въ то время, когда движеніе грузовъ не осо-

бенно сильно, экспортеръ не такъ заботится о пунктуальномъ исполненіи доставки хлѣба; во время же усиленнаго движенія для всякой фирмы пунктуальность является необходимой, такъ какъ съ одной стороны неисполненіе взятаго на себя обязательства можетъ повести къ дурнымъ послѣдствіямъ, а съ другой—аккуратность служитъ вѣрнымъ залогомъ процвѣтанія и развитія дѣла.

Договоръ о наймѣ судна (цертепартія).

При отправкѣ товара можно зафрахтовывать цѣлое судно, только часть его или, наконецъ, сдать товаръ для нагрузки, не указывая опредѣленнаго мѣста. Всѣ три вида нагрузки и отправки придется разсматривать по отношенію къ хлѣбнымъ грузамъ. Первые два вида встрѣчаются въ хлѣбной торговлѣ гораздо чаще послѣдняго, потому что хлѣбъ большей частью отправляется розсыпью, а послѣдній видъ отправки допускаетъ только въ мѣшкахъ.

Обязательство, по которому зафрахтовывается все судно или часть его называется цертепартіей. Цертепартія содержитъ, главнымъ образомъ, слѣдующіе пункты:

1) Точное указаніе контрагента и возможныхъ посредниковъ.

2) Начальный и конечный пунктъ рейса.

3) Обязательство судохозяина: а) приготовить всѣ установленныя бумаги и все, необходимое для нагрузки, рейса и разгрузки, в) представить въ распоряженіе контрагента судно или часть его, согласно условію и не мѣшать ему въ исполненіи своихъ обязанностей; сюда относятся также и забастовки.

4) Обязательство зафрахтовавшаго произвести нагрузку такъ, чтобы судно было не слишкомъ перегружено или недогружено; послѣ благополучнаго прибытія и выгрузки, отправитель обязуется уплатить капитану или его помощнику фрахтъ.

5) Въ случаѣ порчи груза въ пути контрактъ остается въ силѣ какъ для одной, такъ и для другой стороны.

6) При большихъ аваріяхъ вступаетъ въ силу, такъ называемыя, York-Antwerp Rules.

7) Условія, время, продолжительность нагрузки и выгрузки.

8) Размѣръ взыскиваемой суммы за полежалое.

9) Соглашеніе о передачѣ нагрузки.

10) Соглашеніе о сортировкѣ и размѣщеніи груза.

11) Соглашеніе о выдачѣ удостовѣренія въ полученіи товара

12) Соглашеніе о куртажѣ посредникамъ.

13) Мѣсто и число заключенія обязательства.

14) Подписи.

Къ этому часто еще присоединяется:

15) Залогъ, гарантирующій исполненіе контракта; со стороны компаніи таковымъ является пароходъ, а со стороны отправителя—грузъ.

Морскіе фрахты.

Фрахтъ взимается или въ размѣрѣ установленномъ для всей отправки, не считаясь точно съ количествомъ, или въ размѣрѣ, зависящемъ отъ количества, причемъ въ послѣднемъ случаѣ устанавливается минимальная плата за весь грузъ; послѣ благополучной доставки обыкновенно полагается еще премія. Особой таксы не существуетъ, условія заключаются каждый разъ особо съ агентурами компаній, владѣльцами или капитанами трамповъ; высота тарифа зависитъ, какъ и во всѣхъ случаяхъ, когда нѣтъ опредѣленныхъ цѣнъ, отъ спроса и предложенія, т. е. отъ отношенія количества предлагающихъ свои услуги судовъ къ количеству нуждающагося въ отправкѣ груза.

Относительно пароходныхъ фрахтовъ необходимо замѣтить въ общемъ слѣдующее.

1. Пароходы, которые идутъ изъ гаваней Балтійскаго моря (Риги, Ревеля, Либавы, Кёнигсберга, Данцига, Штеттина) въ западноевропейскіе и англійскіе порта, затѣмъ пароходы, отправляющіеся съ грузомъ зерна въ тѣ же порта изъ румынскихъ, болгарскихъ (изъ Галаца, Варны и Браилова), и турецкихъ (изъ Салоникъ и Константинополя) гаваней назначаютъ провозную плату за 1 Imperial (англ.), квартеръ пшеницы (500 англ. фунт.) въ шиллингахъ и пенсахъ. За рожь присчитывается 2%, за ячмень—5%, за овесъ—22%.

2. Для зерна, идущаго изъ портовъ Чернаго и Азовскаго морей въ Англію и западные порта европейскаго континента плата устанавливается за 1 тонну Ton. *Tallow* (T. T.). Эти провозныя цѣны извѣстны подъ названіемъ «London Baltic Printed Rates» (лондоно-балтійскія отпечатанныя цѣны). Эта согласительная провозная плата относится лишь къ пшеницѣ; для ржи устанавливается сбавка въ $7^1/_2$%, для ячменя—15%, для овса—$22^1/_2$%.

T. T.—есть мѣра емкости; 15 T. T. соотвѣтствуютъ = 96 имп. квартерамъ пшеницы по 480 фунтовъ вѣсомъ.

3. Для зерна, идущаго изъ Австраліи и Индіи употребляются цѣны изъ London Mediterranean and Black Sea Freigth Tables (лондоно-средиземно- и черноморскія фрахтовыя таблицы), которыя устанавливаются за 1 англійскую тонну = 2.240 ф. (ton weight—вѣсъ тонны). Цѣны относятся къ пшеницѣ, за кукурузу платятъ столько же, за рожь приплачиваютъ $2^1/_2$%, за ячмень—17%, за овесъ—37%.

4. Пароходы, крейсирующія между Сѣверной Америкой и европейскимъ материкомъ, устанавливаютъ провозную плату за 1 бушель

въ пенсахъ. За перевозку въ самой Америкѣ, слѣдовательно по озерамъ и воднымъ путямъ, плата устанавливается въ центахъ.

5. Голландскіе пароходы устанавливаютъ провозную плату для пшеницы — за 2.400 килогр. (ластъ), для другихъ родовъ зерна — за 1 имп. квартеръ съ приплатами, какъ въ пунктѣ 1.

6. Нѣмецкіе, французскіе и итальянскіе пароходы назначаютъ провозную плату за 1 тонну въ 1.000 килогр.

Единообразный фрахтъ считается на шиллинги и пенсы и устанавливаетсь для:

пшеницы	за	2.240	англ.	ф.	или	1.015 кило
кукурузы						
гороха						
бобовъ						
проса						
ржи	»	2.220	»	»	»	1.006 »
ячменя	»	2.050	»	»	»	929 »
горчичнаго сѣмени .						
кунжута						
коноплянаго сѣмени	»	1.800	»	»	»	815 »
овса	»	1.600	»	»	»	725 »
маковаго сѣмени . .	»	1.400	»	»	»	634 »

Морскіе маршруты.

Необходимо обратить вниманіе на то обстоятельство, что хлѣбъ продается большей частью тогда, когда находится еще въ пути; въ виду этого товароотправители, желая сохранить за собой большую свободу въ выборѣ мѣста окончательнаго назначенія, при заключеніи цертепартіи настаиваютъ на принципѣ опредѣленія порта назначенія только впослѣдствіи. Свѣдѣнія о мѣстѣ окончательнаго назначенія судна получаютъ обыкновенно въ Фальмутѣ, Коркъ или Кунстоунѣ, находящихся въ англійскомъ каналѣ (проливъ св. Георгія). Портъ, куда должно зайти судно и гдѣ ему дадутъ адресъ другого порта, называется по англійски port of call, а портъ окончательнаго назначенія товара—port of destination.

Въ отношеніи маршрута различаютъ слѣдующія формы транспорта.

1. Судно на мѣстѣ заключенія контракта принимаетъ грузъ съ обязательствомъ доставить въ другой пунктъ.

2. Судно съ балластомъ идетъ въ опредѣленное мѣсто для нагрузки товара, уже потомъ доставляемаго по мѣсту назначенія.

3. Судно съ новымъ грузомъ для одного и того же отправителя возвращается назадъ.

4. Судно посѣщаетъ цѣлый рядъ портовъ для нагрузки и выгрузки товаровъ, принадлежащихъ одному лицу.

Время для нагрузки.

Время, въ продолженіи котораго должна послѣдовать нагрузка, устанавливается контрактомъ или оффиціальными портовыми правилами, при чемъ дни неприсутственные считаются тогда, когда это особо предусмотрѣно. Не считается время, въ продолженіи котораго нагрузка была задержана посторонними причинами. Время нагрузки считается со дня, слѣдующаго за днемъ полученія грузоотправителемъ извѣщенія о готовности судна принять грузъ; часъ нагрузки считается съ часа, указаннаго въ извѣщеніи. Если отправитель въ продолженіе установленнаго времени не загрузитъ зафрахтованную имъ часть судна, то онъ не только долженъ уплатить полностью за все зафрахтованное помѣщеніе, но и возмѣстить компаніи расходы, происшедшіе вслѣдствіе нагрузки балласта, вмѣсто недоставленнаго во время товара; это имѣетъ силу, конечно, только тогда, когда задержка нагрузки произошла не по винѣ компаніи. Приспособленія для нагрузки обыкновенно доставляются компаніей. За поврежденія товара во время нагрузки отвѣчаетъ компанія въ томъ случаѣ, если напримѣръ, оборвется канатъ, или команда обращается недостаточно осторожно. Товаръ долженъ быть нагруженъ въ зафрахтованное помѣщеніе и только съ согласія отправителя товара можетъ быть помѣщенъ на палубѣ или въ надстройкахъ на ней; при транспортѣ хлѣба такого рода нагрузка не практикуется.

Свидѣтельство о погрузкѣ.

По окончаніи нагрузки капитанъ или штурманъ выдаютъ отправителю удостовѣреніе въ полученіи товара; въ немъ упомянуто названіе судна, мѣсто назначенія, имя капитана, перечисленіе товара, число, мѣсто нагрузки и скрѣплено соотвѣтствующей подписью. Согласно содержанію этого свидѣтельства, грузоотправитель предлагаетъ для подписи капитану или другому агенту необходимое ему количество коносаментовъ, содержащихъ слѣдующіе пункты:

1. Имя и подробныя свѣдѣнія о грузоотправителѣ.
2. Названіе и подробныя свѣдѣнія о суднѣ.
3. Имя судохозяина.
4. Названіе порта нагрузки.
5. Названіе порта назначенія или порта, гдѣ получится извѣстіе о мѣстѣ назначенія.

6. Свѣдѣнія о грузѣ.

7. Имя грузополучателя съ указаніемъ или безъ указанія того, является ли данное лицо окончательнымъ грузополучателемъ, или онъ только направитъ товаръ къ мѣсту назначенія; въ Германіи лицо, направляющее товаръ къ мѣсту назначенія, должно быть всегда указано, тогда какъ въ другихъ странахъ можетъ быть помѣтка «или предъявителю».

8. Квитанція въ уплатѣ фрахта.

9. Указаніе на такъ называемыя коносаментныя правила или на условія фрахта.

10. Указаніе о числѣ выданныхъ коносаментовъ.

11. Мѣсто и число выдачи.

12. Подпись капитана или соотвѣтствующаго агента.

Коносаментныя правила.

Соединенное пароходное общество въ Гамбургѣ, Бременѣ и Любекѣ приняло слѣдующія коносаментныя правила:

§ 1. Общество обязуется привести въ порядокъ и снарядить судно, снабдить экипажемъ, провіантомъ и приготовить его къ предполагаемому плаванію; общество отвѣчаетъ за ошибки и недосмотры служащихъ по нагрузкѣ, охранѣ, обращеніи и доставкѣ товара.

Всѣ пункты и соглашенія, противорѣчащіе настоящему, не имѣютъ законной силы.

§ 2. Общество не отвѣтственно за опасности плаванія, за послѣдствія пожара и военныхъ дѣйствій, за вооруженные грабежи и за распоряженія высшихъ властей; также не отвѣтственно оно за убыль и поврежденія, происшедшія при столкновеніяхъ, крушеніяхъ и другихъ несчастныхъ случаяхъ, даже тогда, когда они явились причиной незакономѣрныхъ дѣйствій, ошибокъ или недосмотровъ лоцмана, штурмана, экипажа или другихъ служащихъ компаніи; не отвѣтственно общество и за убытки отъ взрыва паровыхъ котловъ и трубъ, отъ какой либо поломки и отъ какихъ нибудь недостатковъ судна и машинъ (за исключеніемъ, впрочемъ, тѣхъ случаевъ, когда несчастіе произошло благодаря негодности судна, недостаточному старанію общества или его служащихъ); не отвѣчаетъ оно за порчу, гніеніе, порчу крысами или червями, ржавчину, преніе, разложеніе, уменьшеніе количества, утечку, поломъ, порчу на берегу и вообще за другія измѣненія груза, зависящія отъ его внутренняго качества, неудовлетворительной упаковки и происшедшія отъ соприкосновенія съ другими грузами; кромѣ того общество не отвѣчаетъ за послѣдствія неясности и неточности адреса, смѣшенія ярлыковъ, адресовъ и другихъ указаній относительно груза.

§ 3. Судно въ правѣ заходить во всѣ попутные порты (относительно портовъ не поименованныхъ въ коносаментѣ, дѣйствуетъ особое соглашеніе) и плыть безъ лоцмана; въ несчастныхъ случаяхъ судно въ правѣ помогать встрѣчающимся судамъ, тащить ихъ на буксирѣ, спасать людей и имущество, хотя бы для этого и пришлось измѣнить первоначальный путь; кромѣ того, въ случаѣ необходимости ремонта, оно въ правѣ послать грузъ съ другимъ судномъ и, наконецъ, въ правѣ за страхъ отправителя отправлять грузъ, когда это необходимо съ судна и на судно въ особыхъ, приспособленныхъ для сего, судахъ (лихтерахъ).

§ 4. Марки со свѣдѣніями о количествѣ груза должны быть такой же величины и должны находиться тамъ же, гдѣ и главная марка. Если объ этихъ маркахъ упоминается въ свидѣтельствѣ о погрузкѣ, то капитанъ обязанъ выдать соотвѣтствующій коносаментъ.

§ 5. Судохозяинъ не отвѣтственень за грузы золота, серебра, благородныхъ металловъ, денегъ, документовъ, драгоцѣнныхъ камней, произведеній искусства и т. п., если ихъ стоимость выше 2.000 марокъ; отвѣтственность несется тогда, когда выданъ особый коносаментъ съ указаніемъ стоимости каждой вещи и вообще заключено особое соглашеніе.

§ 6. Отправитель, нагрузившій безъ особаго соглашенія и предупрежденія взрывчатый, загорающійся или вообще опасный товаръ, несетъ отвѣтственность за всѣ вызванныя его грузомъ поврежденія судна и другихъ товаровъ. Отвѣтственность несется независимо отъ того, зналъ ли отправитель объ опасности своего груза или нѣтъ, дѣйствовалъ ли самостоятельно, или по порученію кого либо.

Подобные грузы могутъ быть выброшены за бортъ или уничтожены безъ возмѣщенія убытковъ.

§ 7. Отправитель или грузополучатель отвѣтственень за всѣ штрафы, которые могутъ быть наложены, вслѣдствіе небрежнаго и неудовлетворительнаго или несоотвѣтствующаго дѣйствительности вѣса отдѣльныхъ мѣстъ съ заявленнымъ.

§ 8. Если компаніей выдается свидѣтельство въ полученіи груза, находящагося еще на берегу или въ кладовыхъ, то отвѣтственность несется компаніей въ вышеуказанномъ порядкѣ.

§ 9. Нагруженный товаръ можетъ быть взятъ обратно только по уплатѣ фрахта полностью и съ возмѣщеніемъ происшедшихъ такимъ путемъ убытковъ.

§ 10. Когда судно благодаря карантину, блокадѣ, льду или непріятелю лишено возможности дойти до мѣста назначенія, компанія или судохозяинъ обязаны разгрузить товаръ въ карантинномъ депо или въ какомъ нибудь удобномъ портѣ, чѣмъ и кончаются ихъ обязанности.

*

§ 11. За поврежденный или уменьшившійся благодаря утечкѣ товаръ фрахтъ долженъ быть уплаченъ полностью.

За увеличившійся благодаря поврежденіямъ вѣсъ платить фрахтъ отправитель не обязанъ.

§ 12. Если грузоотправитель не во время начнетъ разгрузку, или въ продолженіи установленнаго времени не успѣетъ выгрузить весь товаръ, то судохозяинъ вправѣ произвести выгрузку за счетъ и страхъ грузополучателя; товаръ въ такихъ случаяхъ складывается въ особыхъ хранилищахъ.

§ 13. Въ случаѣ претензій относительно не полной доставки товара, при возмѣщеніи убытковъ принимается во вниманіе рыночная цѣна порта назначенія въ день прибытія судна; провозная плата и прочіе расходы за недоставленное не платятся.

§ 14. Вѣсъ, общее количество, количество въ отдѣльныхъ помѣщеніяхъ, стоимость, хотя и указанные въ коносаментѣ, считаются для судохозяина неизвѣстными; необходима точная оцѣнка и соглашеніе обѣихъ сторонъ.

Указанія коносамента не считаются таковыми.

§ 15. Споры и недоразумѣнія относительно послѣдствій большихъ аварій разрѣшаются на основаніи «York Antwerp Rules 1890».

По выбору судохозяина грузополучатель обязанъ въ обезпеченіе уплаты приходящейся на его долю части убытковъ отъ большой аваріи представить обязательство съ указаніемъ таможенныхъ свѣдѣній о стоимости товара или представить достаточное обезпеченіе.

§ 16. Въ томъ случаѣ, когда фрахтъ и всѣ связанные съ пересылкой расходы не внесены впередъ на мѣстѣ отправленія, они должны быть уплачены до разгрузки безъ дисконта и по указанному въ коносаментѣ курсу (или по выбору грузополучателя—по вексельному курсу въ день декларацiи).

Уплаченный фрахтъ ни въ какомъ случаѣ не возвращается.

Необходимо еще упомянуть, что коносаментъ можетъ индоссироваться, а цертепартія только цедируется (уступается), но не индоссируется.

Аварія и бодмерея.

Обратимся теперь къ тѣмъ обстоятельствамъ, съ которыми сопряжено плаваніе. Въ пути судно подвергается разнымъ случайностямъ, влекущимъ за собой расходы. Случайности, или аваріи раздѣляются на общія и особенныя. Общія раздѣляются на небольшія, общія въ собственномъ смыслѣ и большія. Подъ небольшими, обыкновенными аваріями, подразумѣваются разные мелкіе расходы, напримѣръ, вознагражденіе лоцману, портовый сборъ, освѣщеніе, карантинный

сборъ, плата за буксированіе, освобожденіе отъ льда и т. п. Подъ общими аваріями въ собственномъ смыслѣ подразумѣваютъ расходы на берегу, плату за пользованіе краномъ, вѣсами; они несутся заинтересованными сторонами въ предусмотрѣнныхъ контрактомъ размѣрахъ, при чемъ, если въ контрактѣ это особо не оговорено, принимаются во вниманіе правила даннаго порта. Гораздо болѣе важнымъ моментомъ во время плаванія является большая аварія, вызывающая расходы, сопряженные съ устраненіемъ опасности для судна и груза. Такіе расходы, какъ вызванные защитой общаго имущества, распредѣляются между всѣми заинтересованными. Они могутъ быть слѣдствіемъ выбрасыванія грузовъ за бортъ, разрѣзанія парусовъ, канатовъ, порчи или удаленія мачты, якорей, якорныхъ цѣпей или канатовъ, нагрузки товара въ особыя суда (лихтера),—слѣдствіемъ захода судна въ виду возможнаго крушенія въ попутный портъ, защитой противъ пиратовъ или непріятеля (напр. выкупомъ). Для подобныхъ расходовъ капитанъ достаетъ деньги бодмереей, совершающейся какъ въ интересахъ груза, такъ и въ интересахъ судна. Бодмерея—необходимый для дальнѣйшаго плаванія заемъ подъ залогъ корабля, груза или фрахта. Въ началѣ закладывается фрахтъ, затѣмъ судно, и наконецъ, грузъ. Если бодмерея происходитъ только въ интересахъ груза, то въ началѣ можетъ быть заложенъ грузъ. Составляемая при бодмереѣ бумага защищаетъ обыкновенно интересы выдавшаго ссуду, благодаря чему она легко можетъ передаваться и передается обыкновенно тогда, когда мѣсто, до котораго несетъ рискъ заимодавецъ, является портомъ назначенія судна. Ссуда должна быть возвращена по прибытіи въ портъ назначенія до разгрузки, если только не заложенъ фрахтъ или корабль. Главные пункты составляемаго при бодмереѣ документа слѣдующаго содержанія.

1. Названіе того учрежденія, гдѣ была совершена бодмерея.
2. Имя капитана.
3. Названіе судна.
4. Причина бодмереи.
5. Время и мѣсто возвращенія ссуды.
6. Отданная и подлежащая возврату сумма съ указаніемъ курса разныхъ мѣстъ.
7. Проценты, которые, какъ и всегда въ такихъ случаяхъ, довольно высоки.
8. Какое имущество и какія права заложены.
9. Въ случаѣ полнаго крушенія судна выданная сумма считается погашенной; этотъ пунктъ еще увеличиваетъ и безъ того высокій процентъ.
10. Указаніе относительно числа выданныхъ копій.

11. Имена свидѣтелей.
12. Подпись капитана.
13. Подпись свидѣтелей.
14. Подпись выдавшаго ссуду.
15. Засвидѣтельствованіе копій.
16. Удостовѣреніе въ полученіи сборовъ.
17. Штемпель кредитнаго учрежденія.

Что касается другой категоріи аварій—особенныхъ, то можно сказать, что расходы съ ними сопряженные вызываются разными несчастными случайностями и несутся владѣльцами потерпѣвшаго имущества. Расходы и убытки, вызванные кѣмъ нибудь, напримѣръ, капитаномъ или экипажемъ причисляются къ послѣдствіямъ особыхъ аварій. Потерпѣвшій пользуется правомъ возбуждать судебное преслѣдованіе противъ виновника или компаніи. Къ такимъ особеннымъ аваріямъ, вину за которыя несетъ капитанъ или компанія, относится поврежденіе судна или товара вслѣдствіе чрезмѣрнаго пользованія парусами.

Послѣ несчастнаго случая, будь то большая или особенная аварія, капитанъ обязанъ въ первомъ портѣ назначенія представить разъясненія о ея причинахъ. Эти свѣдѣнія служатъ основаніемъ для разрѣшенія всѣхъ возникшихъ на этой почвѣ гражданскихъ исковъ, но не служатъ однако окончательнымъ доказательствомъ въ пользу той или иной стороны. Сообщеніе такихъ свѣдѣній называется диспашей, а оффиціальное лицо, производящее опросъ и оцѣнку называется диспашеромъ. Нести убытки въ указанномъ диспашеромъ размѣрѣ никто не обязанъ ни при большой, ни при особенной аваріи. Имъ же устанавливается, въ какихъ случаяхъ товаръ не долженъ доставляться грузополучателю, а долженъ быть проданъ съ аукціона въ пользу пострадавшихъ, изъ вырученной суммы владѣльцу проданнаго товара возвращается та часть, которая останется послѣ возмѣщенія приходящихся на его долю убытковъ и части расходовъ по аукціону.

Относительно большихъ аварій общество для реформы и кодификаціи международнаго права (Gesellschaft für die Reform und Kodifikation des Völkerrechtes) выработало въ 1890 году въ Ливерпулѣ положеніе, не имѣющее однако законной силы, какъ принятое частной организаціей, но тѣмъ не менѣе вступающее въ силу тогда, когда принимается въ контрактовыхъ обязательствахъ въ качествѣ начала, разрѣшающаго споры относительно большихъ аварій. Это положеніе содержитъ слѣдующіе восемнадцать параграфовъ.

§ 1. Выбрасываніе за бортъ перевозимыхъ на палубѣ товаровъ не должно считаться послѣдствіемъ большой аваріи *).

*) Товаромъ, перевозимымъ на палубѣ, считаются грузы, хранящіеся съ согласія товарохозяина на палубѣ или въ надстройкахъ на палубѣ.

Каждая надстройка, не находящаяся въ остовѣ судна, считается частью палубы.

§ 2. Убытки, происшедшіе при избавленіи отъ опасности груза и судна, возмѣщаются въ порядкѣ, указанномъ для послѣдствій большихъ аварій; убытки могутъ быть вызваны какъ жертвами при избавленіи отъ общей опасности, такъ и ворвавшейся водой въ открытые для выбрасыванія грузовъ люки и другія отверстія.

§ 3. Убытки, причиненные судохозяину и владѣльцу товара при тушеніи пожара съ послѣдствіями пробитія и выбрасыванія судна на берегъ, возмѣщаются, какъ послѣдствія большой аваріи за исключеніемъ объятыхъ пламенемъ товаровъ и части судна.

§ 4. Убытки отъ использованія обломковъ, остатковъ рей и т. п., предыдущими аваріями испорченныхъ, не вознаграждаются въ качествѣ послѣдствій большой аваріи.

§ 5. Если судно будетъ выброшено на берегъ безъ достаточныхъ для того основаній, убытки не возмѣщаются въ качествѣ послѣдствій большой аваріи.

Если для избавленія отъ общей опасности судно принуждено было выброситься, то происшедшіе отъ этого убытки возмѣщаются въ порядкѣ, указанномъ для послѣдствій большихъ аварій.

§ 6. Порча парусовъ и рей разсматривается, какъ большая авария, въ тѣхъ случаяхъ когда для спасенія судна и груза необходимо было по возможности скорѣе удалиться отъ берега.

Въ тѣхъ же случаяхъ, когда судно не нуждалось въ быстромъ удаленіи отъ берега, убытки отъ чрезмѣрнаго пользованія парусами ни въ какомъ случаѣ не возмѣщаются, какъ послѣдствія большой аваріи.

§ 7. Вредъ, причиненный котламъ и машинамъ при избавленіи груза и судна отъ общей опасности, считается послѣдствіемъ большой аваріи.

§ 8. Если для того, чтобы снять судно съ мели, придется выгрузить часть товара, то всѣ связанные съ этимъ расходы, порча и убыль груза считаются послѣдствіями большой аваріи.

§ 9. Если съ цѣлью избавить грузъ и судно отъ опасности пришлось употребить часть груза, корабельнаго инвентаря или снаряженія въ качествѣ топлива, то въ томъ случаѣ, когда былъ достаточный запасъ топлива всѣ убытки возмѣщаются въ порядкѣ, указанномъ для большихъ аварій; въ противномъ случаѣ отвѣтственность несетъ компанія, при чемъ стоимость сожженнаго груза разсчитывается, принимая во вниманіе рыночныя цѣны въ день отхода изъ послѣдняго порта.

§ 10. а) Если для устраненія грозившей судну и грузу опасности пришлось зайти въ попутный портъ, то всѣ связанные съ этимъ расходы распредѣляются такъ же, какъ и при большой аваріи *).

б) Расходы по выгрузкѣ товара въ портѣ ли назначенія или въ какомъ нибудь другомъ **), куда благодаря разнымъ обстоятельствамъ пришлось зайти, возмѣщаются въ порядкѣ, указанномъ для большихъ аварій, въ томъ случаѣ, когда выгрузку пришлось произвести для устраненія грозившей грузу и судну опасности или въ цѣляхъ ремонта, необходимаго для безопаснаго продолженія плаванія.

в) Во всѣхъ тѣхъ случаяхъ, когда расходы по выгрузкѣ возмѣщаются, какъ послѣдствія большой аваріи, расходы по обратной нагрузкѣ и плата за храненіе несутся тоже въ порядкѣ, указанномъ для большихъ аварій.

Если по какимъ нибудь причинамъ судно будетъ лишено возможности продолжать плаваніе, то плата за храненіе товара со дня выясненія этихъ обстоятельствъ не возмѣщается, какъ послѣдствіе большой аваріи.

г) Если для продолженія плаванія судну пришлось зайти въ какой нибудь портъ съ цѣлью исправить поврежденія, и если при этомъ для уменьшенія расходовъ судно съ грузомъ будетъ доставлено въ какой нибудь другой портъ, то всѣ расходы несутся заинтересованными въ одинаковыхъ размѣрахъ; то же остается въ силѣ, когда часть груза по тѣмъ же соображеніямъ будетъ доставлена въ портъ назначенія не зафрахтованнымъ судномъ.

§ 11. Если по указаннымъ въ § 10 причинамъ судну пришлось зайти въ какой-нибудь портъ, то во все время починки расходы по содержанію и выдачѣ жалованія командиру, офицерамъ и экипажу должны нестись въ порядкѣ, указанномъ для послѣдствій большихъ аварій.

Въ случаѣ невозможности продолжать плаваніе, всѣ упомянутые въ § 11 расходы со дня выясненія этого обстоятельства не возмѣщаются въ порядкѣ, указанномъ для большихъ аварій.

§ 12. Связанныя съ разгрузкой, храненіемъ и нагрузкой, порча и убыль товара возмѣщаются въ качествѣ послѣдствій большихъ аварій только въ томъ случаѣ, когда первой причиной, повлекшей за собой порчу и убыль, признана большая авария.

---

*) Къ такимъ расходамъ относятся, напримѣръ, вознагражденіе лоцману, плата за буксированіе, жалованіе и содержаніе команды за время пребыванія въ портѣ, посылка телеграммы обществу о происшедшемъ, нотаріальные расходы и т. п.

**) Къ этому разряду относятся какъ порты, куда пришлось зайти вслѣдствіе поврежденій, такъ и порты, гдѣ получается извѣстіе о мѣстѣ окончательнаго назначенія.

§ 13. Въ зависимости отъ того, было ли судно новое или старое, изъ расходовъ по исправленію послѣдствій большихъ аварій дѣлаются слѣдующіе вычеты, которые не возмѣщаются въ порядкѣ, указанномъ для большихъ аварій:

I. Суда стальныя и желѣзныя.

Время считается со дня зарегистрированія судна до несчастнаго случая.

Всѣ расходы по исправленію возмѣщаются полностью за исключеніемъ расходовъ на окраску; изъ этихъ расходовъ вычитается третья часть. **Указанный срокъ не больше года (A).**

Вычитается третья часть расходовъ по отремонтированію и пріобрѣтенію деревянныхъ частей корпуса, мачтъ, рей, мебели, домашней утвари, обоевъ, инструментовъ, металлическихъ и деревянныхъ вещей и, кромѣ того, парусовъ, канатовъ, веревокъ, шкотовъ (исключая сдѣланныхъ изъ проволоки и цѣпей), брезентовъ, навѣсовъ и окраски. **Указанный срокъ отъ 1 года до 3 лѣтъ (B).**

Вычитается шестая часть расходовъ по отремонтированію и пріобрѣтенію проволочныхъ канатовъ, якорныхъ и другихъ цѣпей и паровыхъ крановъ.

Вычеты тѣ же, что въ пунктѣ B, за исключеніемъ вычета одной шестой части расходовъ по отремонтированію и пріобрѣтенію машинъ (не исключая котловъ и ихъ отдѣлки), желѣзныхъ частей мачтъ и рей. **Указанный срокъ отъ 3 до 6 лѣтъ (C).**

Вычеты тѣ же, что и въ пунктѣ C, за исключеніемъ вычета одной третьей части расходовъ по отремонтированію и пріобрѣтенію машинъ (не исключая котловъ и ихъ отдѣлки), желѣзныхъ частей, мачтъ и рей, канатовъ, шкотовъ и веревокъ. **Указанный срокъ отъ 6 до 10 лѣтъ (D).**

Вычитается третья часть расходовъ по отремонтированію и пріобрѣтенію разныхъ принадлежностей и частей судна за исключеніемъ желѣзныхъ и цементированныхъ частей корпуса и якорныхъ цѣпей, въ этихъ случаяхъ вычитается одна шестая расходовъ. Якоря вознаграждаются полностью. **Указанный срокъ отъ 10 до 15 лѣтъ (E).**

Вычитается третья часть расходовъ по отремонтированію и пріобрѣтенію разныхъ принадлежностей и частей корабля. Якоря вознаграждаются полностью, за якорныя цѣпи вычитается одна шестая часть. **Указанный срокъ свыше 15 лѣтъ (F).**

Вычеты (исключая вычетовъ за провіантъ, корабельное снаряженіе, машины и цѣпи) принаравливаются къ приведеннымъ срокамъ. Если оно не было окрашено за послѣдніе шесть мѣсяцевъ, то вознагражденія за его окраску не полагается. За старый матеріалъ, употребленный при ремонтѣ безъ прибавленія новаго, провіантъ и кора- **Общіе пункты (G).**

бельное снаряженіе, не бывшее въ употребленіи, вознагражденіе полагается полностью.

II. Суда деревянныя и съ металлической обшивкой.

Если со дня зарегистрированія судна до несчастнаго случая прошло менѣе года, то никакихъ вычетовъ не дѣлается.

Послѣ этого срока производится вычетъ въ одну треть за исключеніемъ слѣдующаго.

Якоря вознаграждаются полностью, а по отношенію къ якорнымъ цѣпямъ дѣлается вычетъ только въ одну шестую. За провіантъ и снаряженіе, не бывшее въ употребленіи вычеты не производятся.

Металлическая обшивка вознаграждается съ вычетомъ стоимости старой обшивки.

Общія положенія для всѣхъ судовъ.

На всѣхъ судахъ расходы по выпрямленію желѣзныхъ частей возмѣщаются полностью.

Доковые расходы и плата за пользованіе орудіями и инструментами возмѣщаются полностью.

§ 14. Основываясь на времени, прошедшемъ со дня зарегистрированія судна, нельзя дѣлать вычетовъ за возможные въ будущемъ убытки при большой аваріи.

§ 15. Уменьшеніе фрахта, происшедшее вслѣдствіе порчи или уменьшеніе груза, возмѣщается въ порядкѣ, указанномъ для большихъ аварій только въ томъ случаѣ, когда первой причиной уменьшенія фрахта была большая авария.

§ 16. Уменьшеніе количества, вредъ и порча, причиненныхъ товару во время большой аваріи, возмѣщаются по рыночной цѣнѣ въ день прибытія судна или въ день несчастія.

§ 17. Убытки происшедшіе вслѣдствіе большихъ аварій, распредѣляются въ концѣ плаванія сообразно съ количествомъ и стоимостью пострадавшаго и непострадавшаго груза, причемъ изъ фрахта вычитаются невозмѣщенные въ качествѣ послѣдствій большой аваріи побочные расходы и жалованье служащимъ за все время, слѣдующее за аваріей; владѣльцы непострадавшихъ товаровъ несутъ происшедшіе послѣ аваріи расходы, не возмѣщенные въ качествѣ послѣдствій большой аваріи.

§ 18. Если въ приведенныхъ семнадцати параграфахъ не содержится спеціальныхъ постановленій, то разсчетъ и оцѣнка производится на основаніи законоположеній и обычаевъ, имѣвшихъ бы силу въ томъ случаѣ, когда настоящія правила совершенно не приняты къ руководству.

Разгрузка судна.

По прибытіи въ портъ назначенія, судно подходитъ или непосредственно къ мѣсту разгрузки или къ мѣсту, не служащему для окончательной разгрузки и находящемуся въ болѣе или менѣе открытомъ мѣстѣ, къ которому съ удобствомъ могутъ подходить какъ рѣчныя суда, такъ и морскіе лихтеры; мѣсто же окончательной разгрузки находится обыкновенно на берегу. Суда съ хлѣбными грузами очень часто пользуются для разгрузки мѣстами второго рода, т. е. съ помощью лихтеровъ, такъ какъ благодаря этому облегчается для глубокосидящихъ судовъ какъ входъ въ гавань, такъ и маневрированіе въ ней. Для товарохозяина такая разгрузка является тоже желательной, напримѣръ, въ тѣхъ случаяхъ, когда грузъ нужно отправить дальше на рѣчныхъ судахъ. Если въ распоряженіи грузополучателя ко времени прибытія груза имѣются рѣчныя суда, то товаръ можетъ перегружаться непосредственно; въ противномъ же случаѣ, когда въ распоряженіи рѣчныхъ судовъ нѣтъ, но есть надежда въ скоромъ времени ихъ имѣть, такая выгрузка все-таки обходится значительно дешевле выгрузки на берегъ. Вообще разгрузка на берегъ избѣгается, гдѣ это только возможно. Мѣсто выгрузки указывается портовымъ начальствомъ, хотя въ случаѣ своевременнаго заявленія о желательности того или иного мѣста ходатайство товарохозяина обыкновенно уважается. О прибытіи судна капитанъ обязанъ офиціально довести до свѣдѣнія грузополучателя. Разгрузка должна начаться на слѣдующій день послѣ оповѣщенія. Если по какой-нибудь причинѣ грузополучатель не можетъ принять грузъ или не во время начнетъ разгрузку, то капитанъ въ правѣ сдать грузъ портовому управленію, которое въ такихъ случаяхъ является какъ бы представителемъ пароходной компаніи или вообще судохозяина. Время въ продолженіи котораго долженъ быть принятъ грузъ, устанавливается контрактомъ, а если это въ контрактѣ не предусмотрѣно, — то портовыми правилами. Неприсутственные дни считаются только въ случаѣ какихъ-либо особыхъ указаній по этому поводу въ контрактѣ; не принимается въ разсчетъ время, въ продолженіи котораго разгрузка была задержана внѣшними непредвидимыми причинами. Не считается также время, необходимое на дорогу отъ мѣста предварительной разгрузки до берега, гдѣ производится окончательная разгрузка. Если въ контрактѣ предусмотрѣна несвоевременная пріемка безъ обозначенія срока, то по положенію большинства портовъ она допускается въ 14 дней; за полежалое взимается особая плата, причемъ считаются и дни неприсутственные. Въ случаѣ преждевременной выгрузки и возможности для судна раньше установленнаго времени уйти изъ порта грузополучатель получаетъ за несвоевременную

пріемку, такъ называемыя, простойныя деньги (Liegegeld), т. е. извѣстное вознагражденіе. При полученіи груза отъ компаніи или портоваго управленія должны соблюдаться слѣдующія формальности. Грузополучатель предъявляетъ коноссаментъ особому корабельному маклеру, который приложеніемъ штемпеля удостовѣряетъ какъ полученіе тарифной платы, такъ и право безпрепятственнаго полученія груза. На обязанности маклера лежитъ также забота о томъ, чтобы своевременно были уплачены таможенные сборы, капитанъ же, желая избѣжать хлопотъ, выгружаетъ грузъ только послѣ уплаты пошлинъ; въ порто-франко этого, конечно, нѣтъ. При большихъ аваріяхъ, когда для спасенія груза и судна выброшена часть груза, и всѣ товарохозяева несутъ убытки, маклеръ обязанъ слѣдить за уплатой каждымъ грузополучателемъ приходящейся на его долю части убытковъ. Расходы по разгрузкѣ считаются частью провозного тарифа, если только въ контрактѣ не обусловлено иначе. Къ расходамъ по разгрузкѣ не причисляется плата за взвѣшиваніе, счетъ или измѣреніе.

