

Архив 25Б 9 514 196-201

7132(9)

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ
российско-индийских торгово-экономических
отношений

(ноябрь 1992 г.)

30.11.92

1992 год характеризуется значительным спадом в торгово-экономических отношениях с Индией. Товарооборот сократился с 3,5 млрд. долл. в 1991 г. (по СССР) до ориентировочно 1,4 млрд. долларов, из которых 0,5 млрд. долл. приходится на допоставки из Индии в I квартале товаров по клиринговому протоколу о товарообороте с СССР на 1991 год.

Основной проблемой является резкое сокращение ^{объемов и} номенклатуры экспорта из России. Полностью прекратились поставки керосина, дизельного топлива, цветных и черных металлов, целлюлозы. Более 70% экспорта приходится на поставки специмущества. Из сырьевых товаров осуществляются лишь поставки газетной бумаги, в незначительных количествах нефти (150 тыс. т за год вместо 4 млн. т нефти, предусмотренных протоколом о товарообороте). Иными словами, за исключением поставок специмущества, обязательства по протоколу на 1992 год нами не выполняются. Помимо упомянутых выше 150 тыс. т нефти, подписано контрактов еще примерно на 1 млн. т ("Продинторг", "Уралинвест"). Реализация этих контрактов задерживается - начало поставок возможно уже только в январе вместо декабря по контрактам. Необходимо содействие российских государственных структур, в первую очередь, Минтопэнерго, в реализации указанных контрактов, поскольку в случае невыполнения обязательств по ним пострадает прежде всего престиж России, а не отдельных российских организаций.

Начиная с II квартала т.г., практически прекратился импорт из Индии медикаментов, хлопчатобумажного и шерстяного трикотажа, тканей, джутовых изделий, черного перца, арахиса, красителей и лакокрасочных изделий, касторового масла, машинотехнической продукции. Весь централизованный импорт осуществлялся за счет технического кредита, предоставляемого индийской стороной по Протоколу о товарообороте на 1992 год. На эти средства закупались чай, кофе, табак, кожи и заготовки для верха обуви, однако закупки этих товаров также были значительно ниже уровня 1991 года. Например, импорт чая сократился в 4-5 раз. Активизировавшиеся к концу года закупки в Индии коммерческими структурами пока

в товарообороте сколь-либо значительного места не занимают. Основное препятствие, на наш взгляд, плохое знание индийского рынка, географическая удаленность Индии, сложности с транспортировкой грузов (ранее все контейнерные перевозки осуществлялись в украинские порты Черного моря).

В целом из 285 млн.долл. технического кредита, предусмотренных Протоколом о товарообороте, индийская сторона разрешила использовать 125 млн.долл. На рассмотрении в индийском правительстве находится предложение министерства торговли Индии о выделении еще 75 млн.долл., однако положительное решение до сих пор не принято.

По имеющейся информации, негативное влияние оказывает неопределенность с выполнением контрактов на поставку в Индию 1 млн.т нефти, а также нерешенность вопроса о покупке 50% экспортных поступлений в клиринговых долларах Внешторгбанком РФ. Поскольку Внешторгбанк не в состоянии выплатить экспортерам соответствующие рублевые суммы, экспортеры не переводят 50% поступлений на Центральный счет Внешторгбанка в Резервном банке Индии. Отрицательное сальдо на Центральном счете превысило 100 млн.долл. и Внешторгбанк, будучи вынужденным уплачивать за это банковский процент, объективно не заинтересован в дальнейшем использовании российским правительством технического кредита.

Представляется необходимым, чтобы Центральный банк России, Минфин и Внешторгбанк РФ срочно решили вопрос о порядке выкупа у российских экспортеров клиринговой валюты по расчетам с Индией в объемах, установленных действующим российским законодательством. Одновременно перед Индийской стороной следует поставить вопрос об ускорении принятия положительного решения о дальнейшем выделении средств в счет технического кредита для финансирования экспорта в Россию.