При заявленіи претензій на порчу или недостатокъ товара, грузополучатель также долженъ соблюдать извѣстныя формальности. Въ Гамбургѣ, напримѣръ, приходится обращаться къ экспертамъ торговой палаты, которые должны произвести экспертизу или до разгрузки или же въ продолженіи 48 часовъ послѣ разгрузки, по возможности, въ присутствіи обѣихъ сторонъ. Въ Антверпенѣ для опредѣленія убытковъ, недостатка товара, отбиранія пробы и т. п. существуетъ концессіонное общество (Vieux mesureurs), заслужившее въ Бельгіи такую извѣстность и довѣріе, что на основаніи разсылаемыхъ имъ пробъ по всей странѣ совершаются сдѣлки. Грузополучатель при надобности экспертизы посылаетъ этому обществу одинъ экземпляръ коносамента. Когда разгрузка происходитъ при помощи небольшихъ судовъ, то капитанъ ихъ отвѣтственъ за недостатокъ груза, если объ этомъ заранѣе не сдѣлалъ соотвѣтствующаго примѣчанія въ коносаментѣ или квитанціи. Капитанъ большихъ судовъ отвѣтственъ только за происшедшую по его винѣ порчу товара; если при большой аваріи пришлось выбросить часть груза за бортъ, то, какъ уже сказано, убытки несутся всѣми товарохозяевами. При особенной аваріи, т. е. когда случайно произошла порча груза, убытки несетъ грузополучатель, хотя ему предоставлено право преслѣдовать виновника порчи законнымъ порядкомъ, если она дѣйствительно произошла по винѣ команды или вслѣдствіе малочисленности экипажа, недостатковъ нагрузки, снаряженія, качества или конструкціи судна. Грузополучатель также въ правѣ требовать, понятно, не отъ пароходства, а отъ портоваго управленія— возмѣщенія убытковъ, если благодаря недостатку воды въ фарватерѣ, недостатку средствъ для безопаснаго плаванія, вѣхъ, лоцмановъ, спа-

сательныхъ средствъ произошла порча груза; это имѣетъ, конечно, силу, когда портовое управленіе несетъ отвѣтственность за указанные дефекты.

Транспортъ хлѣба по рѣкамъ.

При перегрузкѣ хлѣба изъ морского судна на рѣчное, отправитель отбираетъ для импортера пробу, служащую для продажи по коносаменту и показывающую, въ какомъ состояніи прибылъ грузъ. Эту пробу вмѣстѣ съ коносаментомъ и накладной отправитель посылаетъ грузополучателю почтой. Передъ отправкой обыкновенно товаръ страхуется за счетъ импортера. По прибытіи судна командиръ извѣщаетъ грузополучателя, смотря по обстоятельствамъ, особымъ письмомъ или оффиціальнымъ путемъ, для даннаго мѣста установленнымъ. Въ продолженіи 24 часовъ, со времени полученія извѣщенія, грузополучатель обязанъ принять грузъ, въ противномъ случаѣ командиръ въ правѣ поступить такъ же, какъ то указано для желѣзныхъ дорогъ; дни неприсутственные не считаются. При пріемѣ грузополучатель обращаетъ, прежде всего, вниманіе на то обстоятельство, былъ ли грузъ надлежащимъ образомъ отдѣленъ отъ другихъ ему подобныхъ грузовъ, напримѣръ, хлѣбныхъ; само собой разумѣется, что грузополучатель обращаетъ вниманіе и на то, не произошла ли порча или убыль товара. Послѣ осмотра, грузополучатель поступаетъ, смотря по обстоятельствамъ. Если никакихъ дефектовъ не обнаружено, то грузъ принимается, чѣмъ обыкновенно и кончаются обязанности судна, такъ какъ разгрузку производитъ грузополучатель. Срокъ, въ продолженіи котораго должна кончиться разгрузка, начинается на слѣдующій присутственный послѣ пріема день; продолжительность его устанавливается контрактомъ или положеніями мѣста разгрузки. Въ случаѣ несвоевременной разгрузки взимается плата за полежалое въ размѣрѣ, установленномъ контрактомъ или мѣстными положеніями; обыкновенно плата эта увеличивается черезъ извѣстный срокъ. Мѣсто выгрузки назначаетъ обыкновенно грузополучатель. Онъ можетъ даже за извѣстное напередъ устанавливаемое вознагражденіе потребовать перемѣны мѣста выгрузки, причемъ необходимое для этого время не считается временемъ разгрузки. Если судно имѣетъ нѣсколько грузовъ въ разныя мѣста, то разгрузка происходитъ въ порядкѣ, зависящемъ отъ положенія отдѣльныхъ мѣстъ назначенія. Уклоненія допустимы въ томъ случаѣ, когда способъ и порядокъ, въ какомъ былъ нагруженъ товаръ, требуютъ этого, или какой-нибудь грузополучатель въ состояніи быстро принять грузъ. Провозная плата должна быть уплачена наличными командиру, или соотвѣтствующему агенту транспортной компаніи. Одновременно уплачиваются расходы отпра-

вителя по морскому транспорту, заключенію новаго контракта и по перегрузкѣ.

Не будемъ останавливаться на томъ случаѣ, когда произошла порча въ пути по винѣ товарохозяина—грузъ принимается на приведенныхъ выше основаніяхъ. Если же порча произошла по винѣ многихъ, то убытки распредѣляются представителями тѣхъ торговыхъ организацій, къ которымъ принадлежатъ заинтересованные. Грузополучатель обязанъ принять грузъ даже тогда, когда онъ испорченъ кѣмъ нибудь, въ противномъ случаѣ товаръ выгружается и продается съ аукціона. Вырученныя деньги за вычетомъ расходовъ по аукціону хранятся до окончанія спора въ какой нибудь кассѣ. Въ такихъ случаяхъ грузополучателю предоставлено право возбужденія судебнаго преслѣдованія противъ командира и экспортера или противъ того и другого вмѣстѣ. Интереснѣе для насъ въ данномъ случаѣ обвиненіе предъявляемое командиру: оно можетъ основываться на порчѣ и убыли груза во время плаванія. Всѣ подобныя обвиненія разбираются предусматриваемыми въ контрактѣ коронными судами.

ГЛАВА VI.

Порты.

Лондонскій и Ливерпульскій порты.—Гамбургскій и Бременскій порты.—Амстердамскій и Роттердамскій порты.—Антверпенскій портъ.—Гаврскій портъ.—Взиманіе таможенныхъ пошлинъ.

Главными пунктами міровой торговли вообще и хлѣбной въ частности являются порты: въ Англіи—Лондонъ и Ливерпуль, на материкѣ Европы—Гамбургъ, Бременъ, Антверпенъ, Роттердамъ, Амстердамъ и Гавръ. Положеніе, устройство и сооруженія этихъ портовъ изучимъ подробнѣе, при чемъ начнемъ съ Лондона.

Лондонскій и Ливерпульскій порты.

Лондонскій портъ, нѣкогда единственный пунктъ міровой торговли, и по нынѣ еще сохраняетъ положеніе наиболѣе важнаго порта, хотя замѣтно, если не абсолютное уменьшеніе его торговли, то относительное—внѣ всякаго сомнѣнія. Должно, однако, замѣтить, что благодаря причинамъ историческимъ Лондонъ еще долго будетъ занимать первое мѣсто въ міровой торговлѣ. Причины, способствующія уменьшенію торговли Лондона, весьма многочисленны и раздѣляются на общіе и мѣстные. Къ причинамъ общаго характера относится необыкновенно быстрое развитіе міровой торговли, направленіе которой черезъ Лондонъ потребовало бы со стороны портовой администраціи чрезвычайныхъ усилій и расходовъ, но тѣмъ не менѣе не гарантировавшихъ бы за Лондономъ его прежняго монопольнаго положенія. Къ причинамъ этой же категоріи относится прорытіе Суэцкаго канала, которое нанесло Лондону такой сильный ударъ, какой не нанесенъ никакому другому порту; произошло это благодаря тому, что каналъ усиливъ значеніе Средиземнаго моря для міровой торговли, вдохнулъ снова жизнь въ его собственные порты—Тріестъ, Геную, Марсель, Лиссабонъ и Константинополь. Всѣ эти порты находятся въ періодѣ развитія, и въ будущемъ имъ вѣроятно предстоитъ пріобрѣсти довольно важное значеніе. Третьей причиной общаго характера, вліяющей въ смыслѣ уменьшенія торговли Лондона, является экономическое усиленіе Германіи

послѣ ея политическаго объединенія; она превратилась въ богатую страну, обслуживаемую въ торговомъ отношеніи цѣлымъ рядомъ большихъ портовъ—Антверпеномъ, Роттердамомъ, Амстердамомъ, Гамбургомъ и Бременомъ. Четвертой причиной общаго характера служитъ быстрое развитіе желѣзнодорожной сѣти въ раіонахъ, обслуживаемыхъ упомянутыми портами. Желѣзныя дороги, свободныя въ выборѣ направленія и мало считающіяся съ естественными препятствіями, сильно расширили раіонъ всѣхъ упомянутыхъ портовъ—конкуррентовъ Лондона. Кромѣ этихъ причинъ общаго характера, способствовавшихъ и способствующихъ еще нынѣ замѣнѣ лондонской посреднической торговли на болѣе современную и положившихъ начало новой организаціи торговли, въ этомъ же направленіи вліяли еще чисто мѣстныя причины.

Главная и наиболѣе интересная причина мѣстнаго характера тѣсно связана съ измѣненіемъ характера торговли. Дѣло въ томъ, что у Лондона отсутствуетъ стимулъ новѣйшей торговли, т. е. нѣтъ раіона, нужды потребленія котораго онъ могъ бы обслуживать. Населеніе какъ самаго Лондона, такъ и вообще восточной части Англіи убываетъ. Въ западной же и южной части существуютъ порты Саутгэмптонъ, Бристоль и Ливерпуль, по своему типу удовлетворяющіе новѣйшимъ требованіямъ. Въ сѣверо-восточной части Гулль со временемъ отниметъ торговлю Лондона. Даже для посредничества между океаномъ и мелкимъ Балтійскимъ моремъ, въ смыслѣ перегрузки, положеніе Лондона очень неблагопріятно; это значительно поддержало бы Лондонъ, потому что благодаря громадной величинѣ океанскихъ пароходовъ перегрузка необходима. Такъ какъ морской транспортъ тѣмъ дешевле, чѣмъ въ большихъ судахъ онъ происходитъ, то мѣсто перегрузки между океаномъ и Сѣвернымъ моремъ съ одной стороны и Балтійскимъ съ другой должно быть по возможности ближе къ Балтійскому морю. Раньше, когда еще нужно было совершать трудный путь вокругъ Ютландіи, разница въ разстояніяхъ между Лондономъ и разными портами сѣверо-западной Европы была не на столько замѣтна, чтобы измѣнить традиціонное направленіе торговли. Нынѣ же, когда прорытіе канала Императора Вильгельма значительно сократило этотъ путь, мѣсто посредничества въ сношеніяхъ по Сѣверному и Балтійскому морю должно находиться именно у упомянутаго канала. Если Суэцкій каналъ нанесъ Лондону сильный ударъ, то каналъ Императора Вильгельма со временемъ сдѣлаетъ еще больше въ этомъ направленіи.

Кромѣ этихъ, такъ сказать, чисто географическихъ причинъ, надо также имѣть въ виду, что изъ всѣхъ англійскихъ восьми портовъ, лондонскій портъ самый отсталый и находится меньше всего на высотѣ положенія мірового порта. Для большихъ океанскихъ судовъ

портъ доступенъ только во время приливовъ, да и то съ опасностью сѣсть на мель. Портовыя сооруженія, по большей части, устарѣли и очень примитивны.

Эта устарѣлость Лондонской гавани зависитъ, отчасти, отъ трудно устранимой ограниченности ея размѣровъ, разсчитанныхъ на потребности, совершенно несходныя съ современными. Еще въ болѣе значительной мѣрѣ зависитъ устарѣлость гавани отъ положенія laisser faire et laisser passer, котораго до настоящаго времени придерживается портовая администрація; этотъ принципъ, защищавшій вначалѣ интересы земледѣлія, а позднѣе—интересы индустріи и торговли, благодаря своей смѣлости и послѣдовательности, до нѣкоторой степени сначала импонировалъ, теперь же онъ только оправдываетъ чрезмѣрную косность и отсталость. Кромѣ этого нынѣ отсталаго положенія, администрація лондонскаго порта придерживается взгляда невмѣшательства государства въ чисто экономическіе вопросы. Слѣдствіемъ этого является какъ нецѣлесообразность самой организаціи портоваго управленія, такъ и невозможность достать совершенно ничтожную для Англіи сумму въ нѣсколько милліоновъ (3—4) фунт. ст. для исправленія нижняго теченія Темзы. Такое положеніе будетъ существовать до тѣхъ поръ, пока управленіе не реорганизуется на болѣе современныхъ началахъ. Въ настоящее время управленіе портомъ находится въ рукахъ многихъ, совершенно другъ отъ друга независимыхъ организацій, многихъ доковыхъ обществъ и двухъ цеховъ, организованныхъ совершенно по-средневѣковому, — цеха лоцмановъ и цеха разгрузчиковъ. Благодаря всѣмъ этимъ обстоятельствамъ, Лондонъ скоро началъ отставать въ развитіи отъ другихъ портовъ; если, несмотря на все это, онъ дѣлаетъ успѣхи и держится на высотѣ своего положенія, то обязанъ исключительно историческому направленію торговли и громадному вліянію своихъ капиталовъ. Благодаря первой причинѣ (историческому направленію торговли), Лондонъ господствуетъ въ европейской торговлѣ всѣхъ англійскихъ колоній, за исключеніемъ Канады, торговля которой, какъ и за 150 лѣтъ, направляется черезъ Гавръ; благодаря послѣдней причинѣ (вліянію капиталовъ), Лондонъ господствуетъ во всѣхъ международныхъ банковыхъ сношеніяхъ, за исключеніемъ тѣхъ, что происходятъ между колоніями другихъ европейскихъ государствъ съ ихъ метрополіями. Кромѣ того, капиталы доставляютъ Лондону первенствующее значеніе въ комиссіонной торговлѣ Европы съ бѣдными странами. Другими словами, только С.-А. С. Ш. и государства средней и сѣверной части Западной Европы не нуждаются въ его посредничествѣ. Благодаря необходимости пересылать товары обладающему капиталами комиссіонеру, другія страны все еще связаны съ Лондономъ и могутъ освободиться только тогда, когда будутъ обладать достаточными капиталами, или когда найдутъ

другой, замѣняющій Лондонъ, пунктъ; въ качествѣ такихъ пунктовъ уже выступаютъ Гамбургъ и Антверпенъ.

Все приведенное выше относительно лондонской торговли вообще имѣетъ значеніе и должно быть принято во вниманіе при изученіи его хлѣбной торговли. Раньше Лондонъ служилъ центральнымъ пунктомъ въ дѣлѣ снабженія хлѣбомъ всей Западной Европы; теперь же въ рукахъ лондонскихъ купцовъ находится только хлѣбная торговля Индіи, Австраліи и Аргентины постольку, поскольку она еще не перешла во все усиливающійся Антверпенъ; русская хлѣбная торговля производится черезъ посредство Англіи, за исключеніемъ части, идущей въ восточную и среднюю Германію и въ южную Францію; американская же торговля ведется въ этомъ порту, поскольку удовлетворяетъ потребности Лондона и не проходитъ еще черезъ Саутгэмптонъ, начинающій сильно конкуррировать съ Лондономъ на его собственномъ рынкѣ. Весь остальной американскій хлѣбъ для удовлетворенія потребностей Англіи идетъ черезъ другіе порты. Въ самой Англіи Лондонъ уступаетъ хлѣбную торговлю Ливерпулю, снабжающему западный промышленный раіонъ и внутреннюю часть страны и необыкновенно оживленнымъ портамъ южнаго берега: Саутгэмптону, Доверу и Гарвиху. Сильно сократившаяся хлѣбная торговля довольствуется существующими портовыми сооруженіями, тѣмъ болѣе, что доки оборудованы довольно недурно. Значительно облегчается транспортъ хлѣба въ Лондонъ, благодаря тому обстоятельству, что русскій хлѣбъ посылается по Балтійскому морю въ небольшихъ судахъ, а американскій въ трампахъ — подобныя суда испытываютъ при входѣ въ портъ меньше всего затрудненій; быстрота же доставки большей частью не играетъ роли, такъ что транспортъ въ такихъ судахъ не причиняетъ особыхъ неудобствъ. Зернохранилища въ нѣкоторыхъ докахъ довольно хороши и устроены на манеръ американскихъ элеваторовъ.

Гораздо болѣе отрадную картину представляетъ *Ливерпуль*. Всѣ тѣ причины, которыя задерживаютъ развитіе Лондона, для него не играютъ никакой роли. Онъ обслуживаетъ богатый сѣверо-западный промышленный раіонъ Англіи. Въ то время, какъ Лондонъ не стремится приспособиться къ новѣйшимъ требованіямъ, Ливерпуль предпринялъ громадныя работы по удаленію песчаной косы, заграждавшей входъ въ гавань. Теперь входъ въ гавань приведенъ въ такое блестящее состояніе, что только во время самыхъ сильныхъ отливовъ большіе океанскіе пароходы не могутъ миновать косы; перегрузка поэтому является совершенно излишней. Въ такомъ же блестящемъ

состояніи находятся портовыя сооруженія. Однако, Ливерпуль не лишенъ и недостатковъ. Благодаря выдающемуся положенію, разсчитанному на посредническую торговлю и на большія глубокосидящія суда, его портъ подверженъ дѣйствію приливовъ съ отливами и служитъ плохой стоянкой во время бурь. Всѣ неудобства, которыя были усранимы, устранены. Портовой администраціи не пришлось вовсе считаться съ ограниченностью размѣровъ, такъ какъ Ливерпуль заложенъ въ качествѣ торговаго пункта при портѣ. Управленіе портомъ находится въ рукахъ обособленнаго учрежденія. За исключеніемъ нѣкоторыхъ старыхъ доковъ, обслуживающихъ береговое плаваніе и вполнѣ замѣняющихъ новые, весь Ливерпуль имѣетъ отпечатокъ современности— какъ доки, такъ и приспособленія для разгрузки и нагрузки, вполнѣ отвѣчаютъ современнымъ требованіямъ. Хранилища занимаютъ гораздо меньше мѣста, чѣмъ въ Лондонѣ, потому что строились они уже тогда, когда совершился процессъ перехода чисто посреднической торговли въ современную и были, конечно, соотвѣтствующимъ образомъ разсчитаны. Несмотря на все это, Ливерпулю нельзя, однако, предсказать блестящую будущность, благодаря именно слишкомъ выдающемуся его положенію; кромѣ того, сильно стѣсняетъ разница въ уровнѣ воды во время приливовъ и отливовъ. Разница эта настолько велика, что только шлюзами возможно поддерживать часто прерывающееся сообщеніе. Для облегченія прохода судовъ въ доки, передъ каждой группой доковъ находится особый водоемъ, куда суда заходятъ до максимума прилива; затѣмъ, когда приливъ достигаетъ максимума, они заходятъ въ доки. Громаднымъ преимуществомъ Ливерпуля является отсутствіе необходимости прибѣгать къ услугамъ судовъ, снимающихъ часть груза, такъ какъ портовыя приспособленія дѣлаютъ эту манипуляцію совершенно излишней; въ Лондонѣ же организація разгрузчиковъ, претендующая на привилегированное положеніе средневѣковыхъ цеховъ, противится всѣмъ мѣрамъ, могущимъ уничтожить излишнюю трату времени и денегъ. Неудобствомъ Ливерпуля является еще недостаточная связь его хранилищъ съ страной, благодаря тому, что постройка желѣзныхъ дорогъ, служащихъ для этой цѣли, относится къ первой половинѣ прошлаго столѣтія, когда играли большую роль грунтовыя дороги; за послѣднее время этотъ недостатокъ не могъ быть исправленъ. Это обстоятельство не было бы такъ ощутительно, если бы въ качествѣ конкуррента не выступилъ Манчестеръ, обѣщающій, благодаря прорытію канала, сдѣлаться первоклассным портомъ и пользующійся, какъ преимуществомъ положенія въ центрѣ западнаго промышленнаго раіона, такъ и удобнымъ направленіемъ желѣзныхъ дорогъ. Постепенный переходъ торговли въ Манчестеръ до нѣкоторой степени наблюдается, уже въ настоящее

*

время, но все же Ливерпуль, какъ завязавшій сношенія съ республиками Америки, раньше всѣхъ англійскихъ портовъ, конечно, въ полной мѣрѣ пользуется всѣми выгодами традиціоннаго направленія торговли, играющаго въ Англіи такую роль, какъ ни въ одной странѣ. Впрочемъ, съ полною увѣренностью можно предсказать, что черезъ десятки лѣтъ Ливерпуль уступитъ Манчестеру и свое мѣсто и свое значеніе. Хлѣбная торговля Ливерпуля сравнительно позднѣйшаго происхожденія, такъ какъ западный промышленный раіонъ снабжался Лондономъ. Ливерпулю была предоставлена возможность использовать все, добытое опытомъ американской, въ частности нью-іоркской, хлѣбной торговли. Напримѣръ, по американскому образцу въ портѣ устроены зернохранилища съ элеваторами, соединенныя желѣзной дорогой, съ обслуживаемыми ими мѣстами. Хлѣбная торговля Ливерпуля не ограничивается только удовлетвореніемъ нуждъ западнаго промышленнаго раіона,—она простирается и на пересылку американскаго и аргентинскаго хлѣба въ страны материка, такъ какъ въ свое время Ливерпуль былъ первымъ портомъ Европы по торговлѣ съ Америкой.

Гамбургскій и Бременскій порты.

Перейдемъ теперь къ описанію Гамбургскаго порта, какъ наиболѣе важнаго и удобнѣе расположеннаго для современной торговли на материкѣ. Какъ уже выше указывалось, портъ, находящійся вблизи канала Императора Вильгельма, долженъ играть важную роль въ качествѣ посредника между торговлей Сѣвернаго и Балтійскаго морей. Таковымъ портомъ, по своему положенію, какъ разъ является Гамбургскій, а посему все побережье Балтійскаго моря нужно разсматривать, какъ обслуживаемый имъ въ торговомъ отношеніи раіонъ; это обстоятельство само по себѣ уже ставитъ его въ очень выгодныя условія. Далѣе, Гамбургъ выигрываетъ тѣмъ, что, находясь внутри страны и имѣя возможность пользоваться дешевыми внутренними водными путями сообщенія, онъ, вмѣстѣ съ тѣмъ, вполнѣ доступенъ для океанскихъ пароходовъ. Кромѣ того, удобство его увеличивается тѣмъ, что лежитъ онъ на большой, широкой и многоводной рѣкѣ, протекающей притомъ черезъ богатые, промышленные и сельскохозяйственные округа (центральный сахарный раіонъ Германіи) и судоходной на очень большомъ разстояніи отъ устья. Благодаря этой рѣкѣ, Гамбургъ можетъ почти всю Австро-Венгрію считать также обслуживаемымъ имъ раіономъ. Черезъ Гамбургъ вывозится столько же австро-венгерскихъ продуктовъ, сколько черезъ Тріестъ и Фіуме, вмѣстѣ взятые. Портъ Гамбурга великолѣпно защищенъ отъ бурь и, благодаря своему вдающемуся въ сушу положенію, уровень воды отъ

вліянія приливовъ съ отливами измѣняется такъ незначительно, что нѣтъ необходимости запирать доки, и суда могутъ во всякое время безпрепятственно входить и выходить. Что касается въ частности хлѣбной торговли, то можно сказать, что Гамбургъ въ ней играетъ менѣе важную роль, чѣмъ въ торговлѣ вообще. Зависитъ это отъ того, что страны, имъ обслуживаемыя, по большей части сами удовлетворяютъ свои потребности, за исключеніемъ Берлина и королевства Саксоніи, получающихъ притомъ большую часть необходимаго хлѣба изъ восточныхъ прусскихъ провинцій, Россіи, Австро-Венгріи и частью изъ Румыніи; по стольку, по скольку потребляется американскій хлѣбъ, онъ идетъ, конечно, черезъ Гамбургъ. Гамбургскіе торговцы не особенно стараются взять въ свои руки американскую торговлю: сдѣлки для Берлина заключаются непосредственно, только сдѣлки для Саксоніи идутъ черезъ Гамбургъ, хотя ему въ послѣднее время приходится конкуррировать съ Магдебургомъ. Не лишены значенія и собственныя потребности Гамбурга въ хлѣбѣ. Для перегрузки хлѣба служатъ плавучіе элеваторы, принадлежащіе Гамбурго-Американской линіи.

Въ Германіи, слѣдующимъ за Гамбургомъ портомъ, по величинѣ и значенію является *Бременъ*. Виды его на будущее далеко не такъ блестящи, потому что раіонъ, имъ обслуживаемый, не великъ. Находясь съ одной стороны между раіономъ Гамбурга и раіономъ рейнскихъ портовъ, и съ другой стороны, ограничиваемый съ юга Майномъ, раіонъ, обслуживаемый имъ, не могъ расшириться, и въ самомъ началѣ были положены довольно тѣсные предѣлы его развитію. Лежитъ онъ на Везерѣ, т. е. на самой маловодной изъ всѣхъ большихъ нѣмецкихъ рѣкъ. Везеръ судоходенъ только на очень ограниченномъ разстояніи отъ устья; къ тому же еще приходится пользоваться небольшими, а потому и сильно удорожающими транспортъ судами, чѣмъ на Рейнѣ или Эльбѣ. По этой причинѣ транспортъ по Везеру не играетъ для Бремена особой роли; почти всѣ получаемые и отправляемые моремъ грузы увозятся и подвозятся желѣзными дорогами. Портъ Бремена, точно такъ же, какъ и портъ Гамбурга, хорошо защищенъ отъ бурь и, благодаря вдающемуся въ сушу положенію, уровень воды во время приливовъ и отливовъ измѣняется весьма незначительно, такъ что и здѣсь нѣтъ надобности запирать доки, и суда могутъ входить и уходить когда угодно. Портовыя сооруженія устроены съ большимъ удобствомъ, и Бременскій портъ связанъ со всей страной хорошо оборудованной желѣзнодорожной сѣтью. Со стороны предусмотрительнаго и очень дѣятельнаго

городского управленія сдѣлано все возможное для оживленія бременской торговли. Однако, никакими средствами нельзя добиться того, чтобы болѣе счастливый Гамбургъ въ будущемъ не оставилъ далеко за собой Бремена, несмотря даже на преимущество послѣдняго въ качествѣ порта, раньше другихъ завязавшаго портовыя сношенія съ Америкой. Въ отношеніи хлѣбной торговли Бременъ играетъ еще менѣе значительную, чѣмъ Гамбургъ роль, такъ какъ обслуживаемый имъ раіонъ—Гессенъ и Тюрингія—не нуждается почти въ привозномъ хлѣбѣ; недостающее количество съ большимъ удобствомъ доставляется съ востока. Собственныя потребности у Бремена тоже меньше гамбургскихъ. Тѣмъ не менѣе, въ Бременѣ существуютъ зернохранилища съ элеваторами и особое приспособленіе для механической разгрузки; эти сооруженія остались съ тѣхъ временъ, когда Бременъ одинъ ввозилъ американскій хлѣбъ и дѣятельность его не ограничивалась исключительно обслуживаемымъ нынѣ раіономъ.

Амстердамскій и Роттердамскій порты.

Амстердамъ такъ же, какъ и Лондонъ, вначалѣ былъ тодько посредническимъ пунктомъ. Но, въ то время, какъ въ Лондонѣ мало что можно было сдѣлать, въ смыслѣ приспособленія къ новѣйшимъ требованіямъ, Амстердамъ, благодаря превосходнымъ своимъ каналамъ, вполнѣ приспособился къ новому положенію порта, обслуживающаго извѣстный раіонъ. Nordsee—каналъ представляетъ отличный путь въ Сѣверное море, непригодный только для доступа самыхъ исполинскихъ пароходовъ; такимъ судамъ приходится приставать въ новомъ портѣ Ijmuiden, находящемся въ началѣ канала. Rhein-Merwede каналъ связываетъ съ Рейномъ и Merwede, какъ называется нидерландская часть Мааса. Благодаря этимъ каналамъ, областью, обслуживаемой Амстердамомъ, является бассейнъ двухъ большихъ, многоводныхъ рѣкъ. Она заключаетъ Голландію, прирейнскія области, вестфальскій промышленный раіонъ, западную часть Гессена, всю южную Германію и даже часть Швейцаріи и Франціи; однако, обслуживается эта громадная область не однимъ Амстердамомъ, такъ какъ онъ занимаетъ даже между конкуррирующими портами самое невыгодное сѣверное положеніе. Несмотря на всѣ усилія, торговля Амстердама значительно меньше торговли другихъ конкуррирующихъ портовъ—Роттердама и Антверпена. Если онъ вообще еще играетъ роль, то обязанъ исключительно концентраціи колоніальной торговли въ его портѣ. Расходы по сооруженію двухъ упомянутыхъ каналовъ несло почти исключительно государство. Nordseekanal имѣетъ только одинъ широкій шлюзъ, и входъ (для уничтоженія вліянія приливовъ и отливовъ) устроенъ такъ, что самой широкой частью идетъ съ сѣвера

мимо города; такимъ положеніемъ онъ пріобрѣтаетъ для Амстердама значеніе порта, безъ чего, конечно, Амстердамъ не могъ бы называться портовымъ городомъ. О ширинѣ канала можно судить по тому, что движеніе безъ всякаго ущерба совершается одновременно въ ту и другую сторону. Если существуетъ портъ, совершенно не подверженный дѣйствію бурь, то таковымъ можно считать Амстердамъ. Вліяніе приливовъ съ отливами, какъ уже сказано, тоже уничтожено. Хлѣбная торговля въ Амстердамѣ играетъ первую роль. Почти у самаго города для нея устроено зернохранилище съ элеваторомъ.

Болѣе благопріятнымъ положеніемъ, какъ уже упомянуто, пользуется *Роттердамъ*. Онъ лежитъ въ томъ мѣстѣ Мааса, гдѣ въ него впадаетъ послѣдній большой рукавъ Рейна—Лекъ, такъ что для его таваровъ въ одинаковой степени вполнѣ доступенъ бассейнъ обѣихъ рѣкъ. Едва ли еще для какого-нибудь порта сѣверо-западной Европы рѣки играютъ такую важную роль. Путь къ Роттердаму приведенъ въ такое великолѣпное состояніе, что во время прилива по нему могутъ слѣдовать всѣ океанскія суда, за исключеніемъ самыхъ большихъ пароходовъ, напримѣръ, Гамбурго-Американской линіи. Такія суда, конечно, не могутъ ходить и по нижнему теченію Мааса, вслѣдствіе его недостаточной глубины. Недостаткомъ Роттердама является то обстоятельство, что онъ въ противоположность Гамбургу лежитъ почти у самаго моря и не можетъ поэтому использовать въ достаточной степени дешевый транспортъ большихъ океанскихъ пароходовъ; это до нѣкоторой степени уравновѣшивается большимъ протяженіемъ рѣчного воднаго пути и возможностью пользоваться сравнительно большими, чѣмъ на Эльбѣ, рѣчными пароходами. Отъ бурь Роттердамъ защищенъ не хуже Амстердама, приливы съ отливами тоже оказываютъ мало вліянія на уровень воды, такъ что доки не не запираются, и суда могутъ входить и выходить во всякое время. Портовыя сооруженія во многихъ отношеніяхъ сходны съ гамбургскими; произведены образцовыя улучшенія для отправокъ по желѣзнымъ дорогамъ и нагрузки въ рейнскія суда. Входъ въ гавань довольно неудобенъ, потому что, во-первыхъ, онъ слишкомъ узокъ, а во-вторыхъ, перпендикуляренъ къ теченію. Второй недостатокъ неисправимъ, а первый съ теченіемъ времени можетъ быть устраненъ. Въ Роттердамѣ хлѣбная торговля тоже играетъ большую роль,—къ ея услугамъ имѣется достаточное число элеваторовъ.

Антверпенскій портъ.

Антверпенъ не обладаетъ большимъ раіономъ для сбыта, такъ какъ рѣка Шельда не можетъ считаться путемъ, съ нимъ соединяю-

щимъ. Этотъ недостатокъ устраненъ искусственными водными путями. Благодаря каналамъ и желѣзнымъ дорогамъ, Антверпенъ пріобрѣлъ уже значительный обслуживаемый имъ раіонъ, уступающій только гамбургскому. Каналы, начинающіеся у Шельды выше Антверпена, соединяютъ его со всей Бельгіей и сѣверо-восточнымъ промышленнымъ раіономъ Франціи. Съ полнымъ правомъ можно сказать, что Антверпенъ—слѣдующій по значенію за Гамбургомъ портъ сѣверо-западной Европы. Конечно, онъ обладаетъ и недостатками. Напримѣръ, приливы съ отливами имѣютъ весьма замѣтное вліяніе на уровень воды въ его портѣ, который благодаря этому и сдѣланъ закрытымъ, такъ что большинство судовъ принуждено пользоваться большими, запираемыми шлюзами, водоемами. Желаніе имѣть хотя часть порта открытой, осуществилось съ громадными затратами—пришлось на берегу возвести стѣны въ 10 м. вышины. Почти всѣ связанные съ этими работами расходы несло бельгійское правительство. Сильная извилистость Шельды является также значительнымъ неудобствомъ—Антверпенъ отстоитъ отъ моря на 35 килом., тогда какъ, если плыть по рѣкѣ, это разстояніе увеличивается до 89 километр. Исключая сильныхъ извилинъ и большихъ поборовъ, взимаемыхъ бельгійскимъ правительствомъ для урегулированія рѣчного судоходства, водные пути, прилегающіе къ Антверпену, весьма удобны по постройкѣ портовыхъ сооруженій. Нужды хлѣбной торговли обслуживаются большими зернохранилищами съ элеваторами, находящимися вблизи доковыхъ бассейновъ. Антверпенская хлѣбная торговля, вслѣдствіе того, что обслуживаемый имъ раіонъ сильно нуждается въ привозномъ хлѣбѣ, значительнѣе, чѣмъ въ другихъ портахъ сѣверо-западной Европы.

Гаврскій портъ.

Французскій портъ въ Гаврѣ былъ основанъ въ тѣ времена, когда порты служили только посредническими пунктами. Благодаря своему положенію, онъ принужденъ пользоваться въ качествѣ стоянки для кораблей большими водоемами, такъ какъ подверженъ дѣйствію бурь и приливовъ съ отливами. Эти неудобства значительно ослабляются непродолжительностью приливовъ и отливовъ и существованіемъ внѣшняго рейда для судовъ, ожидающихъ открытія шлюзовъ и для пассажирскаго движенія. Несмотря на свое выдающееся положеніе, портъ Гавра очень не глубокъ, а углубленіе встрѣчаетъ непреодолимое препятствіе въ видѣ наносимыхъ Сеной въ изобиліи песка, камней и т. п. Содержать въ порядкѣ фарватеръ стоитъ большихъ трудовъ и расходовъ. Большіе океанскіе пароходы къ Гавру приставать не могутъ. Портовыя сооруженія въ высшей степени непрактичны,

потому что нуждаются въ защитѣ отъ бурь и приливовъ. Отправка по желѣзнымъ дорогамъ происходитъ съ большимъ удобствомъ, потому что по всему берегу порта проложены рельсы. Удобны также склады для перевозимыхъ грузовъ. Гавръ обслуживаетъ сѣверо-восточную часть Франціи, область съ сильно развитою промышленностью. Несмотря на невыгодное свое положеніе, Гавръ занимаетъ во Франціи все-таки довольно видное положеніе — оживленнѣе торговля только въ Марселѣ; между восемью большими портами сѣверо-западной Европы, онъ занимаетъ послѣднее мѣсто и то только благодаря завязаннымъ во времена владычества Франціи сношеніямъ съ Канадой, Новымъ Орлеаномъ, Вестъ-Индіей и Гвіаной. Въ хлѣбной торговлѣ онъ также занимаетъ послѣднее мѣсто, такъ какъ раіонъ, имъ обслуживаемый, за исключеніемъ Парижа, не нуждается въ привозномъ хлѣбѣ.

Взиманіе таможенныхъ пошлинъ.

Прежде чѣмъ покончить съ портами остановимъ наше вниманіе на взиманіи таможенныхъ пошлинъ. Вслѣдствіе величины порта и вслѣдствіе существованія института присяжныхъ лоцмановъ, Гамбургъ и Бременъ въ этомъ отношеніи поставлены въ выгодное положеніе; прибывающія суда, можно сказать, почти не контролируются таможней. Оба голландскихъ порта—Амстердамъ и Роттердамъ—имѣютъ особые запасные водоемы для судовъ съ товарами, подлежащими таможенной оплатѣ, но владѣльцы которыхъ не заявили о желаніи немедленно ихъ получить; въ этомъ же водоемѣ стоятъ суда съ товарами, направляемыми внутрь страны. Суда, желающія воспользоваться этими водоемами, при входѣ въ каналъ или рѣку должны брать на бортъ таможеннаго чиновника, наблюдающаго за тѣмъ, чтобы попутно товары не выгружались. Въ другихъ водоемахъ таможенный контроль происходитъ при разгрузкѣ, причемъ устроено такъ, что разгрузка судовъ производится только въ опредѣленномъ мѣстѣ. Эта процедура, конечно, сильно задерживаетъ разгрузку. По общему утвержденію таможенный контроль не очень придирчивъ; онъ состоитъ въ томъ, что даваемыя судномъ свѣдѣнія провѣряются пробой; если проба не обнаружитъ ничего предосудительнаго, то разгрузка происходитъ безпрепятственно. Гавръ имѣетъ тоже отдѣльный водоемъ для товаровъ, не разгружаемыхъ немедленно; въ немъ вся система взиманія пошлинъ весьма схожа съ голландской. Въ другихъ водоемахъ Гавра таможенный контроль весьма придирчивъ, такъ что суда, заходящія по пути, всѣми силами стараются въ нихъ не разгружаться. Въ Антверпенѣ нѣтъ особаго водоема для ожидающихъ таможеннаго осмотра товаровъ; для этой цѣли служитъ набережная Шельды, гдѣ

и складываются подобные грузы. Подходятъ поэтому къ набережной тѣ суда, которыя слѣдуютъ дальше и зашли по пути выгрузить часть товаровъ. Въ общемъ таможенный контроль придирчивѣе, чѣмъ въ голландскихъ портахъ. Въ Великобританіи, въ странѣ свободной торговли, таможенный контроль неудовлетворительнѣе всего. Какъ всѣмъ извѣстно, Англія отнюдь—не страна свободнаго ввоза, а наоборотъ, взимаетъ довольно высокія пошлины, составляющія значительную часть ея доходовъ. Въ Англіи при выгрузкѣ всегда долженъ присутствовать таможенный чиновникъ, контроль же на берегу не допускается; вообще, неудобнѣе англійскаго контроля трудно что либо вообразить, и онъ, по словамъ англичанъ, страшно задерживаетъ движеніе. Напримѣръ, во всѣхъ портахъ между шестью часами вечера и шестью часами утра совершенно нѣтъ разгрузки, такъ какъ таможня въ это время закрыта. Такимъ образомъ, зайти ночью въ англійскій портъ для нагруки и выгрузки нельзя. Но это еще не все — даже тѣмъ ограниченнымъ временемъ, когда возможна выгрузка, нельзя вполнѣ распоряжаться. Чиновники въ таможнѣ работаютъ отъ 9 час. утра до 4 час. пополудни; желающіе выгрузить внѣ этого времени должны внести особую плату. Кажется прямо невѣроятнымъ, чтобы такое явленіе могло изъ года въ годъ происходить въ странѣ свободной торговли.

ГЛАВА VII.

Движеніе хлѣбныхъ грузовъ по желѣзнымъ дорогамъ *).

Правила перевозки.—Желѣзнодорожные союзы.—Условія международной перевозки.—Накладная.—Уплата таможенныхъ пошлинъ.—Измѣненіе первоначальныхъ условій перевозки.—Полученіе груза.—Отвѣтственность за порчу и утрату груза или за несвоевременную доставку.—Тарифы на германскихъ желѣзныхъ дорогахъ и въ международныхъ сообщеніяхъ.

Правила перевозки.

Интереснѣйшимъ моментомъ въ организаціи желѣзнодорожнаго движенія являются министерскія распоряженія и циркуляры, регулирующіе движеніе и обязательные для всѣхъ желѣзныхъ дорогъ данной страны; помимо этихъ распоряженій и циркуляровъ, управленія отдѣльныхъ дорогъ могутъ издавать только такія, непротиворѣчащія министерскимъ, постановленія, которыя касаются внутренняго распорядка въ управленіи дорогою или же предоставляютъ публикѣ тѣ или иныя удобства. Распоряженія, регулирующія нагрузку, сильно стѣснены международными соглашеніями, принятыми съ цѣлью облегчить торговыя сношенія между отдѣльными странами.

Желѣзнодорожные союзы.

Изъ организацій, такъ или иначе вліяющихъ на международное грузовое движеніе, нужно отмѣтить слѣдующія, наиболѣе выдающіяся

*) Настоящая глава посвящена главнымъ образомъ перевозкамъ хлѣба въ международныхъ сообщеніяхъ. Для интересующихся болѣе подробными свѣдѣніями о заграничныхъ желѣзнодорожныхъ тарифахъ рекомендуемъ превосходное изслѣдованіе К. Я. Загорскаго,—«Обзоръ желѣзнодорожныхъ тарифовъ Франціи, Германіи и Австро-Венгріи сравнительно съ тарифами русскихъ желѣзныхъ дорогъ», помѣщенное въ «Извѣстіяхъ С.-Петербургскаго Политехническаго Института» т. XII. Отдѣлъ наукъ экономическихъ и юридическихъ, С.-Петербургъ. 1909 г., стр. 1—249.

Система дѣйствующихъ тарифовъ на русскихъ желѣзныхъ дорогахъ прекрасно изложена В. И. Бѣловежскимъ въ его небольшой брошюрѣ подъ заглавіемъ «Система желѣзнодорожныхъ тарифовъ на сѣти Россійскихъ желѣзныхъ дорогъ». Брошюра вышла вторымъ изданіемъ въ 1910 г.

союзъ германскихъ желѣзнодорожныхъ управленій, союзъ для облегченія международныхъ желѣзнодорожныхъ сношеній и союзъ, стремящійся къ тому, чтобы подвижной составъ каждой входящей въ него страны могъ свободно переходить границу. Первый основанъ въ 1847 г. и, какъ показываетъ названіе, исключительно управленіями желѣзныхъ дорогъ; нынѣ же онъ распространилъ свою дѣятельность далеко за предѣлы Германіи; организація охватываетъ: Германію, Австро-Венгрію, Румынію, русскую Польшу, Голландію, Бельгію и Люксембургъ. Онъ больше другихъ союзовъ вліяетъ на законодательство и управленіе желѣзными дорогами входящихъ въ него странъ и регулируетъ движеніе на 50.000 клм. нѣмецкихъ дорогъ и на 100.000 клм. (изъ нихъ 40.000 австро-венгерскихъ) дорогъ другихъ входящихъ въ союзъ государствъ. Второй союзъ возникъ благодаря соглашенію 17 октября 1890 года, утвержденному 30 сентября 1892 года въ Бернѣ и вошедшему въ силу съ 1 января 1893 года. Союзъ охватываетъ Германію, Бельгію, Францію, Италію, Люксембургъ, Австро-Венгрію, Голландію, Румынію, Россію, Швейцарію и съ 1897 года часть Даніи—Ютландію. Постоянная коммисія этого союза, называется Office central des transports internationaux и мѣстомъ пребыванія своего выбрала Бернъ. Черезъ каждые три года собирается конференція уполномоченныхъ союзныхъ государствъ съ цѣлью выяснить, какъ и какія измѣненія и улучшенія нужно произвести въ дѣлахъ союза; по требованію трехъ государствъ могутъ быть созываемы экстренныя конференціи. Такими правилами вполнѣ обезпечено соотвѣтствующее интересамъ международнаго движенія развитіе союза. Основнымъ пунктомъ соглашенія является возможность переправлять грузы со станцій одной дороги на станцію другой безъ помощи посредниковъ. Благодаря такому положенію, принятому въ свое время уже союзомъ германскихъ желѣзныхъ дорогъ, положены твердыя начала международнаго грузового движенія. Этимъ же началомъ руководились въ Германіи болѣе мелкіе желѣзнодорожные союзы, составлявшіе нѣкогда союзъ управленій. Вышеозначенное соглашеніе съ поправками 1895 г. и 1898 года регулируетъ въ настоящее время все движеніе грузовъ изъ одной страны въ другую. Установленная союзомъ форма накладной и списокъ станцій дѣйствительна впредь до измѣненія. Третій изъ названныхъ союзовъ основанъ въ 1886—1887 году. Кромѣ союза германскихъ желѣзнодорожныхъ управленій, съ 1846 года принявшаго принципъ перехода подвижного состава изъ одного государства въ другое для Германіи, Австріи, Голландіи и Люксембурга, къ союзу принадлежатъ Италія, Франція, Швейцарія, Бельгія, Данія, Швеція, Норвегія, Румынія, Сербія, Болгарія, Греція, Россія и Турція; соглашеніе не распространяется на подвижной составъ желѣзныхъ дорогъ двухъ послѣднихъ государствъ,

построенныхъ до вступленія въ союзъ и притомъ не согласно съ его директивами.

Условія международной перевозки.

Попробуемъ теперь объяснить, какъ на основаніи международныхъ соглашеній совершается транспортъ хлѣба. Основаніемъ для контракта между желѣзной дорогой и грузоотправителемъ служитъ накладная, которая поэтому и составляетъ предметъ особаго соглашенія международной организаціи. При международномъ транспортѣ накладная должна быть на нѣмецкомъ или французскомъ языкѣ; въ тѣхъ же странахъ, гдѣ на этихъ языкахъ не говорятъ, накладная можетъ быть на мѣстномъ языкѣ съ французскимъ или нѣмецкимъ переводомъ. То же остается въ силѣ для движенія между дорогами, входящими въ международный союзъ, и дорогами, не входящими въ него. Въ международномъ движеніи отправителю выдается желѣзной дорогой дубликатъ накладной съ удостовѣреніемъ въ полученіи груза; въ Германіи выдача дубликата не обязательна. Въ международномъ движеніи отправителю предоставлено право назначать путь слѣдованія, а во внутреннемъ не предоставлено.

Контрактъ между отправителемъ и желѣзной дорогой считается заключеннымъ по принятіи груза съ накладной на станціи. Въ удостовѣреніи пріема груза къ контракту прикладывается штемпель съ соотвѣтствующимъ числомъ и мѣсяцемъ. Желѣзная дорога въ правѣ не принимать грузовъ, если вслѣдствіе недостатка вагоновъ отправка не можетъ состояться. Общеизвѣстенъ печальный, повторяющійся изъ года въ годъ фактъ, что въ Германіи, какъ и въ Россіи, осенью отправителямъ приходится ждать многіе дни, пока ихъ грузы принимаются къ отправкѣ.

Накладныя.

Накладная должна содержать слѣдующее:

1. Мѣсто и день выдачи.
2. Штемпель товарной станціи пункта отправленія съ соотвѣтствующимъ числомъ и удостовѣреніемъ въ полученіи отправляемаго груза.
3. Дорога назначенія.
4. Станція назначенія.
5. Имя и мѣстожительство грузополучателя.
6. Предписаніе относительно того, какъ обращаться и что дѣлать съ грузомъ по прибытіи на станцію назначенія; для конечныхъ станцій предписанія обязательны только постольку, поскольку обезпеченъ платежъ связанныхъ съ симъ расходовъ и поскольку является возможнымъ слѣдовать предписаніямъ. Если предписаній нѣтъ, то

дорога складываетъ товаръ и извѣщаетъ о его прибытіи грузополучателя. Нельзя адресовать лицу, которое уже по прибытіи груза направитъ его куда слѣдуетъ, какъ то практикуется въ морскомъ транспортѣ; нельзя также адресовать просто на имя товарной станціи пункта назначенія. Въ движеніи восточнѣе Гамбурга такихъ ограниченій не существуетъ.

7. Точное наименованіе отправляемаго груза.

8. Вѣсъ.

9. При отправкахъ поштучно должно быть указано число мѣстъ, родъ упаковки, номера и все, такъ или иначе характеризующее грузъ; хлѣбъ, въ количествѣ меньшемъ вагона, долженъ пересылаться въ мѣшкахъ.

10. Желаніе отправителя воспользоваться исключительнымъ тарифомъ для перевозки какого нибудь груза, напримѣръ, хлѣба.

11. Приблизительное указаніе относительно заинтересованности въ отправкѣ.

12. Точная опись бумагъ, необходимыхъ при взиманіи таможенныхъ и другихъ пошлинъ.

13. Свѣдѣнія относительно уплоченной части тарифной платы и таможенныхъ сборовъ.

14. Особое указаніе относительно размѣровъ неуплаченной суммы.

15. Свѣдѣнія о суммѣ, полученной желѣзной дорогой впередъ въ качествѣ тарифной платы.

16. Указаніе мѣста, гдѣ желателенъ таможенный контроль.

17. Подпись или штемпель отправителя съ указаніемъ мѣстожительства и мѣста торговли.

18. Просьба о выдачѣ дубликата или удостовѣренія въ полученіи груза.

19. При отправкѣ хлѣба розсыпью или въ мѣшкахъ, вѣсящихъ болѣе 750 килограм., нагрузка должна производиться отправителемъ, и въ накладной долженъ быть указанъ номеръ и помѣтка вагона.

Наиболѣе употребительны накладныя германскія и разныя международныя съ указаніями, касающихся той или иной страны. Оффиціальные бланки для накладныхъ могутъ быть заказаны во всякое время соотвѣтствующей службой дороги или частной фирмой, по установленной таксѣ. Накладная состоитъ изъ двухъ разграниченныхъ частей: одну часть заполняетъ отправитель, а другую желѣзная дорога, причемъ въ тѣхъ случаяхъ, когда нагрузка производится отправителемъ, имъ отмѣчается номеръ и помѣтка вагоновъ въ той части накладной, заполненіе которой составляетъ обязанность агента дороги. Отправитель отвѣчаетъ за достовѣрность сообщенныхъ свѣдѣній, желѣзная дорога должна ихъ контролировать. На оборотѣ накладной могутъ быть разныя

приписки, не имѣющія прямой связи съ ея содержаніемъ и не имѣющія обязательной силы для желѣзной дороги. Эти приписки касаются обыкновенно взаимоотношеній фирмъ и лицъ, пересылающихъ другъ другу грузы, вопросовъ страхованія и т. п. При отправкахъ составляется по крайней мѣрѣ одна накладная, при большихъ отправкахъ число накладныхъ равно числу необходимыхъ вагоновъ.

Штрафъ за невѣрность сообщенныхъ въ накладной свѣдѣній при хлѣбныхъ отправкахъ взимается въ удвоенномъ размѣрѣ провознаго тарифа за разность между вѣсомъ дѣйствительнымъ и заявленнымъ, независимо отъ того, который больше; штрафъ въ размѣрѣ, меньшемъ одной марки, не взимается. Если при отправкѣ въ одномъ вагонѣ, окажутся излишки, а въ другомъ недостатокъ, то штрафъ взимается какъ въ первомъ, такъ и во второмъ случаѣ. Пріемъ и отправка грузовъ производится только въ опредѣленные часы, кстати сказать, принаровленные не къ нуждамъ грузового движенія, а къ удобствамъ служащихъ; если грузоотправитель не желаетъ постоянно платить за полежалое, то время, въ продолженіе котораго можно получить грузъ, должно быть увеличено до 24 часовъ.

За полежалое приходится платить даже тогда, когда грузъ пролежалъ болѣе 24 часовъ, вслѣдствіе несвоевременнаго полученія, неполноты содержанія и неточности накладной. Требованіе о предоставленіи вагоновъ для нагрузки письменно поступаетъ на товарную станцію, причемъ указывается число и родъ необходимыхъ вагоновъ, наименованіе предполагаемаго къ отправкѣ груза, станція назначенія, время предполагаемой нагрузки, число и подпись. При отправкахъ хлѣбныхъ грузовъ мѣшки должны быть хорошо завязаны.

Вмѣстѣ съ накладной отправитель обязанъ представить всѣ документы, такъ или иначе необходимые при пересылкѣ въ качествѣ руководящихъ свѣдѣній при взиманіи разныхъ сборовъ. Онъ отвѣтственень передъ желѣзной дорогой за невѣрность и недостаточное количество представленныхъ документовъ; вѣрность документовъ дорога не обязана провѣрять. Въ то время, когда товаръ нагруженъ, желѣзная дорога или сама уплачиваетъ всѣ сборы или подъ своей личной отвѣтственностью предоставляетъ это комиссіонеру; какъ въ томъ, такъ и въ другомъ случаѣ дорога считается комиссіонеромъ. Съ цѣлью сообщенія какихъ-нибудь дополнительныхъ свѣдѣній, уплата сборовъ можетъ быть произведена и отправителемъ или его довѣреннымъ. Если отправитель пожелаетъ воспользоваться предоставленнымъ ему правомъ, онъ обязанъ заблаговременно дать объясненія о могущихъ понадобиться дополнительныхъ свѣдѣніяхъ и сообщить имя и мѣстожительство лица, на обязанности котораго будетъ лежать уплата сборовъ, напримѣръ, таможенныхъ. На накладной должна быть удо-

стовѣренная росписка въ полученіи таможенной квитанціи. О времени прибытія груза на станцію таможеннаго осмотра отправитель не извѣщается — онъ самъ обязанъ время отъ времени объ этомъ справляться. Уплата таможенныхъ сборовъ производится желѣзной дорогой, въ случаѣ несвоевременнаго прибытія, указаннаго въ заявленіи, лица. Удовлетвореніе заявленія объ уплатѣ таможенныхъ сборовъ на опредѣленной станціи въ присутствіи отправителя, или его довѣреннаго, обязательно для желѣзной дороги только въ томъ случаѣ, когда въ узаконеніяхъ и распоряженіяхъ по этому вопросу не содержится противорѣчащихъ заявленію пунктовъ. Отправитель, явившись къ назначенному времени на таможню, можетъ произвести уплату пошлинъ и получить грузъ послѣ уплаты тарифа и представленія росписки отъ желѣзной дороги, что съ ея стороны препятствій къ выдачѣ не встрѣчается. По предъявленіи таможенной квитанціи, желѣзная дорога выдаетъ отправителю залогъ, внесенный заранѣе въ обезпеченіе уплаты таможенныхъ расходовъ. Довѣренный по уплатѣ таможенныхъ пошлинъ долженъ имѣть на то спеціальную довѣренность, недѣйствительную для полученія груза.

Уплата таможенныхъ пошлинъ.

По прибытіи груза на станцію назначенія, право уплаты таможенныхъ расходовъ принадлежитъ не только желѣзной дорогѣ и отправителю, но и грузополучателю или его довѣренному; если въ накладной не содержится какихъ-либо ограничительныхъ постановленій, то получить грузъ могутъ послѣднія три лица послѣ уплаты тарифа и предъявленія росписки отъ желѣзной дороги, въ коей обозначено, что съ ея стороны препятствій къ выдачѣ груза не встрѣчается. Въ томъ случаѣ, когда желательный для отправителя способъ уплаты таможенныхъ сборовъ почему-либо окажется непримѣнимымъ, желѣзная дорога можетъ произвести уплату другимъ, наиболѣе соотвѣтствующимъ интересамъ отправителя путемъ. Для надобностей таможеннаго контроля къ каждой накладной прилагается объяснительная записка — декларація, содержащая имя и мѣстожительство грузополучателя, число мѣстъ, мѣсто упаковки, номера, наименованія и другіе характеризующіе грузъ признаки, вѣсъ брутто всей отправки и каждаго мѣста въ отдѣльности, а также и чистый вѣсъ каждаго сорта отправленнаго товара. Отправитель, отвѣтственъ передъ желѣзной дорогой за несоотвѣтствіе сообщенныхъ въ декларации свѣдѣній съ дѣйствительностью, а желѣзная дорога отвѣтственна въ томъ же передъ таможней. Отправитель, а на станціи назначенія и грузополучатель, и ихъ довѣренные во время таможеннаго контроля могутъ сообщать необходимыя свѣдѣнія. Взявшій на себя такую обязанность можетъ дополнить и измѣ-

нить уже поданную декларацію до таможеннаго контроля. Въ случаѣ несвоевременной подачи деклараціи, таможенный контроль не производится, и грузъ за счетъ и страхъ товарохозяина поступаетъ на храненіе. Въ грузовомъ движеніи существуетъ еще, такъ называемая, генеральная декларація и сопроводительныя свидѣтельства, но для хлѣбной торговли они не имѣютъ значенія, почему и здѣсь касаться ихъ не будемъ. Не имѣютъ въ хлѣбной торговлѣ также значенія въ качествѣ сопроводительныхъ документовъ свѣдѣнія о налогахъ и полицейскіе документы.

Измѣненіе первоначальныхъ условій перевозки.

Отправитель можетъ измѣнять нѣкоторыя первоначальныя условія пересылки. Онъ можетъ на станціи отправленія потребовать грузъ обратно, можетъ перемѣнить первоначально указаннаго грузополучателя, а также и станцію назначенія. Дальше, возможно уменьшать и увеличивать таможенный платежъ, если желѣзнодорожныя правила это допускаютъ; съ согласія желѣзной дороги можно уплатить впередъ часть или весь тарифъ. Все остальное измѣненію не подлежитъ. Перечисленными правами отправитель пользуется лишь въ случаѣ предъявленія дубликата и свидѣтельства о нагрузкѣ, или въ случаѣ удостовѣренія личности. Безъ этихъ условій желѣзная дорога не можетъ мѣнять первоначальный контрактъ, въ противномъ же случаѣ она отвѣчаетъ за всѣ возможные убытки. Измѣненія могутъ касаться только всей накладной и должны быть сдѣланы на станціи отправленія. Если грузополучатель возбудитъ противъ дороги судебное преслѣдованіе, то измѣненія уже не допустимы.

Полученіе груза.

Послѣ возвращенія удостовѣренія о полученіи товара и уплаты тарифа и вообще всѣхъ необходимыхъ суммъ, грузополучателю выдается грузъ. Товаръ выгружается на станціи назначенія, а если въ накладной указанъ пунктъ, не лежащій на желѣзной дорогѣ, то выгрузка производится на ближайшей станціи. Непосредственно въ помѣщенія грузополучателя товаръ складывается въ тѣхъ случаяхъ, когда со стороны желѣзнодорожныхъ сооруженій къ тому не встрѣчается препятствій. Товары, отправленные въ отдѣльныхъ вагонахъ, всегда выгружаются грузополучателемъ. О прибывшихъ товарахъ, выгружаемыхъ въ желѣзнодорожныя помѣщенія, грузополучатель извѣщается съ указаніемъ срока, въ продолженіе котораго долженъ быть принятъ грузъ, если только заранѣе не было какихъ-либо противорѣчащихъ этому заявленій. Извѣщеніе должно быть доставлено въ продолженіе 24 часовъ по прибытіи груза; дни неприсутственные не считаются.

Грузополучатель имѣетъ право потребовать взвѣшиванія, причемъ расходы, съ этимъ связанные, несутся имъ, если не будетъ обнаруженъ недостатокъ, а въ противномъ случаѣ — желѣзной дорогой. Неразгруженные товары должны быть приняты въ продолженіе 24 часовъ, послѣ полученія соотвѣтствующаго извѣщенія, въ противномъ случаѣ выгрузка производится желѣзной дорогой за счетъ грузополучателя, и товаръ складывается въ особыхъ помѣщеніяхъ; дни неприсутственные тутъ тоже не считаются. Въ случаѣ существованія причины, мѣшающей выдачѣ груза, напримѣръ,—невозможности извѣстить грузополучателя или уклоненіе послѣдняго отъ пріема, станціи отправленія посылается соотвѣтствующее извѣщеніе для увѣдомленія отправителя. Если отправителя и тамъ вслѣдствіе какихъ либо причинъ нельзя будетъ увѣдомить или выяснить судьбу груза, то грузъ сохраняется въ продолженіе 6 мѣсяцевъ; затѣмъ посылается оффиціальное извѣщеніе, черезъ четыре недѣли слѣдующее, и если потомъ въ продолженіе шести недѣль отправитель не заявитъ о своихъ правахъ, то товаръ продается съ аукціона. Вырученная сумма, за вычетомъ разныхъ расходовъ, хранится въ продолженіе шести мѣсяцевъ, а затѣмъ поступаетъ въ собственность государства. Скоропортящіеся грузы продаются съ аукціона скорѣе, но вырученная сумма хранится въ продолженіе года. До поступленія вырученной суммы въ казначейство, отправитель имѣетъ право ее получить.

Въ качествѣ начала, регулирующаго взаимоотношенія между отправителемъ и дорогой, служитъ не накладная, а свидѣтельство о нагрузкѣ. На основаніи аналогіи съ коносаментомъ принято считать передачу вышеозначеннаго свидѣтельства равносильнымъ передачѣ нагруженнаго товара. Такимъ образомъ, отправитель послѣ врученія грузополучателю свидѣтельства о нагрузкѣ не является больше владѣльцемъ груза и не можетъ поэтому мѣнять условія контракта съ желѣзной дорогой въ смыслѣ невыдачи груза.

Особыя предписанія относительно выдачи груза вступаютъ въ силу въ случаѣ несостоятельности грузополучателя До тѣхъ поръ, пока грузъ не принадлежитъ преемникамъ или не сдѣлался конкурсной массой, отправитель можетъ потребовать товаръ обратно. Это касается и морского транспорта.

Отвѣтственность за порчу и ущербъ груза, или за несвоевременную доставку.

О порчѣ или недостаткѣ груза желѣзная дорога обязана произвести разслѣдованіе и по требованію заинтересованныхъ сообщить

его результаты. Приэтомъ составляется соотвѣтствующее объясненіе въ присутствіи экспертовъ и представителя грузохозяина. Расходы по экспертизѣ несутся дорогой въ двухъ случаяхъ: во-первыхъ, когда порча произошла по ея винѣ, во-вторыхъ, когда экспертиза произведена по ея требованію; во всѣхъ остальныхъ случаяхъ расходы несутся грузохозяиномъ. Желѣзная дорога отвѣчаетъ за всѣ вызванные ею убытки. Потеряннымъ грузъ считается въ томъ случаѣ, когда въ теченіе 30 дней послѣ установленнаго срока, не прибудетъ къ мѣсту назначенія. Всѣ убытки возмѣщаются дорогой полностью, если только въ уставѣ дороги или въ соглашеніи нѣтъ противнаго; безъ добавочнаго страхованія убытки при транспортѣ по спеціальному тарифу почти никогда полностью не вознаграждаются. Если впослѣдствіи потерянный грузъ найдется, то товарохозяинъ, вернувши полученное вознагражденіе, можетъ получить затерявшійся грузъ. За несвоевременную доставку дорога отвѣчаетъ только въ томъ случаѣ, когда задержка произошла по ея винѣ. Во внутреннемъ движеніи за каждый просроченный день дорога платитъ въ качествѣ штрафа отъ $^1/_{10}$ до $^5/_{10}$ тарифной платы, а если будетъ доказана убыточность несвоевременной доставки, то—всю тарифную плату; въ томъ случаѣ, когда своевременная доставка застрахована, штрафъ за просроченный день взимается въ размѣрѣ отъ $^2/_{10}$ до всей тарифной платы, а если будетъ доказана убыточность несвоевременной доставки, то штрафъ не долженъ превышать страховой суммы. Въ международномъ движеніи за несвоевременную доставку желѣзная дорога платитъ въ качествѣ штрафа отъ $^1/_{10}$ до $^5/_{10}$ тарифной платы, а если своевременность доставки была застрахована, штрафъ платится въ удвоенномъ размѣрѣ, если же будетъ доказана убыточность несвоевременной доставки, то штрафъ достигаетъ всей тарифной платы въ первомъ случаѣ, а во второмъ, когда своевременность доставки была застрахована, достигаетъ страховой суммы.

Въ международномъ движеніи товарохозяинъ можетъ возбудить судебное преслѣдованіе по своему усмотрѣнію противъ одной изъ слѣдующихъ дорогъ: дороги отправленія, дороги, благодаря которой произошелъ убытокъ, или противъ дороги назначенія. Если не удалось установить виновность той или другой дороги, то дорога, уплатившая убытки, взыскиваетъ съ другихъ часть уплаченной суммы; если же удалось установить, что убытки вызваны той или иной дорогой, то они взыскиваются сполна съ виновной.

Оставимъ теперь формальную сторону желѣзнодорожнаго движенія и перейдемъ къ тарифному вопросу.

*

Тарифы на германскихъ желѣзныхъ дорогахъ и въ международныхъ сообщеніяхъ.

Главы отъ 41 до 47 общеимперской германской конституціи касаются желѣзныхъ дорогъ; изъ нихъ только 41-я глава содержитъ положительное законодательство, другія же нужно разсматривать, какъ программу будущаго законодательства. О тарифномъ вопросѣ говорится только во второй половинѣ 45 главы въ томъ смыслѣ, что государство должно стремиться къ равномѣрности и удешевленію тарифной платы. Согласно этому въ январѣ 1897 года генеральная тарифная коммисія постановила различать во всей Германіи общій и спеціальный тарифъ для грузовъ большой скорости, общій и спеціальный тарифъ для грузовъ, отправляемыхъ поштучно (не вагонами), тарифъ для всякихъ грузовъ, отправляемыхъ вагонами въ количествѣ не меньшемъ 5.000 килогр.— тарифа А, или, въ количествѣ, не меньшемъ 10.000 клгр.—тарифа В и, наконецъ, такъ называемый, спеціальный тарифъ I, II и III для грузовъ, отправляемыхъ вагонами въ количествѣ не меньшемъ 10.000 клгр. При отправкахъ, вѣсомъ между 5.000 и 10.000 клгр., по спеціальному тарифу I и II плата взимается по спеціальному тарифу А 2; при тѣхъ же обстоятельствахъ отправки по III спеціальному тарифу уплачивается по II спеціальному. Несмотря на то, что эта классификація теперь и общепринята, высота тарифной платы все-таки неодинакова, въ виду отличій отдѣльныхъ дорогъ. Поэтому одинъ и тотъ же грузъ можно сдать большей скоростью, обыкновенной скоростью, поштучно или въ маломъ и большомъ вагонѣ, нужно при этомъ замѣтить, что грузы, вѣсящіе менѣе 5.000 клгр., можно отправлять и не поштучно. Напримѣръ, если отправка 3.000 клгр. груза поштучно станетъ дороже минимальной платы за малый вагонъ (т. е. 5.000 клгр.), то данный грузъ можно отправить въ маломъ вагонѣ. То же самое касается грузовъ, вѣсящихъ отъ 5.000 до 1.000 клгр. Хлѣбъ, отправленный въ качествѣ груза большой скорости, не пользуется льготой спеціальнаго тарифа и долженъ оплачиваться тарифомъ, который почти повсемѣстно въ Германіи вдвое выше обыкновеннаго. Основывается это на томъ, что современная торговля почти совершенно исключила необходимость быстрой перевозки хлѣбныхъ грузовъ. Однако, глава 46 государственной конституціи предусматриваетъ необходимость быстрой перевозки хлѣба: «въ тѣхъ случаяхъ, когда съѣстные припасы сильно дорожаютъ, управленія желѣзныхъ дорогъ обязаны перевозить хлѣбъ по спеціальному тарифу, устанавливаемому императоромъ, по предложенію соотвѣтствующаго учрежденія; этотъ тарифъ не долженъ быть ниже самой низкой провозной платы за сырье». Если существуетъ только одинъ спеціальный

тарифъ для грузовъ большой скорости, то онъ въ такихъ случаяхъ и примѣняется. Спеціальный тарифъ для грузовъ большой скорости равенъ обыкновенному при отправкахъ въ большихъ или малыхъ вагонахъ, смотря по обстоятельствамъ нагрузки. При отправкахъ хлѣба въ мѣшкахъ примѣняется спеціальный тарифъ, при отправкахъ въ малыхъ вагонахъ—спеціальный тарифъ II, а при отправкахъ въ большихъ вагонахъ—спеціальный тарифъ III. Не считая тарифовъ для грузовъ большой скорости, на прусскихъ желѣзныхъ дорогахъ взимается за $\frac{\text{тонну}}{\text{километръ}}$ 8, 3,5, 2,2 пфенига. Нужно замѣтить, что спеціальный тарифъ при отправкахъ поштучно примѣняется только для разстояній, не превышающихъ 300 километровъ; для разстояній отъ 300 до 400 километровъ тарифъ равенъ обыкновенному; для разстояній отъ 400 до 500 клм. обыкновенный тарифъ ниже спеціальнаго на 7 пфениговъ, а для разстояній свыше 500 клм., на 6 пфениговъ. При отправкахъ на разстояніи свыше 100 клм. спеціальный тарифъ равенъ 2,2 пфенига, если же разстояніе меньше 100 клм., то онъ равенъ 2,6 пфенига. Къ этому тарифу присоединяется еще плата за отправку, исчисляемая по слѣдующей таблицѣ:

Отправка поштучно (колич. меньше вагона).

До 10 килограм.			10	пфениговъ.
Отъ 10	до	20	11	»
» 21	»	30	12	»
» 31	»	40	13	»
» 41	»	50	14	»
» 51	»	60	15	»
» 61	»	70	16	»
» 71	»	80	17	»
» 81	»	90	18	»
» 91	»	100	19	»
Выше 100			20	»

Отправка вагонами безъ различія величины:

До 50 килограмм.	6	пфениговъ.
Отъ 51 до 100	9	»
Свыше 100	12	»

Плата эта взимается за каждые 100 километр. Въ зависимости отъ приведенныхъ таблицъ высчитывается, какъ выгоднѣе отправить грузъ—въ отдѣльномъ вагонѣ или поштучно. Здѣсь у насъ разобрано два примѣра. Одна отправка вѣситъ 3.000 кгр., другая 8.000 кгр., какъ въ первомъ, такъ и во второмъ примѣрѣ разстояніе равно 200 клм. Въ первомъ случаѣ разсчитываемъ такимъ образомъ.

Минимальная плата за перевозку въ маломъ вагонѣ на 200 клм.

Отправка 50×12 пфен. . . . . всего 6 марокъ.
Поверстная плата 50×3,5×200 . . . . » 350 »

Итого . . . 356 марокъ.

Отправка поштучно будетъ стоить:
Отправка 30 × 20 пфен. . . . . всего 6 марокъ.
Поверстная плата 30×8×200 . . . . . » 480 »

Итого . . . 486 марокъ.

Такимъ образомъ первый грузъ выгоднѣе отправить въ маломъ вагонѣ.

Минимальная плата за перевозку въ большомъ вагонѣ на 200 километр.

Отправка 100×12 пфен. . . . . всего 12 марокъ.
Поверстная плата 100×2,2×200 . . . » 440 »

Итого . . . 452 марки.

Отправка поштучно будетъ стоить:
Отправка 80×12 пфен. . . . . всего 9,60 марокъ
Поверстная плата 80×3,5×200 . . . » 560 »

Итого. . . 569,60 марокъ.

Второй грузъ оказывается выгоднѣе отправить въ большомъ вагонѣ.

Для поощренія экспорта Пруссія установила особый тарифъ для отправокъ хлѣба въ большихъ вагонахъ; тарифъ этотъ на 20% ниже обычнаго. Желающіе воспользоваться такимъ тарифомъ обязаны соблюдать слѣдующее. Для каждаго вагона выдается особая накладная, въ которой должна быть помѣтка: «для вывоза заграницу». Если хлѣбъ отправленъ въ мѣшкахъ, то необходимо указывать число мѣшковъ, вѣсъ и сигнатуру каждаго сорта въ отдѣльности. Хлѣбъ, предназначенный для вывоза, можно отправить вмѣстѣ съ другимъ, причемъ въ такихъ случаяхъ на оборотѣ накладной нужно только сдѣлать соотвѣтствующую помѣтку. Тарифная плата вначалѣ взимается на общихъ основаніяхъ, разница возвращается только по представленіи доказательствъ, что грузъ дѣйствительно вывезенъ. Доказательствомъ служитъ помѣтка на оборотѣ накладной или другого соотвѣтствующаго документа, которая дѣлается заграницей при дальнѣйшей отправкѣ. Если грузъ, прежде чѣмъ перейти границу, побывалъ въ нѣсколькихъ рукахъ, то необходимо представить копіи или оригиналы всѣхъ накладныхъ. По представленіи перечисленныхъ документовъ, выдается разница между тарифами. Если, судя по первой накладной, болѣе

5% груза, предназначеннаго къ вывозу, остается невывезеннымъ, то разница не возвращается за весь грузъ, тогда какъ въ другихъ случаяхъ разница выдается и за 5%.

Заявленіе о выдачѣ разницы должно быть подано не позднѣе шести мѣсяцевъ со дня нагрузки, и притомъ сразу для всѣхъ отправокъ, бывшихъ, въ продолженіи какого-нибудь мѣсяца, въ противномъ случаѣ, заявленія остаются безъ послѣдствій.

Къ льготамъ, предоставленнымъ хлѣбнымъ грузамъ, относится обратная отправка мѣшковъ за половину тарифной платы; такая отправка должна быть не менѣе 20 килогр. Въ накладныхъ необходимо указывать, что въ Германіи хлѣбъ долженъ нагружаться въ крытые вагоны.

Къ двумъ главнымъ расходамъ по транспорту присоединяются еще расходы по взвѣшиванію и счету, нагрузкѣ, разгрузкѣ, за полежалое, за мѣшки, расходы по уплатѣ разныхъ пошлинъ, штемпельные расходы, статистическіе сборы и т. п. Этихъ расходовъ, какъ имѣющихъ слишкомъ небольшое значеніе, мы здѣсь касаться не будемъ.

Расходы, не уплаченные при отправкѣ, уплачиваетъ грузополучатель. Если грузоотправитель пожелаетъ напередъ уплатить за все, то агентами дороги дѣлается приблизительный подсчетъ, окончательный разсчетъ слѣдуетъ только по прибытіи груза. Переборы и недоборы, происшедшіе благодаря ошибкамъ при разсчетѣ, должны быть возвращены пострадавшей сторонѣ; требованіе о возвратѣ переборовъ предъявляется уплатившимъ тарифъ, онъ же обязанъ уплатить недоборы. Претензію на неправильный разсчетъ можно предъявлять въ продолженіи года, причемъ со дня заявленія срокъ начинается снова. Если обязанная уплатить сторона откажется исполнить законное требованіе, то срокъ начинается снова со дня полученія соотвѣтствующаго извѣщенія. Грузополучатель можетъ уступить свое право взыскивать переборы отправителю. При заявленіи претензіи на неправильный разсчетъ необходимо прилагать накладную.

Остается теперь сказать нѣсколько словъ о международномъ желѣзнодорожномъ тарифѣ.

Глава II международнаго соглашенія гласитъ слѣдующее:

1. Тарифная плата исчисляется на основаніи тарифовъ всѣхъ заинтересованныхъ желѣзныхъ дорогъ; кромѣ тарифной платы въ счетъ вписываются только расходы наличными.

2. Всякія частныя соглашенія какой-нибудь дороги относительно уменьшенія тарифа для заинтересованныхъ дорогъ не имѣютъ силы.

3. Уменьшеніе тарифа дѣйствительно постольку, поскольку оффиціальныя уставы отдѣльныхъ дорогъ тому не противорѣчатъ.

Для облегченія международнаго грузового движенія многія управленія желѣзныхъ дорогъ вошли въ особое соглашеніе, по которому установленъ единообразный тарифъ на всѣхъ причастныхъ дорогахъ. Германскій желѣзнодорожный союзъ заключилъ подобное соглашеніе съ дорогами Австро-Венгріи, Россіи, Голландіи, Италіи и Франціи. Особому соглашенію подлежитъ комбинація желѣзнодорожнаго и морского тарифа; подобныя соглашенія не играютъ еще, однако, роли при ввозѣ хлѣбныхъ грузовъ въ Германію.

ГЛАВА VIII.

Страхованіе хлѣбныхъ грузовъ.

Предметъ страхованія. — Страховая сумма. — Двойное страхованіе. — Премія. — Передача полиса. — Страхованіе за чужой счетъ. — Заявленіе объ убыткахъ. — Срокъ страхованія. — Установленіе размѣра убытковъ.

Различаютъ страхованіе хлѣбныхъ грузовъ, отправляемыхъ по желѣзнымъ дорогамъ и отправляемыхъ на морскихъ или рѣчныхъ судахъ. Другіе виды транспорта не имѣютъ значенія для международной торговли. При желѣзнодорожныхъ отправкахъ, плата за страхованіе почти всегда включается въ желѣзнодорожный тарифъ и случаи, когда этого страхованія недостаточно, бываютъ весьма рѣдки. Вслѣдствіе этого разсмотримъ условія страхованія хлѣбныхъ грузовъ при морскомъ транспортѣ.

Предметъ страхованія.

Предметомъ страхованія могутъ быть всѣ убытки, причиненные такъ или иначе грузохозяину, въ самомъ широкомъ смыслѣ; возможно, напримѣръ, застраховать не только самый грузъ, но и непредвидѣнные расходы на возмѣщеніе убытковъ, происшедшихъ по причинѣ большой аваріи. Для заключенія страхованія письменное соглашеніе не обязательно. Операція можетъ быть произведена или самимъ заинтересованнымъ (страхованіе за собственный счетъ) или другимъ лицомъ (страхованіе за чужой счетъ); во время заключенія операціи страхованія можетъ быть совершенно невыясненъ вопросъ, за чей именно счетъ эта операція производится.