Индия продолжает оставаться перспективным и емким рынком для поставки специмущества, а также комплектного оборудования для осуществления проектов инвестиционного сотрудничества. Имеющиеся возможности в этих областях используются пока недостаточно.

Кредит на поставку специмущества в 1992-1993 гг. на сумму 130 млн.долл. не работает, т.к. заводы-изготовители не заин-

интересованы в поставках техники в счет этого кредита из-за отсутствия адекватного рублевого покрытия, которое могло бы заинтересовать производителя.

В Минобороны Индии напрямую поступают предложения от российских организаций и предприятий на поставку специмущества за наличный расчет, причем по ценам, значительно ниже тех, по которым это же имущество поставлялось ранее. Индийское руководство на данном этапе предпочитает работать через специализированные организации ("Оборонэкспорт", "Спецвнештехника"). В то же время оно использует эти предложения как конкурентный материал для снижения цен.

Конкуренция на рынке еще более обостряется в результате предложения того же самого имущества странами Восточной Европы, КНДР, КНР, бывшими республиками СССР, в первую очередь, Украиной.

Возврат утрачиваемых позиций на индийском рынке специмущества невозможен без осуществления государственной поддержки экспорта. В отношении Индии следовало бы рассмотреть возможность использования для этих целей части средств, поступающих от Индии в счет погашения государственных кредитов, ранее предоставленных Индии бывшим СССР.

Подобная ситуация складывается и с экспортом комплектного оборудования для инвестиционных проектов. В течение 1985-1989 гг. СССР предоставил Индии на льготных условиях (погашение в течение 20 лет из 2,5% годовых) ряд государственных кредитов для финансирования сооружения в Индии ряда крупных промышленных объектов (АЭС, тепло- и гидроэлектростанции, объекты черной металлургии, угольной промышленности). По этим кредитам неиспользовано Индией порядка 7 млрд. инв. руб. Формально эти соглашения не денонсированы. Индийская сторона была информирована о нашей готовности продолжать сотрудничество в сооружении объектов, но после согласования новых финансовых условий. По одному из таких объектов: ТЭС "Виндьячал-II" и сопутствующая ЛЭП - в сентябре 1992 г. В/О "Технопромэкспорт" согласовал с индийской национальной теплоэнергетической корпорацией подобные условия: вместо госкредита - коммерческий кредит (авансовый платеж - 30%, на остальные 70% - рассрочка платежа на 12 лет из 7,5%

годовых, погашение путем поставки товаров). Индийская сторона продолжает быть заинтересованной в сооружении и других согласованных ранее с СССР объектов, в первую очередь, энергетических. По ним также возможно согласование новых финансовых условий. Однако, решить эту проблему полностью без государственной поддержки практически невозможно. Как это уже отмечалось выше в отношении поставок специмущества, в целях такой поддержки следовало бы рассмотреть возможность использования части средств поступающих от Индии в погашение кредитов, предоставленных бывшим СССР.

Реализация таких мер зависит в том числе от завершения переговоров с индийской стороной по переоценке долга Индии бывшему СССР (курсовому соотношению между рублем и рупией). Общая сумма долга Индии бывшему СССР по государственным кредитам, преимущественно (более 85%) за поставки специмущества, составляет 9,7 млрд. рублей и подлежит погашению в соответствии с условиями кредитов до 2010 года.

Переговоры по переоценке долга, связанные с необходимостью отхода от его рублевого выражения, были начаты около 2 лет назад, однако результатов пока не дали.

Индийская сторона в настоящее время настаивает на значительном, как минимум 60% сокращении суммы долга.

В 1992 году проблема, несмотря на всю свою остроту, была несколько смягчена, поскольку все средства, выплаченные Индией за год в погашение советских гос. кредитов, использовались для сокращения дефицита в текущих советско-индийских клиринговых расчетах (более 1,4 млрд. долл. в пользу Индии). Эта задолженность может быть таким образом полностью ликвидирована в I квартале 1993 г., после чего, если вопрос о переоценке долга к тому времени не будет решен, ситуация резко обострится.

Представляется, что наша позиция по данному вопросу должна быть достаточно жесткой. Индийская сторона на всех уровнях должна быть информирована о том, что Россия, будучи готова к взаимоприемлемому компромиссному решению, в то же время никогда не пойдет на неоправданные уступки в ущерб своим экономическим интересам и будет формировать свою торгово-экономическую поли-

тику в отношении Индии с учетом индийской позиции по данному вопросу.

За 1992 год осуществлен ряд мер, направленных на разработку новых условий российско-индийского торгово-экономического сотрудничества, значительно отличающихся от модели, использовавшейся в отношениях между СССР и Индией. Подписано Торговое соглашение между странами, предусматривающее в качестве базовых расчеты в СКВ.

Практически осуществлен переход от клиринга по всем видам операций, характерного для советско-индийских отношений, к гибкой системе расчетов, предоставляющей организациям сторон возможность выбора наиболее приемлемой для них формы расчетов по коммерческим сделкам (расчеты в СКВ либо расчеты бартерного характера через специальные счета, открываемые российским экспортерам в индийских коммерческих банках с разрешения Центрального банка России). Представляется, что подобная система в достаточной степени соответствует экономическим реалиям в обеих странах.

Опыт 1992 года показал, что заключение межправительственного протокола о товаробороте возможно лишь в случае наличия с нашей стороны четких гарантий выполнения обязательств по российскому экспорту, иными словами, только в том случае, если в России будет введена система централизованного экспорта и будут государственные гарантии выполнения принимаемых обязательств.

Вместе с тем, по нашему мнению, следует иметь в виду возможность поставки нефти из Ирака в обмен на поставку из Индии на основе межгосударственной договоренности продовольствия, медикаментов, товаров народного потребления и сырья для их производства. Несомненно, это может быть осуществлено только в случае снятия эмбарго на экспорт нефти из Ирака и возобновления Ираком поставок нам нефти в погашение кредитов. Оформление подобной сделки с Индией сложностей не составит, поскольку иракская нефть поставлялась нами в Индию на протяжении ряда лет.

Основное внимание в экспорте в Индию в ближайшие годы необходимо сконцентрировать на решении вопросов поставок спецмущества и комплектного оборудования для проектов инвестиционного сотрудничества. Итоги 1992 года показывают, что имеются

возможности для существенного расширения объемов такого экспорта, причем на коммерческих условиях, значительно более выгодных для нас чем те, которые применялись в отношениях с бывшим СССР. Реализация этих благоприятных возможностей, однако, зависит от осуществления российским государством поддержки подобного экспорта.

Имеются возможности и для расширения экспорта в Индию разрозненного оборудования. В этой сфере, по нашему мнению, также требуется принятие решений, направленных на стимулирование российских поставщиков, вплоть до отмены положения об обязательной продаже части валютной выручки.

х х
х

Торгпредство Российской Федерации в Индии, продолжая во главу угла своей работы ставить защиту государственных интересов и обеспечение благоприятных условий для деятельности российских организаций на индийском рынке, в то же время перестраивает свою деятельность с учетом новых экономических реалий в России, а также в двухсторонних торгово-экономических отношениях. Большой акцент делается на развитие взаимодействия с крупными государственными предприятиями России – поставщиками своей продукции в Индию, с новыми коммерческими структурами, заинтересованными, особенно на первоначальном этапе их деятельности на местном рынке, в квалифицированном содействии и поддержке на взаимовыгодных условиях.

Новым направлением в деятельности Торгпредства является установление связей с регионами России, заинтересованными в налаживании сотрудничества с Индией. В ноябре т.г., после значительной подготовительной работы, при содействии Торгпредства был организован визит в Индию крупной делегации промышленников и предпринимателей Свердловской области, а также представителей банков региона. Была проведена выставка продукции области, коммерческие переговоры с рядом индийских фирм, установлены контакты с индийскими банками. Полагаем, что подобное направление в деятельности Торгпредства будет положительно воспринято и ему оказана необходимая поддержка.

Торговый Представитель
Российской Федерации в
Индии

Г.А.Щербаков