Страхующій за чужой счетъ несетъ отвѣтственность только въ томъ случаѣ, когда онъ зналъ, что производимая имъ операція не соотвѣтствуетъ интересамъ грузохозяина.

Страховая сумма.

Страховой суммой считается полная стоимость застрахованныхъ интересовъ, если только въ соглашеніи нѣтъ на этотъ счетъ особаго условія. Стоимость застрахованнаго считается по цѣнамъ мѣста

нагрузки со включеніемъ страховой преміи и прочихъ расходовъ по страхованію; часто, однако, стоимость исчисляется и по цѣнамъ мѣста назначенія въ тотъ день, когда судно должно было прибыть. Въ послѣднемъ случаѣ къ стоимости застрахованнаго прибавляется тарифная плата, таможенныя пошлины, налоги и другіе съ транспортомъ связанные, расходы; часто прибавляются тѣ барыши, которые получилъ бы грузополучатель въ случаѣ исправной доставки. Убытки могутъ быть таксированы напередъ (таксированный полисъ) или опредѣляются только впослѣдствіи, послѣ порчи. Если страхователь далъ невѣрныя свѣдѣнія, благодаря которымъ неправильно исчислена страховая сумма, или вообще принятая такса не соотвѣтствовала дѣйствительнымъ цѣнамъ, то убытки исчисляются по дѣйствительнымъ цѣнамъ. Сверхъ этой суммы страховое общество обязано уплатить только расходы, связанные съ попытками спасти грузъ. Если же страховая сумма опредѣлена ниже дѣйствительной стоимости груза или принятая такса недостаточно велика, то отвѣтственность общества увеличивается въ зависимости отъ отношенія страховой суммы къ дѣйствительной стоимости груза.

Двойное страхованіе.

Очень важны вопросы двойного страхованія. Передъ операціей страхователь обязанъ сообщить обществу о томъ, застрахованъ ли грузъ раньше; въ случаѣ сообщенія невѣрныхъ свѣдѣній страхованіе считается недѣйствительнымъ, и премія не возвращается. Если ложныя свѣдѣнія сообщены не намѣренно, и притомъ первый страхователь имѣетъ право произвести операцію, страхованіе считается все-таки недѣйствительнымъ; премія возвращается за вычетомъ разныхъ расходовъ. Если же ложныя свѣдѣнія сообщены не намѣренно, и притомъ первый страхователь не имѣлъ права произвести операцію, то первое страхованіе для общества не обязательно; въ зависимости отъ того, зналъ ли первый страхователь, что не имѣетъ права произвести операцію или нѣтъ, удерживается вся премія или только часть, необходимая для покрытія расходовъ. Если, наконецъ, общество приняло грузъ на страхъ, зная, что онъ уже раньше застрахованъ, то разница между дѣйствительной стоимостью и страховой суммой, а также и уплата убытковъ распредѣляются на приведенныхъ выше основаніяхъ между обоими обществами, согласно таксѣ или страховой суммѣ.

Премія.

На высоту преміи вліяетъ не только страховая сумма, но и разныя другія приводимыя ниже обстоятельства. Въ случаѣ сообщенія

ложныхъ свѣдѣній объ этихъ обстоятельствахъ, операція считается для страхового общества необязательной, и премія не возвращается. Къ свѣдѣніямъ, сообщеніе которыхъ лежитъ на обязанности страхователя и вліяющихъ на высоту преміи, относятся слѣдующія:

1) Свѣдѣнія о суднѣ, на которомъ грузъ будетъ отправленъ. Обыкновенно приводится названіе судна, а если почему либо это окажется невозможнымъ, то классъ судна, принятый въ международномъ или мѣстномъ движеніи, въ зависимости отъ мѣста назначенія. Товаръ можетъ быть нагруженъ на судно, высшее по типу предусмотрѣннаго въ контрактѣ, но обратное недопустимо.

2) Начальный и конечный пунктъ рейса. Если судно по пути должно зайти въ портъ, гдѣ получатся свѣдѣнія о мѣстѣ окончательнаго назначенія, то въ контрактѣ должны предусматриваться подробности.

3) Точный путь слѣдованія. Если же путь еще не вполнѣ опредѣлился, то въ контрактѣ дѣлается соотвѣтствующее указаніе, и упоминаются всѣ выяснившіяся подробности.

4) Свѣдѣнія объ оснасткѣ и экипажѣ судна постольку, поскольку это не вытекаетъ изъ регистраціи.

5) Свѣдѣнія о другихъ грузахъ въ смыслѣ опасности, вызываемой совмѣстной отправкой съ застрахованнымъ товаромъ.

6) Свѣдѣнія о родѣ нагрузки въ смыслѣ вліянія на исправную доставку.

7) По возможности точное указаніе времени отправки.

8) Квалификація страхованія, отъ чего именно принимается на страхъ грузъ.

Всѣ эти справки содержатся въ подлежащихъ уставахъ страховыхъ обществъ, служащихъ основаніемъ для заключенія страховыхъ договоровъ. Если впослѣдствіи произошли измѣненія, касающіяся содержанія приведенныхъ пунктовъ, и произошли притомъ не по винѣ страхователя, то договоръ остается въ силѣ, хотя обществу предоставлено право судебнаго преслѣдованія виновника происшедшихъ измѣненій.

Премія уплачивается обыкновенно немедленно послѣ заключенія договора страхованія или послѣ полученія полиса; вносится она самимъ страхователемъ или страхующимъ за чужой счетъ. Послѣдній не считается простымъ представителемъ, и въ случаѣ неуплаты преміи взыскивается сперва съ него, вторымъ же отвѣтственнымъ лицомъ является страхователь, или вѣрнѣе тотъ, чьи интересы застрахованы. Въ тѣхъ случаяхъ, когда застрахованный товаръ не будетъ отправленъ, или не былъ готовъ ко времени отправки, или былъ застрахованъ два раза, премія возвращается съ вычетомъ расходовъ, если эти

обстоятельства произошли неумышленно и не служили для цѣлей обмана.

Передача полиса.

Индоссантъ отвѣчаетъ какъ за законность передаточной надписи, такъ и за классификацію страхованія и оцѣнку груза, принятую въ страховомъ договорѣ, согласно соотвѣтствующему законному акту, каковымъ въ данномъ случаѣ является условіе продажи. Всѣ права по отношенію къ страховому обществу переходятъ къ индоссатору съ извѣстными и очень существенными модификаціями. За содержаніе полиса индоссантъ отвѣчаетъ во всѣхъ случаяхъ, когда онъ поддѣланъ или выданъ съ нарушеніемъ разныхъ законоположеній, такъ какъ полисъ разсматривается только въ качествѣ акцессіи торговой сдѣлки, по которой переданы всѣ права и обязанности, съ даннымъ грузомъ связанныя.

Указанныя сейчасъ модификаціи могутъ или увеличивать права индоссатора или уменьшать. Если полисъ переданъ, то договоръ о страхованіи считается въ силѣ, и страховое общество не имѣетъ права взыскивать добавочной преміи съ индоссатора въ тѣхъ случаяхъ, когда обыкновенно это считается законнымъ. Къ такимъ случаямъ относится, напримѣръ,—незаконная страховая операція и выдача полиса, не вынужденныя обстоятельствами особыя стѣснительныя ограниченія со стороны общества, несоблюденіе условій контракта (отправка на худшемъ суднѣ). Считается, что индоссаторъ можетъ не справляться о томъ, происходили ли закононарушенія при совершеніи страховой операціи, и общество должно исполнить свои обязанности, согласно предъявленнымъ полисамъ и только впослѣдствіи можетъ возбудить судебное преслѣдованіе противъ индоссанта. Однимъ словомъ, дѣло обстоитъ вполнѣ аналогично съ тѣмъ положеніемъ вексельнаго права, по которому трассантъ обязанъ уплатить по переводному векселю и ужъ потомъ можетъ привлечь къ отвѣтственности ремиттента.

Модификаціи же, ограничивающія права индоссатора, могутъ быть вызваны незаконной передачей, особыми стѣснительными ограниченіями со стороны общества или индоссанта и, наконецъ, несоблюденіемъ условій договора. И здѣсь мы видимъ аналогію съ вексельнымъ правомъ. Индоссантъ имѣетъ больше правъ, чѣмъ индоссаторъ, въ томъ случаѣ, когда между нимъ и страховымъ обществомъ было спеціальное соглашеніе, предоставлявшее именно ему особыя преимущества; такія преимущества могутъ передаваться только въ томъ случаѣ, когда это особо предусмотрѣно.

Всѣ тѣ права и обязанности, о которыхъ индоссаторъ долженъ былъ узнать изъ содержанія полиса, считаются вступившими въ силу.

При этомъ принимаются во вниманіе слѣдующіе два чрезвычайно важныхъ момента, имѣющихъ мѣсто и въ случаѣ обмана или неправильной передачи:

1) Обязанности по полису не могутъ превышать стоимости застрахованныхъ интересовъ. Если же страховая сумма слишкомъ высока, то выдается только дѣйствительная стоимость застрахованнаго.

2) Если была застрахована не полная стоимость груза, то при частичной порчѣ общество выдаетъ столько процентовъ убытковъ, сколько процентовъ дѣйствительной стоимости составляетъ страховая сумма.

Въ тѣхъ случаяхъ, когда общество выплачиваетъ страховую сумму, оно находится въ такомъ же положеніи, какъ и обманутый индоссаторъ, и вопросъ рѣшается вполнѣ аналогично предыдущему. Такимъ образомъ, всѣ обязанности общества кончаются съ выдачей страховой суммы, если ему не было извѣстно, что деньги выдаются неполноправному владѣльцу застрахованнаго товара. Такой порядокъ имѣетъ мѣсто, потому что торговое право не вмѣняетъ въ обязанность купцу провѣрку законности индоссамента.

Все время мы предполагали, что основаніемъ и побудительной причиной индоссамента служитъ торговая сдѣлка. Довольно интересный вопросъ возникаетъ, когда основаніемъ для индоссамента служитъ не купля-продажа, а залогъ. Выше мы видѣли, что страховая сумма не должна превышать дѣйствительной стоимости застрахованныхъ интересовъ. Теперь является вопросъ: вправѣ ли заимодавецъ получить по предъявленіи полиса сполна всю страховую сумму, несмотря на то, что выданная ссуда ниже страховой суммы. Въ случаѣ порчи или утраты застрахованнаго, заимодавецъ получаетъ сполна всю страховую сумму и потомъ только обязанъ возвратить ее законному владѣльцу съ вычетомъ выданной ссуды. При конкурсѣ разница между страховой суммой и ссудой разсматривается не въ качествѣ конкурсной массы, а въ качествѣ совсѣмъ посторонней суммы, подлежащей выдачѣ законному владѣльцу. Однако, какъ поступаютъ въ тѣхъ случаяхъ, когда страховая сумма подлежитъ выдачѣ, а срокъ ссуды къ этому времени еще не подошелъ? Кто получаетъ страховую сумму? Здѣсь законодательство избрало единственный практическій путь: заимодавцу предоставлено право, до истеченія срока ссуды, получить по предъявленіи полиса страховую сумму. Въ качествѣ непрактичной аномаліи слѣдуетъ отмѣтить тотъ случай, когда заимодавцу предоставляется возможнымъ получить страховую сумму только по полученіи права на всю сумму сполна.

Страхованіе за чужой счетъ.

Остается еще разобрать тотъ случай, когда грузъ былъ застрахованъ за чужой счетъ, т. е. когда страхователь и лицо, грузъ котораго застрахованъ, не тождественны. Вопросъ касается того, кто вправѣ получить страховую сумму, и отмѣчается ли на полисѣ передача изъ первыхъ рукъ во вторыя. Что касается первой части вопроса, то общепринято, что страхователь до тѣхъ поръ, пока у него находится полисъ, считается законнымъ представителемъ владѣльца груза, а поэтому имѣетъ право получить стаховую сумму. Съ передачей полиса страхователь лишается права получить страховую сумму, и оно всецѣло переходитъ къ владѣльцу груза. Пока полисъ находится въ рукахъ страхователя, грузохозяинъ не можетъ получить страховой суммы. Предъявитель полиса считается представителемъ грузохозяина, и общество не обязано наводить особыхъ справокъ.

На вторую половину вопроса отвѣтить гораздо проще—помѣтка на полисѣ при передачѣ изъ рукъ страхователя въ руки владѣльца груза не дѣлается, потому что содержаніе полиса ясно опредѣляетъ права грузохозяина. Само собой понятно, что страхователь не можетъ передать полисъ третьему лицу, такъ какъ содержаніе полиса, обязывая защищать интересы довѣрителя, этого права не предоставляетъ. Въ силу особаго полномочія полисъ можетъ быть переданъ и страхователемъ, причемъ только въ этомъ случаѣ индоссаторъ является законнымъ предъявителемъ полиса.

Заявленіе объ убыткахъ.

Выдачѣ страховой суммы предшествуетъ заявленіе объ убыткахъ. Извѣщеніе это тѣмъ болѣе необходимо, когда въ страховомъ договорѣ не указано названіе судна, и общество не можетъ такимъ образомъ опредѣлить свою отвѣтственность за убытки. Въ силу такого соображенія грузохозяину или страхователю вмѣнено въ обязанность о всякихъ убыткахъ доводить немедленно до свѣдѣнія страхового общества, въ противномъ же случаѣ договоръ теряетъ законную силу, грузохозяинъ обязанъ извѣстить только въ томъ случаѣ, когда ему извѣстно названіе страхового общества. Если по винѣ страхователя или грузохозяина общество не было своевременно извѣщено о порчѣ, то за дальныйшіе вызванные этимъ промедленіемъ убытки общество не отвѣтственно. Не отвѣтственно оно и за убытки, происшедшіе по винѣ товарохозяина. За всѣ прочіе убытки, обусловливаемые порчей или убылью груза во время транспорта, страховое общество отвѣчаетъ въ полномъ объемѣ. Исключеніе составляютъ убытки, происшедшіе вслѣдствіе военныхъ дѣйствій, распоряженій высшихъ

властей, возстаній, грабежей, землетрясеній и контрабанды; кромѣ того, убытки, вызванные невѣрной декларацією и другими неправильными дѣйствіями отправителя, грузополучателя, напримѣръ, черезмѣрной нагрузкой судна съ ихъ вѣдома; дальше, убытки, происшедшіе благодаря недостаточной обработкѣ товара и неправильной нагрузкѣ, благодаря крысамъ и т. п.

Вообще въ договорѣ перечисляется рядъ случаевъ и причинъ, отвѣтственность за послѣдствія которыхъ общество не несетъ. Очень часто общество не обязано возмѣщать убытковъ, не превышающихъ 10% страховой суммы. Иногда грузъ страхуется только отъ опасности столкновенія или отъ опасности, представляемой мелями, отъ другихъ же зависящихъ отъ порчи судна опасностей страхованіе не производится. Договоры о страхованіи подробно все это предусматриваютъ.

Срокъ страхованія.

Обыкновенно срокъ страхованія начинается съ момента нагрузки и кончается съ моментомъ выгрузки, причемъ устанавливается срокъ, въ продолженіе котораго должна закончиться выгрузка; если разгрузка задерживается независящими отъ грузохозяина причинами, то срокъ можетъ быть увеличенъ. Не возмѣщаются убытки, происшедшіе при нагрузкѣ и выгрузкѣ. Иногда страхованіе кончается съ приходомъ судна въ портъ назначенія. Если судно безъ достаточныхъ основаній и съ позволенія грузохозяина уклонилось съ предусмотрѣннаго контрактомъ пути, то общество не отвѣтственно за убытки, хотя бы порча и произошла потомъ, во время слѣдованія по предусмотрѣнному пути. Это объясняется тѣмъ, что судно, напримѣръ, вслѣдствіе отклоненія можетъ задержаться и будетъ въ состояніи продолжать плаваніе только во время бурь и тумановъ, тогда какъ при точномъ исполненіи контракта оно совершило бы тотъ же путь при болѣе благопріятныхъ обстоятельствахъ.

Установленіе размѣра убытковъ.

Страховой контрактъ содержитъ обыкновенно особыя указанія относительно возмѣщенія убытковъ, вызванныхъ аваріями. По германскимъ законамъ всѣ убытки, происшедшіе благодаря большимъ аваріямъ, возмѣщаются страховыми обществами; соглашенія, уничтожающія этотъ пунктъ, считаются незаконными. Относительно возмѣщенія убытковъ, вызванныхъ особенными аваріями, германское законодательство допускаетъ свободныя соглашенія. Убытки особенныхъ аварій не вознаграждаются въ тѣхъ случаяхъ, когда грузъ берется на страхъ отъ столкновенія и опасностей, представляемыхъ мелями.

Въ случаѣ крушенія судна и полной невозможности спасти грузъ, страховая сумма выплачивается сполна, и общество пріобрѣтаетъ всѣ права владѣльца. Если судно будетъ объявлено пропавшимъ безъ вѣсти, такъ какъ въ продолженіе установленнаго времени не прибыло въ портъ назначенія и не дало о себѣ никакихъ свѣдѣній, то страховое общество также обязано выплатить сполна всю страховую сумму и пріобрѣтаетъ права владѣльца на пропавшій грузъ.

Размѣры и причины поврежденій застрахованнаго груза устанавливаются въ присутствіи представителя страхового общества. Поврежденная часть груза должна быть немедленно продана съ аукціона или установлена соотвѣтствующими должностными лицами ея полная непригодность.

Если грузъ былъ принятъ безъ осмотра и оцѣнки убытковъ, то грузохозяинъ теряетъ право требовать возмѣщенія убытковъ. Исключеніе составляетъ тотъ случай, когда поврежденіе нельзя было обнаружить самымъ тщательнымъ осмотромъ, и грузохозяинъ немедленно соотвѣтствующимъ образомъ установилъ и доказалъ дѣйствительность порчи. Послѣ установленнаго договоромъ времени всѣ требованія о возмѣщеніи какихъ либо убытковъ остаются безъ послѣдствій за давностью, если только дѣйствительность убытковъ не была установлена судебнымъ порядкомъ или признана самимъ обществомъ. Договоромъ страхованія предусматривается также давность для полученія страховой суммы. Всѣ споры, возникшіе на почвѣ страхового обязательства, разрѣшаются обыкновенно судомъ мѣста заключенія операціи.

ГЛАВА IX.

Экспедиція и товарные склады въ грузовомъ движеніи.

Экспедиторъ, его права и обязанности. –Товарные склады.—Таможенные склады.

Товарохозяинъ не всегда въ состояніи лично отправить грузъ, особенно это относится къ тому случаю, когда въ дорогѣ необходима перегрузка. Такимъ образомъ, грузохозяинъ ставится въ необходимость прибѣгать къ услугамъ экспедитора. Кромѣ сего, товарохозяину не всегда возможно и желательно по коммерческимъ соображеніямъ направить грузъ къ отправкѣ немедленно; въ такихъ случаяхъ пользуются товарными или иными складами.

Экспедиторъ, его права и обязанности.

Экспедиторомъ, или корабельнымъ маклеромъ, называется лицо, берущее на себя отправку всякаго рода грузовъ.

Если грузъ прибылъ въ меньшемъ количествѣ или испорченный, то экспедиторъ обязанъ защищать интересы своего довѣрителя, оффиціально установить порчу и немедленно сообщить о случившемся, въ противномъ же случаѣ онъ отвѣчаетъ за убытки. Грузы скоропортящіеся могутъ быть проданы экспедиторомъ, если для извѣщенія довѣрителя не было достаточно времени. Въ случаѣ несвоевременнаго распоряженія относительно испорченнаго груза, экспедиторъ за страхъ и рискъ довѣрителя можетъ сдать его на храненіе, а послѣ второго извѣщенія, — продать съ аукціона. О мѣстѣ и времени аукціона, а также и о его результатахъ экспедиторъ обязанъ сообщить довѣрителю. Въ случаѣ неисполненія перечисленнаго, экспедиторъ отвѣтственъ за убытки. Отвѣчаетъ онъ также за порчу и убыль груза, происшедшія въ продолженіе того времени, пока товаръ находился въ его распоряженіи, если только не докажетъ, что предотвратить убытки онъ не былъ въ состояніи. Для всѣхъ исковъ съ экспедитора существуетъ давность въ одинъ годъ, причемъ время считается со дня отправки. Въ случаѣ возбужденія тяжбы срокъ считается снова. Срокъ давности не существуетъ, если грузохозяинъ можетъ доказать, что порча, убыль и несвоевременная отправка про-

изведены преднамѣренно. Грузъ страхуется экспедиторомъ только въ случаѣ особаго соглашенія. Экспедиторъ можетъ передать грузъ другому экспедитору, за выборъ котораго, а также за своевременность отправки отвѣчаетъ первый. Тарифъ и плата экспедитору могутъ быть уплачены по полученіи груза. Экспедиторскіе расходы и расходы за пересылку, не должны считаться выше дѣйствительной стоимости. Въ случаѣ необходимости грузъ можетъ быть заложенъ экспедиторомъ.

Товарные склады.

Въ грузовомъ движеніи различаютъ два рода товарныхъ складовъ: сараи и навѣсы, и собственно зернохранилища. Въ виду удобства выгрузки сараи и навѣсы играютъ большую роль въ морскомъ грузовомъ движеніи, чѣмъ въ рѣчномъ и желѣзнодорожномъ. Они, во первыхъ, должны находиться не слишкомъ высоко и не далеко отъ берега, чтобы кранъ выгружающій товаръ, могъ свободно до нихъ доставать. Съ другой стороны, они должны быть такъ расположены, чтобы могла подходить вѣтка желѣзной дороги. Будучи достаточно вмѣстительными и свѣтлыми, они не должны занимать много мѣста. Наконецъ, они должны удовлетворять тому условію, чтобы отправитель могъ найти свой грузъ и въ продолженіе возможно короткаго промежутка времени приготовить его къ дальнѣйшей отправкѣ.

Таможенные склады.

Въ цѣляхъ таможеннаго контроля имѣются какъ на границѣ, такъ и внутри страны, правительственные, частные и свободные (въ порто-франко) таможенные склады. Правительственные склады, въ противоположность частнымъ и свободнымъ, находятся подъ правительственнымъ надзоромъ. Частные склады раздѣляются на подвѣдомственные и неподвѣдомственные правительственному надзору. О желаніи сложить грузъ до оплаты пошлинами отправителю необходимо заявить въ декларації; въ случаѣ несвоевременной пріемки, товаръ можетъ быть сданъ на храненіе и безъ заявленія. Сдающій на храненіе получаетъ засвидѣтельствованную копію съ заявленія, за предъявителемъ которой считается право распоряжаться грузомъ. Администрація складовъ имѣетъ право, но не обязана, провѣрять права предъявителя. Товары, принадлежащіе извѣстнымъ администраціи лицамъ могутъ храниться въ общихъ правительственныхъ складахъ до пяти лѣтъ, въ частныхъ же складахъ время храненія устанавливается особымъ соглашеніемъ. По истеченіи срока храненія, товарохозяину посылается извѣщеніе съ требованіемъ взять грузъ въ продолженіе мѣсяца, или же представить мотивированное заявленіе о продленіи срока храненія; въ противномъ случаѣ, грузъ продается съ аукціона, а вырученная сумма за вычетомъ раз-

ныхъ расходовъ, препровождается владѣльцу. Товары, владѣльцы которыхъ неизвѣстны, могутъ храниться только одинъ годъ; затѣмъ о такихъ грузахъ публикаціями съ подробнымъ описаніемъ доводится до общаго свѣдѣнія два раза съ промежуткомъ въ одинъ мѣсяцъ. Если потомъ въ продолженіе шести недѣль товарохозяинъ не даетъ о себѣ свѣдѣній, грузъ продается съ аукціона. Вырученная сумма, за вычетомъ разныхъ расходовъ хранится шесть мѣсяцевъ, а затѣмъ сдается государственному казначейству. Грузы, скоропортящіеся могутъ быть проданы безъ соблюденія приведенныхъ правилъ. Администрація складовъ отвѣтственна только за поврежденія, происшедшія вслѣдствіе недобросовѣстной охраны. Въ то время, когда склады открыты, товарохозяинъ имѣетъ безпрепятственный доступъ къ своему грузу и можетъ его перепаковывать, сортировать, очищать и брать пробу. Подъ словомъ обрабатывать понимается смѣшиваніе съ однородными сортами, сортировка, просушка и т. п.; примѣшиваемая часть взвѣшивается, чтобы не пришлось платить лишнихъ пошлинъ. Хранящіеся грузы могутъ браться только по уплатѣ причитающихся за нихъ пошлинъ. За уменьшившійся во время храненія вѣсъ пошлина не платится. Товаръ, взятый въ видѣ пробы или тайно увезенный, подлежитъ оплатѣ по постановленію вѣдающаго надзоромъ учрежденія. Для хлѣбныхъ грузовъ устанавливается особый процентъ, на который можетъ уменьшиться вѣсъ. Кромѣ этого процента изъ общаго вѣса груза вычитается вѣсъ испорченной части, тоже не подлежащей оплатѣ таможенными пошлинами.

Тѣ частные склады, которые находятся подъ правительственнымъ надзоромъ, пользуются правами оффиціальныхъ и потому особо на нихъ останавливаться не будемъ. Хозяева складовъ, не находящихся подъ правительственнымъ надзоромъ, отвѣтственны за уплату пошлинъ, при чемъ вычеты изъ сданнаго на храненіе вѣса не допустимы. Контроль производится при помощи сопоставленія свѣдѣній таможенныхъ книгъ съ остаткомъ товаровъ въ складѣ къ первому января. Пошлины за разницу должны быть немедленно уплачены. Существованіе разницы въ вѣсѣ еще не доказываетъ контрабанды, такъ какъ частные склады въ правѣ отпускать товаръ неоплаченный пошлинами; — объявляется о выдачѣ товара только въ случаѣ желанія товарохозяина присутствовать при таможенномъ контролѣ. Для облегченія транзита неоплаченные пошлинами товары заносятся въ особый счетъ съ указаніемъ, когда уплачены или должны быть уплачены пошлины для безпрепятственнаго слѣдованія. Транзитъ поэтому очень схожъ по своему существу относительно уплаты таможенныхъ пошлинъ съ частными складами; разница заключается въ томъ, что въ данномъ случаѣ владѣлецъ груза и склада—одно и то же лицо. Контроль

поэтому производится такъ, какъ указано для частныхъ складовъ. Транзитъ и существованіе частныхъ не подвѣдомственныхъ правительственному контролю складовъ въ Германіи значительно облегчены тѣмъ, что съ 13 апрѣля 1894 года не требуются доказательства тождественности груза. Благодаря этому, въ случаѣ разницы можетъ быть внесена соотвѣтствующая суммá таможенныхъ пошлинъ, или даже мѣстный хлѣбъ можетъ быть выданъ въ качествѣ привознаго. Въ частныхъ хлѣбныхъ хранилищахъ, не подвѣдомственныхъ правительственному надзору, также допускается обработка грузовъ, напримѣръ, смѣшиваніе, сортированіе, просушка и пр.

ГЛАВА X.

Организація хлѣботорговой фирмы.

Главная контора фирмы и ея руководитель.—Отдѣленіе для закупки хлѣба.—Отдѣленіе для продажи хлѣба.—Веденіе книгъ.—Товарные склады.

Внутренняя организаціи международной хлѣбной фирмы должна состоять изъ слѣдующихъ отдѣловъ: главная контора фирмы, отдѣленія для закупки хлѣба, отдѣленія для продажи хлѣба, бухгалтерія и надзоръ за товарными складами.

Главная контора фирмы и ея руководитель.

Для главной конторы фирмы необходимо имѣть руководителя, обладающаго спекулятивными и организаторскими способностями, всестороннимъ спеціальнымъ образованіемъ и необходимой для этого энергіей. Отсутствіе этихъ данныхъ у руководителя ставитъ фирму въ зависимое положеніе и лишаетъ ее возможности въ случаѣ необходимости предпринимать быстрыя и рѣшительныя дѣйствія. Спекулятивныя способности заключаются въ быстромъ и вѣрномъ учетѣ всѣхъ обстоятельствъ и выборѣ наиболѣе удобнаго для фирмы образа дѣйствія. Какъ организаторъ, руководитель фирмы долженъ быть въ состояніи подобрать и объединить соотвѣтствующимъ образомъ дѣйствія служебнаго персонала. Общее образованіе руководителя должно прежде всего заключаться въ знаніи необходимыхъ для личнаго сношенія, а также и для торговой корреспонденціи, языковъ: нѣмецкаго, французскаго и англійскаго, а затѣмъ, также и въ знаніи языка той страны, которая представляетъ интересъ для его торговыхъ предпріятій. Кромѣ того, руководитель долженъ быть основательно знакомъ съ такъ называемыми коммерческими исчисленіями и географіей. Однимъ словомъ, для руководителя фирмы необходимы знанія, сообщаемыя средними, а еще лучше — высшими коммерческими учебными заведеніями. Если почему либо молодой человѣкъ, стремящійся сдѣлаться руководителемъ крупной фирмы, не обладаетъ упомянутыми знаніями, то онъ долженъ, прежде всего, озаботиться

пополненіемъ своего образованія, такъ какъ только оно обезпечитъ ему дѣйствительно независимое положеніе и представитъ возможность руководить служащими, а не получать указанія отъ нихъ. Обладая достаточнымъ общимъ образованіемъ, молодой человѣкъ долженъ стараться пріобрѣсти спеціальныя для его дѣла знанія, но при этомъ также не должны забываться общія торговыя науки, теоретическое изученіе которыхъ должно итти параллельно съ практикой. Послѣ одновременнаго окончанія теоретическаго и практическаго образованія, молодому человѣку необходимо предпринять путешествіе по странамъ своей будущей дѣятельности для изученія ихъ торговли и выбора наиболѣе удобныхъ мѣстъ для операцій фирмы. Путешествіе должно сопровождаться, какъ практическимъ изученіемъ языка, такъ и изученіемъ географическихъ и политическихъ особенностей данной страны; особое вниманіе должно быть удѣлено изученію торговли тѣми товарами, которые впослѣдствіи составятъ главный предметъ его дѣятельности. Все это со временемъ окажетъ ему неоцѣнимыя услуги. Кромѣ того, также необходимо посѣтить мѣстности главнаго сбыта и производства продуктовъ его будущей торговой дѣятельности для непосредственнаго знакомства съ мѣстными условіями. По окончаніи путешествій, продолжавшихся въ общей сложности нѣсколько лѣтъ, молодой купецъ все еще не долженъ приниматься сразу за самостоятельное дѣло, собственно говоря, для него только начинается настоящее ученіе, для котораго все предыдущее было простой подготовкой. Нѣкоторое время онъ долженъ прослужить въ качествѣ довѣреннаго отдѣленія, прокуриста и т. п. Только послѣ этого онъ можетъ съ успѣхомъ вести самостоятельное дѣло, если, конечно, обладаетъ для этого достаточнымъ капиталомъ и энергіей. Необходимымъ условіемъ для процвѣтанія дѣла является, какъ уже указывалось, умѣнье заставлять другихъ работать за себя, для чего самому нужно быть всегда въ курсѣ дѣла. Неослабляемая энергія должна проявляться все время, а не только вначалѣ, такъ какъ въ противномъ случаѣ онъ рискуетъ впасть во все увеличивающуюся зависимость отъ служащихъ, или же будетъ уменьшаться раіонъ дѣйствія фирмы. Особенную энергію и настойчивость долженъ проявлять руководитель, когда фирма дѣлаетъ первые шаги и должна надлежащимъ образомъ себя зарекомендовать въ коммерческомъ мірѣ. Во время, свободное отъ дѣловыхъ занятій, руководителю полезно знакомиться со всѣмъ, такъ или иначе имѣющимъ отношеніе къ торговлѣ вообще и къ собственному дѣлу въ частности. На основаніи полученныхъ такимъ путемъ свѣдѣній, онъ долженъ всегда заблаговременно видѣть, когда и гдѣ нужно расширить или уменьшить операціи собственной фирмы. Всѣ нити управленія должны сходиться

въ рукахъ руководителя, и ему необходимо управлять дѣйствіемъ всего механизма, не входя, однако, въ разныя мелочи въ ущербъ общему руководству. Для завѣдыванія разными отдѣленіями должны приглашаться достойныя довѣрія лица, которымъ необходимо предоставить возможно большую самостоятельность. Только рѣшеніе самыхъ важныхъ и общихъ вопросовъ должно производиться лично руководителемъ, а еще лучше, съ помощью конференцій довѣренныхъ, которыя, съ одной стороны, увеличатъ интересъ довѣренныхъ къ дѣлу, а съ другой—многому научатъ самого руководителя. Кромѣ того, руководитель обязанъ стремиться установить дружественныя отношенія съ нужными людьми, напримѣръ, крупными землевладѣльцами; необходимое для этого время даромъ не пропадетъ: оно окажетъ фирмѣ существенную пользу. Для увеличенія раіона дѣйствія фирмы, онъ все время долженъ зорко наблюдать за положеніемъ рынка и всѣми вліяющими на дѣло факторами, причемъ время отъ времени слѣдуетъ предпринимать болѣе основательныя изслѣдованія. На основаніи своихъ наблюденій и изслѣдованій должны даваться директивы служащимъ для практическаго приведенія въ исполненіе необходимыхъ и полезныхъ мѣръ; самому отнюдь не слѣдуетъ отвлекаться мелочами въ ущербъ общему руководству, которому исключительно и должны удѣляться силы руководителя. Излишней переписки и дѣлопроизводства слѣдуетъ избѣгать, такъ какъ она, требуя лишнихъ служащихъ, напрасно усложняетъ дѣло. Руководитель долженъ всегда наблюдать за тѣмъ, чтобы служащіе работали дружно и интересовались дѣломъ, для чего самъ онъ долженъ служить примѣромъ энергичности, пунктуальности и корректности.

Вся переписка поступаетъ руководителю, который лично ее просматриваетъ, сортируетъ по отдѣленіямъ съ соотвѣтствующими примѣчаніями. Для правильнаго функціонированія большаго предріятія необходимо довѣренныхъ мѣстныхъ отдѣленій ставить въ извѣстность объ общемъ ходѣ дѣла, такъ какъ только это даетъ имъ возможность согласовать свою дѣятельность съ интересами всего дѣла. Съ этой цѣлью ежедневно изъ всей корреспонденціи составляются характеризующія положеніе дѣла выписки, которыя разсылаются потомъ всѣмъ отдѣленіямъ, агентамъ, вояжерамъ и пр. Исходящая корреспонденція въ оригиналѣ представляется въ бюро руководителя только по его желанію, когда почему либо необходимо обратить вниманіе на точную формулировку; обыкновенно представляется только копія. Для свѣдѣнія всѣхъ отдѣленій въ бюро руководителя дѣлаются также выписки изъ исходящей корреспонденціи. Работа центральнаго бюро должна принаравливаться къ приходу и отходу почты, такъ какъ своевременность извѣщенія играетъ громадную роль въ дѣлѣ

управленія операціями фирмы. Вообще на урегулированіе корреспонденціи должо быть обращено особое вниманіе, и только при пунктуальности центральнаго бюро, всѣ организаціи фирмы будутъ работать съ точностью и опредѣленностью хорошо вывѣреннаго механизма. Однако, само почтовое движеніе часто ставитъ препятствія правильной торговой корреспонденціи въ видѣ разныхъ случайностей, особенно многочисленныхъ въ морскомъ движеніи. Правда, почтовыя учрежденія извѣщаютъ заблаговременно о всѣхъ предстоящихъ неправильностяхъ въ движеніи; то же самое дѣлаютъ всѣ пароходныя компаніи, заблаговременно посылая извѣщенія о времени прибытія того или иного парохода. О всѣхъ такихъ извѣщеніяхъ особенно стараются доводить до свѣдѣнія заинтересованныхъ. Пароходныя компаніи, кромѣ того, устанавливаютъ росписанія, мѣняющіяся впрочемъ довольно часто. Въ общемъ приноравливаніе работъ центральнаго бюро къ отходу почты представляетъ задачу весьма и весьма трудную, требующую у руководителя крѣпкихъ нервовъ и недюжинныхъ организаторскихъ способностей. Здѣсь мы должны еще упомянуть объ извѣстныхъ почтовыхъ росписаніяхъ, устанавливающихъ послѣдній срокъ для пріема корреспонденціи къ отправленію съ извѣстнымъ пароходомъ или другими средствами сообщенія. Въ нихъ указываются, кромѣ конечныхъ и попутныхъ пунктовъ рейса, также всѣ тѣ мѣста, съ которыми упомянутые пункты имѣютъ постоянное собщеніе; напримѣръ, въ почтовомъ росписаніи указывается не только пунктъ Делагоа, но и всѣ прилегающія мѣстности къ Оранжевой и Трансваальской колоніямъ. Для большей вѣрности корреспонденція, отправляемая моремъ, ведется въ нѣсколькихъ экземплярахъ, причемъ оригиналъ посылается съ первымъ пароходомъ, а копіи съ послѣдующими. Въ копіяхъ точно указывается число и пароходъ, съ которымъ отправленъ оригиналъ, для того, чтобы адресатъ не придалъ копіи самостоятельнаго значенія. Особое и чрезвычайно важное значеніе для большой фирмы имѣетъ еще телеграфъ, дающій нынѣ возможность при помощи шифрованныхъ телеграммъ знать о всѣхъ обстоятельствахъ и оффиціальныхъ цѣнахъ въ значительныхъ пунктахъ всего міра. Нечего и говорить о томъ, что такое основательное знакомство съ положеніемъ мірового рынка представляетъ руководителю возможность направлять дѣятельность фирмы наилучшимъ и наивыгоднѣйшимъ образомъ.

Отдѣленіе для закупки хлѣба.

Изъ всѣхъ отдѣленій наиболѣе важнымъ для фирмы въ цѣломъ, является отдѣленіе для закупки товара, а не какъ обыкновенно

думаютъ, отдѣленіе для продажи — дѣятельность послѣдняго является слѣдствіемъ постановки дѣла въ первомъ; по этой причинѣ во главѣ перваго и обыкновенно стоитъ одинъ изъ руководителей фирмы, если таковыхъ имѣется нѣсколько. Отъ болѣе или менѣе удачной закупки товара вполнѣ зависитъ способность фирмы къ конкурренціи и расширенію операцій. Лицо, стоящее во главѣ отдѣленія для закупки, должно поэтому обладать основательнымъ знакомствомъ съ даннымъ товаромъ и положеніемъ рынка для закупки и продажи. Наиболѣе выгодная покупка непосредственно изъ рукъ производителей осуществима только тогда, когда скупка можетъ производиться внутри земледѣльческой страны; при отсутствіи этой возможности приходится покупать изъ вторыхъ и даже третьихъ рукъ. Мѣсто для закупки необходимо выбрать съ тѣмъ разсчетомъ, чтобы производители сами предлагали товаръ, а не наоборотъ, т. е., чтобы не приходилось искать продавцовъ. Въ выбранныхъ такимъ образомъ мѣстахъ предложенія впослѣдствіи еще сильнѣе сконцентрируются; выборъ мѣста въ частности для хлѣбной торговли играетъ особо важную роль, такъ какъ цѣны находятся въ весьма большой зависимости отъ предложеній. Только послѣ тщательнаго ознакомленія съ даннымъ мѣстомъ скупки, скупщикъ можетъ время отъ времени посѣщать и отдаленныя мѣста.

Вторымъ важнымъ обстоятельствомъ при покупкѣ хлѣба является правильное назначеніе цѣны. Для правильнаго назначенія цѣны за предложенную гдѣ нибудь партію хлѣба, скупщикъ долженъ имѣть представленіе какъ о наличныхъ запасахъ въ данное время, такъ и о количествѣ ожидаемыхъ въ будущемъ предложеній. На основаніи настроенія рынка и многолѣтняго опыта особымъ бюро фирмы составляются ежедневно необходимыя для вышеупомянутой цѣли свѣдѣнія. Такія же свѣдѣнія составляются и о другихъ рынкахъ, могущихъ имѣть непосредственное вліяніе на данный рынокъ. Только на основаніи этихъ данныхъ скупщикъ можетъ правильно опредѣлить цѣну. При покупкахъ на другомъ рынкѣ (исключая cif-обязательствъ) должны приниматься во вниманіе всѣ сопряженные съ этимъ побочные расходы, напримѣръ—тарифъ, страхованіе, таможенныя пошлины и разные государственные сборы. Скупка хлѣба однимъ лицомъ производиться не можетъ — для этой цѣли необходимо имѣть штатъ вояжеровъ и агентовъ, приличный подборъ которыхъ и составляетъ одну изъ главныхъ задачъ руководителя, въ виду крайней затруднительности надзора за дѣятельностью этихъ лицъ. Вояжеры и агенты, представляя какъ бы щупальцы фирмы, должны свою дѣятельность и интересы связывать и согласовать съ интересами представляемой ими фирмы. Контроль ихъ дѣятельности составляетъ одну изъ главныхъ

обязанностей лица, стоящаго во главѣ отдѣленія для закупки. Агенты и вояжеры должны ставиться фирмой все время въ извѣстность о факторахъ, такъ или иначе вліяющихъ на положеніе рынка, такъ какъ являясь полномочными представителями, они заключаютъ обязательныя для фирмы сдѣлки. Контроль дѣятельности вояжеровъ, подробный отчетъ о которой долженъ ежедневно посылаться фирмѣ, заключается прежде всего въ наблюденіи за правильностью и своевременностью представленія отчетовъ; затѣмъ въ наблюденіи за соотвѣтствіемъ рейсовъ съ директивами фирмы и за надлежащимъ использованіемъ предоставленнаго времени; потомъ, само собой разумѣется, фирма должна обращать вниманіе на количество и выгодность условій заключенныхъ сдѣлокъ; наконецъ, важнымъ обстоятельствомъ, характеризующимъ дѣятельность того или иного вояжера, является постоянное увеличеніе числа продавцовъ, правильность цѣнъ и экономное расходованіе дорожныхъ денегъ. Всякія неправильности въ дѣйствіяхъ вояжеровъ должны немедленно замѣчаться. Ежемѣсячно завѣдующій отдѣленіемъ для закупки составляетъ таблицы о дѣятельности вояжеровъ; эти таблицы сравниваются съ предыдущими для составленія общей характеристики дѣятельности того или иного вояжера.

Кромѣ вояжеровъ, у фирмъ имѣются еще агенты для закупки хлѣба, сфера дѣйствія которыхъ распространяется главнымъ образомъ на большіе заграничные торговые пункты. Агенты живутъ постоянно въ большихъ пунктахъ экспорта и только время отъ времени посылаютъ фирмѣ отчетъ о своей дѣятельности.

Отдѣленіе для продажи хлѣба.

Продажа хлѣба, въ противоположность почти всѣмъ другимъ товарамъ, производится легче и проще скупки, такъ какъ каждая фирма обыкновенно покупаетъ хлѣбъ небольшими партіями, а продаетъ большими; обусловливается это особенностями покупателей, которыми являются обрабатывающая промышленность, правительство, посредники и т. п. Здѣсь мы не будемъ останавливаться на томъ, что завѣдующему отдѣленіемъ для продажи необходимо также основательное знакомство съ дѣломъ и умѣніе устанавливать цѣны, согласно положенію рынка,—все сказанное раньше остается въ силѣ. Упомянемъ только о томъ, что число агентовъ для продажи можетъ быть гораздо меньше, чѣмъ для скупки.

Намъ остается здѣсь еще упомянуть о значеніи рекламъ въ хлѣбной торговлѣ. Хлѣбная торговля, какъ и всякая другая оптовая торговля, не можетъ обойтись совершенно безъ рекламъ. Во первыхъ, своихъ покупателей необходимо ставить въ извѣстность о прибываю-

щихъ партіяхъ товара; во-вторыхъ, слѣдуетъ посылать предложенія такимъ фирмамъ, отъ которыхъ можно ожидать заказовъ; наконецъ полезно помѣщать публикаціи. Но всѣ эти рекламы въ хлѣбной торговлѣ не играютъ существенной роли, за исключеніемъ продажи сѣмянъ. Предложенія о желаніи продать хлѣбъ посылаются съ пробой, причемъ предложеніе остается въ силѣ въ продолженіе указаннаго довольно короткаго срока. Иногда предложеніе остается въ силѣ только на то время, «пока имѣются запасы»; такая форма, конечно, еще менѣе связываетъ купца.

Веденіе книгъ.

Бухгалтерія въ большой хлѣбной фирмѣ заключается, кромѣ веденія торговыхъ книгъ, также въ регистраціи и статистикѣ. Мы здѣсь остановимся только на регистраціи и статистикѣ, такъ какъ веденіе торговыхъ книгъ совершается во всей торговлѣ болѣе или менѣе одинаково. Регистрацію корреспонденціи и квитанцій совѣтуется производить отдѣльно другъ отъ друга, но то и другое необходимо располагать въ алфавитномъ и хронологическомъ порядкѣ, причемъ дѣла отдѣльныхъ фирмъ рекомендуется обособить и къ каждому письму прилагать копію отвѣта; копировальныя книги въ такомъ случаѣ будутъ излишни. Статистика должна давать всегда представленіе о состояніи товаровъ и сальдо. Кромѣ того, ея вниманіе должно быть обращено на соотношеніе между торговыми расходами и прибылью того или иного предпріятія (напр., расходы по посылкѣ предложеній и рекламъ, дорожные расходы и т. п.). Матеріалы, доставляемые веденіемъ книгъ, должны быть ею надлежащимъ образомъ обработаны для полученія полной картины, рисующей оборотъ разныхъ сортовъ товара въ количественномъ и географическомъ отношеніяхъ.

Товарные склады.

Относительно товарныхъ складовъ здѣсь можно сказать то же, что и о всѣхъ предпріятіяхъ: при помощи возможно меньшихъ затратъ необходимо достигнуть возможно большихъ результатовъ. Въ силу этого соображенія, товарные склады по величинѣ своей должны быть въ зависимости только отъ положенія рынка и путей сообщенія. Расходы, связанныя съ храненіемъ, цѣлесообразны въ слѣдующихъ случаяхъ: во первыхъ, когда положеніе рынка почему либо особенно благопріятствуетъ скупкѣ, во вторыхъ, когда пути сообщенія время отъ времени представляютъ худшія условія для транспорта (напримѣръ, море во время бурь), въ третьихъ, когда тарифъ за перевозку большихъ

партій настолько низокъ, что такая отправка представляетъ значи тельную экономію, превышающую расходы за храненіе. Упомянемъ здѣсь о томъ, что такъ называемая опись товаровъ въ складахъ должна преслѣдовать цѣль ревизіи веденія книгъ при помощи статистики складовъ. Если тѣ и другія цифры совпадутъ, то, значитъ, не произошло ошибокъ, хотя тутъ слѣдуетъ принимать во вниманіе усушку. Само собой разумѣется, что хранящійся товаръ долженъ быть застрахованъ отъ огня, воровства, новодненій и пр.

ПРИЛОЖЕНІЯ.

1) Сравнительныя таблицы мѣръ, объема, вѣса (десять таблицъ).

2) Множители для перевода иностранныхъ мѣръ, монетъ, фрахтовъ и пр., принятые Редакціей «Торгово-Промышленной Газеты».

3) Таможенныя пошлины въ разныхъ государствахъ на ввозимые хлѣба.

4) Литература хлѣбной торговли.

Сравнительныя таблицы мѣръ, объема, вѣса (десять таблицъ).

I. Американскій бушель и гектолитры.

Бушель.	Гектолитры.	Бушель.	Гектолитры.	Бушель.	Гектолитры.
1	0,35	51	17,97	11.000	3.876
2	0.70	52	18,32	12.000	4.229
3	1,06	53	18,68	13.000	4.581
4	1,41	54	19,03	14.000	4.933
5	1.76	**55**	19.38	**15.000**	5.286
6	2,11	56	19,73	16.000	5.638
7	2,47	57	20,09	17.000	5.990
8	2,82	58	20,44	18.000	6.343
9	3,17	59	20,79	19.000	6.695
10	3,52	**60**	21,14	**20.000**	7.048
11	3.88	61	21,50	21.000	7.400
12	4,23	62	21,85	22.000	7.752
13	4,58	63	22,20	23.000	8.105
14	4,93	64	22,55	24.000	8.457
15	5,29	**65**	22,90	**25.000**	8.810
16	5,64	66	23,26	30.000	10.571
17	5,99	67	23,61	35.000	12.333
18	6,34	68	23,96	40.000	14.095
19	6,70	69	24,31	45.000	15.857
20	7.05	**70**	24,67	**50.000**	17.619
21	7,40	71	25,02	55.000	19.381
22	7.75	72	25,37	60.000	21.143
23	8,10	73	25,72	65.000	22.905
24	8,46	74	26,08	70.000	24.667
25	8,81	**75**	26,43	**75.000**	26.429
26	9,16	76	26,78	80.000	28.190
27	9,51	77	27,13	85.000	29.952
28	9,87	78	27,49	90.000	31.714
29	10,22	79	27,84	95.000	33.476
30	10,57	**80**	28,19	**100.000**	35.238
31	10,92	81	28,54	1 милл.	352.381
32	11,28	82	28,90	2 «	704.762
33	11,63	83	29,25	3 »	1.057.144
34	11,98	84	29,60	4 »	1.409.525
35	12,33	**85**	29,95	**5** »	1.761.906
36	12,69	86	30,30	6 »	2.114.287
37	13,04	87	30,66	7 »	2.466.668
38	13,39	88	31,01	8 »	2.819.050
39	13,74	89	31,36	9 »	3.171.431
40	14,10	**90**	31,71	**10** »	3.523.812
41	14,45	91	32,07	11 »	3.876.193
42	14,80	92	32,42	12 »	4.228.574
43	15,15	93	32,77	13 »	4.580.956
44	15,50	94	33,12	14 »	4.933.337
45	15,86	**95**	33,48	**15** »	5.285.718
46	16,21	96	33,83	16 »	5.638.099
47	16,56	97	34,18	17 »	5.990.480
48	16,91	98	34,53	18 »	6.342.862
49	17,27	99	34,89	19 »	6.695.243
50	17,62	**100**	35,24	**20** »	7.047.624

II. **Квартеръ** (Imp. Quarter) **и гектолитры.**

Квартеръ.	Гектолитры.	Квартеръ.	Гектолитры.	Квартеръ.	Гектолитры.
1	2,91	51	148,30	11.000	31.986
2	5,82	52	151,21	12.000	34.894
3	8,72	53	154,11	13.000	37.802
4	11,63	54	157,02	14.000	40.709
5	14,54	**55**	159,93	**15.000**	43.617
6	17,45	56	162,84	16.000	46.525
7	20,35	57	165,75	17.000	49.433
8	23,26	58	168,65	18.000	52.341
9	26,17	59	171,56	19.000	55.248
10	29,08	**60**	174,47	**20.000**	58.156
11	31,99	61	177,38	21.000	61.064
12	34,89	62	180.28	22.000	63.972
13	37,80	63	183,19	23.000	66.880
14	40,71	64	186,10	24.000	69.787
15	43,62	**65**	189,01	**25.000**	72.695
16	46,53	66	191,92	30.000	87.234
17	49,43	67	194,82	35.000	101.773
18	52,34	68	197,73	40.000	116.312
19	55,25	69	200,64	45.000	130.851
20	58,16	**70**	203,55	**50.000**	145.391
21	61.06	71	206,45	55.000	159.930
22	63,97	72	209,36	60.000	174.469
23	66,88	73	212,27	65.000	189.008
24	69,79	74	215,18	70.000	203.547
25	72,70	**75**	218,09	**75.000**	218.086
26	75,60	76	220,99	80.000	232.625
27	78,51	77	223,90	85.000	247.164
28	81,42	78	226,81	90.000	261.703
29	84,53	79	229,72	95.000	276.242
30	87,23	**80**	232,03	**100.000**	4.290.781
31	90,14	81	235,53	1 милл.	2.907.810
32	93,05	82	238,45	2 »	5.815.620
33	95,96	83	241,35	3 »	8.723.430
34	98,87	84	244,26	4 »	11.631.240
35	101,77	**85**	247,16	**5** »	14.539.050
36	104,68	86	250,07	6 »	17.446.860
37	107,58	87	252,98	7 »	20.354.670
38	110,49	88	255,89	8 »	23.262.480
39	113,40	89	258,80	9 »	26.170.290
40	116,31	**90**	261,70	**10** »	29.078.100
41	119,22	91	264,61	11 »	31.985.910
42	122,13	92	267.52	12 »	34.893.720
43	125,04	93	270,43	13 »	37.801.530
44	127,94	94	273,33	14 »	40.709.340
45	130,85	**95**	276,24	**15** »	43.617.150
46	133,76	96	279,15	16 »	46.524.960
47	136,67	97	282,06	17 »	49.432.770
48	139,58	98	284.97	18 »	52.340.580
49	142,48	99	287,87	19 »	55.248.390
50	145,39	**100**	290,78	**20** »	58.156.200

III. Центнеръ и двойные центнеры.

Центнеръ.	Двойные центнеры..	Центнеръ.	Двойные центнеры.	Центнеръ.	Двойные центнеры.
1	0.51	51	25,91	11.000	5.588
2	1,02	52	26,42	12.000	6.096
3	1.52	53	26,93	13.000	6.604
4	2,03	54	27,43	14.000	7.112
5	2,54	**55**	27,94	**15.000**	7.620
6	3,05	56	28,45	16.000	8.128
7	3,56	57	28,96	17.000	8.636
8	4,06	58	29,47	18.000	9.144
9	4,57	59	29,97	19.000	9.652
10	5,08	**60**	30,48	**20.000**	10.160
11	5,59	61	30,99	21.000	10.668
12	6,10	62	31,50	22.000	11.177
13	6.60	63	32.01	23.000	11.685
14	7,11	64	32,51	24.000	12.193
15	7,62	**65**	33.02	**25.000**	12.701
16	8,13	66	33.53	30.000	15.241
17	8,64	67	34,04	35.000	17.781
18	9,14	68	34,55	40.000	20.321
19	9,65	69	35,05	45.000	22.861
20	10,16	**70**	35,56	**50.000**	25.401
21	10,67	71	36.07	55.000	27.941
22	11.18	72	36,58	60.000	30.481
23	11,68	73	37,09	65.000	33.022
24	12,19	74	37,59	70.000	35.562
25	12,70	**75**	38,10	**75.000**	38.102
26	13,21	76	38,61	80.000	40.642
27	13,72	77	39,12	85.000	43.182
28	14.22	78	39,63	90.000	45.722
29	14.73	79	40,13	95.000	48.262
30	15,24	**80**	40.64	**100.000**	50.802
31	15,75	81	41,15	1 милл.	508.023
32	16,26	82	41,66	2 »	1.016.047
33	16,76	83	42,17	3 »	1.524.070
34	17,27	84	42,67	4 »	2.032.093
35	17,78	**85**	43,18	**5** »	2.540.116
36	18,29	86	43.69	6 »	3.048.140
37	18,80	87	44,20	7 »	3.556.163
38	19,30	88	44,71	8 »	4.064.186
39	19,81	89	45,21	9 »	4.572.209
40	20,32	**90**	45,72	**10** »	5.080.233
41	20,83	91	46,23	11 »	5.588.256
42	21.34	92	46,74	12 »	6.096.279
43	21,85	93	47,25	13 »	6.604.302
44	22,35	94	47,75	14 »	7.112.326
45	22,86	**95**	48,26	**15** »	7.620.349
46	23,37	96	48,77	16 »	8.128.372
47	23,88	97	49,28	17 »	8.636.395
48	24,39	98	49,79	18 »	9.144.419
49	24,89	99	50,29	19 »	9.652.442
50	25,40	**100**	50,80	**20** »	10.160.465

IV. Четверть и гектолитры.

Четверть.	Гектолитры.	Четверть.	Гектолитры.	Четверть.	Гектолитры.
1	2,10	51	107,05	11.000	23.089
2	4.20	52	109,15	12.000	25.188
3	6,30	53	111,25	13.000	27.287
4	8,40	54	113,35	14.000	29.386
5	10,50	**55**	115,45	**15.000**	31.485
6	12,59	56	117,55	16.000	33.584
7	14,69	57	119,64	17.000	35.683
8	16,79	58	121,74	18.000	37.782
9	18,89	59	123,84	19.000	39.881
10	20,99	**60**	125,94	**20.000**	41.980
11	23,09	61	128,04	21.000	44.079
12	25,19	62	130,14	22.000	46.178
13	27,29	63	132,24	23.000	48.277
14	29,39	64	134,34	24.000	50.376
15	31,49	**65**	136,44	**25.000**	52.476
16	33,58	66	138,54	30.000	62.971
17	35,68	67	140,63	35.000	73.466
18	37,78	68	142,73	40.000	83.961
19	39,88	69	144,83	45.000	94.456
20	41,98	**70**	146,93	**50.000**	104.951
21	44,08	71	149,03	55.000	115.446
22	46,18	72	151,13	60.000	125.941
23	48,28	73	153,23	65.000	136.436
24	50,38	74	155,33	70.000	146.931
25	52,48	**75**	157,43	**75.000**	157.427
26	54,57	76	159,53	80.000	167.922
27	56,67	77	161,62	85.000	178.417
28	58,77	78	163,72	90.000	188.912
29	60,87	79	165,82	95.000	199.407
30	62,97	**80**	167,92	**100.000**	209.902
31	65,07	81	170,02	1 милл.	2.099.020
32	67,17	82	172,12	2 »	4.198.040
33	69,27	83	174,22	3 »	6.297.060
34	71,37	84	176,32	4 »	8.396.080
35	73,47	**85**	178,42	**5** »	10.495.100
36	75,56	86	180,52	6 »	12.594.120
37	77,66	87	182,61	7 »	14.693.140
38	79,76	88	184,71	8 »	16.792.160
39	81,86	89	186,81	9 »	18.891.180
40	83,96	**90**	188,91	**10** »	20.990.200
41	86,06	91	191,01	11 »	23.089.220
42	88,16	92	193,11	12 »	25.188.240
43	90,26	93	195,21	13 »	27.287.260
44	92,36	94	197,31	14 »	29.386.280
45	94,46	**95**	199,41	**15** »	31.485.300
46	96,55	96	201,51	16 »	33.584.320
47	98,65	97	203,60	17 »	35.683.340
48	100,75	98	205,70	18 »	37.782.360
49	102,85	99	207,80	19 »	39.881.380
50	104,95	**100**	209,90	**20** »	41.999.400

V. Бушель въ тоннахъ.

Тысячи.	Тонны.	Тысячи.	Тонны.	Тысячи.	Тонны.	Милл.	Тонны.	Милл.	Тонны.
1	27,2	**37**	1.006	**73**	1.986	**20**	544.000	**56**	1.523.200
2	54,4	**38**	1.034	**74**	2.013	**21**	571.200	**57**	1.550.400
3	81,6	**39**	1.061	**75**	2.040	**22**	598.400	**58**	1.557.600
4	108,8	**40**	1.088	**76**	2.067	**23**	625.600	**59**	1.604.800
5	136,0	**41**	1.115	**77**	2.094	**24**	652.800	**60**	1.632.000
6	163,2	**42**	1.142	**78**	2.122	**25**	680.000	**61**	1.659.200
7	190,4	**43**	1.170	**79**	2.149	**26**	707.200	**62**	1.686.400
8	217,6	**44**	1.197	**80**	2.176	**27**	734.400	**63**	1.713.600
9	244,8	**45**	1.224	**81**	2.203	**28**	761.600	**64**	1.740.800
10	272	**46**	1.251	**82**	2.230	**29**	788.800	**65**	1.768.000
11	299,2	**47**	1.278	**83**	2.258	**30**	816.000	**66**	1.795.200
12	326,4	**48**	1.306	**84**	2.285	**31**	843.200	**67**	1.822.400
13	353,6	**49**	1.333	**85**	2.312	**32**	870.400	**68**	1.849.600
14	380,8	**50**	1.360	**86**	2.339	**33**	897.600	**69**	1.876.800
15	408,0	**51**	1.387	**87**	2.366	**34**	924.800	**70**	1.904.000
16	435,2	**52**	1.414	**88**	2.394	**35**	952.000	**71**	1.931.200
17	462,4	**53**	1.442	**89**	2.421	**36**	979.200	**72**	1.958.400
18	489,6	**54**	1.469	**90**	2.448	**37**	1.006.400	**73**	1.985.600
19	516,8	**55**	1.496	**91**	2.475	**38**	1.033.600	**74**	2.012.800
20	544,0	**56**	1.523	**92**	2.502	**39**	1.060.800	**75**	2.040.000
21	571	**57**	1.550	**93**	2.530	**40**	1.088.000	**76**	2.067.200
22	598	**58**	1.578	**94**	2.557	**41**	1.115.200	**77**	2.094.400
23	626	**59**	1.605	**95**	2.584	**42**	1.142.400	**78**	2.121.600
24	653	**60**	1.632	**96**	2.611	**43**	1.169.600	**79**	2.148.800
25	680	**61**	1.659	**97**	2.638	**44**	1.196.800	**80**	2.176.000
26	707	**62**	1.684	**98**	2.666	**45**	1.224.000	**81**	2.203.200
27	734	**63**	1.714	**99**	2.693	**46**	1.251.200	**82**	2.230.400
28	762	**64**	1.741	**100**	2.720	**47**	1.278.400	**83**	2.257.600
29	789	**65**	1.768	**200**	5.440	**48**	1.305.600	**84**	2.284.800
30	816	**66**	1.795	**300**	8.160	**49**	1.332.800	**85**	2.312.000
31	843	**67**	1.822	**400**	10.880	**50**	1.360.000	**86**	2.339.200
32	870	**68**	1.850	**500**	13.600	**51**	1.387.200	**87**	2.366.400
33	898	**69**	1.877	**600**	16.320	**52**	1.414.400	**88**	2.393.600
34	925	**70**	1.904	**700**	19.040	**53**	1.444.600	**89**	2.420.800
35	952	**71**	1.931	**800**	21.760	**54**	1.468.800	**90**	2.448.000
36	979	**72**	1.958	**900**	24.480	**55**	1.496.000	**100**	2.720.000

VI. Метрическая проба и четыре главнѣйшія пробы.

Килограммы въ гектолитрахъ.	Голландск. Troy Pfd.	Англійскій фунтъ въ квартерахъ.	Русскій фунтъ въ четвертяхъ.	Англійскій фунтъ въ бушеляхъ.	Килограммы въ гектолитрахъ.	Голландск. Troy Pfd.	Англійскій фунтъ въ квартерахъ.	Русскій фунтъ въ четвертяхъ.	Англійскій фунтъ въ бушеляхъ.
82	139	526	420	63,7	59,5	101	381	305	46,2
81,5	138	522	418	63,3	59	100	378	302	45,8
81	137	519	415	62,9	58,5	99	375	300	45,4
80,5	136	516	413	62,5	58	98	372	297	45,1
80	135,5	513	410	62,1	57,5	97	369	295	44,7
79,5	135	509	408	61,8	57	96,5	365	292	44,3
79	134	506	405	61,4	56,5	96	362	290	43,9
78,5	133	503	402	61,0	56	95	359	287	43,5
78	132	500	400	60,6	55,5	94	356	284	43,1
77,5	131	497	397	60,2	55	93	353	282	42,7
77	130,5	493	395	59,8	54,5	92	349	279	42,3
76,5	130	490	392	59,4	54	91,5	346	277	41,9
76	129	487	390	59,0	53,5	91	343	274	41,6
75,5	128	484	387	58,7	53	90	340	272	41,2
75	127	481	384	58,3	52,5	89	337	269	40,8
74,5	126	478	382	57,9	52	88	333	267	40,4
74	125,5	475	379	57,5	51,5	87	330	264	40,0
73,5	125	471	377	57,1	51	86,5	327	261	39,6
73	124	468	374	56,7	50,5	86	324	259	39,2
72,5	123	465	372	56,3	50	85	321	256	38,8
72	122	462	369	55,9	49,5	84	317	254	38,5
71,5	121	458	367	55,5	49	83	314	251	38,1
71	120	455	364	55,2	48,5	82	311	249	37,7
70,5	119	452	362	54,8	48	81,5	308	246	37,3
70	118,5	449	359	54,4	47,5	81	304	243	36,9
69,5	118	446	356	54,0	47	80	301	241	36,5
69	117	442	354	53,6	46,5	79	298	238	36,1
68,5	116	439	352	53,2	46	78	295	236	35,7
68	115	436	349	52,8	45,5	77	292	233	35,3
67,5	114	433	346	52,4	45	76	288	231	35,0
67	113,5	430	343	52,0	44,5	75	285	228	34,6
66,5	113	426	341	51,7	44	74,5	282	226	34,2
66	112	423	338	51,3	43,5	74	279	223	33,8
65,5	111	420	336	50,9	43	73	276	220	33,4
65	110	417	333	50,5	42,5	72	272	218	33,0
64,5	109	414	331	50,1	42	71	269	215	32,6
64	108,5	410	328	49,7	41,5	70	266	213	32,2
63,5	108	407	326	49,3	41	69,5	263	210	31,9
63	107	404	323	48,9	40,5	69	260	208	31,5
62,5	106	401	320	48,6	40	68	256	205	31,1
62	105	397	318	48,2	39,5	65	253	202	30,7
61,5	104	394	315	47,8	39	66	250	200	30,3
61	103	391	313	47,4	38,5	65	247	197	29,9
60,5	102	388	310	47,0	38	64	244	195	29,5
60	101,5	385	308	46,6	37,5	63,5	240	192	29,1
					37	63	237	190	28,7

*

VII. Квартеры въ тоннахъ.

		100	200	300	400	500	600	700	800	900	
1	220	22.000	43.780	65.560	87.340	109.120	130.900	152.680	174.460	196.240	1
2	435	22.215	43.995	65.775	87.555	109.335	131.115	152.895	174.675	196.455	2
3	655	22.435	44.215	65.995	87.775	109.555	131.335	153.115	174.895	196.675	3
4	870	22.650	44.430	66.210	87.990	109.770	131.550	153.330	175.110	196.890	4
5	1.090	22.870	44.650	66.430	88.210	109.990	131.770	153.550	175.330	197.110	5
6	1.305	23.085	44.865	66.645	88.425	110.205	131.985	153.765	175.545	197.325	6
7	1.525	23.305	45.085	66.865	88.645	110.425	132.205	153.985	175.765	197.545	7
8	1.740	23.520	45.300	67.080	88.860	110.640	132.420	154.200	175.980	197.760	8
9	1.960	23.740	45.520	67.300	89.080	110.860	132.640	154.420	176.200	197.980	9
10	2.180	23.960	45.740	67.520	89.300	111.080	132.860	154.640	176.420	198.200	10
11	2.395	24.175	45.955	67.735	89.515	111.295	133.075	154.855	176.635	198.415	11
12	2.615	24.395	46.175	67.955	89.735	111.515	133.295	155.075	176.855	198.635	12
13	2.830	24.610	46.390	68.170	89.950	111.730	133.510	155.290	177.070	198.850	13
14	3.050	24.830	46.610	68.390	90.170	111.950	133.730	155.510	177.290	199.070	14
15	3.265	25.045	46.825	68.605	90.385	112.165	133.945	155.725	177.505	199.285	15
16	3.485	25.265	47.045	68.825	90.605	112.385	134.165	155.945	177.725	199.505	16
17	3.700	25.480	47.265	69.045	90.825	112.600	134.380	156.165	177.945	199.725	17
18	3.920	25.700	47.480	69.260	91.040	112.820	134.600	156.380	178.160	199.940	18
19	4.140	25.920	47.700	69.480	91.260	113.040	134.820	156.600	178.380	200.160	19
20	4.355	26.135	47.915	69.695	91.475	113.255	135.030	156.815	178.595	200.375	20
21	4.575	26.355	48.135	69.915	91.695	113.475	135.255	157.035	178.815	200.595	21
22	4.790	26.570	48.350	70.130	91.910	113.690	135.470	157.250	179.030	200.810	22
23	5.010	26.790	48.570	70.350	92.130	113.910	135.690	157.470	179.250	201.030	23
24	5.225	27.005	48.785	70.565	92.345	114.125	135.905	157.685	179.465	201.245	24
25	5.445	27.225	49.005	70.785	92.565	114.345	136.125	157.905	179.685	201.465	25
26	5.665	27.445	49.225	71.005	92.785	114.565	136.345	158.125	179.905	201.685	26
27	5.880	27.660	49.440	71.220	93.000	114.780	136.560	158.340	180.120	201.900	27
28	6.100	27.880	49.660	71.440	93.220	115.000	136.780	158.560	180.340	202.120	28
29	6.315	28.095	49.875	71.655	93.435	115.215	136.995	158.775	180.555	202.335	29
30	6.535	28.315	50.095	71.875	93.655	115.435	137.215	158.995	180.775	202.555	30
31	6.750	28.530	50.310	72.090	93.870	115.650	137.430	159.210	180.990	202.770	31
32	6.970	28.750	50.530	72.310	94.090	115.870	137.650	159.430	181.210	202.990	32
33	7.185	28.965	50.745	72.525	94.305	116.085	137.865	159.645	181.425	203.205	33
34	7.405	29.185	50.965	72.745	94.525	116.305	138.085	159.865	181.645	203.425	34
35	7.625	29.405	51.185	72.965	94.745	116.525	138.305	160.085	181.865	203.645	35
36	7.840	29.620	51.400	73.180	94.960	116.740	138.520	160.300	182.080	203.860	36
37	8.060	29.840	51.620	73.400	95.180	116.960	138.740	160.520	182.300	204.080	37
38	8.275	30.055	51.835	73.615	95.395	117.175	138.955	160.735	182.515	204.295	38
39	8.495	30.275	52.055	73.835	95.615	117.395	139.175	160.955	182.735	204.515	39
40	8.710	30.490	52.270	74.050	95.830	117.610	139.390	161.170	182.950	204.730	40
41	8.930	30.710	52.490	74.270	96.050	117.830	139.610	161.390	183.170	204.950	41
42	9.150	30.930	52.710	74.490	96.270	118.050	139.830	161.610	183.390	205.170	42
43	9.365	31.145	52.925	74.705	96.485	118.265	140.045	161.825	183.605	205.385	43
44	9.585	31.365	53.145	74.925	96.705	118.485	140.265	162.045	183.825	205.605	44
45	9.800	31.580	53.360	75.140	96.920	118.700	140.480	162.260	184.040	205.820	45
46	10.020	31.800	53.580	75.360	97.140	118.920	140.700	162.480	184.260	206.040	46
47	10.235	32.015	53.795	75.575	97.355	119.135	140.915	162.695	184.475	206.255	47
48	10.455	32.235	54.015	75.795	97.575	119.355	141.135	162.915	184.695	206.475	48
49	10.670	32 450	54.230	76.010	97.790	119.570	141.350	163.130	184.910	206.690	49
50	10.890	32.670	54.450	76.230	98.010	119.790	141.570	163.350	185.130	206.910	50

Q=0.2178t, 10 Q=2.178t, 100 Q=21.78t, 1.000 Q=217.8t, 10.000 Q=2178t, 100.000 Q=21.780 t.

VII. Квартеры въ тоннахъ.

		100	200	300	400	500	600	700	800	900	
51	11.110	32.890	54.670	76.450	98.230	120.010	141.790	163.570	185.350	207.130	**51**
52	11.325	33.105	54.885	76.665	98.445	120.225	142.005	163.785	185.565	207.345	**52**
53	11.545	33.325	55.105	76.885	98.665	120.445	142.225	163.905	185.785	207.565	**53**
54	11.760	33.540	55.320	77.100	98.880	120.660	142.440	164.220	186.000	207.780	**54**
55	11.980	33.760	55.540	77.320	99.100	120.880	142.660	164.440	186.220	208.000	**55**
56	12.195	33.975	55.755	77.535	99.315	121.095	142.875	164.655	186.435	208.215	**56**
57	12.415	34.195	55.975	77.755	99.535	121.315	143.095	164.875	186.655	208.435	**57**
58	12.630	34.410	56.190	77.970	99.750	121.530	143.310	165.090	186.870	208.650	**58**
59	12.850	34.630	56.410	78.190	99.970	121.750	143.530	165.310	187.090	208.870	**59**
60	13.070	34.850	56.630	78.410	100.190	121.970	143.750	165.530	187.310	209.090	**60**
61	13.285	35.065	56.845	78.625	100.405	122.185	143.965	165.745	187.525	209.305	**61**
62	13.505	35.285	57.065	78.845	100.625	122.405	144.185	165.965	187.745	209.525	**62**
63	13.720	35.500	57.280	79.060	100.840	122.620	144.400	166.180	187.960	209.740	**63**
64	13.940	35.720	57.500	79.280	101.060	122.840	144.620	166.400	188.180	209.960	**64**
65	14.155	35.935	57.715	79.495	101.275	123.055	144.835	166.615	188.395	210.175	**65**
66	14.375	36.155	57.935	79.715	101.495	123.275	145.055	166.835	188.615	210.395	**66**
67	14.590	36.370	58.150	79.930	101.710	123.490	145.270	167.050	188.830	210.610	**67**
68	14.810	36.590	58.370	80.150	101.930	123.710	145.490	167.270	189.050	210.830	**68**
69	15.030	36.810	58.590	80.370	102.150	123.930	145.710	167.490	189.270	211.050	**69**
70	15.245	37.025	58.805	80.585	102.365	124.145	145.925	167.705	189.485	211.265	**70**
71	15.465	37.245	59.025	80.805	102.585	124.365	146.145	167.925	189.705	211.485	**71**
72	15.680	37.460	59.240	81.020	102.800	124.580	146.360	168.140	189.920	211.700	**72**
73	15.900	37.680	59.460	81.240	103.020	124.800	146.580	168.360	190.140	211.920	**73**
74	16.115	37.895	59.675	81.455	103.235	125.015	146.795	168.575	190.355	212.135	**74**
75	16.335	38.115	59.895	81.675	103.455	125.235	147.015	168.795	190.575	212.355	**75**
76	16.555	38.335	60.115	81.895	103.675	125.455	147.235	169.015	190.795	212.575	**76**
77	16.770	38.550	60.330	82.110	103.890	125.670	147.450	169.230	191.010	212.790	**77**
78	16.990	38.770	60.550	82.330	104.110	125.890	147.670	169.450	191.230	213.010	**78**
79	17.205	38.985	60.765	82.545	104.325	126.105	147.885	169.665	191.445	213.225	**79**
80	17.425	39.205	60.985	82.765	104.545	126.325	148.105	169.885	191.665	213.445	**80**
81	17.640	39.420	61.200	82.980	104.760	126.540	148.320	170.100	191.880	213.660	**81**
82	17.860	39.640	61.420	83.200	104.980	126.760	148.540	170.320	192.100	213.880	**82**
83	18.075	39.855	61.635	83.415	105.195	126.975	148.755	170.535	192.315	214.095	**83**
84	18.295	40.075	61.855	83.635	105.415	127.195	148.975	170.755	192.535	214.315	**84**
85	18.515	40.295	62.075	83.855	105.635	127.415	149.195	170.975	192.755	214.535	**85**
86	18.730	40.510	62.290	84.070	105.850	127.630	149.410	171.190	192.970	214.750	**86**
87	18.950	40.730	62.510	84.290	106.070	127.850	149.630	171.410	193.190	214.970	**87**
88	19.165	40.945	62.725	84.505	106.285	128.065	149.845	171,625	193.405	215.185	**88**
89	19.385	41.165	62.945	84.725	106.505	128.285	150.065	171.845	193.625	215.405	**89**
90	19.600	41.380	63.160	84.940	106.720	128.500	150.280	172.060	193.840	215.620	**90**
91	19.820	41.600	63.380	85.160	106.940	128.720	150.500	172.280	194.060	215.840	**91**
92	20.040	41.820	63.600	85.380	107.160	128.940	150.720	172.500	194.280	216.060	**92**
93	20.255	42.035	63.815	85.595	107.375	129.155	150.935	172.715	194.495	216.275	**93**
94	20.475	42.255	64.035	85.815	107.595	129.375	151.155	172.935	194.715	216.495	**94**
95	20.690	42.470	64.250	86.030	107.810	129.590	151.370	173.150	194.930	216.710	**95**
96	20.910	42.690	64.470	86.250	108.030	129.810	151.590	173.370	195.150	216.930	**96**
97	21.125	42.905	64.685	86.465	108.245	130.025	151.805	173.585	195.365	217.145	**97**
98	21.345	43.125	64.905	86.685	108.465	130.245	152.025	173.805	195.585	217.365	**98**
99	21.560	43.340	65.120	86.900	108.680	130.460	152.240	174.020	195.800	217.580	**99**
100	21.780	43.560	65.340	87.120	108.900	130.680	152.460	174.240	196.020	217.800	**100**
Mill.	217.800	435.600	653.400	871.200	1.089.000	1.306.800	1.524.600	1.742.400	1.960.200	2.178.000	

VIII. Мѣшки въ двойныхъ центнерахъ.

	100	200	300	400	500	600	700	800	900
1	1.270	128.270	255.270	382.270	509.270	636.270	763.270	890.270	1.017.270	1.144.270
2	2.540	129.540	256.540	383.540	510.540	637.540	764.540	891.540	1.018.540	1.145.540
3	3.810	130.810	257.810	384.810	511.810	638.810	765.810	892.810	1.019.810	1.146.810
4	5.080	132.080	259.080	386.080	513.080	640.080	767.080	894.080	1.021.080	1.148.080
5	6.350	133.350	260.350	387.350	514.350	641.350	768.350	895.350	1.022.350	1.149.350
6	7.620	134.620	261.620	388.620	515.620	642.620	769.620	896.620	1.023.620	1.150.620
7	8.890	135.890	262.890	389.890	516.890	643.890	770.890	897.190	1.024.890	1.151.890
8	10.160	137.160	264.160	391.160	518.160	645.160	772.160	899.460	1.026.160	1.153.160
9	11.430	138.430	265.430	392.430	519.430	646.430	773.430	900.830	1.027.430	1.154.430
10	12.700	139.700	266.700	393.700	520.700	647.700	774.700	901.700	1.028.700	1.155.700
11	13.970	140.970	267.970	394.970	521.970	648.970	775.970	902.970	1.029.970	1.156.970
12	15.240	142.240	269.240	396.240	523.240	650.240	777.240	904.240	1.031.240	1.158.240
13	16.510	143.510	270.510	397.510	524.510	651.510	778.510	905.510	1.032.510	1.159.510
14	17.780	144.780	271.780	398.780	525.780	652.780	779.780	906.780	1.033.780	1.160.780
15	19.050	146.050	273.050	400.050	527.050	654.050	781.050	908.050	1.035.050	1.162.050
16	20.320	147.320	274.320	401.320	528.320	655.320	782.320	909.320	1.036.320	1.163.320
17	21.590	148.590	275.590	402.590	529.590	656.590	783.590	910.590	1.037.590	1.164.590
18	22.860	149.860	276.860	403.860	530.860	657.860	784.860	911.860	1.088.860	1.165.860
19	24.130	151.130	278.130	405.130	532.130	659.130	786.130	913.130	1.040.130	1.166.130
20	25.400	152 400	279.400	406.400	533.400	660.400	787.400	914.400	1.041,400	1.168.800
21	26.670	153.670	280.670	407.670	534.670	661.670	788.670	915.670	1.042.670	1.169.670
22	27.940	154.940	281.940	408.940	535.940	662.940	789.940	916.940	1.043.940	1.170.940
23	29.210	156.210	283.210	410.210	537.210	664.210	791.210	918.210	1.045.210	1.172.210
24	30.480	157.480	284.480	411.480	538.480	665.480	792.480	919.480	1.046.480	1.173.480
25	31.750	158.750	285.750	412.750	539.750	666.750	793.750	920.750	1.047.750	1.174.750
26	33.020	160.020	287.020	414.020	541.020	668.020	795.020	922.020	1.049.020	1.176.020
27	34.290	161.290	288.290	415.290	542.290	669.290	796,290	923.290	1.050.290	1.177.290
28	35.560	162.560	289.560	416.560	543.560	670.560	797.560	924.560	1.051.560	1.178.560
29	36.830	163.830	290.830	417.830	544.830	671.830	798.830	925.830	1.052.830	1.179.830
30	38.100	165.100	292.100	419.100	546.100	673.100	800.100	927.100	1.054.100	1.181.100
31	39.370	166.370	293.370	420.370	547.370	674.370	801.370	928.370	1.055.370	1.182.370
32	40.640	167.640	294.640	421.640	548.640	675.640	802.640	929.640	1.056.640	1.183.640
33	41.910	168.910	295.910	422.910	549.910	676.910	803.910	930.910	1.057.910	1.184.910
34	43.180	170.180	297.180	424.180	551.180	678.180	805.180	932.180	1.059.180	1.186.180
35	44.450	171.450	298.450	425 450	552.450	679.450	806.450	933.450	1.060.450	1.187.450
36	45.720	172.720	299.720	426.720	553.720	680.720	807.720	934.720	1.061.720	1.188.720
37	46.990	173.990	300.990	427.990	554.990	681.990	808.990	935.990	1.062.990	1.189.990
38	48.260	175.260	302.260	429.260	556.220	683.260	810.260	937.260	1.064.260	1.191.260
39	49.530	176.530	303.530	430.530	557.530	684.530	811.530	938.530	1.065.530	1.192.530
40	50.800	177.800	304.800	431.800	558.800	685.800	812.800	939.800	1.066.800	1.193.800
41	52.070	179.070	306.070	433.070	560.070	687.070	814.070	941.070	1.068.070	1.195.070
42	53.340	180.340	307.340	434.340	561.340	688.340	815.340	942.340	1,069.340	1.196.340
43	54.610	181.610	308.610	435.610	562.610	689.610	816.610	943.610	1.070.610	1.197.610
44	55.880	182.880	309.880	436.880	563.880	690.880	817.880	944.880	1.071.880	1.198.880
45	57.150	184.150	311.150	438.150	565.150	692.150	819.150	946.150	1.073.150	1.200.150
46	58.420	185.420	312.420	439.420	566.460	693.420	820.420	947.420	1.074.420	1.201.420
47	59.690	186.690	313.690	440.690	567.690	694.690	821.690	948.690	1.075.690	1.202.690
48	60.960	187.960	314.960	441.960	568.960	695.960	822.960	949.960	1.076.960	1.203.960
49	62.230	189.230	316.230	443.230	570.230	697.230	824.230	951.230	1.078.230	1.205.230
50	63.500	190.500	317.500	444.500	571.500	698.500	825.500	952.500	1.079.500	1.206.500

VIII. Мѣшки въ двойныхъ центнерахъ.

	100	200	300	400	500	600	700	800	900
51	64.770	191.770	318.770	445.770	572.770	699.770	826.770	953.770	1.080.770	1.207.770
52	66.040	193.040	320.040	447.040	574.040	701.040	828.040	955.040	1.082.040	1.209.040
53	67.310	194.310	321.310	448.310	575.310	702.310	829.310	956.310	1.083.310	1.210.310
54	68.580	195.580	322.580	449.580	576.580	703.580	830.580	957.580	1.084.580	1.211.580
55	69.850	196.850	323.850	450.850	577.850	704.850	831.850	958.850	1.085.850	1.212.850
56	71.120	198.120	325.120	452.120	579.120	706.120	833.120	960.120	1.087.120	1.214.120
57	72.390	199.390	326.390	453.390	580.390	707.390	834.390	961.390	1.088.390	1.215.390
58	73.660	200.660	327.660	454.660	581.660	708.660	835.660	962.660	1.089.660	1.216.660
59	74.930	201.930	328.930	455.930	582.930	709.930	836.930	963.930	1.090.930	1.217.930
60	76.200	203.200	330.200	457.200	584.200	711.200	838.200	965.200	1.092.200	1.219.200
61	77.470	204.470	331.470	458.470	585.470	712.470	839.470	966.470	1.093.470	1.220.470
62	78.740	205.740	332.740	459.740	586.740	713.740	840.740	967.740	1.094.740	1.221.740
63	80.010	207.010	334.010	461.010	588.010	715.010	842.010	969.010	1.096.010	1.223.010
64	81.280	208.280	335.280	462.280	589.280	716.280	843.280	970.280	1.097.280	1.224.280
65	82.550	209.550	336.550	463.550	590.550	717.550	844.550	971.550	1.098.550	1.225.550
66	83.820	210.820	337.820	464.820	591.820	718.820	845.820	972.820	1.099.820	1.226.820
67	85.090	212.090	339.090	466.090	593.090	720.090	847.090	974.090	1.101.090	1.228.090
68	86.360	213.360	340.360	467.360	594.360	721.360	848.360	975.360	1.102.360	1.229.360
69	87.630	214.630	341.630	468.630	595.630	722.630	849.630	976.630	1.103.630	1.230.630
70	88.900	215.900	342.900	469.900	596.900	723.900	850.900	977.900	1.104.900	1.231.900
71	90.170	217.170	344.170	471.170	598.170	725.170	852.170	979.170	1.106.170	1.233.170
72	91.440	218.440	345.440	472.440	599.440	726.440	853.440	980.440	1.107.440	1.234.440
73	92.710	219.710	346.710	473.710	600.710	727.710	854.710	981.710	1.108.710	1.235.710
74	93.980	220.980	347.980	474.980	601.980	728.980	855.980	982.980	1.109.980	1.236.980
75	95.250	222.250	349.250	476.250	603.250	730.250	857.250	984.250	1.111.250	1.238.250
76	96.520	223.520	350.520	477.520	604.520	731.520	858.520	985.520	1.112.520	1.239.520
77	97.790	224.790	351.790	478.790	605.790	732.790	859.790	986.790	1.113.790	1.240.790
78	99.060	226.060	353.060	480.060	607.060	734.060	861.060	988.060	1.115.060	1.242.060
79	100.330	227.330	354.330	481.330	608.330	735.330	862.330	989.330	1.116.330	1.243.330
80	101.600	228.600	355.600	482.600	609.600	736.600	863.600	990.600	1.117.600	1.244.600
81	102.870	229.870	356.870	483.870	610.870	737.870	864.870	991.870	1.128.870	1.245.870
82	104.140	231.140	358.140	485.140	612.140	739.140	866.140	993.140	1.120.140	1.247.140
83	105.410	232.410	359.410	486.410	613.410	740.410	867.410	994.410	1.121.410	1.248.410
84	106.680	233.680	360.680	487.680	611.680	741.680	868.680	995.680	1.122.680	1.249.680
85	107.950	234.950	361.950	488.950	615.950	742.950	869.950	996.950	1.123.950	1.250.950
86	109.220	236.220	363.220	490.220	617.220	744.220	871.220	998.220	1.125.220	1.252.220
87	110.490	237.490	364.490	491.490	618.490	745.490	872.490	999.490	1.126.490	1.253.490
88	111.760	238.760	365.760	492.760	619.760	746.760	873.760	1.000.760	1.127.760	1.254.760
89	113.030	240.030	367.030	494.030	621.030	748.030	875.030	1.002.030	1.129.030	1.256.030
90	114.300	241.300	368.300	495.300	622.300	749.300	876.300	1.003.300	1.130.300	1.257.300
91	115.570	242.570	369.570	496.570	623.570	750.570	877.570	1.004.570	1.131.570	1.258.570
92	116.840	243.840	370.840	497.840	624.840	751.840	878.840	1.005.840	1.132.840	1.259.840
93	118.110	245.110	372.110	499.110	626.110	753.110	880.110	1.007.110	1.134.110	1.261.110
94	119.380	246.380	373.380	500.380	627.380	754.380	881.380	1.008.380	1.135.380	1.262.380
95	120.650	247.650	374.650	501.650	628.650	755.650	882.650	1.009.650	1.136.650	1.263.650
96	121.920	248.920	375.920	502.920	629.920	756.920	883.920	1.010.920	1.137.920	1.264.920
97	123.190	250.190	377.190	504.190	631.190	758.190	885.190	1.012.190	1.139.190	1.266.190
98	124.460	251.460	378.460	505.460	632.460	759.460	886.460	1.013.460	1.140.460	1.267.460
99	125.730	252.730	379.730	506.730	633.730	760.730	887.730	1.014.730	1.141.730	1.268.730
100	127.000	254.000	381.000	508.000	635.000	762.000	889.000	1.016.000	1.143.000	1.270.000

IX. Сравненіе пробъ съ берлинскими пробами.

Граммы въ литрахъ.	Килогр. въ гектолитр.	Гол. фунт. въ мѣшк.	Англ. фунт. въ кварт.	Англ. фунт. въ бушел.	Рус. фунт. въ четв.	Граммы въ литрахъ.	Килогр. въ гектолитр.	Гол. фунт. въ мѣшк.	Англ. фунт. въ кварт.	Англ. фунт. въ бушел.	Русск. фун. въ четв.
	a) Пшеница.						b) Рожь.				
750	74,7	126,6	479	58,0	383	694	69,0	117,0	442	53,6	353,5
752	74,9	127,0	480	58,2	384	696	69,2	117,3	444	53,8	354,5
754	75,15	127,4	482	58,4	385	698	69,45	117,7	445	54,0	356
756	75,4	127,8	483	58.6	386,5	700	69,65	118,1	446	54,1	357
758	75.6	128,2	485	58,7	387,5	702	69,9	118,5	448	54,3	358,5
760	75,85	128,6	486	58,9	389	704	70,1	118,8	449	54,5	359,5
762	76,1	129,0	488	59,1	390	706	70,35	119,3	451	54,7	360,5
764	76,3	129,3	489	59,3	391	708	70,55	119,6	452	54.8	361,5
766	76,55	129,8	491	59,5	392,5	710	70,8	120,0	454	55,0	363
768	76,75	130,1	492	59,6	393,5	712	71,0	120,4	455	55,2	364
770	76,95	130,5	493	59,8	394,5	714	71,25	120,8	457	55,4	365
772	77,2	130,9	495	60,0	395,5	716	71,5	121,2	458	55,5	366,5
774	77,45	131,3	496	60,2	397	718	71,7	121,6	460	55,7	367,5
776	77,65	131,6	498	60,3	398	720	71,95	122,0	461	55,9	369
778	77,9	132,1	499	60,5	399,5	722	72,15	122,3	463	56,1	370
780	78,1	132,4	501	60,7	400,5	724	72,4	122,7	464	56,3	371
782	78,35	132,8	502	60,9	401,5	726	72,6	123,1	465	56,4	372
784	78,55	133,2	504	61,0	402,5	728	72,85	123,5	467	56,6	373,5
786	78,75	133,5	505	61,2	403,5	730	73,05	123,8	468	56,8	374,5
788	79,0	133,9	506	61,4	405	732	73,3	124,3	470	57,0	375,5
790	79,2	134,3	508	61,5	406	734	73,5	124,6	471	57,1	377
792	79,45	134,7	509	61,7	407	736	73,75	125,0	473	57,3	378
794	79,65	135,0	511	61,9	408,5	738	73,95	125,4	474	57,5	379
796	79,9	135,4	512	62,1	409,5	740	74,2	125,8	476	57,6	380,5
798	80,1	135,8	513	62,2	410,5	742	74,45	126,2	477	57,8	381,5
800	80,35	136,2	515	62,4	412	744	74,65	126,6	479	58,0	382,5
802	80,55	136,6	516	62,6	413	746	74,9	127,0	480	58,2	384

IX. Сравненіе пробъ съ берлинскими пробами.

Граммы въ литрахъ.	Килогр. въ гектолитр.	Голл. фунт. въ мѣшк.	Англ. фунт. въ кварт.	Англ. фунт. въ бушел.	Русск. фунт. въ четверт.
		c) Ячмень.			
626	62,2	105,4	399	48,3	319
628	62,4	105,8	400	48,5	320
630	62,6	106,1	401	48,6	321
632	62,8	106,5	403	48,8	322
634	63,0	106,8	404	48,9	323
636	63,2	107,1	405	49,1	324
638	63,4	107,5	406	49,3	325
640	63,6	107,8	408	49,4	326
642	63,8	108,2	409	49,6	327
644	64,0	108,5	410	49,7	328
646	64,2	108,8	412	49,9	329
648	64,4	109,2	413	50,0	330
650	64,6	109,5	414	50,2	331
652	64,8	109,9	415	50,3	332
654	65,0	110,2	417	50,5	333
656	65,2	110,5	418	50,7	334
658	65,4	110,9	419	50,8	335
660	65,6	111,2	421	51,0	336,5
662	65,8	111,5	422	51,1	337,5
664	66,0	111,9	423	51,3	338,5
666	66,2	112,2	424	51,4	339,5
668	66,4	112,6	426	51,6	340,5
670	66,6	112,9	427	51,7	341,5
672	66,8	113,2	428	51,9	342,5
674	67,0	113,6	430	52,1	343,5
676	67,2	113,9	431	52,2	344,5
678	67,4	114,3	432	52,4	345,5

Граммы въ литрахъ.	Килогр. въ гектолитр.	Голл. фунт. въ мѣшк.	Англ. фунт. въ кварт.	Англ. фунт. въ бушел.	Русск. фун. въ четверт.
		d) Овесъ.			
415	41,0	69,5	263	31,9	210
417	41,2	69,8	264	32,0	211
419	41,4	70,2	265	32,2	212
421	41,6	70,5	266	32,3	213
423	41,8	70,9	268	32,5	214
425	42,05	71,3	270	32,7	215,5
427	42,25	71,6	271	32,8	216,5
429	42,45	72,0	272	33,0	217,5
431	42,65	72,3	273	33,1	218,5
433	42,85	72,6	275	33,3	219,5
435	43,1	73,1	276	33,5	221
437	43,3	73,4	278	33,6	222
439	43,5	73,7	279	33,8	223
441	43,7	74,1	280	33.9	224
443	43,9	74,4	281	34,1	225
445	44,1	74,8	283	34,3	226
447	44,3	75,1	284	34,4	227,5
449	44,55	75,5	286	34,6	228,5
451	44,75	75,9	287	34,8	229,5
453	44,95	76,2	288	34,9	230,5
455	45,15	76,5	289	35,1	231,5
457	45,35	76,9	291	35,2	232,5
459	45,55	77,2	292	35,4	233,5
461	45,75	77,6	293	35,6	234,5
463	46,0	78,0	295	35,7	236
465	46,2	78,3	296	35,9	237
467	46,4	78,7	297	36,0	238

X. Переводъ цѣнъ въ копѣйкахъ за пудъ на обычныя за четверть и мѣшокъ.

Копѣйки за пудъ.	За четверть и мѣшокъ.															
	Въ 9 пуд.		Въ 8 п. 30 ф.		Въ 8 пуд.		Въ 7 п. 20 ф.		Въ 6 пуд.		Въ 5 п. 35 ф.		Въ 5 пуд.		Въ 4 п. 20 ф.	
	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.
29	—	—	—	—	—	—	—	—	1	74	—	—	1	45	—	—
30	—	—	—	—	—	—	—	—	1	80	—	—	1	50	—	—
31	—	—	—	—	—	—	—	—	1	86	—	—	1	55	—	—
32	—	—	—	—	—	—	—	—	1	92	—	—	1	60	—	—
33	—	—	—	—	—	—	—	—	1	98	—	—	1	65	—	—
34	—	—	—	—	—	—	—	—	2	04	—	—	1	70	—	—
35	—	—	—	—	—	—	—	—	2	10	—	—	1	75	—	—
36	—	—	—	—	—	—	—	—	2	16	—	—	1	80	—	—
37	—	—	—	—	—	—	—	—	2	22	—	—	1	85	—	—
38	—	—	—	—	—	—	—	—	2	28	—	—	1	90	—	—
39	—	—	—	—	—	—	—	—	2	34	—	—	1	95	—	—
40	—	—	—	—	—	—	—	—	2	40	—	—	2	—	—	—
41	—	—	—	—	—	—	—	—	2	46	—	—	2	05	—	—
42	—	—	—	—	—	—	—	—	2	52	—	—	2	10	—	—
43	—	—	—	—	—	—	—	—	2	58	—	—	2	15	—	—
44	—	—	—	—	—	—	—	—	2	64	—	—	2	20	—	—
45	—	—	—	—	—	—	—	—	2	70	—	—	2	25	—	—
46	—	—	—	—	—	—	—	—	2	76	—	—	2	30	—	—
47	—	—	—	—	—	—	—	—	2	82	—	—	2	35	—	—
48	—	—	—	—	—	—	—	—	2	88	—	—	2	40	—	—
49	—	—	—	—	—	—	—	—	2	94	—	—	2	45	—	—
50	—	—	—	—	—	—	—	—	3	—	2	93 6/8	2	50	—	—
51	—	—	—	—	—	—	—	—	3	06	2	99 5/8	2	55	—	—
52	—	—	—	—	—	—	—	—	3	12	3	05 4/8	2	60	—	—
53	—	—	—	—	—	—	—	—	3	18	3	11 3/8	2	65	—	—
54	—	—	—	—	—	—	—	—	3	24	3	17 2/8	2	70	—	—
55	—	—	—	—	—	—	—	—	3	30	3	23 1/8	2	75	—	—
56	—	—	—	—	—	—	—	—	3	36	3	29	2	80	—	—
57	—	—	—	—	—	—	—	—	3	42	3	34 7/8	2	85	—	—
58	—	—	—	—	—	—	—	—	3	48	2	40 6/8	2	90	—	—
59	—	—	—	—	—	—	—	—	3	54	3	46 5/8	2	95	—	—
60	5	40	—	—	4	80	—	—	3	60	3	52 4/8	3	—	—	—
61	5	49	—	—	4	88	—	—	3	66	3	58 3/8	3	05	—	—
62	5	58	—	—	4	96	—	—	3	72	3	64 2/8	3	10	—	—
63	5	67	—	—	5	04	—	—	3	78	3	79 1/8	3	15	—	—
64	5	76	—	—	5	12	—	—	3	84	3	80	3	20	—	—

Копѣйки за пудъ.	За четверть и мѣшокъ.															
	Въ 9 пуд.		Въ 8 п. 30 ф.		Въ 8 пуд.		Въ 7 п. 20 п.		Въ 6 пуд.		Въ 5 п. 35 ф.		Въ 5 пуд.		Въ 4 п. 20 ф.	
	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.
65	5	85	—	—	5	20	—	—	3	90	3	81 7/8	2	25	—	—
66	5	94	—	—	5	28	—	—	3	96	3	87 6/8	3	30	—	—
67	6	03	—	—	5	36	—	—	4	02	3	93 5/8	3	35	—	—
68	6	12	—	—	5	44	—	—	4	08	3	99 4/8	3	40	—	—
69	6	21	—	—	5	52	—	—	4	14	4	05 3/8	3	45	—	—
70	6	30	—	—	5	60	—	—	4	20	4	11 2/8	3	50	—	—
71	6	39	—	—	5	68	—	—	4	26	4	17 1/8	3	55	—	—
72	6	48	—	—	5	76	—	—	4	32	4	23	3	60	—	—
73	6	57	—	—	5	84	—	—	4	38	4	28 7/8	3	65	—	—
74	6	66	—	—	5	92	—	—	4	44	4	34 6/8	3	70	—	—
75	6	75	—	—	6	—	—	—	4	50	4	40 5/8	3	75	—	—
76	6	84	—	—	6	08	—	—	4	56	4	46 4/8	3	80	—	—
77	6	93	—	—	6	16	—	—	4	62	4	52 3/8	3	85	—	—
78	7	02	—	—	6	24	—	—	4	68	4	58 2/8	3	90	—	—
79	7	11	—	—	6	32	—	—	4	74	4	64 1/8	3	95	—	—
80	7	20	—	—	6	40	—	—	4	80	4	70	4	—	—	—
81	7	29	—	—	6	48	—	—	4	86	4	75 7/8	4	05	—	—
82	7	58	—	—	6	56	—	—	4	92	4	81 6/8	4	10	—	—
83	7	47	—	—	6	64	—	—	4	98	4	87 5/8	4	15	—	—
84	7	56	—	—	6	72	—	—	5	04	4	93 4/8	4	20	—	—
85	7	65	—	—	6	80	—	—	5	10	4	99 3/8	4	25	—	—
86	7	74	—	—	6	88	—	—	5	16	5	05 2/8	4	30	—	—
87	7	83	—	—	6	96	—	—	5	22	5	11 1/8	4	35	—	—
88	7	92	—	—	7	04	—	—	5	28	5	17	4	40	—	—
89	8	01	—	—	7	12	—	—	5	34	5	22 7/8	4	45	—	—
90	8	10	—	—	7	20	—	—	5	40	5	28 6/8	4	50	—	—
91	8	19	—	—	7	28	—	—	5	46	5	34 5/8	4	55	—	—
92	8	28	—	—	7	36	—	—	5	52	5	40 4/8	4	60	—	—
93	8	37	—	—	7	44	—	—	5	58	5	46 3/8	4	65	—	—
94	8	46	—	—	7	52	—	—	5	64	5	52 2/8	4	70	—	—
95	8	55	—	—	7	60	—	—	5	70	5	58 1/8	4	75	—	—
96	8	64	—	—	7	68	—	—	5	76	5	64	4	80	—	—
97	8	73	—	—	7	76	—	—	5	82	5	69 7/8	4	85	—	—
98	8	82	—	—	7	84	—	—	5	88	5	75 6/8	4	90	—	—
99	8	91	—	—	7	92	—	—	5	94	5	81 5/8	4	95	—	—
100	9	—	8	75	8	—	7	50	6	—	5	87 4/8	5	—	4	50
101	9	09	8	83 3/4	8	08	7	57 1/4	—	—	—	—	5	05	4	54 1/2
102	9	18	8	92 1/2	8	16	7	65	—	—	—	—	5	10	4	59
103	9	27	9	01 1/4	8	24	7	72 1/2	—	—	—	—	5	15	4	63 1/2
104	9	36	9	10	8	32	7	80	—	—	—	—	5	20	4	68
105	9	45	9	18 3/4	8	40	7	87 1/2	—	—	—	—	5	25	4	72 1/2
106	9	54	9	27 1/2	8	48	7	95	—	—	—	—	5	30	4	77
107	9	63	9	36 1/4	8	56	8	02 1/2	—	—	—	—	5	35	4	81 1/2
108	9	72	9	45	8	64	8	10	—	—	—	—	5	40	4	86
109	9	81	9	53 3/4	8	72	8	17 1/2	—	—	—	—	5	45	4	90 1/2
110	9	90	9	62 1/2	8	80	8	25	—	—	—	—	5	50	4	95
111	9	99	9	71 1/4	8	88	8	32 1/2	—	—	—	—	5	55	4	99 ½
112	10	08	9	80	8	96	8	40	—	—	—	—	5	60	5	04

Копѣйки за пудъ.	За четверть и мѣшокъ.															
	Въ 9 пуд.		Въ 8 п. 30 ф.		Въ 8 пуд.		Въ 7 п. 20 ф.		Въ 6 пуд.		Въ 5 п. 35 ф.		Въ 5 пуд.		Въ 4 п. 20 ф.	
	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.
113	10	17	9	88¾	9	04	8	47½	—	—	—	—	5	65	5	08½
114	10	26	9	97½	9	12	8	55	—	—	—	—	5	70	5	13
115	10	35	10	06¼	9	20	8	62½	—	—	—	—	5	75	5	17½
116	10	44	10	15	9	28	8	70	—	—	—	—	5	80	5	22
117	10	53	10	23¾	9	36	8	77½	—	—	—	—	5	85	5	26½
118	10	62	10	32½	9	44	8	85	—	—	—	—	5	90	5	31
119	10	71	10	41¼	9	52	8	92½	—	—	—	—	5	95	5	35½
120	10	80	10	50	9	60	9	—	—	—	—	—	6	—	5	40
121	10	89	10	58¾	9	68	9	07½	—	—	—	—	6	05	5	44½
122	10	98	10	67½	9	76	9	15	—	—	—	—	6	10	5	49
123	11	07	10	76¼	9	84	9	22½	—	—	—	—	6	15	5	53½
124	11	16	10	85	9	92	9	30	—	—	—	—	6	20	5	58
125	11	25	10	93¾	10	—	9	37½	—	—	—	—	6	25	5	62½
126	11	34	11	02⅛	10	08	9	45	—	—	—	—	6	30	5	67
127	11	43	11	11¼	10	16	9	52½	—	—	—	—	6	35	5	71½
128	11	52	11	20	10	24	9	60	—	—	—	—	6	40	5	76
129	11	61	11	28¾	10	32	9	67½	—	—	—	—	6	45	5	80½
130	11	70	11	37½	10	40	9	75	—	—	—	—	6	50	5	85
131	11	79	11	46¼	10	48	9	82½	—	—	—	—	6	55	5	89½
132	11	88	11	55	10	56	9	90	—	—	—	—	6	60	5	94
133	11	97	11	63¾	10	64	9	97½	—	—	—	—	6	65	5	98½
134	12	06	11	72½	10	72	10	05	—	—	—	—	6	70	5	03
135	12	15	11	81¼	10	80	10	12½	—	—	—	—	6	75	6	07½
136	12	24	11	90	10	88	10	20	—	—	—	—	6	80	6	12
137	12	33	11	98¾	10	96	10	27½	—	—	—	—	6	85	6	16½
138	12	42	12	07½	11	04	10	35	—	—	—	—	6	90	6	21
139	12	51	12	16¼	11	12	10	42½	—	—	—	—	6	95	6	25½
140	12	60	12	25	11	20	10	50	—	—	—	—	7	—	6	30
141	12	69	—	—	—	—	10	57½	—	—	—	—	7	05	—	—
142	12	78	—	—	—	—	10	65	—	—	—	—	7	10	—	—
143	12	87	—	—	—	—	10	72½	—	—	—	—	7	15	—	—
144	12	96	—	—	—	—	10	80	—	—	—	—	7	20	—	—
145	13	05	—	—	—	—	10	87½	—	—	—	—	7	25	—	—
146	13	14	—	—	—	—	10	95	—	—	—	—	7	30	—	—
147	—	—	—	—	—	—	11	02½	—	—	—	—	7	35	—	—
148	—	—	—	—	—	—	11	10	—	—	—	—	7	40	—	—
149	—	—	—	—	—	—	11	17½	—	—	—	—	7	45	—	—
150	—	—	—	—	—	—	11	25	—	—	—	—	7	50	—	—
151	—	—	—	—	—	—	11	32½	—	—	—	—	7	55	—	—
152	—	—	—	—	—	—	11	40	—	—	—	—	7	60	—	—
153	—	—	—	—	—	—	11	47½	—	—	—	—	7	65	—	—
154	—	—	—	—	—	—	11	55	—	—	—	—	7	70	—	—
155	—	—	—	—	—	—	11	62½	—	—	—	—	7	75	—	—
156	—	—	—	—	—	—	11	70	—	—	—	—	7	80	—	—
157	—	—	—	—	—	—	11	77½	—	—	—	—	7	85	—	—
158	—	—	—	—	—	—	11	85	—	—	—	—	7	90	—	—
159	—	—	—	—	—	—	11	92½	—	—	—	—	7	95	—	—
160	—	—	—	—	—	—	12	—	—	—	—	—	8	—	—	—

Копѣйки за пудъ.	За четверть и мѣшокъ.															
	Въ 9 пуд.		Въ 8 п. 30 ф.		Въ 8 пуд.		Въ 7 п. 20 ф.		Въ 6 пуд.		Въ 5 п. 35 ф.		Въ 5 пуд.		Въ 4 п. 20 ф.	
	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.
161	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	05	—	—
162	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	10	—	—
163	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	15	—	—
164	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	20	—	—
165	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	25	—	—
166	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	30	—	—
167	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	35	—	—
168	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	40	—	—
169	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	45	—	—
170	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	50	—	—
171	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	55	—	—
172	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	60	—	—
173	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	65	—	—
174	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	70	—	—
175	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	75	—	—
176	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	80	—	—
177	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	85	—	—
178	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	90	—	—
179	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	8	95	—	—
180	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	—	—	—
181	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	05	—	—
182	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	10	—	—
183	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	15	—	—
184	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	20	—	—
185	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	25	—	—
186	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	30	—	—
187	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	35	—	—
188	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	40	—	—
189	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	45	—	—
190	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	50	—	—
191	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	55	—	—
192	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	60	—	—
193	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	65	—	—
194	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	70	—	—
195	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	75	—	—
196	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	80	—	—
197	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	85	—	—
198	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	90	—	—
199	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	95	—	—
200	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	10	—	—	—
201	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	10	05	—	—
202	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	10	10	—	—
203	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	10	15	—	—
204	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	10	20	—	—
205	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	10	25	—	—

Множители для перевода иностранныхъ мѣръ, монетъ, фрахтовъ и пр. на русскіе, принятые редакціей «Торгово-Промышленной Газеты» [1]).

1) Наиболѣе употребительныя заграничныя мѣры и ихъ соотвѣтствіе съ русскими.

НАЗВАНІЕ МѢРЫ.	Множитель (×) для перевода въ русскія единицы мѣры.		Приблизительно соотвѣтствующая русская мѣра.
Акръ	0,3704	десят.	немного болѣе 1/3 десят.
Аръ			*сотая часть гектара.*
Барриль (мука 196 англ. фнт.)	5,427	пуд.	немного менѣе 5 1/2 пуд.
» (сырая нефть 42 галл.)	7,725	пуд.	около 7 3/4 пуд.
» (экспорт. кер. 50 галл.)	9,20	пуд.	около 9 1/5 пуд.
Бушель американскій	0,1689	четвер.	около 1/6 четверти.
» англійскій	0,1732	четвер.	немного болѣе 1/6 четверт.
Галлонъ	0,3694	ведра	немного болѣе 1/3 ведра.
Гектаръ	0,9153	десят.	немного болѣе 9/10 десят.
Гектолитръ	0,4764	четвер.	немного менѣе 1/2 четверт.
»	8,131	ведр.	около 8 1/8 ведра.
Канди	45,56	пуд.	немного менѣе 46 пуд.
Кантаръ египетскій	2,716	пуд.	немного менѣе 2 3/4 пуд.
» турецкій	3,443	пуд.	немного менѣе 3 1/2 пуд.
Квартеръ	1,386	четвер.	немного болѣе 1 1/3 четв.
Квинталъ (100 килогр.)	6,105	пуд.	около 6 1/10 пуда.
Килограммъ	2,442	фунт.	немного менѣе 2 1/2 ф.
Литръ			*сотая часть гектолитра.*
Маундъ	2,278	пуд.	около 2 1/4 пуда.
Ока египетская	3,018	фунт.	немного болѣе 3 фунт.
» турецкая	3,130	фунт.	немного болѣе 3 фунт.
Стонъ	15,51	фунт.	немного болѣе 15 1/2 фунт.
Тонна метр. (1.000 килогр.)	61,06	пуд.	немного болѣе 61 пуда.
» американская	55,38	пуд.	около 55 1/3 пуда.
» англійская	62,03	пуд.	немного болѣе 62 пуд.
Фунтъ англійскій (торговый амер.)	1,107	фунт.	немного болѣе 1 1/10 фунт.
» новый (1/2 килогр.)	1,221	фунт.	около 1 1/5 фунта.
Центалъ	2,77	пуд.	около 2 3/4 пуда.
Центнеръ (англійскій и америк.)	3,101	пуд.	немного болѣе 3 1/10 пуда.
» двойн. (метрич.)	6,105	пуд.	немного болѣе 6 1/10 пуда.
Шаржъ	0,7622	четв.	около 3/4 четверти.

2) Наиболѣе употребительныя заграничныя монеты и ихъ соотвѣтствіе съ русскими.

НАИМЕНОВАНІЕ МОНЕТЪ.	Иностранная монета равняется русской: точно.		приблизительно.	Одинъ русскій рубль равняется:
Банни (1/100 лева) **Румынія**	0,3749	к.	1/3 к.	266,68 банни.
Гульденъ **Голландія**	78,1159	к.	78 1/8 к.	1 гульд. 28 цент.
Динаръ **Сербія**	37,4980	к.	37 1/2 к.	2 дин. 67 пара.
Долларъ **С.-А. Соед. Штаты**	1,94338	руб.	1 р. 94 1/3 к.	0,5146 долл.
Драхма **Грецiя**	37,4980	к.	37 1/2 к.	2 др. 67 лептъ.
Ере (1/100 кроны) **Данія, Швеція, Норв.**	0,5208	к.	1/2 к.	192,01 ёре.
Іенъ **Японія**	96,8689	к.	97 к.	1 іенъ 3 сенъ.
Кранъ (1/10 тумана) **Персія**	17,249	к.	17 1/4 к.	5,8 кр.

[1]) Этотъ отдѣлъ заимствованъ изъ Приложенія къ «Торгово-Промышленной Газетѣ» на 1910 г. Приводимый методъ исчисленія заслуживаетъ полнаго вниманія по своей практичности и несложности.

НАИМЕНОВАНІЕ МОНЕТЪ.	Иностранная монета равняется русской: точно.		приблизительно.	Одинъ русскій рубль равняется:
Крона **Австро-Венгрія**	39,3780	к.	39 1/3 к.	2 кр. 54 хеллер.
Крона **Данія, Швеція, Норвегія**	52,0806	к.	52 к.	1 кр. 92 ёре.
Крона **Португалія**	20,9976	руб.	21 р.	0,0462 кроны.
Левъ **Болгарія, Румынія**	37,4980	к.	37 1/2 к.	2 лев. 68 ст. (банни)
Лепта (1/100 драхмы) **Греція**	0,3749	к.	1/3 к.	266,68 лептъ.
Лира **Египетъ**	9,6062	руб.	9 р. 61 к.	0,1041 лиры.
Лира **Италія**	37,4980	к.	37 1/2 к.	2 лир. 67 чентез.
Лира **Турція**	8,5873	руб.	8 р. 54 к.	0,1171 лиры.
Марка **Германія**	46,294	к.	46 1/4 к.	2 мар. 16 пфен.
Мильрейсъ (1/10 кроны) **Португалія**	2,0998	руб.	2 р. 10 к.	0,4762 мильр.
Пара (1/100 динара) **Сербія**	0,3749	к.	1/3 к.	266,68 пара.
Пезета **Испанія**	37,4980	к.	37 1/2 к.	2 пез. 67 цент.
Пенсъ (1/12 шилл.) **Англія**	3,941	к.	4 к.	25,37 пенса.
Піастръ (1/100 лиры) **Египетъ**	9,6062	к.	9 1/2 к.	10,41 піастр. ег.
Піастръ (1/100 лиры) **Турція**	8,5372	к.	8 1/2 к.	11,71 піастр. тур.
Пфеннигъ (1/100 марки) **Германія**	0,4629	к.	1/2 к.	216,01 пфен.
Сантимъ (1/100 фрк.) **Франція**	0,3749	к.	1/3 к.	266,68 сант.
Сенъ (1/100 іена) **Японія**	0,9687	к.	1 к.	103,23 сена.
Стотинка (1/100 лева) **Болгарія**	0,3749	к.	1/3 к.	266,68 стот.
Франкъ **Франція, Бельгія, Швейцарія**	37,4980	к.	37 1/2 к.	2 фр. 67 сант.
Фунтъ стерлинговъ **Англія**	9,4575	руб.	9 р. 46 к.	0,1057 ф. ст.
Хеллеръ (1/100 кроны) **Австро-Венгрія**	0,3937	к.	2/5 к.	253,95 хелл.
Центимъ (1/100 пез.) **Испанія**	0,3749	к.	1/3 к.	266,68 цент.
Центъ (1/100 доллара) **С.-А. Соед. Шт.**	1,9433	к.	2 к.	51,46 цента амер.
Центъ (1/100 гульдена) **Голландія**	0,7812	к.	3/4 к.	128,01 цента голл.
Чентезими (1/100 лиры) **Италія**	0,3749	к.	1/3 к.	266,68 чентез.
Шиллингъ (1/20 фунт. стерл.) **Англія**	47,2879	к.	47 1/4 к.	2,11 шилл.

3) Множители (×) для перевода цѣнъ, выраженныхъ въ иностранныхъ мѣрахъ и валютахъ, въ русскія копѣйки за пудъ.

Гульдены голландскіе	за 2.400	килогр.	×	0,5331	=	Копѣекъ за пудъ.
» »	» 2.100	»	×	0,6093	=	
» »	» 2.000	»	×	0,6397	=	
» »	» 1.950	»	×	0,6562	=	
» »	» 100	»	×	12,2957	=	
Кроны австрійскія за квинталъ			×	6,45	=	
Кроны датскія, шведск., норв. за квинталъ			×	8,531	=	
» » » » за 50 кило			×	17,06	=	
Марки за тонну			×	0,7583	=	
» за квинталъ			×	7,583	=	
» » 50 кило			×	15,166	=	
Пфенниги за 1/2 »			×	0,001516	=	
Піастръ турецкій за ока			×	109,10	=	
Франки (динары, драхмы, левы, лиры итальянск., пезеты) за метр. тонну			×	0,6142	=	
» » квинталъ			×	6,142	=	
» » килограммъ			×	614,2	=	
Центы американскіе	за 1	англ. ф.	×	70,18	=	
» »	» 32	» »	×	2,193	=	
» »	» 48	» »	×	1,462	=	
» »	» 56	» »	×	1,253	=	
» »	» 60	» »	×	1,169	=	
» »	» 100	» »	×	0,7018	=	
» »	» 196	» »	×	0,3581	=	
Шиллинги за англ. центнеръ			×	15,248	=	
» » » фунтъ			×	1708	=	

Пенсы	за англ. фунт						×	142	=	Копѣекъ за пудъ.
Шиллинги	» квартеръ		въ	504	англ.	ф.	×	3,388	=	
Пенсы	» »		»	»	»	»	×	0,282	=	
Шиллинги	» »		»	496	»	»	×	3,443	=	
Пенсы	» »		»	»	»	»	×	0,287	=	
Шиллинги	» »		»	492	»	»	×	3,471	=	
Пенсы	» »		»	»	»	»	×	0,289	=	
Шиллинги	» »		»	480	»	»	×	3,558	=	
Пенсы	» »		»	»	»	»	×	0,296	=	
Шиллинги	» »		»	424	»	»	×	4,028	=	
Пенсы	» »		»	»	»	»	×	0,336	=	
Шиллинги	» »		»	400	»	»	×	4,269	=	
Пенсы	» »		»	»	»	»	×	0,356	=	
Шиллинги	» »		»	320	»	»	×	5,337	=	
Пенсы	» »		»	»	»	»	×	0,445	=	
Шиллинги	» »		»	304	»	»	×	5,617	=	
Пенсы	» »		»	»	»	»	×	0,468	=	
Шиллинги	» »		»	280	»	»	×	6,099	=	
Пенсы	» »		»	»	»	»	×	0,508	=	
Шиллинги	» »		»	100	»	»	×	17,08	=	
Пенсы	» »		»	»	»	»	×	1,42	=	
Шиллинги	» тонну (англ.)						×	0,7623	=	
Пенсы	» » »						×	0,0635	=	

4) Множители (×) для перевода отмѣтокъ размѣра урожая, выраженныхъ въ иностранныхъ мѣрахъ, въ русскія.

Бушель американск. съ акра	×	0,4532	=	четверт.	съ десят.
» англійскій » »	×	0,4675	=	»	» »
Гектолитръ съ гектара	×	0,5205	=	»	» »
Квартеръ съ акра	×	3,7400	=	»	» »
Квинталъ съ гектара	×	6,6698	=	пудовъ	» »

5) Сравненіе отмѣтокъ качества (натуры) зерна.

Отмѣтка натуры въ нижеподименованныхъ заграничныхъ мѣрахъ.	Множитель (×) для полученія отмѣтки въ пудахъ въ четверти.			Отмѣтка натуры въ пуд. въ четверти.	Множитель (×) для полученія натуры въ нижеподименованныхъ иностранныхъ мѣрахъ.
англ. фунты въ амер. буш.	×	0,165	=	× 6,06 =	англ. ф. въ ам. буш.
англ. » » англ. »	×	0,16	=	× 6,25 =	англ. ф. въ анг. буш.
фунты въ голланд. мѣшкѣ	×	0,0756	=	× 13,23 =	фунт. въ голл. мѣш.
килогр. въ гектолитрѣ . .	×	0,128	=	× 7,80 =	килогр. въ гектол.
килограммы въ шаржѣ . .	×	0,08	=	× 12,49 =	килогр. въ шаржѣ.
англ. фунты въ квартерѣ.	×	0,02	=	× 50,00 =	англ. ф. въ кварт.

Пудамъ въ четв. / Пуды въ четверти.

6) Множители (×) для перевода фрахтовъ, выраженныхъ въ иностранныхъ мѣрахъ и валютахъ, въ русскія.

Фрахты показаны въ нижеслѣдующихъ валютахъ и мѣрахъ:	Пшеница.	Рожь.	Овесъ.	Ячмень.	Льняное сѣмя.
	Множитель (×) для полученія отмѣтокъ въ копѣйкахъ за пудъ.				
въ германскихъ маркахъ:					
за ластъ (С.-Петербургъ)	0,3795	0,3795	0,474	0,4215	0,399
за 2.000 кило ржи (Ревель)	—	0,3795	—	—	—
» 2.500 » »	—	0,303	—	—	—

Фрахты показаны въ нижеслѣдующихъ валютахъ и мѣрахъ:	Пшеница.	Рожь.	Овесъ.	Ячмень.	Льняное сѣмя.
	Множитель (×) для полученія отмѣтокъ въ копѣйкахъ за пудъ.				
въ голландскихъ гульден.:					
за 2.400 кило пшеницы	0,5331	—	—	—	—
въ шиллингахъ:					
за 320 англ. ф. овса	—	—	5,34	—	—
въ пенсахъ:					
за 320 англ. ф. овса	—	—	0,445	—	—
въ шиллинг. за 496 англ. ф. пшеницы .	3,45	—	—	—	—
въ пенсахъ за 496 » » »	0,287	—	—	—	—
въ шиллинг. за 500 » » »	3,42	—	—	—	—
въ пенсахъ за 500 » » »	0,285	—	—	—	—
во **франкахъ** за 1.000 кило			0,6142		
во франк. за шаржъ пшеницы	4,875	—	—	—	—
въ американскихъ центахъ:					
за 56 англ. фунт.			1,253		
» 60 » »			1,169		
» 100 » »			0,7018		
въ шиллингахъ за тонну.			Сало 5,265		
въ пенсахъ за тонну			Сало 0,439		

Объясненіе пользованія таблицами.

Примѣры. 1. Сколько стоитъ въ копѣйкахъ пудъ либавскаго овса, показанный въ лондонскихъ котировкахъ въ 15 ш. 6 п. за квартеръ въ 304 ф.?

Отыскиваемъ по таблицѣ 3 квартеръ въ 304 ф. и помножаемъ 15 шилл. на соотвѣтствующій множитель 5,617 и 6 пенс. на 0,468,

т. е. $15 \times 5{,}617 = 84{,}255$ и $6 \times 0{,}468 = 2{,}808$,

складывая $84{,}255 + 2{,}808$, получаемъ 87, т. е. цѣна овса = 87 коп. за пудъ.

2. Фрахтъ изъ Одессы въ Средиземное море отмѣчается по телеграммамъ изъ Одессы въ 10 фр. за тонну; сколько это будетъ копѣекъ съ пуда?

По таблицѣ 6 множитель для франковъ за тонну (1.000 килогр.) показанъ въ 0,6142 $10 \times 0{,}6142 = 6{,}142$, т. е. фрахтъ въ 10 франковъ за тонну соотвѣтствуетъ $6\frac{1}{7}$ коп. съ пуда.

3. Натура пшеницы въ 504 англ. ф. въ квартерѣ чему соотвѣтствуетъ при обозначеніи натуры въ пудахъ въ четверти?

По таблицѣ 5 множитель для натуры въ англійскихъ фунтахъ въ квартерѣ равняется 0,02. Помноживъ 504 на 0,02, получимъ 10,08, т. е. натура равна 10 п. 3 ф. въ четверти.

Таможенныя пошлины въ разныхъ государствахъ на ввозимые хлѣба.

Страны.	Вѣсъ.	Монета.	Пшеница.	Рожь.	Ячмень.	Овесъ.	Кукуруза.
Австрія	100 килогр.	Гульд. (зол.).	1,50	1,50	0,75	0,75	0,50[1]
Аргентина	Килогр.	Франки.	—	0,05	0,0375	—	0,15
Бельгія	100 килогр.	Франки.	Свобо	дны от	ъ пошл.	3	Своб.
Болгарія	Ad valorem.	—	10½%	10½%	10½%	10½%	10½%
Великобританія	Свободны	отъ пошлины.	—	—	—	—	—
Венгрія	100 килогр.	Гульд. (зол.)	1,50	1,50	0,75	0,75	0,50[2]
Венецуэла	1 килогр.	Центавы.	12½	12½	—	—	—
Германія	100 килогр.	Марки.	5 / 5,50	5 / 5	2,25 / 4	4 / 5	2 [3] / —
Греція	—	Драхмы.	5,25	3,60	3,60	3,60	3,60[4]
Голландія, Данія, Доминика	Свободны	отъ пошлинъ.	—	—	—	—	—
Еритрея	100 килогр.	Лиры.	7,50	—	—	—	—
Испанія	100 килогр.	Пезеты.	8	—	—	—	—
Италія	100 килогр.	Лиры.	— / 7,50	— / 4,50	— / 4	— / 4	7,50 бѣл. / 1,15
Канада	Бушель.	Доллары.	0,15	—	—	—	— [5]
Китай	Свободны	отъ пошлинъ.	—	—	—	—	—
Костарика	1 килогр.	Пезеты.	0,02	0,02	0,02	—	0,02
Каиръ	Свободны	отъ пошлинъ.	—	—	—	—	—
Куба	100 килогр.	Доллары.	0,60	0,40	0,50	0,40	0,30
Мальта	Salme.	Шиллинги.	10	5	4	5	6 [6]
Марокко	Ad valorem.	—	10%	10%	10%	10%	10%
Мексика	1 килогр.	Пезеты.	0,05	—	—	—	—
Норвегія	100 килогр.	Кроны.	1 / 0,60	0,80 / —	0,80 / 0,22	0,80 / —	1,20 / 0,30
Остр. Св. Маврикія	100 килогр.	Рупіи.	0,60	—	—	—	—
Парагвай	Ad valorem.	—	5%	5%	Своб.	—	55%
Португалія, Румынія, Россія	Свободны	отъ пошлинъ.	—	—	—	—	—
Сербія	100 килогр.	Динаріи.	2	2	1	1	0,75
Сѣв.-Амер. Соед. Шт.	Ad valorem.	—	20%	20%	30%	20%	20%
Турція	Ad valorem.	—	11%	11%	11%	11%	11%
Тунисъ	Свободны	отъ пошлинъ.	—	—	—	—	—
Франція	100 килогр.	Франки.	5	3	3	3	3
Финляндія	Свободны	отъ пошлинъ.	—	—	—	—	—
Швейцарія	100 килогр.	Франки.	0,30	0,30	0,30	0,30	0,30
Швеція	—	Кроны.	3,70	3,70	—	—	—
Ямайка	Бушель.	Фунт. Стерл.	0,06	—	0,04	—	0,04
Японія	Ad valorem.	—	5%	5%	Своб.	5%	5%

[1]) Пограничныя льготы: пшеница и рожь—0,75, ячмень, кукуруза—0,25, овесъ—0,60 гульд.

[2]) Пограничныя льготы тѣ же, что и въ Австріи.

[3]) При ввозѣ изъ Австро-Венгріи, Италіи, Россіи, Сербіи: 1,60, кормовой ячмень 2.

[4]) Ставки согласно договорамъ—2,99 и 2,16.

[5]) Въ новомъ тарифѣ ставки повышаются и безпошлинный ввозъ прекращается.

[6]) Непотребляемые товары—2 шил.

Литература по хлѣбной торговлѣ.

Статистическіе сборники.—Организація внутреннихъ хлѣбныхъ рынковъ въ Россіи.—Международная хлѣбная торговля.—Классификація хлѣба, его засоренность и фальсификація.—Цѣны на хлѣбъ.—Коммисіонерство въ хлѣбной торговлѣ.—Транспортъ хлѣба: а) по желѣзнымъ дорогамъ, б) по воднымъ путямъ.—Порты, ихъ устройство и портовая хлѣбная торговля.—Элеваторы.—Счетоводство, калькуляціонныя и разсчетныя таблицы.—Періодическая печать.

Обозрѣвая выдающіеся труды по хлѣбной торговлѣ на русскомъ языкѣ, необходимо отмѣтить собраніе сочиненій Александра Ивановича Чупрова подъ заглавіемъ «Рѣчи и статьи», Москва 1909. Это изданіе составляетъ 3 объемистыхъ тома, въ коихъ собраны всѣ статьи и рѣчи, разбросанныя въ періодической печати; въ приложеніи къ этимъ томамъ помѣщенъ указатель печатныхъ трудовъ А. И. Чупрова. Изъ оффиціальныхъ изданій заслуживаютъ особаго вниманія: «Сборники статистическо-экономическихъ свѣдѣній по сельскому хозяйству Россіи и нѣкоторыхъ иностранныхъ государствъ», издаваемые Главнымъ Управленіемъ Землеустройства и Земледѣлія (въ 1909 году исполнился 3-й годъ изданія); труды Высочайше учрежденнаго въ 1902 г. Особаго Совѣщанія о нуждахъ сельскохозяйственной промышленности (отдѣльные томы указаны ниже въ разныхъ отдѣлахъ); труды бывшей въ 1893 г. Коммисіи по упорядоченію хлѣбной торговли при Департаментѣ Торговли и Мануфактуръ; «Записка и приложенія къ ней о значеніи правильной организаціи хлѣбной торговли, условія, которымъ она должна удовлетворять и мѣры къ постепенному введенію въ Россіи организованной хлѣбной торговли». Много цѣнныхъ указаній можно найти въ трудахъ Совѣщаній, происходившихъ въ 1909 году у Министра Путей Сообщенія и Главноуправляющаго Земледѣліемъ и Землеустройствомъ о наилучшей реализаціи урожая 1909 года. Къ сожалѣнію, большинство перечисленныхъ трудовъ въ продажу не поступило и частнымъ лицамъ довольно затруднительно ими пользоваться. Нельзя также обойти молчаніемъ изданія центральнаго и пораіонныхъ комитетовъ по регулированію массовыхъ перевозокъ грузовъ по желѣзнымъ дорогамъ (журналы и доклады), отчеты биржевыхъ комитетовъ,

доклады съѣздамъ представителей биржевой торговли и сельскаго хозяйства, отчеты съѣздовъ мукомоловъ, съѣздовъ судовладѣльцевъ, комитетовъ торговли и мануфактуръ и пр. Засимъ, необходимо указать на солидную работу М. П. Федорова, изданную въ 1888 г., подъ заглавіемъ «Хлѣбная торговля въ главнѣйшихъ русскихъ портахъ и Кёнигсбергѣ». Было бы крайне желательно, если бы почтенный авторъ выпустилъ свою книгу въ новомъ пересмотрѣнномъ изданіи.

Само собою разумѣется, что въ приводимомъ ниже спискѣ литературныхъ трудовъ читатель найдетъ и другіе не менѣе цѣнные труды, какъ напр., «С. Ю. Витте—Принципы желѣзнодорожныхъ тарифовъ», или изъ періодическихъ изданій—«Вѣстникъ Финансовъ, Промышленности и Торговли» и пр., но они занимаютъ совершенно особое мѣсто въ спеціальной литературѣ и могутъ служить цѣнными пособіями при изученіи отдѣльныхъ отраслей хлѣбной торговли.

Первыя попытки въ собраніи литературы по хлѣбной торговлѣ были сдѣланы въ 1908 г. газетой «Хлѣбное Дѣло», но списокъ не былъ законченъ.

Предлагаемое обозрѣніе литературы по хлѣбной торговлѣ отнюдь не имѣетъ исчерпывающаго значенія въ особенности въ части, касающейся иностранной литературы.

Статистическіе сборники *).

Сборникъ статистико-экономическихъ свѣдѣній по сельскому хозяйству Россіи и нѣкоторыхъ иностранныхъ государствъ. Изданіе Главнаго Управленія Земледѣлія и Землеустройства. Отдѣлъ Сельской Экономіи и Сельскохозяйственной статистики. Годъ третій. СПБ. 1909.

Изданія статистическаго отдѣленія Департамента Таможенныхъ сборовъ:

Внѣшняя торговля по Европейской границѣ. (Ежемѣсячное изданіе)

Обзоры внѣшней торговли Россіи по европейской и азіятской границамъ. (Ежегодное изданіе).

Изданія Департамента Торговли и Мануфактуръ Министерства Финансовъ:

Матеріалы по статистикѣ хлѣбной торговли.

I. Цѣны пшеницы, ржи, овса, ячменя и кукурузы на главнѣйшихъ русскихъ и иностранныхъ рынкахъ. 1899.

II. Цѣны ржи по губерніямъ и уѣздамъ Европейск. Россіи за 1889—1898.

III. Цѣны овса по губерніямъ и уѣздамъ Европейской Россіи за 1889—1898.

*) См. также отдѣлъ Періодическая печать.

IV. Урожай хлѣбовъ въ Россіи и иностранныхъ государствахъ. Ввозъ, вывозъ и запасы хлѣбовъ.

Количество и цѣнность россійскихъ товаровъ, вывезенныхъ заграницу, съ указаніемъ, въ какія государства товары были вывезены въ 1906 г.

Статистика Россійской Имперіи. Изданіе Центральнаго Статистическаго Комитета Министерства Внутреннихъ Дѣлъ.

Сводная статистика перевозокъ по русскимъ желѣзнымъ дорогамъ. Изданіе Департамента Желѣзнодорожныхъ Дѣлъ М-ва Ф-въ.— Хлѣбные грузы.

Статистическій сборникъ Министерства Путей Сообщенія:

Движеніе товаровъ по желѣзнымъ дорогамъ.

Движеніе товаровъ по воднымъ путямъ.

Agricultural statistics, 1907. Vol XLII. Part II. Returns of produce of crops in Great Britain. London. 1908.

Agricultural statistics, 1907. Vol. XLII. Part IV. Colonial and foreign statistics. London. 1908.

Official Year Book of the Commonwealth of Australia № 2. 1909. Melbourne.

Statistical abstract relating to British India. London 1909.

Slatistical abstract for the several British colonies, possessions, and protectorates. London. 1907.

The Canada Year Book. 1908. Ottawa. 1909.

Year Book of the United States Department of Agriculture. 1908. Washington. 1909.

Statistical Abstract of the United States. 1908. Washington. 1909.

Anuario Estadistico de la República Oriental del Uruguay. Montevideo. 1909.

Statistisches Jahrbuch des k. k. Ackerbau-Ministeriums für die Jahre 1907 et 1908. Wien. 1908. 1909.

Das Getreide im Weltverkehr. Statistische Tabellen über Production, Handel, Konsum und Preise. Wien 1905.

Ungarisches statistisches Jahrbuch. Budapest. 1907.

Statistique agricole annuelle. Paris. 1906, 1907, 1908.

Bulletin Mensuel de l'Office de renseignements agricoles. Paris. 1908, 1909.

Estadistica Agricola. Ano 1905, 1906, 1907, 1908. Buenos Aires.

Annuaire statistique de la Belgique. Bruxelles. 1909.

Statistique de la Belgique. Recensement agricole de 1904, 1905, 1906. 1907 publié par le Ministère de l'Agriculture. Bruxelles.

Statistisches Jahrbuch fur das Deutsche Reich. Berlin. 1909.

Vierteljahreshefte zur Statistik des Deutscheu Reichs, herausgegeben vom Kaiserlichen Statistischen Amte. Berlin. 1909.

Verslag over den Landbouw in Nederland over 1904, 1905, 1906, 1907, 1908, Gravenhage.

Statistisk Aarbog 13-de aargang 1908. Kobenhavn.

Cosecha de cereales, leguminosas y de mosto Madrid. 1905, 1906.

Estadistica de la produccion de cereales y leguminosas. Madrid 1907.

Annuario statistico Italiano. 1905—1907. Roma. 1907.

Notizie approssimative sui raccolti del frumento, del granturco, del riso, dell'uva in vino, e delle olive in olio in Italia. Roma. 1907.

Anuario estadistico de la Republica Mexicana, Mexico. 1905.

Statistisk Aarbok for Kongeriket Norge. Kristiania. 1908.

Anuarul statistic al României. Bucuresti. 1909.

Княжество България. Дирекция на Статистиката. Земледѣльческа статистика за 1903 година и за 1904 г. София—1907. 1908.

Мѣсечни Статистически Извѣстія на Главната Дирекция на Статистиката на Българското Царство. 1909.

Извештаји поднесени министру народне привреде. Београд. 1907.

Статистички Годишньакъ Кральевине Србије. Београд. 1908.

Bidrap till Sveriges officiella statistik. 1908.

Twenty-fourth statistical report of the Department of Agriculture and Commerce Japan. 1909.

Annual report of rice, barley. 1908. Japan.

Annuaire financier et économique du Japon. 1908. Tokio.

Организація внутреннихъ хлѣбныхъ рынковъ въ Россіи.

Безобразовъ, В. П.—Хлѣбная торговля въ сѣверо-восточной Россіи, въ Камскомъ бассейнѣ и Пріуральскомъ краѣ. СПБ. 1870. 75 коп.

Биржевые съѣзды. Журналъ Высочайше учрежденнаго Особаго Совѣщанія о нуждахъ сельско-хозяйственной промышленности № 27. Засѣданіе LXX 4 декабря 1904. По дѣлу о биржевыхъ съѣздахъ.

Борковскій, И.—Свѣдѣнія объ избыткахъ ржаного хлѣба и овса и торговыя цѣны на эти продукты. По губерніямъ и военнымъ округамъ Европейской Россіи. СПБ. 1886.

Борковскій, И.—Свѣдѣнія объ избыткахъ и недостаткѣ крупы всякой и цѣны на гречневую крупу по губерніямъ и военнымъ округамъ Европейской Россіи. СПБ. 1886.

Борковскій, И.—Очеркъ свѣдѣній о вывозѣ, ввозѣ и цѣнахъ относительно хлѣбовъ: ржаного, пшеничнаго, овса и ячменя по губерніямъ и военнымъ округамъ Европейской Россіи. СПБ. 1888.

Борковскій, И.—Изслѣдованіе хлѣбной торговли въ верхневолжскомъ бассейнѣ. СПБ. 1872.—1 р.

Бѣлелюбскій, Н. Н.—Сбытъ. Сводъ трудовъ мѣстныхъ Комитетовъ по 49 губ. Европ. Россіи. Изданіе Высоч. учрежд. Особаго Совѣщанія о нуждахъ сельско-хозяйств. промышленности. СПБ. 1904.

Введенскій, В. А.—Къ вопросу о нуждахъ нашей хлѣботорговли. Москва. 1898.

Волковъ, А. Ф.—Сводъ отзывовъ биржевыхъ комитетовъ на программу вопросовъ М-ва Ф-въ. Части I и II. СПБ. 1903 г.

Волковъ, А. Ф.—Биржевое право.—Биржевой судъ и правила биржевой торговли хлѣбомъ. СПБ. 1905.

Вольскій.—Очеркъ исторіи хлѣбной торговли Новороссійскаго края съ древнѣйшихъ временъ до 1852 г.—Одесса. 1854.

Гребнеръ, А. В. фонъ.—Настоящее положеніе продавцовъ и покупателей хлѣба на пристаняхъ. СПБ.

Загорскій, К. Я. — Торговые обычаи и биржевыя правила, какъ одинъ изъ элементовъ организаціи хлѣбной торговли. СПБ. 1893.—60 к.

Записка къ (предварительному) проекту Устава Биржевого. Матеріалы Высочайше учрежденной коммисіи для пересмотра узаконеній, о биржахъ и акціонерныхъ компаніяхъ. СПБ. 1895.

Журналъ Высочайше учрежденнаго Особаго Совѣщанія о нуждахъ сельско-хозяйственной промышленности. Засѣданія 8 и 22 февраля. 1903 г.

Кеппенъ.—О потребленіи хлѣба въ Россіи. СПБ. 1839.

Клоповъ, А. А.—Матеріалы для изученія хлѣбной торговли на Волгѣ. Москва. 1886. 1 р.

Клоповъ, А. А.—Отчетъ по изслѣдованію волжской хлѣбной торговли, произведенному по порученію Министерствъ Финансовъ и Государственныхъ Имуществъ въ 1886. СПБ. 1887. — 1 р. 50 к.; въ 1887 г. СПБ. 1889. 1 р.; въ 1888. СПБ. 1889.—1 р. 50 к.

Клоповъ, А. А.—Очеркъ мукомольнаго (крупчатнаго) производства въ Приволжьѣ и въ районѣ: Ливенской, Орловско-Грязской и Московско-Курской ж. д. СПБ. 1888.

Клоповъ, А. А.—Очеркъ хлѣбной торговли на Волгѣ за періодъ съ 1-го іюля по 15 авг. 1886 г.

Клоповъ, А. А.—Приложеніе къ отчету. Опытъ изслѣдованія обстановки, условій и стоимости производства хлѣба въ Приволжьѣ. Тверь. 1889.—80 к.

Ковлеръ, И.—Обозрѣніе о ходѣ торговли зерновыми продуктами и шерстью за 1891 годъ. Одесса. 1892.

Къ вопросу о продажѣ зерновыхъ продуктовъ на вѣсъ. Изданіе Коммисіи по упорядоченію хлѣбной торговли при Департаментѣ Торговли и Мануфактуръ.

Къ вопросу объ организаціи хлѣбной торговли. Докладъ Одесской уѣздной земской управы. 1882.

Невзоровъ, А. С. — Русскія биржи. Вып. I — IV. Юрьевъ. 1897—1900.

Мигулинъ, П. П., проф.—Къ вопросу объ организаціи хлѣбной торговли. Справка къ Совѣщанію у Господина Главноуправляющаго Землеустр. и Земледѣліемъ, о наилучшей реализаціи урожая 1909 г.

Мироновъ, А. М.—Къ вопросу объ урегулированіи продажи зерновыхъ продуктовъ. СПБ.

Настоящее состояніе хлѣбной торговли въ Рыбинскѣ. 1846.

Объяснительная записка къ проекту Положенія о выборныхъ учрежденіяхъ торгово-промышленнаго класса и о биржевомъ устройствѣ. Изданіе Отдѣла Торговли М-ва Ф-въ. 1904 г.

Осиповъ, Н. О.—Къ вопросу о статистикѣ урожаевъ (прилож. къ «Вѣстнику Финансовъ, Промышленности и Торговли», годъ 19, № 35, 1 сент. 1902). СПБ. 1902.

Піонтковскій—Александровъ, В. А.—О новой системѣ хлѣбной торговли. Регулированіе и контролированіе внѣшней и внутренней посредствомъ воспрещенія частнымъ лицамъ производить хлѣбную торговлю на внутреннемъ рынкѣ. Вопросъ о кулачествѣ и продовольствіи. Одесса. 1881.

Протоколъ подкоммисіи, избранной изъ числа членовъ происходившаго при Д-тѣ Торг. и Ман. въ янв.-февр. мѣсяцахъ 1893 года Совѣщанія для выработки мѣръ по упорядоченію хлѣбной торговли на биржахъ.

Раевскій, М.—Западный районъ экспедиціи по изученію хлѣбной торговли и промышленности въ Россіи. Часть I. Районъ между верховьями Волги и Оки и пристани верховьевъ Волги. СПБ. 1874.— Часть II. Районъ западной Двины и верховьевъ Днѣпра. СПБ. 1876.

Россія въ концѣ XIX вѣка. Изданіе М-ва Ф-въ, подъ общей редакціей В. И. Ковалевскаго. СПБ. 1890 г.

Сазоновъ, Г. П.—Вопросы хлѣбной промышленности и торговли, разработанные земскими учрежденіями. (1865 — 90). СПБ. 1891.

Сводъ ходатайствъ, донесеній и проектовъ по вопросамъ хлѣбной торговли, поступившихъ въ М-во Финансовъ. Изданіе Коммисіи по упорядоченію хлѣбной торговли при Департаментѣ Торговли и Мануфактуръ. 1893 г.

Труды экспедиціи, снаряженной Императорскимъ Вольнымъ Экономическимъ и Русскимъ Географическимъ Обществами для изслѣдованія хлѣбной торговли и производительности въ Россіи.

Томъ I. 6 выпусковъ. СПБ. 1868—1870.
Томъ II. 4 выпуска. СПБ. 1870—1872.
Томъ III. 2 выпуска. СПБ. 1873—1876.
Томъ IV. 3 выпуска. СПБ. 1874—1876.

Труды подготовительной коммисіи подъ предсѣдательствомъ Генералъ-Адъютанта Чихачова по вопросу о съѣздахъ представителей хлѣбныхъ биржъ и сельскихъ хозяевъ. СПБ. 1904.

Чаславскій, В.—Хлѣбная торговля въ центральномъ районѣ Россіи. Часть I. Торговля въ примосковномъ районѣ. СПБ. 1873.— Часть II. Торговля въ Ригѣ. СПБ. 1876 г.

Международная хлѣбная торговля.

Афанасьевъ, Г. Е.—Условія хлѣбной торговли во Франціи въ концѣ XVIII в. СПБ. 1891.

Афанасьевъ, Г. Е.—Условія хлѣбной торговли во Франціи XVIII в. Одесса. 1892.

Былимъ-Колосовскій, Н.—Одна изъ мѣръ увеличенія вывоза хлѣба изъ Россіи и ослабленія значенія недородовъ. СПБ. 1901.

Витчевскій, В.—Торговая, таможенная и промышленная политика Россіи. Переводъ съ нѣмецкаго подъ редакціей Ю. Д. Филипова. СПБ. 1906.

Волковъ, А. Ф.—Обзоръ организаціи биржъ, биржевой торговли товарами и торгово-промышленныхъ палатъ въ Западной Европѣ. СПБ. 1903.

Георгіевскій, П. И.—Международная хлѣбная торговля. Выпускъ I. Страны ввоза (Великобританія, Франція и Германія). СПБ. 1885.

Житковъ, С. М.—О необходимости вслѣдствіе неурожая закрыть вывозъ хлѣбовъ изъ Россіи. СПБ. 1898.

Житковъ, С. М.—О необходимости установленія вывозныхъ пошлинъ на хлѣбъ (сообщеніе въ СПБ. собраніи сельскихъ хозяевъ). 1897.

Записка о вывозѣ русскаго зерна за послѣдніе годы. СПБ. 1884.

Касперовъ, В. И.—Международный хлѣбный рынокъ. Харьковъ. 1887.

Краинскій, В. Е.—О значеніи вывоза заграницу хлѣба лучшаго качества. СПБ. 1892.

Крюковъ, Н. А.—Англія, какъ рынокъ сельско-хозяйственныхъ продуктовъ. Изданіе Русско-Англійской Торговой Палаты. СПБ. 1910 г.

Малютинъ, Д. П.—Наша хлѣбная торговля. СПБ. 1897.

Международная хлѣбная торговля. Фрахты и страховыя преміи. Цѣны и ввозныя пошлины на хлѣбъ. Матеріалы для разработки тари-

фовъ ж. д. Вып. I по разработкѣ тарифовъ на хлѣбные грузы. (Изд. Д-та Желѣзнодорожныхъ Дѣлъ). СПБ.

Мѣропріятія Германскаго Правительства по упорядоченію хлѣбной торговли. Изданіе Коммисіи по упорядоченію хлѣбной торговли при Д-тѣ Торговли и Мануфактуръ въ 1893 г.

Неручевъ, М.—Нашъ хлѣбный вопросъ (на основаніи данныхъ «Временника», Центр. Статистич. Комитета и частью Деп. Земледѣлія). Одесса. 1891.

Орбинскій, Р.—О хлѣбной торговлѣ Соединенныхъ Штатовъ Сѣв. Америки. СПБ. 1880.

Подоба, И. Гр.—Наше положеніе на международномъ рынкѣ по торговлѣ шерстью, хлѣбомъ и скотомъ. Докладъ члена избранной Импер. Вольно-Экономич. Общ. Коммисіи, для изслѣдованія причинъ застоя въ хлѣбной торговлѣ. СПБ. 1885.

Положеніе Россіи на международномъ хлѣбномъ рынкѣ. СПБ. 1889. (Изд. Д-та Ж.-д. Дѣлъ).

Положеніе русской отпускной торговли къ концу 1884 г. Москва. 1885.

Правила и обычаи при торговлѣ хлѣбомъ на германскихъ биржахъ. СПБ. 1894.

Радцигъ, Ант. Ант.—Производство и потребленіе овса на всемъ свѣтѣ. Статистическое изслѣдованіе. СПБ. 1902.

Радцигъ, Ант. Ант.—Производство и потребленіе ржи на всемъ свѣтѣ. Статистическое изслѣдованіе. СПБ. 1901.

Радцигъ, Ант. Ант.—Производство и потребленіе пшеницы на всемъ свѣтѣ. Статистическое изслѣдованіе. СПБ. 1900.

Раевскій, М. Н.—Неурожай 1891 г. въ связи съ общей характеристикой нашей хлѣбной производительности, а также вывоза хлѣбовъ заграницу за предыдущіе годы. СПБ. 1892.

Тарасенко-Отрѣшковъ. — Очерки положенія хлѣбной производительности Россіи и ея заграничнаго отпуска хлѣбовъ. СПБ. 1863.

Труды коммисіи при Имп. Вольн. Эконом. Обществѣ, по вопросу о внѣшней хлѣбной торговлѣ. СПБ. 1885.

Федоровъ, М. П.—Обзоръ международной хлѣбной торговли. СПБ. 1889.

Федоровъ, М. П.—О положеніи международной хлѣбной торговли въ 1886 г. Москва. 1888. (Труды Императорскаго Московскаго Об-ва Сельскаго Хозяйства. Выпускъ XXII).

Хлѣбныя биржи въ Западной Европѣ и Соединенныхъ Штатахъ Сѣверной Америки. Изданіе Департамента Торговли и Мануфактуръ. СПБ. 1893 г.

Хлѣбная конкурренція Россіи съ Америкой. Матеріалы для рѣшенія хлѣбнаго вопроса въ Россіи. Москва. 1883.

Хлѣбная торговля.—Положеніе русской отпускной торговли хлѣбомъ къ концу 1883 г. Москва. 1885.

Apt, — Das Börsengesetz mit Ausführungsbestimmungen. Berlin 1897.

Dr. Max Becker,—Der Argentinische Weizen im Weltmarkt. Abhandlungen des staatswissenschaftlichen Seminars zu Jena, herausgegeben von Prof. Dr. Pierstorff. Jena 1903.

Bericht der Börsenenquetekommission. Berlin 1893.

Prof. Dr. August Blind,—Moderne Handels-und Verkehrsgeographie. Leipzig.

G. Cohn,—Nationalökonomie des Handels und Verkehrswesens. 1898.

R. Van der Borght, Handel und Handelspolitik 1900.

Wiedenfeld,—Der deutsche Getreidehandel. Jahrbücher für Nationalökonomie und Statistik, Bd. 62 u 64. Jena 1893 u. 95.

Viktor Heller,—Der Getreidehandel und seine Technik in Wien. Tübingen und Leipzig 1901.

Der deuthche Grosskaufmann. Sammelwerk, herausgegeben vom deutschen Verband für kaufmännisches Unterrichtswesen. Berlin und Leipzig 1905.

A. Heckelmann, — Theorie und Praxis im Kaufmannsstande Leipzig.

Teetzmann,—Export und Import. Leipzig 1903.

Dr. Eugen Fridrichowicz,—Die Technik des internationalen Getreidehandels. Berlin 1908.

Sering,—Die landwirtschaftliche Konkurrenz Nordamerikas in Gegenwart und Zukunft. Leipzig 1887.

Arm. Deutschländer und Wilhelm Kunis, — Der Handel mit Getreide, seine Einrichtungen und Grundlagen in allen massgebenden Ländern der Erde. Leipzig 1906.

Schumacher,—Der Getreidehandel in den Vereinigten Staaten von Nordamerika und seine Organisation in den Jarbüchern für Nationalökonomie und Statistik. Bd X.

Wiedenfeld,—Die Organisation des deutschen Getreidehandels nnd die Getreidepreisbildung. Jahrbuch für Gesetzgebung, Verwaltung und Volkswirtschaft. Leipzig 1900.

Fuchs,—Der englische Getreidehandel und seine Organisation. Jahrbücher für Nationalökonomie und Statistik. Jena 1890.

Sonndörfer,—Die Technik des Welthandels. 3 Aufl. Wien und Leipzig 1905.

Prof. Dr. Josef Hellauer,—Das Kontraktwesen in englisch überseeischen Importhandel. Wien 1905.

R. Stern,—Theorie und Praxis des Seehandelsgeschäftes. 2. Auflage. Leipzig.

Ludwig Felix,—Der moderne Reichtum. Berlin 1906.

Walter Michaels, — Die Bedeutung der Orderklausel für die Seeversicherungspolize. Bergedorf 1905.

Wilhelm Borgius,—Mannheim und die Entwicklung des süddeutschen Getreidehandels. Abhandlungen des Staatswissenschaftlichen Seminars zu Jena, herausgegeben von Prof. Dr. Pierstorff. Jena 1902.

Wermuth-Brendel, — Das Börsengesetz nebst Aüsfuhrungsbestimmungen. Berlin 1897.

Drucksachen und Verhandlungen des Reichstages über die Börsengesetznovelle. 1895 u. 96.

Stenglein, — Das Börsengesetz mif Ausführungsbestimmungen. 2 Auflage. Berlin 1898.

Handbuch der Wirtschaftskunde Deutschlands. Sammelwerk, herausgegeben vom deutschen Verband für kaufmännisches Unterrichtswesen. Berlin und Leipzig.

Dr. Th. Waage,—Die Getreideproduktion 1905. Berlin 1906.

Constantin Sormescu,—Die geschichtliche Entwicklung und der gegenwärtige Zustand der rumänischen Landwirtschaft. Bonn 1901.

Dr. Hugo Grothe, — Zur Landeskunde von Rumänien. Halle 1907.

Munteanu,—Études sur les céreales de Roumanie. Bukarest 1900.

Munteanu,—Le sol arable de Roumanie. Bukarest 1900.

Dr. A. Zaharia,—Le blé Roumain. Bukarest 1902.

Классификація хлѣба, его засоренность и фальсификація.

Беретти, А. А.—Проектъ классификаціи хлѣбовъ Одесскаго рынка урожая 1893 г.

Биржевыя правила относительно размѣра постороннихъ примѣсей, допускаемаго въ зерновыхъ продуктахъ, обращающихся на Одесскомъ рынкѣ, утвержденныя г. Министромъ Финансовъ и изданныя Одесскимъ биржевымъ комитетомъ. Одесса.

Классификація зерновыхъ хлѣбовъ урожая 1898 г. на Одесскомъ рынкѣ. Одесса. 1899.

Къ вопросу объ арбитражѣ. Изданіе Коммисіи по упорядоченію хлѣбной торговли при Департаментѣ Торговли и Мануфактуръ. 1893 г.

Къ вопросу о нормировкѣ качества зерна, обращающагося на русскихъ хлѣбныхъ рынкахъ Труды Коммисіи по упорядоченію хлѣбной торговли при Д-тѣ Торг. и Мануф. М. Ф. 1892.

Масальскій, князь В. И.,—Вѣсовое качество зерна главнѣйшихъ хлѣбовъ въ Европейской Россіи по даннымъ за восьмилѣтіе 1881—1888 гг. Съ четырьмя раскрашенными картами. СПБ. 1889.

Мнѣніе спеціальной коммисіи о новомъ способѣ изслѣдованія ржаной муки. СПБ. 1899.

Рамнекъ, Г.—Технологія и товаровѣдѣніе. Зерновой хлѣбъ, мукомольное дѣло и хлѣбопеченіе. 1905.

Рейнботъ, А. Э. — Хлѣбные вѣсы. Изслѣдованіе. СПБ. 1889.

Смирновъ, А. И.—О подкраскѣ пшена съ цѣлью приданія ему вида высшихъ сортовъ. СПБ. 1899.

Шостакъ.—Къ вопросу о пуркѣ. Изданіе Коммисіи по упорядоченію хлѣбной торговли при Д-тѣ Торг. и Мануф. М-ва Ф-въ. СПБ. 1892.

Цѣны на хлѣбъ.

Вліяніе урожаевъ и хлѣбныхъ цѣнъ на нѣкоторыя стороны русскаго народнаго хозяйства. Статьи Н. Ф. Анненскаго, В. Н. Григорьева, проф. Н. А. Каблукова, проф. Н. А. Карышева, Л. Н. Мересса, Н. О. Осипова, М. А. Плотникова, В. И. Покровскаго, Д. И. Рихтера, проф. А. Ф. Фортунатова, проф. А. И. Чупрова и А. С. Посникова. 2 тома. СПБ. 1897.

Гедройцъ, Ц. А.—О причинахъ пониженія цѣнъ на хлѣбъ и всѣ сырые продукты. Вильна. 1894.

Докладъ Предсѣдателя Высочайше утвержденной въ 1888 г. коммисіи по поводу паденія цѣнъ на сельско-хозяйственныя произведенія въ пятилѣтіе (1883—1887). СПБ. 1892.

Егуновъ, А. Н.—О цѣнахъ на хлѣбъ въ Россіи и ихъ значеніи въ сферѣ отечественной промышленности. Москва. 1855.

Касперовъ, В. И. — Цѣны на пшеницу на международномъ рынкѣ. СПБ. 1903.

Касперовъ, В. И.—Къ вопросу о причинахъ паденія цѣнъ на пшеницу (докладъ областному съѣзду южныхъ сельскихъ хозяевъ). Харьковъ. 1886.—50 к.

Матеріалы по статистикѣ хлѣбной торговли. Выпускъ 1. Цѣны пшеницы, ржи, овса, ячменя и кукурузы на главнѣйшихъ русскихъ и иностранныхъ рынкахъ.—Выпускъ II. Цѣны ржи по губерніямъ и уѣздамъ Европейской Россіи за 1889—1898 г. (Изд. М-ва Финансовъ. Департаментъ Торговли и Мануфактуръ). 5 выпусковъ. СПБ. 1899.

Пихно, проф. Д. И.—Значеніе для Россіи хлѣбныхъ цѣнъ. По поводу книги «Вліяніе урожаевъ и хлѣбныхъ цѣнъ на нѣкоторыя стороны русскаго народнаго хозяйства». Кіевъ. 1897.

Рошеръ, Вильгельмъ.—О хлѣбной торговлѣ и мѣрахъ противъ дороговизны. Пер. съ нѣм. А. Корсака. Казань. 1857.

Руландъ, проф.—Ученіе объ установленіи цѣнъ на хлѣбные товары. (Перев. съ нѣмецкаго подъ редакціей А. Ф. Волкова). СПБ. 1908 г.

Самаринъ, Д. Ѳ.—О низкихъ цѣнахъ на хлѣбъ. Москва. 1890.

Фоминъ, Александръ.—О пониженіи цѣнъ на земледѣльческія произведенія въ Россіи. Съ 7 табл. СПБ. 1829.

Ходскій, Л. В.—По поводу книги «Вліяніе урожаевъ и хлѣбныхъ цѣнъ на нѣкоторыя стороны русскаго народнаго хозяйства», съ приложеніемъ отвѣта профессору А. И. Чупрову. СПБ. 1897.

Цѣны на хлѣбъ и спиртъ, фрахты и фрахтовыя преміи. Еженедѣльное изданіе. Изданіе Министерства Торговли и Промышленности.

Коммисіонерство въ хлѣбной торговлѣ.

Бородаевскій, С. В.—Кооперація. Сводъ трудовъ мѣстныхъ комитетовъ по 49 губерніямъ Европейской Россіи. Изданіе Высоч. учрежд. особ. совѣщанія о нуждахъ сельско-хозяйственной промышленности. СПБ. 1904.

Бѣловежскій, В. И.—Коммерческія коммисіонныя агентства желѣзныхъ дорогъ. (Значеніе коммисіонныхъ агентствъ для хлѣбной торговли). СПБ. 1898.

Марченко, С. К.—Объ учрежденіи въ центральныхъ губерніяхъ Россіи земскаго хлѣбнаго коммисіонерства. Рига. 1885.

Кредитъ подъ хлѣбъ. *)

Бородаевскій, С. В.—Кредитъ. Сводъ трудовъ мѣстныхъ комитетовъ по 49 губерніямъ Европейской Россіи. Изданіе Высочайше учрежденнаго особаго совѣщанія о нуждахъ сельско-хозяйственной промышленности. СПБ. 1904.

Журналъ Высочайше учрежденнаго особаго совѣщанія о нуждахъ сельско-хозяйственной промышленности. По хлѣбной торговли. III. Засѣданія 15 и 22 марта и 2 и 19 апрѣля 1903 г. (Храненіе хлѣба стр. 1—11; кредитованіе подъ хлѣбъ, стр. 11—13).

Блоцишевски, Казиміръ.—Ссуды подъ залогъ хлѣба, какъ средство упроченія важнѣйшихъ его цѣнъ, покрывающихъ затраты по его производству. Варшава. 1898.

Къ вопросу о кредитѣ подъ хлѣбъ. Справки Отдѣла Сельской Экономіи и Сельско-Хозяйственной Статистики для Совѣщанія

*) См. также Элеваторы.

у Господина Главноуправляющаго Землеустройствомъ и Земледѣліемъ, о наилучшей реализаціи урожая 1909 г.

Лишинъ,—О земскомъ зерновомъ кредитѣ. Москва. 1889.

Филиповъ, Ю. Д.—Банки. Очеркъ исторіи, теоріи и политики банковаго дѣла. СПБ. 1904 г.

Транспортъ хлѣба.

а) по желѣзнымъ дорогамъ.

Авдаковъ, Н. С—О перевозахъ по южнымъ ж. д. продуктовъ горнозаводской промышленности и хлѣба. Харьковъ. 1893.

Бѣловежскій, В. И.—Система желѣзнодорожныхъ тарифовъ на сѣти Россійскихъ жел. дор. Второе изданіе. СПБ. 1910.

Витте, С. Ю.—Принципы желѣзнодорожныхъ тарифовъ. Кіевъ. 1883.

Величковскій, А.—О хлѣбной торговлѣ въ Одессѣ и Николаевѣ и перевозкѣ грузовъ по Харьково-Николаевской ж. д. Полтава. 1879.

Гуцевичъ, К. И.—Желѣзныя дороги и тарифы. Сводъ трудовъ мѣстныхъ комитетовъ по 49 губ. Европ. Россіи. Изданіе Высочайше учрежд. особ. совѣщ. о нуждахъ сельско-хозяйственной промышленности. СПБ. 1904.

Езіоранскій, О.—Желѣзнодорожные тарифы по перевозкѣ хлѣба. СПБ. 1896.

Житковъ, С. М.—Хлѣбъ и пути сообщенія. СПБ. 1899.

Житковъ, С. М.—О причинахъ образованія на желѣзныхъ дорогахъ хлѣбныхъ залежей и о мѣрахъ къ ихъ устраненію. СПБ. 1897.

Загорскій, К. Я.—Обзоръ желѣзнодорожныхъ тарифовъ Франціи, Германіи и Австро-Венгріи сравнительно съ тарифами русскихъ желѣзныхъ дорогъ. СПБ. 1909.

Замѣчанія на русскую политику желѣзнодорожныхъ хлѣбныхъ тарифовъ. Научное мнѣніе сообщенное Императорскому Лифляндскому общеполезному экономическому обществу профессоромъ докторомъ Густавомъ Руландъ изъ Берлина.

Малютинъ, Д. П.—Нашъ хлѣбный тарифъ. СПБ. 1897.

Миллеръ, П. И.—Къ вопросу о хлѣбныхъ залежахъ на ж. д. Заявленіе редактора «Вѣстника Финансовъ, Промышленности и Торговли».

Мірославскій, И. Я.—Пересмотръ хлѣбныхъ тарифовъ. СПБ. 1896.

Общій тарифъ на перевозку грузовъ по россійскимъ ж. д. Часть III. Сводъ тарифовъ на перевозку хлѣбныхъ грузовъ. Изданіе Д-та Желѣзнодор. Дѣлъ М-ва Ф-въ. (Вводится съ 1-го янв. 1907 г. впредь до отмѣны).

Островскій, И. С.—Справочная книга для земледѣльцевъ, хлѣботорговцевъ и экспортеровъ объ операціяхъ, производимыхъ при посредствѣ жел. дор. надъ хлѣбными грузами. СПБ. 1893.

Петровъ, Н.—Перегрузки и храненіе хлѣбнаго зерна. Перегрузка каменнаго угля. Съ 7 таблицами чертежей. СПБ. 1882.

Журналъ Высочайше учрежденнаго особаго совѣщенія о нуждахъ сельско-хозяйственной промышленности. № 11. По хлѣбной торговлѣ. (Пути сообщенія для сельско-хозяйственной промышленности и торговли ея произведеніями). Засѣданіе 4, 8 и 15 марта 1903 г.

Разсчетная таблица по схемамъ, указаннымъ въ части III общаго тарифа (Сводъ тарифовъ на перевозку хлѣбныхъ грузовъ).

Рихтеръ, И.—По поводу хлѣбной мобилизаціи. СПБ. 1892.

Сводная статистика перевозокъ по русскимъ жел. дор. Хлѣбные грузы.—Общіе итоги отправленія и назначенія и таблицы распредѣленія перевозокъ въ вывозные и главнѣйшіе внутренніе пункты по разстояніямъ пробѣга. Изданіе Д-та Желѣзнод. Дѣлъ М-ва Ф-въ.

Сводъ тарифовъ на перевозку хлѣбныхъ грузовъ россійскихъ ж. д. въ мѣстномъ, прямомъ, внутреннемъ и вывозномъ сообщеніяхъ. СПБ. 1890.

Свѣдѣніе о вывозѣ и ввозѣ хлѣба черезъ станціи ж. д., пристани и таможни по губерніямъ и раіонамъ Европейской Россіи за 1880 и 1882 г. (Изд. М-ва Путей Сообщенія). Вып. I—II. СПБ. 1884—1885.

Сулиговскій, А.—О системѣ желѣзнодорожныхъ тарифовъ на хлѣбные грузы. СПБ. 1892.

Чупровъ, А. И. и Мусницкій М. І.—Упорядоченіе желѣзнодорожныхъ тарифовъ по перевозкѣ хлѣбныхъ грузовъ. Изданіе Высочайше учрежденной при М-вѣ Вн. Дѣлъ коммисіи по поводу паденія цѣнъ на сельско-хозяйственныя произведенія. СПБ. 1890 г.

Частное Совѣщаніе у Министра Путей Сообщенія. По вопросу о мѣрахъ къ успѣшному вывозу хлѣбныхъ грузовъ. СПБ. 1909.

Хлѣбныя залежи. Доклады и пренія въ Императорскомъ Вольномъ Экономическомъ Обществѣ 22 ноября и 22 декабря 1896 г. О причинахъ хлѣбныхъ залежей на желѣзныхъ дорогахъ и мѣрахъ къ ихъ устраненію. Стенографическій отчетъ. СПБ. 1897.

Wiedenfeld,—Der Getriedeverkehr und die Eisebahnen in den Vereinigten Staaten von Nordamerika. Archiv für Eisenbahnwesen, Berlin 1901.

б) по воднымъ путямъ.

Борковскій, И. Ѳ.—Пути и способы перевозки грузовъ съ низовыхъ пристаней рѣки Волги къ С.-Петербургу. СПБ. 1868.

Борковскій, И. Ѳ.—Торговое движеніе по Волжско-Маріинскому водному пути. СПБ. 1874.

Обязательное постановленіе о судоходствѣ по С.-Петербургскимъ городскимъ водамъ и о содержаніи надводныхъ сооруженій.

Клоповъ, А. А.—Очеркъ размѣровъ прибытія хлѣбныхъ грузовъ въ Рыбинскъ, движеніе ихъ оттуда и Маріинская система въ навигацію (до половины іюня 1888 г.). СПБ. 1889 г.

Лизъ и Бигхемъ.—Систематическій сборникъ англійскихъ законоположеній о торговомъ мореплаваніи. Перевед. съ англійскаго. СПБ. 1885 г.

Маріинская система.—Ея положеніе въ настоящемъ и ея значеніе въ будущемъ. Что слѣдуетъ намъ предпринять для улучшенія сбыта нашего хлѣба заграницу, въ виду возрастающей конкурренціи иностранныхъ рынковъ. СПБ. 1884.

Рудченко, П. И.—Гужевые и водяные пути. Сводъ трудовъ мѣстныхъ комитетовъ по 49 губерніямъ Европейской Россіи. Изданіе Высочайше учрежденнаго особаго совѣщанія о нуждахъ сельскохозяйственной промышленности. СПБ. 1904.

Трояновскій, Б. Ю.—Маріинская система въ цифрахъ послѣ ея переустройства. Дополнительная статистико-экономическая часть къ техническому отчету о Маріинской системѣ.

Трояновскій, Б. Ю.—О причинахъ пониженія фрахтовъ на перевозку грузовъ по Маріинской системѣ въ навигацію 1898 г. СПБ. 1899.

Условія перевозки хлѣбныхъ грузовъ въ теченіи р. Днѣпра. Херсонъ. 1899.

Jacob Ahlers,—Die York-Antwerp Rules von 1890. Hamburg. 1902.

K. Adams,—Speditions-und Schiffahrtswesen. Leipzig.

Порты, ихъ устройство и портовая хлѣбная торговля.

Бариневичъ, А. С.—Очеркъ хлѣбной торговли въ Одессѣ. Одесса. 1890.

Герсевановъ, М. Н.—Лекціи о приморскихъ сооруженіяхъ. Спб. 1861.

Журналы засѣданій VIII очередной сессіи (10—11 ноября 1909 г.) Харьковскаго пораіоннаго комитета по регулированію массовыхъ перевозокъ грузовъ по жел. дор.

Забаринскій, П.—Хлѣбная торговля Одессы съ 1878 г. по 1892. Одесса. 1894.

Къ вопросу объ устройствѣ С.-Петербургскаго порта. Спб. 1888.

Медзыховскій, К. Ю.—О сооруженіи вольныхъ гаваней въ Россіи и въ частности въ Либавѣ. Изданіе Императорскаго общества судоходства. Спб. 1909.

Нюбергъ, А. Г.—Курсъ портовыхъ сооруженій.

Орбинскій, Р.—О конкуррентахъ Одессы въ хлѣбной торговлѣ. Одесса. 1863.

Матеріалы для описанія Русскихъ коммерческихъ портовъ и исторіи ихъ сооруженія. Изданіе коммисіи по устройству коммерческихъ портовъ. Спб. 1886—1899.

Саловъ, В. В.—Портовыя сооруженія. Спб. 1868—1870 г.г.

Сокольскій, И.—Очеркъ торговли хлѣбомъ въ 1853 г. и значеніе Одессы въ этой торговлѣ. Одесса. 1854.

Труды Отдѣла Торг. портовъ Министерства Торговли и Промышленности. Выпускъ XXIV.

Приморскіе торговые порты Европейской Россіи. Спб. 1908.

Федоровъ, М. П.—Хлѣбная торговля въ главнѣйшихъ русскихъ портахъ и въ Кенигсбергѣ. Москва. 1888.

Филиповъ, Ю. Д. — Очеркъ исторіи русскаго флота во второй половинѣ XIX вѣка. Спб. 1906.

Филиповъ, Ю. Д. — Торговое мореплаваніе. Спб. 1905.

Dorn.—Die Seehäfen des Weltverkehrs, Wien. 1891—92.

Wiedenfeld.—Die nordwesteuropäischen Welthäfen. Veröffenlichungen des Instituts für Meereskunde. Heft 3. Berlin. 1903.

Элеваторы.

Абашевъ, Н.—Элеваторы портовые и центральные. Харьковъ. 1892 г.

Беретти, А. А.—Общественные зерновые склады. Элеваторы, какъ средство къ улучшенію хлѣбнаго сбыта въ Россіи. Спб. 1885.

Беретти, А. А. — Элеваторы и хлѣбная инспекція. Спб. 1895 г.

Бехтѣевъ, С. С.—Объ устройствѣ хлѣбныхъ складовъ элеваторовъ съ выдачей варрантовъ. Москва. 1886.

Вурцингеръ, Э. О.—Сооруженіе зернохранилищъ-элеваторовъ, какъ средство къ развитію хлѣбной торговли Россіи. Кіевъ. 1888.

Гофштеттеръ, И.—Земскіе зерновые склады, какъ учрежденіе кредитное и посредническое. Черниговъ. 1888.

Гессенъ, И. Ю.—Элеваторы и ихъ роль въ сельскомъ хозяйствѣ и хлѣбн. торговлѣ въ Россіи. Одесса. 1895.

Деппъ, С. Н. и Илькевичъ, Ю. Л.—Краткое описаніе элеватора въ Кенигсбергѣ и примѣнимость его типа въ Либавѣ. Либава. 1908.

Енакіевъ, Ф.—Объ устройствѣ въ Ревелѣ зернохранилищъ-элеваторовъ. Спб. 1888.

Енакіевъ, Ф.—Общія основанія устройства зернохранилищъ и элеваторовъ. Спб. 1893.

Енакіевъ, Ф.—Устройство и эксплоатація магазинъ-элеваторовъ общаго пользованія въ Германіи, Австро-Венгріи и Бельгіи. Отчетъ по заграничнымъ поѣздкамъ въ 1884, 1888 и 1889 г.г. Спб. 1890.

Звягинцевъ.—Постоянные и плавучіе зерноподъемы. Спб. 1878.

Зиловъ.—О постройкѣ элеваторовъ въ Россіи. Севастополь. 1887.

Касперовъ, В. И.—Очеркъ южной хлѣбной торговли въ связи съ вопросомъ объ элеваторахъ. Спб. 1889.

Кнорринга, Ѳ.—Румынскіе торговые элеваторы. Кіевъ. 1892.

Кнорингъ, Ѳ.—Сѣть желѣзнодорожныхъ элеваторовъ, какъ дополненіе портовыхъ. Спб. 1892.

Ковалевскій, В.—Элеваторы и ихъ значеніе для хлѣбной торговли. Спб. 1884.

Кушелевскій, А.—Первый въ Россіи магазинъ элеваторъ. Съ 2 таблицами чертежей. Спб. 1889.

Кушелевскій, А. Р.—Устройство магазиновъ элеваторовъ въ Америкѣ и осуществимость ихъ въ Россіи. Москва. 1885.

Кривошеинъ, А. К.—Двѣ записки объ элеваторахъ. Изданіе 2-е. Спб. 1889.

Львовъ, М. П.—Объ устройствѣ хлѣбныхъ запасныхъ зернохранилищъ. Спб. 1894.

Къ вопросу о зернохранилищахъ общаго пользованія. Изданіе Коммисіи по упорядоченію хлѣбной торговли при Департаментѣ Торговли и Мануфактуръ. 1893.

Маслянниковъ, К. И.—Елецкій земскій хлѣбный складъ-элеваторъ и его операціи, съ 6-ю рис. Спб. 1889 г.

Маслянниковъ, К. И.—Элеваторы, ихъ конструкція и значеніе для Россіи. Спб. 1889.

Рутковскій, М.—Элеваторы въ хлѣбной торговлѣ Россіи. 1877.

Рябининъ, И. В.—Элеваторы и наше увлеченіе ими. Элеваторы въ Америкѣ. Элеваторы въ Западной Европѣ. Дѣятельность существующихъ въ Россіи элеваторовъ. Непримѣнимость ихъ къ русскимъ условіямъ. Спб. 1894.

По поводу Положенія 1888 г. о товарныхъ складахъ. (Сообщено Отдѣломъ Торговли съ приложеніемъ справки въ законахъ Особому Совѣщанію о нуждахъ сельскохозяйственной промышленности.

Журналъ Высочайше учрежденнаго Особаго Совѣщанія о нуждахъ сельско-хозяйственной промышленности. По хлѣбной торговлѣ. Засѣданіе 15 и 22 марта и 2 и 19 апрѣля 1903 г. (Храненіе хлѣба стр. 1—11).

Обсужденіе докладовъ по вопросу «О складахъ—элеваторахъ въ связи съ реформою хлѣбной торговли въ Россіи» въ соединенныхъ засѣданіяхъ Императорскихъ Обществъ Московскаго сельскаго хозяйства и Русскаго Техническаго. Москва. 1885.

Стенографическій отчетъ о бывшихъ соединенныхъ засѣданіяхъ 6 ученыхъ обществъ по вопросу объ устройствѣ складовъ — элеваторовъ въ связи съ реформою хлѣбной торговли въ Россіи. Москва.— (Труды Императ. Московскаго Общества Сельскаго хозяйства, Выпускъ XVII).

Хлѣбная торговля. Обсужденіе докладовъ по вопросу о складахъ— элеваторахъ въ связи съ реформою хлѣбной торговли въ Россіи въ соединенныхъ засѣданіяхъ Импер. Обществъ Московскаго сельскаго хозяйства и Русскаго Техническаго. Москва. 1885.

Чупровъ, А. И.—Товарные склады и ихъ значеніе въ виду американской конкурренціи (докладъ Торгово-промышленному Съѣзду). 1882 г.

Счетоводство, калькуляціонныя и разсчетныя таблицы и пр.

Барацъ, С.—Курсъ бухгалтеріи. Спб. 1910.

Барацъ, С. М. — Полный курсъ коммерческой корреспонденціи. Спб. 1900.

Беме, Густавъ.—Калькуляціонныя таблицы для хлѣбной торговли съ Англіей, Шотландіею, Германіею, Скандинавіею, Франціею, Бельгіею и Голландіею и на оборотъ. Съ разъясненіями принятыхъ обычаевъ и съ приложеніемъ переводныхъ таблицъ, фрахтовъ, курсовъ и натуральнаго вѣса. Спб. 1883.

Брасновъ, Н. Г.—Руководство для облегченія при разсчетахъ, преимущественно по покупкамъ на хлѣбныхъ пристаняхъ. Вольскъ. 1885.

Ванюшинъ, К.—Торговопромышленное счетоводство. Книга I. Счетоводство хлѣбной торговли и производства крупчатки и пшена на арендованной мельницѣ. Уральскъ. 1900.

Голицынъ, кн. Ѳ. С.—Опытъ вычисленія стоимости провоза хлѣбныхъ грузовъ въ зернѣ изъ отдѣльныхъ губерній къ русскимъ портамъ и къ Кенигсбергу. Спб. 1895.

Гольмштремъ, А. И.—Таблицы для перечисленія русскихъ цѣнъ на зерновые и мучные товары по курсамъ въ иностранную монету за иностранный вѣсъ. Спб. 1892.

Дезорцевъ, С. С.—Мукомольное счетоводство. Оренбургъ. 1909.

Европейцевъ.—Разсчетная книга при ссыпкѣ за хлѣбъ. Предназначается для Волжскихъ, Камскихъ, Сурскихъ, Бѣльскихъ, Вятскихъ и другихъ раіоновъ хлѣбныхъ пристаней; сѣверныхъ и южныхъ губерній и Сибири. Москва. 1890.

Мензелинцевъ, Н. А.—Таблицы для опредѣленія объемовъ, мѣры и вѣса зерна въ хлѣбозапасныхъ общественныхъ магазинахъ сельскихъ обывателей. Спб. 1901.

Сиверсъ, Е. Е.—Общее счетоводство. Спб. 1908.

Его-же.—Торговое счетоводство.

Таблицы для перевода иностранныхъ отмѣтокъ на хлѣбъ и спиртъ и для вычисленія фрахта и стоимости страхованія зерна. Изданіе Д-та Торг. и Ман. М-ва Ф. Спб. 1900.

Фонштейнъ, Б. І.—Справочная книжка для хлѣботорговцевъ, ссыпщиковъ, спекуляторовъ, ихъ приказчиковъ, конторщиковъ и вообще для всѣхъ причастныхъ къ хлѣбному дѣлу лицъ. Ростовъ на Дону. 1895.

Періодическая печать *).

Банковая и торговая газета. Спб.

Внѣшняя торговля по Европейской границѣ. Ежемѣсячное изданіе Статистическаго отдѣла Департамента Таможенныхъ Сборовъ. Спб.

Вѣдомости справочныхъ цѣнъ въ С.-Петербургѣ. Изданіе С.-Петербургской Городской Управы.

Вѣстникъ Министерства Путей Сообщенія. Спб.

Вѣстникъ Финансовъ, Промышленности и Торговли. Изданіе М-ва Ф-въ.

Вѣстникъ Рыбинской биржи.

Вѣстникъ Нижегородской биржи.

Журналъ Министерства Путей Сообщенія.

Земледѣлецъ. Ежемѣсячный журналъ по сельскому хозяйству и естествознанію. Спб.

Извѣстія Главнаго Управленія Землеустройства и Земледѣлія. Еженедѣльное изданіе.

Интендантское Дѣло. Иллюстрир. двухнедѣльный журналъ. Спб.

Коммерческій дѣятель. Ежемѣсячный журналъ счетоводства и коммерческихъ знаній. Спб.

Коммерческое образованіе. Спб.

Крестьянское Земледѣліе. Органъ Спб. центральнаго сел.-хоз. общества. Спб.

Мельникъ. Двухнедѣльный журналъ. Изданіе А. Эрлангеръ въ Москвѣ.

*) См. также отдѣлъ—Статистическіе сборники.

Обзоръ внѣшней торговли Россіи по Европейской и Азіатской границамъ. Ежегодн. изданіе Статистическаго Отдѣла Д-та Таможенныхъ Сборовъ.

Потребительныя и сельско-хозяйственныя общества Россійской Имперіи.

Промышленность и Торговля. Двухнедѣльный органъ Совѣта Съѣздовъ Представителей Промышленности и Торговли. Спб.

Русскій Мельничный Листокъ. Изданіе еженедѣльное въ Спб.

Русскій Мельникъ. Ежемѣсячный Журналъ Мукомольнаго Производства. Кіевъ.

Русское Судоходство. Изданіе Императорскаго Общества Судоходства въ Спб.

Сборникъ Тарифовъ Россійскихъ Желѣзныхъ Дорогъ. Еженедѣльное Изданіе Д-та Желѣзнодорожныхъ Дѣлъ М-ва Ф-въ.

Сельское Хозяйство и Лѣсоводство. Ежемѣсячный Журналъ Главнаго Управленія Землеустройства и Земледѣлія.

Страховое обозрѣніе. Ежемѣсячный журналъ страховыхъ знаній и вопросовъ. Спб.

Счетное Дѣло. Еженедѣльный журналъ. Спб.

Сѣверное Хозяйство. Двухнедѣльный иллюстр. журналъ сельскаго хозяйства и сельскохозяйств. промышл. Органъ Сѣвернаго сельскохозяйств. общества. Спб.

Торгово-Промышленная Газета. Ежедневное изданіе М-ва Ф-въ.

Труды Императорскаго Вольнаго Экономическаго Общества. Выходитъ 6 разъ въ годъ въ Спб.

Хлѣбное Дѣло. Торгово-Промышл. Газета вых. 2 раза въ недѣлю въ Спб.

Цѣны на хлѣбъ и спиртъ, фрахты и страховыя преміи. Изданіе М-ва Торговли и Промышленности.

Экономистъ Россіи. Еженедѣльное изданіе въ Спб.

Georg Broomhalls Corn Trade News. Liverpool.

The Cincinatti Price Currents Statistical Annual.

Die Mühle.—Wochenschrift zur Förderung des deutschen Mühlengewerbes. Leipzig.

Deutsches Handels-Archiv. Monatlich 1 Heft. Berlin.

Der Müller.—Zeitschrift für die gesamte Mühlenindustie. Berlin.

Getreidemarkt. Wöchentlich. Berlin.

Содержаніе.

Стр.

Предисловіе.

Глава I. Предварительныя замѣчанія . . . . . 1— 36

Введеніе (1). Оцѣнка урожая и результаты урожая (3). Опредѣленіе качества хлѣба (6). Статистическія данныя о международной хлѣбной торговлѣ (10). Развитіе культуры хлѣбныхъ злаковъ съ 1880 г. (18). Потребленіе хлѣба съ 1880 г. (32).

Глава II. Страны экспортирующія хлѣбъ . . . . . 37—193

Россія. . . . . 37— 80

Организація скупки хлѣба на внутреннихъ рынкахъ (37). Дезорганизація экспортной хлѣбной торговли (49). Отзывы иностранцевъ о русской хлѣбной торговлѣ (53). Борьба биржевыхъ комитетовъ съ недобросовѣстностью экспортеровъ (59). Сорта русскаго хлѣба (62). Правила биржевой торговли хлѣбными товарами (64).

Венгрія . . . . . 81— 89

Статистическія данныя (81). Мѣстные обычаи при хлѣбныхъ сдѣлкахъ (84). Сорта хлѣба (88).

Румынія . . . . . 89— 97

Народонаселеніе и положеніе крестьянъ въ Румыніи (90). Статистическія данныя (91). Сѣвообороты (95). Хлѣбные рынки и торговые обычаи (95). Элеваторы и мѣропріятія правительства (96). Сорта хлѣба (96).

Болгарія и Восточная Румелія . . . . . 98—101

Земледѣльческое населеніе и мѣропріятія правительства (98). Статистическія данныя (99). Хлѣбные рынки и торговые обычаи (100).

Сербія . . . . . 102—105

Мѣропріятія правительства (102). Статистическія данныя (102). Хлѣбные рынки и торговые обычаи (104).

Турція . . . . . 106—113

Положеніе сельскаго хозяйства въ Турціи и раіоны культуры зерновыхъ хлѣбовъ (106). Нѣкоторыя статистическія данныя (108). Сорта хлѣба и хлѣбные рынки (109). Торговые обычаи (111). Хлѣбный бюллетень Константинопольскаго рынка (112).

Стр.

Британская Остъ-Индія . . . . . 114—116
Статистическія данныя (114). Хлѣбные рынки, сорта хлѣба и торговые обычаи (115).

Съверо-Американскіе Соединенные Штаты 117—151
Статистическія свѣдѣнія (117). Хлѣбные рынки (123). Культура воздѣлываемыхъ хлѣбовъ, сорта и ихъ оцѣнка (124). Хлѣботорговыя сдѣлки, правила и обычаи (132). Элеваторы и выдача варрантовъ (141). Организація хлѣбной инспекціи (149).

Канада . . . . . 152—155
Статистическія данныя (152). Хлѣбные рынки и торговые обычаи (154).

Аргентина . . . . . 156—176
Историческій очеркъ (156). Культура пшеницы (158). Сорта пшеницы (159). Организація скупки хлѣба (160). Статистическія данныя (162). Мѣропріятія правительства (164). Качество аргентинской пшеницы (165). Климатическія условія (167). Экономическія условія (167). Монетная система (168). Вліяніе аргентинской конкурренціи на международную торговлю пшеницей (169).

Уругвай . . . . . 177—178
Статистическія данныя (177). Вывозные пункты (178).

Чили . . . . . 179—180
Статистическія данныя (179). Торговые обычаи (180).

Австралія . . . . . 181—186
Статистическія данныя (181). Вліяніе морскаго транспорта на хлѣбную торговлю (184). Вліяніе желѣзнодорожныхъ тарифовъ (186). Торговые пункты и торговые обычаи (186).

Съверная Африка. . . . . . 187—193
Алжиръ. Статистическія данныя (187). Торговые пункты и торговые обычаи (189). Сорта хлѣба (190). Тунисъ. Статистическія свѣдѣнія и торговые обычаи (190). Триполи (192). Марокко. Современное положеніе земледѣлія (192). Сорта воздѣлываемой пшеницы (193). Упадокъ торговли и хлѣбопашества (193).

Глава III. Страны импортирующія хлѣбъ. . . . . . 194—320

Великобританія и Ирландія . . . . . 194—213
Статистическія свѣдѣнія (194). Организація хлѣбной торговли въ Англіи (197). Торговые обычаи при сдѣлкахъ на различные сорта хлѣба (200). Зернохранилища въ Англіи (212).

Франція. . . . . . 214—221
Статистическія свѣдѣнія (214). Торговые пункты и торговые обычаи при сдѣлкахъ на разные сорта хлѣба (217).

Стр.

Германія . . . . . 225—256

Статистическія свѣдѣнія (222). Хлѣботорговые пункты и вліяніе таможенныхъ пошлинъ (228). Скупка хлѣба на внутреннихъ рынкахъ Германіи (230). Биржевая хлѣбная торговля (233). Зернохранилища въ Германіи (234). Мѣстные торговые обычаи и правила при сдѣлкахъ на различные сорта хлѣба (238).

Австрія . . . . . 257—273

Статистическія свѣдѣнія (257). Запрещеніе срочныхъ сдѣлокъ и сокращеніе хлѣбной торговли въ Австріи (259). Правила биржевой торговли (261). Условія поставки отдѣльныхъ сортовъ хлѣба (263). Торговые обычаи и правила, примѣняемые въ Тріестѣ (267). Зернохранилища и выдача варрантовъ въ Австріи (270). Организація хлѣбной торговли (271).

Италія . . . . . 274—278

Мѣропріятія правительства (274). Статистическія данныя (275). Хлѣботорговые пункты (276). Торговые обычаи въ Генуѣ (276). Сорта хлѣба (278).

Королевство Нидерландское . . . . . 279—286

Статистическія свѣдѣнія (279). Торговые обычаи, примѣняемые въ Роттердамѣ и Амстердамѣ (281).

Швейцарія . . . . . 287—291

Статистическія свѣдѣнія (287). Происхожденіе ввозимаго хлѣба и ввозные пункты (288). Торговые обычаи при сдѣлкахъ (288).

Бельгія . . . . . 292—299

Статистическія свѣдѣнія (292). Торговые обычаи и контракты (294).

Данія . . . . . 300—304

Статистическія свѣдѣнія (300). Торговые обычаи во внутренней и импортной торговлѣ хлѣбомъ (302).

Швеція . . . . . 305—306

Статистическія свѣдѣнія (305). Торговые обычаи (306).

Норвегія . . . . . 307—308

Статистическія свѣдѣнія (307). Торговые обычаи (307).

Испанія . . . . . 309—313

Статистическія свѣдѣнія (309). Положеніе земледѣлія въ Испаніи (310). Торговые обычаи (311). Испанскіе сорта хлѣба (313).

Португалія 314

Греція . . . . . 315—316

Статистическія данныя (315). Торговые обычаи (316).

Египетъ . . . . . 317—320

Статистическія свѣдѣнія (317). Торговые обычаи (320).

Глава IV. Торговыя сдѣлки въ международной хлѣбной торговлѣ . . . . . 321—348

Дѣленіе на группы контрактовъ въ международныхъ хлѣботорговыхъ сдѣлкахъ (321). Контракты по

Стр.

мѣсту пріема товара (323). Контракты по побочнымъ расходамъ (327). Контракты по лицу, совершившему сдѣлку (329). Контракты по мѣсту заключенія сдѣлки (331). Контракты по опредѣленію качества хлѣба (333). Векселя въ международной хлѣбной торговлѣ (334). Дѣятельность банковъ въ международной хлѣбной торговлѣ (338). Формы нидерландо-германскаго договора (341).

Глава V. Транспортъ хлѣба моремъ и по рѣкамъ . . . . . 349—366

Морской транспортъ (349). Договоръ о наймѣ судна (чертепартія (350). Морскіе фрахты (351). Морскіе маршруты (352). Время для нагрузки (353). Свидѣтельство о погрузкѣ (353). Коносаментныя правила (354). Аварія и бодмерея (356). Разгрузка судна (363). Транспортъ хлѣба по рѣкамъ (365).

Глава VI. Порты . . . . . 367—378

Лондонскій и Ливерпульскій порты (367). Гамбургскій и Бременскій порты (372). Амстердамскій и Роттердамскій порты (374). Антверпенскій портъ (375). Гаврскій портъ (376). Взиманіе таможенныхъ пошлинъ (377).

Глава VII. Движеніе хлѣбныхъ грузовъ по желѣзнымъ дорогамъ . . . . . 379—392

Правила перевозки (379). Желѣзнодорожные союзы (379). Условія международной перевозки (381). Накладныя (381). Уплата таможенныхъ пошлинъ (384). Измѣненіе первоначальныхъ условій перевозки (385). Полученіе груза (385). Отвѣтственность за порчу и ущербъ груза, или за несвоевременную доставку (386). Тарифы на германскихъ желѣзныхъ дорогахъ и въ международныхъ сообщеніяхъ (388).

Глава VIII. Страхованіе хлѣбныхъ грузовъ . . . . . 393—400

Предметъ страхованія (393). Страховая сумма (393). Двойное страхованіе (394). Премія (394). Передача полиса (396). Страхованіе за чужой счетъ (398). Заявленіе объ убыткахъ (398). Срокъ страхованія (399). Установленіе размѣра убытковъ (399).

Глава IX. Экспедиція и товарные склады въ грузовомъ движеніи . . . . . 401—404

Экспедиторъ, его права и обязанности (401). Товарные склады (402). Таможенные склады (402).

Глава X. Организація хлѣботорговой фирмы . . . . . 405—412

Главная контора фирмы и ея руководитель (405). Отдѣленіе для закупки хлѣба (408). Отдѣленіе для продажи хлѣба (410). Веденіе книгъ (411). Товарные склады (411).

Стр.

Приложенія . . . . . 413—454

Сравнительныя таблицы мѣры, объема, вѣса (десять таблицъ) . . . . . 414—429

Множители для перевода иностранныхъ мѣръ, монетъ, фрахтовъ и пр. на русскіе, принятые редакціей «Торгово-Промышленной Газеты» . . . . . 430—433

Таможенныя пошлины въ разныхъ государствахъ на ввозимые хлѣба. 434

Литература хлѣбной торговли . . . . . 435—454

Статистическіе сборники (436). Организація внутреннихъ хлѣбныхъ рынковъ въ Россіи (438). Международная хлѣбная торговля (441). Классификація хлѣба, его засоренность и фальсификація (444). Цѣны на хлѣбъ (445). Коммисіонерство въ хлѣбной торговлѣ (446). Кредитъ подъ хлѣбъ (446). Транспортъ хлѣба: а) по желѣзнымъ дорогамъ (447); б) по воднымъ путямъ (449). Порты, ихъ устройство и портовая хлѣбная торговля (449). Элеваторы (450). Счетоводство, калькуляціонныя и разсчетныя таблицы (452). Періодическая печать (453).

ВОЛКОВЪ

КУРСЪ
Международной
ХЛѢБНОЙ ТОРГОВЛИ

М. Ф.